

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ

Материалы всероссийской
научно-практической конференции

(27 декабря 2018)

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

А43

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

А43 АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ: материалы всероссийской научно-практической конференции (27 декабря 2018г., Саратов) Отв. ред. Зарайский А.А. – Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», Саратов 2018. - 154с.

978-5-6041784-3-0

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6041784-3-0

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2018*

© *Саратовский государственный технический университет, 2018*

© *Richland College (Даллас, США), 2018*

Агапов А.А.

аспирант

Костоглотов А.А., д.т.н.

профессор, заведующий кафедрой

Ростовский государственный университет путей сообщения

Лазаренко С.В., к.т.н.

доцент

Донской государственный технический университет

Пеньков А.С.

аспирант

Ростовский государственный университет путей сообщения

Пугачев И.В.

аспирант

Донской государственный технический университет

Россия, г. Ростов-на-Дону

**УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМ ПРОЦЕССОМ НА ОСНОВЕ
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УСЛОВИЯ МАКСИМУМА ФУНКЦИИ
ОБОБЩЕННОЙ МОЩНОСТИ**

Аннотация: Проблема прогнозирования динамики российского рынка акций активно обсуждается в научной литературе, поскольку существующие методы недостаточно эффективны. Основой решения задачи прогнозирования ценовых изменений является задача текущего оценивания. В работе предлагается новый алгоритм последовательного во времени оценивания вектора опережающих показателей на основе итерационной регуляризации.

Ключевые слова: инвестиционный процесс, функция обобщенной мощности, системы управления, прогнозирование.

Agapov A.A.

graduate student

Rostov State Transport University

Russian Federation, Rostov-on-Don

Kostoglotov A.A., Doctor of Technical Sciences, prof.

Department Chair

Rostov State Transport University

Russian Federation, Rostov-on-Don

Lazarenko S.V., Candidate of Engineering Sciences

assistant professor

Don State Technical University

Russian Federation, Rostov-on-Don

Penkov A.S.

graduate student

Rostov State Transport University

*Russian Federation, Rostov-on-Don
Pugachev I.V.
graduate student
Don State Technical University
Russian Federation, Rostov-on-Don*

**INVESTMENT MANAGEMENT PROCESS BASED ON THE USE
OF THE CONDITION OF THE MAXIMUM FUNCTION OF
GENERALIZED POWER**

Annotation: The problem of quality of forecasting the stock market is actively discussed in scientific literature, as existing methods are currently not efficient enough. An algorithm for sequential estimation of the index of the trend forecasting based on the iterative regularization.

Keywords: investment process, generalized capacity function, control systems, forecasting.

Работа выполнена по грантам РФФИ № 18-38-00937 мол_a, № 18-08-01494 А

Прогнозирование рыночных тенденций является актуальной научно-практической задачей. Ее решение позволит сформировать рациональную для инвесторов стратегию управления инвестиционным процессом в условиях изменяющихся во времени случайных факторов на основе определения моментов разворота тренда.

Традиционно оценка момента разворота связана с использованием технических индикаторов построенных на временных рядах цены, объема или различных индексов фондовых и товарных рынков.

В последнее время кроме классических индексов (RTSI, DJIA, S&P 500) все чаще для прогнозирования используют так называемые индексы трендового прогнозирования – сводный и диффузный [1], которые строятся на основе временных рядов вектора опережающих показателей, среди которых индекс, подлежащий анализу, цена нефти, значение пары EUR/USD и т.д. Существует множество способов построения сводного и диффузного индекса, при этом они характеризуются разным уровнем прогностической способности, что следует из материалов исследований различных авторов, которые дают субъективные оценки [1, 2]. Однако объединяет все эти способы то, что в любом случае при таких построениях производится сглаживание рядов данных с помощью методов построения скользящих средних, метода наименьших квадратов, динамической линейной и нелинейной фильтрации и другие.

Практической конструктивностью при достаточно высокой точности обладает алгоритм фильтрации Калмана, который дает оптимальное решение только для линейных моделей динамики и винеровском формирующем шуме, причем параметры модели и шума должны быть известны точно. В реальных задачах обработки данных такое положение вещей является скорее экзотикой и приводит на практике к расходимости оценки фильтра Калмана

с истинными значениями оцениваемых параметров, что ограничивает использования данного алгоритма при подготовке данных для построения прогнозных индексов. Исключить недостатки алгоритма Калмана позволяют итеративные регуляризованные алгоритмы [3 - 5], обеспечивающие получение устойчивых оценок, превосходящих по точности фильтр Калмана, за счет их последовательного уточнения с использованием метода итераций.

Настоящая работа посвящена разработке алгоритма последовательного во времени оценивания вектора влияющих показателей для индекса трендового прогнозирования (ИТП) на основе итерационной регуляризации.

1. Постановка задачи

Пусть динамика вектора влияющих показателей для ИТП описывается системой разностных уравнений в дискретном времени

$$\mathbf{x}(k+1) = \mathbf{F}(\mathbf{x}(k), k) + \boldsymbol{\eta}(k), \quad k = 0, N-1, \quad \mathbf{x}(0) = \hat{\mathbf{x}}(0), \quad (1)$$

где $\mathbf{x}(k) = [x^1(k), x^2(k), \dots, x^M(k)]^T \in E^M$ - вектор состояния в k -й момент времени $\mathbf{x}(t_k)$, E^M - M -мерное вещественное евклидово пространство, с

нормой $\|\mathbf{x}\|_{E^M} = \sqrt{\sum_{l=1}^M (x^l)^2}$;

$\boldsymbol{\eta}(k) = [\eta^1(k), \eta^2(k), \dots, \eta^M(k)]^T \in E^M$ - вектор неизвестных внешних воздействий, характеризующий различие принятой модели и реальной динамики экономического показателя, с ограниченной нормой в евклидовом пространстве; k, N, M - натуральные числа,

$\mathbf{F}(\mathbf{x}(k), k) = [F^1(\mathbf{x}(k), k), F^2(\mathbf{x}(k), k), \dots, F^M(\mathbf{x}(k), k)]^T \in E^M$ - непрерывная вместе с частными производными вектор-функция своих аргументов.

Модель наблюдений описывается векторным уравнением

$$\mathbf{y}(k) = \mathbf{x}(k) + \mathbf{n}(k), \quad (2)$$

где $\mathbf{y}(k) = [y^1(k), y^2(k), \dots, y^M(k)]^T \in E^M$ - вектор наблюдения,

$\mathbf{n}(k) = [n^1(k), n^2(k), \dots, n^M(k)]^T \in E^M$ - вектор дискретного белого гауссовского шума с известными локальными характеристиками

$$M[\mathbf{n}(k)] = 0,$$

$$M[\mathbf{n}(k)\mathbf{n}^T(l)] = \mathbf{W}\delta(k-l),$$

\mathbf{W} - ковариационная матрица, $\delta(\cdot)$ - векторная дельта - функция.

Величина $\mathbf{n}(k)$ - описывает случайные спекулятивные действия участников торгов.

Поставим задачу определения оценки $\hat{\mathbf{x}}(k+1)$, обеспечивающей минимум функционала невязки

$$J = \frac{1}{2} \sum_{k=0}^{N-1} [\mathbf{y}(k+1) - \hat{\mathbf{x}}(k+1)]^T \mathbf{W}^{-1} [\mathbf{y}(k+1) - \hat{\mathbf{x}}(k+1)] \quad (3)$$

2. Итерационная регуляризация

Решение уравнения (1) непрерывно зависит от внешних воздействий $\eta^{(k)}$, поэтому функционал ошибки (3) непрерывно зависит от $\eta^{(k)}$. Таким образом, задача определения оценки $\hat{x}^{(k+1)}$, доставляющей минимум (3), равносильна задаче определения

$$\eta^* = \arg \min_{\eta} J[\hat{x}, \eta]. \quad (4)$$

Задача (1),(2),(4) является некорректно поставленной по Адамару [6].

Найти значения векторов $\hat{x}^{(k+1)}$, $\eta^*(k)$ для $k = \overline{1, N-1}$ путём решения совокупности уравнений (1),(2),(4) в условиях некорректности исходной задачи достаточно сложно, в связи с этим широкое распространение получили итерационные градиентные методы. Однако использование таких методов может привести к расходящейся последовательности приближений. Поэтому применение любого итерационного метода для решения задачи (1),(2),(4) требует определения регуляризирующего семейства операторов, в котором параметром регуляризации является номер итерации.

В соответствии с общим определением регуляризирующего семейства операторов по А.Н. Тихонову [6] будем говорить, что итерационный метод

$$\eta_{n+1} = \eta_n - \alpha_n \cdot \text{grad} J[\mathbf{x}_n, \eta_n], \quad n = 0, 1, 2, \dots, \quad (5)$$

в котором числовой параметр регуляризации α_n удовлетворяет условиям

$$\lim_{n \rightarrow \infty} \alpha_n = 0, \quad \lim_{n \rightarrow \infty} \sum_{k=1}^n \alpha_k = \infty, \quad \lim_{n \rightarrow \infty} \sum_{k=1}^n \alpha_k^2 < \infty, \quad (6)$$

и порождает регуляризирующее семейство операторов, в котором параметром является номер итерации, если для любого начального приближения η_0 и для любого значения погрешности исходных данных σ , удовлетворяющего условию $0 < |\sigma| < \sigma_0$, $\sigma_0 = \text{const}$, существует номер $n^*(\sigma)$ такой, что

$$\lim_{\sigma \rightarrow 0} \eta_{n^*(\sigma)} = \eta^*,$$

то есть полученные приближения сходятся к точному решению в норме пространства E^M при стремлении погрешности исходных данных к нулю.

Один из возможных подходов к выбору параметра регуляризации $n^*(\sigma)$ при использовании алгоритма простой итерации заключается в использовании критерия невязки [6], т.е. в выборе такого $n = n^*(\sigma)$ при котором $\Delta_n \rightarrow 0$

$$\Delta_n = \sum_{k=0}^{N-1} [\mathbf{y}(k) - \hat{\mathbf{x}}(k)]^T [\mathbf{y}(k) - \hat{\mathbf{x}}(k)]$$

В качестве приближенного решения будем выбирать элемент

итерационной последовательности с номером n^* , удовлетворяющим условию [7]

$$n^* = \min\{n : \Delta_n \rightarrow 0\}.$$

Для реализации итерационного метода (5) требуется определить градиент функционала (3). Согласно [8] выражение для определения градиента в точке $\boldsymbol{\eta}_n(k)$ имеет вид

$$\text{grad}J[\mathbf{x}_n(k), \boldsymbol{\eta}_n(k)] = \boldsymbol{\Psi}_n(k), \quad k = \overline{0, N-1}, \quad (7)$$

где $\mathbf{x}_n(k)$ - решение задачи (1) при $\boldsymbol{\eta}_n(k)$, а вектор $\boldsymbol{\Psi}_n(k)$ определяется из условий

$$\begin{aligned} \boldsymbol{\Psi}_n(k) &= \frac{\partial \mathbf{F}^T}{\partial \mathbf{x}} \boldsymbol{\Psi}_n(k+1) + \mathbf{W}^{-1}[\mathbf{y}(k+1) - \mathbf{x}_n(k+1)], \quad k = \overline{0, N-1}, \\ \boldsymbol{\Psi}_n(N) &= 0. \end{aligned} \quad (8)$$

3. Рекуррентная итеративная оценка вектора влияющих показателей

Приняв за нулевое приближение $\boldsymbol{\eta}_0(k) = 0, k = \overline{0, N-1}$, запишем итерационную последовательность в развёрнутой форме для $k = \overline{0, N-1}$,

$$\begin{aligned} \boldsymbol{\eta}_0(k) &= 0, \\ \boldsymbol{\eta}_1(k) &= \boldsymbol{\eta}_0(k) - \alpha_0 \boldsymbol{\Psi}_0(k) = -\alpha_0 \boldsymbol{\Psi}_0(k), \\ \boldsymbol{\eta}_2(k) &= \boldsymbol{\eta}_1(k) - \alpha_1 \boldsymbol{\Psi}_1(k) = -\alpha_0 \boldsymbol{\Psi}_0(k) - \alpha_1 \boldsymbol{\Psi}_1(k), \\ &\dots \\ \boldsymbol{\eta}_{n+1}(k) &= -\sum_{i=0}^n \alpha_i \boldsymbol{\Psi}_i(k). \end{aligned}$$

В результате, с учетом (8), имеем последовательность дискретных двухточечных краевых задач (ДДТКЗ) вида

$$\begin{aligned} \mathbf{x}_n(k+1) &= \mathbf{F}(\mathbf{x}_n(k), k) - \sum_{i=0}^n \alpha_i \boldsymbol{\Psi}_i(k), \\ \boldsymbol{\Psi}_i(k) &= \frac{\partial \mathbf{F}^T}{\partial \mathbf{x}} \boldsymbol{\Psi}_i(k+1) + \mathbf{W}^{-1}[\mathbf{y}(k+1) - \mathbf{x}_i(k+1)], \\ \boldsymbol{\Psi}_i(N) &= 0, \mathbf{x}_i(0) = \hat{\mathbf{x}}(0), \\ i &= \overline{0, n}, \quad k = \overline{0, N-1}. \end{aligned} \quad (9)$$

Используя процедуру инвариантного погружения получим последовательность уравнений для оценки $\hat{\mathbf{x}}(k+1)$ в виде [4]

$$\begin{aligned}
\hat{\mathbf{x}}_n(k+1) &= \mathbf{F}(k) + \boldsymbol{\eta}(k) = \mathbf{F}(\hat{\mathbf{x}}_n(k), k) + \mathbf{W}^{-1} \mathbf{P}_n(k+1) \sum_{i=0}^n \alpha_i [\mathbf{y}(k+1) - \hat{\mathbf{x}}_i(k+1/k)], \\
\hat{\mathbf{x}}_i(k+1/k) &= \mathbf{F}(\mathbf{x}_i(k), k) \\
\mathbf{P}_n(k+1) &= \left\{ \mathbf{I} + \mathbf{W}^{-1} \left(\sum_{i=0}^n \alpha_i \right) \mathbf{P}_n(k+1/k) \right\}^{-1} \mathbf{P}_n(k+1/k), \\
\mathbf{P}_n(k+1/k) &= \mathbf{I} + \frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \hat{\mathbf{x}}} \mathbf{P}_n(k) \frac{\partial \mathbf{F}^T}{\partial \hat{\mathbf{x}}} \\
\hat{\mathbf{x}}_i(0) &= \hat{\mathbf{x}}(0), \\
\mathbf{P}_i(0) &= \mathbf{P}(0), \\
i &= \overline{0, n}, \quad k = \overline{0, N-1}.
\end{aligned} \tag{10}$$

где \mathbf{I} – единичная матрица, $\mathbf{P}_n(k+1/k)$ – ковариационная матрица влияющих показателей, размерности $M \times M$.

Таким образом уравнения (10) определяют оценку $\hat{\mathbf{x}}(k+1)$ с учетом наблюдения $\mathbf{y}(k+1)$

$$\hat{\mathbf{x}}(k+1) = F(\hat{\mathbf{x}}(k), k) + \boldsymbol{\eta}(\mathbf{P}(k), \mathbf{y}(k+1), \hat{\mathbf{x}}, \alpha).$$

Совокупность уравнений (10) представляет собой последовательную во времени оценку вектора влияющих показателей ИТП. Как показывают результаты работ [3, 4] применение (10) позволяет повысить в сравнении с фильтром Калмана точность получаемых оценок за счет процесса последовательного уточнения на основе итераций по индексу n , что свою очередь позволит повысить точность последующего прогноза.

4. Пример

Оценку качества разработанного алгоритма проведем на основе численного моделирования эволюции вектора опережающих показателей для индекса трендового прогнозирования [1] в составе которого:

- индекс РТС;
- индекс S&P 500 – центральный показатель средней стоимости рынка США;
- пара EUR/USD – отношение официальных валют стран “еврозоны” и США;
- цена нефти марки Brent.

Примем модель состояния в виде [9]

$$\begin{aligned}
\mathbf{x}(k+1) &= \mathbf{x}(k)(1+S) + \boldsymbol{\eta}(k), \\
S &= const, \quad k = \overline{0, N-1},
\end{aligned} \tag{11}$$

где вектор $\mathbf{x}(k) = (x^1(k), x^2(k), x^3(k), x^4(k))^T$,

$x^1(k)$ – индекс РТС,

$x^2(k)$ – индекс S&P,

$x^3(k)$ – значение пары EUR/USD,

$x^4(k)$ - цена нефти марки Brent;

S - величина, характеризующая динамику выбранного показателя с учетом масштаба.

Уравнение наблюдения в векторной форме имеет вид

$$\mathbf{y}(k) = \mathbf{x}(k) + \mathbf{n}(k), \quad (12)$$

где $\mathbf{n}(k) = (n^1(k), n^2(k), n^3(k), n^4(k))^T$, $\mathbf{y}(k) = (y^1(k), y^2(k), y^3(k), y^4(k))^T$,

$$M[\mathbf{n}(k)] = 0,$$

$$M[\mathbf{n}(k)\mathbf{n}^T(l)] = \mathbf{W}\delta(k-l).$$

Уравнения алгоритма оценки (10) для модели (11) при $n=1$ и параметрах регуляризации $\alpha_0=1$; $\alpha_1=0,5$ примут вид

$$\hat{\mathbf{x}}_0(k+1) = \mathbf{F}(\hat{\mathbf{x}}_0(k), k) + \mathbf{W}^{-1}\mathbf{P}_0(k+1)\alpha_0[\mathbf{y}(k+1) - \hat{\mathbf{x}}_0(k+1/k)],$$

$$\hat{\mathbf{x}}_0(k+1/k) = \mathbf{F}(\mathbf{x}_0(k), k),$$

$$\mathbf{P}_0(k+1) = \left\{ \mathbf{I} + \alpha_0 \mathbf{W}^{-1} \mathbf{P}_0(k+1/k) \right\}^{-1} \mathbf{P}_0(k+1/k),$$

$$\mathbf{P}_0(k+1/k) = \mathbf{I} + \frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \hat{\mathbf{x}}} \mathbf{P}_0(k) \frac{\partial \mathbf{F}^T}{\partial \hat{\mathbf{x}}},$$

$$\hat{\mathbf{x}}_0(0) = \hat{\mathbf{x}}(0),$$

$$\mathbf{P}_0(0) = \mathbf{P}(0),$$

(13)

$$\hat{\mathbf{x}}_1(k+1) = \mathbf{F}(\hat{\mathbf{x}}_1(k), k) + \mathbf{W}^{-1}\mathbf{P}_1(k+1)\{\alpha_0[\mathbf{y}(k+1) - \hat{\mathbf{x}}_0(k+1/k)] + \alpha_1[\mathbf{y}(k+1) - \hat{\mathbf{x}}_1(k+1/k)]\},$$

$$\hat{\mathbf{x}}_1(k+1/k) = \mathbf{F}(\mathbf{x}_1(k), k),$$

$$\mathbf{P}_1(k+1) = \left\{ \mathbf{I} + \mathbf{W}^{-1}(\alpha_0 + \alpha_1)\mathbf{P}_1(k+1/k) \right\}^{-1} \mathbf{P}_1(k+1/k),$$

$$\mathbf{P}_1(k+1/k) = \mathbf{I} + \frac{\partial \mathbf{F}}{\partial \hat{\mathbf{x}}} \mathbf{P}_1(k) \frac{\partial \mathbf{F}^T}{\partial \hat{\mathbf{x}}},$$

$$\hat{\mathbf{x}}_1(0) = \hat{\mathbf{x}}(0),$$

$$\mathbf{P}_1(0) = \mathbf{P}(0),$$

$$i = \overline{0,1}, \quad k = \overline{0, N-1},$$

(14)

где $\mathbf{P}(k)$ - взаимная корреляционная матрица компонентов вектора состояния.

В качестве начальных условий для моделирования назначим следующие значения

$$\mathbf{x}(0) = \begin{bmatrix} 1357 \\ 1043 \\ 1,476 \\ 76,63 \end{bmatrix},$$

$$\mathbf{P}(0) = \begin{bmatrix} 1 & 0,532 & 0,77 & 0,74 \\ 0,532 & 1 & 0,709 & 0,565 \\ 0,77 & 0,709 & 1 & 0,553 \\ 0,74 & 0,565 & 0,553 & 1 \end{bmatrix},$$

$$\mathbf{W}^{-1} = \begin{bmatrix} 96 & 0 & 0 & 0 \\ 0 & 35 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0,07 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 2,5 \end{bmatrix}.$$

Таким образом, уравнения (13) представляют собой – уравнения дискретного фильтра Калмана, (14) – его уточнение.

Данные о влияющих показателях использованы за период с 01.11.09 по 27.01.10 года с интервалом в один день.

Результаты моделирования представлены на рисунке 1, где показано, что сигнал традиционного индикатора, построенного на основе оценки индекса РТС по предлагаемому методу как правило происходит с упреждением относительно сигнала индикатора, построенного по значениям индекса РТС, что является весьма важным фактором при управлении инвестициями.

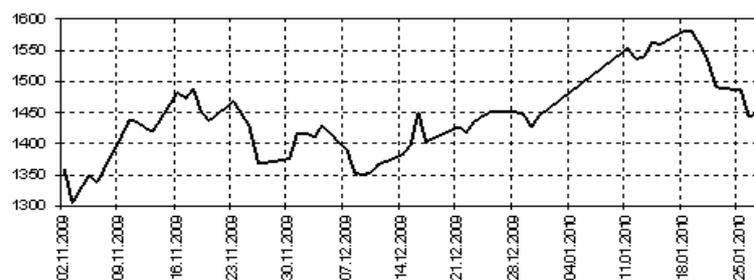


Рис. 1а. – PTC

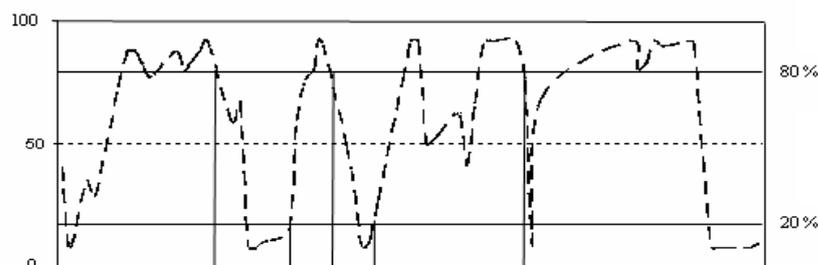


Рис. 1б. – Stochastic Oscillator PTC

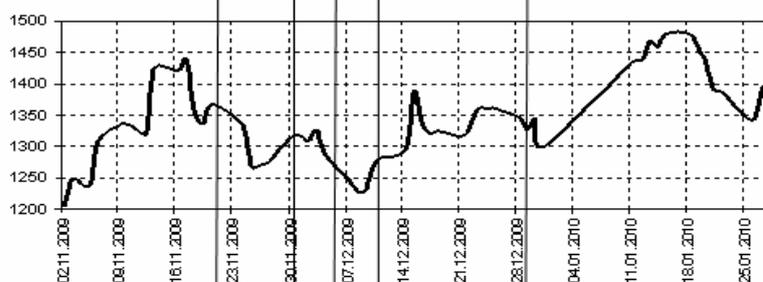


Рис. 1в. – Оценка \hat{x}^1

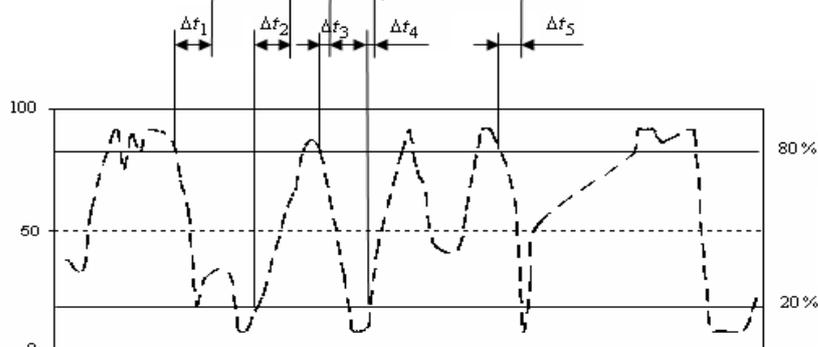


Рис. 1г. – Stochastic Oscillator оценки \hat{x}^1

Заключение

В представленной работе разработан новый алгоритм последовательного во времени оценивания индекса трендового прогнозирования на основе итерационной регуляризации. Показано, что предлагаемый алгоритм позволяет получить сигналы о смене тренда раньше, чем использование текущих значений экономического показателя, что и определяет эффективность его использования.

Использованные источники:

1. Рожков А.Г. Построение прогнозного индекса для фондового рынка// Вопросы экономики. - 2005. №12. С. 51-62.

2. Kennedy J. The Information in Diffusion Indexes for Forecasting Related Economic Aggregates.- Economics Letters. - 1994. vol. 44. p. 113-117.
3. Костоглотов А.А. Синтез интеллектуальных измерительных процедур на основе принципа регуляризации А.Н.Тихонова. // Измерительная техника. - 2001. № 1. – С. 8-12.
4. Костоглотов А.А. Цифровая интеллектуальная измерительная процедура. // Измерительная техника. -2001. №1. С - 8.
5. Костоглотов А.А., Кузнецов А.А. Итеративная измерительная процедура оценки параметров групповой меры. // Научная мысль Кавказа. Приложение. 2003. №7 (48). – С. 98 – 106.
6. Тихонов А.Н., Арсенин В.Я. Методы решения некорректных задач. – М.: Наука. 1981. -285с.
7. Алифанов О.М., Артюхин Е.А., Румянцев С.В. Экстремальные методы решения некорректных задач. – М.: Наука. 1988. - 288 с.
8. Васильев Ф.П. Численные методы решения экстремальных задач. – М.: Наука. 1988.- 552с.
9. Лукашин Ю.П. Адаптивные методы краткосрочного прогнозирования временных рядов.-М.: Финансы и статистика. 2003. – 416 с.

*Акманаев Э.Д., к.с.-х.н.
доцент, профессор
кафедра растениеводства
Богатырева А.С., к.с.-х.н.
доцент
кафедра растениеводства
ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ
Россия, г. Пермь*

ВЛИЯНИЕ ПРЕДШЕСТВЕННИКА НА УРОЖАЙНОСТЬ КОРМОВОЙ МАССЫ ЯРОВОГО РАПСА В СРЕДНЕМ ПРЕДУРАЛЬЕ

Аннотация: В работе представлены результаты исследований по изучению влияния предшественников на урожайность кормовой массы ярового рапса. Выявлено, что лучшими предшественниками для ярового рапса в Среднем Предуралье являются вико-овсяная смесь и кукуруза, возделываемые на зеленую массу, яровая пшеница – на зерно.

Ключевые слова: предшественник, яровой рапс, урожайность, укос, корм

*Akmanayev E.D., Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor
Professor of the Department of Plant Industry
Perm GATU
Russia, Perm
Bogatyreva A.S., Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor
of the Department of Plant Production
Perm GATU Perm
Russia, Perm*

INFLUENCE OF THE PREDATOR ON THE YIELD OF SPRING MASS OF SPRING RAPE IN THE MIDDLE URAL

Abstract: The paper presents the results of studies on the effect of precursors on the yield of forage mass of spring rape. It was revealed that the best precursors for spring rapeseed in the Middle Ural region are wicker-oat mixture and maize, cultivated for green mass, spring wheat - for grain.

Keywords: predecessor, spring rape, yield, cutting, feed

В мировом сельском хозяйстве рапс занимает прочные позиции одной из основных масличных культур. Наряду с ценностью как источника растительного масла, рапс представляет большой интерес как универсальная кормовая культура, один из важнейших источников кормового белка [6].

С агрономической точки зрения в севообороте рапс является хорошим предшественником для зерновых культур, способствует улучшению структуры и плодородия почвы, его корневые остатки эквивалентны внесению на гектар 12-15 т навоза. Рапс является хорошим фитосанитаром вследствие уничтожения корневых гнилей в почве [6, 7].

Лучшими предшественниками для ярового рапса считаются озимая рожь, озимая пшеница, яровая пшеница, ячмень, пласт многолетних трав, однолетние травы на зеленый корм и пропашные культуры [10].

По данным В.А. Федотова [14] семенные посевы рапса необходимо размещать после зерновых, особенно озимых культур, гречихи. Нельзя чередовать их с сахарной свеклой, подсолнечником, клевером и горохом, поскольку может быть много вредителей, болезней и сорняков. В.А. Гулидова и А.Н. Гришина [3, 4] в качестве предшественника ярового рапса на семена также рекомендуют зерновые колосовые, особенно озимые, культуры и гречиху. Однако, в отличие от рекомендаций В.А. Федотова, горох считают одним из лучших предшественников для рапса. Н.А. Губкина для условий Западной зоны Центрального района Нечерноземья России в качестве предшественника рапса ярового, возделываемого на семена, также рекомендует зернобобовые культуры [2].

По мнению К.К. Сатубалдина в условиях Среднего Урала при возделывании рапса на семена кроме озимых культур и гороха, наиболее подходящим предшественником являются также однолетние травы [12, 13].

При выращивании рапса на зеленый корм его необходимо размещать после бобовых (клевера, гороха) и пропашных (кукурузы, подсолнечника и сахарной свеклы) культур. Урожайность зеленого корма по этим предшественникам в лесостепи ЦЧР составила от 462 до 535 ц/га [3, 4, 14].

Влияние предшественников на кормовую продуктивность ярового рапса в условиях Пермского края изучено не было.

Поэтому целью наших исследований является установление оптимального вида предшествующей культуры для рапса ярового, возделываемого на корм в Среднем Предуралье.

Для достижения поставленной цели в 2016 г. на учебно-научном опытном поле ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ был заложен полевой опыт. Основной объект исследований – рапс яровой сорта Ратник. В качестве предшественников выбраны семь культур (табл.). Повторность вариантов 4х-кратная, расположение систематическое. Общая площадь делянки – 64 м² (2х25), учетная – 41,4 м² (1,8х23). Агротехника в опыте соответствует научной системе земледелия, рекомендованной для Среднего Предуралья [1]. При проведении исследований руководствовались общепринятыми ГОСТами и методиками в области агрономии [5, 8, 9, 10].

В 2016 г. проведена закладка озимых и многолетних предшествующих рапсу культур (варианты 1 и 7). В 2017 г. были посеяны остальные изучаемые предшественники. В 2018 г. (13 мая) проведен посев ярового рапса на кормовые цели.

Учет урожайности зеленой массы ярового рапса проводили 04 июля (1 укос) и 28 августа (2 укос) в фазе начала цветения. Результаты исследований переведены в абсолютно сухое вещество (с.в.) и представлены в таблице.

Урожайность кормовой массы ярового рапса, ц/га с.в., 2018 г.

