

НАУКА: СЛЕДУЮЩЕЕ ПОКОЛЕНИЕ

Материалы III международной
студенческой
научно-практической конференции

(21 января 2020)

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5
НЗ4

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

НЗ4 НАУКА: СЛЕДУЮЩЕЕ ПОКОЛЕНИЕ: материалы III международной научно-практической конференции (21 января 2020., Москва) Отв. ред. Зарайский А.А. – Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», Саратов 2020. - 140с.

978-5-907199-58-3

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-907199-58-3

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2020*
© *Саратовский государственный технический университет, 2020*

Бабушкина Д.Е.
студент

**3 курс, факультет «Бизнес-информатика»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск**

ПРИЛОЖЕНИЕ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ МНОГОМЕРНОЙ БЕЗУСЛОВНОЙ ОПТИМИЗАЦИИ МЕТОДОМ КОМПЛЕКСОВ

Аннотация: Работа посвящена методу комплексов, использованному для решения задач безусловной оптимизации с применением прикладной программы. Для автоматизированного решения задач нелинейного программирования методом комплексов, было разработано практическое приложение. Работа разбита на две части. В первой части идет описание алгоритма метода комплексов, во второй описание программной части.

Ключевые слова: метод оптимизации, комплексы, математическое программирование.

Babushkina D.E.
student

**3 course, faculty of «Business-informatics»
Siberian State Transport University
Russia, Novosibirsk**

PRACTICAL application FOR SOLVING THE TASKS OF MULTIDIMENSIONAL UNCONDITIONAL OPTIMIZATION BY THE METHOD OF COMPLEXES

Annotation: The article is devoted to the mathematical method for solving unconditional problems using an applied computing program. This article discusses the method of complexes. For the automated solution of nonlinear programming problems by the method of complexes, a practical application has been developed. The work is divided into two parts. The first part describes the algorithm of the complex method, and the second describes the software part.

Key words: optimization method, complexes, mathematical programming.

Методы нелинейного программирования [1] используются для поиска экстремумов функций нескольких переменных с учетом ограничений или в их отсутствии. Нелинейный характер задачи делает возможным достижение экстремального значения не только на границе области поиска, но и внутри этой области допустимых решений. Одним из распространенных подходов к оптимизации функций нескольких переменных является метод комплексов (или комплекс-метод), относящийся к группе стохастических.

Комплексом называется многогранник с $N > n + 1$ вершинами. В нашем методе был рассмотрен комплекс с $N = 2n$ вершинами.

При решении задачи методом комплексов используются следующие

операции:

- генерация случайного комплекса;
- отражение вершины комплекса с растяжением;
- сжатие комплекса.

Генерация случайного комплекса происходит путем нахождения координат $2n$ вершин симплекса C^r .

Находим максимальное значение заданной функции $\Phi(x)$ (1). Для этого подставляем значения координат вершин комплекса C^r в функцию.

$$\Phi(\mathbf{X}_k^r) = \max_{i \in [1, N]} \Phi(\mathbf{X}_i^r). \quad (1)$$

Для начала работы с комплексом, необходимо вычислить его центр тяжести \mathbf{X}_c^r (2).

$$\mathbf{X}_c^r = \frac{1}{N} \sum_{i=1}^N \mathbf{X}_i^r. \quad (2)$$

Далее для комплекса C^r выполняем отражение вершины комплекса с растяжением \mathbf{X}_k^r - получаем вершину \mathbf{X}_k^{r+1} и новый комплекс C^{r+1} по формуле (3).

$$\mathbf{X}_i^{r+1} = \mathbf{X}_i^r, i \in [1, N], i \neq k, \mathbf{X}_k^{r+1} = \mathbf{X}_c^r + \alpha(\mathbf{X}_c^r - \mathbf{X}_k^r), \quad (3)$$

где α - коэффициент растяжения комплекса, в данной работе $\alpha = 1$.

Производим вычисления $\Phi(\mathbf{X}_k^{r+1})$ в полученной точке \mathbf{X}_k^{r+1} .

В случае, если значение функции в полученной точке \mathbf{X}_k^{r+1} больше значения функции в начальной точке \mathbf{X}_k^r , то производим сжатие комплекса (4).

$$\mathbf{X}_i^{r+1} = \mathbf{X}_i^r, i \in [1, N], i \neq k, \mathbf{X}_k^{r+1} = \mathbf{X}_c^r + \beta(\mathbf{X}_k^r - \mathbf{X}_c^r), \quad (4)$$

Проверяем условие окончания поиска (5).

$$\frac{1}{N} \sqrt{\sum_{i=1}^N (\Phi(\mathbf{X}_i^r) - \Phi_c^r)^2} \leq \epsilon_\Phi. \quad (5)$$

где ϵ_Φ - требуемую точность решения по \mathbf{X} .

Повторяем вышеперечисленные действия с тех пор, пока условие окончания поиска не будет выполняться. Точка в которой значение функции минимально и считается оптимальной.

Работа приложения начинается с вводом функции $\Phi(x)$ и размерности n (Рисунок 1).

При нажатии на кнопку «Start» будут рассчитываться и выводиться значение каждой итерации, на панели слева. Совместно с выводом расчетов на экран на панели справа будет выводиться график решения задачи.

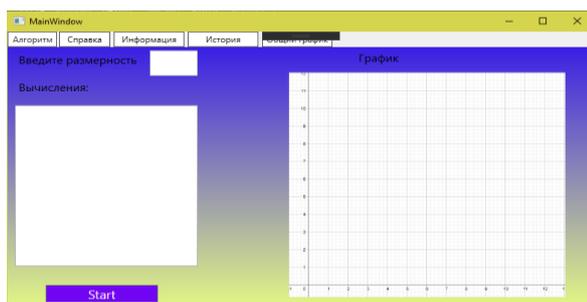


Рис. 1. Начальная страница

После каждой итерации происходит проверка условия окончания поиска, когда будет достигнут желаемый результат кнопка «Start» исчезнет, что будет означать завершение выполнения программы (рис. 2).

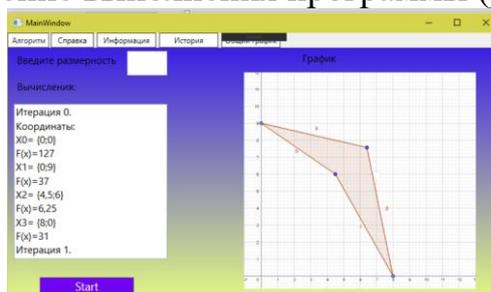


Рис. 2. Работа программы

Пользователем может быть нажата кнопка «Справка», после нажатия которой будет выведено окно с правилами пользования данным ПО, кнопка «Информация» - окно с информацией о разработчике ПО, а также кнопка «Алгоритм», в которой появляется окно с подробной блок-схемой метода, также есть кнопка «Общий график», после нажатия которой, появится окно с общим графиком работы программы (рис. 3).

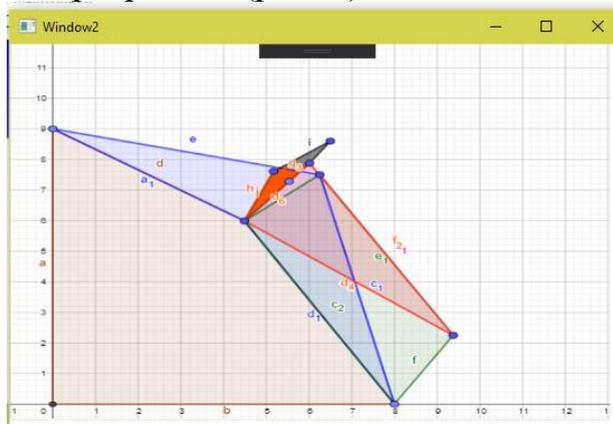


Рис. 3. Общий график

Использованные источники:

1. Зайцева Т.С., Новицкая И.А., Усова Э.А., Хабаров В.И. Исследование операций и методы оптимизации: Метод, указ.и задания к практическим занятиям. Новосибирск: Изд-во СГУПС, 2007.

Боярских В.Л.
студент

ГАПОУ ТО «Ишимский многопрофильный техникум»
Россия, г. Ишим

БОРЬБА С КАПУСТНОЙ МОЛЬЮ НА ПОСЕВАХ ЯРОВОГО РАПСА

Аннотация:

В данной статье рассматривается проблема своевременного и эффективного применения инсектицидов на посевах ярового рапса в Тюменской области в 2017-2019 годах при выявлении массового размножения капустной моли. Разработан фенокалендарь развития вредителя, в котором приведены результаты исследования фенологии капустной моли по стадиям ее развития, рассчитано время появления личинок I поколения, которое является наиболее уязвимым.

Ключевые слова: капустная моль, личинки I поколения, фенокалендарь.

Boyarskih V.L. Russia, Ishim

Student of Ishim Multiprofessional Technical School

THE FIGHT AGAINST DIAMONDBACK MOTH CONTROL IN SPRING RAPE

This article discusses the problem of timely and effective use of insecticides on spring rape crops in the Tyumen region in 2017-2019 when detecting mass reproduction of cabbage moths. Phenocalendar of pest development was developed with results of the study of the cabbage moth phenology by stages of its development are presented. The time of appearance of larvae of the 1st generation, which is the most vulnerable, is calculated.

Keywords: cabbage moths, larvae of the 1st generation, phenocalendar.

За последние годы в Западной Сибири существенно увеличились посевные площади ярового рапса. И этому много причин: как агротехнических, так и экономических. Вместе с тем, рапс требует к себе внимательного отношения при возделывании. В течение всего периода выращивания (начиная с появления всходов и кончая уборкой урожая) рапс повреждают вредители более 30 видов.

Но за последние 4 года одним из особо опасных вредителей стала капустная моль. Это вредитель крестоцветных культур, которому присуща высокая вредоносность. Гусеницы повреждают листья, бутоны, цветки и завязи.

При резком росте численности насекомых механизмы устойчивости к инсектицидам проявляются очень сильно, из-за чего любой химический и биологический препарат не бывает эффективным на 100 %. В результате многочисленных опытов было установлено, что все препараты работают только против гусениц младших возрастов и частично уничтожают или

стерилизуют бабочек. Препараты не работают по куколкам, яйцам и гусеницам старших возрастов! По данным ФГБУ «Россельхозцентр» по Тюменской области на территории Ишимского района Капустная моль дает 3-4 поколения. В 2018 – 2019 г.г. количество обработок доходило до 7-8 раз. И не всегда эти обработки давали положительный результат. Из выше сказанного видно, что применение инсектицидов в борьбе с вредителями необходимо, но проблема состоит в их своевременном и эффективном применении.

Поэтому, мы решили провести исследование с целью изучения фенологии капустной моли по стадиям ее развития на юге Тюменской области и вычислить время появления личинок 1 поколения, которое является наиболее уязвимым.

Используя многолетние метеорологические данные по Ишимскому району и учитывая суммы эффективных температур для развития отдельных стадий, мы составили фенологический календарь развития капустной моли. При этом учитывали среднесуточную температуру воздуха с апреля по сентябрь, сумму эффективных температур за тот же период. По этим показателям мы определили приблизительные сроки появления фаз вредителя. (Табл.1)

Таблица 1

Фенологический календарь развития капустной моли на юге Тюменской области.

Вредитель	Зимующая фаза	апрель			май			июнь			июль			август			сентябрь		
		0	0	0	0	0	+	+	+	--	--	+	+	--	0	+	+	--	0
Капустная моль	0	0	0	0	0	0	+	+	+	--	--	+	+	--	0	+	+	--	0

Примечание : 0 - куколка; + - имаго; · - яйцо; -- - гусеница.

Используя методику расчетов, метеорологические данные, суммы эффективных температур для развития отдельных стадий вредителя, агрономы могут самостоятельно рассчитать время появления бабочек первого поколения и, в дальнейшем, планировать соответствующие мероприятия по борьбе с вредителем. Важным звеном в борьбе с вредителями являются и агротехнические мероприятия:

Таким образом, мы считаем, что применение агротехнических мероприятий и своевременность проведения истребительных мероприятий, основанных на использовании фенологических данных являются эффективными способами защиты ярового рапса от вредных насекомых.

Использованные источники:

1. Вредители масличных. Капустная моль. Справочник.
<http://www.pesticidy.ru/>
2. Капустная моль - проблемный год или кризис защиты.
<http://oooagrosfera.ru/>
3. Капустная моль – опасный вредитель рапса.
<http://svetich.info/publikacii/agronauka/kapustnaja-mol-opasnyi-vreditel-rapsa.html>
4. Капустная моль: как спасти рапс.
<https://www.avgust.com/newspaper/topics/detail.php?ID=7073>

*Бугакова Н.А.
студентка 2 курса магистратуры
специальность «Экономика наукоемких производств»
ФГБОУ ВО «МИРЭА - Российский технологический университет»
Россия, г. Ступино*

**РАЗРАБОТКА ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ ОРГАНИЗАЦИОННО-
ЭКОНОМИЧЕСКИМИ РЕЗЕРВАМИ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА
ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ИНТЕГРАЦИЯ ЕГО В
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

Аннотация

Данная статья посвящена разработке к подходу управления организационно-экономическими резервами повышения качества продукции предприятия и интеграции его в деятельность

Ключевые слова: организационно-экономические резервы, интеграция, качество, управление резервами, CALS/CALM-технологии, резервы, высокотехнологичное предприятие, управление качеством

*Bugakova N.A., 2nd year student in the specialty "Economics of
knowledge-intensive industries"
FSBEI HE "MIREA - Russian Technological University"
Russia, Stupino*

**DEVELOPING AN APPROACH TO MANAGING
ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC RESERVES OF INCREASING
THE QUALITY OF PRODUCTION OF THE ENTERPRISE AND ITS
INTEGRATION IN ITS ACTIVITY**

Annotation

This article is devoted to the development of an approach to managing organizational and economic reserves to improve the quality of enterprise products and integrate it into activities

Key words: organizational and economic reserves, integration, quality, reserve management, CALS / CALM technologies, reserves, high-tech enterprise, quality management

Многообразие мероприятий, связанных с использованием резервов и совершенствованием производства высокотехнологичной продукции, создают необходимость применения комплексных инструментов их реализации.

В сложившихся экономических условиях для предприятия существует ряд проблем, связанных с производством высокотехнологичной продукции и затрудняющих повышение его экономической эффективности без применения перспективных инструментов управления. Эти проблемы широко рассматриваются в научной литературе и, как правило, связаны с совершенствованием организации производства на основе применения

информационных технологий. Изучив предлагаемые учеными решения данных проблем, предложим подход, призванный в комплексе реализовать мероприятия по использованию организационно-экономических резервов и тем самым повысить качество производства высокотехнологичной продукции. В основе подхода главным инструментом повышения качества высокотехнологичной продукции будет являться интегрирование информационных потоков и управление информацией на основе внедрения систем автоматизации.

Методологии построения таких систем могут быть различными, и на сегодняшний день выделяется пять основных направлений их создания:

- разработка информационной системы автоматизации конкретного предприятия под индивидуальные требования;

- постепенная интеграция существующих и вновь разрабатываемых систем автоматизации производственной деятельности предприятия путем встраивания отдельных пакетов, каждый из которых решает отдельные функциональные задачи предприятия;

- приобретение единой корпоративной системы комплексной автоматизации, состоящей из нескольких функциональных модулей, работающих в единой информационной среде системы и частично адаптированных к особенностям предприятия;

- создание системы автоматизации из отдельных систем, подсистем, пакетов, имеющих возможность представления своих данных в информационной среде предприятия;

- ускоренное создание информационной системы автоматизации деятельности конкретного предприятия под его индивидуальные требования с применением инструментальной программной метасистемы.

Каждое из перечисленных направлений поддерживается различными программными продуктами, опирается на разные методы и технологии комплексной автоматизации, требует различных затрат предприятия и приводит к различным конечным результатам. Эффективность компьютерной автоматизации производственных предприятий определяется разработкой, адаптацией и внедрением современных технологий обработки и передачи информационных потоков: CALS, CALM, CASE, WEB, RAD.

В качестве инструмента реализации организационно-экономических резервов повышения качества высокотехнологичной продукции предлагается использование CALS/CALM-технологий.

В современных условиях интегрированная информационная система обеспечивает максимальное приближение к использованию прогрессивных и перспективных технологий управления организационно-экономическими резервами повышения качества высокотехнологичной продукции.

Информационная система автоматизации выступает основой, ядро CALS\CALM - представляет собой распределенное хранилище данных, существующее в сетевой компьютерной системе, охватывающей (в идеале)

все службы и подразделения предприятия, связанные с процессами жизненного цикла изделий.

Концепция CALM-технологий базируется на использовании единого информационного пространства в процессах, выполняемых от момента выявления потребностей в изделии до его реализации. Основой для этого служат компьютерные технологии создания, обмена и использования данными всеми участниками жизненного цикла в виде упорядоченной и стандартизированной электронной информации об изделии.

Основное содержание CALS\CALM, принципиально отличающее эту концепцию от других, составляют базовые принципы и технологии, которые реализуются (полностью или частично) в течение жизненного цикла любого изделия, независимо от его назначения и физического воплощения.

CALM интегрирует в единую систему планирование, проектирование, разработку конструкторской документации, технологическую подготовку производства, материально-техническое снабжение, производство, реализацию изделий, а также систему управления качеством. Таким образом, можно говорить о том, что данная технология является инструментом реализации всех организационно-экономических резервов повышения качества высокотехнологичной продукции, поскольку кроме повышения степени интеграции позволяет контролировать управление качеством (тем самым реализуя резервы повышения качества продукции и процессов), а также управлять интеграцией участников производства высокотехнологичной продукции, снижая его длительность.

Целью создания эффективной системы управления качеством высокотехнологичной продукции является интеграция цикла «исследование - разработка» в единую структуру - корпоративную систему управления качеством высокотехнологичной продукции.

Для достижения поставленной цели - создания корпоративной системы управления качеством высокотехнологичной продукции - следует решить следующие задачи:

- инжиниринг жизненных циклов разработки новых изделий и их компонентов на базе CALM-технологий;

- разработка и внедрение корпоративной системы управления качеством высокотехнологичной продукции, позволяющей управлять бизнес-процессами в реальном масштабе времени и эффективно адаптировать производство к изменению планов, тематики и содержания НИОКР.

Основными принципами внедрения корпоративной системы управления качеством высокотехнологичной продукции на базе CALM-технологий являются:

- переход от локальной автоматизации к интегрированным информационным технологиям;

- создание интегрированной информационной среды производства высокотехнологичной продукции;

– создание системы корпоративного управления ресурсами в режиме реального времени, удовлетворяющей современным требованиям к производственной базе.

В системе управления производством высокотехнологичной продукции при ее совершенствовании эффективное управление организационно-экономическими резервами является одним из условий безусловного выполнения программы деятельности и реализации резервов. Полный цикл ресурсного менеджмента включает в себя все этапы от тематического планирования и формирования параметров бюджета, исходя из сценарных условий, макропараметров и целевых ориентиров, до выпуска готового изделия.

По итогам разработки концепции управления производством высокотехнологичной продукции можно сделать вывод, что объективное усложнение инфраструктуры управления современными производственными системами требует использования информационных систем отраслевой направленности на базе CALM-технологий адекватных целям научно-промышленной организации. К созданию подобных программных комплексов, позволяющих в реальном масштабе времени отслеживать параметры производства, надо стремиться во всех отечественных системах управления.

Все программные продукты, используемые в CALS/CALM-технологиях, можно разделить на две большие группы:

а) программные продукты, используемые для создания и преобразования информации об изделиях, производственной среде и производственных процессах, применение которых не зависит от реализации указанных технологий. Иными словами, это автономно-независимые программные продукты, которые отвечают принципам указанных технологий, но могут быть использованы повсеместно;

б) программные продукты, применение которых непосредственно связано с CALS/CALM-технологиями и требованиями соответствующих стандартов.

К первой группе относятся программные продукты, традиционно применяемые на предприятиях различных отраслей промышленности и предназначенные для автоматизации различных информационных и производственных процессов и процедур. К этой группе принадлежат следующие программные средства и системы: подготовки текстовой и табличной документации различного назначения (текстовые редакторы, электронные таблицы и т.д. - офисные системы); автоматизации инженерных расчетов и эскизного проектирования (САЕ-системы); автоматизации конструирования и изготовления рабочей конструкторской документации (САД-системы); автоматизации технологической подготовки производства (САМ-системы); автоматизации планирования производства и управления процессами изготовления изделий, запасами, производственными ресурсами, транспортом и т.д. (системы MRP/ERP); идентификации и аутентификации

информации (средства электронной цифровой подписи).

Использование CALS/CALM-технологий весьма эффективно. Основными источниками ее эффективности, являются:

- снижение длительности производственного цикла;
- снижение затрат по всему жизненному циклу изделия;
- повышение качества выпускаемых изделий;
- совершенствование управления.

Изучив вышесказанное, выделим основные этапы внедрения информационной системы (таблица 1).

Таблица 1 – Этапы внедрения информационной системы

Этапы внедрения информационной системы	Содержание этапов внедрения информационной системы
1	2
Определение потребности в автоматизации деятельности предприятия	На данном этапе определяются цели внедрения автоматизированных систем управления, задачи, позволяющие детализировать целевую установку, а также определяются области деятельности и функции, подлежащие автоматизации
Анализ деятельности предприятия и отдельных производственных направлений	На данном этапе определяются возможности автоматизации выбранных ранее областей и функций, производится оценка инвестиций, а также трудоемкость внедрения информационных систем
Выбор приоритетной стратегии совершенствования организации производства	Методика выбора стратегии разработана и предложена, однако на данном этапе стоит определить необходимость полной или частичной автоматизации производственных функций
Выбор состава и конфигурации информационной системы	Производится многокритериальная оценка информационных систем; критерии оценки выбираются в зависимости от возможностей предприятия и целей автоматизации
Определение инструментов реализации информационной системы	На данном этапе разрабатываются подсистемы единой автоматизированной системы управления, призванные обеспечить управление по функциям, т.е. для каждой функциональной области выбираются наиболее приемлемые инструменты и подсистемы автоматизированного управления
Структурирование данных о предприятии	Этап призван систематизировать данные по функциональным областям предприятия, подлежащих автоматизации и оценить возможности инструментами автоматизации охвата данных и синхронизации потоков

Выбор технических средств и программ автоматизации	Осуществляется многокритериальная оценка технических средств, оценивается также их совместимость со средствами автоматизации
Создание и развитие автоматизированных средств на рабочих местах, обучение персонала	Внедрение информационной системы, ее подсистем и элементов с параллельным обучением персонала, заменой или созданием автоматизированных рабочих мест
Ввод информационной системы в эксплуатацию, контроль и корректировка отклонений	Кроме непосредственного тестирования информационной системы, на данном этапе производится учет и корректировка отклонений системы от рабочего состояния (могут быть использованы привлеченные и собственные работники)
Развитие и совершенствование информационной системы	Получение своевременных обновлений, адаптация под специфические особенности управления производством путем разработки и встраивания модулей и пакетов в единую информационную систему

В качестве инструмента автоматизированного управления качеством повышения высокотехнологичной продукции в условиях реализации организационно-экономических резервов, предлагаем использование программы «Spider Project». Данный инструмент позволяет формировать и управлять работами процесса, оптимизировать сроки и ресурсы его выполнения, назначать ответственных лиц и исполнителей по каждому виду работ, а также управлять ресурсными и временными ограничениями при совершенствовании повышения организационно-экономических резервов качества высокотехнологичной продукции.

Система «Spider Project» - наиболее мощное и удобное средство управления проектами. Технологии управления проектами и система «Spider Project» помогают принимать обоснованные и проверенные решения, исполнять проекты быстрее, качественнее и с меньшими затратами, а также всегда иметь самую полную и разнообразную информацию о реализуемых проектах. Диаграммы Ганта, графики и гистограммы, сетевые и организационные диаграммы, поточная диаграмма, а также всевозможные таблицы позволяют пользователям не только анализировать проект с разных сторон, но и качественно представлять любую информацию о проекте.

«Spider Project» - интегрированная система управления проектами, разработанная с учётом большого практического опыта, потребностей, особенностей и приоритетов Российского рынка.

К особенностям пакета «Spider Project», отличающим его от западных аналогов, относятся:

- наилучшие расписания выполнения работ и оптимальное

использование ресурсов проектов;

- возможность не только задания длительности, но и планирования сроков исполнения работ исходя из их объемов и производительности назначенных ресурсов;

- возможность автоматического назначения ресурсов, исходя из их квалификации;

- неограниченное количество работ, ресурсов, иерархических структур работ и ресурсов;

- возможность создания и использования в проектах различных баз данных, в том числе нормативных расценок и расходов материалов на единицу объема, производительностей и загрузки ресурсов на типовых работах и т.д.;

- возможность создания и одновременной работы с неограниченным числом версий проектов;

- встроенная система анализа рисков и управления резервами по срокам и стоимости работ;

- расчет трендов вероятностей успешной реализации проекта;

- возможность использования в проектах любых дополнительных характеристик работ, ресурсов и назначений; • самые широкие возможности стоимостного и ресурсного анализа проектов. В одном проекте можно параллельно вести анализ затрат в различных единицах и при разных нормативных базах;

- возможность моделирования не только затрат, но и доходов, не только расхода, но и производства ресурсов. Подсчет Cash Flow для всех статей затрат, а также для любых материалов проекта;

- возможность создания, хранения и включения в проекты типовых фрагментов проектов;

- оптимальная организация групповой работы и мультипроектного управления;

- встроенная система учета, позволяющая не только корректировать оставшиеся длительности и объемы работ, но и получать отчеты по исполнению проекта в любых разрезах и за любой промежуток времени;

- встроенное руководство по управлению проектами, полностью охватывающее международные стандарты и учитывающее специфику управления проектами в России;

- поточная диаграмма - компактный и наглядный способ отображения графика работ проекта, являющийся одной из многочисленных особенностей пакета «Spider Project». На Поточной диаграмме отображается зависимость срока исполнения работ определенных типов от положения работ на метрике проекта. Метрика проекта (это могут быть километры, этажи и т.д.) отображается по горизонтали, время - по вертикали. Также у поточной диаграммы есть нижняя часть, в которой отображается проекция графика на метрику проекта.

Таким образом, предлагается использование программы «Spider Project» в качестве инструмента автоматизированного управления процессом повышения качества высокотехнологичной продукции в условиях реализации организационно-экономических резервов. Данный инструмент позволяет формировать и управлять работами процесса, оптимизировать сроки и ресурсы его выполнения, назначать ответственных лиц и исполнителей по каждому виду работ, а также управлять ресурсными и временными ограничениями при совершенствовании организации производства.

Перечисленные возможности интеграции участников и этапов работ по производству высокотехнологичной продукции на основе организационно-информационных инструментов создания и развития автоматизированных систем управления дают основание говорить о синхронизации усилий всех элементов и подсистем производственной структуры в целях организации эффективного повышения качества высокотехнологичной продукции. Однако помимо организационной и информационной поддержки необходимо разработать и обосновать меры социально-ориентированного характера, позволяющие нивелировать последствия при совершенствовании организации высокотехнологичного производства.

Использованные источники:

1. Родионова В.Н. Диагностика производственных систем: уч. пособие / В.Н. Родионова, Ю.В. Качина, Т.В. Щеголева и др. - Воронеж: ГОУ ВПО «Воронежский государственный технический университет», 2017. - 152с.
2. Родионова В.Н. Организационно-экономическое обеспечение устойчивости производственной системы / В.Н. Родионова, Д.М. Шотыло. - Воронеж: ГОУ ВПО «Воронежский государственный технический университет», 2018,- 185с.
3. Рыбкина О.В. Методические основы механизма выявления и использования организационных резервов повышения эффективности производства наукоемкой продукции / О.В. Рыбкина // Вестник Брянского государственного университета. - Брянск: РИО БГУ, 2017 - №3. _ 213 с. - С. 108-112;
4. Рыбкина О.В. Подходы к построению и развитию экономических отношений между участниками интегрированных организационно-производственных структур // Проблемы формирования и развития интегрированных организационно-производственных структур: сб. науч. тр. - Воронеж: ГОУВПО «Воронежский государственный технический университет», 2018.- 115 с.-С. 34-42;
5. Савенкова О.В. Организация создания и продвижения новых технологий в производство на предприятии / О.В. Савенкова, О.Г. Туровец // Сборник трудов победителей конкурса на лучшую научную работу студентов и аспирантов ВГТУ. - Воронеж, 2018. - 142 с.
6. Rodionova V.N. Diagnostics of production systems: Uch. allowance / V.N. Rodionova, Yu.V. Kachina, T.V. Shchegoleva et al. - Voronezh: State Educational Institution of Higher Professional Education "Voronezh State Technical

University”, 2017. - 152 c.

7. Rodionova V.N. Organizational and economic support for the stability of the production system / V.N. Rodionova, D.M. Shotilo. - Vorozh: GOU VPO Voronezh State Technical University, 2018, - 185s.

8. Rybkina O.V. Methodological foundations of the mechanism for identifying and using organizational reserves to increase the efficiency of production of high-tech products / O.V. Rybkina // Bulletin of the Bryansk State University. - Bryansk: RIO BSU, 2017 - No. 3. - 213 s. - S. 108-112;

9. Rybkina O.V. Approaches to the construction and development of economic relations between participants in integrated organizational and production structures // Problems of the formation and development of integrated organizational and production structures: Sat. scientific tr - Vorozh: GOUVPO Voronezh State Technical University, 2018.- 115 pp. 34-42;

10. Savenkova O.V. Organization of the creation and promotion of new technologies in production at the enterprise / O.V. Savenkova, O.G. Turovets // Proceedings of the winners of the competition for the best scientific work of students and graduate students of VSTU. - Voronezh, 2018. - 142 s.

*Векишина Д.Р.
студент техникума*

*ГБПОУ ВО «Борисоглебский техникум промышленных и
информационных технологий»
Россия, г. Борисоглебск*

СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: Сложившиеся в государстве закономерности налоговых отношений отражают тактику и стратегию налоговой политики, являющейся составной частью финансовой политики. В статье рассматривается сущность налоговой стратегии и тактики.

Ключевые слова: налоговая политика, налогообложение, стратегия, тактика, налоговые льготы, экономика.

*Vekshina D.R.
college student*

*GBPOU VO "Borisoglebsky College industrial and
information technology"
Russia, Borisoglebsk*

STRATEGY AND TACTICS OF TAX POLICY

Annotation: The patterns of tax relations that have developed in the state reflect the tactics and strategy of tax policy, which is an integral part of financial policy. The article discusses the essence of tax strategy and tactics.

Keywords: tax policy, taxation, strategy, tactics, tax benefits, economics.

Одним из основных инструментов государственного регулирования экономических процессов является налоговая политика, которая представляет собой систему целенаправленных действий государства в области налогообложения на основе экономических, правовых и организационно-контрольных мероприятий. Налоговая политика относится к косвенным методам государственного регулирования.

Налоговая политика – это система целенаправленных экономических, правовых, организационных и контрольных мероприятий государства в области налогов. Сложившиеся в государстве закономерности налоговых отношений отражают тактику и стратегию налоговой политики, являющейся составной частью финансовой политики.

В зависимости от длительности периода реализации и стоящих перед ней целей налоговая политика носит стратегический или тактический характер. В первом случае – это налоговая стратегия, во втором - налоговая тактика.

Стратегия налоговой политики — это совокупность ее перспективных целей и принципиальных способов решения долгосрочных задач, связанных с построением или реформирование налоговой системы страны в русле выработанной концепции.

В процессе ее разработки:

- 1) прогнозируются основные тенденции развития налогов;
- 2) формируются концепции их использования;
- 3) намечаются принципы организации налоговых отношений;
- 4) составляются целевые программы в целях концентрации финансовых ресурсов на главных направлениях социально-экономического развития.

Стратегия налоговой политики в нашей стране определяется Президентом РФ, Федеральным Собранием РФ и Правительством РФ.

Налоговая стратегия направлена на решение крупномасштабных задач, связанных с разработкой концепции и тенденции развития налоговой системы страны. Налоговая стратегия рассчитана на длительную перспективу и представляет собой долговременный курс налоговой политики. Налоговая стратегия тесно связана с экономической, финансовой и социальной стратегией.

В отличие от налоговой стратегии, налоговая тактика направлена, а достижение целей конкретного этапа развития экономики.

Стратегия и тактика налоговой политики связана друг с другом. С одной стороны налоговая тактика представляет собой механизм решения стратегических задач; с другой стороны стратегия создает благоприятные возможности для решения тактических задач. Стратегические направления налоговой политики определяются высшими органами исполнительной и законодательной власти государства.

Налоговая стратегия является относительно стабильной, налоговая тактика гибкая, подвижная, но обе они тесно взаимосвязаны. Стратегия создает возможности для решения тактических задач. Тактика выявляет решающие области, узловые проблемы социально-экономического развития, своевременно изменяет способы и формы организации налоговых отношений, решает задачи, поставленные налоговой стратегией.

Таким образом, обоснованность тактических действий при проведении налоговой политики играет огромную роль в формировании доходов бюджета. Бюджетные задания на очередной финансовый год должны согласовываться с общей стратегией налогообложения.

Использованные источники:

1. Малис Н.И. Налоговый учет: учеб. пособие / Н.И. Малис, А.В. Толкушкин. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2016. – 576 с.
2. Захарьин В. Р. Налоги и налогообложение: учеб. пособие/ В.Р. Захарьин. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2018. - 336 с.

*Верховых Д.А.
аспирант*

*Школа биомедицины
Департамент пищевых наук и технологий
Федеральное государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
"Дальневосточный федеральный университет"
Россия, г. Владивосток, Приморский край*

РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ МОРОЖЕНОГО С ПОНИЖЕННЫМ СОДЕРЖАНИЕМ САХАРА НА ОСНОВЕ ПЮРЕ ИЗ ТЫКВЫ

Аннотация: В статье представлена характеристика мороженого, как ценного пищевого продукта, который может быть использован в качестве дополнительного источника витаминов и минеральных веществ. Новшеством данного продукта станет основа из пюре тыквы, которая является богатым источником биологически-активных веществ, а также легко возобновляемым растительным ресурсом и добавка сиропа из винограда амурского, являющегося природным антиоксидантом, широко применяемым в различных областях. Авторами обоснована актуальность и перспективность использования в пищевой промышленности биологически-активных экстрактов растительного происхождения. Разработана рецептура приготовления инновационного мороженого на основе пюре из тыквы.

Ключевые слова: мороженое, биологически-активные вещества, молочные продукты, технология приготовления, рецептура, тыква, дикоросы, амурский виноград.

*Verkhovyykh D.A., graduate student
School of Biomedicine, Department of Food Science and Technology
Federal State Educational Establishment of Higher Professional
Education "Far Eastern Federal University"
Russia, Vladivostok, Primorsky Krai*

DEVELOPMENT OF LOW-SUGAR ICE CREAM TECHNOLOGY BASED ON PUMPKIN PUREE

Annotation: The article describes the characteristics of ice cream as a valuable food product that can be used as an additional source of vitamins and minerals. The innovation of this product will be the basis of pumpkin puree, which is a rich source of biologically active substances, as well as an easily renewable plant resource and the addition of syrup from Amur grape, which is a natural antioxidant widely used in various fields. The authors substantiated the relevance and perspective use in the food industry of biologically active extracts of plant origin. A recipe for making innovative pumpkin-based ice cream has been developed.

Keywords: ice cream, biologically active substances, dairy products,

cooking technology, formulation, pumpkin, wild plants, Amur grapes.

Вопросы питания населения в настоящее время являются крупной физиолого-гигиенической проблемой. Материалы исследований показывают, что фактическое питание отдельных групп населения страны характеризуется в последние годы снижением потребления мясных, молочных, рыбных продуктов, свежих овощей и фруктов. Сокращение продолжительности жизни, рост сердечно-сосудистых и онкологических заболеваний, увеличение численности людей с избыточной массой тела ученые также связывают с нарушением пищевого статуса, с недостатком в питании полноценного по аминокислотному составу белка, полиненасыщенных жирных кислот, витаминов, макро- и микроэлементов и нерациональным соотношением пищевых компонентов в диете, что подтверждено результатами мониторинговых исследований ГУ НИИ Питания [5, 8].

Одной из самых перспективных областей для изучения и усовершенствования является мороженое, что обусловлено не только его высокими вкусовыми свойствами и хорошей усвояемостью, но также и большой популярностью среди различных групп населения, в особенности детей. Однако, для мороженого, как правило, характерна высокая калорийность, за счёт значительного содержания углеводов и жира, что ограничивает его потребление.

В состав мороженого могут быть включены различные ингредиенты, такие как молоко, молочная сыворотка, сливочное масло, вкусоароматические добавки (орехи, плодово-ягодные наполнители, шоколад и др.), а также другие ингредиенты, которые являются источником значительного количества биологически-активных веществ (полноценные животные белки, незаменимые аминокислоты, легкоусвояемый молочный жир, полиненасыщенные жирные кислоты, витамины, минералы и др.).

Однако, большинство видов мороженого, представленного на отечественном рынке, трудно отнести к полезным продуктам из-за высокой калорийности, содержания синтетических пищевых добавок (подсластителей, красителей, эмульгаторов, стабилизаторов и др.) и практически полного отсутствия в их составе функциональных ингредиентов.

Именно поэтому представляет большой научный интерес введение в мороженое новых видов добавок, которые позволят не только правильно скорректировать уровень содержания сахара и жира в продукте, но также обогатить его витаминами и минеральными веществами, что позволит восполнить недостаток потребления вышеупомянутых веществ и улучшить рацион современного потребителя.

Целью работы являлась разработка технологии и рецептуры мороженого на основе тыквы с добавками экстрактов дикоросов уссурийской тайги (в частности амурского винограда).

Химический состав предполагаемой основы мороженого. Основой для приготовления мороженого с пониженным содержанием сахара являлась тыква, так как тыкву среди других овощей выделяет богатое разнообразие биохимических веществ. Большое количество в мякоти сахаров – до 11 %, пектина – 5,2 мг %, каротина – 16 мг %, калия 222 мг %, меди - 180 мкг %, кобальта – 7,2 мкг %, фтора – 86 мкг % - определяет её как полезный в употребление продукт. Кроме перечисленных выше биологически активных веществ в мякоти тыквы содержится (%): воды – 92, белка – 10, клетчатки – 0,8, органических кислот – 0,1; витаминов (мг %): В1 – 0,047, В2 – 0,065, В5 – 0,4, В6 – 0,110, Е - 0,350, С – 0,800, РР – 0,5; макроэлементов (мг%): кальция – до 40, магния – 14, серы – 18, фосфора – 25, хлора – 18; микроэлементов (мкг%): марганца – до 40, цинка – 240 [1, 3, 7, 9].

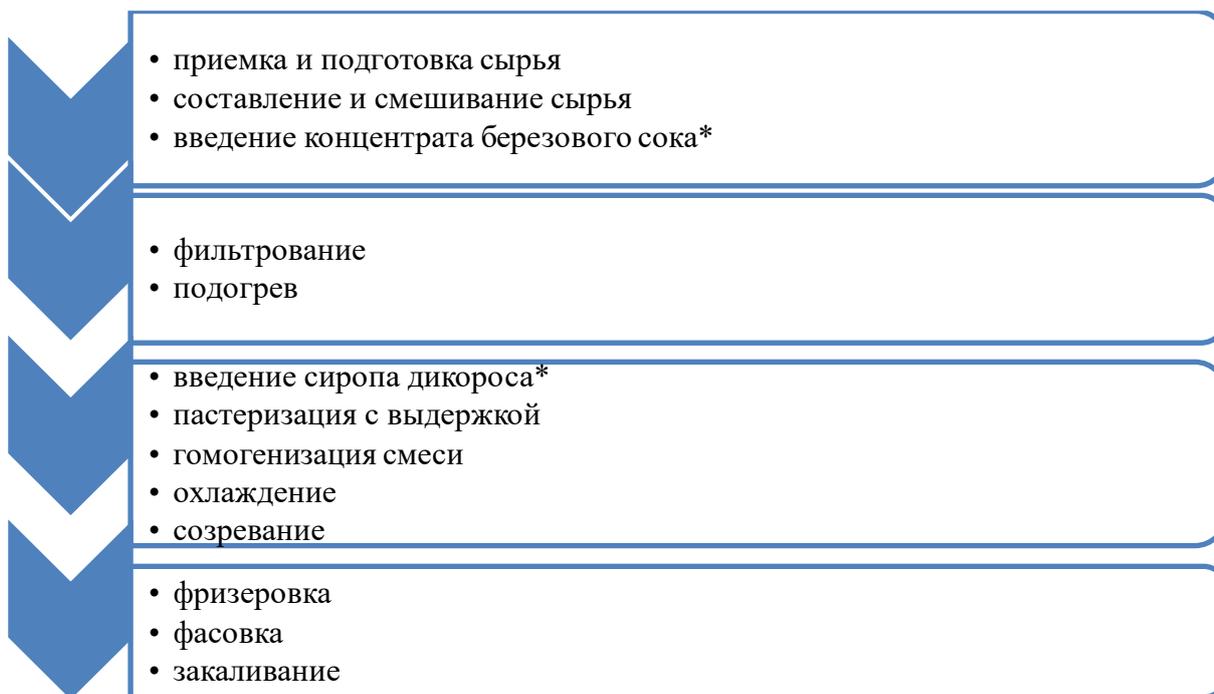
Помимо содержания большого количества биологически-активных веществ, благодаря ярко рыжему цвету, возможно использование мякоти и сиропа тыквы как натурального красителя.

Что касается добавки сиропа из амурского винограда, то он был выбран объектом исследования, так как его плоды богаты сахаром, пектиновыми веществами, содержат красящие вещества, органические кислоты, макро- и микроэлементы, витамины, фолиевую кислоту. В семенах много жирного масла и дубильных веществ, в листьях – аскорбиновой кислоты. В листьях содержатся витамины С и Е – до 12 мг %. Также ягоды винограда амурского улучшают обмен веществ, обладают диуретическим действием. Плоды применяют в составе в медицине в качестве мягчительного, желудочного, диуретического средства. Препараты из листьев обладают высокой антиоксидантной активностью и проявляют антистрессовый эффект. А насыщенный синий цвет дополнительно служит природным красителем [4,10].

Разработка рецептуры инновационного продукта. Технология приготовления мороженого представляет собой процесс, включающий в себя комплекс операций с заданной последовательностью действий (приемка и подготовка сырья, составление смеси, фильтрование, подогрев, пастеризация с выдержкой, гомогенизация смеси, охлаждение, созревание, фризирование, фасовка, закаливание), нарушение которой может привести к получению продукта ненадлежащего качества или характеристик [6].

В предполагаемой нами схеме, пюре тыквы будет добавлено на этапе смешивания сырья, частично или полностью заменяя используемый в рецептуре сахар и синтетические эмульгаторы, а сиропы на основе дикоросов дальнего востока будут добавлены в виде украшения перед пастеризацией смеси.

То есть рецептура приготовления инновационного мороженого на основе пюре тыквы/сиропом на основе березового сока с добавлением экстрактов дальневосточных дикоросов примет вид, представленный на рисунке 1.



* - новшества, введенные в стандартную рецептуру

Рис. 1 – Схема приготовления инновационного мороженого на основе пюре тыквы с экстрактами дальневосточных дикоросов

Согласно стандартной рецептуре для приготовления 1081г мороженого пломбир, используются следующие ингредиенты:

- Молоко 3,2% жирности – 430 грамм;
- Сливки 35% жирности – 360 грамм;
- Сахар – 140 грамм;
- Сухое молоко – 50 грамм;
- Желток куриный – 80 грамм;
- Желатин – 6 грамм [2].

Таким образом, при частичной замене куриного желтка (для снижения калорийности), частичной замене сахара (благодаря природным сахарам тыкв), а также полной замене желатина и ванильного сахара на виноградный сироп, мы получим продукт массой 1010г со следующим составом:

- Молоко 3,2% жирности – 430 грамм;
- Сливки 35% жирности – 360 грамм;
- Тыквенное пюре – 100 грамм;
- Сухое молоко – 50 грамм;
- Желток куриный – 30 грамм;
- Сахар – 20 грамм;
- Сироп из винограда амурского – 20 грамм;

После апробации предложенной рецептуры и её корректировки, согласно выявленным на этапе изготовления ошибкам, полученный продукт будет подвергнут тщательному органолептическому, физико-химическому и микробиологическому анализу, а также будет проведен анализ влияния продукта на организм человека и лабораторной мыши.

Таким образом, планируемый продукт будет отвечать не только государственным стандартам, а именно необходимыми физико-химическими, органолептическими и микробиологическими характеристиками, но также будет способен оказывать положительное влияние на организм человека, благодаря содержащимся в составе продукта тыкве и экстракту винограда амурского. А снижение уровня сахарозы и холестерина за счет частичного замещения сахара и яичного желтка позволит употреблять продукт в пищу дополнительным группам населения, придерживающимся специализированного питания, например геродиетического.

Заключение. Мороженое относится к питательным, ценным пищевым продуктам, так как входящие в его состав ингредиенты содержат значительные концентрации биологически активных веществ и функциональных ингредиентов.

Высокая калорийность основных видов мороженого, а также использование для их получения различных синтетических пищевых добавок (подсластителей, красителей, эмульгаторов, пенообразователей и др.) определяют проблему поиска новых натуральных добавок, которые обладают широким спектром биологического действия.

Использование растительного сырья для получения таких добавок является актуальным и целесообразным, так оно, как правило, более доступно, является возобновляемым, легко культивируется, содержит значительное количество ценных микронутриентов и позволяет снизить себестоимость готовых продуктов. Перспективными в этом плане является тыква, а также экстракты амурского винограда, благодаря содержанию большого количества биологически-активных компонентов.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что представляет большой научный и практический интерес изучение возможности использования новых растительных субстанций в технологии различных видов мороженого высокого качества и безопасного в пищевом отношении.

Использованные источники:

1. Алаева, М.А. Определение содержания растворимых сухих веществ в тыквах, выращенных в республике адыгее / М.А. Алаева // Сборник материалов X Международной научно-практической конференции. Редколлегия: О.Н. Широков [и др.].- 2018.-с.114-115.
2. Голунова, Л.Е.. Сборник рецептур блюд и кулинарных изделий для предприятий общественного питания / Л.Е. Голунова. – Москва: Профинформ.-2005.- 866с.
3. Даников, Н.И. Целебная тыква / Н.И. Даников.- Москва: Изд-во: «Э», 2017.- 219 с.
4. Зориков, П. С. Основные лекарственные растения Приморского края: Учебное пособие. / П.С. Зориков.- Владивосток: Дальнаука, 2004. - 185 с.
5. Лысикова, Ю.А. Нормы потребления и физиологическая потребность / Ю.А. Лысикова // Вопросы питания.-2018.-№5(87).- с.33-34.

6. Оленев, Ю.А. Справочник по производству мороженого / Ю.А, Оленев, А.А. Творогова, Н.В. Казакова, Л.Н. Соловьева.- Москва: Дели Принт.-2004.-798с.
7. Санникова, Т.А. Консервированная тыква - ценный пищевой продукт / Т.А. Санникова, В.А. Мачулкина, Н.И. Антипенко // Орошаемое земледелие.-2017.-№4.-с.19-20.
8. Тутельян, В.А., Княжев В.А. //Реализация концепции Государственной политики в области здорового питания населения России // Вопросы питания.- 2000.-№ 3.-С. 4–7.
9. Усов, А.В. Исследование содержания витаминов в свежей и сушеной тыкве / А.В. Усов, Л.В. Лифенцева, О.В. Смердов // Вестник красноярского государственного аграрного университета.-2018.-№3(138).-с.157-160.
- 10.Фруентов, Н.К. Лекарственные растения Дальнего Востока / Н.К. Фруентов.- Хабаровск: Хабаровское книжное издательство, 1987.-352 с.

*Воронова Л. Э.
студент 3 курса
факультет «Менеджмент и маркетинг»
Герасименко А.И.
студент 3 курса
факультет «Менеджмент и маркетинг»
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
научный руководитель: Прядко С.Н.
доцент
Россия, г. Белгород*

**МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ
РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ШОКОЛАДА**

Аннотация: В статье рассматривается маркетинговое исследование рынка шоколада, приведены две гипотезы. Также, рассмотрена проблема низкого спроса на шоколад торговой марки «Alpen Gold».

Ключевые слова: маркетинговое исследование, рынок шоколада, опрос, выборка, гипотеза.

*Voronova L.E.
Student
third year, Department of Management and Marketing
Belgorod State University
Russia, Belgorod
Gerasimenko A.I.
Student
third year, Department of Management and Marketing
Belgorod State University
Russia, Belgorod
Scientific director: Pryadko S.N.*

**MARKETING RESEARCH
CHOCOLATE REGIONAL MARKET**

Annotation: The article discusses the marketing research of the chocolate market, two hypotheses are given. Also, the problem of low demand for chocolate of the «Alpen Gold» trademark is considered.

Key words: marketing research, chocolate market, survey, sampling, hypothesis.

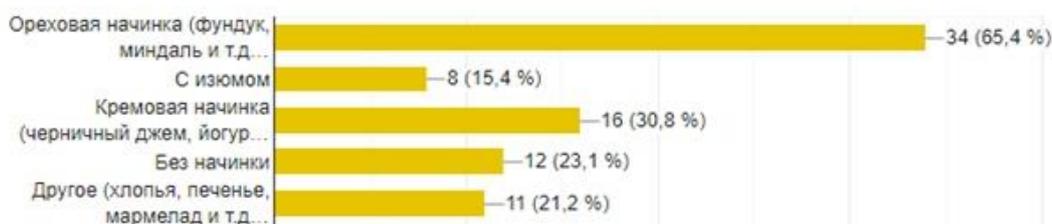
Актуальность проблемы исследования заключается в том, что маркетинговые исследования являются базой для принятия управленческих решений.

Объектом проведенного нами исследования выступил рынок шоколада Белгородской области. Проблемой исследования являлся сниженный спрос

на молочный шоколад торговой марки Alpen Gold по сравнению с другими вкусами данной марки. Гипотезы исследования: 1 – низкий спрос обусловлен неудовлетворенностью потребителей качеством шоколада, 2 – и за широкого ассортимента продукты вынуждены вступать в конкуренцию между собой. Данное исследование проходило в ноябре 2019 года. Выборка составила 96 человек[2]. Опрос был проведен при помощи сервиса Goggle форм[3].

7. Выберите какие виды шоколадных начинок Вам нравятся больше всего:

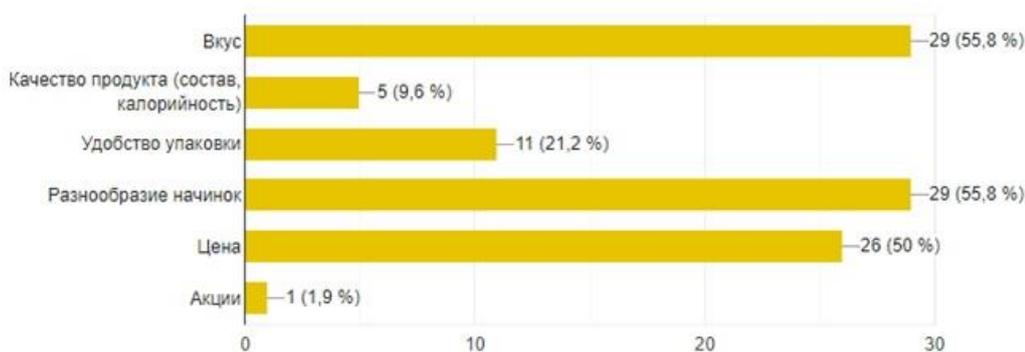
96 ответов



Около 65% респондентов отдают свое предпочтение шоколаду с ореховой начинкой, 16%-с кремовой начинкой и лишь 12% предпочитают приобретать классический шоколад.

9. Что Вам нравится в шоколаде Alpen Gold?

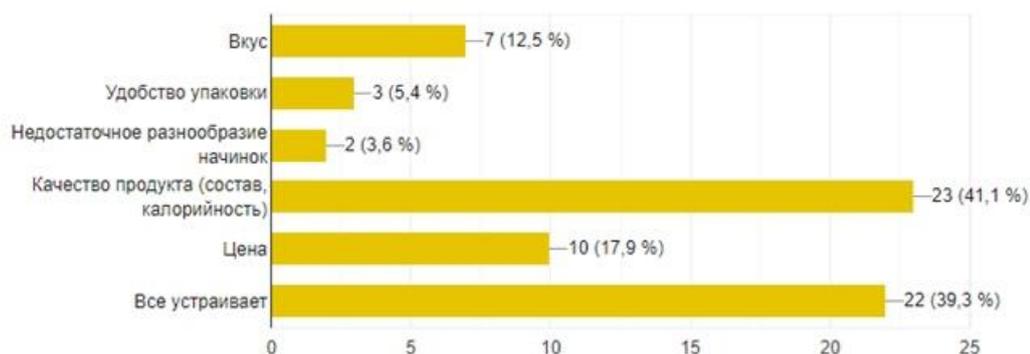
96 ответов



В шоколаде Alpen Gold потребители больше всего ценят вкус и наличие широкого ассортимента.

10. Что Вас не устраивает в шоколаде Alpen Gold?

96 ответов



В это же время больше всего их не удовлетворяет качество шоколада.

Таким образом, проведенное исследование доказало, что наши гипотезы были верны. При наличии большого выбора различных вкусов шоколада потребители чаще приобретают шоколад с начинками. В то время, когда потребитель желает приобрести классический молочный шоколад он отдает свое предпочтение другим маркам, так как считает, что их качество выше, чем качество шоколада марки Alpen Gold.

Использованные источники:

1. Тхориков Б.А. Некоторые вопросы методологии индикативного управления // Проблемы современной экономики. Материалы II Международной научной конференции. – 2012. – С. 187-188.
2. Герасименко О.А., Авилова Ж.Н. Ключевые бизнес-компетенции как экономическая категория // Вестник Белгородского государственного технологического университет им. В.Г. Шухова. - 2016. - №5. - С.273-277.
3. Осадчая С.М. Целевая ориентация социально-этического маркетинга в условиях ресурсных ограничений субъектов рыночной активности // Экономика и предпринимательство. – 2015. - №3-2 (56-2). - С. 905-908.
4. Прядко С.Н. Исследования рынка образовательных услуг как маркетинговый инструмент принятия плановых решений в ВУЗе // Современные проблемы науки и образования. - 2011. - №6. - С. 208.
5. Ломовцева О.А., Прядко С.Н., Дахова М.Н. Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. - 2015. - №19 (216). - С. 71-77.
6. Винник А.Е. Управление ресурсным потенциалом социально-экономической системы как источником повышения конкурентоспособности / А.Е. Винник, С.Н. Прядко // Вестник Алтайской академии экономики и права. - 2019. №1. Часть 2. - С. 24-32.
7. Актуальность маркетинговых исследований. Электронный ресурс. Режим доступа: http://finforum.org/page/index.html/_business/aktualnost-marketingovih-issledovanii-r49815
8. Калькулятор для расчета выборки в социологических и маркетинговых

исследованиях. Электронный ресурс. Режим доступа:
<http://socioline.ru/rv.php>.

9. Официальный сайт Гугл Форм. Электронный ресурс. Режим доступа:
https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSeds5YIII2eUHvv7YRn-0SERZILRW1g4lTtZ7nWD6EipOt_mw/viewform?vc=0&c=0&w=1

Газизов Т.Р.

студент магистратуры 2 курса

*факультет «Проектирование и строительство
нефтегазовых зданий и сооружений»*

Уфимский Государственный нефтяной технический университет

научный руководитель: Чуйкин А.Е., к.т.н.

доцент

Россия, г. Уфа

АНАЛИЗ ДЕФЕКТОВ ПРИ ЭКСПЛУАТАЦИИ РЕЗЕРВУАРОВ ВЕРТИКАЛЬНЫХ СТАЛЬНЫХ ЦИЛИНДРИЧЕСКИХ

Аннотация: в статье рассматриваются вертикальные цилиндрические стальные резервуары, области применения. Затрагиваются основные конструктивные элементы резервуара, деформация стенки резервуаров. Приводятся предельные отклонения размеров и формы стенки резервуара от вертикали, относительно низа первого пояса.

Ключевые слова: Резервуар вертикальный стальной, РВС, рулонный, комбинированный, вертикальность РВС.

Gazizov T.R.

Master's degree student

2nd year, faculty " Design and construction of oil and gas buildings and structures»

Ufa state oil technical University

Russia, Ufa

Scientific Director: Chuikin A.E.

Associate Professor

ANALYSIS OF DEFECTS IN THE OPERATION OF VERTICAL STEEL TANKS TSILINDRICHESKIKH.

Abstract: the article deals with the vertical cylindrical steel tanks field of application. The main structural elements of the tank, the deformation of the tank wall are affected. The limit deviations of the size and shape of the reserve wall from the vertical relative to the bottom of the first belt are given.

Keywords: vertical steel tank, RVS, roll, combined, vertical RVS.

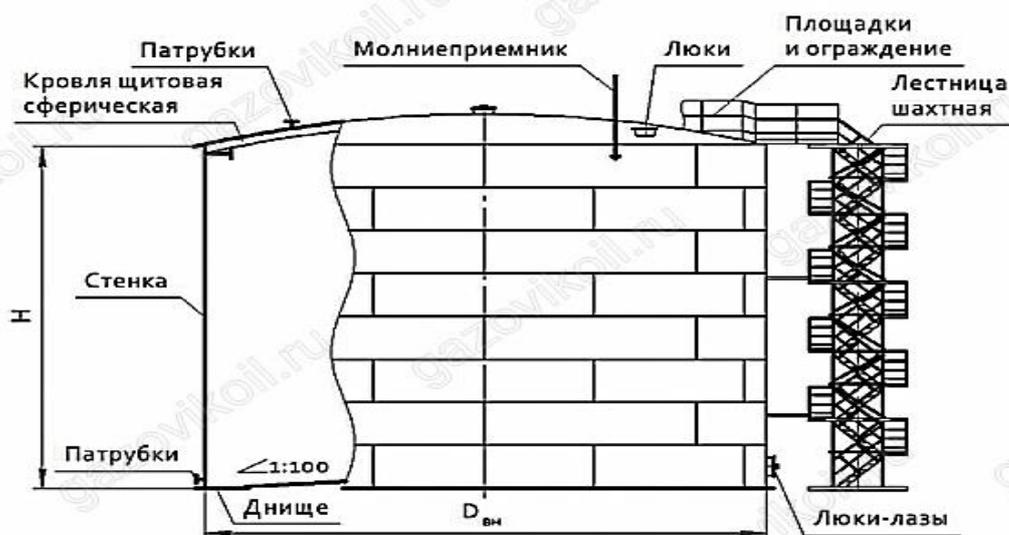
Резервуары РВС – это вертикальные цилиндрические стальные резервуары номинальным объемом от 100 до 120 000 м³. Возможно также проектирование и изготовление РВС объемом более 120 000 м³ по индивидуальным техническим условиям.

Области применения вертикальных цилиндрических стальных резервуаров (далее РВС) преимущественно используются в нашей стране предприятиями нефтяной, газовой и нефтегазоперерабатывающей отрасли для приема, хранения и выдачи сырой нефти, различных нефтепродуктов. Этот наиболее практичный вид наземных резервуаров,

подходящий для:

- любых светлых и темных нефтепродуктов (бензин, керосин, дизельное топливо, битум, мазут и т.д.);
- различных продуктов химической промышленности (ацетоны, кислоты, спирты, мономеры, их циклические производные, аммиачная вода и др.);
- хранения воды в качестве пожарных резервуаров (противопожарного запаса).

Рисунок 1. Основные конструктивные элементы резервуара:



Резервуары РВС могут отличаться по методу монтажа основных листовых конструкций стенок, днища, настилов стационарных крыш, понтонов и плавающих крыш.

РВС рулонной сборки отличаются тем, что листовые конструкции еще в заводских условиях соединяются в рулонизируемые полотнища. Достоинством этого метода является сокращение затрат и сроков на монтажные работы на территории заказчика и возможность лучше контролировать качество сварки. Способ рулонной сборки не рекомендуется для стенок РВС объемами 10 000м³ и более.

Полистовая сборка РВС предполагает монтаж отдельных листов на месте сборки и установки резервуара.

Встречается также **комбинированный способ сборки РВС**, когда часть конструкций транспортируется к месту установки и монтируется в виде отдельных листов, а часть — в виде готовых рулонизируемых полотнищ.

К дефектам резервуарных конструкций относят разного рода отклонения от установленных норм и технических требований, которые снижают прочность и эксплуатационную надежность конструкции, могут привести к разрушению резервуара.

Наблюдение за высотным положением и деформацией стенки

резервуаров является одним из основных пунктов технического обслуживания их. До 40% случаев от общего числа наступлений предаварийного состояния и отказов (аварий) резервуаров связаны с чрезмерными неравномерными осадками в условиях крайнего севера. Такие осадки вызывают разных форм и размеров деформаций днища, стенки и крыши резервуара. Они приводят к возникновению и развитию трещин по сварным швам, на участках установки люков и патрубков в стенке.

Поэтому нормативными документами определены предельно допустимые величины равномерной и неравномерных осадков резервуаров, деформации стенки по высоте в наружную и внутреннюю стороны.

Для систематических наблюдений за просадкой необходима единая схема нивелирования резервуаров. Нивелирование осуществляется по точкам (маркам) на окрайке днища, размеченным с шагом не более 6 метров, в количестве не менее 8 точек по окружности.

Измерение отклонений образующих стенки от вертикали рекомендуется производить по вертикалям, совпадающим точками нивелирования по окрайке днища. Измерения следует производить для каждого пояса на расстоянии до 50 мм от верхнего горизонтального шва. Если при визуальном – измерительном контроле обнаруживаются участки с существенными деформациями, измерения нужно производить еще и на уровне середины каждого пояса.

Измерения отклонений от вертикали выполняются тахеометром трижды:

- после окончания всех работ связанных с монтажом РВС;
- во время гидравлических испытаний
- после гидравлических испытаний.

На участках с явным проявлением выпучин и вмятин необходимо проводить измерения по дополнительным вертикалям.

Таблица 1 - Предельные отклонения размеров и формы стенки резервуара

Наименование параметра	Предельное отклонение, мм, при диаметре резервуара				Примечание
	до 12 м	св. 12 до 25 м	св. 25 до 40 м	св. 40 м	
3 Отклонение по вертикали образующих на высоте каждого пояса (H - расстояние от днища до точки измерения)	$\pm 1/200H$				Измерения проводят не реже чем через каждые 6 м по всему периметру стенки. Измерения проводят в пределах 50 мм ниже горизонтальных швов*
* Примечания: 1. В процессе монтажа металлоконструкций стенки резервуара полистовой сборки отклонения от вертикали в пределах каждого пояса не должны превышать $\pm 1/200 H$, мм.					

2. После проведения гидравлических испытаний для 25% единичных замеров по образующим на незаполненном резервуаре допускаются предельные отклонения величиной до $\pm 1/200 H + 30$ мм, для остальных 75% отклонения должны составлять не более $\pm 1/200 H$. В этом случае, по согласованию с заказчиком, допускается приемка такой конструкции при условии выполнения соответствующих расчетов ее несущей способности.

3. Предельные отклонения даны для стенок из листов шириной 1490 мм. В случае применения листов другой ширины предельные отклонения образующих стенки от вертикали на уровне всех промежуточных поясов следует определять интерполяцией.

Например.

Для I пояса: $\pm 1/200 * 1490 = 7$ мм, для II пояса $\pm 1/200 * 2980 = 15$ мм, для III пояса $\pm 1/200 * 4470 = 22$ мм, ... для XII пояса $\pm 1/200 * 17880 = 89$ мм.

При вертикальности фактических отклонений, превышающие допустимые более чем на 25%, планируют ремонт стенки вертикального стального резервуара.

Методы ремонта должны выбираться в зависимости от видов дефектов и их геометрических характеристик по результатам полного диагностирования резервуара и расчетов экономической целесообразности.

При капитальном ремонте выполнение отдельных видов работ (при их необходимости) должно осуществляться в следующей последовательности:

- разработка и согласование проекта ремонта;
- разработка и согласование проекта производства работ;
- выполнение ремонтных работ:
- устранение дефектов, не требующих замены элементов конструкции;
- установка дополнительных элементов жесткости;
- замена элементов конструкции с недопустимыми дефектами;
- исправление геометрического положения;
- устройство антикоррозийной защиты;
- контроль качества выполнения ремонтных работ;
- гидравлические испытания на прочность, устойчивость и герметичность,
- оформление документации и приемка в эксплуатацию.

При выполнении ремонтных работ следует руководствоваться требованиями проекта ремонта, прошедшего экспертизу органов Госгортехнадзора РФ, и требованиями нормативных документов, указанных в проекте.

Использованные источники:

1. ГОСТ 31385-2016 Резервуары вертикальные цилиндрические стальные для нефти и нефтепродуктов. Общие технические условия (с Поправкой)
2. ОР-23.200.00-КТН-084-09. Регламент вывода из эксплуатации, проведения диагностики, капитального ремонта (реконструкции) резервуаров и ввода в эксплуатацию.
3. РД-23.020.00-КТН-283-09 Правила ремонта и реконструкции резервуаров для хранения нефти объемом 1000 – 50000 м³. Т.1 и 2.
4. РД-25.160.10-КТН-001-12. Инструкция по технологии сварки при строительстве и ремонте стальных вертикальных резервуаров.
5. СА-03-008-08. Резервуары вертикальные стальные сварные для нефти и нефтепродуктов. Техническое диагностирование и анализ безопасности.