Предшественник (сорт)	Укос		
	первый	второй	в сумме за два укоса
Озимая рожь (Фаленская 4)	10,7	9,0	19,8
Пшеница (Иргина)	11,3	10,8	22,1
Горох (Агроинтел)	8,9	9,9	18,6
Кукуруза (РОСС 140 СВ)	12,6	12,4	25,0
Суданская трава (Чишминская ранняя)	8,8	9,7	18,5
Вико-овсяная смесь (Льговская 22, Улов)	16,9	12,6	29,5
Клевер луговой (Пермский местный)	11,7	10,3	22,0
НСР05	3,5	Fф < F05	7,5

В условиях вегетационного периода 2018 года наибольшую урожайность первого укоса обеспечили агроценозы рапса, возделываемые после вико-овсяной смеси (16,9 ц/га с.в., что на 5,6-8,1 ц/га больше, чем получено в других вариантах). Использование в качестве предшествующей культуры кукурузы, убираемой на силос в фазе молочно-восковой спелости, предпочтительнее, чем посев после суданской травы (на кормовые цели) и гороха, возделываемого на семена.

Во втором укосе достоверной разницы между вариантами получено не было.

В сумме за два укоса по урожайности выделились те агроценозы, где предшествующей культурой была вико-овсяная смесь. Остальные предшественники на продуктивность ярового рапса, убираемого на зеленый корм, влияли в одинаковой степени. По суммарной урожайности равноценными с вико-овсяной смесью предшественниками можно считать пшеницу и кукурузу, возделываемую на зеленой корм.

Использованные источники:

1. Акманаев, Э.Д. Инновационные технологии в агробизнесе: учебное пособие / Э.Д. Акманаев; под общ. ред. Ю.Н. Зубарева, С.Л. Елисеева, Е.А. Ренева; М-во с.-х. РФ, ФГБОУ ВПО Пермская ГСХА. – Пермь: ФГБОУ ВПО Пермская ГСХА, 2012. – 335 с.
2. Губкина, Н.А. Совершенствование технологических приемов возделывания ярового рапса на семена в условиях Западной зоны Центрального района Нечерноземья России: Автореф. дис. на соиск. учен. степ. к.с.-х.н.: Спец. 06.01.09 / Губкина Надежда Афанасьевна; [Калуж. н.-и. проектно-технолог. ин-т АПК]. – Калуга, 2002. – 23 с.
3. Гулидова, В.А. Рапс в севообороте / В.А. Гулидова, А.Н. Гришина // Кормопроизводство. – 1997. – №4. – С.21-24.
4. Гулидова, В.А. Предшественники рапса / В.А. Гулидова, А.Н. Гришина // Кормопроизводство. – 1999. – №4. – С. 18-19.
5. Доспехов, Б.А. Методика полевого опыта с основами статистической обработки результатов исследований: учебник / Б.А. Доспехов. – М.: ИД Альянс, 2011. – 352 с.

6. Карпачев, В.В. Проблемы и перспективы селекции рапса на продуктивность и устойчивость к биотическим и абиотическим стрессорам // Вестник ОрелГАУ. – 2006. – № 2-3. – С. 29-33.
7. Магомедов, Н.Р. Влияние предшественников и способов основной обработки почвы на урожайность семян озимого рапса в Терско-Сулакской подпровинции Дагестана / Н.Р. Магомедов, Ш.М. Мажидов, Д.Ю. Сулейманов // Проблемы развития АПК региона. – 2012. – № 9. – С. 30-32.
8. Методика государственного сортоиспытания сельскохозяйственных культур: Выпуск первый. – М., 1985. – 267 с.
9. Методика полевых опытов с кормовыми культурами / Всесоюзный науч.-исслед. Ин-т кормов им. В.Р. Вильямса. – М., 1971. – 158 с.
10. Методические указания по проведению полевых опытов с кормовыми культурами / под ред. Ю.К. Новоселов, Г.Д. Харьков, Н.С. Шеховцева. – М., 1983. – 197 с.
11. Наумкин, В.Н. Технология растениеводства / В.Н. Наумкин, А.С. Ступин. – СПб.: Лань, 2014. – 592 с.
12. Сатубалдин, К.К. Эффективность предшественников при интенсивной технологии возделывания рапса / К.К. Сатубалдин // Пути увеличения производства кормового белка: науч.-тех. бюл. СибНИИСХ – Новосибирск, 1986. – №1. – С. 19-24.
13. Сатубалдин, К.К. Предшественники ярового рапса и его последствие в полевых севооборотах южной лесостепи Западной Сибири: Автореф. дис. канд. с.-х. наук / К.К. Сатубалдин. – Омск, 1989. – 16 с.
14. Федотов, В.А. Растениеводство / В.А. Федотов, С.В. Кадыров, Д.И. Щедрина, О.В. Столяров. – СПб.: Лань, 2015. – 336 с.

*Афонасьев М.А.
аспирант
кафедра менеджмента
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара*

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются аспекты информационного обеспечения инновационной деятельности, также выделяются проблемы информационного обеспечения инновационной деятельности.

Ключевые слова: информация, инновации, инновационная деятельность, информационное обеспечение

*Afonasev M.A.
graduate student of the department of management
Samara State University of Economics
Samara, Russia*

INFORMATION SUPPORT OF INNOVATIVE ACTIVITY

Annotation: this article discusses aspects of information support for innovation, also highlights the problems of information support for innovation.

Keywords: information, innovation, innovation, information support

Современные организации развиваются в сложных, постоянно меняющихся условиях внешней среды. Успешное развитие во многом зависит от осуществления инновационной деятельности.

Можно сказать, что информационное обеспечение управления компанией понимается как форма информационного обслуживания управления и как совокупность действий по созданию необходимой управленческой информации. Итак, информационное обеспечение – это совокупность действий по сбору, хранению, обработке и передаче информации. Одна из важнейших целей предприятия – это повышение эффективности его деятельности.

Инновации и информация – это объекты инновационной системы хозяйствующего субъекта, необходимые для обоснования, разработки и внедрения инновации. Информационная поддержка инновационной деятельности должна иметь стабильный характер.

Рассмотрим на примере виды информации для обеспечения крупного предприятия:

- информация, которая поступает на предприятие для организации инновационной деятельности внешней среды;
- информация, которая поступает из предприятия по результатам инновационной деятельности;

- информация, поступающая из головной организации в другие организации объединения для обеспечения заданий по инновационной деятельности;

- информация по вопросам инновационной деятельности между предприятиями холдинга.

Внешняя информация формируется за пределами предприятия. Входная информация – это положения стратегий инновационного и научно-технического развития государства, тенденции экономического развития государства, показатели экономического развития и т.д.

Внутренняя среда инновационной системы выражена в виде вертикальных и горизонтальных потоков. Скорость распространения информации между уровнями определяет эффективность взаимодействия подразделений. Информационное обеспечение инновационной деятельности должно решаться в комплексе с учетом организационных, технологических и технических возможностей.

Информационное обеспечение инновационной деятельности включает следующие проблемы:

- отсутствие связи инновационной политики государства с экономическим ростом;

- неполная система индикаторов инновационной деятельности государства;

- нехватка информации о поддержке со стороны государства инновационных проектов;

- отсутствие заинтересованности к инновационной деятельности со стороны работников компании;

- устаревшие информационные технологии и т.д.

Использованные источники:

1. Вольский, А. Инновационный фактор обеспечения устойчивого экономического развития / А. Вольский. — М., 2014, №1. с.4-12.

2. Голенищев, Э.П. Информационное обеспечение систем управления / Э.П. Голенищев, И.В. Клименко. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2003. – 352 с.

3. Распоряжение Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р «О стратегии инновационного развития РФ на период до 2020 г.»

*Афонин С.Е.
аспирант
кафедры менеджмента
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара*

КЛАССИФИКАЦИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Аннотация: в данной статье рассматривается классификация инноваций по распространённым признакам. Обоснована необходимость инвестиций для инновационной деятельности, с целью повышения качества инновационного менеджмента.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, инновационный проект

*Afonin S.E.
graduate student of the department of management
Samara State University of Economics
Samara, Russia*

CLASSIFICATION OF INNOVATION PROJECTS

Annotation: this article discusses the classification of innovations on common grounds. The necessity of investment for innovation, with the aim of improving the quality of innovation management has been substantiated.

Keywords: innovation, innovation activity, innovation project

Инновационная деятельность подразумевает создание и внедрение новых, ранее не существовавших продуктов, форм и методов организации управленческих связей и воспроизводственного процесса, что ставит хозяйствующие субъекты в ситуацию неопределенности и является объектом управляющего воздействия. Нет однозначного понимания того, что является предметным аспектом инновационной деятельности. В связи с этим крайне актуальной является выработка единого подхода к формированию инновационной политики организаций на основе управления инновационными проектами. Для этого необходимо изучение классификации инноваций с примерами из практики, что позволит сформировать необходимое образное мышление менеджеров, способствующее процессу производства инноваций.

Итак, классифицировать инновации с ожидаемым эффектом можно на следующие группы.

1. В зависимости от объекта полученных результатов:
 - продуктовые (новые товары, товары с улучшенным качеством);
 - процессные (новый технологический уклад);
 - организационные (эффективность управленческого труда);
 - маркетинговые (выявление новых методов продаж).

2. По сфере применения инноваций:
 - экономические (прибыль);
 - социальные (качество жизни);
 - институциональные (качество управляющего воздействия);
 - военные (обороноспособность);
 - экологические (снижение негативного воздействия на окружающую среду).
3. По характеру инновационного воздействия:
 - базисные (проектирование инноваций);
 - улучшающие (рост социально-экономических показателей);
4. По направленности инноваций:
 - внешние (расширенное воспроизводство и повсеместное внедрение);
 - внутренние (рост эффективности среды организации);
5. По скорости и полноте осуществления инноваций:
 - открывающие (формирование нового технологического уклада);
 - замещающие (улучшение свойств и качества товаров);
 - меняющие (расширение ассортимента продукции);
 - возвратные (повышение эффективности традиционного производства).
6. По широте охвата инновации:
 - локальные (эффективность среды организации);
 - региональные (территориальное разделение);
 - национальные (национальная конкурентоспособность);
 - международные (устойчивость глобального развития).

Эффективность инновационного проекта по объекту полученных результатов может быть выражена: в росте полезности продукта – благодаря использованию инновационных разработок; в формировании нового технологического уклада – благодаря внедрению новых технологий; в росте эффективности управленческого труда. Если затрагивать широту охвата инновационного проекта, то можно говорить о решении задач локального, регионального, национального и глобального уровней.

Использованные источники:

1. Бабаскин, С. Я. Инновационный проект. Методы отбора и инструменты анализа рисков. Учебное пособие / С.Я. Бабаскин. - М.: Издательский дом "Дело" РАНХиГС, 2014. - 240 с.
2. Крылов, Э. И. Методологические вопросы управления процессами реализации инновационно-инвестиционных проектов / Э.И. Крылов, В.М. Власова, Г.Ю. Пешкова. - М.: ГУАП, 2011. - 252 с.
3. Хомкин, К. А. Инновационный проект. Подготовка для инвестирования / К.А. Хомкин. - Москва: Наука, 2015. - 439 с.

Бексултан Ж.
студент магистратуры
Джаппарова Р.Т., к.социол.н.
доцент
Международный казахско-турецкий
университет им. Х.А. Ясави
Казахстан, г. Туркестан

ПРИЧИНЫ И ФАКТОРЫ РАЗВОДОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Аннотация: В этой статье рассматриваются причины и факторы разводов в республике Казахстан. Так как развод отражается в сознании людей как негативное явление, воспринимается как трагический распад основной ячейки общества семьи.

Ключевые слова: семья, развод, Казахстан, общество, брак, супруги.

Beksultan J., undergraduate
Dzhapparova R.T. , candidate of sociological sciences, associate professor
International Kazakh-Turkish University named H.A.Yasavi
Turkestan, Kazakhstan

REASONS AND FACTORS OF DIVORCES IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Abstract: This article discusses the causes and factors of divorce in the Republic of Kazakhstan. Since divorce is reflected in people's minds as a negative phenomenon, it is perceived as the tragic collapse of the main cell of the family society.

Key words: family, divorce, Kazakhstan, society, marriage, spouses.

Социологи всего мира говорят, что развод стал проблемой века. Этим сложным вопросом занимаются философы и демографы, медики и педагоги, психологи и юристы [1]. Развод - это болезненное явление, которое оставляет отпечаток в душе человека, это всегда катастрофа, трагедия, которая выбивает людей из нормальной жизненной колеи порой на целые годы. На брак и семью оказывают влияние многочисленные личные и социальные факторы. Здесь, прежде всего экономика и политика, обычаи и традиции, идеология, право, правосознание и нравственность, здесь же социальные установки личности, особенности ее воспитания, характера и много других индивидуальных особенностей человека как личности [2]. Бывают такие ситуации, когда брак является обузой для обоих супругов, поскольку семейные отношения не состоялись. Тогда развод становится более предпочтительным и необходимым. Наибольшую активность в бракоразводных делах проявляют молодые женщины, которые хотят найти любящего и преданного мужчину и создать новую семью. Но эта мечта не всегда реализуется, поскольку, как показывает жизнь, разведенная женщина в большинстве случаев остается в одиночестве и одна воспитывает ребенка

[3].

Печальная статистика: на 100 заключенных браков в Казахстане приходится 25 разводов. И еще более печален тот факт, что количество разводов вот уже седьмой год подряд растет. Так что сегодня вопрос расторжения брака стоит на повестке дня довольно остро. По официальным данным, число браков у нас уменьшается, а число разводов наоборот растет. Эта тенденция стала наблюдаться относительно недавно. В 2013 году на 168 417 браков пришлось 51482 развода, в 2014 году на 159328 браков – 52673 развода, в 2015 году на 148769 браков – 53293 развода. Основная доля разводов приходится на молодые пары в возрасте до 30 лет.

Глава государства Казахстана Нурсултан Назарбаев считает, что главная проблема браков - неподготовленная молодежь. "Девушки не знают свою роль, парни не знают, что это большая ответственность. Если ты не можешь содержать семью, если ты не работаешь еще, не получил образования, то и не можешь пока создавать эту семью. Это надо начинать со школьной скамьи", - заявил Президент [4]. Поддержка молодых семей и одновременное решение занятости молодежи еще лет десять назад должна была быть национальным проектом, но, увы, ничего реального не было сделано.

Почему разводятся пары в Казахстане в современное время? Количество разводов в последний момент резко увеличилось и тому есть много причин:

- Во-первых, раньше если каждому ребенку уделялось мало индивидуального внимания. В данном коллективе он находил компромиссы, что развивало чувство коллективизма. Сейчас каждому ребенку обделается пристальное внимание, не хочет идти на уступки. Данные качества и разрушают брак, так как в нем соединяются двое у которых развито свое "Я".

- Во-вторых, мировое сообщество становится более капиталистическим. Многие люди гонятся за материальным состоянием. Из-за этого у многих на первом месте стоит карьера, а потом семья. Гонясь за экономическими показателями, мы позабыли про духовно-нравственное развитие.

- В-третьих, гендерная политика сводит к тому, что девушки завоевывают новые права, новые места работы, ранее свойственные мужчинам. Девушки стали самостоятельнее и увереннее в себе. Роль мужчины оттесняется [5].

Женщины после развода во многих случаях больше не рожают. Получается, что разводы в семьях отрицательно сказываются на демографической ситуации. Мода в области семейной жизни - вещь опасная и недобрая. И не все осознают это. Собственный эгоизм люди часто прикрывают ссылками на любовь.

Таким образом, многие пары после вступления в законные узы брака и совместной жизни со второй половинкой понимают, что мечты и реальность не одно и то же. Брак это в первую очередь компромисс, готовность идти на

уступки. Для создания семьи достаточно - полюбить, а для сохранения - научиться терпеть, упрощать, а самое главное уважать друг друга.

Использованные источники:

1. Анцупов, А.Я. Конфликтология: учебник для вузов / А.Я. Анцупов, А.И. Шипилов. - М. : ЮНИТИ, 1999. - 320 с.
2. Дармодехин, С.В. Государственная семейная политика: принципы формирования и реализации. - 1995. - №3-4. - С. 8-10.
3. Распад семьи и его последствия//http://m.prostomariya.ru/raspad_semi_i_ego_posledstviya_132.html
4. Назарбаев назвал причины разводов в Казахстане//https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/nazarbaev-nazval-prichinyi-razvodov-v-kazahstane-358578/
5. Причины разводов в Республике Казахстан// <https://yvision.kz/post/679254>

УДК 66.011

Белоусов А.С.

профессор

Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина

Технологии. Дизайн. Искусство

Россия, г. Москва

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ В СИСТЕМАХ ЗАЩИТЫ АТМОСФЕРЫ

Аннотация: Найдены обобщенные зависимости, связывающие эффективность работы и затраты энергии в аппаратах защиты атмосферы. Предложена методика оценки энергозатрат в пылеуловителях. Получены уравнения и графики, показывающие, что группа аппаратов со встречными закрученными потоками обладает экономическими преимуществами по сравнению с известными циклонами.

Ключевые слова: центробежное пылеулавливание, экономика энергозатрат, обобщенные характеристики циклонов, вихревые аппараты.

Belousov A.S.

Professor

The Kosygin State University of Russia

Technology.Design.Art

Moscow, Russia

ENERGY SAVING IN ATMOSPHERIC PROTECTION SYSTEMS

Abstract: The generalized dependencies are found that link work efficiency and energy costs in atmospheric protection devices. A method for estimating energy consumption in dust collectors is proposed. Equations and graphs are obtained, showing that a group of devices with counter-swirling threads has economic advantages compared to known cyclones.

Key words: centrifugal dust collection, economics of energy consumption, generalized characteristics of cyclones, vortex devices.

При модернизации и проектировании систем защиты атмосферы

экономические вопросы связаны как со степенью очистки газов, так и с обеспечением минимальных энергетических затрат. Рассмотрим взаимосвязь этих факторов применительно к центробежным пылеуловителям, которые являются самыми распространенными аппаратами защиты атмосферы во всех отраслях промышленности. Применительно к центробежным аппаратам основные расходы, связаны с энергозатратами на прокачку газа и обусловлены гидравлическим сопротивлением аппарата.

Существующие методы расчета значений рабочих параметров циклонов разработаны только для конкретных конструкций и режимов работы [1]. Для обобщения метода расчета на аппараты разных конструкций и получения связи эффективности аппаратуры с энергозатратами применим энергетический подход [2]. Для условий турбулентного течения эффективность осаждения, в виде критерия Стокса Stk находится в зависимости от критерия Рейнольдса Re_T :

$$Stk = f(Re_T), \quad (1)$$

При увеличении турбулентности учтем вырождение критерия Рейнольдса. Тогда зависимость (1) для частиц, улавливаемых с эффективностью 50% (d_{50}), можно получить в виде:

$$Stk_{50} = \frac{d_{50}^2 \cdot \rho_m \cdot v_g}{18 \cdot \mu_g \cdot l} = f(Eu) = f\left(\frac{\Delta P}{\rho_g \cdot v_g^2}\right), \quad (2)$$

где ΔP – гидравлическое сопротивление, Stk_{50} - значение критерия Stk для частиц d_{50} , μ , v_g , ρ – вязкость, скорость и плотность газа, Eu - критерий Эйлера, ρ_m – плотность частиц. По результатам экспериментов для циклонных аппаратов эта зависимость обобщается в виде [2]:

$$Stk_{50} = 5,76 \cdot 10^{-2} \cdot Eu^{-1,02}, \quad (3)$$

Преобразуя (3), и раскрывая критерии получаем:

$$d_{50} = 14,5 \cdot 10^5 \cdot \zeta^{-0,51} \cdot \sqrt{\frac{D \cdot \mu}{V_0 \cdot \rho_m}}, \quad (4)$$

Для использования уравнения (4) учтем установленные в работах [3-4] зависимости эффективности и энергозатрат, от площади входного патрубка и выхлопной трубы. На рис. 1,2 представлены зависимости, полученные обработкой данных испытаний для 20 основных типов циклонов и 8 аппаратов со встречными закрученными потоками (ВЗП).

С помощью зависимости рис.1 можно подобрать геометрический параметр и тип циклона, обеспечивающий при заданной эффективности малые энергозатраты. Данные приведенные на рис.2 показывают, что наибольший выигрыш в минимизации энергозатрат можно получить при замене циклонов с малым коэффициентом сопротивления на вихревые аппараты типа ВЗП.

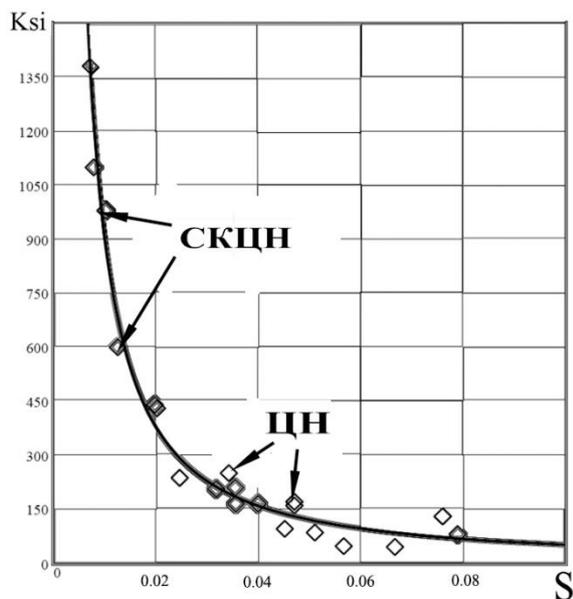


Рисунок 1

Зависимость энергозатрат в циклонах от обобщенного геометрического параметра

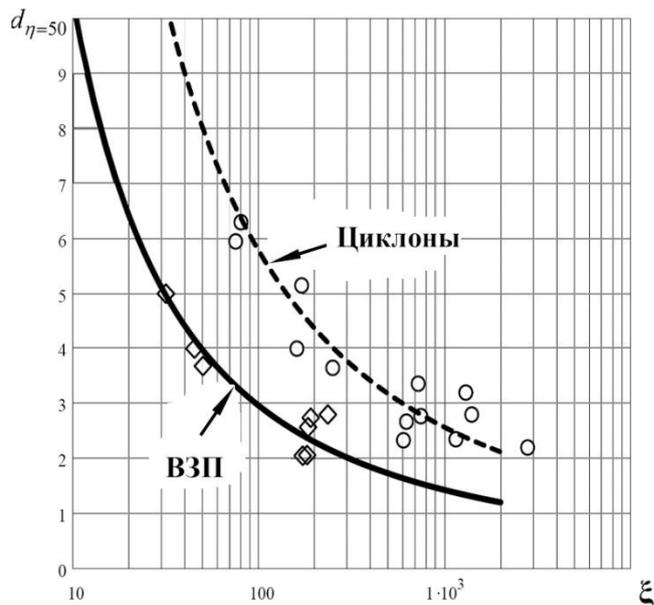


Рисунок 2

Взаимосвязь между эффективностью и энергозатратами в циклонах и аппаратах ВЗП

Использованные источники:

1. Справочник по пыле- и золоулавливанию / Под общ. ред. Русанова А.А. – М.: Энергоатомиздат, 1983. – 312 с.
2. Вальдберг А.Ю., Сафонов С.Г. Основы расчета эффективности газоочистных аппаратов инерционного типа //Хим. и нефтегазовое машиностроение. 2006. №9. С. 43
3. Белоусов А.С., Сафонов С.Г. Структурный подход к расчету пылеулавливания в циклонах // Дизайн, технологии и инновации в текстильной и легкой промышленности (ИННОВАЦИИ-2016): сборник материалов Международной научно-технич. конференции. Часть 2. – М.: ФГБОУ ВПО «МГУДТ», 2016. – С. 265-269.
4. Белоусов А.С., Голованов В.В., Виноградов А.А. Расчет полей скоростей в вихревом пылеуловителе // Дизайн, технологии и инновации в текстильной и легкой промышленности (ИННОВАЦИИ-2018): сборник материалов Международной научно-технич. конференции. Часть 3. – М.: ФГБОУ ВО «РГУ им. А.Н. Косыгина», 2018. С. 89-93.

УДК 004.942 + 66.021.4

Бобков В.И., к.т.н.

доцент

Дли С.М.

ассистент

Лебедева М.Ю., к.т.н.

доцент

ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский университет

«МЭИ»

филиал в г. Смоленске

Россия, г. Смоленск

**НЕЙРО-СЕТЕВАЯ МОДЕЛЬ ОПТИМИЗАЦИИ
ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ ПРОКАЛКИ И
СПЕКАНИЯ ФОСФОРИТОВЫХ ОКАТЫШЕЙ В ЗОНЕ
ВЫСОКОТЕМПЕРАТУРНОГО ОБЖИГА КОНВЕЙЕРНОЙ
МАШИНЫ**

Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ, проект № 17-01-00189_а.

Аннотация: Вследствие существенной нелинейности зависимостей между расходом электроэнергии на энергоемкие тепло-технологические процессы прокали и спекания и требуемыми теплофизическими характеристиками окатышей в плотном слое конвейерных обжиговых машин, а также необходимости учета неопределенности оцениваемых параметров для моделирования и оценки энергоэффективности этих процессов целесообразным является использование нечеткого логического подхода. Предлагается каскадная нечетко-логическая модель оптимизации и оценки энергоэффективности процессов прокали и спекания фосфоритовых окатышей, включающая в себя: во-первых, нечеткие компонентные модели для анализа этих процессов; во-вторых, нечеткие производственные модели для оценки расхода электроэнергии на всех стадиях этих процессов; в-третьих, нечеткие производственные модели для оценки расхода электроэнергии при реализации процессов в целом; в-четвертых, нечеткая производственная модель для оценки общего расхода электроэнергии.

Ключевые слова: тепло-технологические процессы, энергоэффективность, нечетко-логическая модель, нечеткий логический вывод.

*Bobkov V.I., Ph. D., associate Professor, S. M. DLI, assistant
Lebedev M.Yu., Ph. D., associate Professor
Smolensk Branch of the "National research University "MPEI"
Russia, Smolensk*

**NEURAL NETWORK MODEL FOR ENERGY EFFICIENCY
OPTIMIZATION OF THE CALCINATION PROCESSES AND
SINTERING OF PHOSPHATE PELLETS IN THE ZONE OF HIGH
TEMPERATURE SINTERING CONVEYOR MACHINE**

Abstract: Due to the significant nonlinearity of the dependencies between the power consumption for energy-intensive heat-technological processes of calcination and sintering and the required thermal and physical characteristics of pellets in the dense layer of conveyor firing machines, as well as the need to take into account the uncertainty of the estimated parameters for modeling and evaluating the energy efficiency of these processes, it is expedient to use a fuzzy logical approach. Proposed cascaded fuzzy logic model optimization and evaluation of energy efficiency of the processes of calcination and sintering of phosphate pellets, which includes: first, the fuzzy component model for the analysis of these processes; secondly, a fuzzy production model for the estimation of energy consumption at all stages of these processes; thirdly, a fuzzy production model for the estimation of power consumption in the implementation of processes in General; fourth, a fuzzy production model to estimate total electricity consumption.

Keywords: heat-technological processes, energy efficiency, fuzzy-logical model, fuzzy inference.

В данной работе ставится задача создания нейро-сетевой модели оптимизации энергоэффективности процессов прокали и спекания фосфоритовых окатышей в зоне высокотемпературного обжига конвейерной машины на базе разработанной авторами многокомпонентной нечеткой модели оценки энергоэффективности тепло-технологических процессов прокали и спекания фосфоритовых окатышей.

Создаваемая модель базируется на: декомпозиции термически активируемых процессов обжига окатышей с учетом особенностей их размещения и дискретизацией по времени стадий прохождения отдельных вакуум-камер на конвейерах обжиговых машин, для которых формируются различные векторы управляющих параметров [1]; совокупности нечетких компонентных моделей анализа обжига окатышей, соответствующих результатам декомпозиции этого процесса, и основывающихся на предложенном подходе к исследованию теплопроводности нечеткими численными методами в условиях неопределенности теплофизических характеристик, обеспечивающем отсутствие накопления неопределенности при выполнении итерационных вычислений над нечеткими параметрами конечно-разностного уравнения теплопроводности [2]; совокупности нейро-нечетких производственных оценочных моделей, соответствующих отдельным

стадиям термически активируемых процессов прокали и спекания окатышей, а структуры и параметры которых задаются и настраиваются в зависимости от обучающих выборок нечетких значений, формируемых в результате моделирования с использованием нечетких компонентных моделей анализа этих процессов.

Использование предлагаемой модели должно позволить: выполнять оптимизацию энергоэффективности как отдельных стадий, так и в целом обжиг фосфоритовых окатышей в условиях неопределенности их теплофизических характеристик и самих процессов; осуществлять оперативную структурную настройку и параметрическую адаптацию модели при изменении режимов (векторов управляющих параметров) и самих процессов прокали и спекания окатышей [3]; осуществлять оптимизацию энергоэффективности обжига фосфоритовых окатышей в режиме реального времени; обеспечивать повышение качества и оперативности принятия решений по оптимизации тепло-технологических процессов прокали и спекания окатышей для повышения энергоэффективности этих процессов [1].

Процедуры построения, настройки и применения предлагаемых моделей 2-го каскада рассмотрим на примере нечеткой продукционной модели ME_j^{calc} для оценки расхода E_j^{calc} электроэнергии на j -й стадии для процесса прокали окатышей.

Этап 1. Задание входных и выходной переменных нечеткой продукционной модели. Входными переменными модели ME_j^{calc} являются нечеткие переменные: Tg_0^j – температура газа-теплоносителя на входе в вертикальную укладку окатышей; Tg_n^j – температура газа-теплоносителя после прохождения всех n слоев вертикальной укладки окатышей; Wg^j – скорость движения газа-теплоносителя. Нечеткая выходная переменная модели – расход электроэнергии E_j^k .

Этап 2. Построение лингвистических шкал для входных и выходной нечетких переменных модели. Для удобства при описании нечетких правил модели используем подобное обозначение термов для этих шкал $\{L$ – малый, M – средний, H – большой} [4-6].

Этап 3. Создание базы нечетких продукционных правил модели.

Ниже представлен фрагмент базы правил модели:

П1: Если Tg_0^j есть L И Tg_n^j есть L И Wg^j есть L , То E_j^{calc} есть L ;

Пу: Если Tg_0^j есть M И Tg_n^j есть M И Wg^j есть M , То E_j^{calc} есть M ;

ПУ: Если Tg_0^j есть H И Tg_n^j есть H И Wg^j есть H , То E_j^{calc} есть H .

Для настройки нечеткой производственной модели ME_j^{calc} можно воспользоваться подходом, основанным на использовании обучающей выборки, формируемой в результате расчетов с применением ранее описанных нечетких компонентных моделей $M_{comp_i}^j$ ($i = 1, \dots, n, j = 1, \dots, J_{calc}$).

Оценка расхода электроэнергии при реализации j -й стадии процесса прокатки окатышей с использованием модели ME_j^{calc} выполняется на основе одного из известных алгоритмов нечеткого логического вывода [6].

Аналогичным образом выполняется построение, настройка и использование всех нечетких производственных моделей 2-го каскада $\{ME_1^{calc}, \dots, ME_j^{calc}, \dots, ME_{J_{calc}}^{calc}\}$ для процесса прокатки, а также всех моделей 2-го каскада $\{ME_1^{agg}, \dots, ME_j^{agg}, \dots, ME_{J_{agg}}^{agg}\}$ для процесса спекания окатышей.

Особенности моделей 3-го каскада проиллюстрируем на примере структуры нечеткой производственной модели MFE_{calc} для оценки расходов E_{calc} электроэнергии для процесса прокатки окатышей. Входными нечеткими переменными этой модели являются нечеткие выходные переменные $(E_1^{calc}, \dots, E_j^{calc}, \dots, E_{j_k}^{calc})$ моделей 2-го каскада $\{ME_1^{calc}, \dots, ME_j^{calc}, \dots, ME_{J_{calc}}^{calc}\}$, а нечеткой выходной переменной – расход электроэнергии E_{calc} .

Фрагмент структуры базы нечетких производственных правил модели MFE_{calc} приведен в таблице 1.

Таблица 1 – Фрагмент структуры базы правил модели MFE_{calc} для оценки расхода E_{calc} электроэнергии для процесса прокатки окатышей

Номер правила	Нечеткие входные переменные					Нечеткая выходная переменная E_{calc}
	E_1^{calc}	...	E_j^{calc}	...	$E_{j_{calc}}^{calc}$	
П1	L	...	L	...	L	L
...
Пg	M	...	M	...	M	M
...
ПQ	H	...	H	...	H	H

Параметрическая настройка модели MFE_{calc} и оценка расхода E_{calc} электроэнергии для процесса прокатки окатышей реализуется подобно

рассмотренной выше модели ME_j^{calc} .

Аналогично выполняется построение, настройка и использование нечеткой продукционной модели MFE_{agg} для оценки расхода электроэнергии для процесса спекания окатышей.

Рассмотрим структуру модели MFE 4-го каскада для оценки общих затрат E электрической энергии на проведение процессов обжига окатышей. Входными нечеткими переменными этой модели являются нечеткие выходные переменные E_{calc} и E_{agg} моделей 3-го каскада MFE_{calc} и MFE_{agg} , соответственно, а нечеткой выходной переменной – общие расходы электроэнергии E . Фрагмент структуры базы нечетких правил модели MFE представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Фрагмент структуры базы нечетких продукционных правил модели MFE для оценки общего расхода E электроэнергии

Номер правила	Нечеткие входные переменные		Нечеткая выходная переменная E
	E_{calc}	E_{agg}	
П1	L	L	L
...
П5	M	M	M
...
П9	H	H	H

На рис. 1 показан пример «восстановленной» зависимости $E = FE(E_{calc}, E_{agg})$, реализуемой моделью MFE .

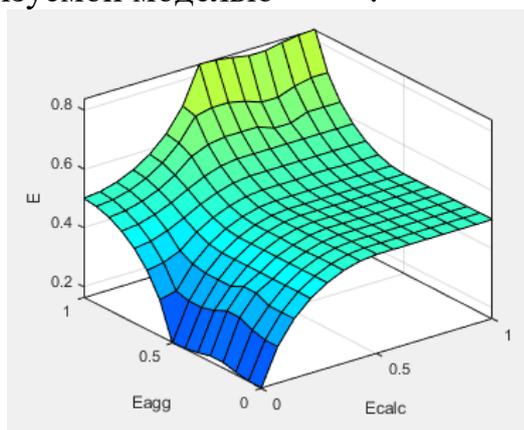


Рис. 1. Пример зависимости $E = FE(E_{calc}, E_{agg})$, реализуемой моделью MFE

Процедуры настройки и оценки общего расхода E электрической энергии на процессы прокатки и спекания окатышей с использованием модели MFE реализуется подобно рассмотренным выше моделям.

В ходе проведения экспериментальных исследований осуществлена разработка, а также структурная и параметрическая настройка

разработанной каскадной нечетко-логической модели оценки энергоэффективности процессов прокатки и спекания окатышей.

Использование данной модели при обосновании сочетаний управляющих параметров позволило решить задачу повышения энергоэффективности на различных стадиях энергоемких тепло-технологических процессов прокатки и спекания фосфоритовых окатышей в конвейерной обжиговой машине типа ОК-520/536 с учетом заданных технологических ограничений. На рис. 2 представлены итоговые результаты оценки энергоэффективности этих процессов в виде дефазифицированных

(четких) значений расхода электроэнергии $E_j^{calc'}$ ($j=1, \dots, 8$) и E_j^{agg} ($j=1, \dots, 4$).

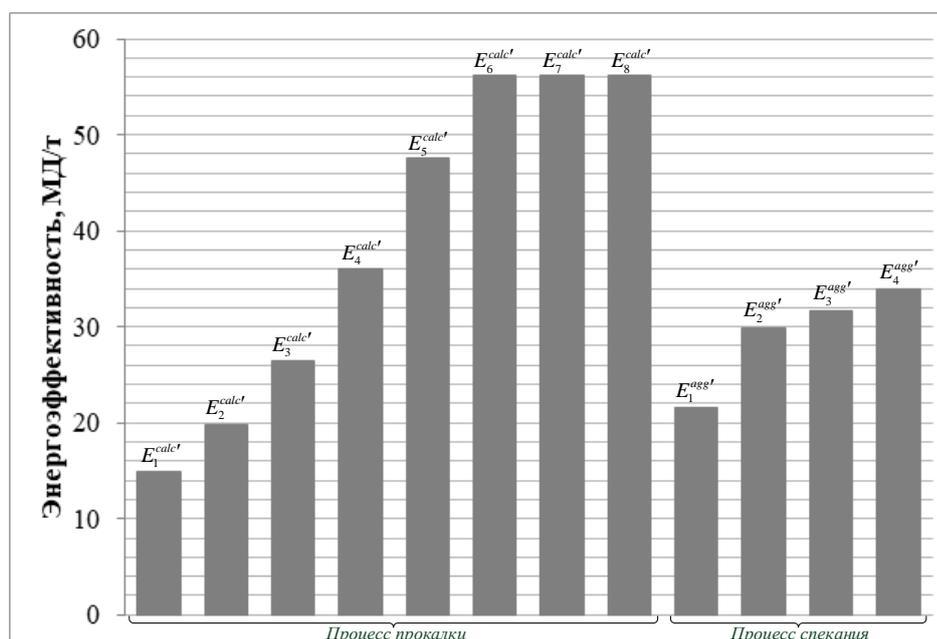


Рис. 2. Результаты оценки энергоэффективности для различных стадий

Предложена 4-каскадная нечетко-логическая модель оценки энергоэффективности тепло-технологических процессов прокатки и спекания окатышей, включающая в себя: совокупности нечетких компонентных моделей для анализа процессов прокатки и спекания окатышей, соответствующих результатам декомпозиции этих процессов с учетом особенностей размещения окатышей в плотном слое на конвейере обжиговой машины; совокупности нечетких продукционных моделей для оценки расхода электроэнергии на всех стадиях процессов прокатки и спекания окатышей; нечеткие продукционные модели для оценки расхода электроэнергии при реализации процессов прокатки и спекания окатышей в целом; нечеткая продукционная модель для оценки общих расходов электроэнергии на реализацию процессов прокатки и спекания окатышей.

Описан и реализован подход к решению задачи повышения энергоэффективности тепло-технологических процессов прокатки и окатышей с использованием предложенной каскадной нечетко-логической

модели, который заключается в задании управляющих параметров для каждой стадии процессов прокали и спекания окатышей с учетом накладываемых на эти процессы технологических ограничений, в последующем моделировании и в определении таких сочетаний этих параметров, которые обеспечивают минимизацию суммарного расхода электрической энергии.

С использованием разработанной модели проведены экспериментальные исследования и решена задача повышения энергоэффективности на различных стадиях энергоемких тепло-технологических процессов прокали и спекания фосфоритовых окатышей в конвейерной обжиговой машине типа ОК-520/536 с учетом заданных технологических ограничений.

Использованные источники:

1. Bobkov V. I., Borisov V. V., Dli M. I. and Meshalkin V. P. Multicomponent Fuzzy Model for Evaluating the Energy Efficiency of Chemical and Power Engineering Processes of Drying of the Multilayer Mass of Phosphorite Pellets. *Theoretical Foundations of Chemical Engineering*, 2018, vol. 52, no. 5, pp. 786-799.
2. Бобков В. И., Борисов В. В., Дли М. И. Подход к исследованию теплопроводности нечеткими численными методами в условиях неопределенности теплофизических характеристик // Системы управления, связи и безопасности. 2017. № 3. С. 73-83. URL: <http://sccs.intelgr.com/archive/2017-03/03-Bobkov.pdf>.
3. Бобков В. И. Оптимизация тепло-технологического процесса сушки движущейся плотной многослойной массы фосфоритовых окатышей по критерию энергоресурсоэффективности // Системы управления, связи и безопасности. 2018. № 2. С. 56-68. URL: <http://sccs.intelgr.com/archive/2018-02/04-Bobkov.pdf>.
4. Ross T. J. *Fuzzy Logic with Engineering Applications*, 3rd ed., – John Wiley & Sons, 2010. – 606 p.
5. Melin P., Castillo O., Kacprzyk J. *Design of Intelligent Systems Based on Fuzzy Logic, Neural Networks and Nature-Inspired Optimization*. – Springer, 2015. – 652 p.
6. Petrosino A., Fanelli A. M., Pedrycz W. *Fuzzy Logic and Applications*. – Springer 2011. – 290 p.

*Богатырев В.Д., доктор экономических наук
профессор*

*Самарский национальный исследовательский
университет им. академика С.П. Королева*

Россия, г. Самара

*Курилова А.А., доктор экономических наук
профессор*

Кiryushkina А.Н.

старший преподаватель, аспирант

Тольяттинский государственный университет

Россия, г. Тольятти

К ВОПРОСУ О РОЛИ РОССИИ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТАХ

Аннотация: В статье рассматриваются роль Российской Федерации в международных финансовых институтах. Определены направления сотрудничества России с международными финансовыми институтами

Ключевые слова: международные финансовые институты, МАР, МВФ, Европейский банк реконструкции и развития

*Bogatyrev V.D., Grand PhD in (Economic) sciences, Professor
Samara National Research University*

Russia, Samara

Kurilova A.A., Grand PhD in (Economic) sciences, Professor

Togliatti State University

Russia, Togliatti

Kiryushkina A.N., senior lecturer, graduate student

Togliatti State University

Russia, Togliatti

TO THE QUESTION OF THE ROLE OF RUSSIA IN INTERNATIONAL FINANCIAL INSTITUTIONS

Abstract: The article discusses the role of the Russian Federation in international financial institutions. Directions for Russia's cooperation with international financial institutions

Keywords: international financial institutions, IDA, IMF, European Bank for Reconstruction and Development

На сегодняшний день Россия входит в МВФ, МБЭС, МИБ, ЕБРР, МВФ, МБРР, Международной ассоциации развития, МАР, и Многостороннем агентстве по гарантированию инвестиций, МАГИ, Международной финансовой корпорации, МФК; МГБ, ЧБТР и БМР.

На мировом рынке стоимость привлекаемых средств Россией выше, чем у международных финансовых институтов. По крайней мере, эти средства предоставляются на специальных условиях. Заранее

обговариваются сроки и объемы займов.

Для того чтобы входить в состав участников международных финансовых организаций нужно перечислять взносы в уставные капиталы и следовать всем правилам, которые ставят институты, особенно, если они связаны с выдачей займа.

В отношении взносов обязательства очень большие. Например, перед МВФ - около 8 млрд. дол., МБРР около 5,4 млрд. дол., а перед ЕБРР почти 0,8 млрд. дол.

Между тем влиять на политику ведущих международных финансовых организаций Россия может весьма умеренно (если за основу брать доли в уставных капиталах). Так, ее доли составляют в ЕБРР - 4%, МБРР - 2,99%, МВФ - 2,79%. Стоит сказать, что Россия не берет займы в тех организациях, где она имеет наибольшее влияние, например, это МВЭС, МГБ. А где Россия имеет меньшую долю, там она может кредитоваться.

Так же, некоторые финансовые институты до сих пор оснащают Российскую Федерацию техническими ресурсами безвозмездно, сотрудничая для этого со странами-донорами. Но и Россия является такой страной. Она предоставила 130 млн. долл. при вступлении в МАР.

РФ вносит непосильный вклад для того, чтобы реализовать Инициативу по облегчению долгового бремени беднейших стран (Инициатива НРС).

Сотрудничество России с международными финансовыми организациями можно разделить на три подсистемы.

1. Требования, которые определяют цель и задачи международных финансовых институтов, и конкретные принципы их кредитных отношений со странами-членами.

2. Государственное планирование в связи с сотрудничеством и условиями взаимодействия с международными финансовыми организациями.

3. Частные и общественные интересы, с одной стороны - государство - заемщики, с другой - руководство и основные акционеры международных финансовых институтов, преследующие цели расширения своего влияния и использования кредитов, выделяемых, в частности, России, в качестве источников получения прибыли.

«Сейчас большое внимание в сотрудничестве с международными финансовыми организациями вызывает использование наработанных ими стандартов и технологий для повышения эффективности федеральных программ и проектов, а также расширения области применения финансовых возможностей международных финансовых институтов без предоставления суверенных гарантий Российской Федерации, а не только привлечение кредитных ресурсов»[1].

Взаимодействие страны с Международным валютным фондом, Группой Всемирного банка, Европейским банком реконструкции и развития позволяет повысить эффективность участия России в международных

кредитно-финансовых отношениях, укрепить российские позиции в сообществе развитых стран, использовать международный опыт в совершенствовании российской финансовой системы и государственного управления.

Использованные источники:

1. Е.А., Ершов М.В., Кузнецов А.В., Навой А.В., Пищик В.Я. Реформирование мировой финансовой архитектуры и российский финансовый рынок / Под ред. Е.А. Звоновой. М.: РУСАЙНС; 2016.
2. Дегтерев Д.А. Оценка многополярности международной финансовой системы: политэкономический анализ // Мировое и национальное хозяйство. МГИМО (У) МИД России. 2016. № 2.

*Богатырев В.Д., доктор экономических наук
профессор*

*Самарский национальный исследовательский
университет им. академика С.П. Королева*

Россия, г. Самара

Курилова А.А., доктор экономических наук, профессор

Кiryushkina А.Н.

старший преподаватель, аспирант

Тольяттинский государственный университет

Россия, г. Тольятти

К ВОПРОСУ ОБ УПРАВЛЕНИИ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы управления оборотными активами. Эффективное управление оборотными активами предполагает выбор и осуществление определенной финансовой политики. Рациональная организация процессов формирования и использования оборотных активов предприятия является основой его развития и обеспечения его бесперебойного функционирования как субъекта хозяйственной деятельности.

Ключевые слова: оборотные активы, оборотный капитал, финансовая политика, управление оборотными активами

*Bogatyrev V.D., Grand PhD in (Economic) sciences, Professor
Samara National Research University*

Russia, Samara

Kurilova A.A., Grand PhD in (Economic) sciences, Professor

Togliatti State University

Russia, Togliatti

Kiryushkina A.N., senior lecturer, graduate student

Togliatti State University

Russia, Togliatti

TO THE QUESTION OF THE REVERSIBLE ASSETS MANAGEMENT

Abstract: The article presents the issues of management of current assets. Effective management of current assets involves the selection and implementation of financial policies. Rational organization of the processes of formation and use of current assets.

Keywords: current assets, working capital, financial policy, management of current assets

Современная предпринимательская деятельность требует проведения разумной, взвешенной политики управления предприятием. Одним из важнейших структурных элементов производственного процесса и одновременно объектом реальных инвестиций являются оборотные активы.

Рациональная организация процессов формирования и использования оборотных активов предприятия является основой его развития и обеспечения его бесперебойного функционирования как субъекта хозяйственной деятельности.

Стратегию управления оборотными активами следует рассматривать как подстратегию общей финансовой стратегии предприятия, нацеленную (в том числе) на повышение инвестиционной привлекательности и отдачи от реальных инвестиций.

Разработка стратегии управления оборотными активами - это сложный многоэтапный процесс, предполагающий сочетание формальных и неформальных подходов для принятия решений на разных этапах: определение стратегических целей управления оборотными активами, формирование задач управления, анализ оборотных активов, разработка стратегического плана управления оборотными активами, контроль и корректировка стратегических решений при реализации задач текущего и оперативного уровней управления.

Система стратегических целей управления оборотными активами представлена на рисунке 1.

Система стратегических целей управления оборотными активами является многоуровневой. Она представлена на рисунке 1. Реальность и эффективность стратегии обеспечиваются конкретностью и измеримостью целей, их сбалансированностью и обеспеченностью ресурсами.

Следующим этапом разработки стратегии является проведение всестороннего анализа оборотных активов как стратегического ресурса предприятия. Анализ необходимо проводить по двум направлениям: диагностика внешних условий формирования и авансирование оборотных активов предприятий на основе четкой диагностики эффективности управления формированием и использованием оборотных активов отдельного предприятия.



Рис.1. Система стратегических целей управления оборотными активами

Результатом стратегического анализа должна стать всесторонняя оценка объекта исследования, то есть оборотных активов, выявление особенностей его формирования и авансирования, тенденций изменения.

Этапность проведения анализа принципиального значения не имеет, поскольку анализ внутренней среды вызывает необходимость учета и внешнего воздействия, изучение влияния внешней среды в свою очередь требует анализа внутренних факторов.

Стратегия и тактика управления оборотными активами должна обеспечить поиск компромисса между риском потери ликвидности и эффективностью деятельности. Это сводится к решению двух важных задач: обеспечению платежеспособности и обеспечению достаточного объема, структуры и рентабельности оборотных активов.

Такая задача не может ставиться перед предприятием, которое не в состоянии оплачивать счета, выполнять обязательства и находится на грани банкротства.

Показатели объема, структуры и рентабельности оборотных активов должны быть на оптимальном уровне. Например, высокий уровень товарных запасов требует соответственно значительных текущих расходов, однако широкий ассортимент товарной продукции в дальнейшем может способствовать повышению объемов товарооборота. Каждое решение, связанное с формированием и использованием оборотных активов, должно

обосновываться как с позиций рентабельности, так и с позиций авансирования оптимальной структуры оборотных активов.

Не меньшее значение при обосновании стратегии управления оборотными активами имеет диагностика его состояния и эффективности использования. Целью такой диагностики является оценка показателей и характеристик оборотных активов предприятия, в процессе которой изучаются взаимосвязи между целями управления оборотными активами и другими стратегическими целями предприятия, определяется влияние результатов авансирования оборотных активов на другие показатели деятельности, а также устанавливается способность предприятия осуществлять изменения в политике формирования и использования оборотных активов. Следует особо отметить такую важную задачу внутреннего анализа, как выявление противоречий между стратегическими целями управления оборотными активами и другими стратегическими целями, поскольку без преодоления этих противоречий эффективная деятельность предприятия невозможна.

Процесс обоснования стратегии управления оборотными активами требует использования экономико-математического инструментария, который включает постановку задач, их формализацию, разработку экономико-математических моделей, выбор методов и программных средств для проведения расчетов, поиск и анализ полученных результатов, принятие решений и контроль за их выполнением.

Теоретические и прикладные направления стратегического управления оборотными активами предусматривают использование системного подхода к решению оптимизационных задач. Системный подход позволяет повысить гибкость и адаптивность разработанных стратегий на основе определения качественно новых целей, учесть балансовый характер задач управления оборотными активами. Стратегия должна быть разработана таким образом, чтобы разрыв между целевой и ожидаемой результативностью были устранены и предприятие достигло поставленных целей.

Итак, эффективное управление оборотными активами предполагает выбор и осуществление определенной финансовой политики. Суть такой политики заключается в расчете оптимальной величины и оптимальной структуры оборотных активов.

Использованные источники:

1. Анисимова Е.В. Формирование стратегии управления оборотным капиталом //Приоритетные направления совершенствования организационно-экономического, учетно-финансового и правового механизма АПК. Сборник научных трудов. - Воронеж: ФГОУ ВПО ВГАУ, 2010 г.
2. Бабенко И.В., Тиньков С. А. Управление оборотными активами: логистический подход: Монография. — М.,2011. — 168 с. — (Научная мысль).

*Букреева Л.М.
ассистент
кафедра учета, анализа и аудита
НИУ «БелГУ»
РФ, г. Белгород*

**ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ РЕСУРСОВ КОММЕРЧЕСКОГО
БАНКА КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛИКВИДНОСТИ И
ДОХОДНОСТИ БАНКОВСКИХ ОПЕРАЦИЙ**

Аннотация

В формировании ресурсной базы коммерческого банка целесообразно уделять максимальное внимание увеличению депозитов в общей сумме мобилизованных средств, несмотря на рост процентных расходов (стоимость депозитов выше обслуживания расчётных счетов, но ниже стоимости межбанковских кредитов). Срочные депозиты оказываются наиболее стабильной частью привлечённых средств, что позволяет осуществить кредитование на длительные сроки под более высокий процент. Задача любого коммерческого банка при управлении ресурсами заключается в соблюдении нормативно-правовых требований Центробанка России, в рационализации структуры собственного капитала и эффективности по привлечению средств с целью максимального финансового результата. Оптимизация структуры капитала коммерческого банка признается одной из главных и сложных задач управления капиталом.

Ключевые слова

Оптимизация, ресурсная база, коммерческий банк, ликвидность, банковские операции, капитал.

*Bukreeva L.M.
Assistant of the Department of Accounting, Analysis and Audit
NRU "BelSU"
RF, Belgorod*

**OPTIMIZATION OF THE STRUCTURE OF THE RESOURCES OF
A COMMERCIAL BANK AS A BASIS FOR ENSURING THE LIQUIDITY
AND PROFITABILITY OF BANKING OPERATIONS**

Annotation

In forming the resource base of a commercial bank, it is advisable to pay maximum attention to increasing deposits in the total amount of funds raised, despite the growth in interest expenses (the cost of deposits is higher than the servicing of current accounts, but lower than the cost of interbank loans). Term deposits turn out to be the most stable part of the funds raised, which allows lending for long periods at a higher percentage. The task of any commercial bank in managing resources is to comply with the regulatory requirements of the Central Bank of Russia, to rationalize the structure of its own capital and its

efficiency in attracting funds in order to maximize financial results. Optimization of the capital structure of a commercial bank is recognized as one of the main and difficult tasks of capital management.

Keywords

Optimization, resource base, commercial bank, liquidity, banking, capital.

В условиях функционирования рыночной модели экономики каждый субъект хозяйствования самостоятельно изыскивает возможности для накопления и концентрации ресурсов. В банковской системе вопросы формирования ресурсной базы становятся особенно остро в связи с тем, что коммерческие банки имеют возможность осуществлять свою деятельность исключительно в пределах имеющихся средств, что непосредственно отражается на конечном результате деятельности банка – прибыли. Необходимость в достаточно диверсифицированной и качественно сформированной ресурсной базе возрастает также в связи с ужесточением контроля за деятельностью кредитных организаций со стороны регулирующих и надзорных органов.

Обострению проблем также способствовали кризисные явления на российском финансовом рынке и в экономике в целом, которые привели к снижению цен на энергоносители, девальвации рубля, экономическим санкциям, оттоку средств вкладчиков, росту процентных ставок, и, как следствие, глобальному дефициту ресурсов в банковской системе. Кроме того, в течение 2015 г. продолжалась волна отзыва лицензий, одновременно почти три десятка банков находились в процессе санации. Основные причины – несоответствие требованиям и нормативам Банка России, «проедание» капитала, участие в незаконных финансовых схемах, невыполнение предписаний регулятора. Несмотря на некоторую стабилизацию положения к началу 2016 г., многие банки, для которых средства вкладчиков являлись доминирующим источником формирования привлеченных средств, до сих пор испытывают сложности с формированием ресурсной базы.

Вместе с тем, коммерческие банки осуществляют формирование своей ресурсной базы на следующих принципах:

1) Формируют собственный капитал для обеспечения экономической независимости и устойчивости, выполнения банком финансовых обязательств.

2) Осуществляют мобилизацию временно свободных средств и трансформируют их в капитал. То есть привлекают денежные средства от физических и юридических лиц, размещают их от своего имени, на собственных условиях и на свой риск, открывают и ведут банковские счета.

3) Осуществляют заимствования средств, путем эмиссии и продажи долговых ценных бумаг, получают средства в форме кредита от небанковских учреждений и других коммерческих банков [4, С. 214].

В связи с ужесточением контроля со стороны Центрального банка с рынка банковских услуг продолжают выводиться кредитные организации с неудовлетворительным финансовым состоянием. Стратегически данная работа направлена на повышение доверия к банковскому сектору, прекращение маскировки низкого качества активов представлением недостоверной отчетности, предотвращение выведения недобросовестными собственниками из кредитных организаций активов в другие подконтрольные организации, продолжение борьбы с выводом денежных средств из банковской системы через фирмы-однодневки [5, С. 10].

Исходя из ряда проблем, возникающих у коммерческих банков, в части формирования собственных средств, целесообразно выделить основные подходы к оптимизации капитала банков: (см. табл. 1.)

Таблица 1.

Основные подходы к оптимизации капитала банков

Увеличение уставного капитала банка	Для акционерных банков действенным инструментом роста капитала может послужить эмиссия акций, расширение состава участников через их размещение и осуществление грамотной дивидендной политики. Неакционерные банки имеют возможность увеличить капитал за счет дополнительного привлечения средств инвесторов, расширяя состав участников.
Целевое формирование фондов, включаемых в состав капитала банка.	Собственные средства банка во многих формируются за счет генерируемых внутри банка средств специальных фондов. Такой путь наращивания капитала не несет значительных затрат как времени, так и денежных средств и позволяет банку обойти некоторые сложные процедуры регистрации увеличения уставного капитала.
Проведение своевременной переоценки основных средств в соответствии с действующими стандартами и с применением общепризнанных подходов и методов оценки.	Необходимость переоценки вложений банка в основные средства связана с изменением стоимости активов в течение всего срока службы от момента приобретения до момента выбытия.
Получение прибыли и оптимизация ее величины.	Получению прибыли будет способствовать приращение процентных доходов (например, за счет совершенствования кредитных инструментов, за счет получения дохода от финансовой аренды), снижение комиссионных расходов, расширение спектра доходных инструментов, снижение операционных расходов (например, сокращение административно-хозяйственных расходов, расходов на арендную плату и других).

Получение целевой финансовой помощи	Применение таких займов равнозначно получению долгосрочного кредита и не влечет изменения структуры собственности. Есть и другие преимущества, например, выплата процентов по субординированному долгу осуществляется за счет увеличения валовых расходов банка, а процентная ставка по нему не будет меняться в течение срока договора
Получение субординированных кредитов	

Что касается привлеченных средств российских банков, отметим, что за последние годы, несмотря на кризисные явления, обязательства определялись возрастающими объемами депозитов. Более трети ресурсной базы отечественных банков в настоящее время формируется за счет депозитов, причем у отдельных кредитных организаций 60-80% пассивов составляют депозиты населения. На протяжении последних лет наблюдается устойчивая тенденция увеличения зависимости банковского сектора от вкладов населения. В связи с этим особую актуальность приобретает изучение вопросов совершенствования процесса привлечения средств коммерческими банками с точки зрения снижения рисков и увеличения доходности. Отметим основные пути разрешения таких проблем:

1) Диверсификация депозитов юридических лиц и вкладов физических лиц по срочности

1) Диверсификация депозитов юридических лиц и вкладов физических лиц по срочности;

С одной стороны, предпочтение здесь отдается долгосрочным вкладам и депозитам, решается задача обеспечения ликвидности баланса банка, с другой стороны, прирост вкладов до востребования способствует снижению процентных издержек и получению прибыли, поскольку средства на расчетных и текущих счетах являются самым дешевым ресурсом, по ним выплачивается минимальный процент.

2) Расширение клиентской базы банка за счет средств корпоративных клиентов как менее рискованных и более стабильных;

3) Увеличение выпуска пластиковых карт;

Банк может предложить, например, процент на остаток по пластиковой карте. Интересным и удобным для клиентов также может быть использование одновременно вкладов и пластиковых карт банка, если станет возможным осуществление платежей за коммунальные и другие услуги путем списания средств со вклада, начисление заработной платы во вклад.

4) Привлечение средств на межбанковском рынке;

Удельный вес межбанковских кредитов может составлять 15–20% обязательств при эффективном управлении привлеченными средствами.

5) Выпуск депозитных и сберегательных сертификатов.

При выпуске и размещении банковских сертификатов возможно: расширение круга вкладчиков благодаря большому количеству возможных

финансовых посредников в распространении и обращении сертификатов; досрочно передать сертификат другому лицу на вторичном рынке без риска изменения объема ресурса банка, в то время как досрочное изъятие владельцем срочного вклада означает для него потерю дохода, а для банка – утрату части ресурсов; банк самостоятельно определяет условия выпуска и обращения сертификатов, процесс их размещения проще, чем у других обязательств.

Таким образом, совершенствованию ресурсной базы коммерческих банков будет способствовать комплексный подход к управлению как собственными средствами, так и обязательствами. Банкам необходимо уделять особое внимание обеспечению самостоятельности своей деятельности, наращению капитала за счет внутренних источников, преимущественно прибыли. Кроме того, важно грамотно диверсифицировать привлеченные средства, задействовать как ценовые, так и неценовые методы управления обязательствами, выдерживая оптимальный уровень риска, доходности и ликвидности.

Задача любого коммерческого банка при управлении ресурсами заключается в соблюдении нормативно-правовых требований Центрбанка России, в рационализации структуры собственного капитала и эффективности по привлечению средств с целью максимального финансового результата.

Оптимизация структуры капитала коммерческого банка признается одной из главных и сложных задач управления капиталом. Выделим главные направления оптимизации:

1) оптимизировать структуру капитала коммерческого банка по критерию максимального уровня прогнозируемой рентабельности собственного капитала;

2) оптимизировать структуру капитала по критерию минимизирования цены капитала.

Источники прироста собственного капитала можно разделить на внутренние источники: доход (прибыль), фонды и их переоценка и внешние источники эмиссия акций, облигаций (капитальные долговые обязательства). Данное соотношение между перечисленными источниками определяется стратегией и размером коммерческого банка. Крупные коммерческие банки, которые имеют доступ к финансовым рынкам (международный или национальный), имеют возможность эмиссии обыкновенных акций, привилегированных акции или облигации для поддержания эффективной деятельности или роста банка. У небольших коммерческих банков данные возможности ограничены, так как не могут привлечь инвестиции из-за невысокого уровня платежеспособности, и, например отсутствия репутации, а также из-за небольшого размера выпуска ценных бумаг, они слабо или плохо реализуются в банковском сегменте рынка, их размещение влечет за собой либо высокие издержки, либо рисками. Следовательно, небольшим коммерческим банкам все больше приходится доверять своим внутренним

источникам для наращивания собственного капитала. Управление формированием ресурсной базы коммерческих банков направлено на обеспечение оптимального объема привлеченных и заемных ресурсов на длительные сроки с наименьшими затратами. Поэтому коммерческие банки используют методы управления, которые подразделяются на административный метод и экономический метод.