*Галикиев Д.И.
студент*

*Мельников И.Н., к.хим.н.
преподаватель, старший научный сотрудник*

*Ольшанская Л.Н., доктор химических наук
профессор*

*кафедра «Природная и техносферная безопасность»
Саратовский государственный технический
университет имени Гагарина Ю.А.*

Россия, г. Саратов

КОНТЕЙНЕР С МАГНИТНЫМ КРЕПЛЕНИЕМ ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ ИНГИБИТОРА КОРРОЗИИ

Аннотация: Рассмотрена возможность использования контейнера с магнитным креплением для размещения ингибитора коррозии металлов.

Ключевые слова: Коррозия, оксид железа, ингибитор коррозии.

*Galikiev D.I.
student*

Melnikov I.N.

Lecturer, Candidate of Chemical Sciences

Senior Researcher

Olshanskaya L.N.

Professor, Department of Natural and Technosphere Security

Doctor of Chemical Sciences, Professor

Saratov State Technical

Gagarin University Yu.A.

Russia, Saratov

MAGNETIC FASTENED CONTAINER FOR PLACING A CORROSION INHIBITOR

The possibility of using a container with a magnetic attachment for placing a metal corrosion inhibitor is considered.

Corrosion, iron oxide, corrosion inhibitor.

Огромную проблему для поддержания различного вида оборудования и техники в исправном состоянии представляет собой коррозия[1].

Цель работы: исследование возможности создания композитного контейнера для размещения в нем ингибитора коррозии.

Создание контейнера может осуществляться методом штамповки с использованием прессов, позволяющих деформировать материалы с помощью механического воздействия. Данный метод применим для массовых изготовлений изделий в промышленных объемах. Для получения опытных образцов контейнеров можно применять 3 D печать с использованием композитных материалов (рис.1)[2,3,4]. Для закрепления

композитного контейнера на внутренней поверхности цистерны нами использовались неодимовые магниты с винтом С16 (М4) (рис. 2). На рис. 3, 4 представлен контейнер с магнитным креплением.

Контейнер должен иметь отверстия размером 2-4 мм для диффузии ингибитора коррозии в огнетушащий состав пожарного автомобиля. Наиболее широкое распространение получил ингибитор коррозии Рофамин Т на основе октадециламина [4,5].

На рис 5, 6 представлены результаты испытаний коррозионной стойкости углеродистой стали марки СтЗсп в дистиллированной воде и водном растворе Рофамина Т в течение 30 дней.

Полученные результаты свидетельствуют о высокой эффективности Рофамина Т по предотвращению процессов коррозии на поверхности углеродистой стали марки СтЗсп.

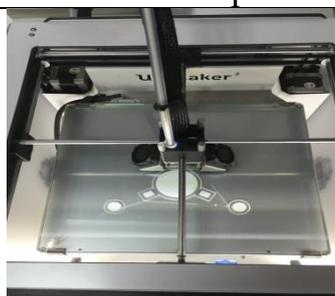


Рис.1 3D принтер Ultimaker2



Рис.2 Магнитное крепление с винтом С16 (М4)



Рис. 3 Контейнер (вид снаружи)



Рис.4 Контейнер (вид изнутри)



Рис. 5 Образец стали марки СтЗсп после пребывания в дистиллированной воде



Рис. 6 Образец стали марки СтЗсп после пребывания в водном растворе Рофамина Т (0,1 мг/мл)

Выводы: показана высокая надежность крепления композитного контейнера на внутренней поверхности автоцистерны пожарного автомобиля с использованием магнитных креплений с винтом С16 (М4) и высокая эффективность ингибитора коррозии на основе Рофамина Т.

Использованные источники:

1. Методы исследования в криминалистическом материаловедении / М.Ю. Захарченко, И.Н. Мельников, Д.В. Кайргалиев // Под ред. С.Я. Пичхидзе. Саратов, 2015. - 195 с.
2. Осипова Е.О., Мельников И.Н., Пичхидзе С.Я. Насадка на РПГ-67 для защиты от СО. Самара: LJournal, 2016. – 3с.
3. Захарченко М.Ю., Мельников И.Н., Пичхидзе С.Я. Композитная насадка на респиратор. В сборнике: Перспективные полимерные композиционные материалы. Альтернативные технологии. переработка. применение. ЭКОЛОГИЯ («Композит-2016»). Доклады Международной конференции «Композит-2016» (60-летию Энгельсского технологического института (филиала) СГТУ имени Гагарина Ю.А. посвящается). Редактор Панова Л.Г. 2016. - С. 320-322.
4. Захарченко М.Ю., Кайргалиев Д.В., Мельников И.Н., Лагун В.С. Октадециламин и его ресурсосберегающее действие на оборудование пожарной службы МВД России. В сборнике: Теория и практика борьбы с преступностью. 2016. С. 33-34.
5. Соколова А.С., Ермошин А.Г., Мельников И.Н. Коррозия углеродистой стали в растворах огнетушащих веществ. Современные тенденции развития науки и технологий. 2017. № 1-2. С. 77-78.

*Гарипов Р.И., к.э.н.
доцент*

кафедра «Экономика и управление»

Макимова Н.Н.

студент 2 курса

направление «Экономическая безопасность»

ОУ ВО «Южно-Уральский технологический университет»

Россия, г. Челябинск

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН В ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР

Аннотация: В данной статье рассмотрена оценка эффективности использования технологии блокчейн в финансовом секторе, а именно в банковской сфере. В работе представлено обобщающее определение, а также потенциальные выгоды от применения блокчейна. Проанализированы методики для оценки эффективности применения технологии распределенного реестра в финансовой отрасли, и представлена авторская оценка на основе анализов проведенной сделки и затраченных ресурсов и выхода.

Ключевые слова: блокчейн, технология, эффективность, транзакция, банк.

*Garipov R.I., PhD in Economics, assistant Professor of the Department of
«Economics and management»*

*Educational Institution of Higher Education «The South Ural University
of Technology»*

Russia, Chelyabinsk

Maximova N.N.

student

2nd year, direction «Economic security»

*Educational Institution of Higher Education «The South Ural University
of Technology»*

Russia, Chelyabinsk

EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF IMPLEMENTING BLOCKCHAIN TECHNOLOGY IN THE FINANCIAL SECTOR

Abstract: This article considers the assessment of the effectiveness of using blockchain technology in the financial sector, namely in the banking sector. The paper presents a generalized definition, as well as the potential benefits of using the blockchain. The methods for evaluating the effectiveness of using distributed ledger technology in the financial industry are analyzed. The author's assessment is presented based on the analysis of the transaction and cost reduction.

Key words: blockchain, technology, efficiency, transaction, bank.

В мире полным ходом идет внедрение в деловую практику технологии блокчейн и других ее «производных». Согласно исследованию «Глобальный обзор блокчейна за 2019 год» 11 стран заявляют, что блокчейн — очень важен для развития экономики [2].

Российский рынок блокчейн-технологий развивается большими темпами. В 2017 году объем рынка составил около 1 млрд рублей. QIWI Blockchain Technologies оценило, что в перспективе 2018-2020 годов российский рынок продолжит рост в 10-15% ежегодно [3].

Таким образом, массовое использование технологии распределенного реестра вынуждает принимать меры об оценки эффективности его внедрения в финансовый сектор.

Обратимся к понятию «блокчейн», существует целый ряд формулировок, каждое из которых характеризует его с различных сторон. В данной статье будем использовать термин, обобщающий сказанные ранее. Блокчейн – технология, представляющая собой распределенную базу данных, которая хранит информацию обо всех транзакциях участников системы в виде «цепочки блоков».

Имея такие свойства как децентрализованность, публичность, консенсус участников и отсутствие посредников, блокчейн приобретает ряд преимуществ, которые делают его привлекательным для широкого использования во многих сферах деятельности. Например, повышение эффективность процессоров и систем. В финансовом секторе это — совершение денежных операций, подтверждение подлинности. Эффективность вырастет за счет ускорения совершения сделок, снижения транзакционных расходов при реализации бизнес-планов, отказа от дублирующих операций, а также за счет упрощения проверки транзакций и достоверности информации.

Таким образом, можно сделать вывод, что большую привлекательность и спрос блокчейна у организаций и людей вызывает отсутствие посредников, быстрота и дешевизна транзакций. Для банков будут выгодны следующие преимущества: увеличение скорости обмена, уменьшение рисков расчетов, объединение участников рынка.

Для оценки эффективности применения блокчейн технологий используют определенные методики и критерии.

Например, основным критерием для количественного определения востребованности блокчейн-технологий в экономике РФ, российскими учеными был использован метод анализа динамики спроса на технологии распределенного хранения данных в России за период с 2015 по 2018 гг. Полученные результаты послужат основой для прогнозов динамики роста, а также влияния этой технологии на развитие российского рынка.

Еще одним примером оценки эффективности является методология, разработанная министерством экономики Японии для оценки проектов с использованием блокчейн-технологий. Она проводится по 32 критериям, таким как масштабируемость, конфиденциальность и общая надежность.

Авторы методологии, уверены, что она позволяет осуществить объективную оценку реализации блокчейн-решений [5].

Таблица 1 – Сравнение методик оценок блокчейн-технологий

Российская методика	Японская методика
Направлена на определение динамики спроса и предсказания использования блокчейн-технологий	Разработана для оценки проектов в различных случаях использования
Показатели	
1. Количество зарегистрированных случаев использования блокчейна среди крупнейших по выручке российских компаний	1. Качество: эффективность, совместимость, масштабируемость, надежность, безопасность, мобильность
2. Число нормативно-правовых актов в сфере цифровой экономики РФ	2. Обеспечение сделки
3. Количество публикаций российских исследователей по этой теме	3. Стоимость: R&D, реализация, обеспечение
4. Число результатов в Google по запросу «блокчейн технологии»	
5. Курс криптовалют	

Сравнивая российскую методику с японской, делаем вывод, что вторая более широко раскрыта и направлена конкретно на получение результата о возможности и рисков ее применения в сфере экономики. До данных методик не было разработано других оценочных критериев и индексов, которые бы адекватно оценивали способности блокчейна, поэтому применение японского метода видится наиболее удачным при внедрении технологии распределенного реестра в коммерческие компании и банковский сектор.

Проанализировав данные методики, представляем авторскую комплексную оценку эффективности использования технологии распределенного реестра. Для ее проверки используются два анализа: повышение качества протекания сделки (время обслуживания и возможный риск) и анализ экономической эффективности внедрения новой технологии.

На примере внедрения блокчейн-технологии в Сбербанк России, оценим ее эффективность. Первую сделку с помощью технологией блокчейна Российский Сбербанк заключил с сингапурской компанией Trifigura, лидером международного рынка сырьевых товаров: российский банк приобрел у компании дебиторскую задолженность крупного турецкого покупателя.

Специалисты банка отмечают, что использование технологии распределенного реестра при проведении сделки позволило снизить операционные риски, срок согласования документов и временные затраты на осуществление транзакции (Таблица 2).

Таблица 2 – Анализ операций Сбербанка

Показатели сделок, совершаемых до введения блокчейна	Показатели сделок на основе применения блокчейн-технологии
Сумма по операционным рискам	
400 – 700 млрд. руб. [1]	сокращение на 25-50% 200 – 350 млрд. руб.
Временные затраты на осуществление транзакции	
от 2х до 7 дней	4 часа
Количество транзакций в секунду	
500	1000

Временные затраты сократились до часов, объяснение этому то, что длинная цепочка участников транзакции между банком отправителем и получателем сократилась до двух: банк отправитель, получатель. Увеличение транзакций в секунду позволит обслуживать клиентов банка быстрее. Желание каждого участника цепочки задержать деньги хотя бы на один день для использования в виде кредитных средств не удастся, так как вся цепочка блокчейна «прозрачна», что свидетельствует о безопасности системы.

Оценим размер затрат и выход: какая первоначальная сумма вкладывалась для развития данной отрасли и сколько сэкономили банки при внедрении блокчейн [4]. Затраты Сбербанка на информационные технологии, включая блокчейн, с 2016 года по 1 полугодие 2019 года составили 337,5 млрд рублей (Таблица 3).

Таблица 3 – Затраты Сбербанка на развитие ИТ-технологий

	2016	2017	2018	2019 (1 кв.)
ИТ-бюджет, млрд руб.	89,3	107,9	108,2	32,1

Как мы видим, самые большие затраты на совершенствование банковских технологий были в 2018 году, что связано с разработкой «пилотных» блокчейн проектов.

Рассмотрим, действительно ли сокращаются издержки Сбербанка, при использовании технологии блокчейн [4].

Таблица 4 – Анализ показателей до и после использования блокчейн

Показатель	2016	2017	2018	2019 1 квартал
Сумма операционных рисков (млрд. руб.)	2736,0	3092,8	3339,9	
Штатная численность (тыс. человек)	325,1	310,3	293,8	291,2
Операционные расходы (расходы на содержание персонала и административные расходы), (млрд.руб.)	678	672	676	152,3
Комиссия депозитария за хранение данных (ипотечной закладной) (млн. руб.)	490	600	600	0

Таким образом, использование блокчейна в большинстве областей не привело к сокращению сумм денежных средств, где его применение казалось наиболее эффективным.

Одним плюсом является сокращение численности персонала, что говорит об автоматизации процессов и развитии дистанционного

банковского обслуживания. Так как блокчейн позволяет автоматизировать процессы ведения реестра, верификации, позволяет не прибегать к сверке и ведению документации, для которых нанимаются целые отделы сотрудников. А также снижение процента за хранение ипотечной закладной с 0,02% до 0%, что говорит о явной экономии банка, за счет исчезновения посредников.

При этом снизит расходы на содержание персонала не удалось. Причина этому изменение подхода к капитализации расходов на создание программных продуктов внутри группы в рамках оптимизации работы блока «Технологии». Также как отмечают специалисты банка, на рост расходов повлияли изменение курса рубля и повышение ставки НДС. «Без учета данных изменений операционные расходы снизились бы на 0,5%».

Можно сделать вывод, что затраты на ИТ-технологии не окупились, а издержки банка не снизились. Таким образом, общее использование блокчейна не приносит выгоды банку, т.е. его эффективность находится на низком уровне.

Несмотря на отрицательный результат, аналитики говорят о положительных прогнозах в течение 2-3 лет. По оценкам западных специалистов, к 2022 году экономия ИТ-бюджета за счет использования технологий распределенного хранения информации составит \$15-20 млрд. А Сбербанк России планирует сэкономить на хранении данных, переводе сделок РЕПО и факторинга на блокчейн (без посредников) к 2024 году.

Использованные источники:

1. Ткаченко И. В. Операционный риск в коммерческом банке // СТЭЖ. 2011. №12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/operatsionnyu-risk-v-kommercheskom-banke> (дата обращения: 26.11.2019).
2. Глобальный обзор блокчейна за 2019 год // Deloitte // [Электронный ресурс] – URL: <https://www2.deloitte.com/ru/ru/pages/art-and-finance/articles/art-finance-report-2019.html> (дата обращения: 25.12.19).
3. Обзор Tadviser «Блокчейн 2018» // [Электронный ресурс] – URL: <http://servionica.ru/pressCenter/view/obzor-tadviser-blokcheyn-2018/> (дата обращения 17.10.2019)
4. "Сбербанк" - годовые отчеты // Сбербанк // [Электронный ресурс] – URL: <https://www.sberbank.com/ru/investor-relations/reports-and-publications/annual-reports> (дата обращения: 25.12.2019).
5. Coindesk // Japan's Government Develops Method for Assessing Blockchains // [Электронный ресурс] – URL: https://www.meti.go.jp/english/press/2017/pdf/0329_004a.pdf (дата обращения 17.10.2019)

*Голосов А.В.
студент магистратуры
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет (НИУ «БелГУ»)
Россия, г. Белгород*

ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ПАРТИСИПАТИВНОЙ МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы, связанные с партисипативной моделью управления: изучается история возникновения и основные этапы становления данного стиля, изучаются особенности модели, характерные для разных стран, выявляется специфика применения данной модели.

Ключевые слова: партиципация, партисипативное управление, управление, совместное управление, участие в управлении, бизнес, государственное управление.

*Golosov A.V.
Graduate student
Belgorod National Research University
Russia, Belgorod*

HISTORY OF ORIGIN AND MAIN STAGES OF DEVELOPMENT OF PARTICIPATORY MANAGEMENT MODEL

Annotation. The article discusses issues related to the participatory model of governance: examines the history and the main stages of formation of this style, we study models that are specific to different countries, specifics of application of the model.

Keywords: participation, participatory management, management, joint management, participation in management, business, public administration.

Среди стилей ведения управленческой деятельности, в которых особое значение придается широкому применению кадрового ресурса, выделяется партисипативная модель. Формирование партисипативного стиля считается актуальным в период повышения роли применения кадрового ресурса. Исходя из этого, основной целью написания данной статьи является исторический анализ и теоретическое обоснование применения партисипативной модели управления.

Термин «participative management» дословно означает «коллективное управление» или «управление, основанное на участии». Под термином «участие» подразумевается активное вовлечение сотрудников в управленческий процесс. Партисипативную модель управления можно охарактеризовать как процесс, направленный на активизацию всех членов организации, который преобразуется в единое коллективное действие.

Концепция партисипативного стиля управления возникла в середине

20 века. К. Арджирис, Р. Лайкерт, Д. Макгрегор обосновали целесообразность использования человеческого фактора наиболее эффективным способом¹. Партиципативное управление рассматривалось в рамках школы человеческих отношений, выделяя коллективное управление. Существенный вклад в развитие идей партиципативного управления внесли такие ученые, как Ф. Герцберг, Д. Макклелланд и Э. Мэйо². На основании работ данных ученых были разработаны рекомендации по улучшению системы управления за счет мотивации кадров.

После 1950-х гг. партиципативная модель управления начинает активно применяться в американских организациях, которые стали постепенно внедрять ее элементы в трудовой процесс. Например, стали использоваться такие элементы, как «обогащение труда» и «расширение труда», при которых сотрудникам предоставлялась свобода действий при выполнении однотипной работы.

Новый вектор развития партиципативная модель управления получила после организации «кружков качества», которые стали неотъемлемой частью японских организаций. «Кружки качества» состояли из работников, которые стремились внести свой вклад в развитие производства и качества продукции. «Кружки качества» формировались на добровольной основе и состояли из работников низшего звена.

Действие «кружков качества» носило рекомендательный характер и руководство сохраняло за собой право окончательного решения. Несмотря на это, в Японии «кружки качества» представляли собой массовое явление и применялись во многих организациях.

В отличие от Японии, на Западе «кружки качества» не стали столь популярными по ряду причин, среди которых:

- 1) Недоверие со стороны управляющего среднего звена, которое не хотело делиться полномочиями, характерными лишь для них;
- 2) Недовольство членов «кружков качества» по причине низкой оплаты дополнительной работы;
- 3) Недопонимание высшего руководящего звена значения «кружков качества».

Следующим этапом является становление «самоуправляемых команд», которые имеют независимость от руководящего звена в пределах своих компетенций. Независимость может иметь различные уровни развития. Распространенным примером является модель, при которой «команда» имеет пять уровней развития:

- 1) Решение вопросов, связанных с техникой безопасности;
- 2) Решение вопросов, связанных с оплатой труда;
- 3) Решение вопросов, связанных с оценкой продукции;

¹ Арджирис К. Личность и организация. М., 2004; Likert R. New Patterns of Management. NY., 1967; McGregor D. The Human Side of Enterprise: 25th Anniversary Printing NY., 1985.

² Герцберг Ф. Мотивация к работе. М., 2007; Макклелланд Д. Мотивация человека. СПб., 2007; Mayo E. The Human Problems of an Industrial Civilization. B., 1977.

- 4) Решение вопросов, связанных с контролем качества;
- 5) Решение вопросов, связанных с контролем профессиональной подготовки.

Таким образом, участие в управлении мотивирует сотрудника к лучшему выполнению работы, что в итоге сказывается на производительности.

Дальнейшее развитие партисипативный стиль управления получил благодаря применению не только на низовом уровне, но и на уровне организации в целом. В западных странах активно применяются два способа построения организационной структуры.

Первый - предполагает создание новых органов управления, представляющих интересы рабочих. Одним из них является производственный (рабочий) совет.

Анализ полномочий таких советов позволяет сделать вывод о неоднородности характера их участия в управлении предприятием. Так, в экономических вопросах полномочия ограничены информационными и консультационными правами. Напротив, решение вопросов в социальной сфере предполагает соучастие совета в обсуждении и его согласие на то или иное решение.

Второй вариант применения партисипативного управления на уровне организации связан с вводом в действующие управленческие органы представителей трудовых коллективов.

Подобная практика позволяет улучшать взаимодействие между рядовыми сотрудниками и управляющими структурами, создавать организационные модели, в которых будут учиться интересы всех членов организации.

Активное применение партисипативного стиля характерно и для государственного и муниципального управления. В Японии использование партисипативной модели управления было направлено на обеспечение комфорта членов общества и удовлетворение индивидуальных запросов. Данная модель реализовывалась через следующие критерии: внутренняя солидарность, справедливость, отсутствие зависти, инвестиции в будущее поколение. Особое место выделялось таким понятиям, как равенство и справедливость.

В Японии успешно применялись такие принципы партисипативного управления, как проявление гражданской активности, что оказалось возможным благодаря достаточной зрелости гражданского сознания у населения, которое восприняло необходимость взаимной ответственности за результат. Из этого следует, что партисипативная модель управления является формой взаимодействия, в которой субъекты не поглощают друг друга, а являются союзниками. Необходимо понимать, что эффективное взаимодействие должно осуществляться с обеих сторон.

Модель партисипативного управления Швейцарии строится на основе активного использования сети Интернет. Наличие электронного

правительства позволяет государству достигать поставленных целей в максимально короткие сроки с минимальными затратами общественных ресурсов.

Прозрачность управления обеспечивается за счет открытости к правительственным документам, а подотчетность соблюдается контролем государственных электронных систем. Использование сети Интернет позволяет соблюдать принцип сотрудничества и привлекать большое количество населения. В Швейцарии, подобно Японии, активно поддерживается малый и средний бизнес, однако в отличие от Японии, центральным механизмом поддержки является программа субсидарности³.

Во многих странах активно применяется форма участия граждан в управлении, направленная на совместное составление бюджета, которая носит название «партисипативный бюджет». Партисипативный бюджет — это финансовый план совместного управления, осуществляемого гражданами и местными органами власти⁴.

Принятие партисипативного бюджета заключается в том, что население может предлагать свои инициативы обустройства города и контролировать их исполнение. В результате все жители начинают более ответственно относиться к городской среде, узнают реальную стоимость проектов и чувствуют себя неотъемлемой частью города. Данная форма использовалась в таких городах, как Росарио (Аргентина), Порту-Алегри (Бразилия), Вальехо, Кембридж (США), Пуна (Индия), Рейкьявик (Исландия), Эдинбург (Шотландия), Париж (Франция) и др.

Партисипативная модель управления является одним из принципов Глобальной хартии Зеленых, принятой в Канберре в 2001 году. Данный принцип был сформирован, как идеал, в котором граждане имеют право выражать свои взгляды и могут принимать участие в экологических, экономических, социальных и политических решениях, затрагивающих их жизнедеятельность⁵.

Партисипативная модель управления является системой, в которой структура, стиль и механизм построения организационной структуры зависит от определенных принципов. Функционирование данной модели включает в себя совокупность всех процессов, совершающихся в управлении на основе сложившихся взаимоотношений управляющей и управляемой структур.

Функционирование партисипативной модели управления состоит из основных элементов, среди которых следует выделить:

1. Субъекты партисипативной модели управления — управляющие

³ Долгих У.О. Good Governance – альтернативный путь государственного управления // Наука. Мысль: электронный периодический журнал. 2017. № 6. С. 26

⁴ Музычек В.Ю. Партисипативное бюджетирование: институты гражданского общества в реализации социально значимых проектов // Вестник Института экономики РАН. 2016. №3. С. 40.

⁵ Charter of the Global Greens. URL: <https://web.archive.org/web/20070830060247/http://www.global.greens.org.au/Charter2001.pdf> (дата обращения 15.12.2019).

структуры, которые наделены полномочиями и правами осуществлять взаимодействие и непосредственное воздействие на управляемую систему в целях ее функционирования и выполнения поставленных задач.

2. Объекты партисипативной модели управления – это согласованное взаимодействие и процессы (существующие в государстве, регионе, муниципальном образовании), на которое направлено управленческое влияние в целях достижения целей.

3. Инструменты партисипативной модели управления – функциональная совокупность средств, приемов, способов, которые имеются в распоряжении субъектов управления. Все элементы взаимосвязаны и взаимозависимы между собой, являясь составной частью единого целого.

Изучение инструментов данной модели позволяет выделить основные формы участия сотрудников в деятельности организации и разделить их на следующие уровни воздействия:

Первый уровень – «направление предложений». Данный уровень является самым простым и доступным способом привлечения сотрудников организации к управленческому процессу. Данный уровень не имеет четкой регламентации и не требует привлечения дополнительных ресурсов, выражающихся в изменении привычной организационной структуры. Предложения могут иметь индивидуальный и групповой характер.

Среди основных методов сбора предложений на данном уровне является проведение опроса, который направлен на выявление основных недостатков трудовой деятельности. Данный метод позволяет выяснить уровень удовлетворенности трудом, отношение к внедрению нововведений, основные мотивы деятельности и т.д. Итогом проведения опроса является сбор инициатив, позволяющих улучшить трудовую деятельность.

Второй уровень – «разработка предложений». Особенностью данного уровня является внедрение в организационную структуру специальных отделений, направленных на решение выявленных проблем. Нововведенные отделения могут иметь временный или постоянный характер. Ярким примером отделений этого уровня являются «кружки качества», распространенные в японских организациях.

Третий уровень – «выбор предложений». Участие сотрудников в управлении на данном уровне выражается в самостоятельном принятии решений. Участие предполагает создание отделений, которые имеют автономность в определенном направлении деятельности. Можно сказать, что на третьем уровне сотрудникам передается часть управленческих функций, при которых они не только ищут проблемы, но и самостоятельно их решают.

Представленный механизм функционирования партисипативной модели управления позволяет выделить основные принципы, на которых должен строиться процесс взаимодействия субъектов и объектов организационной структуры:

1. Целостность. Партисипативная модель, с одной стороны,

представляет собой единое целое, а с другой – является составным элементом системы более высокого уровня – системы публичного управления.

2. Наличие горизонтальной структуры управления. Партисипативная модель должна строиться на взаимодействии двух подсистем, в которых не будет подчинения одного из субъектов другому. Горизонтальность характеризуется децентрализованным характером принятия решений через передачу их в группы, в которые включены специалисты различным подразделений.

3. Системность. Партисипативная модель обладает всеми признаками системы, что означает наличие необходимой согласованности, координации и рациональности. Системность характеризуется прочными связями между субъектами управления, выстроенными на базе научной теории коммуникации.

4. Сотрудничество. Управляющая структура привлекает сотрудников более низкого уровня к участию в публичном управлении на добровольной основе, взаимовыгодных условиях и отсутствии каких-либо санкций за выдвижение идей и предложений. Сотрудничество должно быть основано на конструктивной коммуникации и ресурсной обеспеченности.

5. Транспарентность - равные возможности свободного доступа к информации для всех категорий сотрудников, максимальная простота и прозрачность информации.

6. Наличие интерактивных каналов взаимосвязи между управляющими и управляемыми. Интерактивные каналы позволяют установить взаимодействие, оценку деятельности и отрегулировать возникающие недостатки работы.

7. Результативность – взаимный интерес всех участников партисипативного механизма публичного управления в результате деятельности.

Партисипативная модель управления включает в себя взаимосвязь управляющей и управляемой подсистем, предназначенную для принятия совместных согласованных решений, нацеленных на развитие организации. Формирование партисипативной модели управления предполагает наличие равноправных полномочий в принятии решений.

Актуальной является задача формирования условий для развития организации на основе функционирования партисипативной модели управления с учетом обобщенного опыта ее применения. Следует выстроить отношения, которые позволят руководящему звену видеть в рядовых сотрудниках равноправного партнера.

Таким образом, партисипативная модель управления является одной из наиболее привлекательных альтернатив управления, реализация которой положительно скажется на развитии организации. Основные инструменты модели позволяют сделать вывод о том, что это не просто один из вариантов управления, а модель организационной структуры, предполагающая

сотрудничество в качестве основной формы взаимодействия между различными субъектами организации.

Использованные источники:

1. Арджирис К. Личность и организация / К. Арджирис. - М.: Инфра-М, 2004. = 563 с.
2. Герцберг Ф. Мотивация к работе / Ф. Герцберг. – М.: Вершина, 2007. – 240 с.
3. Долгих У.О. Good Governance – альтернативный путь государственного управления [Текст] / У.О. Долгих // Наука. Мысль: электронный периодический журнал. – 2017. – № 6. – С. 23 - 27.
4. Макклелланд Д. Мотивация человека / Д. Макклелланд. – СПб : Питер, 2007. – 672 с.
5. Музычек, В.Ю. Партиципативное бюджетирование: институты гражданского общества в реализации социально значимых проектов [Текст] / В.Ю. Музычек // Вестник Института экономики РАН. – 2016. – №3. – С. 38-53.
6. Charter of the Global Greens [Electronic resource] // Green : political party. – Canberra. – 2001. – Access mode: <https://web.archive.org/web/20070830060247/http://www.global.greens.org.au/Charter2001.pdf>
7. Likert R. New Patterns of Management / R. Likert. – New York: McGraw-Hill, 1967. – 279 p.
8. Mayo, E. The Human Problems of an Industrial Civilization / E. Mayo, Boston: Routledge, 1977. – 204 p.
9. McGregor D. The Human Side of Enterprise: 25th Anniversary Printing / D. McGregor. – New York: McGraw-Hill, 1985. – 256 p.

*Гришин Р.Д.
студент 4 курса
факультет экономики и управления
Университет государственного управления «МИР»
Россия, г. Самара*

**УЖЕСТОЧЕНИЕ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ САНКЦИЙ:
ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ РАКУРС**

Аннотация: Статья посвящена историко-правовому анализу юридических санкций за коррупционные правонарушения в России. Выявлена и обозначена тенденция ужесточения – в ущерб неотвратимости наказания. При этом необходимо подчеркнуть: ни один репрессивный механизм позитивного права не должно мнить панацеей от коррупции. Автор убежден, что ужесточение наказания бесполезно при отсутствии зрелого правосознания и действенных принципов антикоррупционной культуры.

Ключевые слова: государственная власть, коррупция, запреты и ограничения, уголовное право, правовые санкции

*Grishin R.D.
Student, 4th year, faculty of Economics and management
The PA University “IMI”
Russia, Samara*

**THE TIGHTENING OF ANTI-CORRUPTION SANCTIONS:
HISTORICAL AND LEGAL PERSPECTIVE**

Abstract. The article is devoted to the historical and legal analysis of legal sanctions for corruption offenses in Russia. The tendency of toughening is revealed and marked – to the detriment of inevitability of punishment. At the same time, it should be emphasized that no repressive mechanism of positive law should be considered a panacea for corruption. The author is convinced that the toughening of punishment is useless in the absence of a mature legal awareness and effective principles of anti-corruption culture.

Key words: state power, corruption, prohibitions and restrictions, criminal law, legal sanctions.

Коррупция, разлагающая систему социальных отношений, преследует человечество с древнейших времен, словно родовое проклятие. Еще законы Хаммурапи предусматривали наказание за подкуп, предупреждая проникновение “природного обмена веществ” в систему социальных интеракций. Однако коррупция благополучно выигрывала единоборство с властью всякий раз, когда последняя ослабляла контроль над нравственным обликом чиновников. По нашему мнению, глубинная причина заключена в инволюции административной морали [1]. Попустительство, делегирование полномочий и либерализм – лучший субстрат для коррупции.

История отечественной государственной службы богата примерами формального ужесточения борьбы с коррупцией, в т.ч. и попытками контролировать случаи, когда личная заинтересованность чиновника способна повлиять на реализацию им должностных обязанностей. Так, самочинная расправа возмущенного народа над одиозными чиновниками во многом подтолкнула власть к реформе законодательства, выразившейся в принятии Соборного уложения спустя год после Соляного бунта. И все же заметим, что достаточно жесткие моральные стандарты вкупе с суровыми наказаниями мало повлияли на противодействие коррупции. В частности, правление Николая I, когда государственная служба получила детальную регламентацию в Уставах о службе гражданской (1832г.), характеризуется расцветом чиновничьего произвола. Советский период специфичен прежде всего тем, что коррупция мыслится как “их нравы”, “родимое пятно капитализма” [2]. Соответственно, в СССР боролись с казнокрадством и взяточничеством, но не с коррупцией, поскольку она есть облигатный признак и пережиток эксплуататорского общества.