Административный метод управления привлеченными ресурсами коммерческого банка в первую очередь включает в себя формирование внутреннего регламента специальных документов, которые отражают его политику, правила и нормы. К таким документам относят депозитную политику; политику в области расчетно-кассового обслуживания; процентная тарифную политику; процентная политика банка, политика в области прибыльности и рентабельности банковских продуктов и банка в целом; валютную политику; управление рисками и т.д.

Экономический метод управления коммерческим банком подразделяется: аналитический, маркетинговый, экономический. В свою очередь аналитические методы подразделяются:

- метод группировок,
- метод структурного анализа,
- метод коэффициентного анализа,
- факторного анализа.

Все перечисленные методы используются для оценки определенных ситуаций, выявления тенденций и текущих проблем для внесения корректировок в менеджмент политику коммерческого банка в сфере управления и формирования банковских ресурсов. Так же коммерческие банки используют такой метод как диверсификации ресурсов: по срокам, по инструментам привлечения, по процентным ставкам, по прочим условиям привлечения, лимитирование, портфельный метод.

Данный методы используют различные инструменты управления расчетными и депозитными счетами, то есть различные ограничения, например, остаток средств на счете (размер неснижаемого остатка); на определенный срок размещения депозита; на размер первоначального взноса; на размер последующих взносов; на обороты по счету, на сумму взноса и т.п.); досрочное изъятие средств, комиссии; списание средств; платы за обслуживание; процентных ставок и дисконтов.

Маркетинговые методы – это методы работы с клиентами как виртуальными (через интернет), так и потенциальными клиентами. данный метод подразумевает сбор информации по клиентам, создание клиентской базы, мониторинг сегмента банковских услуг и продуктов, реклама банка и создание имиджа банка, повышение качества обслуживания и др.

Таким образом, что для развития любого коммерческого банка необходимо правильно и грамотно управлять собственным капиталом коммерческого банка, которое имеет важное значение для деятельности, и, следовательно, он формирует деловую активность и финансовую

устойчивость и обеспечения ликвидности средств.

Использованные источники:

1. Андриюшин С.А. Кредитная активность российских банков // Банковское дело. 2015. №3. С. 15-23.
2. Банковские операции: учебное пособие для средн. проф. образования / Коробова Г. Г., Нестеренко Е. А., Карпова Р. А., Коробов Ю. И. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 448 с.:
3. Коротков П.А. Проблемы финансовой стабилизации и устойчивости банковской системы // Деньги и кредит. 2016. №1, С. 39-44.
4. Нормативы обязательных резервов кредитных организаций [Электронный ресурс]. – URL : http://www.cbr.ru/print.asp?file=/statistics/credit_statistics/require_res.htm
5. Об обязательных нормативах банков : инструкция Банка России от 16.01.2004 № 110-И.
6. Рогова О.Л. Сбалансированность финансово-банковской системы и активизация кредитования реального сектора экономики // Деньги и кредит. 2015. №1, С.75-80.

*Вафина Ю.А., к.с.н.
доцент
кафедра государственного, муниципального
управления и социологии
ФГБОУ ВО «КНИТУ»
Россия, г. Казань*

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ

В статье рассмотрены основные вопросы, связанные с определением эффективности государственного управления. Автор акцентирует внимание на изучении подхода, основанного на концепции управления качеством.

Ключевые слова: эффективность, эффективность государственного управления, качество, качество государственного управления, управление качеством.

*Vafina Y.A.
candidate of sociological sciences, associate professor state
municipal management and sociology KNITU
Russia, Kazan*

EFFICIENCY OF PUBLIC ADMINISTRATION AND QUALITY MANAGEMENT

In article the main questions connected with determination of efficiency of public administration are considered. The author focuses attention on studying of the approach based on the concept of quality management.

Key words: efficiency, efficiency of public administration, quality, quality of public administration, quality management.

Вопрос эффективности государственного управления является одним из самых актуальных и дискуссионных в современной науке и практике управления. Понятие эффективности имеет разные интерпретации в различных сферах деятельности. В самом общем виде эффективность понимается как возможность достижения желаемого результата и соотношение этого результата к количеству усилий, потраченных на его достижение.

Существует несколько теоретико-методологических подходов к определению сущности эффективности. Согласно заявленной цели исследования автор более подробно рассмотрел подход, основанный на концепции управления качеством. В рамках данного подхода основное внимание акцентируется на создании в органах государственной власти системы постоянного совершенствования процессов и государственных услуг; вовлечении в эту деятельность государственных служащих, максимально используя их творческий потенциал и организуя их групповую

работу. Управление качеством основано на взаимосвязи потенциала органов государственной власти и результатов деятельности при постоянном соотношении со стратегическими целями и вовлечении служащих в процессы качества, их обучении, увеличении их компетентности и мотивации. [1]

Если с определением понятия качества в коммерческой и производственной сферах все достаточно ясно. Стандарт ISO 9000: 3.1.1 определяет качество как степень соответствия присущих характеристик требованиям. [2] При этом исходным в определении качества является **понятие «потребность»**.

Совершенно иначе выглядит категория качества применительно к государственному управлению. К этому понятию возможны три подхода. Во-первых, качество в шкале «затраты—результат». Это распространенный либерально- коммерческий вариант. Подход является, безусловно, технически полезным, но он не затрагивает вопросов социальной эффективности, которая в сфере государственного управления является одним из важных критериев оценки управленческой деятельности. Необходимо помнить, что государственная власть качественно отличается от коммерческого или корпоративного типа управления.

Во-вторых, качество власти (как института) возможно оценивать, сопоставляя результаты ее деятельности с неким эталоном. Этот подход является наиболее универсальным, когда речь идет о каком- либо качестве вообще, без уточнения контекста. Но качество государственного управления или реализации государственной политики в разных областях, это вполне конкретный вопрос, который не лишен определенной доли уникальности и весьма актуален.

Третий подход основан на сопоставлении результатов управленческой деятельности власти по отношению к заявленным ею публично целям. Цели могут быть согласованы с обществом через процедуры выборов. В рамках данного подхода следует отметить учет такого фактора, как требования потребителя и степень его удовлетворенности. Таким образом, качество государственного управления характеризуется результатами государственного управления, соотнесенными с целевыми ожиданиями. Проявляется оно в степени достижения социальных, политических, экономических результатов реализации стратегических и тактических государственных решений. [3]

Качество государственного управления имеет немалое значение для повышения конкурентоспособности и общественного благополучия. В этой связи происходит разработка и переход к новейшим моделям государственного управления.

Наиболее распространенными стандартами, модели которых используются органами власти и местного самоуправления во всем мире, являются: ISO 9001:2008 (менеджмент качества); ISO 14001:2004 (экологический менеджмент); SA 8000: 2008 (социальная ответственность); ISO 27001:2005 (информационная безопасность); OHSAS 18001:2007

(профессиональная безопасность и охрана труда), IWA 4 (рекомендации по применению ИСО 9001 в местных органах управления).

Помимо вышеприведенных стандартов существует ряд национальных, модели которых успешно внедряются органами власти и местного самоуправления. Ярким примером таких национальных стандартов могут служить австралийские стандарты серии AS 8000. Однако самой востребованной является модель систем менеджмента качества, основанная на требованиях стандарта ISO 9001:2008. [4]

Сейчас в России начинает разворачиваться процесс внедрения систем управления качеством на государственном (муниципальном) уровне в соответствии со стандартом ИСО–9001:2000. Наибольшую активность в вопросах сертификации проявляют именно муниципальные образования в силу особенностей распределения полномочий: значительная часть процессов управления в муниципалитетах ориентирована на конечных потребителей муниципальных услуг и муниципальных функций. Поэтому муниципалитеты активны, мобильны и потенциально более предрасположены к внедрению современных систем управления качеством, нежели органы власти субъектов Российской Федерации и федеральные органы власти.

Таким образом, качество во многом определяет престиж государства, служит основой для удовлетворения потребностей каждого человека и общества в целом, является важнейшей составляющей конкурентоспособности и эффективности государственного управления.

Использованные источники:

1. Халиков М.И. Система государственного и муниципального управления [Электронный ресурс] : учеб. пособие / М.И. Халиков .— 3-е изд., стер. — М.: ФЛИНТА, 2014.— 449 с.
2. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества» [Электронный ресурс]. - URL: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения 15.12.2018).
3. Вафина Ю.А. Управление качеством в государственном управлении: теоретические и практические аспекты/Ю.А. Вафина, Н.В. Натапова, А.Р. Тузиков // Экономика и предпринимательство. – 2017. - № 12. – С. 1202 – 1206.
4. Менеджмент качества в государственных учреждениях [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.ria-stk.ru/mmqa/detail.php?ID=7701> (дата обращения 20.12.2018).

*Гончаров А.И., доктор экономических наук
профессор
кафедра «Экономика»
Куницына К.А.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономика и управление»
Волгоградский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Волгоград*

ЗНАЧЕНИЕ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЛЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: статья посвящена обоснованию проектного финансирования, как метода финансирования инвестиционных проектов реального сектора экономики с целью модернизации технопарка отечественных предприятий. Применение проектного финансирования позволяет привлечь ресурсы банковского сектора для решения стратегически важных производственных задач страны.

Ключевые слова: проектное финансирование, основные фонды, отечественная экономика, износ, модернизация, объем производства.

*Goncharov A.I., doctor of economic, professor
professor of the department «Economic»
Volgograd branch of REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Volgograd
Kunitsyna K.A.
master student, 3 course, faculty "Economic and management"
Volgograd branch of REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Volgograd*

THE IMPORTANCE OF PROJECT FINANCING FOR THE MODERNIZATION OF THE DOMESTIC ECONOMY

Annotation: the article is devoted to the justification of project financing, as a method of financing investment projects of the real sector of the economy in order to modernize the technopark of domestic enterprises. The use of project financing allows to attract resources of the banking sector to solve the strategically important production tasks of the country.

Keywords: project financing, fixed assets, the domestic economy, depreciation, upgrades, production volume.

В настоящее время, когда экономики зарубежных стран активно внедряют инновации, российская экономика значительно отстает в этом направлении. Из-за отсутствия адекватного финансирования российские предприятия испытывают проблемы с технологическим переоснащением производства, и, как следствие, снижением конкурентоспособности своей

продукции, что отрицательно сказывается на экономическом состоянии страны в целом.

Потребности отраслей реального сектора экономики в дополнительных средствах намного превосходят возможности банковской системой России. Во многом это обусловлено особенностями производственно-коммерческого цикла предприятий той или иной отрасли, их рентабельностью, оборачиваемостью активов, вследствие чего, разработка и внедрение инновационных технологий в указанных сферах осуществляются с большим трудом.

Изношенность основных фондов предприятий и организаций практически всех отраслей отечественной экономики, согласно данным официальной статистики, свидетельствуют о сохранении негативных тенденций накопления износа, как физического, так и морального. К таким отраслям относятся электроэнергетика, химическая и нефтехимическая промышленность, машиностроение и металлообработка, топливная промышленность. Более позитивная ситуация наблюдается в крупных и средних строительных организациях. Так, износ основных активов в отдельных отраслях промышленности достигает 80%, в то время как динамика их обновления не превышает 11%. По сравнению с 1970 годом средний возраст основного оборудования отечественной промышленности увеличился почти в два раза. В 1970-м 40,8% мощностей имело возраст до пяти лет, а в настоящее время - лишь 9,6%.

Повышения инвестиционной активности, рост объемов капитальных вложений, реконструкция и техническое перевооружение существующих основных фондов обеспечит выход отечественного производства на более высокий экономический уровень. Для модернизации российских предприятий необходимо новое оборудование, но сегодня в стране недостаточно технических ресурсов для ее создания. Существует два альтернативных способа решения данной проблемы: либо закупка необходимого оборудования за рубежом, либо реанимация собственного машиностроения. Первый путь будет означать попадание в технологическую зависимость от зарубежного производителя. Кроме того, на это потребуются большие финансовые вложения, и зависимость от кредиторов. Следовательно, более предпочтительным является технологическое и кадровое укрепление отечественных машиностроительных предприятий. Это будет способствовать развитию собственной технологической базы, а также сокращению технологического отставания от зарубежных конкурентов.

Длительно длящийся спад в экономике Российской Федерации привёл к возникновению огромного спроса на инвестиционные ресурсы, который не может быть удовлетворён только за счёт традиционного способа кредитования инвестиционных проектов отдельными крупными банками.

Выходом из этой сложной ситуации может стать проектное финансирование. Это не новый, но достаточно перспективный метод финансирования, предусматривающий создание новой проектной

организации, которая обеспечивает регулирование всего процесса реализации проекта от его разработки до начала эксплуатации. Также одним из преимуществ проектного финансирования является использование приобретаемых за счет заемного финансирования активов в качестве обеспечения, что особенно актуально для отечественных производителей в контексте вышесказанного.

Следует заметить, что активизация участия банков в проектном финансировании будет способствовать не только техническому перевооружению реального сектора экономики, но и развитию банковской системы и экономики страны в целом. С одной стороны, коммерческие банки заинтересованы в стабильной экономической среде, являющейся необходимым условием их деятельности, а с другой – устойчивость экономического развития во многом зависит от степени надежности банковской системы, ее эффективного функционирования.

В настоящее время проектным финансированием занимаются преимущественно крупные российские банки. Но данный метод финансирования инвестиционных проектов как вид бизнеса интересен всем банкам, так как представляет собой вид кредитных вложений, как правило, очень крупных и долгосрочных, что дает коммерчески банкам новые возможности долгосрочного и достаточно надежного размещения ресурсов, что является актуальным и предпочтительным для кредитных организаций. Традиционные издержки на подготовку и реализацию проектного финансирования здесь играют незначительную роль, и для банка это достаточно выгодные проекты.

Но с другой стороны, поскольку финансирование подразумевает крупные суммы инвестиций, и, как правило, на долгосрочной основе, участвовать в этом могут не все банки, вследствие их низкой капитализации. Сегодня активными участниками рынка проектного финансирования являются первые 20 крупнейших банков. Поэтому одной из причин недостаточной развитости рынка проектного кредитования в нашей стране считаются низкие объемы капитализации, отсутствие необходимых резервов и достаточных долгосрочных средств, проблемы кадрового менеджмента и т.д., а также значительные объемы задолженности предприятий перед банками и общая экономическая ситуация в стране.

Незначительный экономический рост, наметившийся в последние годы, и достигнутые результаты не являются убедительным доказательством устойчивости, что подтверждает анализ реальных социально - экономических проблем, с которыми наша экономика продолжает сталкиваться. К таким проблемам относятся: перекосы в развитии экономики, её сырьевая ориентированность; концентрация большей части инноваций в узком спектре отраслей (оборонной, добывающей, космической, атомной промышленности); ограниченные финансовые возможности компаний; сохраняющийся низкий рыночный спрос на инновации, как со стороны частного бизнеса, так и со стороны конечных

потребителей; отсутствие чёткой государственной промышленной политики по поддержанию стабильного экономического роста; санкционное давление, низкое участие банковского сектора в финансировании реального сектора экономики.

Ключевым решением проблемы перехода на рельсы инновационного развития можно считать диверсификацию структуры российской экономики на принципиально новой, инновационно - технологической основе, посредством перспективных источников экономического роста.

В настоящее время становлению финансовой системы страны препятствует целый ряд факторов, наиболее значимыми из которых являются невысокие темпы структурных преобразований в экономике, низкая ликвидность финансового рынка, недостаточная достоверность отчетности многих отечественных предприятий и слабая финансово-экономическая прозрачность большинства из них, отсутствие законодательной основы защиты прав кредиторов, обеспеченных залогом, несовершенство судебной системы, недостаточное правовое обеспечение организации и практического осуществления корпоративного кредитования. Основная проблема, которую должны решать регуляторы банковской деятельности – это адекватное кредитование экономики, остро нуждающейся в организации воспроизводства на основе современной инновационной технико-технологической базе, а, следовательно – создание комплекса условий, при которых банки, отвечая на реальные кредитные потребности участников экономического процесса, имели бы возможность и стимулы к выдаче клиентам доступных по цене кредитов в любых размерах и на любые нужные им сроки.

Финансирование широкомасштабных проектов модернизации должно, как правило, осуществляться в рамках проектного финансирования и использования схем частно - государственного партнерства. В российских условиях проектное финансирование приобретает особое значение, поскольку крупные банки располагают необходимой информацией и высококвалифицированными специалистами по оценке эффективности проектов.

Для более широкого внедрения проектного финансирования в отечественную финансовую практику необходимо обеспечить возможность формирования целостной системы проектного финансирования, что требует закрепления статуса проектной компании как отдельной организационно-правовой формы в гражданском праве, обеспечения возможности секьюритизации дебиторской задолженности и уступки прав требования по будущим контрактам, обеспечения защиты имущественных интересов участников проекта в целях сохранения структуры распределения рисков в случае банкротства проектной компании.

Приоритетным направлением долгосрочного развития России является сбалансированная промышленная политика. Поддержка реального сектора экономики и проведение государственной промышленной политики –

непременное условие развития страны и полноценного использования ее ресурсного, научного потенциала и человеческого капитала.

Деиндустриализация России влечет за собой утрату технологического лидерства и конкурентоспособности на мировой арене. При этом невозможно реализовать стратегический курс на обновление и инновационное развитие. Деградация реального сектора экономики увеличивает уязвимость страны перед внешними факторами и кризисными явлениями.

Таким образом, от привлечения инвестиций в реальный сектор экономики зависит успешный рост национальной экономики, так как именно он объединяет основных производителей валового продукта и имеет большой потенциал. Для успешного развития сектора необходима инновационно - ориентированная программа, которая будет содержать план развития экономики, усовершенствование процесса производства. Реализация этих мероприятий будет возможно при использовании механизма проектного финансирования.

Использование проектного финансирования позволяет привлечь ресурсы для особо крупных проектов, для переоснащения, перевооружения и для решения стратегически важных производственных задач. Данный вид финансирования имеет большой потенциал, открывает большие возможности для производителей, желающих расширить, усовершенствовать процесс производства того или иного продукта.

Использованные источники:

1. Белоусова, Л.С. Проблемы воспроизводства основных фондов экономики и обновления материально-технической базы строительного комплекса / Л.С. Белоусова // Экономика и управление. – 2010. – 8(69). – с. 95-102.
2. Гриднев, В. Реальный сектор экономики: как его поддержать? / В. Гриднев // ТПП – Информ. URL: http://tpp-inform.ru/tpv_online/563.html.
3. Крупчатников, С.С. Развитие инвестирования в технологическое переоснащение производства инструментами проектного финансирования: автореф. дис. ... канд. эк. наук / С.С. Крупчатников. – Волгоград. – [б. и.], 2008. – 28 с.
4. Купор, С.В. Развитие системы банковского кредитования реального сектора экономики России: автореф. дис. ... канд. эк. наук / С.В. Купор – Ростов-на-Дону. – [б. и.], 2008. – 33 с.
5. Лупин, А.А. Особенности банковского кредитования как финансового инструмента инновационного развития экономики : автореф. дис. ... канд. эк. наук / А.А. Лупин. – М. – [б. и.], 2010. – 23 с.
6. Петросян, Д.Г. Развитие корпоративного кредитования в процессе модернизации реального сектора экономики : автореф. дис. ... канд. эк. наук / Д.Г. Петросян. – М. – [б. и.], 2010. – 25 с.
7. Чичкин, А. Уровень износа основных фондов в России намного выше, чем в других странах БРИКС / А.Чичкин // «Российская газета» - Экономика «Модернизация». URL: <http://www.rg.ru/gazeta/ekonomika/2011/07/05.html>.

УДК 331.1

*Гончарова М.В., доктор экономических наук
доцент, профессор
кафедра «Экономика»
Волгоградский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Волгоград*

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА КАК ИНСТРУМЕНТ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ СОВРЕМЕННОГО БАНКА

Аннотация: статья посвящена исследованию корпоративной культуры как элемента кадровой политики банка. Представлены основные аспекты организационной культуры кредитной организации.

Ключевые слова: организационная культура, управленческая культура, коммуникационная культура, Lean-технология

*Goncharova M.V., doctor of economic, associate professor
professor of the department «Economic»
Volgograd branch of REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Volgograd*

CORPORATE CULTURE AS AN INSTRUMENT OF THE PERSONNEL POLICY OF THE MODERN BANK

Annotation: the article is devoted to the study of corporate culture as an element of the personnel policy of the bank. The main aspects of the organizational culture of the credit organization are presented.

Keywords: organizational culture, management culture, communication culture, Lean-technology.

Организационная (корпоративная) культура – сложное и многогранное понятие, включающее в себя систему ценностей, разделяемых коллективом, а также убеждения, традиции и нормы поведения, присущие определенной группе людей. В организациях, имеющих определенную историю, неизбежно формируются особый уклад жизни, свои традиции и ритуалы. По мере развития организаций в них складываются собственные системы ценностей и убеждений, нормы и правила поведения. У каждой организации есть уникальные черты, характеризующие ее как сообщество людей, занятых определённым видом деятельности, связанных одной целью. Эта уникальная, присущая только данному сообществу психология определяет поведение как группы в целом, так и отдельных индивидуумов. Современные западные консалтинговые фирмы определяют культуру организации как доминирующую систему ценностей и практик, через которую реализуется корпоративная стратегия.

По мнению Э. Шайна, «организационная культура формируется в процессе совместного преодоления людьми, работающими в данной организации, трудностей внешней адаптации и внутренней интеграции. К

трудностям внешней адаптации относится всё, что связано с выживанием организации во внешнем окружении, - определение своей рыночной ниши, установление контактов с партнерами и потребителями, выстраивание отношений с властями, победа в конкурентной борьбе и т.д. Преодолевая эти трудности, организация учится выживать, в результате этого формируется её парадигма, содержанием которой являются:

- миссия (основное предназначение) организации;
- цели, отражающие миссию;
- средства достижения этих целей;
- критерии оценки результатов работы;
- стратегии корректировки направлений развития».[1]

Когда организация борется за "место под солнцем", наряду с внешними – заметными и легко измеримыми результатами проявляются результаты внутренние – в виде элементов уникальной общей психологии людей, работающих в этой организации. Внутренняя интеграция – это становление коллектива, превращение отдельных людей в эффективную команду. К задачам, с которыми неизбежно сталкивается любая организация в плане внутренней интеграции, можно отнести распределение власти, преодоление конфликтов между отдельными людьми или группами и др.

Изменение организационной культуры – процесс, требующий времени. Чем длительнее, интенсивнее и успешнее был путь развития организации, тем сложнее изменять организационную культуру.

Если говорить об организационной культуре коммерческого банка, то она реализуется в системе следующих отношений: 1) отношения сотрудников к своей работе; 2) отношения сотрудников к банку; 3) функциональные и межличностные отношения сотрудников; 4) отношения сотрудников к клиентам банка. Все эти отношения базируются на личностной значимости профессиональной деятельности для большинства сотрудников банка, что и является содержанием организационной культуры кредитной организации. Личностно-значимой является деятельность, посредством которой сотрудник банка имеет возможность удовлетворить потребности в самореализации и саморазвитии.

Исходя из вышеизложенного, организационную культуру кредитной организации можно поэлементно дифференцировать на субкультуры. *Исполнительская культура сотрудников банка* (их ориентация на достижение количественных показателей работы, качество обслуживания клиентов и клиентоориентированность всей деятельности банка, творческая и исполнительская культура сотрудников, внедрение инновационных банковских технологий, продуктов и технических средств). *Социально-кадровая культура* (внимание руководства банка к сотрудникам, формирование кадровой политики и планирование карьеры, разработка эффективной системы мотивации персонала, вовлеченность банковских служащих в работу и организация обратной связи). *Управленческая культура* (организация делопроизводства и документооборота, степень формализации

решений, эффективность и скорость принятия управленческих решений). *Коммуникационная культура* (построение системы внутрикорпоративных межличностных отношений по вертикали и горизонтали, эффективность делового общения, вовлеченность сотрудников разных уровней в процесс принятия решений).

Организационная культура оказывает огромное воздействие на все стороны жизнедеятельности кредитной организации, и, в конечном счёте, на её финансовые результаты. Понимая это, менеджеры должны осознавать, контролировать и активно управлять культурой своей корпорации.

Некоторые эффективные технологии совершенствования деятельности банка, формирования организационной культуры и управленческих команд пытаются внедрять в последнее время в некоторых отечественных банках. Так, достаточно интересен опыт Сбербанка России по созданию в своих структурных подразделениях Lean-лабораторий.

«Lean» - новейшая философия высокоэффективной организации производства, возникшая в 1990-х гг., после очередного кризиса перепроизводства, когда жесточайшая конкуренция производителей заставляла искать новые пути самосовершенствования и источники уменьшения производственной себестоимости. «Lean» в переводе означает рачительный, малозатратный, бережливый. Принципы «Lean» представляют собой философию организации производства, обеспечивающую максимальное сокращение времени производства, поставки продукции, исключения всех видов непроизводительных затрат, не создающих добавленной стоимости операции. Многие предприятия мирового уровня уже перешли на новую систему организации производства.

В результате использования Lean значительно снижается производственная себестоимость и улучшается технология, что повышает конкурентоспособность компании, которая становится динамичной и чутко реагирующей на изменения рынка. Реализация идеи «Lean» позволяет:

- выявить и использовать скрытый потенциал организации;
- уменьшить себестоимость производства товаров (услуг);
- увеличить производительность труда, за счёт оптимизации всех процессов;
- улучшить качество выпускаемого продукта (услуги), за счёт снижения ошибок персонала, повышения его квалификации;
- улучшить планирование выпускаемой продукции за счёт увеличения гибкости производства, снижения времени на запуск новых продуктов (предоставление услуг);
- улучшить позиционирование предприятия на рынке, увеличить продажи и прибыль компании.

Основная цель всех этих инноваций – клиентоориентированность банка, повышение качества банковских услуг, расширение продуктовой линейки банка, что, в конечном итоге положительно скажется на конкурентоспособности Сбербанка, и, как следствие, на его финансовых

результатах.

Использованные источники:

1. Schein, E.H. Organizational Culture and Leadership. San Francisco: Jossey - Bass Publishers, 1985.

УДК 336.717.3

*Гончарова М.В., доктор экономических наук
доцент, профессор
кафедра «Экономика»
Кузнецова А.А.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономика и управление»
Волгоградский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Волгоград*

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДЕПОЗИТНЫХ
ОПЕРАЦИЙ РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ**

Аннотация: статья посвящена исследованию современных проблем привлечения депозитов отечественными кредитными организациями. Представлена их роль в формировании ресурсной базы коммерческих банков, а также оценка роли маркетинга в привлечении средств населения.

Ключевые слова: коммерческий банк, банковские ресурсы, депозиты, банковский маркетинг.

*Goncharova M.V., doctor of economic, associate professor
professor of the department «Economic»
Volgograd branch of REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Volgograd
Kuznetsova A.A.
master student
3 course, faculty "Economic and management"
Volgograd branch of REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Volgograd*

**PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF DEPOSIT
OPERATIONS OF RUSSIAN COMMERCIAL BANKS**

Annotation: the article is devoted to the study of modern problems of attracting deposits by domestic credit organizations. Their role in the formation of the resource base of commercial banks, as well as the assessment of the role of marketing in attracting public funds, is presented.

Keywords: commercial bank, banking resources, deposits, bank marketing.

В современных условиях для эффективной деятельности развития и достижения своих целей каждая кредитная организация должна сформировать собственную депозитную политику, то есть стратегию

практического управления ресурсами. Как известно, привлечение денежных средств, т.е. пассивные операции коммерческих банков, являются основными формами формирования ресурсной базы коммерческих банков.

Управление привлеченными денежными средствами является важной составляющей деловой политики каждой кредитной организации. Для клиентов банка преимущество депозита перед наличными деньгами заключается в том, что депозит приносит определенный доход в виде процента, а недостаток депозитов состоит в том, что депозит приносит более низкий доход, чем тот, который обыкновенно приносит капитал. Этот пониженный процент – не случайное явление, а существенный момент природы банка, так как вся сущность кредитной организации заключается в том, что процент, выплачиваемый по депозиту, ниже того процента, который банки получают за помещаемый ими в различных предприятиях капитал.¹

Рассмотрим сущность депозитных отношений между вкладчиком и кредитной организацией, и выделим главные проблемы формирования ресурсов банка за счет вкладов населения.

Депозитные отношения формируются в результате взаимодействия кредитной организации и потенциального вкладчика – потребителя банковских услуг при заключении договора вклада. Банки формируют свои ресурсы за счет депозитных и внедепозитных источников.

Основой депозитных инструментов являются вклады населения, как «до востребования», так и срочные. Организация депозитных операций осуществляется при соблюдении следующих принципов:

- 1) получение текущей прибыли, а также создание условий для получения ее в дальнейшем;
- 2) поддержка операционной ликвидности;
- 3) доходность активов должна следовать установкам прописанных депозитной политикой;
- 4) улучшаются качества банковских услуг для привлечения большего числа клиентов.

Одна из главных проблем банков по привлечению вкладов является текущее материальное состояние населения страны. За последний год заработные платы людей упали примерно на 6,3%. Причем на апрель 2017 года пришелся спад на 7,1% по сравнению с апрелем 2016 года. Естественно, это не могло не повлиять на объем вкладов в кредитных организациях, так как люди стали меньше открывать счета в коммерческих банках.

Несмотря на это, благодаря маркетинговым технологиям и изменениям условий и ставок по вкладам коммерческие банки развивают свои депозитные операции и привлекают клиентов.

Банковский сектор является одним из главных секторов экономики не только в РФ, но во всех странах мира. Специфика банковского учреждения

¹ Лаврушин, О.И. Банковское дело: учебник для вузов /Н.И. Валенцева [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. // - 12-е изд., стер. - Москва.: КНОРУС, 2016. - 800

заключается в том, что большая часть его ресурсов формируется за счет привлеченных средств. Привлечение депозитов одна из главных задач банка.

Анализ объема депозитов коммерческих банков Волгоградской области показал рост депозитов в 2017 году по сравнению с предыдущими. Так, в коммерческих банках Волгоградской области в 2017 году вклады составили 160,5 млрд. руб., соответственно в 2016 - 142,8 млрд. руб., а в 2015 году – 124,2 млрд. руб. Причем наблюдается положительная динамика роста депозитов, как в рублях, так и в иностранной валюте. Следует заметить, что, несмотря на рост рублевых депозитов в волгоградских банках, он не удовлетворяет потребность кредитных организаций в привлеченных ресурсах. А вот вклады в иностранной валюте по состоянию на октябрь 2016 года уменьшились на 2,9 млрд. руб. Вероятно это связано с волатильностью курса иностранных валют по отношению к национальной. Конечно, в первую очередь клиенты обращают внимания на размер процентной ставки по депозитам и выгодные предложения. Но не в последнюю очередь потенциальные вкладчики обращают внимание на стабильность и деловую репутацию коммерческого банка, а также на членство кредитной организации в Агенстве по страхованию вкладов.

Исходя из приведенных данных, по показателям объема депозитов коммерческих банков нашего региона можно сделать вывод, что практически в каждом банке динамика вкладов положительна. Традиционно, лидером по количеству депозитов является Сбербанк России. Конечно, конкуренция на банковском рынке, в частности рынке вкладов, высока. В свою очередь высокий уровень конкуренции побуждает банки к разработке новых предложений и индивидуального подхода к каждому клиенту. Каждый банк стремится сделать свое предложение более привлекательным, чем у конкурента.

Грамотно продуманная депозитная политика и маркетинговая стратегия способствует повышению количества и объемов вкладов.

Целью политики руководства банка и работы всех его служб является привлечение клиентуры, расширение сферы услуг, завоевание рынка и, в конечном счете, увеличение получаемой прибыли.²

Из выше сказанного можно сделать вывод, что значение маркетинговой политики в деятельности коммерческих банков возрастает. «Любой банковский менеджер скажет вам, — пишет М. Доуни, — что одна из его главных ролей - быть экспертом по маркетингу».³

Конкуренция на финансовом рынке возросла настолько, что для того, чтобы быть на плаву, современным банкам следует научиться продавать весь набор своих продуктов и услуг.

Банковский маркетинг - это деятельность банка, направленная на поиск наиболее выгодных рынков и применение банковских продуктов с

² Гамза, В. А. Безопасность банковской деятельности: учебник для вузов / В. А. Гамза, И. Б. Ткачук, И. М. Жилкин. // - 3-е изд., перераб. и доп. — Москва.: Юрайт, 2014. - 513 с.

³ Доуни, М. Банковский маркетинг / М. Доуни. - СПб: Питер, 2009. - 447с.

учетом потребностей клиентов.⁴

Так же банковский маркетинг можно определить, как поиск и использование банком привлекательных и выгодных рынков (кредитных и депозитных), для удовлетворения потребностей клиентов.

Специфика банковского маркетинга заключается в выявлении проблем и формулировании цели, проверке и сортировке источников информации (наблюдение, эксперимент, опрос), ее сборе, проведении анализа собранных данных и в заключительном этапе представления информации менеджменту банка для принятия финансовых управленческих решений.

Одним из исследований является изучение и оценка рынка депозитных операций, выявление предпочтений клиентов, и в конечном итоге полученная информация помогает выработать совершенно новые, уникальные предложения для клиента. Банки стремятся развивать рынок, то есть расширить рынок сбыта услуг, не только проникая на уже существующие, а создавая собственные, новые рынки сбыта или рыночные сегменты.

Разработка новых депозитных продуктов и условий вклада, делая их более привлекательными для клиента, является главной задачей банковского маркетинга. Использование маркетинговой стратегии и техники продаж становится неотъемлемой частью организационной структуры банка. Причем, в последнее время банки отказываются от принудительного навязывания услуг и акцентируют внимание на максимальном удовлетворении нужд клиентов.

Несмотря на финансовые трудности, испытываемые населением, банковские депозитные операции продолжают набирать обороты. И это заслуга грамотной работы маркетинговой службы банка.

Одним из способов увеличения объема привлекаемых ресурсов является внедрение разнообразия вкладов для различных слоев населения, в зависимости от социального уровня, а также суммы и срока хранения вклада. При этом банки должны учитывать требования и возможности различных категорий вкладчиков — от пенсионеров и студентов до бизнесменов и людей среднего достатка. Для достижения этой цели кредитные организации предлагают такие виды вкладов, как пенсионные, инвестиционные, студенческие и т.д., по которым банки предлагают льготные повышенные проценты. Немаловажными факторами в процессе привлечения депозитов являются скорость и простота оформления вклада (заключение договора, открытие счета). Договоры банковских вкладов могут быть как стандартной формы, так и индивидуальными в зависимости от категории клиента, суммы и срока вносимого депозита.

Усиливающаяся в банковской среде конкуренция заставляет кредитные организации прибегать в процессе борьбы за потенциального вкладчика и к таким методам, как предоставление полного комплекса услуг,

⁴ Резник, И.А. Банковский маркетинг. URL: https://cde.osu.ru/demoversion/course173/t1_1.html.

связанных с обслуживанием конкретного клиента, включая и страхование вклада. При этом предлагается проведение дополнительных операций, таких как оформление пластиковых карт, продажа дорожных чеков, конвертация по льготному курсу, ускоренные переводы денежных средств клиента, осуществление коммунальных платежей и т.д.

Развитие широкого комплекса банковских услуг наряду со страхованием вкладов значительно повышает привлекательность кредитной организации в глазах имеющих и потенциальных вкладчиков и способствует расширению ресурсной базы коммерческого банка. Также привлекает клиента простота оформления вклада, заключающиеся в малом количестве документов, требуемых к заполнению. Немаловажным аспектом является возможность он-лайн обслуживания.

Несмотря на нестабильную экономическую ситуацию, люди продолжают вкладывать денежные средства в банки. Несомненно, большую роль в этом играет развитие банковского маркетинга. Его задачами является общение с клиентами, прямой маркетинг, реклама, информирование об услугах на Интернет - ресурсах и побуждение действовать немедленно. Один из главных приемов банковского маркетинга это создание преимуществ для клиента при использовании банковских услуг (высокий процент, новые виды вкладов). Таким образом, банковский маркетинг это один из главных инструментов, способствующих развитию депозитных операций даже в кризисных условиях.

Использованные источники:

1. Гамза, В. А. Безопасность банковской деятельности: учебник для вузов / В. А. Гамза, И. Б. Ткачук, И. М. Жилкин. // - 3-е изд., перераб. и доп. — Москва.: Юрайт, 2014. - 513 с.
2. Доуни, М. Банковский маркетинг / М. Доуни. - СПб: Питер, 2009. - 447с.
3. Лаврушин, О.И. Банковское дело: учебник для вузов /Н.И. Валенцева [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. //-12-е изд., стер. - Москва.: КНОРУС, 2016. - 800
4. Резник, И.А. Банковский маркетинг. URL: https://cde.osu.ru/demoversion/course173/t1_1.html.

*Гришина Я.С.
студент магистратуры
Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург*

**ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ
ПРОЦЕССА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

Аннотация: в статье рассматривается система стратегического планирования Свердловской области. Большое внимание уделяется региональным особенностям процесса планирования. Выделение практических рекомендаций по совершенствованию системы стратегического планирования происходит из анализа мнений экспертов. Большое внимание уделяется совершенствованию механизма стратегического планирования на муниципальном уровне.

Ключевые слова: регион, муниципалитет, стратегия, развитие

*Grishina Ya.S.
master's student
Ural Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Yekaterinburg*

**PRACTICAL RECOMMENDATIONS FOR THE IMPROVEMENT
OF THE STRATEGIC PLANNING PROCESS IN THE MUNICIPALITIES
OF THE SVERDLOVSK REGION**

Abstract: the article deals with the system of strategic planning of the Sverdlovsk region. Much attention is paid to the regional characteristics of the planning process. The allocation of practical recommendations for improving the strategic planning system comes from the analysis of experts' opinions. Much attention is paid to improving the mechanism of strategic planning at the municipal level.

Key words: region, municipality, strategy, development

Существенным достижением, согласно заключениям ряда экспертов и исследователей, является сбалансированность целей субъектов регионального стратегического планирования в Свердловской области.

Эффективно функционирующая система стратегического планирования является одним из ключевых факторов регионального социально-экономического развития.

Цели не должны противоречить друг другу, а влияние возникающих несоответствий, «областей рассогласования», на процесс целеполагания и реализацию проектов должно минимизироваться или исключаться.

Дополнительным условием является обязательное соблюдение взаимосвязанности и согласованности целей, сформулированных отдельным участником системы стратегического планирования. Особенно важным

аспектом является развитие, совершенствование методов и способов межсубъектной коммуникации в процессе стратегического целеполагания.

Помимо этого, необходимо уточнить, что в Свердловской области эффективно используется единая система показателей для измерения, оценки достижения сформулированных стратегических целей⁵.

Целесообразно обратить внимание на комментарии экспертов по результатам экспертного анализа Стратегии.

Так, к важнейшим преимуществам разработанного документа эксперты относят:

- рассмотрение и стремление к позиционированию Свердловской области как мирового региона, конкурирующего за инвестиционные и высококвалифицированные трудовые ресурсы с крупнейшими регионами мира из стран с развивающейся экономикой (комментарий Кадочникова С.М., директора НИУ ВШЭ — СПб);

- формулирование приоритетов индустриального развития региона без нанесения ущерба окружающей среде как важный баланс критериев социального благополучия (комментарий Ш. Вебера, и. о. ректора РЭШ);

- уделение значительного внимания развитию культуры, формированию человеческого капитала, развитию сферы услуг и повышению качества окружающей среды, что особенно важно для традиционно промышленного региона (комментарий Лимонова Л.Э., заведующего лабораторией урбанистических исследований НИУ ВШЭ — СПб).

Наряду с удачно выделенными приоритетами и целями, эксперты-аналитики отмечают и наличие существенных недостатков:

- недостаточное отражение информатизации работы органов исполнительной власти — внедрения электронных межведомственных баз данных (замечание Климанова В.В., директора Института реформирования общественных финансов);

- недостаточное представление индустриального наследия региона, т.е. все ресурсы, строения, в т. ч. — бывшие заводы и фабрики, должны быть нанесены на карту (замечание Абанкиной Т.В., директора Центра государственного сектора экономики НИУ ВШЭ);

- необходимо обратить особое внимание на развитие технологий двойного назначения — они во всем мире становятся драйверами развития инновационного сектора (замечание Медовникова Д.С., директора Института менеджмента инноваций НИУ ВШЭ)⁶.

Итак, на основании анализа замечаний и рекомендаций экспертов можно заключить, что более глубокое и детальное рассмотрение таких аспектов, как производственный, научно-технический, инновационный

⁵ Багинова В.М. Роль стратегического планирования в социально-экономическом развитии муниципальных образований // Современные проблемы науки и образования. 2014. № 6. С.376.

⁶ Балобанов А.Е. Муниципальные стратегии – сделано в России. М.,Общ. ред. А.Е. Балобанов, А.Н. Лукьянов, 2012. 208 с.

потенциал будет способствовать достижению значительного положительного эффекта для регионального сообщества в перспективе.

Это особенно актуально для Свердловской области, поскольку этот регион существенными темпами наращивает потенциал в сфере инноваций, наукоёмких технологий и т.п. Кроме того, растёт инвестиционная привлекательность региона. Инвестиционный рейтинг Свердловской области соответствует соотношению «высокий потенциал - умеренный риск» (1В).

В процессе стратегического планирования в данном регионе успешно используются такие аналитические инструменты, как SWOT-анализ, сценарный подход и т.п. При выборе точек роста и развития учитывается реальная социально-экономическая ситуация.

Например, принимая во внимание имеющийся производственный и научный потенциал Свердловской области, отмечают, что особенно актуальным направлением является развитие наукоёмких производств. Тем не менее, на основании проведённого анализа следует выделить и проблемы регионального стратегического планирования Свердловской области⁷.

Так, на сегодняшний день отсутствует детально проработанный механизм реализации стратегии, в целом не обозначены стратегические риски развития (в стратегических документах региона). При осуществлении перехода от стратегических планов к задачам оперативного характера наблюдаются некоторые несоответствия (области рассогласования), неточности.

Кроме того, присутствует несогласованность вариантов, сценариев и горизонта долгосрочного развития. Это, несомненно, затрудняет преемственность регионального стратегического планирования.

В целях повышения эффективности, результативности, практической значимости системы стратегического планирования Свердловской области представляется целесообразным приведение в соответствие ключевых индикаторов, развитие и совершенствование системы постоянного контроля за реализацией стратегий.

Желательно расширение спектра используемых аналитических инструментов – например, построение матриц БКГ (матрица Бостонской Консалтинговой Группы - BCG matrix) и др.

Представляется возможным формирование специальных центров для предоставления консультаций по стратегическому планированию, тщательная разработка и анализ механизмов реализации стратегических планов в Свердловской области.

С точки зрения достижения согласованности, сбалансированности целей в процессе стратегического планирования, рекомендуется построение «дерева целей» с определением главной цели (целей) приоритетного

⁷ Жихаревич Б.С. Актуальные технологии стратегического планирования. Ростов-на-Дону, 2016. 40 с. [Электронный ресурс] URL: <https://docviewer.yandex.ru/view/292738021> (дата обращения 25.12.2018).

направления, затем подцелей первого, второго, третьего уровней и т.п.

Целесообразно также на каждой из ветвей формируемого дерева определить ответственных за то или иное направление (конкретные департаменты и т.д.).

Наконец, можно определить показатели удельного веса, значимости каждого направления для достижения главной цели (например, так, чтобы сумма значений на каждом уровне равнялась единице и т.п.)⁸.

Данные замечания в той или иной степени являются актуальными и для других российских регионов в процессе становления и развития региональных систем стратегического планирования.

Анализ тенденций развития муниципальных образований в современной России показывает, что стратегическое лидерство захватывают те, которые в основу долгосрочного планирования закладывают творчество, инициативу, предприимчивость и в первую очередь ориентируются на повышение эффективности использования собственного социально-экономического, промышленного и кадрового потенциалов, применяют технологии планирования, позволяющие при определении перспективных направлений своего развития учитывать не только местные условия, сложившиеся закономерности и тенденции, но и потенциальные риски, а также прогноз возможных изменений внешней среды и конъюнктуры рынков.

Как показывает практика стратегического управления социально-экономическим развитием территорий, постановка и анализ стратегических задач обнаруживает многие проблемы, которые следует конструктивно обсуждать. Только добившись заинтересованного участия и общей договоренности между всеми участниками процесса, можно надеяться на успешную реализацию самой стратегии и достижение поставленных целей.

Что касается несовершенства настоящей системы стратегического планирования на муниципальном уровне в Свердловской области, то, на мой взгляд, необходимо, во-первых, усилить меры контроля разработки муниципальных стратегических документов со стороны органов власти региона, во-вторых, мотивировать глав муниципалитетов к разработке документов (судя по практическому общению к половине из них, стратегия для них – это то, на что органы местного самоуправления потратят много сил сейчас, и одновременно то, что не будет нужно потом).

В этой связи инструментарий реализации стратегии должен разрабатываться на основе комплексного подхода, учитывающего организационно-управленческие, нормативно-законодательные, методические и иные инструменты, а также активного использования механизмов государственно-частного партнерства при решении задач и осуществлении конкретных мероприятий, проектов и планов.

⁸ Стасишина Р.А. Совершенствование стратегического планирования социально-экономического развития муниципального образования // Проблемы современной экономики. 2010. № 2. С. 328-331.

Использованные источники:

1. Багинова В.М. Роль стратегического планирования в социально-экономическом развитии муниципальных образований // Современные проблемы науки и образования. 2014. № 6. С.376.
2. Балобанов А.Е. Муниципальные стратегии – сделано в России. М.,Общ. ред. А.Е. Балобанов, А.Н. Лукьянов, 2012. 208 с.
3. Жихаревич Б.С. Актуальные технологии стратегического планирования. Ростов-на-Дону, 2016. 40 с. [Электронный ресурс] URL: <https://docviewer.yandex.ru/view/292738021> (дата обращения 25.12.2018).
4. Стасишина Р.А. Совершенствование стратегического планирования социально-экономического развития муниципального образования // Проблемы современной экономики. 2010. № 2. С. 328-331.

УДК 0000

*Дедкова А.А.
студент магистратуры
Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти*

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ РОССИИ НА ФОНЕ САНКЦИЙ

Аннотация: в статье говорится о санкциях Вашингтона к России. Сотрудничество России с Западом, анализ ставки рефинансирования в период с 2009-2018 гг. Сценарии развития событий с применением санкций.

Ключевые слова: санкции, ставка рефинансирования, экономическая система, девальвация рубля, геополитический конфликт

*Dedkova A.A.
Master's student
Togliatti state University
Russia, Togliatti*

RUSSIA'S ECONOMIC SITUATION AMID SANCTIONS

Abstract: the article refers to Washington's sanctions against Russia. Cooperation between Russia and the West, the analysis of the refinancing rate in the period 2009-2018. Scenarios of development of events with the application of sanctions.

Key words: sanctions, the refinancing rate, the economic system, the devaluation of the ruble, geopolitical conflict

Периодические изменения в мировой экономике находят свое отражение и на российской экономической системе. Рассматривая перспективы развития мировых экономик стран, продолжают оставаться актуальными такие вопросы как девальвация рубля, военная обстановка на Ближнем Востоке, избирательные компании США и других стран. Также остаются острыми вопросы правления и внутри страны. Заметим, что на сегодняшний день, активно обсуждаются вопросы эффективного управления

социально-экономической области, налогово-бюджетной и финансовой политики как внутренними деятелями, так и иностранными [3].

Подобное давление обусловлено тем, что растет геополитическая значимость России, которая оказывает большое влияние на ряд стран, а, следовательно, и на общемировые процессы не только в области экономического развития, но и международной безопасности, влияния цен на продукты массового потребления и другие процессы.

Развитие геополитического конфликта между Россией и рядом стран вынуждает искать новые взаимосвязи с партнерами азиатского направления и дружественных групп BRICS, а в 2018 году, Россия активно стала взаимодействовать и с Шанхайской организацией. В связи с такой тенденцией, Российская Федерация уменьшает степень зависимости положения дел внутренней экономики от экономического состояния других государств.

В 2018 году был введен перечень санкций, который помешал реализовать цели государства, так, например, двадцать девятого января 2018 года от США поступил новый пакет ограничений в сторону российской державы. Санкции Вашингтона и ранее были использованы в нашу сторону, но касались, в основном, массового сектора, теперь же подобные ограничения направлены на «верхушек» государства. США рассматривает положение, на основе которого, имущество, приобретенное чиновниками за границей будет арестовано, счета заблокированы, а въезд в страну будет запрещен [1, с.21].

Второго марта 2018 года Дональд Трамп подписал очередной годовой указ о продлении ограничений в отношении России, которые изначально были созданы в 2014 году. Выделим четыре направления, где могут возникнуть ограничения [2]:

1) санкции против граждан, которые покупают долг России, такой ход может противоречить не только Российской Федерации, но и ограничить спрос к инвестиционной деятельности иностранных инвесторов;

2) санкции против «богачей», которые затронут не только определенных лиц, но и родственников, а также сотрудников организаций;

3) ввод санкций для лиц, на которых распространяется ответственность за нарушение прав человека;

4) санкции против сектора обороны, а именно, организаций, занимающихся новыми технологиями и производством военных товаров.

Вышеуказанные ограничения затрагивают по большей степени верхушки власти, но если говорить о международных партнерских отношениях, то данная ситуация приобретает конкретные формы. Санкции США против Российской Федерации предполагают сокращение экономических взаимоотношений в оборонной сфере, а также США будет запрещено реализовывать информационные и технологические идеи к тем фирмам, которые находятся под ограничением. Более того, если Президент Америки будет обладать информацией о привлечении отдельных граждан в

мошеннические схемы, то для этих граждан будут выдвигаться санкции отдельно.

Несмотря на активную политику США против России, подобные действия не обойдутся для США безболезненно – в случае если давление на Россию продолжится в таком же темпе, то это приведет к снижению экономического прогресса и увеличению нагрузки на внутренний банковский сектор. Подобные эффекты могут перейти и на ряд европейских стран. Для того, чтобы США реализовало свои цели, необходимо заручиться поддержкой Европы. По данным статистики, на третий квартал 2018 года на долю владения казначейскими российскими бумагами у Америки приходится 250 млн. долларов, Великобритании 430 млн. долларов и Италии 640 млн. долларов, Франция 770 млн. Долларов [2].

Инвестиционные вложения Англии в активы России не так значительны, можно заметить, что данные вложенные средства больше похожи на возврат части капитала, который был вывезен из России, но, тем не менее, торговые отношения между Англией и Россией есть, поэтому следует изобразить на Рисунке 1 как проходили изменения с введением санкций и сделать вывод по дальнейшему развитию событий [6, с.196].

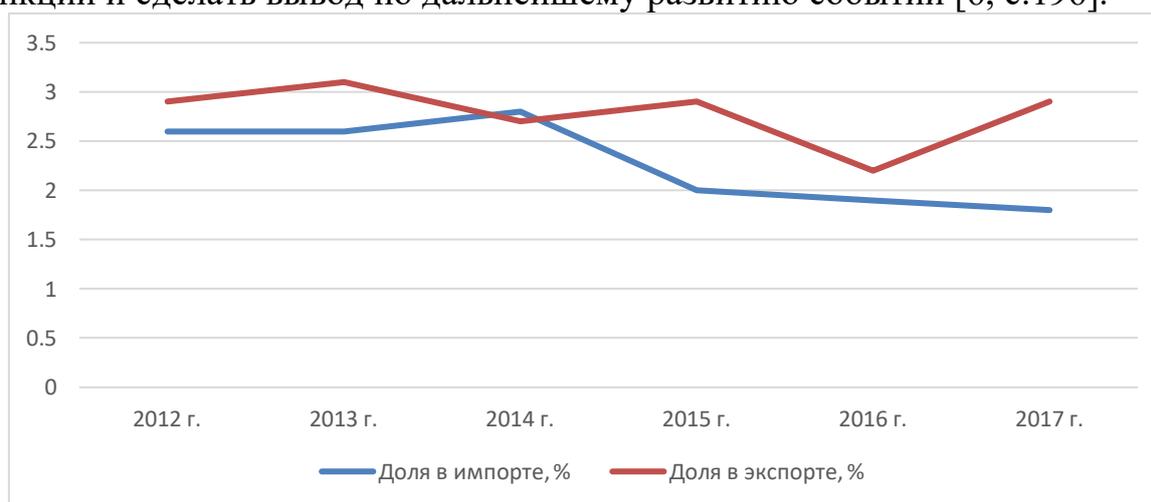


Рис.1. Доля импорта и экспорта между странами Великобритания и Россия, %

Исходя из Рисунка 1, в период кризиса с 2014-2015 гг. доля Великобритании в экспорте не превышала 3,3 %. В сложный период времени для России доли экспорта и импорта значительно уменьшились, но за последние три года экспорт растет, а импорт снижается. Данная тенденция выступает средством того, что принимает ответные меры в отношении других стран, поддержавших санкции. В период с 2016-2017 гг. Великобритания находится на 12 месте по экспорту и импорту России, а до 2014 года была 11 позиция. Суждение подтверждает факт того, что Великобритания не играет большую роль в российской экономике.

Далее необходимо отметить динамику ставки рефинансирования Центрального Банка, которая за 2018 год изменилась 2 раза. На сегодняшний день, для того, чтобы удержать рубль, Центральный Банк

временно приостановил покупку иностранной валюты, что дало укрепление рубля на несколько месяцев (курс доллара составлял в среднем 66,45 руб. за единицу), более того, Центральный Банк поднял ставку рефинансирования второй раз за 2018 год до 7,75%. Данная тенденция хорошо влияет на средства вкладчиков, так как проценты по срочным вкладам увеличиваются, но что касается заемщиков, то для них данный процесс не играет положительно, так как проценты по кредитам имеют тенденцию роста. Изменение ставки рефинансирования представим на Рисунке 2 [5, с. 91].

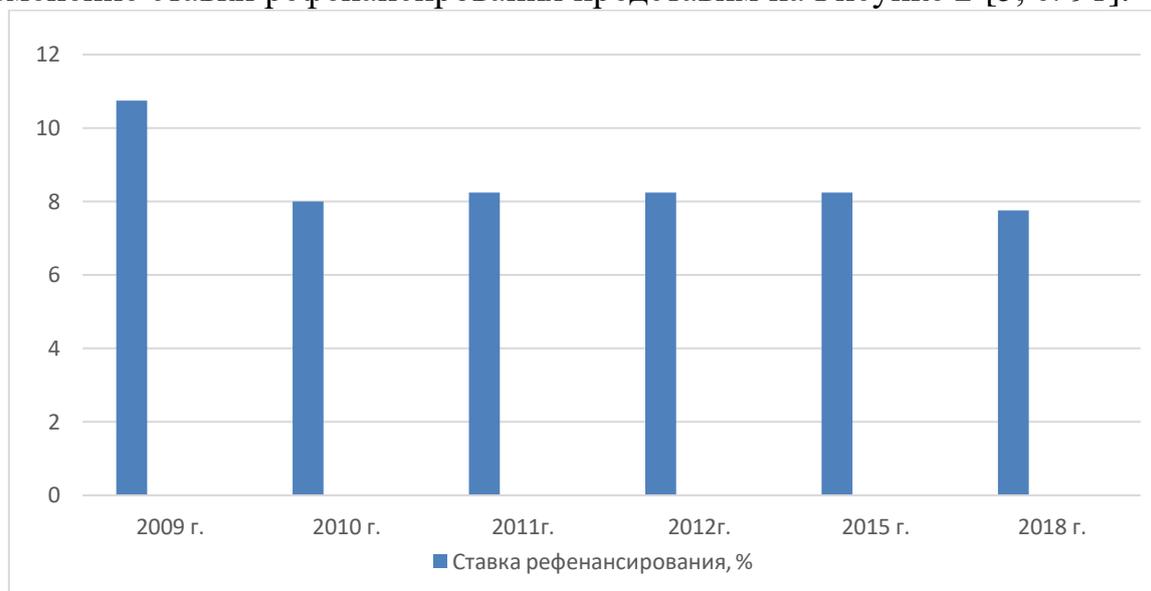


Рис.2. Ставка рефинансирования Центрального Банка России, %

Исходя из Рисунка 2 заметим, что в 2009 году была самая высокая ставка рефинансирования, это означает, что проценты по депозиту были максимально высокими, но, в то же время и были высокие ставки по кредитам. В период с 2010-2018 гг. ставка рефинансирования значительно не менялась, что служит положительной тенденцией в экономике России, несмотря на санкции со стороны зарубежных стран.

В данной статье предлагается также выделить некоторые последствия влияния санкций на экономическое состояние России в целом, другими словами, отметим, как будет развиваться ситуация в стране [4, с.35]:

1) дальнейшее лишение суверенитета экономики, является наиболее выгодным развитием для западных стран и предполагает уменьшение доли оплаты труда в ВВП, а также повышение пенсионного возраста с целью реализации потерь государства;

2) целеориентированность на Восток, так как санкции в основном исходят с Запада, поэтому ориентация направлена на Восточный округ, тесное сотрудничество с Японией, заключение совместных проектов по вопросам электроэнергетики. Акцент делается на импорте с Китая, на сегодняшний день доля составляет порядка 17 %.

3) перестройка экономики в России, а именно превращение санкций в плюсы страны, развитие импорта. Данная стратегия требует ресурсов и временного лага, также грамотной политики.

Таким образом, экономика России достаточно сильно зависит от зарубежных стран, поэтому следует совместно искать выход из сложившейся ситуации. Как правило, варианты решения проблемы всегда есть, необходимо лишь грамотно оценивать последствия. На сегодняшний день перед страной стоит задача расширения собственного производства и развитие малого и среднего бизнеса.

Использованные источники:

1. Беляев С.А. Влияние политических разногласий на внешнеторговые отношения России и Великобритании / С.А. Беляев // Иннов: электронный научный журнал. 2018. № 3(36). С. 21
2. Газета Ведомости // [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2016/03/10> (дата обращения 10.11.2018).
3. Иванова М.С. Проблемы и перспективы развития России в условиях санкций / М.С. Иванова // Интернет-журнал «Мир науки». 2015. № 1
4. Пронин А.В. О правовой природе санкций ЕС в отношении РФ / А.В. Пронин // Историческая и социально-образовательная мысль. 2014. № 2 (24). С. 33-36
5. Разумовская Е.А., Богачева Н.С. Причины неэффективности использования финансовых ресурсов России в условиях экономической и геополитической нестабильности // Paradidmata poznani, Praha: Academia Regum Civilium, 2015, № 4. - С. 90 - 93.
6. Харламова Т.Н., Красноперова А.Ю. проблема привлечения инвестиций и их оттока в экономике России / Т.Н. Харламова, А.Ю. Красноперова // Ученые записки Тамбовского отделения РoСМУ. 2016. № 5. С. 195-201

*Дильман Д.А., д.соц.н.
профессор
кафедра Менеджмента и коммерции
Волгоградский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Российская Федерация, г. Волгоград*

**ПРОЕКТНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

Аннотация: В статье рассматривается использование проектных технологий как инновационного средства для поиска скрытых резервов, которые обеспечат повышение эффективности работы торгового предприятия. Приводятся этапы реализации проектных технологий и рассматриваются преимущества их использования.

Ключевые слова: проектные технологии, проектная деятельность, резервы предприятия, жизненный цикл проекта.

*Dilman D., doctor of sociology
Professor, department of Management and commerce
Plekhanov Russian University of economics
Russia, Volgograd*

**PROJECT TECHNOLOGY AS A TOOL OF INCREASE OF
EFFICIENCY OF ACTIVITY OF COMMERCIAL ENTERPRISE**

Annotation: The article deals with the use of project technologies as a tool for finding hidden reserves to improve the efficiency of the trading enterprise. The stages of implementation of project technologies are given and the advantages of their use are emphasized.

Key words: project technology, project activity, hidden reserves of the company, project life cycle.

Сегодня на современном рынке бизнеса отмечается рост уровня конкурентной борьбы между предприятиями. Она охватывает многие аспекты их деятельности, включая привлечение новых потенциальных клиентов и достижение лидирующего положения. В таких условиях поиск возможностей для повышения своей конкурентоспособности становится одной из основных целей организации. Большинство современных руководителей часто ищут резервы для получения конкурентных преимуществ вне предприятия, забывая о внутреннем потенциале, который еще не реализован в полной мере. Так можно значительно повысить уровень конкурентоспособности любого предприятия, организовав работу всех ее компонентов с максимальной отдачей. В этом случае руководитель экономит свои ограниченные ресурсы, снижая долю вложения средств во внешние источники.

Целью статьи является описание методологии проектных технологий в

системе поиска резервов для повышения эффективности работы торгового предприятия.

При активизации внутренних возможностей предприятия руководитель организации может добиться эффективного конкурентного преимущества в определенном сегменте рынка. Для этого руководителю организации требуется задействовать все имеющиеся и потенциальные возможности, а также внутренние резервы своего предприятия. Они могут затрагивать сферу улучшения производства и его конечных результатов. Например, увеличение выпуска продукции и последующего ее сбыта, снижение затрат на производство, а соответственно увеличение прибыли. Резервы предприятия представляют собой нереализованный потенциал повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности, что составляет часть повышения эффективности работы предприятия в целом и является отправной точкой в функционировании любой организации. Резервы определяются как отношение между существующим и потенциальным уровнем использования ресурсов. Другими словами резервы для повышения работы организации — это нереализованные возможности, предназначенные для сокращения существующих и потенциальных материальных затрат на производство, а также финансовых и трудовых ресурсов, при этом уровень производства остается неизменным. Организация поиска резервов и их количественная оценка является одной из основных составляющих для их выявления⁹.