К сожалению, современные законодатели умножают запреты, провоцируя путаницу и конкуренцию норм, латают ими же созданные правовые пробелы коллизионными нормами, трактовать которые вполне возможно и в коррупционном ключе. Мы считаем, бескомпромиссность обеспечивается не столько размерами штрафов, сколько неотвратимостью наказания. Этот принцип вполне можно было поддержать другой мерой, как раз в русле курса на ужесточение санкций. А именно: увеличить максимальный срок лишения свободы по ч.1. ст.290 УК РФ с трех до шести лет. Результат – перевод состава в категорию тяжких преступлений и автоматическое увеличение сроков давности с двух до десяти лет. Но это, по нашему мнению, не главное. Самым ощутимым итогом такого формального ужесточения станет облегчение расследования коррупционных преступлений и возможность вменения коррупционерам организации преступного сообщества и участия в нем (ст.210 УК РФ). В действующей редакции преступное сообщество создается в целях совместного совершения одного или нескольких тяжких или особо тяжких преступлений, а потому квалифицировать ч.1 ст.290 по совокупности со ст.210 не представляется возможным (действующая версия ч.1 ст.290 – преступление небольшой тяжести).

Криминологические исследования доказывают, что коррупция (и взяточничество – в частности) суть деяния изоцирковые и совершаются сообщниками, которые связаны между собой родственными, неформальными и служебно-иерархическими узами [3]. Таким образом, в случае выявления факта получения взятки гораздо эффективнее пресечь деятельность преступной организации (сообщества), чем удовлетвориться эффективной “посадкой” отдельно взятого взяточника, которым сообщество “откупается” от правоохранительных органов. Как видим, простое увеличение срока лишения свободы способно серьезно повлиять на

раскрываемость коррупционных правонарушений, однако законодатель в данном конкретном случае почему-то предпочел путь ложной гуманизации. Подводя итоги, подчеркнем: существующая схема антикоррупционных запретов далека от совершенства. Признавая необходимость ее юридической доработки, важно отметить, что ни одна репрессивная мера (будь то ужесточение наказаний или криминализация новых проявлений коррупции) не должна признаваться панацеей. Особенно – если жесткие санкции не подкрепляются проверенными исторической практикой стандартами антикоррупционного поведения.

Использованные источники:

1. Симашенков П. Инволюция критериев административной морали // Государственная служба. – 2015. – №2. – С. 67-70
2. Панченко П. А. Советская уголовная политика: Общетеоретическая концепция борьбы с преступностью: ее становление и предмет / под ред. В. К. Бабаева. – Томск: Изд-во Том. ун-та, – 1988. – 198 с.
3. Дамм И.А., Акунченко Е.А., Щедрин Н.В. Открытость публичной власти: вопросы понятийно-категориального аппарата // Вестник Санкт-Петербургского университета. – Право 10 (2), –2019. – С. 226-242

*Гушуниц С.Ж.
студент бакалавриата
Курский филиал*

Финансовый Университет при Правительстве РФ

УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

Аннотация: научная статья посвящена исследованию особенностей бухгалтерского учета материально-производственных запасов. Перечислены основные задачи учета материально-производственных запасов предприятия. Проанализировано влияние и роль правильной учетной политики материально-производственных запасов при управлении финансовой устойчивости и экономической/производственной безопасности организации.

Ключевые слова: бухгалтерский учет; учетная политика; материально-производственные запасы; товарно-материальные ценности.

Gushunts S.Zh.

Undergraduate student

*Kursk branch of the Financial University under the Government of the
Russian Federation*

ACCOUNTING OF MATERIAL AND PRODUCTION RESOURCES

Resume: A scientific article is devoted to the study of accounting features of inventories. The main tasks of inventory accounting of the enterprise are listed. The influence and role of the correct accounting policy of inventories in the management of financial stability and economic / industrial security of the organization is analyzed.

Key words: accounting; accounting policy; inventories; inventory items.

Материально-производственные запасы – это активы, которые используются в качестве сырья, материалов при производстве продукции, предназначенной для продажи либо приобретаемые непосредственно для перепродажи, а также используемые для управленческих нужд организации [2].

Материально производственные запасы выступают одной из ключевых составляющих производственного цикла предприятия, требующих правильного учета и всестороннего анализа по их использованию в деятельности организации и предлагает действенные пути оптимизации их состояния [3].

В системе бухгалтерского учета материально-производственные запасы отображаются по фактической себестоимости, в независимости от формы своего происхождения. Поскольку материально-производственные запасы имеют прямое влияние, как производственный цикл предприятий, так и на финансовую устойчивость баланса, их учет выступает одной из ключевых задач учетной политики любой коммерческой организации.

Основными задачами бухгалтерского учета материально-производственных запасов предприятия выступают [1]:

- быстрый процесс высвобождения денежных средств и других высоколиквидных активов из-под материально-производственных запасов;
- минимизация издержек на хранение и управление материально-производственными запасами;
- минимизация затрат при осуществлении закупки товарно-сырьевых материалов и других материально-производственных ценностей;
- соблюдение оптимального размера материально-производственных запасов для соблюдения устойчивости операционного цикла производства предприятия;
- минимальные потери в результате отсутствия товаров.

Исходя из списка задач учета материально-производственных запасов предприятия можно установить следующее: ключевая цель учетной политики выступает соблюдение таких показателей, как «норматив запасов» и «фактические запасы». Поскольку именно их несоответствие приводит к неоптимальному размеру товарно-материальных ценностей организации.

В случае переизбытка материально-производственных запасов, предприятие сталкивается с такими негативными процессами, как снижение уровня рентабельности производства, повышению размера себестоимости, а главное к дефициту высоколиквидных активов, ведь большая часть денежных средств организации заложена в материально-производственных запасах, которые остаются вне производственного цикла.

В случае дефицита материально-производственных запасов, предприятие сталкивается с не менее негативными процессами, как простой производственного процесса, что нарушает весь операционный цикл организации. Как итог, предприятие не выполняет свои плановые показатели, не способно поддерживать объем производства продукции на необходимом уровне, что срывает сроки поставки товаров, реализации дистрибьюторам, и осуществления финансовых обязанностей перед многими контрагентами.

Таким образом, роль учета материально-производственных запасов для устойчивого развития предприятия крайне высокая, ведь именно от данного процесса зависит экономическая эффективность производственного цикла организации, а также обеспечение экономической безопасности.

Использованные источники:

1. Бердникова Л.Ф., Трушкина О.Ю. Развитие методики анализа материально-производственных запасов // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2014 г.). – Казань: Бук, 2014. – С. 80-85.
2. Адаменко А.А., Заставенко И.В. Материально-производственные запасы как значимый объект учета и анализа // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. 2016. №124.
3. Кулякина Е.Л., Москалюк Д.С., Власов С.В. Теоретические аспекты учета материально-производственных запасов в организациях РФ // Молодой ученый. – 2017. – №17.

*Зимарев К.Ю.
студент магистратуры
Санкт-Петербургский экономический университет
Россия, г. Санкт-Петербург*

ПРИНЦИПЫ ПРОВЕДЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрены принципы проведения внутреннего аудита организации и его практическая значимость для организации.

Ключевые слова: внутренний аудит, принципы внутреннего аудита, бизнес-процесс, оптимизация.

*Zimarev K.Ur.
graduate student
Student of St. Petersburg State University of Economics
Russia, St. Petersburg*

PRINCIPLES OF CONDUCTING AN INTERNAL AUDIT OF THE ORGANIZATION

Abstract: The article discusses the principles of conducting an internal audit of the organization and its practical significance for the organization.

Keywords: internal audit, principles of internal audit, business process, optimization.

В условиях рыночной экономики деятельность производственного предприятия требует эффективного использования своего потенциала. Топ-менеджмент любой организации знает, что успешный бизнес невозможен без эффективной системы внутреннего контроля.

Основной составляющей системы внутреннего контроля является аудит внутренней среды производственного предприятия в целом и/или его подразделений.

Внутренний аудит видов деятельности производственного предприятия предполагает обследование и всесторонний, объективный анализ бизнес-процессов на предмет выявления «узких» мест и потенциала их улучшения.

В настоящее время в условиях рыночной экономики все острее ощущается необходимость анализа возможностей внутреннего аудита по снижению всех видов рисков производственно-экономической деятельности предприятия: финансовых, операционных, информационных, а также рисков нарушения законодательства и ошибочных стратегий. Для минимизации вышеуказанных рисков требует разработки научно-методических подходов к процессу внутреннего аудита, соответствующие особенностям предприятия.

Цель внутреннего аудита состоит в определении экспертной оценки реального состояния дел на предприятии за установленный период времени

и проведение системного анализа всех составных частей производственного процесса и управления.

При этом анализу подлежит оптимальность работы как предприятия в целом, так и отдельные его структуры, уровень взаимосвязи между ними, определяются узкие места в функционировании предприятия и разрабатываются рекомендации по устранению имеющихся недостатков.

Процесс проведения внутреннего аудита основывается на соблюдении определенных принципов, которые позволяют сделать его эффективным инструментом поддержания политики руководства, гарантирующей получение достоверной информации, на основе которой можно совершенствовать производственно-экономические показатели работы производственного предприятия:

1) целостность (*integrity*) – основа профессионализма, на которой, аудитор должен проводить свою работу ответственно, строго соблюдать требования законодательства, проявлять компетентность и беспристрастность;

2) беспристрастность (*fair presentation*) – представление точных и объективных отчетов, обмен информацией должен быть полным, своевременным и достоверным;

3) профессиональная осмотрительность (*due professional care*) – умения применять адекватные решения при проведении аудита;

4) конфиденциальность (*confidentiality*) – строгое исполнение предписаний по защите информации;

5) независимость (*independence*) – основа объективности при формировании заключений в отчетах по результатам аудита;

6) подход, основанный на свидетельстве (*evidence-based approach*) – основа для достижения достоверных, непредвзятых заключений аудита.

Резюмируя вышеизложенное, следует отметить, что качественное функционирование внутреннего аудита организации, которое в своей работе использует утвержденные стандарты его проведения, адекватную оценку его эффективности будет способствовать повышению результативности работы предприятия и как следствие его привлекательности для потребителей услуг и повышение имиджа на рынке труда.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (ред. от 26.11.2019) «Об аудиторской деятельности» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения 13.12.2019)
2. ГОСТ Р ИСО 19011-2012 Руководящие указания по аудиту систем менеджмента [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/search/> (дата обращения 13.12.2019)
3. Приказ Министерства финансов России от 09.01.2019 № 2н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_317185/#dst0 (дата обращения 13.12.2019)

*Зубкова Т.А.
студент техникума
Борисоглебский техникум промышленных
и информационных технологий
Россия, г. Борисоглебск*

НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА МИКРОУРОВНЕ

Аннотация: Необходимым условием эффективного функционирования российских организаций в конкурентной среде, важным фактором обеспечения их экономической безопасности является построение такой системы прогнозирования и планирования налогообложения, которая учитывала бы все особенности финансово-хозяйственной деятельности организации, и при использовании которой налогоплательщик мог бы регулярно анализировать налоговые последствия осуществляемых им сделок.

Ключевые слова: налоговое планирование, налоговая база, налоговые льготы, налогоплательщик.

*Zubkova T.A.
college student
Borisoglebsky College of Industrial and
information technologies
Russia, Borisoglebsk*

MICRO LEVEL TAX PLANNING

Annotation: A necessary condition for the effective functioning of Russian organizations in a competitive environment, an important factor in ensuring their economic security is the construction of such a forecasting and tax planning system that would take into account all the peculiarities of the organization's financial and economic activities, and using which the taxpayer could regularly analyze the tax consequences of them deals.

Keywords: tax planning, tax base, tax benefits, taxpayer.

Необходимость налогового планирования заложена в самом налоговом законодательстве, которое предусматривает те или иные налоговые режимы для разных ситуаций, допускает различные методы для исчисления налоговой базы и предлагает налогоплательщикам различные налоговые льготы.

В зависимости от уровня управления различают: налоговое планирование государства (макроуровень), налоговое планирование хозяйствующего субъекта (микроуровень), налоговое планирование индивидуальное (личное).

Сущность налогового планирования на микроуровне заключается в признании за каждым налогоплательщиком права использовать все допустимые законами средства, приемы и способы для максимального

сокращения своих налоговых обязательств.

Необходимость налогового планирования на микроуровне обоснована требованиями рыночной конкуренции и вызванным ею стремлением хозяйствующего субъекта к сокращению его расходов и сбережению заработанного дохода для дальнейшего расширения коммерческой деятельности и решения стратегических задач развития производства.

Процесс налогового планирования хозяйствующего субъекта на микроуровне разделяется на два последующих и взаимосвязанных этапа

Первый этап налогового планирования носит характер ожидаемого. На данном этапе хозяйствующий субъект осуществляет действия, направленные на получение результата – минимизацию налоговых обязательств в перспективе.

Первый этап, по существу, представляет собой стратегическое налоговое планирование на микроуровне. Именно здесь вырабатывается долговременный курс хозяйствующего субъекта – выбор пути экономического развития и планирования налогов. От принятых на данном этапе решений в значительной степени будут зависеть объем налоговых обязательств хозяйствующего субъекта, размер полученных льгот и преференций.

На втором этапе, носящем характер реализованного, хозяйствующий субъект совершает тактические действия, направленные на получение текущего результата налогового планирования. На данном этапе, который можно назвать тактическим налоговым планированием, используются с учетом итогов первого этапа возможности налогового и иного законодательства для непосредственной минимизации налоговых обязательств – налоговые льготы, учетная и амортизационная политика.

Налоговое планирование предприятия, направленное на минимизацию налогов, нельзя путать с уклонением от уплаты налогов. В соответствии с сущностью налогового планирования налогоплательщики имеют полное право применять все допустимые законами средства, приемы и способы для максимального сокращения своих налоговых обязательств.

Таким образом, можно сделать вывод, что на микроуровне основной целью является оптимизация налоговых платежей для обеспечения приемлемой налоговой нагрузки хозяйствующего субъекта.

Использованные источники:

1. Аронов А. В. Налоговая политика и налоговое администрирование: учеб. пособие / А.В. Аронов, В.А. Кашин. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2015. - 544 с.
2. Малис Н.И. Налоговый учет: учеб. пособие / Н.И. Малис, А.В. Толкушкин. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2016. – 576 с.

*Кадников С.В.
студент 3 курса
специальность 13.02.09 Монтаж и эксплуатация
линий электропередачи
Вереникина Н.А.
преподаватель
ГАПОУ ТО «Ишимский многопрофильный техникум»
Россия, г. Ишим*

**СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ОПОР
ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧИ ДО 110 КВ**

Аннотация: В статье рассматривается процесс строительства железобетонных опор, положительные и отрицательные стороны использования данного вида опор в строительстве воздушных линий, а также способы монтажа железобетонных опор.

Ключевые слова: железобетонная, воздушная линия, напряжение, строительство, опора.

*Kadnikov S.V.
the 3rd year student, specialty 13.02.09 Installation and operation of
power lines
Ishim Multiprofile technical school
Russia, Ishim
Verenikina N.A.
Teacher
Ishim Multiprofile technical school
Russia, Ishim*

**CONSTRUCTION OF NEW REINFORCED CONCRETE POLES OF
OVERHEAD ELECTRIC TRANSMISSION LINES UP TO 110 kW**

Abstract: The article is concerned with the construction process of reinforced concrete poles, the positive and negative sides of the use of this type of poles in the construction of overhead electric transmission lines, as well as methods for installation of reinforced concrete poles.

Key words: reinforced concrete, overhead line, voltage, construction, poles.

Современный мир развивается с каждым днем, совершенствуется и технологический процесс строительства. В нынешнее время значимым элементом строительства воздушных линий электропередачи является железобетонная опора. Хотя в строительстве ВЛЭП используются кроме железобетонных опор, ещё деревянные и металлические.

Из изученного мной данного теоретического материала можно сделать вывод, что установка железобетонных опор начинается с того, что специалисты, первоначально выверяют местность, согласно проекту после подготавливают рабочее место и выкладывают детали изделий вдоль

дорожных покрытий, а затем собирают их. Собранные бетонные конструкции поднимают краном определенными способами. Первым способом является установка опоры методом «падающей стрелы». Следующим способом является установка опоры «вывешиванием». Далее переходят к установке в котлован цилиндрической формы, выполненный бурильно-крановой машиной.[2]

Работники заполняют пустоты в котловане при помощи смеси из песка и гравия. Все размеры должны быть указаны в проекте. Чтобы дополнительно закрепить опору в почве, стойки необходимо зафиксировать ригелями, а также поместить их на поверхность специальных плит. Оттяжки крепятся в грунте на определенном расстоянии от столбов, которое измеряется заранее. Также следует установить плиты либо другие конструкции согласно проекту.

Достоинством железобетонных опор является их стойкость в отношении коррозии и воздействия химических реагентов, находящихся в воздухе, а также в их долговечности – качественно произведенная железобетонная опора может использоваться значительно длительный период времени – от 40 до 60 лет. Основным недостатком является значительный вес, относительно высокий процент возникновения дефектов при транспортировке (сколы, трещины) и выкрашивание бетона в приповерхностном слое грунта за счет воздействия влаги и циклического изменения температуры (замерзание-оттаивание). [1]

Поэтому назревает вопрос: «Почему именно железобетонные опоры пользуется большим спросом?»

Ответ на этот вопрос можно получить, если разобраться в самой структуре производства железобетона. Для линий 35—110 кВ и выше обычно применяют опоры из центрифугированного бетона, что позволяет устанавливать их в регионы, где температура снижается до -55 градусов. Из-за своей конструкции, железобетонные опоры легко обслуживать, а также устранять дефекты: сколы, раковины и трещины, используя полимерцементный раствор. Данный вид опоры высоко востребован из-за невысокой цены, но, даже несмотря на это, востребованность на такой вид опоры не снижается.

Сделаю вывод: немаловажным фактом при выборе материала опор ВЛЭП является то, что железобетонные опоры способны выдержать любое напряжение, и это дает значительное преимущество над другими видами опор.

Использованные источники:

1. Гордон С.В. Сооружений линий электропередачи / С. В. Гордон . – 3-е издание, перераб. и доп. – М.: Энергоатомиздат, 2012.-432 с, ил.
2. Нестеренко В.М., Мысьянов А.М. Технология электромонтажных работ: учеб. пособие для нач. проф. образования/15-е изд.-М.: Изд. центр «Академия», 2018-592 с.

Камолова Д.Д.
студент магистратуры II года обучения
Амирова Ш.А.
студент I ого года

Самаркандский Государственный медицинский институт
Узбекистан

ЭХОКАРДИОГРАФИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГЕОМЕТРИИ СЕРДЦА У БОЛЬНЫХ С АРТЕРИАЛЬНОЙ ГИПЕРТОНИЕЙ

Аннотация: Ремоделирование при артериальной гипертонии является реакцией миокарда на функциональные нарушения и является универсальным механизмом прогрессирования всех заболеваний сердца. Оно развивается в результате гипертрофии, изменении формы и объема камер, функциональных нарушений кардиомиоцитов. Ремоделирование представляет собой компенсаторную реакцию, направленную на поддержание сердечного выброса. Представлены результаты изучения структуры и частоты изменений структурного и функционального состояния сердца по данным эхокардиографических исследований, электрокардиографическим признакам в зависимости от массы миокарда левого желудочка (ММЛЖ) у больных гипертонической болезнью.

Ключевые слова: Гипертоническая болезнь, ремоделирование сердца, Эхокардиография, гипертрофия левого желудочка, масса миокарда левого желудочка

Annotation: Remodeling in arterial hypertension is a myocardial response to functional disorders and is a universal mechanism for the progression of heart disease. It develops as a result of hypertrophy, changing the shape and volume of chambers, functional disorders of cardiomyocytes. Remodeling is a compensatory reaction aimed at maintaining cardiac discharge. The results of studying the structure and frequency of changes in the structural and functional state of the heart according to the data of echocardiographic signs depending on the weight of the myocardium of the left ventricle in patients with hypertension are presented.

Key words: Hypertension, remodeling of heart, echocardiography, hypertrophy of the left ventricle, left ventricular myocardial mass.

Цель исследования: изучить особенности функциональных нарушений миокарда у больных с ГБ по данным ЭхоКГ.

Материалы и методы исследования. Обследовано 98 больных с ГБ, получавших стационарное лечение в клинике СамМИ №1. Из них 54 мужчин и 44 женщин. (Средний возраст составил $48 \pm 8,5$ лет) Наряду с общепринятыми традиционными клинико-лабораторными методами для подтверждения и уточнения диагноза использовались ЭКГ, ЭхоКГ с доплерографией. Эхокардиографическое исследование осуществлено на

ультразвуковом сканере ACCUVIX XQ. Исследование включало одно- и двухмерную эхокардиографию и доплер-эхокардиографию. Рассчитывали усредненные показатели трех сердечных циклов

Результаты исследования: За ГЛЖ принимали увеличение толщины стенок ЛЖ более 1,1 см, измеренных в стандартной позиции «М»-режима. Ремоделирование ЛЖ, нарушение внутрижелудочковой проводимости, сопровождающееся перераспределением массы миокарда и приводящее к асинхронной электрической активации желудочков, могут маскировать наличие ГЛЖ. Нами были изучены признаки электрокардиографических изменений в зависимости от ММЛЖ. Контрольную группу составили больные ГБ без признаков гипертрофии миокарда желудочков

Для объективной оценки происходящих структурных изменений в ЛЖ при АГ мы вычисляли ММЛЖ, с учетом конституциональных особенностей пациентов - иММЛЖ, учитывали их пол и возраст. Расчет ММЛЖ проводили по трем выше указанным формулам с целью выбора оптимальной величины. Нами был проведен сравнительный анализ величины ММЛЖ, рассчитанной с использованием этих формул. Выяснилось, что ММЛЖ и иММЛЖ зависят от возраста и пола человека, что свидетельствует и о естественной приросте массы ЛЖ.

При изучении полученных эхокардиографических критериев ГЛЖ была выявлена у 52 (53%) мужчин и у 40 (40,8%) женщин.

Критерием дилатации ЛЖ служило превышение КДР -3,2 см/м² у женщин и 3,1 см/м² - у мужчин).

В группе пациентов с увеличенной ММЛЖ наблюдалось примерно одинаковое распределение больных с концентрическим - 48,6% и эксцентрическим (без дилатации ЛЖ) типами гипертрофии ЛЖ - 50%. Эксцентрический вариант гипертрофии с дилатацией полости ЛЖ встречался редко - в 1,4%.

Тип ремоделирования ЛЖ определялся в зависимости от величины ММЛЖ. У больных с нормальной геометрией ЛЖ, II и III типами ремоделирования ЛЖ различия в ММЛЖ по сравнению с контролем и друг с другом не найдено. При V, VI, VII типах наблюдалась выраженная ГЛЖ, которая в большей степени проявилась у больных с концентрическим и эксцентрическим (с дилатацией) типами ремоделирования ЛЖ.

При анализе параметров гемодинамики в группах больных с различными типами ремоделирования выявлена существенная разница в показателях АД.

Данные о распределении вариантов ремоделирования у больных ГБ в зависимости от массы миокарда и относительной толщины стенок ЛЖ свидетельствуют о том, что процессы ремоделирования зависят от уровня АД. Гипертрофия ЛЖ чаще развивается при умеренной, чем при мягкой АГ.

Выводы: У больных ГБ без ГЛЖ маркером повреждения миокарда является изменение геометрии ЛЖ по типу концентрического ремоделирования, изолированной гипертрофии МЖП и наличие ДД. Первым

признаком ДДЛЖ является нарушение начальной энергетически зависимой части диастолы, обусловленной процессами активного расслабления миокарда. ГЛЖ сопровождается нарушением процессов расслабления и увеличением упругости стенок ЛЖ различной степени выраженности. Возможно, это обусловлено генетическими особенностями, образом жизни пациентов.

Использованные источники:

1. Грачев А.В. Масса миокарда левого желудочка, его функциональное состояние и диастолическая функция сердца у больных артериальной гипертонией при различных эхокардиографических типах геометрии левого желудочка сердца /А.В.Грачев, А.Л.Алявин, Г.У.Ниязова //Кардиология.- 2000.-№3.-С.31-38
2. С. Ярмухамедова, Д. Камолова, О. Шамсиев «Особенности геометрии левого желудочка у больных с гипертонической болезнью на фоне сердечной недостаточности». Сборник научных трудов «Тенденции и перспективы развития науки и образования в условиях глобализации». г. Переяслав-Хмельницкий., вып. 45 март 2019г., стр 469-470
3. Агеев Ф.Т. Диастолическая дисфункция как проявление ремоделирования сердца. Ф.Т. Агеев, А.Г. Овчинников Сердечная недостаточность. 2002 -№4.- стр 190-195
4. Меерсон Ф. Гиперфункция, гипертрофия, недостаточность сердца. М.: Медицина 1968 стр.384

*Лысикова В.С.
студент техникума
Борисоглебский техникум промышленных и
информационных технологий
Россия, г. Борисоглебск*

ПЛАТЁЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ: ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ

Аннотация: Платежное поручение является наиболее универсальным расчетным документом, так как может использоваться для самого широкого круга платежей - при расчетах за товары и услуги, оплате товарных векселей, авансовых платежах, предварительной оплате, расчетах по разного рода операциям нетоварного характера. В этой статье мы рассмотрим сущность и необходимость платёжного поручения.

Ключевые слова: платежное поручение, платежи, расчеты, денежные переводы, банк, счет, кредитная организация, налоговый орган.

*Lysikova V.S.
college student
Borisoglebsky College of Industrial and
information technologies
Russia, Borisoglebsk*

PAYMENTORDER: CONCEPT, ESSENCE

Annotation: A payment order is the most universal payment document, since it can be used for a wide range of payments - for payments for goods and services, payment of bills of exchange, advance payments, pre-payment, and payments for various non-commodity transactions. In this article, we will look at the nature and necessity of a payment order.

Keyword: payment order, payments, settlements, money transfers, bank, account, credit institution, tax authority.

Платежное поручение – расчетный документ, выписываемый плательщиком, содержащий указание банку о перечислении определенной денежной суммы со счета плательщика на счет получателя; применяется в расчетах по товарным и нетоварным операциям, авансовым платежам.

Безналичные расчеты производятся через банки, иные кредитные организации, в которых открыты соответствующие счета.

Платежное поручение оформляют, чтобы осуществить следующие операции по: оплате сумм контрагентам за отгруженную продукцию, оказанные услуги и выполненные различные работы; внесению предварительной оплаты товаров, работ, услуг; оплате налогов и взносов в бюджеты всех уровней и во внебюджетные фонды, а также пеней и штрафов, начисленных проверяющими органами к оплате; перечислению денежных средств в целях возврата или размещения кредитов (займов) или депозитов и уплаты процентов по ним; перечислению периодических

платежей в соответствии с условиями договора; перечислению средств иным лицам на основе действующих контрактов или законодательных актов.

Недостатки - отсутствие гарантий своевременного платежа; возможность отзыва платежа без уведомления другой стороны.

Достоинства - простота документооборота, возможность предварительной проверки качества товара, простая техника проведения расчетов, что ускоряет оборачиваемость оборотных средств.

Поручение составляется на бланке, содержащем необходимые для проведения расчетов сведения о плательщике и получателе денег.

Содержание платежного поручения и представляемых вместе с ним расчетных документов и их форма должны соответствовать требованиям, предусмотренным законом и установленными в соответствии с ним банковскими правилами.

Банк-отправитель не принимает к исполнению платежные поручения плательщика в следующих случаях, если: в платежном поручении имеются исправления и подчистки; в платежном поручении не указаны обязательные реквизиты; подписи и оттиск печати плательщика на платежном поручении не соответствуют заявленным в банк образцам; не представлены нужные согласно с законодательством документы; данные платежного поручения не соответствуют данным документов, представленных в банк-отправитель в установленных законодательством случаях; чтение реквизитов платежного поручения вызывает затруднения.

При несоответствии платежного поручения этим требованиям банк может уточнить содержание поручения. Такой запрос должен быть сделан плательщику незамедлительно по получении поручения. При неполучении ответа в срок, предусмотренный законом или установленными в соответствии с ним банковскими правилами, а при их отсутствии - в разумный срок банк может оставить поручение без исполнения и вернуть его плательщику, если иное не предусмотрено законом, установленными в соответствии с ним банковскими правилами или договором между банком и плательщиком. Поручение плательщика исполняется банком при наличии средств на счете плательщика. Банк обязан незамедлительно информировать плательщика по его требованию об исполнении поручения.

Таким образом, платежные поручения являются самой распространенной формой осуществления безналичных расчетов.

Использованные источники:

1. Стародубцева Е. Б. Основы банковского дела: учебник/ Е.Б. Стародубцева. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2018. - 288 с.
2. Банковское дело: Учебник для бакалавров/Под ред. д. э .н., проф. Н.Н. Наточеевой.-М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К0», 2016. – 272 с.

*Ляхова А.Д.
студент техникума
ГБПОУ ВО Борисоглебский техникум промышленных и
информационных технологий
Россия, г. Борисоглебск*

УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация: выбранная организацией учетная политика оказывает существенное влияние на величину показателей себестоимости продукции, прибыли, налогов на прибыль, добавленную стоимость и имущество, показателей финансового состояния организации. Учетная политика организации является важным средством формирования величины основных показателей деятельности организации, налогового планирования, ценовой политики.

Ключевые слова: план счетов, учетная политика, налоговый учет, аналитические регистры налогового учета.

*Lyakhova A.D.
college student
GBPOU VO Borisoglebsky College of Industrial and
information technologies
Russia, Borisoglebsk*

ACCOUNTING POLICY OF THE ENTERPRISE FOR THE PURPOSES OF TAXATION

Annotation: the accounting policy chosen by the organization has a significant impact on the value of indicators of production costs, profits, income taxes, value added and property, indicators of the financial condition of the organization. Accounting policies of the organization is an important means of forming the value of the main indicators of the organization, tax planning, pricing policy.

Keywords: chart of accounts, accounting policies, tax accounting, analytical tax accounting registers.

Финансовая отчетность не может быть составлена без взаимодействия бухгалтерского, налогового и управленческого учета. Каждый из этих участков требует определенных правил и положений для подготовки исходной информации, используемой для составления отчетов. Таким образом, учетная политика является специальным внутрифирменным документом, представленным совокупностью нормативных документов предприятия.

Учетная политика - это выбранная налогоплательщиком совокупность допускаемых Налоговым кодексом способов определения доходов и расходов, их признания, оценки и распределения, а также учета иных

необходимых для целей налогообложения показателей финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика.

Основными разделами Положения об учетной политике для целей налогообложения являются: общие и организационно-технические вопросы; методологические аспекты.

В процессе формирования учетной политики должны быть установлены и обоснованы организационно-технические и методические аспекты налогового учета:

- порядок организации налогового учета;
- принципы и порядок налогового учета видов деятельности, осуществляемых налогоплательщиком;
- распределение функциональных обязанностей работников бухгалтерии, назначение лиц, ответственных за ведение налогового учета;
- формы аналитических регистров налогового учета;
- технология обработки учетной информации;
- способы ведения налогового учета;
- другие аспекты, необходимые для ведения налогового учета. Если организация осуществляет несколько видов деятельности, то в учетной политике необходимо раскрыть особенности налогового учета доходов и расходов по каждому из них.

В приложении к учетной политике должны содержаться применяемые организацией формы регистров налогового учета и порядок отражения в них аналитических данных налогового учета, данных первичных учетных документов.

Кроме того, если организация при ведении налогового учета будет использовать доработанные унифицированные формы первичной учетной документации, утвержденные Госкомстатом России, или самостоятельно разработанные формы первичных учетных документов, то перечень этих форм также необходимо утвердить в качестве приложения к учетной политике.

Способы ведения налогового учета, выбранные организацией, применяются последовательно от одного налогового периода к другому.

Таким образом, формирование учетной политики является важной и ответственной процедурой, которая влияет на подготовку и представление финансовой отчетности.

Использованные источники:

1. Малис Н.И. Налоговый учет: учеб. пособие / Н.И. Малис, А.В. Толкушкин. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2016. – 576 с.
2. Погорелова М. Я. Налоги и налогообложение: Теория и практика: Учеб. пособие/М.Я. Погорелова. – 3-е изд. - М.: РИОР : ИНФРА-М, 2015. - 205 с.