Современные торговые предприятия используют для поиска резервов инновационные инструменты, одним из них являются проектные технологии. Проектный подход позволяет создавать гибкие организационные структуры, которые помогают руководителю в решении конкретных задач, связанных с возникновением условий, при которых запланированный ход выполнения работ претерпевает постоянные изменения и отклонения. С помощью проектного управления руководитель организации может отказаться от выполнения формальных регламентированных процессов, тем самым, позволяя сконцентрироваться на достижении поставленных целей путем осуществления прямого и короткого воздействия, координируя и четко разделяя процесс труда¹⁰.

Применение проектных технологий при поиске резервов для повышения эффективности работы торговой организации основывается на стандартном жизненном цикле проектного управления. Так после инициирования происходит создание проектной группы, после чего происходит планирование и постановка задач, которые эта группа должна будет решить в ходе выполнения своей работы. Проектная группа

⁹ Кулешова Т.А., Титаренко Б.П. Резервы повышения эффективности деятельности предприятия // Интернетжурнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». – 2016. – Том 8. – №2.

¹⁰ Сухотерин П. А., Кошелевский И. С. Управление проектами на промышленном предприятии // Проблемы современной экономики: материалы II Междунар. науч. конф. — Челябинск: Два комсомольца, 2012. — С. 184-186.

занимается анализом деятельности всего предприятия, после чего, основываясь на технологии управления проектами, выделяет ключевые бизнес-процессы и рассматривает каждый из них со стороны повышения его эффективности, степени его реализации и поиска его скрытых потенциальных возможностей, позволяющих усовершенствовать рассматриваемый бизнес-процесс. По результатам тщательно проведенного анализа проектная группа создает технологическую карту, в которой отражаются все операции торгового предприятия. Далее на основании полученной карты бизнес-процессов, проектная группа занимается непосредственным поиском скрытых резервов, которые могут послужить для повышения эффективности деятельности торгового предприятия.

После этого проектная группа каждую неделю проводит командные совещания вплоть до окончания жизненного цикла проекта. Их целью является оценка степени выполнения организационного проекта и определение необходимости внесения корректировок в этот проект. Эти изменения в проекте осуществляются в последовательности, определенной в процессе проектного управления. Их отслеживание происходит в рамках рабочего пространства, которое определяется тремя основными факторами: ресурсами, временем и стоимостью проекта. Такой динамический подход к изменениям вызван необходимостью внесения адекватных к внешним условиям функционирования торгового предприятия проектных решений¹¹. Деятельность любого торгового предприятия направлена, в первую очередь, на получение прибыли, поэтому внедрение проектных технологий должно происходить без снижения эффективности его функционирования. Это достигается при помощи предварительной проверки влияния изменений, путем параллельного дублирования системы управления организационным проектом или ее сегментов в режиме тестирования.

Внедрение проектных технологий в управление торговым предприятием путем осуществления представленной методологии позволяет реализовать преимущества эффективного тайм-менеджмента, экономической эффективности и, оставаясь в рамках ресурсных возможностей, обеспечить необходимое качество проекта. Использование проектных технологий в качестве инструмента поиска скрытых резервов предприятия не только уменьшает недостатки и минимизирует неопределенности, но и приносит конкретную пользу – анализирует и выявляет пути повышения эффективности его деятельности.

Использованные источники:

1. Кулешова Т.А., Титаренко Б.П. Резервы повышения эффективности деятельности предприятия // Интернетжурнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». – 2016. – Том 8. – №2. [Электронный ресурс] URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/79E VN216.pdf>

¹¹ Пурский О.И., Бродская А.А. Методология управления организационным проектом торгового предприятия // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2013. – №3. – С.76.

2. Пурский О.И., Бродская А.А. Методология управления организационным проектом торгового предприятия // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2013. – №3. – С.73-77. [Электронный ресурс] URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_19126911_91555306.pdf

3. Сухотерин П. А., Кошелевский И. С. Управление проектами на промышленном предприятии // Проблемы современной экономики: материалы II Междунар. науч. конф. — Челябинск: Два комсомольца, 2012. — С. 184-186. [Электронный ресурс] URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/56/2725.html>

УДК 349.412.22

*Жданова М.Е.
студент 3 курса
факультет подготовки специалистов
для судебной системы
Уральский филиал
Российский государственный университет правосудия
научный руководитель: Лихолетова С.В., к.юр.н.
доцент
Россия, г. Челябинск*

**ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ГРАЖДАН, ВОЗНИКАЮЩИЕ В
СВЯЗИ С ПРЕДОСТАВЛЕНИЕМ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ**

Аннотация. В данной статье рассматриваются способы предоставления земельных участков гражданам из земель, находящихся в публичной собственности. Выявлены возникающие нарушения в процессе предоставления земельных участков. Проанализированы возможные способы защиты нарушенных прав граждан. На основе проведенного исследования обозначена необходимость установления более серьезных мер ответственности органов государственной власти и органов местного самоуправления за неисполнение земельного законодательства.

Ключевые слова: земельный участок, правовая система, органы государственной власти и органы местного самоуправления, нарушения, меры ответственности, защита прав граждан.

*Zhdanova M.E.
student, 3 year
faculty of training specialists for the judicial system
Ural branch
Russian State University of Justice
Russia, Chelyabinsk
Scientific adviser: Likholetova S.V.
Doctor of juridical sciences, Assistant Professor*

PROBLEMS OF THE PROTECTION OF CITIZENS' RIGHTS ARISING IN CONNECTION WITH THE GRANTING OF LAND PLOTS

Abstract. This article discusses how land plots are provided to citizens from publicly owned land. Identified violations in the process of providing land. Analyzed possible ways to protect the violated rights of citizens. On the basis of the conducted research, the necessity of establishing more serious measures of responsibility of state authorities and local self-government bodies for non-compliance with the land legislation on the part of the issue under consideration is indicated.

Keywords: land plot, legal system, state authorities and local governments, violations, liability measures, protection of citizens' rights.

Предоставление земельных участков из земель, находящихся в публичной собственности, является одним из многочисленных способов возникновения права собственности граждан на земельные участки, предусмотренного и гарантируемого Конституцией РФ¹².

Отношения по предоставлению земельных участков носят как частный, так и публичный характер. Частный заключается в том, что предоставление земельных участков в собственность является функцией органов государственной власти и органов местного самоуправления, исполняемой в целях удовлетворения интересов граждан, тогда как публичный – в необходимости учитывать интересы общества при предоставлении земельных участков.

Деятельность уполномоченных органов государственной власти и органов местного самоуправления в этой связи представляет собой определенный комплекс действий, связанных с передачей гражданам прав на земельные участки.

Основаниями возникновения прав на земельные участки в соответствии со ст. 39.1 ЗК РФ¹³ являются: решение органа государственной власти, органа местного самоуправления, в котором выражается воля уполномоченного органа передать земельный участок гражданину в собственность бесплатно; договор купли-продажи в случае предоставления земельного участка в собственность за плату; договор аренды в случае предоставления земельного участка в аренду; договор безвозмездного пользования в случае предоставления земельного участка в безвозмездное пользование.

Ст. 39.3 ЗК РФ в п. 1 устанавливает, что продажа земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, осуществляется на торгах, проводимых в форме аукционов. Вместе с тем, в

¹² Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2009. № 4. Ст. 445.

¹³ Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ (ред. от 3 августа 2018 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 1 октября 2018 г.) // Собрание законодательства РФ. 2001 г. № 44. Ст. 4147.

п. 2 рассматриваемой статьи указан исчерпывающий перечень случаев, когда продажа земельных участков гражданам осуществляется без проведения торгов. Также, нельзя не отметить бесплатное предоставление гражданам земельных участков в собственность в случаях, предусмотренных статьей 39.5 ЗК РФ, передачу земельных участков в аренду при условии предварительной публикации сообщения о наличии предлагаемых для передачи земельных участков в случае, если имеется только одна заявка, заключение договора мены земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, на земельный участок, находящийся в частной собственности.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что законодательство Российской Федерации предусматривает действующую правовую систему предоставления гражданам земельных участков из земель, находящихся в публичной собственности, в целях обеспечения гарантируемого конституционного права.

Несмотря на это, при изучении судебной практики по изучаемому вопросу, можно выявить ряд серьезных нарушений, допускаемых исполнительными органами государственной власти и органами местного самоуправления, которые можно классифицировать следующим образом:

1. нарушения оснований предоставления земельных участков на торгах и без торгов:

- при предоставлении на торгах зачастую происходит аннулирование проведения аукциона в последний день подачи заявок по извещению о предоставлении земельного участка, несмотря на наличие заявок заинтересованных лиц; предоставление земельного участка без проведения аукциона, когда для предоставления требуется его проведение; отсутствие надлежащей публикации сообщения о наличии земельного участка, предполагаемого к передаче на торгах, которое может свидетельствовать о нарушении публичных интересов и незаконности предоставления без проведения торгов;

- при предоставлении без торгов имеет значение факт допущения администрацией заявления гражданина, в котором отсутствуют необходимые основания для предоставления земельного участка;

2. нарушения процедуры предоставления земельных участков:

- несоблюдение процедуры проведения аукциона; ненадлежащее информирование о предстоящих торгах на официальном сайте Российской Федерации в сети Интернет; не истребование должностными лицами всех необходимых документов; несоблюдение сроков рассмотрения заявлений о предоставлении участков; нарушение очередности предоставления; не направление должностными лицами уведомления о принятом решении по результатам рассмотрения заявлений о предоставлении участков и уведомления при наличии свободных земельных участков о предоставлении земельного участка в собственность бесплатно в десятидневный срок после формирования земельного участка;

3. нарушения требований к предоставляемому земельному участку:

- несоответствие земельного участка установленным требованиям, предоставление земельного участка для строительства из земель, находящихся в постоянном (бессрочном) пользовании другого лица, а также в непредоставлении земельного участка с ссылкой на их отсутствие.

Рассмотренные нарушения выявляются органами прокуратуры при проведении проверки исполнения земельного законодательства по части предоставления земельных участков, по результатам которой администрации выносятся *представление об устранении нарушений, а в более серьезных ситуациях возбуждается дело об административном правонарушении.* Таким образом, ст. 19.9. КоАП РФ¹⁴ предусматривает административную ответственность должностных лиц, которые нарушили порядок предоставления земельных участков. Согласно рассматриваемой статье, к правонарушениям относятся: нарушение установленных законодательством сроков рассмотрения заявлений граждан о предоставлении находящегося в государственной или муниципальной собственности земельного участка; удовлетворение заявления гражданина о предоставлении находящегося в государственной или муниципальной собственности земельного участка, которое в соответствии с законом не может быть удовлетворено; отказ в удовлетворении заявления гражданина о предоставлении земельного участка по не предусмотренным законом основаниям.

Нельзя не отметить еще одну внесудебную форму защиты прав граждан при предоставлении земельных участков из публичной собственности, которая представляет собой систему средств и способов, направленных на реализацию и обеспечение права граждан на землю, реализуемых через федеральные и региональные органы исполнительной власти и органы местного самоуправления. Данная форма предусмотрена в ст. 33 Конституции РФ, согласно которой граждане имеют право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления. Помимо того, она указана и в ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг»¹⁵, как возможность досудебного обжалования гражданами решений и действий (бездействия) органа государственной власти или местного самоуправления, государственного или муниципального служащего, принимающих решение о предоставлении земельного участка, находящегося в публичной собственности.

Помимо этого, сами граждане в защиту своих нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов также могут обратиться в суд. Данные дела в соответствии с ч. 1 ст. 1 КАС РФ¹⁶ рассматриваются и

¹⁴ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 28 ноября 2018 г.) // *Собрание законодательства РФ*. 2002. № 1. Ч. 1. Ст. 1.

¹⁵ Федеральный закон «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ // *Собрание законодательства РФ*. 2010. № 31. Ст. 4179.

¹⁶ Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 8 марта 2015 г. № 21-ФЗ (ред. от 19 июля 2018 г.) // *Собрание законодательства РФ*. 2015. № 10. Ст. 1391.

разрешаются судами общей юрисдикции, мировыми судьями в порядке административного судопроизводства в целях осуществления судебного контроля за законностью и обоснованностью осуществления государственных или иных публичных полномочий. А в силу ч. 2. ст. 1 КАС РФ граждане могут воспользоваться такими способами защиты как: оспаривание нормативного правового акта полностью или в части и оспаривание решений, действий (бездействия) органов государственной власти, органов местного самоуправления, должностных лиц, государственных и муниципальных служащих. При этом, в силу ст. 62 КАС РФ обязанность доказывания законности оспариваемых нормативных правовых актов, решений, действий (бездействия) органов, организаций и должностных лиц, наделенных государственными или иными публичными полномочиями, возлагается на соответствующие орган, организацию и должностное лицо. Указанные лица обязаны также подтверждать факты, на которые они ссылаются как на основания своих возражений. В то же время по данным административным делам истец, прокурор, граждане, обратившиеся в суд в защиту прав, свобод и законных интересов других лиц или неопределенного круга лиц, не обязаны доказывать незаконность оспариваемых ими нормативных правовых актов, решений, действий (бездействия), но при этом обязаны: указать, каким нормативным правовым актам, по их мнению, противоречат данные акты, решения, действия (бездействие); подтвердить сведения о том, что оспариваемым нормативным правовым актом, решением, действием (бездействием) нарушены или могут быть нарушены права, свободы и законные интересы истца или неопределенного круга лиц либо возникла реальная угроза их нарушения; а также подтвердить иные факты, на которые они ссылаются как на основания своих требований.

Кроме того, в самом Земельном кодексе РФ в ст. 61 предусмотрен уже указанный выше способ защиты нарушенных земельных прав, а именно – признание недействительным акта исполнительного органа государственной власти или акта органа местного самоуправления (как ненормативного, так и нормативного, нарушающего права и охраняемые законом интересы гражданина).

Подводя итоги, следует отметить необходимость установления более серьезных мер ответственности, в том числе уголовной ответственности, органов государственной власти и органов местного самоуправления за неисполнение земельного законодательства по части предоставления земельных участков ввиду наличия обозначенных в статье нарушений, а также значительного количества судебной практики по делам пострадавших от допущенных данными субъектами власти правонарушений.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2009. –

№ 4. – Ст. 445.

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 28 ноября 2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1. – Ч. 1. – Ст. 1.

3. Федеральный закон «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2010. – № 31. – Ст. 4179.

4. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 8 марта 2015 г. № 21-ФЗ (ред. от 19 июля 2018 г.) // Собрание законодательства РФ. 2015. № 10. Ст. 1391.

5. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ (ред. от 3 августа 2018 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 1 октября 2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2001 г. – № 44. – Ст. 4147.

УДК 321: 316.346.2

**Жолдыхожа Н.
студент магистратуры
Шадинова Г.А., к.филос.н.
доцент**

**Международный казахско-турецкий университет им. Х.А. Ясави
Казахстан, г. Туркестан**

ГЕНДЕРНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В СОВРЕМЕННОМ КАЗАХСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Аннотация: В этой статье рассматривается гендерный интеллект в современном казахском обществе. Также исследуются задачи гендерной политики и интеллекта в Казахстане.

Ключевые слова: гендер, интеллект, женщина, Казахстан, общество.

**Zholdyhozha N., undergraduate
Shadinova G.A., Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
International Kazakh-Turkish University named H.A. Yasavi
Turkestan, Kazakhstan**

GENDER INTELLIGENCE IN MODERN KAZAKH SOCIETY

Annotation: This article discusses gender intelligence in modern Kazakh society. It also explores the challenges of gender policy and intelligence in Kazakhstan.

Keywords: gender, intellect, woman, Kazakhstan, society.

Гендерная проблема характеризуется в качестве глобальной и связывается с контекстом развития, поскольку гендерные несоответствия, ущемляя права и возможности половины человечества, препятствуют устойчивому и целостному развитию всего человеческого рода: от гендерной асимметрии страдают не только ее жертвы, но и те, кто ее осуществляют. Хотя политики часто рассматривают гендерные вопросы применительно

только к женщинам, многочисленные данные ныне указывают на то, что гендерная проблема носит более широкий характер, что это – проблема развития [1].

Цель гендерной политики - достижение фактического гендерного равенства. Оно означает, что все граждане обладают свободой выбора и свободой для развития своих личных способностей без ограничений, которые накладываются на них стереотипами и традиционной гендерной системой. Осуществление гендерной политики является одним из главных факторов достижения демократии. Ранее программным документом регулирующим реализацию гендерной политики в Казахстане являлась «Стратегия гендерного равенства в Республике Казахстана 2006-2016 годы, сейчас в силу вступила «Концепция семейной и гендерной политики до 2030 года» [2].

Гендерный интеллект - это понимание и оценка естественных характеристик, которые отличают мужчин и женщин от очевидных биологических и культурных, включая различия в поведении. Как только мы поймем, как и почему мужчины и женщины думают и действуют так, как они, мы можем начать понимать тенденции, связанные с гендером, даже свои собственные, и мы можем более эффективно участвовать в работе и во многих других сферах жизни. В современном обществе можно наблюдать явление функционирования социальных ролей, издревна сформированных в культуре. В работе женщины обычно ниже по статусу, чем мужчины. Большинство самых престижных профессий в нашем обществе буквально оккупированы мужчинами научные работники, врачи, профессора университетов. Существует множество доказательств более низкой власти женщин в своих организациях по сравнению с мужчинами. Женщины гораздо реже занимают должности, предлагающие контроль над ресурсами и определение того, какие цели фирма будет преследовать и каким способом.

Вступая в 21 век, все больше и больше начинаем осознавать пути становления и утверждения цивилизации в целом и повышения роли женщин в общечеловеческом прогрессе в частности. На основе нового мышления создаются иные демократические формулы, которые позволяют взглянуть на роль женщины в современном мире. Гендерные исследования позволяют преодолеть ограниченность методологии, методов и результатов традиционных исследований женских проблем, а также преимущественного развития парадигмы, разделяющей сферы деятельности и социальные обязанности мужчин и женщин. Не случайно Президент Республики Казахстан Н.А.Назарбаев говорит о том, что роль женщины в казахстанском обществе должна повыситься, а для этого необходим специальный орган как национальная комиссия по проблемам женщин [3]. Как свидетельствует статистика, женщины к настоящему времени обогнали мужчин по уровню своего образования. Однако высокий образовательный уровень и профессиональный опыт не гарантируют женщинам-специалистам равных с мужчинами возможностей в сфере занятости. [4].

Таким образом, на сегодняшний день в Казахстане сложилась целая система институциональных механизмов, предназначенных для защиты прав женщин и повышения их статуса. Эти механизмы постоянно развиваются и совершенствуются, а их деятельность во всех сферах жизни становится все более действенной и эффективной.

Использованные источники:

1. Токтарова Т.Ж. Гендерные исследования в современном Казахстане в обществе.
2. Гендерное исследование: как в Казахстане реализуется политика в отношении женщин и мужчин//<http://www.zakon.kz/4872564-gendernoe-issledovanie-kak-v-kazahstane.html>
3. Гендерные исследования: история и современность// <https://e-history.kz/ru/contents/view/420>
4. Особенности социально-экономического положения женщин в Казахстане// <https://articlekz.com/article/6064>

УДК 323.1

*Жолдыхожаев Б.
студент магистратуры
Шадинова Г.А., к.филос.н.
доцент*

*Международный казахско-турецкий
университет им. Х.А. Ясави
Казахстан, г. Туркестан*

РОЛЬ МАСС-МЕДИА В МОДЕРНИЗАЦИИ ДУХОВНЫХ ПРИОРИТЕТОВ МОЛОДЕЖИ КАЗАХСТАНА

Аннотация: В этой статье рассматривается роль масс-медиа в модернизации духовных приоритетов молодежи Казахстана. Исследуется влияние медиасредства, которая проявляется во всех сферах жизни общества.

Ключевые слова: масс-медиа, молодежь, Казахстан, приоритет, общество.

*Zholdyhozhaev B., undergraduate
Shadinova G.A., Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor
International Kazakh-Turkish University named H.A. Yasavi
Turkestan, Kazakhstan*

THE ROLE OF MASS MEDIA IN MODERNIZING THE SPIRITUAL PRIORITIES OF YOUNG PEOPLE OF KAZAKHSTAN

Abstract: This article discusses the role of the media in the modernization of the spiritual priorities of the youth of Kazakhstan. The influence of the media, which is manifested in all spheres of society, is investigated.

Key words: mass media, youth, Kazakhstan, priority, society.

На современном этапе большую роль в развитии любой страны играет молодежь, поскольку она определяет будущее развитие общества в целом. Роль молодежи заключается в преемственности социальной культуры, и построении общества. А так же внедрений проектов в дальнейшей реализаций многих социальных, политических и культурных программ. Молодое поколение, родившиеся в нынешней информационно-культурной обстановке, к современным условиям жизни приспособлено больше, чем поколение, например, их родителей, ощутившее на себе культурный шок, информационный бум, техническую революцию и прочее. Но с другой стороны – современная молодежь, чьи культурные ценности еще не до конца сформированы, попадает под угрозу кардинальной трансформации духовно-моральных представлений, мировоззрения посредством как влияние СМИ и популярности новых медиа, так и использования привилегий данного века не по назначению. Например, информационная вседоступность, которую обеспечивает Интернет (первую очередь) и СМИ, без сомнений, является особенностью нашего столетия, и, вместе с тем, представляет опасность нынешнего века [1]. Влияния средств массовой информации на поведение молодежи - очень актуальна в нашем современном обществе, т. к. на сегодняшний день большую часть населения составляет молодежь (более 60%), а СМИ является «четвертой властью», которая имеет огромное влияние на формирование мнения молодежи, на воспитание подростков и т.д. Молодежь - это такая социальная группа, которая по максимуму использует СМИ и жадно черпает информацию разного содержания. Молодежь проявляет заинтересованность информацией, и это - факт [2].

Поскольку современная молодежь как один из наиболее мобильных слоев общества является участником социальных, политических и культурных процессов, то особую актуальность приобретают исследования ее ценностных ориентации, потребностей и жизненных идеалов. Изучение ценностных ориентации различных возрастных групп молодежи позволяет выявить степень их адаптации к новым социальным условиям, зафиксировать характерные черты каждой из них.

Развитие масс-медиа определимо комплексным, преимущественно-эволюционным преобразованием общества как социокультурной системы. Развитие масс-медиа напрямую связано с дифференциацией и усложнением структуры общества, с усложнение «личностной» организации современного человека и ростом его потребностей и изменением в индивидуальной и личностной идентичности. Благодаря новым информационным технологиям достижения человечества в сфере культуры, интеллектуальной и духовной деятельности становятся доступными для всего человечества. В то же время экспертное и научное сообщество справедливо указывает на опасность побочных продуктов глобализации, таких как постепенное стирание культурного, языкового, а в широком плане – цивилизационного многообразия, утраты культурной самобытности и идентичности под напором коммерциализации и усредненности массовой культуры [3]. Высоко

значимая роль молодежи объясняется тем, что она является самой прогрессивной, информированной, мобильной частью социума - капиталом государства, и очень важно помочь молодежи сформировать нравственный императив [4].

Таким образом, необходимо обратить внимание на формирование духовно-нравственных потребностей у молодежи. Потому что, на молодежь возлагается огромная моральная ответственность за будущее страны.

Использованные источники:

1. Особенности влияния масс-медиа на формирование социокультурных ценностей современной молодежи// http://connect-universum.tsu.ru/blog/connectuniversum2012_ru/36.html
2. Жилавская И. В. Влияние СМИ на молодежь // Медиаобразование: от теории - к практике . - Томск, 2007.
3. Карабаева А.Г., Исмагамбетова З.Н., Аубакирова С.С. Роль масс-медиа, интернета в распространении в философии и ценностей толерантности//Вестник КазНУ. №4 (53). 2015
4. Программа Молодежного крыла "Әділ жастар" Демократической партии "Әділет"// <http://dp-adilet.kz/kz/96.html>.

УДК 327"18"

*Золотарев Д.П., к.ист.н.
доцент, преподаватель
кафедра Вычислительной техники
Воронежский государственный
промышленно-гуманитарный колледж
Россия, г. Воронеж*

**ПОЛИТИКА РОССИИ НА ПРАВОСЛАВНОМ ВОСТОКЕ ВО
ВЗГЛЯДАХ А.А. КИРЕЕВА**

Аннотация: в статье анализируются внешнеполитические взгляды видного представителя панславизма А.А. Киреева, в первую очередь его воззрения на политику России на православном Востоке.

Ключевые слова: славянофильство, внешняя политика, XIX в., А.А. Киреев

*Zolotarev D.P.
candidate of historical Sciences, associate Professor
teacher of the Department of computer engineering of Voronezh
state College of industry and Humanities
Voronezh, Russia*

**RUSSIAN POLICY IN THE ORTHODOX EAST IN THE VIEWS OF
A. A. KIREEV**

Abstract: the article analyzes the foreign policy views of a prominent representative of pan-Slavism, Kireev, primarily his views on Russia's policy in the Orthodox East.

Key words: Slavophilism, foreign policy, XIX century, Kireev

Внешнеполитические взгляды одного из видных представителей российского панславизма, генерала А.А. Киреева уже затрагивались в отечественной исторической науке. Однако в этой статье я хотел бы подробнее остановиться на одном из аспектов его внешнеполитической концепции, который выделял его на фоне иных представителей панславизма. Речь идет о необходимости проведения Россией активной политики на православном Востоке, затрагивающей христианские народы восточных православных патриархатов.

Как и его предшественники, А.А. Киреев утверждал, что приоритетным направлением для русской политики должно стать Балканское, а главной задачей ее: решение Восточного вопроса. Генерал считал, что начало борьбы за окончательную ликвидацию турецкого наследия в Европе была начата Россией в 1853 году, причем «... война 1853 года была лишь первым актом кровавой драмы ...»¹⁷. Продолжение

¹⁷ Киреев А.А. Религиозные задачи России на православном Востоке (по материалам речи в торжественном собрании Славянского общества 7 апреля 1896 г.) // Русское обозрение. – 1896. – № 5. – С. 255.

борьбы, по мнению генерала, неизбежно, причем главная задача России – это окончательная ликвидация турецкой власти. И она неизбежна, считает генерал, но что же ожидает православные народы Востока после? На протяжении столетий единственной известной им формой организации была организация церковная: восточные патриархаты. После падения Турции, считает Киреев, ослабленные многовековым рабством, бедные и малообразованные патриархаты столкнутся с пропагандой Римского престола, поддержанного Австро-Венгрией и Францией, а также другими католическими державами. Подчинение восточных патриархатов влиянию Рима означала потерю (или по меньшей мере ослабление) цивилизационной идентичности православных народов Востока, которых Киреев рассматривал как потенциальных союзников России, ибо относил их к одному с ней культурно-историческому типу. А, следовательно, в прямых интересах России воспрепятствовать католической пропаганде в регионе, способствовать сохранению и осознанию его народами культурно-исторического единства с Россией. Киреев называет это нравственной обязанностью русского народа, но подчеркивает и несомненную политическую выгоду от этого.

Киреев не ограничивается одними словами о необходимости воспрепятствовать католической пропаганде на Востоке. Он предлагает собственную программу действий. В первую очередь он призывает осознать необходимость самой борьбы с римской пропагандой, борьбы, угрожающей одной из главных основ греко-славянского мира: православию. Он подчеркивает, что борьба эта уже идет, пусть и за границами России. Поддерживаемая католическими странами римская пропаганда на территории восточных патриархатов, подчеркивает Киреев, несет угрозу и русской православной церкви, как части Вселенской церкви. Поэтому католицизм видится Кирееву одним из главных врагов России, который способен изменить саму цивилизационную структуру Восточной Европы, в случае если ему удастся возобладать в восточных патриархатах. Повышенное внимание к пропаганде католицизма в Восточной Европе, характерное для славянофильства в целом, превратилось у Киреева в разработанную программу борьбы с папством как на православном Востоке, так и в среде славян-католиков.

Для противодействия католической пропаганде Киреев предлагает активизировать связи России с народами региона, «немедленно приступить к изучению православного Востока, познакомиться с его силами, сообразить, насколько он сам, предоставленный самому себе, без посторонней помощи способен к сопротивлению». Для этого «необходимо иметь специальных ученых агентов, свободных от всяких посторонних служебных забот и дел» на Востоке, а также иметь постоянных представителей при автокефальных церквях, «специальных ученых, знающих местные языки, могущих служить постоянными посредниками и между нами и другими автокефальными церквями, и при этом не связанными какими-либо посторонними

обязательствами»¹⁸. Это поможет установить более прочные связи Русской православной церкви с другими автокефалиями Православия, а также позволит России, ознакомившись с ситуацией на местах, планировать свои дальнейшие действия в регионе.

Следующий шаг, предлагаемый Киреевым, это устранение разногласий между отдельными православными церквями. «Необходимо успокоиться, объединиться у нас дома, столкнуться относительно того, что собственно мы должны защищать и отстаивать»¹⁹. Разрешить разногласия же должен был Вселенский собор, к созыву которого Киреев призывал готовиться, ибо без функционирующего института Вселенских соборов организация вселенской православной церкви «несомненно, наилучшая, которая только может быть», «оказывается очень неполной, неудовлетворительной»²⁰.

Комплекс предложенных Киреевым мер должен был, по его мнению, обезопасить православные церкви Востока от католической пропаганды, усилить единство православного мира, способствовать повышению авторитета православия. Все это, в свою очередь, должно способствовать укреплению авторитета России в регионе и в греко-славянском мире в целом.

Использованные источники:

1. Киреев А.А. Краткое изложение славянофильского учения. – СПб., 1896.
2. Киреев А.А. Религиозные задачи России на православном Востоке (по материалам речи в торжественном собрании Славянского общества 7 апреля 1896 г.) // Русское обозрение. – 1896. – № 5.
3. Киреев А.А. Спор с западниками настоящей минуты // Русское обозрение. – 1885. – №5.

¹⁸ Там же. – С. 271.

¹⁹ Там же.

²⁰ Там же.

*Иванов А.М.
студент магистратуры
Бурятский государственный университет
Россия, г. Улан-Удэ*

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПРИГРАНИЧНЫХ
РЕГИОНОВ (НА ПРИМЕРЕ РАЙОНОВ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ)**

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные вопросы стратегического планирования муниципальных образований приграничных регионов. На примере Республики Бурятия рассмотрена система документов стратегического планирования муниципальных образований и ее взаимосвязи с вышестоящими документами социально-экономического развития, задающими стратегические направления для развития территории. Приграничный статус региона определяет специфику формирования данной системы.

Ключевые слова: стратегическое планирование, муниципальное образование, приграничный регион

*Ivanov A.M.
graduate student
Buryat State University
Russia, Ulan-Ude*

**CURRENT ISSUES OF STRATEGIC PLANNING FOR MUNICIPAL
ENTITIES OF FRONTIER REGIONS (FOR EXAMPLE DISTRICTS OF
THE REPUBLIC OF BURYATIA)**

Annotation: The article deals with current issues of strategic planning of municipalities of border regions. Using the example of the city of Ulan-Ude of the Republic of Buryatia, a system of documents on the strategic planning of a municipality and its interrelations with higher-level documents of socio-economic development, which set strategic directions for the development of the territory, is considered. The border status of the region determines the specifics of the formation of this system.