*Магомедова М.М.
студент 4к. 4гр.
факультет «Бухучет и аудит»
научный руководитель: Ибрагимова А.Х., к.э.н.
доцент
кафедра «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный
университет народного хозяйства»
РФ, г. Махачкала*

УЧЕТ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие оплаты труда и заработной платы, особенности учета расчетов с персоналом по заработной плате на предприятии, а также приведены проводки о расчетах возникающих между работниками и предприятием.

Ключевые слова: оплата труда, заработная плата, дополнительная заработная плата, табель, учет работников, основная заработная плата, размер минимальной платы

*Magomedova M.M.
student 3K. 4G. faculty of «Accounting and audit»
scientific adviser Ibragimova A.Kh.
c.e.s professor Department «Accounting-1»
GAOU VO «Dagestan state University of national economy»
Russian Federation, Makhachkala*

PAYROLL ACCOUNTING

Abstract: The article discusses the concept of wages and salaries, features of accounting for settlements with personnel on wages at the enterprise, and also postings on calculations arising between employees and the enterprise are given.

Keywords: salary, wages, additional wages, time sheet, employee records, basic wages, minimum wage (minimum wage).

В трудовом кодексе дается следующее определение понятия оплата труда – «система отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, коллективными и трудовыми договорами». В том же нормативном акте дается определение понятия «Заработная плата» как «вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также выплаты компенсационного и стимулирующего характера» (статья 129 ТК РФ) [1].

Е.Н. Абалакова отмечает, что хотя в обыденной жизни эти термины часто упоминаются как синонимы, но понятие «оплата труда» имеет гораздо более широкое и объемное толкование в сравнении с термином «заработная

плата». Причиной тому, что оплата труда включает в себя не только саму систему расчета вознаграждения за труд, но и всю совокупность отношений, возникающих между работодателем и работником в процессе труда [3, с.70]

Оплата труда каждого работника определяется работодателем в зависимости от количества и качества выполняемой работы и максимальным пределом не ограничивается.

С целью организации бухучета труда и зарплаты на предприятии в учетной политике прописывается, какие формы первичных документов для этой цели будут использованы. При этом со вступлением в силу закона о бухучете от 06.12.2011 № 402-ФЗ использование унифицированных форм перестало быть обязательным [2].

Но многие бухгалтеры при организации учета зарплаты отдают предпочтение формам первичных документов, утвержденным постановлением Госкомстата от 05.01.2004 № 1: табелей, рапортов, путевых листов и др. Указанные документы ежемесячно группируются по направлениям затрат и по ним ежемесячно составляется ведомость распределения заработной платы [4].

Согласно статье 129 ТК РФ уровень зарплаты определяется квалификацией работника, а также сложностью, количеством, качеством и условиями работы, которую он выполняет. К зарплате принято относить и выплаты компенсационного и стимулирующего характера. Трудовым законодательством предусмотрена также выплата зарплаты за неотработанное время.

Расчеты, связанные с оплатой труда, бухгалтерия осуществляет на основании типовых первичных документов по учету численности персонала, выработки и использования рабочего времени.

Учёт численности работников ведется кадровой службой предприятия, рабочее время работников учитывается табельщиками или руководителями цехов (отделов) предприятия.

Составляемые при этом учётные документы используются бухгалтерией для начисления заработной платы.

Учёт персонала предприятия и оплаты труда ведется по установленным группам работников. Учёт работников предприятия ведет отдел кадров.

Прием на работу, перевод на другое место работы, увольнение оформляется документами типовой формы и приказом по предприятию. Копии приказов передаются в бухгалтерию и служат основанием для начисления заработка.

В отделе кадров на каждого работника заполняется личная карточка, поступающему на работу впервые выписывается трудовая книжка. Принятому на работу присваивается табельный номер, который указывается в дальнейшем на всех документах, относящихся к этому работнику.

Для расчета заработка прежде всего надо знать количество времени, отработанное каждым работником. Учет рабочего времени ведется

в таблице типовой формы.

В соответствии с планом счетов, утвержденным приказом Министерства финансов от 31.10.2000 № 94н, предполагается использование таких основных проводок со счетом 70:

Дт 70 Кт 50–52, 55, 68–69, 71, 73, 76, 79, 94;

Дт 08 20, 23, 25, 26, 28–29, 44, 69, 76, 79, 84, 91, 96–97, 99 Кт 70 [5].

Минимальная заработная плата — это официально устанавливаемый государством минимальный уровень оплаты труда на предприятиях любой формы собственности в виде наименьшей месячной ставки или почасовой оплаты.

Ни одна организация в России не имеет права выплачивать месячную зарплату меньше МРОТ (минимального размера оплаты труда) за исключением случаев, когда специалист трудится на условиях совместительства или в режиме неполного рабочего времени.

Размер минимальной платы (МРОТ) используется для исчисления размеров государственных налогов, платежей, штрафов.

Использованные источники:

1. Трудовой Кодекс Российской Федерации // СПС «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ от 06.12.2011г.
3. Абалакова Е.Н. Учет расчетов с персоналом по оплате труда // Инновационная наука. - 2018. - №5-1. С. 70-74.
4. Бабаев, Ю. А. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник / Ю.А.Бабаев, А.М.Петров и др.; Под ред. Ю.А.Бабаева - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Вузов. учеб.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 463 с. // URL: <http://znanium.com>
5. Минева О.К. Оплата труда персонала: Учебник / О.К. Минёва. - М.: Альфа-М: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 192 с. // URL: <http://znanium.com>

УДК 631.1

Макин М.В.

студент магистратуры 2 курса

Институт экономики и управления КГУ

Афанасьев А.А.

студент магистратуры 2 курса

Институт экономики и управления КГУ

ФГБОУ ВО «Курский государственный университет»

**НАПРАВЛЕНИЯ И ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО
РЫНКА МЯСА И МЯСОПРОДУКТОВ**

Аннотация: рынок мяса и мясопродуктов является одним из наиболее важных национальных рынков, обеспечивающих продовольственную безопасность государства. В связи с этим актуальным является построение модели и прогноза данного рынка с целью выявления его точек роста и планирования объема производства.

Ключевые слова: рынок мяса и мясопродуктов, экономико-математическая модель, численность населения, прогноз, регрессия.

Makin M.V.

master's student

2 course of the Institute of Economics and management, KSU

Afanasiev A.A.

master's student

2nd year, KSU Institute of Economics and management

**DIRECTIONS AND FORECAST OF DEVELOPMENT OF THE
NATIONAL MEAT AND MEAT PRODUCTS MARKET**

Abstract: the meat and meat products market is one of the most important national markets that ensure the food security of the state. In this regard, it is important to build a model and forecast of this market in order to identify its growth points and plan the volume of production.

Keywords: meat and meat products market, economic and mathematical model, population, forecast, regression

Оценить направление и перспективы развития рынка мяса и мясопродуктов можно разными способами. Одним из таких способов является построение экономико-математической модели, которая позволит нам не только выявить ключевые факторы, влияющие на уровень производства мяса, но и спрогнозировать ожидаемый объем его производства на 2019-2021 гг. В качестве источника информации были взяты официальные данные статистики Росстата с 2010 года по 2018 год. На основании этого был сформирован временной ряд (см. табл. 1).

Таблица 1 – Исходные данные для построения прогноза развития рынка мяса и мясопродуктов

Год	Y (Объем потребности мяса, тыс. тонн)	X1 (численность населения, млн. чел.)
2010	10003	142,9
2011	10403	142,9
2012	11041	143,0
2013	11632	143,3
2014	12252	143,7
2015	12811	146,3
2016	13297	146,5
2017	13906	146,8
2018	14266	146,9

При проведении регрессионного анализа были получены следующие результаты, представленные на рисунке 1.

Вывод итогов								
<i>Регрессионная статистика</i>								
Множественный R	0,932911							
R-квадрат	0,870322							
Нормированный R-квадрат	0,851797							
Стандартная ошибка	585,0504							
Наблюдения	9							
<i>Дисперсионный анализ</i>								
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>значимость F</i>			
Регрессия	1	16080465	16080465	46,9799	0,000241			
Остаток	7	2395987	342283,9					
Итого	8	18476452						
<i>Коэффициентная статистика - значения ниже 95% верхние 95% нижние 95% средние 95,0%</i>								
Y-пересечение	-98713,2	16179,93	-6,10097	0,000491	-136973	-60453,8	-136973	-60453,8
X	766,3596	111,8089	6,854189	0,000241	501,9734	1030,746	501,9734	1030,746

Рисунок 1 – Результаты регрессионного анализа

В соответствии с результатом регрессионного анализа уравнение модели зависимости объема производства мяса от численности населения будет выглядеть следующим образом:

$$y = -98713,2 + 766,4 \times X_1 + \varepsilon; R^2 = 0,87; F_{расч} = 46; t_{табл} = 2,4$$

Коэффициент регрессии при переменной X1 показывает, что с ростом населения страны на 1 млн. чел. объем производства мяса увеличивается в среднем 766 тыс. тонн. Для проверки качества модели регрессии необходимо рассмотреть коэффициент детерминации. Данный коэффициент показывает, что результативный показатель Y на 87% объясняется включенным в модель фактором X1.

Таким образом, уравнение регрессии в целом статистически значимо с

вероятностью 95%, включенных факторов достаточно для объяснения поведения зависимой переменной.

Следующим этапом проведения анализа является построение прогноза развития рынка мяса и мясопродуктов исходя из прогнозного уровня численности населения страны, который при базовом варианте развития в 2019 г. составит 147,6 млн. чел., в 2020 г. – 147,8 млн. чел. и в 2021 г. – 148,1 млн. чел. На основании приведенных данных прогноз объема потребности мяса и мясопродуктов составит на 2019 г – 14 401 тыс. тонн; 2020 г. – 14 555 тыс. тонн и на 2021 г. – 14 785 тыс. тонн.

Таким образом, в ходе построения прогноза развития рынка мяса и мясопродуктов было выявлено, что динамика данного рынка на 87% объясняется ростом населения страны. Полученная экономико-математическая модель позволила выявить, что с ростом населения страны на 1 млн. чел. объем производства мяса и мясопродуктов в среднем увеличивается на 766 тыс. тонн. Исходя из данных прогноза населения выявлено, что рост рынка в 2019, 2020 и 2021 гг. составит 0,9, 1,1 и 1,6% соответственно.

Использованные источники:

1. Экономика агропромышленного комплекса: пособие / М. И. Запольский. – М: ГГТУ, 2018. – 175 с.
2. Официальный сайт института конъюнктуры аграрного рынка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ikar.ru/>
3. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mcsx.ru/>
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gks.ru/>

Малоян Р.М.

студент 5 курса

Исламова Е.З.

студент 5 курса

Петренко А.Е.

студент 5 курса

научный руководитель: Селиванов О.И., к.филос.н.

доцент

Ростовский филиал

Российская таможенная академия

Россия, г. Ростов-на-Дону

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ В ПРОФИЛАКТИКЕ ЗАБОЛЕВАНИЙ И УКРЕПЛЕНИИ ЗДОРОВЬЯ

Аннотация: В статье рассмотрен вопрос профилактики заболеваний. Даны представления об укреплении здоровья через занятия физической культурой и спортом, о здоровом образе жизни. Указаны основные показатели и элементы физической культуры. Проведен социологический опрос методом анкетирования для получения более полной информации о пользе спорта в профилактике заболеваний, и ее влиянии на организм человека.

Ключевые слова: здоровье, физическое упражнение, профилактика, утренняя зарядка, влияние физической культуры, опрос, анкетирование, предотвращение заболеваний.

Maloyan R.M.

Islamova E.Z.

Petrenko A.E.

5 year students

scientific adviser: Selivanov Oleg Ivanovich

Candidate of Philosophy, Associate Professor

Rostov branch of the Russian Customs Academy

Russia, Rostov-on-Don

PHYSICAL CULTURE AND SPORTS IN PREVENTION OF DISEASES AND HEALTH IMPROVEMENT

Annotation: This article discusses the prevention of diseases. Given the idea of health promotion through physical culture and sports, a healthy lifestyle. The main indicators and elements of physical culture are specified. A sociological survey was conducted using a questionnaire method to obtain more complete information about the benefits of sport in the prevention of diseases and its impact on the human body.

Key words: health, physical exercise, prevention, morning exercises, the impact of physical culture, survey, questioning, disease prevention.

Исследования российских и иностранных экспертов подтверждают сведения о том, что средства физической культуры и спорта должны быть наделены возможностью решать проблемы повышения уровня психического и физического здоровья человека. Доказано, что занятия физической культурой и спортом являются помимо средства укрепления здоровья, профилактики разных болезней и асоциального поведения, еще и фундаментом здорового образа жизни.

Физическая культура относится к сфере массовой самодеятельности и является одним из первостепенных факторов развития активной жизненной позиции населения, студентов. Студенты, которые вовлечены в занятия физической культурой и спортом разрабатывают определенный режим дня, происходит повышение уверенности в действиях, обнаруживается улучшение жизненного тонуса. Постоянные занятия физической культурой положительно воздействуют на здоровье и состояние человека. Занятия оказывают влияние и профилактику заболеваний, которые могут развиваться в старшем возрасте.

Физическая культура – это вид культуры, представляющий определенный процесс и результат человеческой деятельности, средство и способ физического совершенствования человека в целях осуществления социальных обязанностей. Структуру физической культуры можно представить в виде компонентов, таких как физическое образование, спорт, физическая рекреация и двигательная реабилитация. Все эти составляющие полностью удовлетворяют потребности общества в физической подготовке.

Основные критерии состояния физической культуры в обществе включают: уровень здоровья и физического развития людей, степень использования физической культуры в сфере воспитания и образования, в производстве, быту, в организации свободного времени. Итогом ее деятельности является физическая подготовленность и степень совершенства двигательных умений и навыков, а также повышенный уровень развития жизненных сил, спортивные достижения, нравственное, эстетическое, интеллектуальное развитие. Основные составляющие физической культуры представлены на рис.1.



Рис.1 Базовые элементы физической культуры [1]

Физическая культура положительно воздействует на нервно-эмоциональную систему, тем самым продлевая жизнь, омолаживая организм, что в совокупности придает человеку уверенность в себе. Отступление от занятий спортом приводит к снижению выносливости, ловкости и гибкости.

Утренняя зарядка является важнейшим блоком физической культуры. Однако она полезна только при условии ее грамотного применения, которое учитывает специфику функционирования организма после сна, а также индивидуальные особенности конкретного человека. Так как организм после сна еще не полностью перешел к состоянию активного бодрствования, применение интенсивных нагрузок в утренней гимнастике не рекомендуется, а также нельзя доводить организм до состояния выраженного утомления.

Утренняя зарядка эффективно устраняет такие последствия сна, как отечность, вялость, сонливость и другие. Она увеличивает тонус нервной системы, усиливает работу сердечно – сосудистой и дыхательной систем, желез внутренней секреции. Решение этих задач позволяет плавно и одновременно быстро повысить умственную и физическую работоспособность организма и подготовить его к восприятию значительных физических и психических напряжений, часто встречающихся в современной жизни.

Физическая культура влияет на все стороны жизнедеятельности человека: развивает духовно-нравственные качества личности, повышает мотивацию ее саморазвития, осуществляет социальную адаптацию, помогает адекватно реагировать на стрессовые факторы окружающей среды, формирует потребность в здоровом образе жизни, обеспечивает сохранение и укрепление здоровья на протяжении всей жизни человека.

Постоянные занятия спортом улучшают работу сердца, лёгких, повышают обмен веществ, укрепляют костно-мышечную систему. При больших нагрузках сердце тренированного человека может сокращаться

чаще и выбрасывать за одно сокращение больше крови. За одно и тоже время работы тренированный организм получает и усваивает больше кислорода за счёт более глубокого дыхания и лучшей доставки питательных веществ к мышцам [2].

Физическое воспитание детей является неотъемлемой составной частью физической культуры. Малая двигательная активность в процессе роста и развития детей и подростков может вызвать ряд неблагоприятных последствий: приводит к ухудшению здоровья, снижению физической и умственной работоспособности, создает условия для развития разных форм патологии.

Под воздействием физических упражнений совершенствуется строение и деятельность всех органов и систем человека, повышается работоспособность, укрепляется здоровье. Полноценная двигательная активность – это важнейшая часть здорового образа жизни, оказывающей воздействие на все сферы жизнедеятельности человека.

Для получения более полной информации по изучаемому вопросу был проведен социальный опрос методом анкетирования. По итогам среди студентов разных факультетов и разной возрастной категории выяснилось следующее: – только 33% студентов занимаются спортом с дошкольного возраста, 57% студентов начали заниматься со школьного возраста физической культурой, из них 20% ходили в разные секции, и только 10% стали заниматься спортом и физкультурой будучи студентами (рис.2). Также выяснилось, что 65% студентов стараются делать зарядку по утрам и 24% делают ее регулярно и всего лишь 11% не делают зарядку.

На вопрос «Помогают ли физическая культура и спорт в профилактике заболеваний?», на удивление, 94% ответили положительно и лишь 6% так не считают. Среди девушек 76% ходят в тренажерные залы, 7% уверены, что в этом нет необходимости, 17% собираются заняться спортом. Из 100% опрошенных 84% намерены далее продолжить заниматься физической культурой и спортом, поддерживать здоровый образ жизни и правильное питание. 10% не определились, и 6% не продолжат заниматься физической культурой после окончания института.

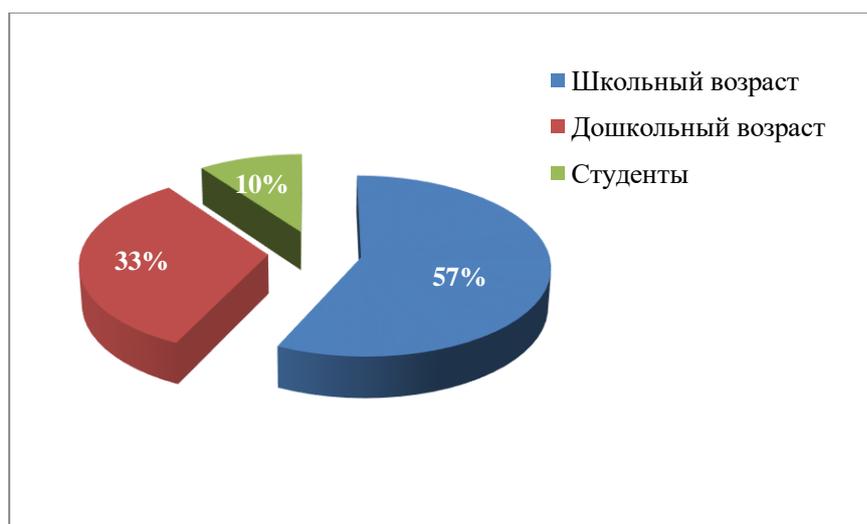


Рис.2 Возраст, с которого начали заниматься студенты физической культурой

Невозможно опровергнуть то, что умеренные физические нагрузки положительно оказывают воздействие на организм человека. Сниженная активность ведёт к развитию ряда заболеваний, увяданию организма и сокращению продолжительности жизни.

Населению необходимо более серьезно относиться к физической культуре, как к средству профилактики заболеваний и укрепления здоровья. Сидячий образ жизни и отсутствие определенных физических нагрузок может стать актуальными проблемами современного мира. Не стоит допускать ухудшения ситуации, а необходимо разрабатывать спортивные акции, призывать людей к участию в них, обозначая, как сильно влияет спорт на здоровье человека. Спорт является полезным не только для здоровых людей, но и для тех, у кого уже имеются хронические заболевания разных органов и систем [3].

Если своевременно начать умеренные тренировки, то можно избежать или отсрочить неприятные симптомы заболеваний. Также спорт является важным методом вторичной и третичной профилактики, поэтому не следует пренебрегать лечебной физической культурой.

Использованные источники:

1. Демильханов М.А. Профилактика заболеваний и укрепления здоровья через занятия физической культурой и спортом // сб. материалов VII Международной студенческой научно-практической конференции. Чебоксары.: Издательство Общество с ограниченной ответственностью «Центр научного сотрудничества Интерактив плюс», 2018. С. 34-36.
2. Анистратенко А.Е., Кравченко Н.Н. Физическая культура и спорт в профилактике заболеваний и укрепления здоровья // Молодая наука аграрного Дона: традиции, опыт, инновации . 2018. № 2. С. 305-308.
3. Воложанин С.Е. Значение физической культуры в воспитании студенческой молодежи // Вестник Мининского университета. 2018. № 3. С.1-14.

*Мамедов Э.С.
студент магистратуры
Тюменский индустриальный университет
научный руководитель: Забоева М.И., к.т.н.
доцент
Россия, г. Тюмень*

**РЕКОМЕНДАЦИИ К ПРОГРАММЕ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ
ИНТЕНСИФИКАЦИИ И ПОВЫШЕНИЯ НЕФТЕОТДАЧИ НА
НЕФТЯНОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ**

Аннотация:

В статье рассматривается программа геолого-технологических мероприятий нефтяного месторождения. Согласно графикам распределения добычи нефти даны рекомендации по применению методов интенсификации и повышения нефтеотдачи на нефтяном месторождении.

Ключевые слова: месторождение, геолого-технологические мероприятия (ГТМ), гидроразрыв пласта (ГРП), дебит, добыча, забуривание второго ствола (ЗВС).

*Mamedov E.S., graduate student
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen
Scientific adviser: Zaboeva M.I.
Ph.D., Associate Professor*

**RECOMMENDATIONS TO THE PROGRAM OF APPLICATION
OF METHODS OF INTENSIFICATION AND IMPROVEMENT OF OIL
RECOVERY AT THE OIL DEPOSIT**

Annotation:

The article considers the program of geological and technological measures of the oil field. According to the oil production distribution schedules, recommendations are given on the application of the methods of intensification and enhanced oil recovery at an oil field.

Key words: field, geological and technological measures (geological and technical measures), hydraulic fracturing (hydraulic fracturing), flow rate, production, drilling of the second trunk (sidetracking).

Приразломное месторождение - уникальное по запасам и сложное для освоения в силу особенностей геологического строения. Запасы нефти месторождения относятся к трудноизвлекаемым, так как приурочены к низкопроницаемым коллекторам. Для рентабельной разработки месторождения необходимо применение различных ГТМ, ориентированных на повышение интенсивности отборов.

Программа геолого-технологических мероприятий (ГТМ) предусмотрена для переходящего фонда скважин, пробуренных по

состоянию на начало 2010 г.

Предполагаемый эффект от проводимых ГРП и ЗВС показан на рисунке 1 и 2 соответственно.

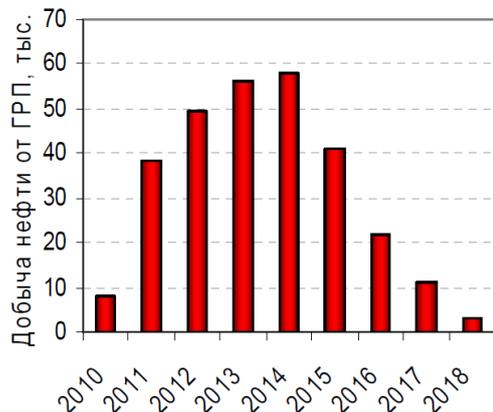


Рисунок 1 - Распределение доп.добычи нефти по годам от ГРП

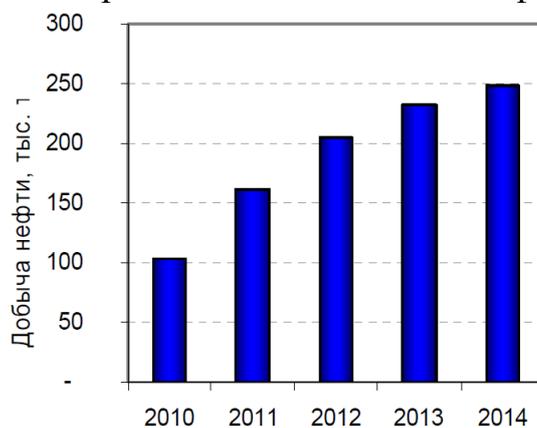


Рисунок 2 – Распределение доп.добычи нефти по годам от ЗВС

Как видно из рисунка эффект от мероприятий продолжается до 2013 г. включительно. При этом средний прирост дебита нефти по скважинам составляет 6,7 т/сут, дополнительная добыча от проводимых мероприятий составляет 286,9 тыс. т.

Продолжительность эффекта мероприятий по ЗВС больше, чем по ГРП, при этом средний прирост дебита ожидается на уровне 31,1 т/сут, дополнительная добыча в целом до 2014 г. составит 950,1 тыс. т.

На период действия уровней добычи (до 2012 г.) предполагается дополнительно добыть за счет 122 мероприятий 1237 тыс. т нефти.

Таким образом, применение ГРП позволит интенсифицировать добычу из скважин с загрязненной призабойной зоной, увеличить потенциальный дебит скважин и довести его, по возможности, до уровня рентабельной добычи.

Использованные источники:

1. Дополнение к технологической схеме разработки Приразломного месторождения. Отчет о НИР. ООО «РН-УфаНИПИнефть». Уфа – 2012 г.
2. Технологическая схема опытно-промышленной разработки района кустов № 8, 129, 133, 233, 280, 222, 242, 245 объект БС4-5 Приразломного месторождения. ООО «РН-УфаНИПИнефть». Уфа. – 2013г.

*Момотова В.В.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Государственного и муниципального управления»
Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при президенте Российской Федерации
Россия, г. Волгоград*

**КОНТРОЛЬНАЯ ФУНКЦИЯ В СИСТЕМЕ ФУНКЦИЙ
ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО (ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОГО) ОРГАНА
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

Аннотация: В рамках статьи автором проведен анализ одной из функций законодательного (представительного) органа государственной власти субъектов Российской Федерации. В статье были выявлены взаимосвязи контрольной функции регионального парламента с другими его функциями - законодательной и представительной.

Ключевые слова: Контрольная функция. Функции органов государственной власти. Законодательный (представительный) орган государственной власти субъекта Российской Федерации. Субъекты Российской Федерации.

*Momotova V.V.
Second-year student at
Volgograd Institute of Management, branch of RANEPA
Russia, Volgograd*

**CONTROL FUNCTION IN THE SYSTEM OF FUNCTIONS OF
LEGISLATIVE (REPRESENTATIVE) AGENCIES OF STATE
AUTHORITY OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Abstract: In the framework of the article, the author analyzed one of the functions of the legislative (representative) public authority of the constituent entities of the Russian Federation. The article revealed the relationship of the control function of the regional parliament with its other functions - legislative and representative.

Key words: Control function. Functions of public authorities. Legislative (representative) agencies of state authority of the Russian Federation. State authority of the Russian Federation.

Полноценная реализация контрольной функции парламента — это одно из условий стабильности отношений между ветвями власти в государстве, развития демократии и достижения состояния правового государства.

Необходимо признать, что контроль, осуществляемый законодательным (представительным) органом государственной власти субъекта РФ, как правовой институт развивается медленно, а как функция

данного органа — пока недостаточно эффективен на практике. Причиной этого, в том числе является отсутствие научных критериев, на которые должны опираться региональные законодательные органы при правовом регулировании контроля, осуществляемого указанным органом государственной власти.

С теоретической и практической точек зрения актуальным представляется вопрос о месте контрольной функции среди других функций законодательного (представительного) органа государственной власти.

Большинство отечественных конституционалистов придерживаются точки зрения, согласно которой главная функция парламента в системе разделения властей заключается в осуществлении законодательной власти. Кроме того, парламент осуществляет наблюдение и проверку деятельности органов исполнительной власти в целях выявления ее неправомерности или неэффективности. В то же время в юридической литературе можно встретить мнение, согласно которому важнейшей функцией парламента является функция представительная. Представительная функция парламента превалирует над другими его функциями и проявляет себя в той или иной мере через все направления парламентарской деятельности. Не подвергая сомнению значимость законодательной функции, как и любой другой, следует признать, что представительная функция является основой основ. Однако значительная часть исследователей в нашей стране полагает, что ведущими функциями парламента выступают законодательная, представительная и контрольная.

Указанная триада функций присуща и законодательным (представительным) органам государственной власти субъектов РФ. При этом законодательная и представительная функции отражены в названии данных органов, установленном в Конституции РФ (ч. 2 ст. 66) и в Федеральном законе от 6 октября 1999 г. № 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» (далее — Федеральный закон № 184-ФЗ). О важности контрольной функции законодательного (представительного) органа государственной власти субъекта РФ свидетельствует то обстоятельство, что необходимые для ее осуществления контрольные полномочия указаны в ст. 5 названного Федерального закона в ряду основных полномочий законодательного (представительного) органа государственной власти субъекта РФ.

Результатом осуществления законодательным (представительным) органом государственной власти субъекта РФ законодательной функции является формирование региональной нормативно-правовой базы регулирования общественных отношений, возникающих в процессе развития общества и государства и объективно требующих государственного воздействия в форме законодательных установлений. Задача законодательной деятельности органа государственной власти субъекта РФ состоит в подготовке и принятии законов, непосредственно

предусмотренных в конституции (уставе) субъекта РФ, и законов, которые обеспечивают потребности развития общества и государства в различных сферах жизнедеятельности. При этом законодательство является непосредственным инструментом формирования стратегии и тактики такого развития.

Законодательная функция — это ключевая и наиболее объемная по своему значению и содержанию функция законодательного (представительного) органа государственной власти. Но следует иметь в виду, что без эффективного контроля за соблюдением и исполнением законов субъектов РФ законодательная функция рассматриваемого нами регионального органа во многом утрачивает свое значение, поскольку нет смысла в законах, которые не соблюдаются и не исполняются. Именно в этом проявляется значимость контрольной функции применительно к функции законодательной.

Итак, значимость контрольной функции законодательного (представительного) органа государственной власти субъекта РФ проявляется в том, что она представляет собой важнейший элемент системы сдержек и противовесов, обеспечивающий надлежащее исполнение органами и должностными лицами своих обязанностей.

Использованные источники:

1. Парламентское право России: учебник / под общ. ред. О. Н. Булакова. М., 2006. С. 95.
2. Буринова Л. Д. О социальной функции парламента в правовом государстве // Закон и право. 2009. № 9. С. 105;
3. Карханбарьян А. С. Основные особенности дефиниций: «парламентаризм», «парламентский контроль» // Бизнес в законе. 2009. № 2. С. 35.
4. Малкин Д. В. Компетенция регионального депутата при осуществлении представительной функции законодательного (представительного) органа государственной власти субъекта РФ // Ленинградский юридический журнал. 2009. № 4. С. 143
5. Яблонская А. Б. Контрольная функция органов законодательной власти Российской Федерации // Гражданин и право. 2010. № 2.

*Монич К.П.
студент 4 курса
кафедра «Транспорт углеводородных ресурсов»
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень*

БУМАЖНЫЕ КУПЮРЫ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация: Значение бумажных купюр с каждым днём становится вопросом множества огромных компаний, так и простых людей. В данной работе рассмотрена классификация всех денег в мире. Рассмотрено влияние электронных денег на значение бумажных купюр. Электронный деньги – будущее денежного оборота мира.

Ключевые слова: деньги, купюры, валюта, электронные деньги.

*Monich K.P.
student
4 year, department "Transport of hydrocarbon resources"
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen*

PAPER BILLS IN THE MODERN WORLD

Annotation: The value of paper bills every day becomes the question of many companies and ordinary people. In this paper, the classification of all the money in the world. The influence of electronic money on the value of paper bills. Electronic money – the future of cash circulation in the world.

Key words: money, bills, currency, electronic money.

На сегодняшний день бумажные деньги являются обыденным и привычным для всех людей предметом. Появлению бумажных денег способствовало развитие производства бумаги и печатного дела. Деньги принимают как уплату за товары, услуги и долги. История возникновения бумажных денег ведет отсчет со Средних Веков. Первые бумажные средства появились в Китае в VIII веке, китайские купюры считаются самыми древними. Первые печатные бумажные деньги использовались в качестве обмена на металл или частично заменяли монеты.

В настоящее время в некоторых странах бумажные купюры меняют на пластиковые, вполне возможно, что в скором будущем граждане этих стран будут использовать лишь пластиковые купюры. Но множество прогнозов указывает на замену бумажных денег электронными.

Авторами данной работы предлагается рассмотреть, в чем заключается сущность бумажных денег в современном мире, а также готов ли человек отказаться от наличных средств.

На данный момент все существующие средства в мире делятся на несколько категорий. Всю совокупность монет и банкнот называют М0. По данным DollarDaze сумма М0 включающая наличные всех стран эквивалентна 5 триллионам долларов. Но данная сумма является не такой огромной, так как составляет всего 10% от всех денег в мире. Появлению

новых денег в стране способствует центральный банк, которому достаточно всего лишь приобрести ценные облигации коммерческих банков. Кроме наличных существуют деньги, к которым можно быстро получить доступ, например деньги на банковском счете. Данная сумма называется М1 и составляет 25 триллионам долларов. После М1 представление о деньгах становится ещё шире. М2 включает ценности которые мы не можем потратить, например сберегательные счета, данная сумма составляет 60 триллионов долларов. М3 это широкое понятие денег, которое включает в себя все валюты, банкноты, монеты, расчетные счета, сберегательные счета и долгосрочные депозиты.

В последние годы наличные деньги становятся все большей головной болью большинства развитых и развивающихся стран. Эмиссия купюр стоит гораздо дороже их реальной цены. В России в настоящее время выпуск 1 тысячи банкнот с несколькими уровнями защиты стоит свыше 3 тысяч рублей. Не стоит забывать о безопасном содержании бумажных средств — это банковские хранилища, доставка по месту назначения, инкассаторы и спецтранспорт. На все это тоже необходимо тратить определенную сумму. Также с каждым днём растут расходы на разработку новых уровней защиты, повышение качества бумаги и краски. Но главной проблемой является контроль оборота наличных средств. Оплата труда «из рук в руки», расчет за покупку в магазинах «мимо кассы», хранение денег «под матрасом» и, наконец, коррупционные махинации. Проследить за вращением наличных средств в этих случаях практически невозможно.

Каждый день миллионы людей используют бумажные купюры, но не многие знают, что обычная купюра переходит из рук в руки в течение года более 55 раз. Деньги являются не только важной частью экономики страны, но и, переходя из рук в руки, они несут с собой различных микробов. Согласно данным вирус гриппа может выживать и оставаться на купюрах от одного часа до двух дней. По другим исследованиям 7% наличных переносят жизнеспособные штаммы опасных бактерий. Бумажные деньги — это огромное количество микробов, достаточно всего лишь несколько купюр, чтобы распространить эту грязь по остальным наличным купюрам. Использование бумажных купюр ведет к прямому распространению различных микробов и бактерий.

Не каждый человек знаком с понятием виртуальных денег и возможностями по их использованию. Стоит отметить, что такой вид замены валюты отличается от монет и банкнот тем, что хранит их владелец на отдельном «виртуальном» ресурсе. Электронные деньги — это обязательства, которые берет на себя организация-эмитент, в виде средств, находящихся в распоряжении пользователя, хранящихся на онлайн ресурсе. Этот сегмент — часть рынка виртуальных платежных систем. Определение относится к транзакции, выполняется она посредством цифровых коммуникаций. Виртуальные деньги пользователя могут быть дебитом или кредитом. Они не являются традиционными деньгами в общепринятой валюте, а

представляют собой платежные средства, сертификаты или чеки. Функции расчетных инструментов не отличаются от эмитируемых Центробанком монет или купюр.

Прогресс не стоит на месте и с каждым днем, люди стараются отказываться от наличных денег. Современный человек все чаще пользуется банковскими картами и мобильными приложениями при оплате товаров и услуг. Ведь наличные деньги можно потерять, а вернуть или найти это более сложный вопрос. При потере карты, ее можно заблокировать за полминуты: в специальном банковском приложении или по звонку оператору. Деньги останутся на счету, для доступа к ним всего лишь необходимо получить новую карту.

У электронных денег есть множество преимуществ, но существуют риски и опасности связанные с электронным расчетом. С развитием информационных технологий растет количество киберпреступности. Современные преступники способны взламывать коды и пароли различных депозитов, что не составляет трудности снять со счета, кошелек все имеющиеся средства. Никто не исключает технические сбои платежных систем. От них никто не застрахован. Даже у MasterCard они порой случаются. Например, при наличии необходимых средств на счету совершить покупку не возможно, что вызывает серьезные неудобства. Психологическая проблема также актуальна. При расчете электронными деньгами контроль над средствами может быть утрачен. Есть вероятность, потратить гораздо больше денег, чем рассчитывалось.

Если говорить о Российской Федерации отказ от бумажных денег произойдет не скоро. Но уже сейчас некоторая часть населения получает заработную плату на банковскую карту. Для развития данного вопроса необходимо создать стабильную и защищенную от сбоев и кибератак платежную систему. Ко всему прочему не стоит забывать о повышении уровня финансовой грамотности населения РФ.

Авторами данной работы вынесено предположение, что до полного отказа от бумажных купюр пройдет не малое количество времени, но это необходимый процесс. Ведь электронные способы расчета — это будущее денежного оборота всего мира.

Использованные источники:

1. Московский Комсомолец. Новости. — В Европе запретят бумажные деньги [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mk.ru/economics/2016/10/31/v-evrope-zapretyat-bumazhnye-dengi.html>
2. Кузнецова, Е.И. Деньги, кредит, банки: Учебное пособие / Е.И. Кузнецова. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 567 с.
3. Юровицкий В. Денежное обращение в эпоху перемен. – М. : ГроссМедиа Ферлаг, 2007. - 396 с.
4. Игонина Л.Л. Модернизация финансовой системы России: задачи, императивы, тенденции // Финансы и кредит. – 2012. - № 3. – С. 2-8

*Мугутдинова С.З.
студент 4к. 3гр.
факультет «Бухучет и аудит»
научный руководитель: Ибрагимова А.Х., к.э.н.
доцент
кафедра «Бухгалтерский учет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный
университет народного хозяйства»
Россия, г. Махачкала*

УЧЕТ ПОСРЕДНИЧЕСКИХ ДОГОВОРОВ

Аннотация: В статье рассматривается понятие и бухгалтерский учет посреднических договоров. Данный вид договоров стал популярным, так как посреднические сделки стали неотъемлемой частью современного товарооборота. В работе рассмотрены виды договоров, и набор вариантов их осуществления, рассматриваемый Гражданским законодательством.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, посреднические сделки, договоры, агенты, товары, продажа, клиент.

*Mugutdinova S.Z.
student 3K. 3G. faculty of «Accounting and audit»
scientific adviser Ibragimova A.Kh.
c.e.s professor Department «Accounting-1»
GAOU VO «Dagestan state University
of national economy»
Russian Federation, Makhachkala*

ACCOUNTING OF INTERMEDIARY AGREEMENTS

Abstract: The article deals with the concept and accounting of intermediary contracts. This type of contract has become popular, as intermediary transactions have become an integral part of modern trade. The paper considers the types of contracts, and a set of options for their implementation, considered by Civil law.

Keywords: accounting, intermediary transactions, contracts, agents, goods, sales, client.

Посреднические договоры — это договоры, в которых посредник выступает в чужих интересах, создавая, изменяя или прекращая своими действиями гражданские правоотношения для своего клиента [4].

Покупка и продажа товаров могут осуществляться через посредников. ГК РФ выделяет три разновидности посреднических договоров: договор поручения; договор комиссии; агентский договор.

Для всех этих договоров общим является то, что посредник (поверенный, комиссионер, агент) действует за счет и в интересах заказчика (доверителя, комитента, принципала).

Бухгалтерский учет и налогообложение операций по посредническим

договорам не зависят от их вида. Поэтому рассмотрим порядок учета этих сделок на примере договора комиссии, который является самым популярным.

Согласно статье 990 ГК РФ [1] по договору комиссии одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента. На практике чаще всего заключаются договоры комиссии на продажу товаров. За комитентом сохраняется право собственности на товары до момента их продажи. Однако комиссионер, получив товары от комитента, несет ответственность перед комитентом за их утрату или повреждение [3].

По предмету правового регулирования посреднические договоры являются договорами об оказании услуг. Посредники, т.е. юридические и физические лица, оказывают определенные услуги продавцу или покупателю. Общим для всех этих договоров является то, что посредники (комиссионер, поверенный, агент) действуют за счет и в интересах заказчика (комитент, доверитель, принципал). Бухгалтерский учет операций по посредническим договорам не зависит от их вида. Рассмотрим операции на примере самого распространенного посреднического договора - договора комиссии [4].

Согласно договору комиссии одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить сделку от своего имени, но за счет комитента. Посреднику выплачивается комиссионное вознаграждение. Помимо вознаграждения комитент обязан возместить комиссионеру все суммы, израсходованные им на выполнение поручения (см. таблицу).

Учет операций у комитента

№ п/п	Содержание хозяйственной операции	Дт	Кт
1.	Отгружены товары комиссионеру по договору комиссии	45	43
2.	Признана выручка от продажи товаров после получения извещения от комиссионера	62	90/1
3.	Начисляется НДС с выручки от продажи	90/3	68
4.	Отражается комиссионное вознаграждение комиссионеру: <ul style="list-style-type: none"> • сумма комиссионного вознаграждения • НДС 20% 	44 19	76, суб. «Расчеты с комиссионером»
5.	Списывается себестоимость проданных товаров	90/2	45

6.	Списываются расходы на продажу	90/2	44
7.	Отражаются расчеты с комиссионером:		

Особенности бухгалтерского учета договора комиссии заключаются в следующих нюансах:

- право собственности на товары сохраняется за комитентом до момента их продажи. Комитент, отгружая товар, учитывает его по дебету счета 45 «Товары отгруженные». Комиссионер, получая товар, учитывает его по дебету счета 004 «Товары, принятые на комиссию»;

- комиссионер, получивший товар, заключает договор купли-продажи с покупателем. После отгрузки товара право собственности на него переходит от продавца (комиссионера) к покупателю, и товар считается проданным;

- комитент после получения извещения от комиссионера о продаже товаров отражает в бухгалтерском учете выручку от их продажи по кредиту счета 90 «Продажи».

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: [федер. закон от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (Часть первая) федер. закон от 26 января 1996 года N 14-ФЗ (Часть вторая)]. [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс».

2. Агентский договор: налоговый и бухгалтерский учет [Электронный ресурс] -URL:<https://www.audit-it.ru/articles/account/contracts/a70/43903.html> (дата обращения 12.01.2020).

3. Иришина Н.Ю. Посреднические операции: правовые основы, бухгалтерский учет и налогообложение [Электронный ресурс] // Современный бухучет. URL:<https://www.klerk.ru/buh/articles/4248/> (дата обращения 12.01.2020).

4. Посреднические договоры: их виды и особенности [Электронный ресурс]-URL:<http://prednalog.ru/posrednicheskie-dogovoryi-ih-vidyi-i-osobennosti/> (дата обращения 12.01.2020).

*Нусс Е.А.
студент*

*ГАПОУ ТО "Ишимский многопрофильный техникум"
Россия, г. Ишим*

ХРАНЕНИЕ ЗЕРНА В РУКАВАХ.

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ТЕХНОЛОГИИ

Аннотация:

Работа посвящена одному из самых перспективных и экономичных способов хранения зерновой массы – хранению в полиэтиленовых рукавах. Описаны достоинства и недостатки данного метода относительно условий юга Тюменской области. Приведены пути возможного решения проблемных моментов.

Ключевые слова: хранение зерна, полиэтиленовые рукава для хранения зерна, анаэробное хранение

*Nuss E.A.
Russia, Ishim*

Student of Ishim Multiprofessional Technical School

GRAIN STORAGE IN GRAIN BAGS.

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF THE TECHNOLOGY

Annotation

The work is devoted to one of the most promising and economical ways of storing grain mass – storage in polyethylene grain bags. The advantages and disadvantages of this method are described according to the conditions of the South of the Tyumen region. There are given ways of a possible solution to problematic issues.

Keywords: grain storage, polyethylene grain bags for storage, anaerobic storage

Высокий урожай зерновых в России последние несколько лет вывел на первый план проблему хранения рекордного количества собранного зерна, Кроме привычных зернохранилищ все большей популярностью пользуется новая технология хранения зерна в полиэтиленовых рукавах.

В Тюменской области данный метод хранения применяется с 2017 года. ЗАО "Племзавод-Юбилейный" - первое и пока единственное в Ишимском районе хозяйство, где стал использоваться такой способ хранения зерна. Остальные хозяйства района пока "рукава" не применяют, но ежегодно интересуются этим способом, пытаются понять, чего больше - достоинств или недостатков он имеет. Этим и определяется актуальность данной работы.

Целью исследования является определение его преимущества над традиционными способами хранения. Основные методы исследования: изучение разнообразных источников информации, опрос, наблюдение. Для

написания работы были проведены беседы со специалистами ЗАО "Племзавод-Юбилейный", проведены наблюдения за затариванием зерна в рукава и за разгрузкой зерновой массы.

По данной технологии зерно засыпается в большие полиэтиленовые многослойные рукава длиной 60-75 метров, емкостью до 250 тонн. В герметичной среде, которой является пластиковый рукав, в процессе дыхания живых организмов увеличивается концентрация углекислого газа и насекомые, споры грибов, бактерии, которые попадают в зерновую массу, прекращают свою активность, а то и вовсе погибают. Зерно также уменьшает интенсивность своих жизнедеятельных процессов.

Достоинства технологии

Весомым преимуществом, по утверждению заместителя директора ЗАО "Племзавод-Юбилейный" Леднева В.В, являются низкие затраты на хранение зерна: эта технология в несколько раз дешевле строительства металлических каркасных складов. Очищенное высушенное зерно можно хранить на любой ровной площадке, в том числе и сразу на поле. Рукава можно использовать даже при высокой влажности зерна. Полиэтилен защищает от снега, дождя, ультрафиолетового излучения и перепадов температур.

Рукава позволяют сразу проводить сортировку, что имеет огромное значение для хранения зерна разного вида, качества и влажности.

Недостатки технологии

Нельзя допускать порезы или отверстия, нарушающие герметичность. Самый большой недостаток, как отмечает начальник ХРП "Новолоктинский" ЗАО "Племзавод-Юбилейный" Петрищев В.В, - это повреждения рукавов птицами и грызунами, необходимо постоянно осматривать рукава и вовремя заклеивать повреждения.

Еще один минус технологии хранения в рукавах — невозможность контролировать качество хранения. При длительном хранении приходится производить контроль с помощью пробоотборника, а это нарушение герметичности.

Рукав для хранения зерна используется только один раз. Как только он будет разрезан для извлечения из него зерна, рукав необходимо должным образом утилизировать

Таким образом, можно сделать вывод, что у технологии хранения зерна в рукавах гораздо больше достоинств, чем недостатков. Проблемы, которые возникают при таком способе хранения, вполне решаемы. Существует много способов отпугивания птиц и грызунов и хорошие материалы для восстановления герметичности пленки.

Я считаю, что у способа хранения зерна в рукавах есть будущее, но и традиционное хранение в зернохранилищах не стоит забывать.

Использованные источники:

1. Малин Н.И. Технология хранения зерна. - М.: КолосС, 2005.
2. Технология переработки продукции растениеводства / Под ред. Н.М. Личко. - М.: КолосС, 2006.
4. <https://www.activestudy.info/osobennosti-xraneniya-zerna/>
5. <https://ag-bag.ua/ru/advice/hranenie-zerna-v-rukavah-preimuschestva-i-nedostatki-tehnologii>
6. <https://findpatent.ru/patent/231/2310316.html>

*Объедкова П.Н.
студент техникума*

*ГБПОУ ВО «Борисоглебский техникум промышленных и
информационных технологий»*

Россия, г. Борисоглебск

ИНСТРУМЕНТЫ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: Для достижения целей, стоящих перед налоговой политикой, устранения возникающих диспропорций функционирования налогового механизма государство использует различные инструменты и, в частности, такие как конкретные виды налогов и их элементы, объекты, субъекты, льготы, сроки уплаты, ставки, санкции. Специфика института налоговых льгот определяется видами налогов, методиками расчета, целями их использования и странами их применения.

Ключевые слова: налоговые инструменты, ставка, льгота, санкция, база.

*Byedkova P.N.
college student*

*GBPOU VO "Borisoglebsky College of Industrial and
Information Technologies"*

Russia, Borisoglebsk

TAX POLICY TOOLS

Annotation: To achieve the goals of the tax policy, to eliminate the imbalances in the functioning of the tax mechanism, the state uses various tools and, in particular, such as specific types of taxes and their elements, objects, entities, benefits, payment deadlines, rates, sanctions. The specifics of the institution of tax incentives is determined by the types of taxes, calculation methods, the purposes of their use and the countries of their application.

Keywords: tax instruments, rate, exemption, sanction, base.

Участие государства в регулировании экономических процессов при проведении налоговой политики осуществляется с помощью таких налоговых инструментов, как налоговая ставка, налоговые льготы, налоговые санкции, налоговая база и некоторые другие.

Важным средством осуществления политики государства в области регулирования доходов является налоговая ставка, определяющая процент налоговой базы или ее части, денежная оценка которой является величиной налога. Изменяя ее, правительство может, не изменяя всего массива налогового законодательства, осуществлять налоговое регулирование. Эффект от проведения налоговой политики достигается за счет дифференциации налоговых ставок.

Благодаря налоговым ставкам единая централизованная налоговая система является достаточно гибкой, что обеспечивается за счет уточнения

ставок налогов и приведения налоговой политики в соответствие с реальной экономической конъюнктурой.

Кроме налоговых ставок эффективным средством реализации налоговой политики являются налоговые льготы, что связано с предоставлением полного или частичного освобождения от налогообложения отдельных категорий юридических и физических лиц. С помощью налоговых льгот во многих странах поощряются создание малых предприятий, привлечение иностранного капитала, научно-технические разработки, имеющие фундаментальное значение для дальнейшего развития экономики, экологические проекты, стимулируется создание новых высокотехнологичных импортозамещающих производств, способствующих выпуску конкурентоспособной продукции для мирового рынка.

Важным элементом налогового механизма являются налоговые санкции. Они, с одной стороны, являются инструментом, нацеленным на обеспечение безусловного выполнения налогоплательщиком налоговых обязательств. С другой стороны, налоговые санкции нацеливают налогоплательщика на использование более эффективных форм хозяйствования. Налоговые санкции представляют собой косвенную форму использования налогового механизма, они непосредственно не воздействуют на эффективность хозяйствования. Кроме того, их действенность определяется эффективностью работы контролирующих органов.

Налоговая база – это стоимостная, физическая или иная характеристика объекта налогообложения. Формирование налоговой базы также является серьезным инструментом налоговой политики государства, поскольку от этого зависит увеличение или уменьшение налоговых обязательств различных категорий налогоплательщиков. Это создаст дополнительные стимулы или, наоборот, ограничения для расширения производства, инвестиционных проектов и соответствующего роста (снижения) экономического развития.

Таким образом, налоговая политика государства имеет относительно самостоятельное значение, поскольку от ее результатов в значительной степени зависит то, какие коррективы вынуждено вносить государство в свою экономическую политику.

Использованные источники:

1. Захарьин В. Р. Налоги и налогообложение: учеб. пособие/ В.Р. Захарьин. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2018. - 336 с.
2. Малис Н.И. Налоговый учет: учеб. пособие / Н.И. Малис, А.В. Толкушкин. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2016. – 576 с.

*Рахманова З.А.
студент*

*Узбекский государственный университет мировых языков
научный руководитель: Усманова Н.Х.
старший преподаватель
Узбекистан, г. Ташкент*

ТИПОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕРМИНОЛОГИИ В ОБУЧЕНИИ ФРАНЦУЗСКОМУ ЯЗЫКУ

Аннотация: На фундаментальную методику серьезно опираются в языковых вузах. Переводчик никогда не уверен в своих знаниях иностранного языка, он прекрасно понимает непредсказуемость возникающих речевых ситуаций. Занимаясь по классической методике, студенты не только оперируют самыми разнообразными лексическими пластами, но и учатся смотреть на мир глазами "native speaker" - носителя языка.

Ключевые слова: Классический подход, лингвосоциокультурный метод, система общения, Коммуникативный метод

*Rakhmanova Z.A.
Student*

*Uzbek State University of World Languages
Uzbekistan, Tashkent
Scientific adviser: Usmanova N.Kh.
Senior Lecturer*

TYOLOGICAL ANALYSIS OF TERMINOLOGY IN TEACHING THE FRENCH LANGUAGE

Annotation: They seriously rely on the fundamental methodology in language universities. The translator is never confident in his knowledge of a foreign language; he perfectly understands the unpredictability of emerging speech situations. Studying according to the classical methodology, students not only operate on a wide variety of lexical layers, but also learn to look at the world through the eyes of the "native speaker" - a native speaker.

Keywords: classical approach, linguosociocultural method, communication system, communicative method

Самым, пожалуй, известным представителем классической методики преподавания иностранного языка является Н.А. Бонк. Ее учебники английского языка, написанные совместно с другими авторами, давно стали классикой жанра и выдержали конкуренцию последних лет. Классическую методику иначе называют фундаментальной: никто не обещает, что будет легко, что не придется заниматься дома и опыт преподавателя спасет от ошибок в произношении и грамматике. Но наградой будет, развивая метафору крепости, состояние настоящего местного жителя, который знает, как не заблудиться в лабиринте сослагательного наклонения или

прошедшего времени.

И еще. Фундаментальная методика предполагает, что любимый ваш вопрос - "почему?" Что вы не удовольствуетесь объяснениями "так надо", а готовы погрузиться в интересный, сложный и очень логичный мир, имя которому - система языка.

Классический подход к изучению иностранного языка. В связи с этим несколько трансформировался и классический подход к изучению иностранного языка, но незыблемые принципы "классики" отечественных языковых методик сохранились. Иногда они активно применяются и в школах других методических направлений. Классический курс ориентирован на учащихся различного возраста и чаще всего предполагает изучение языка "с нуля".

Лингвосоциокультурный метод. Один из самых серьезных и всеобъемлющих методов изучения иностранного языка - лингвосоциокультурный, предполагающий апелляцию к такому компоненту, как социальная и культурная среда. Сторонники этого метода твердо уверены, что язык теряет жизнь, когда преподаватели и студенты ставят целью овладеть лишь "безжизненными" лексикограмматическими формами. Некто заметил, что "личность - это продукт культуры". Язык - тоже. И убедительнее всего это подтверждают наши языковые ошибки. Изучающий английский может употребить грамматически правильное выражение *The Queen and Her relatives*, но британец с трудом поймет, что имеется в виду *The Royal Family*; или, к примеру, такая фраза, как Герой - выразитель идей автора была переведена предложением "The hero is the loudspeaker of the author" ("громкоговоритель автора"), а в идеале требовалось употребить "mouthpiece".

Лингвосоциокультурный метод родился на стыке понятий язык и культура. Авторы методики (среди них одно из главных мест занимает С.Г. Тер-Минасова) по-иному подошли к этим определениям. Классики, в частности, Ожегов, понимали язык как "орудие общения, обмена мыслями и взаимного понимания людей в обществе". Даль относился к языку проще - как к "совокупности всех слов народа и верному их сочетанию, для передачи мыслей своих". Но язык как система знаков и средство выражения эмоций и настроения есть и у животных. Что же делает речь "человеческой"? Сегодня язык - "не только словарный запас, но и способ человека выражать себя". Он служит для "целей коммуникации и способен выразить всю совокупность знаний и представлений человека о мире". На Западе язык понимается как "система общения", которая состоит из определенных фрагментов и набора правил, использующихся с целью коммуникации.

Очень важное отличие западного лингвистического мышления - понимание языка не только в связи с определенным государством, но и с определенной частью страны, районом и т.д. При таком подходе язык идет рука об руку с культурой части страны, области, то есть с идеями, обычаями определенной группы людей, общества. Иногда под культурой понимается

само общество, цивилизация. Полагаем, определение сторонников лингвосоциокультурного метода не преувеличивает силы и значения языка в современном мире. По их мнению, язык - "мощное общественное орудие, формирующее людской поток в этнос, образующее нацию через хранение и передачу культуры, традиций, общественного самосознания данного речевого комплекса. При этом подходе к языку межкультурная коммуникация - прежде всего "адекватное взаимопонимание двух собеседников или людей, обменивающихся информацией, принадлежащих к разным национальным культурам".

Коммуникативный подход. Первую строчку в рейтинге популярности методик активно удерживает коммуникативный подход, который, как следует из его названия, направлен на практику общения. Эта методика отлично "работает" в Европе и США. Коммуникативная методика, как следует уже из ее названия, направлена именно на возможность общения. Из 4-х "китов", на которых держится любой языковой тренинг (чтение, письмо, говорение и восприятие речи на слух) повышенное внимание уделяется именно двум последним.

Вы не услышите на занятиях особенно сложных синтаксических конструкций или серьезной лексики. Устная речь любого грамотного человека достаточно сильно отличается от письменной. Попробуйте последить за собой в течение дня: много ли вы употребили длинных предложений? Конструкций в сослагательном наклонении? К сожалению, эпистолярный жанр уходит в прошлое, и если наши потомки будут судить о нас только на основе e-mail'ов и других "памятников" сетевой литературы, то их мнение вряд ли будет лестным... Однако ошибкой было бы думать, что коммуникативный метод предназначен только для легкой светской беседы. Те, кто хочет быть профессионалом в конкретной области, регулярно читают публикации по своей тематике в иностранных изданиях. Обладая большим словарным запасом, они легко ориентируются в тексте, но поддержать беседу с иностранным коллегой на ту же тему им стоит колоссальных усилий.

Коммуникативный метод призван, в первую очередь, снять страх перед общением. Человек, вооруженный стандартным набором грамматических конструкций и словарным запасом в 600-1000 слов, легко найдет общий язык в незнакомой стране. Однако есть и обратная сторона медали: клишированность фраз и небогатый лексикон. Добавьте к этому массу грамматических ошибок, и вы поймете, что единственный способ не прослыть, скажем, так, неумным собеседником - повышенное внимание к партнерам, знание этикета и постоянное желание совершенствоваться. Те, кто учится по коммуникативной методике - "легкая кавалерия". Они гарцуют под стенами крепости, совершают стремительные атаки и хотят сорвать флаг, не замечая, как красива осажденная цитадель.

Интенсивная методика. Особую популярность приобретает интенсивная методика обучения английскому. Она выручает всех, для кого

фразы "время - деньги" и "деньги - время" равнозначны. Изучать английский интенсивно позволяет высокая степень шаблонности - этот язык состоит из клише на 25%. Запоминая и отрабатывая определенный круг "устойчивых выражений", вы в принципе сможете объясниться и понять собеседника. Конечно, избравшему интенсив не удастся получить удовольствие от чтения Байрона в подлиннике, но ведь и цели этого курса совсем иные.

Каждый студент сможет почувствовать себя личностью. На самом деле ни одна из методик не является системой, непроницаемой для внешних воздействий.

Использованные источники:

1. Миролубов А.А. Майкл Уэст и его методика обучения чтению, Иностранные языки в школе, 2003, №2.- с. 46-47, 54.
2. Метод "прочти - скажи" при обучении иностранному языку (Майкл Уэст)
3. М. Уэст и его методика обучения чтению.

*Санжарова Д.В.
студент техникума*

*ГБПОУ ВО «Борисоглебский техникум промышленных и
информационных технологий»
Россия, г. Борисоглебск*

НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА МАКРОУРОВНЕ

Аннотация: налоговое планирование является важной и неотъемлемой частью системы финансового управления в организации. С налогообложением связаны все сферы производственной, финансовой, хозяйственной деятельности организации.

Ключевые слова: налоговое планирование, бюджет, внебюджетные фонды, прогноз, налоги, налогоплательщик.

*Sanzharova D.V.
college student*

*GBPOU VO "Borisoglebsky College
industrial and information technology "
Russia, Borisoglebsk*

MACRO TAX PLANNING

Annotation: tax planning is an important and integral part of the financial management system in the organization. With taxation all spheres of production, financial, economic activities of the organization are connected.

Keywords: tax planning, budget, off-budget funds, forecast, taxes, taxpayer.

Налоговое планирование на макроуровне — это комплексный процесс определения общей суммы налоговых доходов бюджета и внебюджетных фондов разного уровня для выполнения экономических, политических и социальных задач государства.

Планирование налогов на уровне государства и муниципальных органов (макроуровень) служит основой для выработки прогноза социально-экономического развития страны в целом, субъектов федерации (в федеративных государствах) и муниципальных образований на среднесрочный и долгосрочный периоды.

На макроуровне осуществляют налоговое планирование, как правило, Министерство финансов и финансовые органы (по соответствующим уровням бюджетов). Принимают в этом участие также другие экономические ведомства.

Цель налогового планирования на макроуровне: разработка прогноза социально-экономического развития страны.

В зависимости от сроков, налоговое планирование подразделяется на:

1) Текущее налоговое планирование. Включает в себя расчет конкретных сумм налогов, мобилизуемых на соответствующей территории государства за определенный период. Расчет каждого

обязательного платежа проводится на основе макро и социально-экономических показателей.

Текущее налоговое планирование может быть:

➤ Оперативное налоговое планирование – осуществляется на месяц или квартал, обеспечивая реальную оценку поступлений по каждому виду налогов на ближайшее время. При разработке планов, всю информацию финансовые и налоговые органы извлекают из лицевых счетов, которые ведутся по всем налогоплательщикам. Лицевые счета открываются по действующему предприятию и индивидуальному предпринимателю с момента принятия их на налоговый учет, а также по каждому виду налогов отдельно. В лицевых счетах показывается все движение налоговых сумм за весь налоговый период.

➤ Краткосрочное налоговое планирование – предусматривает составление планов на год, осуществляется непосредственно Минфином России, основываясь на оперативном налоговом планировании.

2) Перспективное налоговое планирование – это составление планов на длительный период. В отличие от текущего налогового планирования здесь не проводится детализация по видам налогов, а охватывается вся совокупность налогообложения.

Налоговое планирование на макроуровне решает следующие основные задачи:

- ✓ формирование налогового законодательства;
- ✓ построение действенной налоговой системы исходя из конкретной социально-экономической ситуации;
- ✓ определение объема и структуры государственных обязательных платежей;
- ✓ установление содержания объектов налогообложения и состава налоговой базы;
- ✓ разработка размера налоговых ставок и льгот, а также исполнение всех поставленных задач.

В целом процесс планирования налоговых поступлений – достаточно сложная работа, требующая глубокого знания происходящих в хозяйстве социально-экономических процессов, анализа тенденций их развития, знания налогового и иного законодательства.

Использованные источники:

1. Аронов А. В. Налоговая политика и налоговое администрирование: учеб. пособие /А.В. Аронов, В.А. Кашин. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2015. - 544 с.
2. Малис Н.И. Налоговый учет: учеб. пособие / Н.И. Малис, А.В. Толкушкин. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2016. – 576 с.

*Сухова С.Н.
студент
Пестрякова А.А.
студент*

*ГАПОУ ТО «Ишимский многопрофильный техникум»
Россия, г. Ишим*

ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ГОРОДА ИШИМА

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы, связанные с низким уровнем финансовой грамотности населения, представлен комплекс условий и программа мероприятий по повышению уровня финансовой грамотности населения в городе Ишиме.

Ключевые слова: финансовая грамотность, население, кредит, депозит, внутренние и внешние факторы.

*Sukhova S.N.
Pestryakova A.A.
students*

*GAPOU TO "Ishimsky multidisciplinary technical school "
Russia, Ishim*

RESEARCH OF THE FINANCIAL LITERACY LEVEL OF POPULATION OF ISHIMA CITY

Annotation: The article discusses issues related to the low level of financial literacy of the population, presents a set of conditions and a program of measures to increase the level of financial literacy of the population in the city of Ishim

Keywords: financial literacy, population, credit, deposit, internal and external factors

Повышение финансовой грамотности – это умение правильно распоряжаться личными финансами и пользоваться услугами финансовых учреждений. Население испытывает серьезные затруднения при выборе страховых и ипотечных продуктов, потребительских кредитов, депозитов, имеют самое поверхностное представление о собственных налоговых обязанностях и пенсионных правах, поэтому люди легко становятся жертвами различных финансовых махинаций и злоупотреблений.

Актуальность работы велика, т.к. низкая финансовая грамотность сдерживает развитие финансовых рынков, подрывает доверие к финансовым институтам и государственной политике, приводит к снижению темпов экономического роста в стране.

Теоретико-методологическим основам финансов домохозяйств и финансового поведения населения посвящены фундаментальные и прикладные исследования классиков экономической мысли Д. Катоны, Д. Кейнса, А. Маршала, А. Смита, А. Тверски, Д. Канемана, а также

современных отечественных и зарубежных ученых В. Автономова, Е. Галишниковой, Н. Гондик, В. Глухова, А. Лусарди, Л. Мытаревой, И. Анализ сущности и роли уровня финансовой грамотности населения в принятии гражданами решений финансового характера отражен в научных трудах Ю. Бреховой, Л. Болдыревой, Д. Высокова, Л. Витта, Н. Манаховой, Д. Моисеевой, М. Роой, Е. Фёдоровой, О. Шевцовой, Д. Шевченко, Б. Эмпонса и др.

Несмотря на широкую представленность научных трудов и теоретическую значимость работ научного сообщества, недостаточно проработанным остается вопрос уровня финансовой грамотности населения на субъекты финансового сектора.

Целью работы является теоретико-методическое обоснование влияния финансовой грамотности населения в г. Ишиме и разработка практических рекомендаций для повышения уровня финансовой грамотности населения г. Ишима.