Keywords: strategic planning, municipality, border region

Республика Бурятия – один из первых регионов, который в период переходного развития экономики включился в стратегическое планирование. Была внедрена система индикативного планирования, на ее основе выстраиваются договорные отношения, осуществляется управление и контроль социально-экономического развития на разных уровнях и секторах ответственности. Наряду с успешным опытом таких регионов, как Татарстан, Нижегородская область, Марий Эл планирование, управление и оценка эффективности, или хотя бы мониторинг достижимости запланированных результатов, осуществляется на основе системы

многочисленных и индикаторов. На уровне региона система индикативного планирования внедрена в систему стратегического планирования. Текущие планы соотносятся с программами структурных подразделений, курирующих развитие соответствующей отраслей экономики и направлений социальной сферы.

Систему документов стратегического планирования Республики Бурятия составляют:

1. Стратегия социально-экономического развития Республики Бурятия до 2025 года (утв. Постановлением Правительства Республики Бурятия от 15.12.2007 N 410);

2. Программа социально-экономического развития Республики Бурятия на период до 2020 года (утв. Законом Республики Бурятия 14 марта 2011 года № N 1903-IV);

3. Прогноз социально-экономического развития Республики Бурятия на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов (проект);

4. Долгосрочный прогноз социально-экономического развития Республики Бурятия на период до 2030 года (утв. Постановлением Правительства Республики Бурятия от 12.02.2013 N 53).

А также в эту систему документов входят бюджетный прогноз и отраслевые государственные программы.

Документы стратегического развития республики согласованы и отражают общие направления и ориентиры, заложенные в вышестоящих документах стратегического планирования, а именно в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года (утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р); Стратегии социально-экономического развития Сибири до 2020 года (утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 5 июля 2010 г. № 1120-р); Стратегии социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года (утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2009 г. № 2094-р), Стратегией Сибирского федерального округа.

В стратегии социально-экономического развития республики говорится о пространственном развитии региона в контексте связности с соседними регионами (Байкальский макрорегион), а также описывается актуальность геоэкономического развития в наращивании товарооборота и привлечении инвестиций из соседних стран АТР, используя выгоды геополитического положения. Особое место уделено вопросам взаимовыгодного сотрудничества с Китаем.

В то же время нет четкой определенности использования выгод геополитического развития в экономике и промышленности республики, и не отражены риски возникновения геополитической напряженности, демографической и ресурсной асимметрии приграничных территорий России и Китая.

Республика Бурятия является приграничным регионом, с соседней Монголией граничат 5 районов (Окинский, Тункинский, Закаменский, Джидинский, Кяхтинский). Однако стратегические документы слабо анализируют механизмы использования выгод геополитического положения и риски возникновения геополитической напряженности, которые могут оказать влияние на социально-экономическое развитие региона.

Очевидно, что вопросы создания правового поля приграничного сотрудничества и решения конкретных проблем необходимо решать программными средствами. Известно, что ряд регионов разрабатывал локальные программы развития приграничного сотрудничества. Существует более 10 региональных программ и ряд федеральных, затрагивающих проблемы приграничной жизни. Понимание механизмов решения проблем приграничного сотрудничества накоплено в ряде приграничных субъектов, таких как Санкт-Петербург, Республика Карелия, Псковская область, Оренбургская область, Амурская область, Республика Дагестан.

Правовое регулирование сотрудничества приграничных территорий России и Китая не классифицировано и слабо разработано. Это объясняется низкой интеграцией сопредельных приграничных территорий. Возникает проблема диспропорции взаимоотношений, когда на политическом уровне процессы сближения стран стремительно развиваются, а на местах рост социально-экономических, культурных связей незначителен.

В связи с вхождением Республики Бурятия в состав Дальневосточного федерального округа приграничные районы получают возможность доступа к мерам государственной поддержки, предусмотренным для аналогичных территорий ДВФО. Стоит отметить, что концепция развития ДВФО гораздо глубже прорабатывает выгоды и угрозы своего геополитического положения.

Так или иначе, эффективное выполнение запланированных ориентиров социально-экономического развития территории в долгосрочной и среднесрочной перспективе определяется согласованностью документов стратегического планирования разных уровней и включением соответствующих индикаторов по всему уровню управления соответствующим направлением развития (например, приграничное, демографическое и т.д.).

На муниципальном уровне в документах стратегического планирования должны быть рассмотрены выгоды и риски пространственного положения, в частности геополитические угрозы и возможности. Ведь, как известно система стратегического управления муниципальным образованием представляет собой часть общего управления и включает в себя все его составные части.

Поскольку задача стратегических программ состоит в том, чтобы привести к росту потенциала муниципального образования, обеспечить его конкурентными преимуществами, а также реально изменить в лучшую сторону уровень и качество жизни населения, то и условия и возможности

этого роста должны быть всесторонне изучены и проанализированы.

Перспектива устойчивого развития муниципального образования значительно более реальна, если в наличии несколько вариантов сценариев и постоянно корректируемой стратегии развития территории, учитывающей изменения внешних условий, в том числе макроэкономических, политических, экологических и других факторов.

Документы стратегического планирования муниципального образования должны соотноситься с определенными ранее приоритетами развития и вписываться в стратегию развития не только муниципального образования, но и региона и макрорегиона.

В документах стратегического планирования муниципальных образований Республики Бурятия пока не наблюдается примеров прорывного развития, основанного на выгодах геополитического положения.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // URL: <http://base.garant.ru/70684666/> (дата обращения: 08.01.2015 г.).
2. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование: Учебник / Б.Н. Кузык, В.И. Кушлин, Ю.В. Яковец. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономика, 2011. – 604 с.
3. Стратегическое управление: регион, город, предприятие: Львов Д.С., Гранберг А.Г., Егоршин А.П. – ред. М.: Экономика, 2005. – 603 с.
4. Социально-экономическое развитие г. Улан-Удэ. Стратегическое планирование [электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ulan-ude-eg.ru/gazvit/> (дата обращения 25.01.2018).
5. Андреева Т.В. Приоритетные отрасли в Бурятии и потоки инвестиций: в поисках пути устойчивого развития /Андреева Т.В. // Актуальные проблемы экономики в XXI веке: причины и решения: материалы VII Международной научно-практической конференции по экономике, г. Санкт-Петербург, 23 февраля 2013 г. – Санкт-Петербург: Центр экономических исследований, 2013. – 74 с. ISSN 0869-1325. - С.82-84. .

УДК 336.6

Кудинова С.Г., к.э.н.

доцент

кафедра «Экономики и финансов»

Гжельский государственный университет

Россия, г. Гжель

Кислицкая Н.А., к.э.н.

доцент

кафедра «Экономики, финансов и природопользования»

Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС

Россия, г. Ростов-на-Дону

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА В РОССИИ

Аннотация:

В статье рассматриваются вопросы внедрения цифровых технологий в финансовый сектор Российской Федерации. Появление и развитие финансовых технологий становится стимулом инновационных решений в сфере предоставления финансовых услуг. Спрос на адаптацию финансовых технологий, создание новых программных продуктов и технологических платформ, разработку и применение нестандартных решений повышения финансовой и информационной безопасности обусловлен потребностями и предпочтениями всех участников финансово-кредитного рынка.

Ключевые слова: финансы, финансовый сектор, цифровая экономика, цифровизация, финансовые технологии

Kudinova S.G. Candidate of Economic Sciences, associate professor

associate professor of the department of economics and finance

Gzhel State University

Russia, Gzhel

Kislitskaya N.A. Candidate of Economic Sciences, associate professor

associate professor of the department of economics, finance and

environmental management

South-Russia Institute of Management –branch of RANEPA

ACTUAL QUESTIONS OF DIGITIZATION OF THE FINANCIAL SECTOR IN RUSSIA

Abstract:

The article deals with the introduction of digital technologies in the financial sector of the Russian Federation. The emergence and development of financial technologies is becoming an incentive for innovative solutions in the provision of financial services. The demand for adaptation of financial technologies, creation of new software products and technological platforms, development and application of non-standard solutions of improving financial and information security are due to the needs and preferences of all participants of the financial and credit market.

Keywords: finance, financial sector, digital economy, digitalization, financial technologies

В современных условиях одним из важнейших приоритетов развития Российской Федерации является цифровизация экономики. В 2017 году были утверждены два основных документа в этом направлении – Стратегия развития информационного общества в РФ на 2017 - 2030 годы²¹ и Программа «Цифровая экономика Российской Федерации»²².

Несмотря на то, что практически все страны вступили в эпоху цифровой трансформации, до сих пор содержание понятия «цифровая экономика» остается довольно размытым и четкое, общепризнанное его определение отсутствует. Впервые это понятие ввел специалист по информатике Массачусетского университета Николас Негропonte, который в 1995 году сформулировал концепцию Электронной экономики.

Одни специалисты рассматривают содержание данного феномена в широком смысле слова, что позволяет полнее аргументировать его значимость. Другие – подчеркивают те или иные особенности проявления «цифровой экономики». Третьи – сводят ее содержание к понятию «инструмент», «инфраструктура», и даже ставят под сомнение необходимость разработки Программы РФ по созданию цифровой экономики. По их мнению, с целью ускорения экономического развития уже были разработаны нормативные документы по модернизации, стратегии научно-технологического развития РФ (2016 г.), развития информационного общества в РФ на 2017-2030 гг., прогноз научно-технологического развития РФ на период до 2030 г., и другие акты²³.

Однако, по нашему мнению, неоспоримым является тот факт, что именно посредством цифровых технологий должны произойти оптимизация и автоматизация бизнес-процессов, повышение качества услуг при одновременном снижении затрат на их продвижение и их стоимости, повышение эффективности налогового и таможенного администрирования, снижение теневого сектора экономики и т.д.

Одним из драйверов развития цифровой экономики, как в России, так и за рубежом, становится финансовый сектор. В Российской Федерации цифровая повестка находится под пристальным вниманием органов власти, активно ведется работа по созданию правовой базы регулирования процесса внедрения и применения финансовых технологий. В частности Министерством финансов РФ подготовлен и размещен на сайте проект закона «О цифровизации финансовых активов», который призван решить сразу несколько задач. Во-первых, определяется на законодательном уровне

²¹ Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 г. № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы"

²² Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 28.07.2017 № 1632-р.

²³ Мезенин В.Г., Кудряшова В.В. Цифровизация экономики: стратегия, масштабы и институциональная среда // вестник екатерининского института. 2018. № 1 (41), С. 19

понятие цифровых технологий, во-вторых, регламентируется процедура эмиссии пакетов, в-третьих, создаются предпосылки использования венчурного финансирования.

Появление и развитие инновационных цифровых технологий продиктовано новыми современными реалиями. Спрос на адаптацию финансовых технологий (далее «финтех»), обусловлен, прежде всего, потребностями и предпочтениями большинства потребителей ориентированных на скорость, удобство и стоимость предоставляемых финансовых услуг. Наиболее популярными в направлении «финтех» оказались разработки в области технологий *blockchain*, *Big data* и онлайн-скоринг, новые технологии в традиционных финансах (включающие инновации в части единой банковской идентификации, повышения доступа к банковскому финансированию для субъектов малого и среднего предпринимательства и т. д.).

Развивающиеся финансовые технологии стали явным стимулом к инновационной революции в секторе финансовых услуг. Открылись возможности бизнеса для новых участников, позволяющие стремительно развиваться и более эффективно использовать ресурсы, чем существующие и давно созданные организации, которые могут иметь неэффективные устаревшие информационные системы. Наконец, возможности для бизнеса открылись в местах, где традиционные финансовые учреждения сократили свою деятельность, например, посреднические услуги²⁴.

При этом культура восприятия продуктов финтеха со стороны российских пользователей является достаточно высокой. Исследование, проведенное компанией EY в июне 2017 г., показывает, что уровень проникновения финтех-услуг в российских мегаполисах является одним из самых высоких в мире и составляет 43%, тогда как среднемировой уровень этого показателя — 33%. Однако наиболее популярными среди пользователей являются такие опции, как денежные переводы и платежи в режиме онлайн (доля пользователей, обратившихся за услугой данной категории за последние полгода, — 68%), тогда как сервисы, связанные с инвестированием, финансовым планированием, страховыми услугами имеют низкую степень востребованности²⁵.

Актуальность цифровизации финансового сектора, напрямую связана так же с тем, что финансово-кредитные рынки и институты постоянно стимулируют спрос на создание новых программных продуктов и технологических платформ, разработку и применение нестандартных решений повышения финансовой, информационной безопасности, что, в свою очередь, создает предпосылки для развития соответствующих секторов

²⁴ Нагорный Д.А. Влияние цифровизации мировой экономики на мировую финансовую стабильность – риски и перспективы // Актуальные вопросы экономики, менеджмента и финансов в современных условиях/Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. № 2. Санкт-Петербург. 2017. 339 с.

²⁵ Безсмертная Е.Р. Диджитализация финансового сектора экономики: кто получит цифровые дивиденды? // Экономика и управление. 2018. № 2. С. 79-78

экономики. При этом, очень важным становится создание, внедрение, использование программных продуктов именно отечественных разработчиков.

Особенно злободневна эта задача в условиях геополитической напряженности, так как использование программ и продуктов отечественного производства в финансовом секторе обеспечит снижение риска вмешательства и давления иностранных государств на российскую экономику в целом.

На сегодняшний день в Российской Федерации довольно успешным опытом обеспечения независимого от иностранных партнеров функционирования системы расчетов и финансовых транзакций, является оперативно созданная национальная платежная система «Мир», работа которой не зависит от внешних политических и экономических факторов. Тем самым был укреплен финансовый суверенитет России, что, впоследствии, «будет способствовать заключению соглашений системы SWIFT о снижении тарифов на внутрироссийские расчеты, что немаловажно для российской экономики в целом»²⁶.

По итогам 2017 года участниками платёжной системы «Мир» являются 381 кредитная организация, при этом 120 банков эмитируют платёжные карты, также 357 банков обслуживают карту «Мир» в банкоматах, POS-терминалах и в Интернете. Количество операций по картам «Мир» с начала 2017 года выросло почти в шесть раз, составив 14,3 млн транзакций за декабрь 2017 года. На 1 января 2018, по данным ЦБ, в России было 193 614 банкоматов и 1,82 млн POS-терминалов в торговых точках. К 1 января 2018 года карты «Мир» принимались к оплате в 196 509 банкоматах и 1,80 млн POS-терминалов. В 2017 году начался массовый выпуск карт «Мир» российскими банками. К началу января 2018 года было эмитировано более 20 млн карт.²⁷

Национальная система платёжных карт (НСПК) заключила несколько кобейджинговых соглашений с MasterCard, UnionPay, Japan Credit Bureau и American Express о выпуске совместных карт, которые в российской инфраструктуре будут работать как «Мир», а в зарубежной – как карты соответствующих платёжных систем. Уже выпускаются кобейджинговые карты «Мир»-Maestro», с августа 2016 выпускаются карты «Мир»-JCB», а с июля 2017 – «Мир»-UnionPay».²⁸

Таким образом, современная цифровая экономика является не просто источником бизнес - возможностей, но и основным фактором развития современного общества. Безусловно, широкое использование цифровых

²⁶ Из выступления Председателя Комитета Совета Федерации по бюджету и финансовым рынкам Рябухина С.Н.

²⁷ Пять ключевых вопросов о карте "Мир"[Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rg.ru/2017/09/14/kolichestvo-vypushchennyh-kart-mir-dostiglo-176-mln-shtuk.html> (дата обращения 03.12.2018)

²⁸ Совместные карты Мир [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.moneyinformer.ru/chto-takoe/cobage-card.html> (дата обращения 03.12.2018)

технологий в финансовой сфере делает нашу жизнь удобнее, но и одновременно увеличивает риски, которые необходимо серьезно обсуждать и принимать меры, обеспечивающие адекватную защиту всем участникам рынка.

Использованные источники:

1. Указ Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 г. № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы"
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28.07.2017 № 1632-р. «Об утверждении Программы «Цифровая экономика Российской Федерации»
3. Безсмертная Е.Р. Диджитализация финансового сектора экономики: кто получит цифровые дивиденды? // Экономика и управление. 2018. № 2.
4. Мезенин В.Г., Кудряшова В.В. Цифровизация экономики: стратегия, масштабы и институциональная среда // вестник екатерининского института. 2018. № 1 (41)
5. Нагорный Д.А. Влияние цифровизации мировой экономики на мировую финансовую стабильность – риски и перспективы // Актуальные вопросы экономики, менеджмента и финансов в современных условиях/Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. № 2. Санкт-Петербург. 2017.
6. Пять ключевых вопросов о карте "Мир"[Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rg.ru/2017/09/14/kolichestvo-vypushchennyh-kart-mir-dostiglo-176-mln-shtuk.html>
7. Совместные карты Мир [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.moneyinformer.ru/chto-takoe/cobage-card.html>

**КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ЭКОНОМИКА
НАСТОЯЩЕГО И БУДУЩЕГО**

Аннотация: В статье рассматриваются роль, особенности формирования и развития креативной индустрии в регионах страны. Выявляются важнейшие тенденции, обосновывается потенциал развития креативной экономики.

Ключевые слова: креативная экономика, креативные индустрии, товары креативных индустрий.

Kuzmenkova V.D., doctor of Economics

Professor Of the "Gzhel state University» Russia, Gzhel

**CREATIVE ECONOMY THE ECONOMY OF THE PRESENT AND
THE FUTURE**

Abstract: the article deals with the role, features of the formation and development of the creative industry in the regions of the country. The most important trends are identified, the potential of the creative economy development is substantiated.

Key words: creative economy, creative industries, goods of creative industries.

Креативная экономика в Российской Федерации существует уже давно, однако деятели науки, начали выделять креативные индустрии и рассматривать их достижения в ВВП, недавно.

Главное различие креативной экономики от традиционной состоит в том, что важным инструментом в ней является знания, ресурсом — информация, а продуктом — инновация. Из этого следует, что основным положением креативной экономики является обобщение такие различных положений, как «информационная экономика», «экономика знаний» и «инновационная экономика» (3).

Креативная экономика — это народное хозяйство, в котором общество, «зарабатывающие на идеях», функционирует во всех госсекторах экономики и базируется на следующих ведущих принципах, не опровергавших главные положения рыночной экономики:

- преобладание нематериальной экономической продукции, а не материальной;
- главным активом на предприятиях всех форм собственности являются интеллектуально-креативные ресурсы, обоснованное руководство которыми создает результативное применение материального и финансового потенциала фирм и организаций;

•качественной оценки результативности различных видов предпринимательской деятельности;

- извлечение прибыли обеспечивается через потребительскую стоимость общеэкономических продуктов, в которых основную ценность имеет, а не имущественная часть, а умственная;

- лидерство человека при исследовании систем управления как первоисточника интеллектуально-креативных средств, т.к. основным ресурсом общества является творческая деятельность человека.

- при выпуске различных общеэкономических продуктов создается упорядоченный обмен энергией между всеми партнерами рынка.

Основой креативной экономики является способность, которая создает принципиально новые представления, превращающиеся, в последствии, в экономический капитал и реализуемые продукты.

Главными направлениями высокоэффективного становления, роста и развития креативной экономики, являются человеческий капитал, внутренний спрос, инновации, финансовые ресурсы, различные усовершенствования, а также конструктивная жизнедеятельность всех субъектов рынка. Обеспечивающими факторами являются действенный креативно-инновационный, инвестиционно-производственный и социальный менеджмент.

Креативная экономика включает в себя так же прикладное искусство, дизайн и архитектура, IT-технологии, сферу развлечений, литературу, музыку, кинематографию, СМИ и рекламу.

В настоящее время креативную экономику часто признают равноценной экономике знаний, т.е. особым сектором экономики, основанным на разных видах интеллектуального труда.

Креативность соединена с умением индивида изыскивать оригинальные, специфические решения вопросов.

Выделяют следующие направления, обуславливающие креативность:

необычность мышления;

индивидуальность;

специфичность;

особенные знания.

Поэтому креативная экономика объединена со специфической формой мышления, отличающейся от классических типовых схем; умением добавлять что-то особое и принципиально новое на практике; уметь справляться с нестандартными ситуациями и вопросами.

Но креативные индустрии, в особенности многочисленные малые предприятия, направленные на творческую деятельность, могут быть не только необходимыми для экономического развития, но и предвещать новый порядок в экономике, что обеспечит модель исследования в организации бизнеса, образования, трудовой жизни.

Креативная экономика не обходится лишь разработкой принципиально новой продукции, а также затрагивает метод ее

производства.

В этом направлении передовые места занимает Япония, где функционируют наиболее прогрессивные креативные предприятия, а так же кроме физического труда рабочих, применяются их творческие данные, поэтому на японских предприятиях все время происходит процесс развития промышленных концепций.

Несходство России, в данном вопросе, от европейских стран в том, что она довольно медленно входит в зону постиндустриального развития. Российская народное хозяйство до сих пор основывается на сырьевой базе, что показывает состав экспорта и импорта страны.

Основные трудности, с которыми встречается Российская Федерация в ходе формирования креативной экономики:

- требования к трудовым ресурсам, в том числе к образованию, творческому мышлению и т.д.);

- предъявление пожеланий креативной экономики к потребителям (наличие высокого уровня развития и высоких доходов потребителей);

- предъявление требований креативной экономики к творческому пространству, в т.ч. открытости, расовой дискриминации и т.д.).

Выдвигаются на первый план отдельные положения для развития креативной экономики, следовать которым может любое государство:

- потребность в анализе и прогнозе средств и оценки проблем местного характера креативной экономики;

- исследование связей между официальными и неофициальными секторами креативной экономики;

- анализ неблагоприятных результатов, которые оказывают воздействие на новые пути развития креативной экономики, на локальном уровне;

- вложение инвестиций на всех этапах креативного бизнеса;

- создание новых объективных возможностей для предпринимателей в части управления бизнесом для привлечения к маркетинговым мероприятиям и т.д.,

- международное сотрудничество, взаимообмен знаниями, умением, навыками;

- разработка локальных планов и проектов социально-экономического развития.

Креативная экономика действует в соответствии с меняющимися правилами, которые базируются на зарубежном опыте, создавая свой экономический механизм и методологическую базу, способствуют накоплению средств внутри отрасли, выстраивают работу над продвижением креативных продуктов и услуг, формируют по всем правилам кадровую политику, работающую на отличный результат (4).

Использованные источники:

1. Абанкина Т.В. (2012). Многоканальное финансирование культуры и искусства: зарубежный опыт // Журнал новой экономической ассоциации. №

2 (14). С. 139.

2. Гнедовский М. (2013). Творческие индустрии: политический вызов для России // Доступно на: <http://www.stra-na-oz.ru/2005/4/tvorcheskie-industrii-politicheskiy-vyzov-dlya-rossii> (дата доступа: 10.04.)

3. Дацык А.А. (2010). Исследование тенденций креативной экономики в России и за рубежом // Проблемы развития инновационно-креативной экономики. Сборник докладов. М.: Креативная экономика. С. 20.

4. Кузьменкова В.Д. (2018). Перспективы развития креативной экономики. Журнал «Финансовая экономика». № 7. С. 1235-1236.

Куковьякина Е.В.

студент магистратуры

ЧОУ ВО «Тольяттинская академия управления»

Россия, г. Тольятти

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ВНЕШНИМ АУДИТОРОМ

Аннотация: Целью данной работы является описание методологии оценки внешним аудитором компании эффективности системы внутреннего контроля. В данной статье анализируются возможные ошибки и типы контролей, которые помогают предотвратить, обнаружить или скорректировать возможные ошибки. Также в статье говорится о предпосылках и присутствующих им рисках.

Ключевые слова и словосочетания: Контроль, система внутренних контролей, типы контролей, финансовая отчетность, аудит

Kukovyakina E.V.

Master's Degree Student

Togliatti academy of management

Russia, Togliatti

INTERNAL CONTROL SYSTEM VALUATION PROCEDURE BY INDEPENDENT AUDITOR

Abstract: The purpose of this work is to describe the methodology used by independent auditor of the company for valuation of effectiveness of internal control system. This article analyzes possible mistakes and types of controls that allow to prevent, detect or correct possible mistakes. The article also describes assertions and risks.

Keywords: Control, internal control system, types of control, financial reporting, audit

В современном мире наблюдается тенденция роста значимости системы внутреннего контроля для компаний. Руководство крупных организаций начинает осознавать, что улучшение хозяйственной и финансовой деятельности предприятия зависит от уровня контроля деятельности предприятия.

Компании создают структурное подразделение, деятельность которого направлена на разработку и поддержание в рабочем состоянии системы внутреннего контроля. Основной задачей данного структурного подразделения является выявление «разрывов» в бизнес-процессах предприятия, а также формирование контролей для исправления последствий «разрывов» и обнаружения возможных ошибок. Сотрудники данного структурного подразделения проводят аудит бизнес-процессов и оценивают эффективность работы системы внутреннего контроля. Данная процедура позволяет избежать допущения ошибок в финансовой отчетности.

Крупным компаниям необходимо подтверждать правильность составления финансовой отчетности, в связи с этим они привлекают внешних аудиторов.

Аудит состоит из этапов: планирование аудита, проведение процедур проверки, документирование и оформление результатов проверки.

На этапе планирования аудита внешний аудитор проводит оценку системы внутреннего контроля с целью определения, можно ли полагаться на СВК, а также идентифицирует потенциальные слабые места в подготовке отчетности компании.

Для внешнего аудитора эффективность системы внутреннего контроля клиента играет значимую роль. Если система внутреннего контроля компании работает эффективно, то стандарты проведения аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности допускают сократить объем выборки для тестирования, следовательно, уменьшается время, которое будет затрачено на выполнение процедуры.

В ходе анализа системы внутреннего контроля клиента внешний аудитор выделяет возможные ошибки и контроли, которые данные ошибки компенсируют.

Существует 3 вида контролей:

1. Превентивные;
2. Определяющие;
3. Корректирующие.

Превентивные контроли предназначены для предотвращения нежелательных событий.

Определяющие контроли направлены на обнаружение совершенных нежелательных действий сотрудников компании.

Корректирующие контроли нацелены на исправление допущенных ошибок.

Возможные ошибки выделяются в каждом существенном счете в финансовой отчетности. Существует несколько предпосылок, которые могут быть наиболее значимы для конкретных счетов:

1. Существование/возникновение;
2. Полнота;
3. Права и обязанности;
4. Оценка;

5. Представление и раскрытие.

Существование/возникновение. Данная предпосылка означает, что все активы и обязательства, указанные в финансовой отчетности, действительно существуют.

Предпосылка **Полнота** подразумевает, что активы и обязательства отражены в финансовой отчетности в полном объеме.

Права и обязанности. Все активы являются юридически принадлежащими компании или контролируемые ею, все обязательства являются договорными.

Оценка. Все активы и обязательства организации корректно оценены или рассчитаны.

Представление и раскрытие. Финансовая отчетность представлена в необходимой форме. Вся необходимая информация раскрыта.

Каждой предпосылке соответствуют определенные риски. Важно рассмотреть каждый значимый счет для определения рисков и связанных с ними возможных ошибок и искажений.

По результатам анализа эффективности системы внутреннего контроля предприятия внешний аудитор принимает решение, может ли он полагаться на данную систему. После этого внешний аудитор определяет объем процедур для проверки. Также анализ бизнес-процессов и контролей компании позволяет обнаружить ошибки, допущенные при формировании финансовой отчетности и устранить их в кратчайшие сроки.

Использованные источники:

1. Аудиторская деятельность // Официальный сайт Минфина Российской Федерации. URL: www.minfin.ru/ru/accounting/audit/ (дата обращения 18.12.2018).

*Лавров В.В., к.э.н.
доцент*

*Санкт-Петербургский государственный
институт кино и телевидения
Россия, г. Санкт-Петербург*

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрены причины введения санкций в отношении крупных российских компаний, приведены примеры санкционного давления на российские предприятия промышленного производства.

Ключевые слова: экономическое развитие, санкции, инвестиции, политические факторы, промышленное производство.

Lavrov V.V.

*Ph. D., associate Professor
Saint-Petersburg state Institute of film and television
Russia, Saint-Petersburg*

THE IMPACT OF SANCTIONS ON THE DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL PRODUCTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the article discusses the reasons for the introduction of sanctions against large Russian companies, provides examples of sanctions pressure on Russian industrial enterprises.

Key words: economic development, sanctions, investments, political factors, industrial production.

Современное экономическое развитие промышленного производства в Российской Федерации находится в сложном положении. Сильное влияние оказывают политические, технологические и экономические факторы. На развитие промышленного производства влияют международные решения по усилению санкционного давления, усиление конкуренции в отраслях и усиление влияния транснациональных корпораций в мире, что отражается и на экспортной политике России в частности. Изучив принятые решения по формированию пакета санкций в отношении крупных российских компаний можно сделать вывод, что основными объектами санкционных списков являются предприятия конкурентоспособных отраслей экономики, таких как: нефтегазовая промышленность; атомная промышленность; военная промышленность; банковский сектор. Рассмотрим некоторые примеры введенных санкций против крупнейших промышленных предприятий России. Во-первых, ограничение доступа к рынкам капитала ЕС российским компаниям «Оборонпром», Уралвагонзавод, «Роснефть», «Транснефть» и «Газпром нефть» (запрет инвесторам выдавать кредиты сроком более 30 дней, приобретать и торговать облигациями, акциями и финансовыми инструментами сроком обращения более 30 дней). Во-

вторых, ограничения на предоставление займов и оказание инвестиционных услуг Сбербанку, ВТБ, Газпромбанку, ВЭБ и Россельхозбанку. В-третьих, эмбарго на поставки вооружений в Россию и вывоз из России оружия и «связанных с ним материалов». В-четвертых, запрет на ввоз в Российскую Федерацию «товаров и технологий двойного назначения», а также предоставление инновационных технологий для нефтедобывающей промышленности. В-пятых, запрет экспорта товаров, услуг и технологий в поддержку российских проектов добычи нефти на глубоководных участках, арктическом шельфе или в сланцевых пластах в отношении пяти российских энергетических компаний «Газпром», «Газпром нефть», «ЛУКОЙЛ», «Сургутнефтегаз» и «Роснефть»[1]. Введенные против российских предприятий и отраслей промышленности санкции стали причиной закрытия иностранных предприятий как в промышленности, так и в сфере услуг. Например, закрылось производство автомобилей Opel, офисы Google, Skype, значительно сократил присутствие в России RaiffesenBank и терпят убытки или закрываются филиалы многих других иностранных компаний. «Крупная промышленность также пострадала от введения санкций. ЕС ввел специальные пошлины, затронувшие крупнейших производителей, стали: ПАО «Северсталь», Магнитогорский(МЛК) и Новолипецкий (НЛМК) металлургические комбинаты. Крупнейшая пошлина была введена для НЛМК – 36,1%, для «Северстали» она составила 34%, для МЛК – 18,7% [2]. Как известно, российская компания «Северсталь» является одним из крупнейших производителей стали в России. По итогам 2017 года компания увеличила выпуск стали на 0,2% – до 11,6 млн. тонн, продажи на 2% – до 10,7 млн. тонн. Предприятие относятся к числу наиболее эффективных производителей стали в мире. Вне всякого сомнения, что рынок сбыта для компаний транснационального уровня очень широк и в результате санкционного давления происходит переориентирование поставок продукции, в данном случае стали с европейского направления на поставки продукции в страны Азии. Стоит отметить, что, несмотря на введенные ограничения, «именно на европейские страны приходилась существенная доля российских зарубежных инвестиций: в 2014 г. она составила 59,31% (33,86 млрд долл.), в 2015 г. – 45% и в 2016 – 53,23%. В частности, приобретение розничной торговой сетью «Lenta» сети супермаркетов K-Ruoka в Финляндии за 177 млн долл. в 2016 г.»[3].