Повышение финансовой грамотности предполагает овладение финансовыми знаниями, умениями в течение всей жизни.

Уровень финансовой грамотности оказывает влияние на текущее финансовое планирование и управление финансовыми средствами, как со стороны отдельных граждан, так и домохозяйств, а также на их возможности в отношении долгосрочных сбережений.

Нами был разработан и проведен опрос, с целью выявления уровня финансовой грамотности, в котором приняли участие 154 человека разного возраста с 16 и до 50 лет в городе Ишиме, это друзья, знакомые, соседи и прохожие люди, студенты.

Результаты опроса показали низкий уровень (66 %) финансовой грамотности населения на примере г. Ишима. Тем самым повышение финансовой грамотности населения необходимо как воздух.

Исходя из результатов данного опроса видно, что финансовая грамотность нужна, в первую очередь, потребителю, у которого от оплаты коммуналки, покупки продуктов питания и других товаров первой необходимости что-то еще останется. Она нужна заемщику, чтобы выбрать наиболее оптимальные для себя условия получения и обслуживания кредита. Она нужна специалисту финансового учреждения для осуществления своей профессиональной деятельности. Она нужна участнику фондового рынка, чтобы определять тактику и стратегию поведения на рынке.

Комплексом условий, способствующих формированию финансовой грамотности у населения выступают:

1. Психологические условия, т.е условия создающие обстановку в психологической комфортности, адаптации в обществе, которые способствуют развитию познавательного интереса к финансам.

2. Содержательно-реализационные условия, они включают в себя специально организованную учебную деятельность. Эти условия формируют умение понимать, выделять, обрабатывать информацию, оперировать

знаниями, умениями и навыками в области финансов.

3. Оценочно-результативные условия, они помогают овладеть умениями оценивать достигаемые результаты деятельности, формируют навыки самооценки, самоанализа, самосравнения, самообобщения собственной деятельности, обуславливающие полученный результат, вносят коррективы в деятельность.

Основными факторами, определяющими поведение населения на финансовом рынке, являются: 1) внутренние факторы - способности граждан к принятию финансовых решений, включающие уровень финансовой грамотности населения и социально-демографические характеристики, 2) внешние факторы - возможности принятия населением определенных финансовых решений, включающие инфраструктурные возможности (наличие финансовых организаций, доступа к финансовым продуктам и информации и пр.), региональные особенности (уровень урбанизации, социально-экономического развития и др.) и финансовые возможности (уровень дохода, потребность в жилье и пр.).

Нами разработана программа мероприятий по повышению уровня финансовой грамотности населения в городе Ишиме.

1. Всем органам провести социологическое исследование уровня финансовой грамотности в городе и сделать соответствующие выводы.

2. Ввести новый предмет «Азбука финансов» в школах, учебных учреждениях для всех профессий и специальностей.

3. Разработать специальные пособия, электронные учебники

4. Информировать население о финансовой грамотности через СМИ, телевидение. Показывать телепрограммы, которые будут содействовать повышению финансовой грамотности на тему «Ипотека, банковские счета, депозиты, кредитование малого бизнеса, инвестиции и др.»

5. Создать комитет рабочей группы в области финансовой грамотности.

Таким образом, люди разного возраста должны получить современные знания и обширные навыки в финансовой сфере.

Использованные источники:

1. Зеленцова А.В, Блискавка Е.А Повышение финансовой грамотности населения: международный опыт и российская практика// Финансы и кредит, 2018, № 7.

УДК 65.659

*Темирханов А.
студент 3 курса
научный руководитель: Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент*

*НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально –
информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, г. Краснодар*

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация:

В данной статье рассмотрены основополагающие элементы развития и управление организациями. Изложенные тенденции развития управленческой деятельности организаций, функционирующих в современных условиях хозяйствования, отличающихся сложностью и многосторонностью решаемых вопросов их руководством.

Ключевые слова:

организация, управление, принципы, концепции, культура.

*Temirkhanov A.
Year 3 student
Scientific Director: Sapunova T.A., Bc
Associate professor
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information
Technology - IMSIT"
Russia, Krasnodar.*

TODAY TRENDING AND INTERNATIONAL ORGANIZATION

Abstract:

This article looks at the fundamental elements of development and management of organizations. The trends outlined in the development of management activities of organizations operating in the current economic environment, which are characterized by the complexity and multilateralism of the issues being addressed by their management.

Keywords:

organization, governance, principles, concepts, culture.

С одной стороны, организация — это группа людей, деятельность и действия которых направлены на достижение общей цели. А с другой организация — сложный организм. В нем переплетаются и уживаются интересы личности и групп, стимулы и ограничения, жесткая технология и инновации, безусловная дисциплина и свободное творчество, нормативные требования и неформальные инициативы. Каждая организация имеет уникальную культуру, которая отличает ее от других и дает ей чувство направления. Важно, чтобы сотрудники понимали культуру своего рабочего

места, чтобы хорошо адаптироваться. Кроме этого каждая организация должна установить руководящие принципы для сотрудников, чтобы работать соответствующим образом. Можем сделать вывод, что организация как объект представляет собой искусственную группу людей, которая является элементом или частью общественной структуры и направленная на выполнение определенных функций. Например, это предприятия, банки, фирмы, органы власти, добровольные союзы, учреждения, созданные по профессиональному признаку. Так же существуют виды организации, которые не имеют зависимости от целей, типа. Примером могут служить правительственные организации, неправительственные организации, бюджетные организации, не бюджетные организации и др. Неотъемлемой частью в организации служит эффективность. В свою очередь Эффективность управления – это характеристика результативности управляющей системой. Существует 2 вида эффективности: По субъекту (групповая, индивидуальная и организационная) и по сфере (экономическая, социальная, технологическая, правовая). При организации эффективного управления необходимо выбрать определенные показатели, которые наиболее точно характеризуют состояние организации. Люди предполагают, что от эффективности зависит и развитие организации в целом. Организация зависит от окружающего мира, как в отношении своих ресурсов, так и в отношении потребителей, то существует определенная схема, показывающая традиционное развитие организации, состоящей из нескольких частей:

- Ресурсы. Основные ресурсы, используемые организацией – это люди, материалы, технологии, капитал, информация. Ведь цель любой организации включают в себя преобразование ресурсов.
- Зависимость от внешней среды и ее ресурсов. Не одна организация не может быть закрытой системой. Она зависит от внешней среды, как в отношении своих ресурсов, так и потребителей. Так как у внешней среды почти никогда нет стабильности, то мало знать свою” среду обитания” и ее природу, надо уметь действовать в таких ситуациях.
- Подразделения. Любая сложная организация состоит из нескольких частей, которые выполняют конкретные задачи и цели. Такими подразделениями могут быть некие отделы и службы. В свою очередь подразделения - это группы людей, деятельность которых направлена на достижения общей цели в организации.
- Необходимость управления - это один самых важных аспектов в любой организации. Так как цель организации направлена на поток связей, полномочий и ответственности, то для того чтобы организация смогла добиться реализации своих целей и задач нужно умение управлять. Поэтому управление организацией является значительно важной деятельностью для любого предприятия. Деятельность любой организации, как в период кризиса, так и после него требует управления, без которого невозможно не только ее эффективное функционирование и развитие, но и само существование. Более того, управление организацией предопределяет отношение к ней со стороны других организаций и в известной мере влияет на их ответные

управленческие решения. Это означает, что с управлением связаны интересы множества людей, как в самой организации, так и за ее пределами. Так же существуют источники, которые продвигают предприятие на новый этап существования. Так же источниками движущих сил являются: долгосрочные тенденции экономического роста, изменение в составе потребителей и способах использования товаров за счет изменений условий продаж, новые продукты и возможность увеличения числа клиентов организации, обновление технологии, изменения в системе маркетинга, выход организаций на внешний рынок, развитие тенденции экономии, изменения в законодательстве и многое другое. Существуют некие концепции устойчивого развития, которые появляются в результате объединения трех основных точек зрения: экономической, экологической и социальной – это три взаимозависимые области единого целого. При таком подходе организация рассматривается как социо-экологоэкономическая система. Экономические цели (доход, прибыль) при таком подходе становятся второстепенными по отношению к цели сохранения среды обитания. Так же существуют некие требования к организации: наличие не менее двух людей, считающих себя частью этой группы, наличие не менее одной цели, наличие членов группы (которые намеренно работают вместе для достижения общей цели). Здесь можно выделить шесть основных причин, воздействующих на организационную культуру и организацию в целом:

- Один из самых главных факторов это индивидуальные качества сотрудников. Каждый вносит что-то своё в организацию.
- Так же пол сотрудника играет важную роль.
- Характер производства предприятия. При сильных изменениях на рынке у компании не останется иного варианта, кроме как уволить сотрудников и изменить культуру.
- Культура также зависит от цели компании.
- Стиль руководства подчиненными также влияет на организационную культуру.

Из этих фактов можно сделать вывод, что две организации не могут иметь одинаковую культуру работы. Именно культура организации отличает ее от других. Культура труда проходит долгий путь в создании имиджа организации. Культура работы придает организации индивидуальность. Другими словами, организация известна своей культурой.

Использованные источники:

1. Гунин В.Н., Баранчев В.П., Устинов В.А., Ляпина С.Ю. Управление инновациями: Модуль 7. – М.: Юнити, 2013. – 328 с.
2. Абрамешин А.Е., Аксенов С.Н., Воронина Т.П., Корнюхин. Тихонова А.Н. – М.: Европейский центр по качеству, 2013. – 308 с.
3. Абрамешин А.Е., Воронина Т.П., Молчановой. – М.: Вита–Пресс, 2014. – 272 с.

*Тупикина В.Ю.
студент техникума
Борисоглебский техникум промышленных и
информационных технологий
Россия, г. Борисоглебск*

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Аннотация: основные средства в своей совокупности образуют производственно-техническую базу предприятия и определяют его производительную мощность. Обеспеченность организации и ее структурных подразделений основными средствами и уровнем их использования оказывает положительное влияние на производительность труда, объема производства и реализации продукции, затраты на содержание и обновление основных средств, а через это на прибыль хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: экономический анализ, основные фонды, оборудование, производственный процесс, износ.

*Tupikina V.Yu.
college student
Borisoglebsky College of Industrial and
information technologies
Russia, Borisoglebsk*

ANALYSIS OF FIXED ASSETS

Annotation: fixed assets in their totality form the production and technical base of the enterprise and determine its productive capacity. Provision of the organization and its structural divisions with fixed assets and the level of their use has a positive impact on labor productivity, the volume of production and sales of products, the cost of maintaining and updating fixed assets, and through this on the profit of the economic entity.

Keywords: economic analysis, fixed assets, equipment, production process, depreciation.

Значение экономического анализа в процессе формирования и использования основных фондов предприятия заключается в предоставлении руководству предприятия полной и точной информации о наличии, техническом состоянии и эффективности использования его основных средств в процессе финансово-хозяйственной деятельности.

Основные фонды - это средства_труда, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму. Предназначаются для нужд основной деятельности организации и должны иметь срок использования более года. По мере износа, стоимость основных средств уменьшается и переносится на себестоимость с помощью амортизации.

Основные фонды принято делить на две большие группы: основные

производственные фонды и основные непроизводственные фонды. Производственные фонды: здания, сооружения, транспортные средства, машины и оборудование и т.д. Непроизводственные основные фонды: жилые дома, детские сады, клубы, стадионы, поликлиники, санатории и т.д.

Основной целью анализа является определение путей повышения эффективности использования основных фондов.

Задачи анализа:

1. Установление обеспеченности предприятия и его структурных подразделений основными фондами.

2. Изучение состава и динамики основных фондов, темпов обновления активной части, техническое перевооружение и реконструкция предприятий, внедрение новой техники, модернизации и замены морально устаревшего оборудования.

3. Определение степени использования основных фондов и факторов на них повлиявших (определение показателей фондоотдачи и фондоемкости).

4. Характеристика интенсивности и экстенсивности работы важнейших групп оборудования.

5. Выявление резервов роста фондоотдачи, увеличение объема продукции и прибыли за счет улучшения использования основных фондов.

Анализ основных фондов может проводиться по нескольким направлениям:

1. Анализ состава, структуры, динамики основных фондов (анализируется достаточно ли у предприятия основных фондов, какого их наличие, состав, динамика, структура, качественное состояние).

2. Анализ качественного состояния основных фондов (проверяется обеспечение выполнения системы планового ремонта).

3. Анализ эффективности использования основных фондов (расчет фондоотдачи, фондоемкости, фондовооруженности, рентабельности).

4. Анализ использования технологического оборудования (**в анализе** используется система показателей, характеризующих использование его численности, времени работы и мощности).

Таким образом, основные производственные фонды участвуют в процессе производства и являются самой главной основой деятельности любого предприятия. Поэтому их состояние и эффективное использование прямо влияет на конечные результаты хозяйственной деятельности предприятий.

Использованные источники:

1. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебник/ Под ред. д.э.н., профессора А.П. Гарнова. – М.: Инфра-М, 2016. - 366 с.

2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В.Савицкая. - 6-е изд., испр. и доп. - М.:ИНФРА-М, 2017. - 378 с.

*Усманова Н.Х.
старший преподаватель
Узбекский государственный университет мировых языков
Узбекистан, г. Ташкент*

СТЕПЕНЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТЕРМИНА В НАУЧНОЙ И ТЕХНИЧЕСКОЙ РЕЧИ

Аннотация: Степень функционирования термина в научной и технической речи, как и слова общелитературного языка, определяется в основном его способностью выступать в качестве компонента различных сочетаний. Термины в общепринятом понимании - это слова в особой функции, умноженные на функции современного языка науки, что трансформировало термины в специальные слова, изменило природу терминологического слова, сделало его принципиально иным знаком.

Ключевые слова: Синтагматическая трактовка, смысловое развитие, техническое понятие, термины

*Usmanova N.Kh.
Senior Lecturer
Uzbek State University of World Languages
Uzbekistan, Tashkent*

THE DEGREE OF FUNCTIONING OF THE TERM IN SCIENTIFIC AND TECHNICAL SPEECH

Abstract: The degree of functioning of the term in scientific and technical speech, as well as the words of a general literary language, is determined mainly by its ability to act as a component of various combinations. Terms in the common sense are words in a special function, multiplied by the functions of the modern language of science, which transformed the terms into special words, changed the nature of the terminological word, made it a fundamentally different sign.

Keywords: syntagmatic interpretation, semantic development, technical concept, terms.

Исследованная нами терминология прежде всего общетехнического производства развивалась в сфере промышленности и складывалась стихийно. Во-первых, описание и анализ уже реально существующих и сформировавшихся терминологических систем (соотношение научных и народных источников пополнения терминологии, пути проникновения в специальную лексику народных слов, интернациональность терминологической лексики, соотношение термина и слова). Во-вторых, совершенствование терминологии (упорядочение терминологии, её системность, проблема однозначности терминов и т.п.) Вполне понятно, что особое значение в этом отношении имел второй цикл вопросов, поскольку он непосредственно отвечал потребностям промышленной практики.

При этом валентные свойства терминов определяются

синтагматическими связями, которые для терминологии авиации во французском языке могут быть выражены следующими типами: N + A *appareil aérien* – летательный аппарат N + A + d *appareil hydraulique du type Froude* – гидротормоз Фруда N + à + N *appareil à incendie* – противопожарное устройство N + de + N + d *appareilde pilotage automatique* – автопилот N + prep + N *appareil sans pilotage* – беспилотный летательный аппарат.

Синтагматическая трактовка валентности при этом подразумевают двусторонний характер отношений между членами валентной пары. Различный статус каждого из участников такой двусторонней связи отражается в понятиях активной и пассивной валентности. Слово с активной валентностью является ведущим синтаксически и семантически, слово с пассивной валентностью конкретизирует термин – ядро. Полученный новый термин – сочетание имеет более конкретную лексему.

Все термины, выражающие основные понятия терминологической системы авиации, могут быть разделены на две большие группы:

1) термины, охватывающие широкие понятия, заимствованные из других отраслей знаний (*appareil*), которые при образовании новых терминологических понятий становятся их ядром (*appareil de bord*);

2) термины с меньшим объемом понятия, которые, вступая в связи с другими словами, образуют новые понятия, расширяя свою лексему (*appareil à gouverner*).

В результате применения этого приема происходит своего рода «игра сокращений», сходная с игрой слов (каламбуром). Это точка зрения подтверждается следующими примерами, где наличие омонимичного сокращения обнаруживается с большой ясностью:

1. P.C. (*Ponts et Chaussées*) – —мосты и шоссеиные дороги|| и P.C. (*piéd et chaussettes*) – —ноги и обувка||.

2. C.V.A.D. – (*Convoi administrative* —военный админстративный обоз||, и C.V.A.D. (*ça va assez doucment*) —дела идут слишком тихо, медленно||.

3. M.S. (*Avoïn Morane Saulnier*) – самолёт фирмы Моран Сольны и M.S. – (*mort subite*) - внезапная смерть и т.д.

Диапазон экспрессии при этом очень широк: от мягкого юмора до откровенного сарказма. Применение стилистической коррелятивной аббревиации с созданием омонимичных сокращений возможно лишь тогда, когда сокращение, выступающее в качестве исходной формы, хорошо известно. Вместе с тем омонимичные экспрессивные сокращения - каламбуры используются в узких рамках, как профессионализмы, арго, в узком коллективе людей и не получают широкого распространения в литературном языке. Исходя из вышесказанного, следует ожидать и межъязыковую активность терминологического фонда французского языка. С особой наглядностью это отмечается на усвоении французских технических терминов английской терминосистемой. Прежде всего активностью отличается семантическая ассимиляция французских заимствований в английском языке. При вхождении французского термина в английский язык

наблюдается семантические различия между романизмом и его этимоном; язык-рецептор, как правило, заимствует слова не в полном объёме значений, а только в одном необходимом для него значении (*drapé, case, suit, coat*). Семантическое развитие исследованных слов заключалось также в изменении их первоначальных значений.

В отдельных случаях исследованные слова исчезли во французском языке, а в английском языке не только сохранились, но и широко употребляются. Смысловое развитие расхождения между заимствованным словом и его прототипом возникает вследствие их самостоятельного развития в обоих языках. Особенно ярко семантическое развитие освоения заимствований проявляется на фоне сопоставления их значений, закрепившихся в языке – реципиенте, и тех значений, с которыми их прототипы сопрягались ранее и сопрягаются в языке-источнике сейчас. На новой языковой основе относительно немногие слова остаются семантически эквивалентными своим исходным прототипам (*Décolleté, lingerie, appliqué*). Семантическое освоение заимствованного слова предполагает, во-первых, понимание этого слова достаточно широким кругом специалистов данного языка, во-вторых, включение этого слова в систему семантических связей в лексике языка-реципиента и, в-третьих, развитие его значения, отличного от исходного слова-прототипа. Если обратиться к данным английских текстильных терминов, то значительная их часть ассимилировалась здесь даже во французской материальной форме.

К настоящему времени существует целый ряд классификаций заимствованной лексики в зависимости от тех задач и целей, которые стоят перед исследователями. Возможна классификация по источнику заимствования, по тому, какой аспект слова заимствуется, по степени ассимиляции, по способам проникновения в заимствующий язык и т.д. Нам представляется, что значительную роль в определении характера иноязычного слова, места, которое оно занимает в заимствующем языке, влияния, которое оно оказывает на новую языковую среду, играют и его структурно-морфологические особенности. Исходя из этого, на базе текстильных терминов французского происхождения мы предпринимаем попытку произвести структурную классификацию английских лексических единиц во французской материальной форме, так как вопрос об их структуре неизбежно возникает всякий раз, когда они входят в систему языка-реципиента, взаимодействуют с ней и проходят различные этапы ассимиляции. Под собственно заимствованием мы подразумеваем слова и устойчивые словосочетания, поступившие в английский язык в иноязычной материальной форме, т.е. в совокупности его звуковой оболочки и лексического значения.

Использованные источники:

1. Bonhomme P.e.a. Codage, documentation et diffusion de ressources textuelles // Cahiers de GUTemberg, №24. – Paris, 1996. – P. 177 – 180.
2. Cartier E.e.a. Filtrage automatique de textes: l'exemple des énoncés définitoires // Actes JST Francil. – Avignon: Francil, 1997. – P. 183-189.
3. Wilson H. Lire et comprendre les hiéroglyphes. – Paris: Sand, 1993. – 348 p.

*Фомина М.Н.
педагог-психолог*

*Спицин В.А.
учитель физической культуры
МКОУ Аннинская СОШ №6
Россия, п.г.т. Анна*

ПРАВИЛЬНОЕ ДЫХАНИЕ – УСЛОВИЕ ЗДОРОВЬЯ И УСПЕШНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕДАГОГА

Аннотация: В данной статье рассмотрена проблема здоровья учителей. Выявлена и обоснована необходимость обучения учителей приемам саморегуляции. На основе проведенного исследования авторами предлагается диафрагмальное дыхание как здоровьесберегающая технология.

Ключевые слова: здоровье, учитель, дыхание.

*Fomina M.N.
psychologist
MKOU Anninskaya SOSH №6
Russia, Anna
Spicin V.A.
physical education teacher
MKOU Anninskaya SOSH №6
Russia, Anna*

CORRECT BREATHING - CONDITION OF HEALTHY AND SUCCESSFUL PROFESSIONAL ACTIVITY OF A TEACHER

Annotation: This article addresses the issue of teacher health. The need for training teachers in self-regulation techniques has been identified and justified. Based on the study, the author proposes diaphragmatic respiration as a health-saving technology.

Keywords: health, teacher, breathing.

Понятие здоровье - очень ёмкое. Сегодня принято говорить об общем, общественном, психическом здоровье и ЗОЖ. Учитель, как представитель социальнозначимой профессии, конечно, должен быть примером, в том числе и в вопросах здоровья.

Но зачастую, ситуация обратная. Избыточные информационные и психофизиологические нагрузки, стрессы, высокая ответственность и речевые нагрузки приводят к острым и хроническим заболеваниям.

Медицинская статистика рисует следующую картину по заболеваниям педагогов: поражения верхних дыхательных путей – 26%; болезни органов кровообращения – 18%; проблемы с пищеварением – 15%; заболевания ЦНС и органов чувств – 12%; болезни инфекционного и паразитарного характера – 12%.

Только ответственное отношение к своему здоровью, может изменить картину. Ведь только здоровый человек обладает оптимальной работоспособностью, устойчивой и гибкой психикой и активно заинтересован во всестороннем саморазвитии.

Встаёт вопрос, как минимальными средствами решить большинство вопросов со здоровьем. Конечно, вопрос мотивации педагогов, один из самых сложных. И здесь не обойтись без харизматичных мотиваторов в коллективе. Вопрос же по поводу методов не стоит.

Дыхание лежит в основе жизни. Вдох и выдох на 80-90% осуществляется мышцами, главная из которых диафрагма

Проведя диагностику дыхания педагогов на аппарате «Комфорт – ЛОГО», получили следующие результаты:

50% - педагоги с грудным дыханием (недостаточно полное и глубокое);

30% - педагоги с диафрагмальным дыханием (наиболее полное, глубокое);

20% - педагоги с ключичным дыханием (поверхностное дыхание).

Диафрагмальное дыхание имеет большие преимущества по сравнению с грудным и тем более ключичным. Оно обеспечивает:

- большее насыщение крови кислородом, наполнение организма энергией, что повышает защитные функции организма;

- стимуляцию циркуляции крови в брюшной полости благодаря изменению давления в ней, создаваемого диафрагмой;

- стимуляцию перистальтики, которая обеспечивает хорошее пищеварение и выведение токсических веществ;

- обладает эффектом обезболивания, благодаря тому, что снимает мышечное напряжение, провоцирующее боль;

- держит мышцы в тонусе, т.к. техника глубокого дыхания задействует многие участки тела и стимулирует мышцы пресса, ягодиц и некоторые другие.

- имеет успокаивающее и расслабляющее действие.

Таким образом, можно сделать вывод, что обучение диафрагмальному дыханию педагогов необходимо 70 % коллектива нашей школы. Успешное овладение которой является прекрасной профилактикой сех профессиональных заболеваний современного учителя.

Обучение диафрагмальному дыханию не требует никаких дополнительных затрат, этим можно заниматься практически в любое время. Единственный вопрос, который остаётся открытым, когда современному учителю найти время для занятий и кто может его обучить правильному дыханию. Ответ на этот вопрос у каждого свой.

Вот несколько возможных вариантов: педагог-психолог, логопед, учитель физической культуры, учитель музыки. Все эти специалисты должны знать приёмы обучения диафрагмальному дыханию. К тому же замотивированному взрослому человеку достаточно несколько занятий для

понимания техники, а дальше всё будет зависеть только от самого человека.

Использованные источники:

1. Бреслав И.С., Ноздрачев А.Д. Дыхание. Висцеральный и поведенческий аспекты. – СПб.6 Наука, 2005. – 309 с.
2. Савостьянов Н.И. 132 упражнения для учителя по развитию голоса и дыхания// Практическое пособие/ Изд-во: Педагогическое общество России, 2002. – 80 с.
3. <https://www.sportobzor.ru/a-vy-znaete/professionalnye-zabolevaniya-uchiteley-profilaktika-i-lechenie.html>

Хоружий В.В.
студент магистратуры
юридический факультет
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ЗАХВАТ ЗАЛОЖНИКОВ

Аннотация: в статье проводится сравнительно-правовой анализ субъективной и объективной стороны захвата заложников и похищения человека как преступлений

Ключевые слова: захват заложников, терроризм, похищение человека.

Khoruzhii V.V.
master's degree student, faculty of law
Kuban state agrarian University
named after I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

HOSTAGE-TAKING

Abstract: the article provides a comparative legal analysis of the subjective and objective aspects of hostage-taking and kidnapping as crimes

Keywords: hostage-taking, terrorism, kidnapping.

Захват заложников как преступление, характеризуется по своей противоправности масштабностью и интенсивностью бесчеловечности и является грубейшим нарушением закона, выражающегося в нарушении общественной безопасности и правопорядка. Захват заложника на сегодняшний день одна из самых актуальных, острых, и очень важных проблем, требующих безотлагательных действий по их решению. Ученые и практические работники делают заявления о распространении данного вида преступления [1].

Тема очень важна по своей значимости, так как в XX веке и в начале XXI века было много попыток захвата заложников в общественных местах, транспорте, социально значимых объектах (образовательных, медицинских и других). В грязном арсенале террористов, экстремистов, бандитских формирований и уголовников захват заложников — это один из самых опасных видов давления. Сообщения о пленении мирных жителей, журналистов, полицейских, солдат приходят из разных уголков планеты едва ли не каждую неделю. Причем не только из «горячих точек». Главный фактор, указывающий на очень высокий уровень риска захвата заложников, состыковывается с какими-то другими противоправными действиями, среди которых посягательство на государственную безопасность и неприкосновенность социального порядка. Это терроризм, бандитизм, создание незаконного вооруженного формирования, похищение человека и

другие [2].

Одним из самых опасных преступлений против общественных безопасности и порядка является деяние, направленное на ограничение свободы граждан путем их незаконного захвата. Статья 206 УК РФ за захват заложников устанавливает предельно жесткую ответственность, поскольку эти дерзкие действия основываются на террористической идеологии, подразумевающей насилие, как способ воздействия на государственную власть. Захват граждан в качестве заложников предшествует выдвижению террористами преступных требований к представителям государства под угрозой физического уничтожения лишенных свободы людей.

Похищение человека – это противоправное деяние направленное на лишение свободного перемещения человека против его воли, они также сопряжены с тайным либо открытым или путем обмана завладением либо похищением человека против его воли, связанное с изъятием его из среды его обитания, похищением с места его фактического нахождения или временного пребывания с дальнейшим удержанием против его воли в другом месте.

Похищение может быть выражаться только в активных действиях.

Главным признаком объективной стороны этого преступления является сам факт похищения и перемещения жертвы с целью последующего удержания в ином месте, но совершение в отношении его других противоправных деяний исключает квалификацию по ст. 126 УК РФ.

Похищение как преступление по своему роду носит формальный состав считается оконченным с момента самого хищения лица и начала перемещение его в иное место. Время в квалификации не признается.

Субъективная сторона- прямой умысел мотив и цель есть разные, неприязни, месть, ревность, желание вынудить вступить в брак. Существует только один мотив - это корысть и именно он имеет значение при квалификации.

Если само лицо согласно на тайное перемещение в иное место, о чем не догадываются лица, заинтересованные в его будущем, состав в данном преступления отсутствует. Не может квалифицироваться по ст. 126 УК РФ и овладение собственным ребенком включая и усыновленного помимо воли родителей, а также близких родственников если эти действия совершаются на пользу ребенку и даже ложно понимаемых [3].

Очень близкая схожесть объективной и субъективной сторон захвата и удержания лица в качестве заложника ст. 206 УК РФ незаконного лишения свободы ст.127 УК РФ и похищения человека ст.126 УК РФ очень близкое расположение составов является причиной сложного разграничения и представляют сложности для правоприменительной деятельности.

Явное отличие похищения человека от незаконного лишения свободы является то что похищение всегда смежно с захватом лица с последующим перемещением в иное место против его воли в изоляции.

Основное отличие захвата заложника от незаконного лишения свободы

состоит в том, что незаконное лишение свободы не посягает на общественные отношения по поводу общественной безопасности поскольку оно осуществляется без захвата в заложники и открытости и не имеет цели влиять на государство.

Насилие, которое опасно для жизни и здоровья - это насилие способное повлечь за собой необратимые последствия или нанесение тяжкого вреда здоровью жертвы, а также легкого вреда и среднего здоровью. Может также повлечь и кратковременное расстройство здоровья или значительному и даже полную утрату общей трудоспособности.

Существенное значение для предостережения пост криминальной обстановки и поведения дает примечание к ст. 206 УК РФ, в соответствии с которым преступник соблюдая определенные условия может быть освобожден от уголовной ответственности.

Условиями такого освобождения могут выступать. Первое - это само освобождение заложника как лица удерживаемого, во-вторых отсутствие других составов преступления. Освобождение может быть выполнено добровольно, когда лицо по собственной воле желает отпустить потерпевшего и когда преступника вынудили это сделать под угрозой наказания.

Закон дает возможность освобождения виновного лица даже если он отказывается раскаиваться в содеянном преступлении, но принимает решение об отпущении потерпевшего вынужденно, осознавая, что пути обратно нет. В этом случае больший приоритет имеет судьба потерпевшего, чем участь преступника. Мотивы, которыми руководствуется лицо при принятии решения об освобождения заложника значения не имеют в принципе.

Другой состав преступления – это нанесения вреда здоровью или кончина потерпевшего и других лиц, предусмотренные статьями преступлений против личности, а также уничтожение и нанесение вреда имуществу.

Если в действиях преступника имеют место и другие составы преступления, то оно может быть освобождено от уголовной ответственности, но подлежит ответственности по другим составам преступлений. В судебной практике данное примечание не применяется в случаях положительных исходов с захватом заложников.

По определенным признакам этот состав правонарушения также схож и с другими такими как похищение человека и незаконное лишение свободы. Основываясь этом остро встает вопрос о квалификации данного деяния по совокупности. Следует понимать, что захват заложника является элементом состава преступлений, но имеет свои специфические признаки, такие как воздействие на третьих лиц для выполнения этими лицами определенных последовательных действий.

Использованные источники:

1. Гаухман Л. Об ответственности за захват заложников и похищение человека / Л. Гаухман, С. Максимов, С. Сауляк // Законность. - 1994.
2. Хоменко А. Н. Особенности объективной стороны захвата заложников / А. Н. Хоменко // Подходы к решению проблем законодательства и правоприменения. - Выпуск 10. - Омск, 2003.
3. Киселев Э. П. Использование лица в качестве заложника, не связанное с его захватом либо удержанием / Э. П. Киселев // Актуальные проблемы уголовного права в новом тысячелетии. - Рязань: Академия права и управления Минюста России, 2004.
4. Осипов В. А. Захват заложника: уголовно-правовой и криминологический аспекты: автореф. дисс....к. ю. н./ В. А. Осипов. - М., 1999.

Чупина Н.С.

студент

ГАПОУ ТО «Ишимский многопрофильный техникум»

научный руководитель: Казанцев О.А.

преподаватель

Россия, г. Ишим, Тюменская область

МИНИМИЗАЦИЯ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ СТРЕССА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ

Аннотация: в данной статье говорится о факторах стресса влияющих на продуктивность свиней

Ключевые слова: стресс, продуктивность, прибыль

Chupina N.S.

A student

“Ishim multiprofile technical school”

Russia, Ishim, Tjumen region

Scientific advisor: Kazantsev O.A.

Teacher

MINIMIZING AND PREVENTING STRESS OF FARM ANIMALS

Annotation: this article describes the stress factors that affect the productivity of pigs

Key words: stress, productivity, profit

Производители заинтересованы в производстве максимального количества продукции животноводства при минимальных затратах, что позволяет получить хорошую прибыль. Чтобы получить хорошую прибыль и по каждому виду продуктивности необходимо чтобы животные тратили энергию, от получаемого корма, на увеличение мышечной массы, роста или большего количества молока, а также получение здорового потомства. Одним из видов продуктивности сельскохозяйственных животных является мясная продуктивность, качество мяса и мясной продукции. Возникает проблема в заинтересованности производителя увеличить объемы производства, но применяемые мероприятия по созданию комфортных условий для сельскохозяйственных животных не в полной мере способствуют этому.

Целью нашего исследования является изучение стресса, как фактора, оказывающего негативное влияние на продуктивность свиного поголовья. Для достижения поставленной цели были применены следующие методы исследования: теоретические, экспериментальные и расчетные.

На организм свиней постоянно воздействуют разнообразные факторы внешней среды. К их числу относятся технология производства, способ содержания, плотность размещения, величина групп, микроклимат помещений, тип и уровень кормления, биологическая полноценность рационов, способы подготовки и раздачи кормов, качество питьевой воды,

ветеринарно-профилактические и зоотехнические мероприятия (вакцинация, санитарная обработка животных, взвешивание, кастрация и т. д.). В работе мы будем исследовать несколько факторов влияющих на продуктивность свиноголовья.

Кормовые стрессы.

Этот вид стрессов у животных наименее изучен. К стрессорам такого рода относят длительное голодание, периодическое недокармливание или перекармливание, кормление испорченными, загрязненными или мерзлыми кормами, внезапное изменение состава рациона и кратности кормления, несбалансированность рационов, резкое изменение их калорийности, отсутствие воды, поение холодной водой и др.

Считается, что при кормовом стрессе, кроме снижения продуктивности животных, а также нарушения переваривания и всасывания питательных веществ корма, не возникает других расстройств.

Климатический стресс.

Значительное влияние на организм животных оказывает климатический фактор, в частности микроклимат животноводческих помещений. Климатические факторы действуют на организм комплексно прямым или косвенным путем. Прямые климатические нагрузки связаны с воздействием очень высоких или низких температур, солнечной радиации, дождя и ветра, атмосферного давления. Косвенное влияние осуществляется через почву, количество и качество кормов.

Стрессы связанные с проведением ветеринарно-профилактических и зоотехнических мероприятий.

К этим операциям относятся: взвешивание, мечение животных, кастрация.

Во время взвешивания установлено, что трехкратное в течение месяца взвешивание свиней отрицательно влияет на физиологическое состояние.

Во время мечения животных применяют выщипы на ушах, татуировку, холод и др. Выщип заменяют татуированием, поросята при этом методе испытывают намного меньше стресса, но и тут есть свои минусы.

У некастрированных животных при откорме в результате проявления полового рефлекса повышается возбудимость, они часто вспрыгивают друг на друга, что значительно повышает вероятность травмирования животных. В связи с этим практикуется кастрация хрячков.

Таким образом, исследованные данные факторы стресса оказывают негативное влияние на получение высокой продуктивности животных.

Использованные источники:

1. Бузлама В. С. Стресс в промышленном свиноводстве. — Сельское хозяйство за рубежом, 1976, № 8.
2. Ковальчикова М., Ковальчик К. Адаптация и стресс при содержании и разведении сельскохозяйственных животных. — М.: Колос, 1978.
3. <https://www.litmir.me/br/?b=203823&p=7>
4. <https://cyberleninka.ru/article/n/sposob-profilaktiki-stressov-u-selskohozyaystvennyh-zhivotnyh/viewer>
5. https://www.docme.su/doc/1062168/g.-sel._e-ocherki-ob-adaptacionnom-sindrome
6. <https://studfile.net/preview/4179677/>

УДК 544.72

*Шевченко К.С.
студент*

*Мельников И.Н., к.хим.н.
преподаватель, старший научный сотрудник*

*Ольшанская Л.Н., доктор химических наук
профессор*

*кафедра «Природная и техносферная безопасность»
Саратовский государственный технический
университет имени Гагарина Ю.А.*

Россия, г. Саратов

СОРБЕНТ ДЛЯ СБОРА НЕФТИ С ВОДНОЙ ПОВЕРХНОСТИ

Аннотация: Рассмотрены способы повышения эффективности сорбентов для сбора нефти с водной поверхности.

Ключевые слова. Сорбент, нефть, оксид железа, вода.

*Shevchenko K.S.
student*

Melnikov I.N.

Lecturer, Candidate of Chemical Sciences

Senior Researcher

Olshanskaya L.N.

Professor, Department of Natural and Technosphere Security

Doctor of Chemical Sciences, Professor

Saratov State Technical

Gagarin University Yu.A.

Russia, Saratov

SORBENT FOR COLLECTING OIL FROM A WATER SURFACE

Ways of increasing the efficiency of sorbents for collecting oil from the water surface are considered.

Sorbent, oil, iron oxide, water.

Для улучшения эксплуатационных характеристик сорбентов нами предложен способ модификации сорбентов оксидом железа с целью придания ему магнитных свойств.

Для решения технической проблемы предлагается порошкообразный сорбент, представляющий собой уголь кокосовый, модифицированный оксидом железа для сбора нефти, масел и других нефтепродуктов, представляющий собой продукт железорудных горно-обоганительных комбинатов и отходы производства металлообрабатывающей промышленности, содержащий оксиды железа в виде Fe_3O_4 , отличающийся тем, что он содержит компоненты при следующем соотношении (мас.%): Активированный уголь 80-90; Fe_3O_4 20-10.

Сорбент представляет собой пористую углеродную матрицу с

размерами пор 5-30 мкм и с распределенной в ней железоксидной составляющей, причем на внешней поверхности матрицы и на поверхности ее пор дополнительно содержится порошок оксида железа (Fe_3O_4), имеющий размер частиц 50-250 нм [1-4].

Для приготовления сорбента гранулированный уголь активированный кокосовый марки КАУСОРБ-212 измельчают в мельнице для получения частиц 20-30 мкм. 90 г измельченного угля смешивают с 10 г оксида железа (Fe_3O_4) ГОСТ 4173-66. Оксид железа (II,III), закись-окись железа, железная окалина — неорганическое соединение, двойной оксид металла железа с формулой Fe_3O_4 или $\text{FeO}\cdot\text{Fe}_2\text{O}_3$, чёрные кристаллы, не растворимые в воде, образует кристаллогидрат. Полученную смесь заливают 200 мл дистиллированной воды. Полученную суспензию помещают в ультразвуковую мешалку на 30 мин. Для отделения воды смесь фильтруют. Фильтрат помещают в сушильный шкаф на 60 мин. Перед применением смесь подвергают механическому воздействию для придания ей сыпучих свойств [5].

Таким же образом готовят активированный уголь с 1%, 5%, 8%, 15%, 20%, 25% и 30% оксида железа (Fe_3O_4), смешивая 99 г угля и 1 г оксида железа, 95 г угля и 5 г оксида железа, 92 г угля и 8 г оксида железа, 85 г угля и 15 г оксида железа, 80 г угля и 20 г оксида железа, 75 г угля и 25 г оксида железа, 70 г угля и 30 г оксида железа, соответственно.

Для оценки эффективности сорбента 10 г нефти (например, марки Urals, ГОСТ 9965-76) помещают в стеклянную кювету размером 30*30 см с 1 л водопроводной воды. После того, как нефть равномерно распределилась на поверхности воды (1 час), над ее поверхностью равномерно вручную распределяют 1 г предлагаемого сорбента. Затем к кювете подносят неодимовый магнит класса N38. Сорбент, пропитанный нефтью, начинает реагировать на магнитное поле, создаваемое магнитом на расстоянии 8-10 см. Магнит с пленкой и примагниченным сорбентом с нефтью аккуратно переносят в следующий полиэтиленовый пакет и взвешивают на весах (исключая вес пленки, сорбента и магнита) и определяют количество извлеченной нефти с водной поверхности.

Анализ результатов свидетельствует, что оптимальные результаты по очистке водной поверхности достигаются при использовании угольного сорбента с содержанием оксида железа в диапазоне 10-20 мас.%. Уменьшение содержания оксида железа в адсорбенте приводит к снижению магнитных свойств и как следствие уменьшается полнота извлечения нефти с поверхности воды. Увеличение содержания оксида железа в сорбенте (более 20 мас.%), несмотря на повышение магнитных свойств, снижает его сорбционную емкость за счет закупорки пор угля оксидом железа и приводит к снижению его сорбционных свойств [6].

Использованные источники:

1. Мельников И.Н., Лобачева Г.К., Кайргалиев Д.В., Пичхидзе С.Я., Попова Э.А. Обнаружение и предварительное исследование следов нефтепродуктов, горюче-смазочных материалов В сборнике: Комплексные проблемы техносферной безопасности Ответственный редактор: В.А. Небольсин, ответственный секретарь: А.В. Звягинцева. 2014. С. 177-181.
2. Кайргалиев Д.В., Мельников И.Н., Финаев С.В. Технокриминалистическое обеспечение раскрытия хищений нефти и нефтепродуктов. В сборнике: Технокриминалистическое обеспечение раскрытия и расследования преступлений Сборник научных трудов. 2013. С. 91-96.
3. Методы исследования в криминалистическом материаловедении: учебно-методическое пособие / М. Ю. Захарченко, И. Н. Мельников, Д. В. Кайргалиев ; под ред. С. Я. Пичхидзе. - Саратов :КУБиК, 2015. – 187 с.
4. Мельников И.Н., Пичхидзе С.Я., Кайргалиев Д.В. Особенности ликвидации последствий разливов нефти и нефтепродуктов и очистки воды. В сборнике: Юридические науки, правовое государство и современное законодательство Сборник научных трудов. Волгоград, 2019. С. 152-155.
5. Большакова М.В., Мельников И.Н., Пичхидзе С.Я. Магнитный сорбент для удаления тонких нефтяных пленок с водной поверхности. В сборнике: Современные технологии и автоматизация в технике, управлении и образовании Сборник трудов I Международной научно-практической конференции. 2019. С. 295-298.
6. Мельников И.Н., Пичхидзе С.Я., Кайргалиев Д.В. Новые технологии для очистки воды и сбора нефти и нефтепродуктов. В сборнике: Альманах-2019-1 Международная академия авторов научных открытий и изобретений. Волгоград, 2019. С. 5-16.

Шеянов В.П.
студент 3 курса магистратуры
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Андреева Т.А.
профессор
кафедра менеджмента
Россия, г. Саратов

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМА ПРОДАЖ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Увеличение объема продаж - это создание определённых условий для стабильного и постоянного потока потребителей, то есть создание условий для регулярного дохода той или иной организации. При совершенствовании реализации своей продукции, организация должно учитывать многочисленные факторы, которые диктует существующий на тот момент рынок сбыта товаров. На определенный временной отрезок намечаются четко поставленные пути увеличения объема продаж, стратегия сбыта же направлена на их эффективное достижение.

Ключевые слова: объем продаж, конкурентоспособность, каналы сбыта.

Sheyanov V.P.
student
3 year, master
Saratov Socio-Economic Institute (branch) REU them. G.V. Plekhanova
Russia, Saratov
Scientific adviser: Andreeva T.A.
Professor of Management

WAYS TO INCREASE SALES IN THE ORGANIZATION

Abstract: An increase in sales is the creation of certain conditions for a stable and constant flow of consumers, that is, the creation of conditions for the regular income of an organization. When improving the implementation of its products, the organization must take into account the many factors that dictate the existing at that time market for goods. For a certain time period, clearly defined ways to increase sales are planned, the sales strategy is aimed at their effective achievement.

Key words: sales volume, competitiveness, sales channels.

Объем продаж в каждой организации разный, но любой организации хочется увеличить объем своих продаж, но не всегда это успешно получается. Иногда получается, так что фирма не выдерживает данные объемы продаж, ей не хватает денег на закупку товара, нарушаются сроки поставка товаров и клиенты начинают уходить от данного поставщика. На

это влияет множество факторов:

Перечень факторов, влияющих на продажи:

1. Общая динамика рынка.
2. Сезонная динамика продаж.
3. Конкуренты.
4. Клиенты.
5. Каналы сбыта.
6. Персонал
7. Активность организации на рынке.

Рассмотрим содержание каждого фактора.

1. Общая динамика рынка

Под общей динамикой рынка понимается: рынок развивается или сокращается, и насколько. Это могут быть, например, определенные статистические данные о том, что в год рынок растет на определенное количество процентов. Рынок авто аксессуаров и автохимии в России, и Саратове в том числе растет, не смотря на кризисные явления в экономике число автолюбителей растет с каждым годом.

2. Сезонная динамика продаж

Продажи могут иметь сезонный характер в зависимости от времени года, сезона. Например, продажа не замерзающей жидкости резко растет с середины ноября и до конца марта. А летом возрастает количество продаж солнцезащитных очков, полиролей для кузова, автошампуней. Например, рынок автохимии и авто аксессуаров немного зависит от сезонности, поскольку рост продаж происходит именно летом и зимой.

3. Конкуренты

Любые действия конкурентов, которые могли или могут повлиять на продажи. Причем как в отрицательную, так и в положительную сторону. Например, на рынке появились новые фирмы в вашей сфере деятельности, которые могут отнять на себя часть клиентов если предоставят лучшую цену и качество продукции. Так же конкуренты могут быть дилерами по тому же продукту, что и ваша компания. Что может очень сильно усложнить деятельность вашей компании на вашем рынке сбыта.

4. Клиенты

Клиенты, клиентская база и дилеры. Здесь можно отнести все изменения, произошедшие среди клиентов и/или партнеров цепочке сбыта. Их количество может увеличиться или уменьшиться, так как конечный потребитель тоже имеет небольшую сезонность. Например, люди покупают много товаров перед новым годом, а после праздников потребительская способность падает на определенный срок.

5. Каналы сбыта

Здесь стоит отметить разные изменения вариантов продажи товаров и услуг с точки зрения товаропроводящих сетей. Под каналами сбыта, при этом могут пониматься, например, оптовая и розничная торговля, торговые точки, дилерские сети и др. Если это только оптовая фирма, то естественно

каналы сбыта будут отличаться от чисто розничной компании.

6. Персонал

Качество подготовки менеджеров отделов продаж, сбыта, маркетинга, торгового персонала. Также стоит учесть, то что ваш менеджер по продажам или маркетолог в которого вы вкладывали денежные средства и время, может уйти из вашей фирмы в фирму конкурента, что может очень отрицательно сложиться для вашей организации. Надо быть уверенным в том персонале в который вы вкладываетесь.

7. Активность компании на рынке

Здесь стоит отметить все виды активности организации, на рынке. Это могут быть рекламные кампании по продвижению продуктов и услуг, маркетинговые мероприятия, промоушн-акции по стимулированию продаж, скидки.

Среди факторов, влияющих на планирование организации сбыта продукции обычно учитывают следующие:

- примерное число, уровень доходов, территориальное распределение потенциальных покупателей, а также средние объемы разовой покупки;
- особенности продукции (ценовая категория, спрос среди целевой аудитории, внешний вид единицы товара, эксплуатационные характеристики, гарантийный период и т. д.);
- возможности компании-производителя, масштабы и направления ее деятельности, бюджет и конкурентоспособность;
- потенциальная угроза, представляемая реальными и прогнозируемыми конкурентами в сфере специализации производства;
- особенности сегмента рынка, в котором заинтересована организация.

Для привлечения покупателей (как один из прямых способов увеличения объема продаж) используют всевозможные методы маркетинга.

Трудно переоценить значение цен в условиях рыночной экономики. В частности, они определяют структуру производства, оказывают воздействие на движение материальных потоков, влияют на распределение товарной массы, создают объемы производства, прибыли и рентабельности и т.п.

Помимо традиционно применяемого метода - роста отпускной цены - организации часто используют другой подход. К примеру, временное снижение цены с целью укрепления позиций в новом сегменте рынка. Этот же способ может применяться, когда у организации есть несколько направлений деятельности. В этом случае они могут полностью покрывать все затраты организации, а продажа части продукции по сниженной цене приносить чистую прибыль. В дальнейшем цены повышаются до среднерыночных. Поэтому организации стоит иметь несколько направлений или брендов по продукции, которую они продают. В противном случае

конкурент может снижать цены и зарабатывать временно на другом продукте, а вы рискуете терять прибыль и клиентов.

Отсюда можно сделать вывод что, в торговле эффективность деятельности менеджеров по продажам, как правило, оценивают исключительно по финансовым результатам (выручка, рентабельность продаж).

Также заказчикам можно предоставлять пробную продукцию и если заказчика устроит данный продукт, то в дальнейшем будет заключен договор на его поставку.

Еще одним путем для увеличения продаж фирмы, является использование более эффективных рекламных мероприятий. Так как большинство организаций не используют эффективных рекламных ходов.

Реклама у организации должна быть нацелена на разные слои населения, что делает универсальным способом распространения своей продукции.

Итак, для корпоративных клиентов очень важно определиться с ожидаемым размером дохода, который фирма хотела бы получить за проданный объем товаров. Вопрос идет не о рентабельности, которая рассчитывается в калькуляциях на единицу продукции, а именно о доходе за отведенное количество проданных товаров. В данном случае ожидаемый доход не может и не должен быть меньше рентабельности, но ее крайний предел ограничивается конкурентоспособностью цены товара и потребительским спросом на данную категорию товаров или услуг.

Следует отметить то что пути увеличения объема продаж могут отличаться для оптовой и розничной организации. В оптовой фирме во многом будет держаться на менеджере по продажам.

Использованные источники:

1. Андреева Т.А. Интеграция и процессно-ориентированная модернизация стратегического управления // Современная экономика: проблемы и решения. 2013. № 11. С. 99-104.
2. Антонов, Г.Д. Управление конкурентоспособностью организации: Учебное пособие / Г.Д. Антонов, В.М. Тумин, О.П. Иванова. 2014 - 300 с.
3. Стратегический менеджмент: учебное пособие / Н.В. Лясников, М.Н. Дудин. 2013 - 256 с.

*Юкачева А.С.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогики
научный руководитель: Миннуллина Р.Ф., к.пед.н.
доцент
кафедра «Теория и методика дошкольного
и начального образования»
Елабужский Институт К(П)ФУ
РФ, г. Елабуга*

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИКТ ВОСПИТАТЕЛЕМ ДОШКОЛЬНОЙ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ
ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО
ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА**

Аннотация: статья посвящена роли использования воспитателем дошкольной организации информационно-коммуникативных технологий в формировании познавательного интереса детей 5-6 лет. В статье рассматриваются сущность основных понятий, эффективность применения информационных технологий в педагогической деятельности.

Ключевые слова: познавательный интерес, информационно-коммуникативные технологии, дошкольное образовательное учреждение, технология, интерес, метод, ФГОС.

*Yukacheva A.S.
student
5th year, faculty of psychology and pedagogy
Elabuga Institute of K(P)FU
Russia, Elabuga
Supervisor: Minnullina R.F., candidate of pedagogical Sciences, associate
professor
associate professor of the Department " Theory and methodology of
preschool and primary education»
Elabuga Institute of K(P)FU
Of the Russian Federation, Elabuga*

**THE USE OF ICT BY THE TEACHER OF A PRESCHOOL
EDUCATIONAL ORGANIZATION FOR THE FORMATION OF
COGNITIVE INTEREST IN CHILDREN OF OLDER PRESCHOOL AGE**

Abstract: the article is devoted to the role of information and communication technologies used by a preschool teacher in forming the cognitive interest of children aged 5-6. The article deals with the essence of the main concepts, the effectiveness of information technologies in teaching.

Keywords: cognitive interest, information and communication technologies, preschool educational institution, technology, interest, method, FSES.

В ФГОС ДО говорится о создании интерактивной среды и в качестве главного принципа дошкольного образования выделяется способствование формированию познавательных интересов малыша в различных сферах его деятельности.

В работах В. В. Давыдова, А. М. Матюшкина, А. Н. Леонтьева трактуется, что главный фактор для развития познавательной сферы старших дошкольников состоит в правильности выбранных средств, которые помогут ребенку не просто развиваться, а развиваться эффективно.

Познавательный интерес – это область общего феномена интереса. Его предмет – свойство человека познавать окружающий мир со всех сторон. Про познавательную активность чаще говорят про детей старшего дошкольного возраста, так как именно в этом возрасте сформированная познавательная активность становится актуальной и важной. В этом возрасте дети начинают проявлять интерес к будущему обучению в школе.

Поиск средств повышения эффективности формирования познавательного интереса детей показывает, что одним из приоритетных является использование ИКТ.

Информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) – это совокупность технологий, которые обеспечивают фиксацию информации, ее обработку, передачу, распространение.

В детском саду используют презентации, обучающие игры, программы – тренажеры, системы виртуального эксперимента.

Таким образом, несмотря на то, что проблема развития познавательного интереса у дошкольников исследуется различными авторами на протяжении многих лет, она и на сегодняшний день является одной из актуальных проблем. Считается, что именно использование в педагогической деятельности ИКТ станет верным помощником в познавательном развитии ребенка.

Использованные источники:

1. Давыдов В. В. Проблемы развивающего обучения./В. В. Давыдов. - М.: Академия, 2004.
2. Леонтьев, А. Н Хрестоматия по возрастной и педагогической психологии./А.Н. Леонтьев. - М.: Просвещение, 1981. - 286с.
3. Матюшкин А.М. Психология мышления. Мышление как разрешение проблемных ситуаций./А.М. Матюшкин. - КДУ, 2009.
4. Педагогический словарь/под общ. ред. : Г.М. Коджаспировой, А.Ю. Коджаспирова. - М.: Издательский центр "Академия", 2000. - 176с.
5. Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования. – М: УЦ Перспектива, 2014. – 32 с.

*Якубовский А.
студент магистратуры 2 курса
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород*

СОВРЕМЕННЫЕ МОДЕЛИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В СИСТЕМЕ МЕНЕДЖМЕНТА

Аннотация: В данной статье изучены теоретические аспекты стратегических управленческих решений в системе менеджмента; рассмотрены основные модели стратегических управленческих решений; предложены меры по оптимизации процесса принятия решений в Обществе.

Ключевые слова: Стратегические решения, управленческие решения, менеджмент.

*Yakubovskiy A.
2nd year undergraduate
Belgorod National Research University
Belgorod, Russia*

THE MODERN MODELS OF STRATEGIC MANAGEMENT DECISIONS IN THE MANAGEMENT SYSTEM

Annotation: This article explores the theoretical aspects of strategic management decisions in a management system; the basic models of strategic management decisions; the measures to optimize the decision-making process in the Company.

Keywords: Strategic decisions, management decisions, management.

Принятие решений является основным компонентом любой управленческой деятельности. Именно вокруг принятия решения вращается жизнь организации. Решение может рассматриваться как конечный результат управленческого труда, а его принятие – как процесс, ведущий к появлению этого конечного результата. Под управленческим решением можно понимать обдуманый вывод о необходимости начала процесса осуществления непосредственных действий, связанных с достижением поставленных перед организацией и ее работниками целей и задач, либо, наоборот, вывод об отказе от этих действий. Необходимость принятия решений обусловлена возникновением в процессе жизнедеятельности организации проблем, т.е. сложных теоретических вопросов или практических ситуаций, характеризующихся разрывом между тем, что есть в действительности, и тем, что должно быть.

Процессы принятия управленческих решений занимают центральное место в структуре управленческой деятельности, поскольку именно они во многом определяют как содержание деятельности, так и ее результаты.

Актуальность темы данной работы обусловлена тем, что среди множества проблем современного менеджмента наиболее важными являются разработка, принятие и внедрение управленческого решения, которое является основным инструментом управления влиянием.

Целью данной курсовой работы является разработка рекомендаций по совершенствованию модели принятия управленческих решений.

Для достижения указанной цели в работе поставлены и решены следующие задачи:

- изучить теоретические аспекты стратегических управленческих решений в системе менеджмента;
- рассмотреть основные модели стратегических управленческих решений;
- составить общую характеристику ООО «Баланс»;
- проанализировать организационно-экономическую деятельность ООО «Баланс»;
- предложить меры по оптимизации процесса принятия решений.

Объектом данной работы является общество с ограниченной ответственностью «Баланс», а предметом исследования – модели стратегических управленческих решений.

Теоретической основой работы послужили законодательные и нормативные акты, отечественная и зарубежная научная и учебная литература, периодические издания в области экономического анализа.

Методологическая основа – методы анализа и синтеза, индукции и дедукции, а также наблюдения и сравнения.

Понятия цели, стратегии, кадровой политики, деятельности, человеческого фактора, информации, организации и другие однозначно еще не сложились и при использовании требуют согласованности в понимании. Моделирование стратегического управления и анализ наиболее известных моделей дают возможность заключить, что в основу моделей положены: управленческий цикл реализации стратегических решений (стратегический анализ, позволяющий получить информацию о внешней и внутренней средах); выбор альтернатив на основании главного критерия – цели; разработка и реализация стратегии; корректирование деятельности на основе стратегического контроллинга.

В моделях стратегического управления, используемых на практике, не выделяется специфика деятельности персонала макро и микроуровня управления организациями. Все модели построены на кибернетическом подходе к управлению.

С целью совершенствования всего процесса принятия решений было рекомендовано разработать определенный план в виде взаимосвязанных между собой процессов подготовки, обоснования, принятия, ввода и т.д. решения в действие:

1. Обеспечение всесторонней информированности.
2. Общая оценка и классификация материалов.

3. Изучение проблемы и ее уяснение.
4. Обеспечение конкретности и оперативности.
5. Определение альтернативных вариантов решения.
6. Использование метода главного звена.
7. Обеспечение самостоятельности в принятии решения.
8. Определение сферы влияния решений.
9. Выработка предварительного решения.
10. Обсуждение проблем в неофициальной обстановке.
11. Согласование решения.
12. Утверждение решения.
13. Окончательное решение проблемы.

Окончательное решение должно приниматься именно руководителем Общества независимо от процедуры обсуждения и согласования.

Использованные источники:

1. Тхориков Б.А. Некоторые вопросы методологии индикативного управления // Проблемы современной экономики. Материалы II Международной научной конференции. – 2012. – С. 187-188.
2. Герасименко О.А., Авилова Ж.Н. Ключевые бизнес-компетенции как экономическая категория // Вестник Белгородского государственного технологического университет им. В.Г. Шухова. - 2016. - №5. - С.273-277.
3. Осадчая С.М. Целевая ориентация социально-этического маркетинга в условиях ресурсных ограничений субъектов рыночной активности // Экономика и предпринимательство. – 2015. - №3-2 (56-2). - С. 905-908.
4. Прядко С.Н. Исследования рынка образовательных услуг как маркетинговый инструмент принятия плановых решений в ВУЗе // Современные проблемы науки и образования. - 2011. - №6. - С. 208.
5. Ломовцева О.А., Прядко С.Н., Дахова М.Н. Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. - 2015. - №19 (216). - С. 71-77.
6. Винник А.Е. Управление ресурсным потенциалом социально-экономической системы как источником повышения конкурентоспособности / А.Е. Винник, С.Н. Прядко // Вестник Алтайской академии экономики и права. - 2019. №1. Часть 2. - С. 24-32.

Оглавление

Бабушкина Д.Е., ПРИЛОЖЕНИЕ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ МНОГОМЕРНОЙ БЕЗУСЛОВНОЙ ОПТИМИЗАЦИИ МЕТОДОМ КОМПЛЕКСОВ	3
Боярских В.Л., БОРЬБА С КАПУСТНОЙ МОЛЬЮ НА ПОСЕВАХ ЯРОВОГО РАПСА	6
Бугакова Н.А., РАЗРАБОТКА ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ РЕЗЕРВАМИ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ИНТЕГРАЦИЯ ЕГО В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	9
Векшина Д.Р., СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ	18
Верховых Д.А., РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ МОРОЖЕНОГО С ПОНИЖЕННЫМ СОДЕРЖАНИЕМ САХАРА НА ОСНОВЕ ПЮРЕ ИЗ ТЫКВЫ	20
Воронова Л. Э., Герасименко А.И., МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ШОКОЛАДА	26
Газизов Т.Р., АНАЛИЗ ДЕФЕКТОВ ПРИ ЭКСПЛУАТАЦИИ РЕЗЕРВУАРОВ ВЕРТИКАЛЬНЫХ СТАЛЬНЫХ ЦИЛИНДРИЧЕСКИХ	30
Галикиев Д.И., Мельников И.Н., Ольшанская Л.Н., КОНТЕЙНЕР С МАГНИТНЫМ КРЕПЛЕНИЕМ ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ ИНГИБИТОРА КОРРОЗИИ	35
Гарипов Р.И., Максимова Н.Н., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН В ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР ...	38
Голосов А.В., ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ПАРТИЦИПАТИВНОЙ МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ	43
Гришин Р.Д., УЖЕСТОЧЕНИЕ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ САНКЦИЙ: ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ РАКУРС	50
Гушунц С.Ж., УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ	53
Зимарев К.Ю., ПРИНЦИПЫ ПРОВЕДЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА ОРГАНИЗАЦИИ.....	55
Зубкова Т.А., НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА МИКРОУРОВНЕ	58
Кадников С.В., Вереникина Н.А., СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ОПОР ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧИ ДО 110 кВ.....	60
Камолова Д.Д., Амирова Ш.А., ЭХОКАРДИОГРАФИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГЕОМЕТРИИ СЕРДЦА У БОЛЬНЫХ С АРТЕРИАЛЬНОЙ ГИПЕРТОНИЕЙ	62

Лысикова В.С., ПЛАТЁЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ: ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ	65
Ляхова А.Д., УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ.....	67
Магомедова М.М., УЧЕТ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ.....	69
Макин М.В., Афанасьев А.А., НАПРАВЛЕНИЯ И ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО РЫНКА МЯСА И МЯСОПРОДУКТОВ	72
Малоян Р.М., Исламова Е.З., Петренко А.Е., ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ В ПРОФИЛАКТИКЕ ЗАБОЛЕВАНИЙ И УКРЕПЛЕНИИ ЗДОРОВЬЯ.....	75
Мамедов Э.С., РЕКОМЕНДАЦИИ К ПРОГРАММЕ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ ИНТЕНСИФИКАЦИИ И ПОВЫШЕНИЯ НЕФТЕОТДАЧИ НА НЕФТЯНОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ.....	80
Момотова В.В., КОНТРОЛЬНАЯ ФУНКЦИЯ В СИСТЕМЕ ФУНКЦИЙ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО (ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОГО) ОРГАНА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	83
Монич К.П., БУМАЖНЫЕ КУПЮРЫ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	86
Мугутдинова С.З., УЧЕТ ПОСРЕДНИЧЕСКИХ ДОГОВОРОВ.....	89
Нусс Е.А., ХРАНЕНИЕ ЗЕРНА В РУКАВАХ. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ТЕХНОЛОГИИ.....	92
Объедкова П.Н., ИНСТРУМЕНТЫ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ	95
Рахманова З.А., ТИПОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕРМИНОЛОГИИ В ОБУЧЕНИИ ФРАНЦУЗСКОМУ ЯЗЫКУ.....	97
Санжарова Д.В., НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА МАКРОУРОВНЕ	101
Сухова С.Н., Пестрякова А.А., ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ГОРОДА ИШИМА	103
Темирханов А., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ	106
Тупикина В.Ю., АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ.....	109
Усманова Н.Х., СТЕПЕНЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТЕРМИНА В НАУЧНОЙ И ТЕХНИЧЕСКОЙ РЕЧИ.....	111
Фомина М.Н., Спицин В.А., ПРАВИЛЬНОЕ ДЫХАНИЕ – УСЛОВИЕ ЗДОРОВЬЯ И УСПЕШНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕДАГОГА.....	115
Хоружий В.В., ЗАХВАТ ЗАЛОЖНИКОВ	118
Чупина Н.С., МИНИМИЗАЦИЯ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ СТРЕССА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ.....	122

Шевченко К.С., Мельников И.Н., Ольшанская Л.Н., СОРБЕНТ ДЛЯ СБОРА НЕФТИ С ВОДНОЙ ПОВЕРХНОСТИ	125
Шеянов В.П., ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМА ПРОДАЖ В ОРГАНИЗАЦИИ.....	128
Юкачева А.С., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИКТ ВОСПИТАТЕЛЕМ ДОШКОЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА.....	132
Якубовский А., СОВРЕМЕННЫЕ МОДЕЛИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В СИСТЕМЕ МЕНЕДЖМЕНТА	134

Научное издание

НАУКА: СЛЕДУЮЩЕЕ ПОКОЛЕНИЕ

Материалы III международной
научно-практической конференции
21 января 2020

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.