Министерство торговли США в сентябре 2018 года усиливает давление на промышленные предприятия Российской Федерации, путем введения нового пакета санкций. Под санкционные ограничения попали 12 крупнейших российских организаций промышленного назначения, а именно: компания «Аэрокомпозит» (Ульяновск), компания «Дайвтехносервис» (Санкт-Петербург), НПП «Гамма» (Москва), НИИ «Вектор» (Санкт-Петербург), Обнинское НПП «Технология», НПП «Океанос» (Санкт-Петербург), компания «Авиадвигатель» (Пермь), группа компаний «Инфотекс» (Москва), компания Syrus Systems (Москва), НПК «Системы

прецизионного приборостроения» (Москва), Воронежский НИИ «Вега».

Причинами введения санкций по мнению политиков из США, стало то что эти компании действуют или могут действовать против национальной безопасности и интересов международной политики США. Выход из сложившейся ситуации возможен с учетом положений:

– в среднесрочной перспективе никто из участников сложившейся ситуации не в состоянии повлиять на внешнеполитический курс США;

– введение дополнительных ограничений Россией не в состоянии существенно увеличить потери экономических субъектов США: доля России в торговом обороте США менее 1%.

– В настоящее время надо предпринять меры политического и экономического характера для того, чтобы убедить представителей международных организаций, крупных международных компаний в необходимости отмены санкций и начале нового этапа международных отношений на уровне экономической целесообразности, а не политических амбиций. Следовательно, политические факторы являются основой усиления экономического давления на страну и влияние санкций можно рассмотреть как с позиций ограничения рынка сбыта по основным направлениям экспортных поставок, или как возможность активной деятельности в области развития своего промышленного комплекса и создания аналогичных производств для сокращения влияния импортных поставок на развитие российской промышленности.

Использованные источники:

1. Все санкции Запада против России. ТАСС. URL: <http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1055587/3> (Дата обращения: 10.12.2018).

2. Почему компания «Северсталь» попала под санкции. Новости Вологды. URL: <https://www.gorodche.ru/bank/news/101406/> (Дата обращения 05.12.2018).

3. Азатян М. О. Анализ структуры и динамики прямых иностранных инвестиций в РФ // Экономика, управление, финансы: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2017 г.). – Краснодар, 2017. – С. 10–14. – URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/220/11698/> (дата обращения: 10.12.2018).

*Малюченко А.А.
студент магистратуры
Жукова Я.С.
студент магистратуры
Анищенко Ю.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Организация и управление наукоемкими производствами»
Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск*

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СТОИМОСТЬ БИЗНЕСА

Аннотация. В статье рассматриваются понятие стоимости бизнеса, основные правовые акты, регулирующие оценочную деятельность, внешние и внутренние факторы, оказывающие влияние на стоимость предприятия (бизнеса).

Ключевые слова. Геополитическая напряженность, оценка бизнеса, инвестирование, стоимость бизнеса, внешние и внутренние факторы.

*Malyuchenko A.A.
Graduate student
Zhykova Ya.S.
Graduate student*

*Anishenko Yu. A., Candidate of Economic Sciences, Assistant Professor
Department «Organization and management of high-tech industries»
Reshetnev Siberian State University of Science and Technology
Russia, Krasnoyarsk*

FACTORS INFLUENCING THE COST OF BUSINESS

Annotation. The article discusses the concept of business value, the main legal acts governing valuation activities, external and internal factors that affect the value of the enterprise (business).

Key words. Geopolitical tensions, business valuation, investment, business value, external and internal factors.

В современных условиях геополитической и экономической напряженности, проявления негативных последствий экономического кризиса и уязвимости экономик перед лицом глобальных катастроф, а также неустойчивость мировой финансовой системы накладывают дополнительные ограничения на оценку бизнеса.

Условия ведения бизнеса усложняются экономическими санкциями против российских компаний. Под влиянием санкций инвестиционный климат в стране ухудшился. Все меньше компаний готовы инвестировать в российские проекты или просто не могут делать этого, также возникают

сложности при привлечении финансирования для реализации проектов, так как приток капитала из-за рубежа является важным условием экономического роста.

На сегодняшний день в России деятельность оценщиков на федеральном уровне регламентируется в соответствии с международными договорами Российской Федерации, Федеральным законом от 29.07.98 г. № 135 — ФЗ «Об оценочной деятельности в РФ» [1], стандартами, которые утверждаются Министерством экономического развития РФ по представлению Национального совета по оценочной деятельности и иными правовыми актами Российской Федерации, регулирующими отношения, возникающие при осуществлении оценочной деятельности.

Инвестор ставит перед собой задачу, в какой бизнес вложить свой капитал для получения дохода от вложений с учетом риска инвестирования. При этом, существует определенный уровень стоимости предприятия, при превышении которого сделка теряет смысл для инвестора. «Под стоимостью в теории оценки бизнеса понимают денежный эквивалент, который гипотетический покупатель готов обменять на какой-либо предмет или объект (товар или услугу)» [2].

На сегодняшний день возрастает потребность в оценке стоимости бизнеса при инвестировании и кредитовании предприятий, страховании, исчислении налогооблагаемой базы. Одним из важнейших условий получения обоснованной стоимости предприятия является анализ факторов, влияющих на стоимость данного бизнеса.

Таблица 1 — Внешние и внутренние факторы оценки стоимости бизнеса [3]

Внешние факторы	Внутренние факторы
Фаза экономического цикла	Технология производства
Инфляция	Состав, структура и качество выпускаемой продукции
Уровень политической стабильности	Ценовая политика
Уровень конкурентной борьбы в отрасли	Качество оборудования
Налоговая и денежно-кредитная политика государства	Оборачиваемость капитала
Колебания курсов валют	Наличие устойчивых поставщиков и потребителей
Внешнеэкономические связи	Обеспеченность квалифицированным персоналом

Совокупное влияние внешних факторов обуславливает инвестиционную привлекательность страны, отрасли предприятия. Низкая

инвестиционная привлекательность, вызванная риском вложения средств в отрасль, отрицательно влияет на рыночную стоимость предприятий. Необходимы мероприятия по повышению инвестиционной привлекательности страны, что приведет и к повышению привлекательности отдельных регионов, отраслей, а вместе с этим и к повышению привлекательности самих предприятий. Основными внутренними факторами, влияющими на формирование стоимости предприятия, являются факторы, отражающие финансово-хозяйственное состояние предприятия, имидж предприятия и его ликвидность.

Анализируются экономические характеристики отрасли и потенциал рынка, структура и конкурентная среда, основные движущие силы, приводящие к изменениям в отрасли, ключевые факторы, обеспечивающие успех, оцениваются тенденции развития в будущем. Оцениваются возраст и состояние активов, которыми располагает предприятие. Также во внимание принимаются показатели, характеризующие стратегическое положение предприятия в отрасли, его позицию в конкурентной борьбе.

Использованные источники:

1. Об оценочной деятельности в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.07.1998 N 135-ФЗ (ред. от 03.07.2016, с изм. от 05.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Электрон. дан. Режим доступа URL: <http://www.consultant.ru>
2. Козырь Ю.В. Стоимость компании: оценка и управленческие решения / Ю.В. Козырь. – М.: «Альфа-Пресс», 2004. - 200 с.
3. Захаренко В. Б. Значение оценки стоимости бизнеса в реальном секторе экономики // Молодой ученый. — 2017. — №4. — С. 387-392. — URL <https://moluch.ru/archive/108/25938/> (дата обращения: 24.12.2018).

УДК 339.137

*Мисинева И.А., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой международного бизнеса
Щербенко Е.В., д.э.н.
доцент, профессор
кафедра международного бизнеса
Сибирский государственный университет
науки и технологий им. М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск*

**СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗАКАЗА РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ: ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ И ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ
КОРРУПЦИИ**

Аннотация: В статье изучаются виды и схемы коррупции в системе государственного заказа РФ. Представлен эффективный международный опыт противодействия коррупции в системе государственного заказа РФ и направления его применения в российской практике

Ключевые слова: коррупция, система государственного заказа, виды коррупции, антикоррупционные методы, правовые основы противодействия коррупции

*Misineva I.A.
head of the Department of international business, Ph. D., associate
Professor
Shcherbenko E.V.
Professor of international business Department, doctor of Economics
associate Professor
Reshetnev Siberian State University of Science and Technology
Russia, Krasnoyarsk*

**THE SYSTEM OF THE STATE ORDER OF THE RUSSIAN
FEDERATION: ISSUES OF DEVELOPMENT AND CORRUPTION**

Abstract. The article describes types, schemes of corruption in the system of the government order in Russian Federation. It presents effective international experience of counteraction of corruption in the system of the government order in Russian Federation and possible directions of its application in Russian practice.

Key words: corruption, government contractual work, types of corruption, corruption counteraction methods, law principles

Необходимость решения современных проблем, возникающих в системе государственных и муниципальных закупок в России, делают актуальным развитие направлений на создание условий для добросовестной конкуренции среди участников, изучение эффективного опыта в преодолении коррупционных схем, обеспечения прозрачности процессов, реализуемых в системе государственного заказа РФ. Ряд экспертов считает, что для выявления форм коррупции и сфер ее возникновения, для

эффективного использования мер антикоррупционного воздействия, процессы, происходящие в системе государственного заказа необходимо изучать, используя деление на этапы [1]. Среди коррупционных схем, встречающихся на этапе ведения торгов, наиболее распространены: ограничение доступа к информации о проводимой закупке для участников торгов; отсутствие конкуренции или образование сговора в вопросах цены; конфликт интересов, проявляющийся в необъективной оценке участников; отсутствие для участников доступа к документации по выбору победителя, что не позволяет им воспользоваться правом оспорить итоговое решение. На завершающей стадии среди проблем, способствующих возникновению коррупции, выделяют: неэффективный контроль за исполнением заключенного контракта, в основном в вопросах качества и времени исполнения; непрозрачность выбора субподрядчиков или отсутствие требующейся отчетности у партнеров; недостаток инспектирования или неправильное разграничение обязанностей государственных служащих; неполный контроль вопросов оплаты заказа. Описание реализуемых в системе государственного заказа РФ коррупционных схем, с учетом содержания разных этапов закупок, приведено в таблице 1.

Таблица 1 – Характеристики коррупционных схем, используемых на разных стадиях процесса закупок в системе государственного заказа РФ

Этапы, на которых используются схемы	Описание коррупционных схем
Извещение участников и внесение изменений в требования к предмету закупок	1.Нужного поставщика заказчик имеет возможность заранее предупредить 2.В требованиях 44-ФЗ сокращены сроки изменения извещения, поэтому заказчик, изучая число и содержание поступающих заявок, имеет возможность внести изменения и усложнить процедуры в интересах определенного поставщика.
Рассмотрение и оценка предложений участников при проведении закупки	Заказчик имеет возможность просмотреть запечатанные конверты, в которых подаются заявки и предоставить возможность конкретному поставщику скорректировать свое предложение в заявке

Решение вопросов противодействия коррупции за рубежом показывает, что используется ряд документов, которые составляют нормативно-правовую базу для осуществления государственных закупок в разных странах. В условиях современной рыночной экономики, документом, который аккумулировал международный опыт в области государственных и общественных закупок, является Типовой закон ЮНСИТРАЛ «О закупках товаров (работ) и услуг», принятый в 1994 г. Данный документ был предложен ООН в рамках построения современной эффективной рыночной модели размещения государственного заказа. Во многих странах, для целей обеспечения эффективной работы системы государственного заказа, используются технологии управления всеми этапами процесса, включая планирование, размещение и исполнение государственных контрактов [3].

Реализуемые в национальных контрактных системах различных стран функции приведены в таблице 2.

Таблица 2 - Функции национальных контрактных систем

Функция национальной контрактной системы	Перечень стран, реализующих данную функцию
Планирование обеспечения государственных нужд	Австралия, Великобритания, Новая Зеландия, Сингапур, США, Тайвань
Библиотека типовых контрактов	Австралия, Великобритания, Новая Зеландия, США
Регламентация и методическое обеспечение исполнения государственных контрактов	Великобритания, США
Оценка и управление рисками	Великобритания, США
Контроль исполнения контрактов	Австралия, Великобритания, Сингапур, США, Тайвань
Оценка результатов контрактов	Великобритания, Сингапур, США, Тайвань

Анализ информации показывает, что во многих государствах, используются различные возможности управления процессом обеспечения государственных нужд. В таких странах как США и Великобритания, созданы целостные национальные контрактные системы, включающие весь жизненный цикл: «планирование-размещение-исполнение», управления государственным заказом. Данные Центра антикоррупционных исследований и инициатив «Transparency International», показывают реальный размер коррупции в системе государственного заказа: в среднем 10-25%, а в некоторых случаях и 40-50% от общей стоимости заключаемого контракта приходится на коррупционную составляющую. В числе возможных мер по уменьшению коррупции в РФ, необходимо выделить: 1) организацию самостоятельного закупочного органа, с конкретными полномочиями и обязанностями; 2) совершенствование нормативно-правовой базы системы государственного заказа; 3) изменение механизмов контроля за обучением и деятельностью государственных служащих; 4) создание и надлежащее ведение списка недобросовестных поставщиков и др.

Выполненный анализ способов размещения государственного заказа и существующих коррупцеобразующих факторов, исходя из действующей редакции закона №44 – ФЗ, позволяет выдвинуть ряд предложений, с учетом международной практики, направленных на совершенствование норм данного закона, для достижения большей прозрачности и открытости системы государственного заказа. В их числе авторами предлагаются:

1. Ввести в процесс государственных закупок контрактного офицера, который должен быть независимым и представлять интересы государства. Контрактный офицер будет проводить оценку качества процессов размещения государственного заказа в отраслевых органах исполнительной власти.

2. Ввести систему дифференцированного мониторинга на основе

классификации государственных контрактов по нескольким группам, включая стандартные контракты, крупные и крупнейшие.

3. Создать библиотеку типовых государственных контрактов [4].

Использованные источники:

1. Храшкин А. А. Международный опыт построения систем госзакупок. Институт госзакупок РАГС. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.roszakupki.ru/pages/doklady/4/14.pdf>.
2. Федеральный закон от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_144624/
3. Мисинева И.А. Международный опыт противодействия коррупции в системе государственного заказа // Журнал «Сборник научных трудов SWorld (Перспективные инновации в науке, образовании, производстве и транспорте '2014)». – Выпуск 4(37). Том 24. – Одесса: КУПРИЕНКО СВ, 2014 – 102 с. // С. 45-55

УДК 338.4

*Насакина С.А.
студент магистратуры*

*Паршина С.А.
студент магистратуры*

*Инженерно-экономический институт
Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева*

*Анищенко Ю.А., к.э.н.
доцент*

*кафедра «Организация и управления наукоемкими производствами»
Беляков Г.П., доктор экономических наук*

*профессор
кафедра «Организация и управления наукоемкими производствами»*

Россия, г. Красноярск

ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ РКП

Аннотация:

В работе рассматривается актуальная проблема оценки рисков при реализации космических проектов на предприятиях РКП. Представлены основные причины возникновения рисков.

Ключевые слова: космический проект, риски космического проекта, космический аппарат, управление рисками.

Nasakina S.A.

Parshina S.A.

graduate students

Engineering and Economic Institute

Reshetnev Siberian State University of Science and Technology

Russia, Krasnoyarsk

Anischenko Yu.A.

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department

"Organization and management of high-tech industries"

Belyakov G.P.

Doctor of Economic Sciences, Professor of the Department "Organization

and management of high-tech industries"

THE PROBLEM OF RISK ASSESSMENT OF RCP ENTERPRISES

Annotation:

The paper deals with the actual problem of risk assessment in the implementation of space projects at the enterprises of the PSC. Presents the main causes of risks.

Keywords: space project, space project risks, spacecraft, risk management.

Освоение космического пространства характеризуется высоким уровнем рисков – аварии ракетно-космической техники могут повлечь

тяжелые финансовые последствия для предприятий ракетно-космической промышленности. Современная теория и методология оценки рисков предприятий ракетно космической промышленности (РКП) основана на учете статистических данных действительных ущербов, которые произошли по результатам реализации космических проектов. На основе этих статистических данных разработаны стандарты, процедуры и практические рекомендации по минимизации вероятности повторения опасных ситуаций.

В данной статье под космическим проектом предлагается понимать проект по созданию, использованию и передаче ракетно-космических аппаратов, а также по предоставлению услуг с использованием ракетно-космической техники.

Разнообразие возможных направлений и целей технического и научного развития обуславливает многообразие видов космических проектов. Преимущественно космические проекты классифицируют следующим образом: по периоду реализации проекта различают среднесрочные (до 5 лет) и долгосрочные (более 5 лет); по назначению космической техники проекты делятся на коммерческие (получение прибыли), оборонные и научные; по взаимодействию участников проекты могут носить международный и национальный характер; в зависимости от стоимости проекты делятся на дорогие (свыше 1 млрд. долл.) и средние (от 300 млн. долл. до 1 млрд. долл.); по виду научных работ различают проекты по изучению околоземного пространства и проекты по изучению дальнего космоса; по виду создаваемой техники выделяют проекты по созданию автоматических КА и проекты по созданию пилотируемых орбитальных аппаратов.

Отечественными учеными разработано большое количество определений понятия «риск» как экономической категории, но на сегодня нет однозначного и единого понимания его сущности.

Под риском космического проекта предлагается понимать возможность нанесения в процессе осуществления космической деятельности имущественного ущерба.

Риски возникают на следующих этапах реализации космических проектов:

1. Разработка и производство космического аппарата (КА), имеют следующие причины возникновения рисков: ошибки проектирования и производства, нарушения технологических процессов.

2. Транспортировка КА. Нарушение условий и правил эксплуатации при транспортировке и хранении, а так же аварии при транспортировке компонентов ракетного топлива будут являться причинами возникновения рисков на данном этапе [1].

3. Причинами возникновения рисков этапа предстартовой подготовки являются нарушения технологических процессов, срывы графиков, выход из строя отдельных агрегатов, повреждение средств наземной инфраструктуры, погодные условия и происшествия при работах по подготовке к запуску.

4. Запуск КА имеет такие причины возникновения рисков как, авария ракеты-носителя (РН) на старте или активном участке полета и не вывод космического аппарата на расчетную траекторию [2].

5. Орбитальная проверка (ввод в эксплуатацию) и эксплуатация КА. Риски возникают по причинам отказа или нештатной работы специализированной аппаратуры или служебных бортовых систем КА, ошибок персонала пунктов управления или прекращение функционирования КА [3].

Таким образом, большинство рисков негативно сказываются на инновационной деятельности предприятий ракетно-космической промышленности.

Исследование научных трудов отечественных и зарубежных авторов позволяет объединить существующие методы анализа и оценки рисков в рамках трех методических подходов: качественный, количественный и комплексный анализ. Однако, применение только одного метода оценки рисков из наиболее распространённых явлений крайне неэффективным, поскольку каждый отдельный метод в рамках основных подходов к оценке имеет свои недостатки.

При использовании качественного анализа существует проблема учета значительного числа факторов применительно к конкретной рискованной ситуации. Поскольку риски космических проектов имеют кумулятивный характер, использование конкретного метода нецелесообразно. Комплекс методов качественного анализа рисков рекомендуется использовать на стадии разработки проекта, а обязательная комплексная экспертиза проекта позволяет подготовить обширную информацию для анализа рисков.

При количественном анализе рисков вычисляются числовые значения вероятности наступления нежелательных событий и размера ущерба. Применение методов количественного анализа эффективно для оценки рисков космических проектов на стадиях производства и эксплуатации космического аппарата. Во избежание неточности оценки рисков проекта рекомендуется их использование в совокупности с качественными методами оценки рисков.

Комплексный подход позволяет выделить и изучить наиболее существенные для проекта риски, рассчитывать вероятные значения показателей экономической эффективности (с учетом возможных потерь). Комплексная оценка рисков применима на всех стадиях жизненного цикла космического проекта.

Таким образом, решение проблемы оценки рисков является актуальной для повышения безопасности и дальнейшей коммерциализации космической деятельности.

Для снижения рисков и неудач космических запусков необходимо повысить контроль качества на всех этапах жизненного цикла космического проекта, а так же инициализировать, оценивать и отслеживать риски проекта, планировать затраты и контролировать результат проекта на

каждом из его этапов.

Использованные источники:

1. Медведчиков Д.А. Организационные основы страхования космических рисков. // Страховое дело. 2006. № 6. С. 38-53.
2. Медведчиков Д. А. Программа страхования рисков космических проектов // Страховое дело. 2006. № 3. С. 51-56.
3. Медведчиков Д.А. Современные условия осуществления космической деятельности и космического страхования. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.space-ins.ru/index.php/kategoria2/18-conditions.html/>.

УДК 332.72

Петрухина Е.В., к.э.н.

доцент, заведующая кафедрой сервиса

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева

Россия, г. Орел

ОЦЕНКА БИЗНЕС-ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация. В статье рассмотрены основные характеристики и тенденции развития рынка недвижимости Орловской области. Проведен анализ и оценка бизнес-привлекательности агентских услуг на региональном рынке недвижимости. Выделены проблемы его ценовых регуляторов и перспективы дальнейшего роста.

Ключевые слова: рынок недвижимости, агентство, конкурентная среда, цена, жильё, бизнес-привлекательность.

Petrukhina E.V., candidate of economic sciences, associate professor

head of the department of service

Orel state University named after I. S. Turgenev

Russia, Orel

ASSESSMENT OF THE BUSINESS ATTRACTIVENESS OF THE REGIONAL REAL ESTATE MARKET

Annotation. The article describes the main characteristics and trends of the real estate market of the Orel region. The analysis and evaluation of the business attractiveness of agency services in the regional real estate market. The problems of its price regulators and prospects for further growth are highlighted.

Keywords: real estate market, agency, competitive environment, price, housing, business attractiveness.

В настоящее время в России наблюдается сильная конкуренция в развитии рыночных отношений. Выжить в условиях конкуренции могут лишь те компании, которые в состоянии обеспечить клиентам предоставление таких услуг, которые отвечают их ожиданиям и требованиям. Именно для этого следует разрабатывать и придерживаться стратегий позиционирования как самого предприятия, так и производимых

товаров и услуг.

По данным Росстата, в течение последних нескольких лет наблюдалось падение стоимости жилой недвижимости. Такая ситуация сложилась в 78 регионах страны. Драйвером этого процесса выступало уменьшение совокупного спроса, вызванное экономическим кризисом. Ценовой индекс на первичном рынке последовательно сокращался в среднем на 2-3% в период с 2014 по 2016 г.

Официальная статистика учитывает только ценовую величину предложения, а реальные значения с учетом скидок упали на 10-11%. Несмотря на устойчивое снижение индекса цен, согласно данным Росстата, средняя стоимость квадратного метра продолжала расти по всем типам недвижимости (рис. 1).

Средние цены на первичном рынке жилья по Российской Федерации
на конец периода, рублей за 1 квадратный метр общей площади

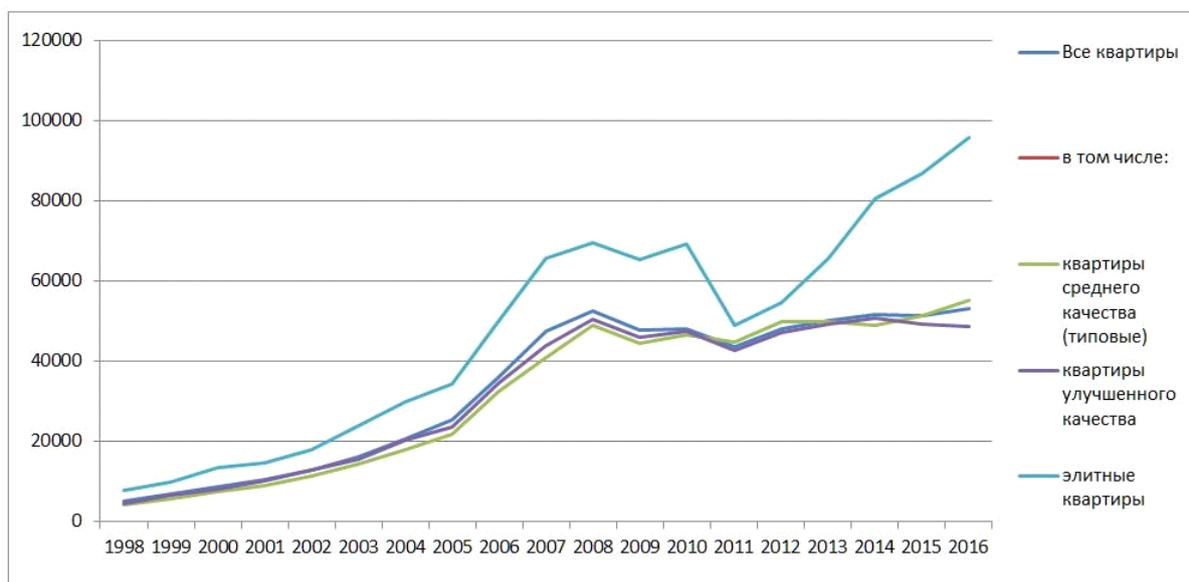


Рисунок 1 – Ценовые показатели жилья на первичном рынке (тыс. руб./м²)

Подорожание жилья на первичном рынке за последние 5 лет наблюдалось в серьезной динамике, что позволило сохранить этот тренд в 2018 году. Особенно явно тенденция к росту наблюдается в элитном сегменте, который вопреки влиянию кризиса продолжал дорожать наиболее активно.

Согласно пессимистичному прогнозу, обозначенные тенденции продолжат свое развитие и в будущем. По мнению ряда экспертов, относительная стабилизация наступит не раньше 2020 г., что определит медленное повышение цены на жилую недвижимость на территории России и в 2019 году.

Цены на недвижимость в 2019 году по прогнозам многих аналитиков продолжат медленно расти. Рынок жилья уже сейчас демонстрирует все признаки выздоровления, и эта тенденция в дальнейшем углубится.

Например, в городе Орле в I квартале 2018 г. было заключено на 25%

больше договоров о долевом участии по сравнению с последним кварталом 2017 г. Параллельно с этим наблюдается повышение стоимости стройматериалов, которое влечет увеличение издержек застройщиков. Это создает прочные экономические предпосылки для прогнозирования роста цен на м2.

Таким образом, владельцы компаний отмечают, что государство постоянно увеличивает масштабы социального обременения, регламентируя возведение школ, детских садов и других объектов инфраструктуры, что заметно утяжеляет финансовую нагрузку.

В Орловской области будет складываться разная специфическая рыночная конъюнктура, на которую будут влиять следующие факторы:

- динамика доходов населения;
- объемы и темпы строительства;
- соотношение дешевого и дорогого сегмента;
- политика региональных властей.

Кроме общих причин, на процесс ценообразования будут оказывать влияние специфические факторы, характерные для региона. Это обусловит различные вариации колебания рынка недвижимости.

Состояние рынка недвижимости г. Орла в настоящий момент определяется падением объема продаж, спадом цен на жилые объекты старого фонда, снижением общего количества сделок и выданных банками ипотечных займов. Такие тенденции были сформированы постепенно за последние 2–3 года. Цены на недвижимость в Орле представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Цены на недвижимость в городе Орле

Недвижимость	Цена	Изменение цены за месяц	Изменение цены с начала 2018 г.	Изменение цены за год
Первичный рынок жилья	33529 руб. за кв.м.	+1.75%	-4.33%	-18.27%
Вторичный рынок жилья	31551 руб. за кв.м.	+0.11%	+1.51%	-24.81%

Огромный сегмент в строительстве недвижимости в Орле и области отводится ПАО «Орелстрой» (около 52%). В пределах г. Орла ПАО «Орелстрой» имеет долю 39,2%. Сейчас в городе возник особый спрос на квартиры небольшой площади.

Значение стоимости квадратного метра жилья в новых домах находится в пределах от 29 до 36 тысяч рублей, а на рынке вторичного жилья цена колеблется от 28500 до 31 тысячи рублей.

Если проследить динамику роста стоимости нового жилья, то она следующая (табл. 2):

Таблица 2 – Динамика роста стоимости жилья в новостройках

Период	Цена за м ² , тыс. руб.	Изменение цены за м ² , %
ноябрь 2017	39 007	0,22
декабрь 2017	38 985	0,05
январь 2018	39 101	0,29
март 2018	39 485	0,98
июнь 2018	38 421	1,10
июль 2018	38 380	0,10
август 2018	38 831	1,17
сентябрь 2018	39 012	0,46
октябрь 2018	38 920	0,23

Сегмент производственно-складской недвижимости орловского рынка коммерческой недвижимости был представлен значительной долей складских баз. Если говорить о дифференциации предложения в данном сегменте рынка коммерческой недвижимости по районам города, то наибольшее число предлагаемых помещений находится в Заводском районе, несколько меньше – в Железнодорожном районе. Самая большая цена продажи производственно-складских площадей в июне 2018 г. соответствовала Советскому району – 28000 руб./кв.м., минимальная – в Железнодорожном районе города Орла – 4500 руб./кв.м.

Таким образом, можно прогнозировать дальнейший рост количества сделок с недвижимостью и увеличение доходности от них, что усиливает высокую бизнес-привлекательность агентских услуг на региональном рынке недвижимости.

Использованные источники:

1. Велесевич С. Риелторы и кризис: как изменилась работа агентств недвижимости. [Электронный ресурс] // РБК. – Режим доступа: <http://realty.rbc.ru/articles/26/11/2018/562949998447333.shtml>. – Дата обращения: 10.12.2018.
2. Волобуева Д.И. Российский статистический ежегодник [Электронный ресурс]: Электрон. текстовые данные / Д.И.Волобуева, 2018. — 167 с. — Режим доступа: <http://www.gks.ru/4632.html>. – Дата обращения: 01.12.2018.
3. Петрухина Е.В., Дудина Е.В., Барановская И.А. Основные факторы и перспективы развития регионального рынка услуг // Статистические исследования социально-экономического развития России и перспективы устойчивого роста. II Международная научная конференция: материалы и доклады / Под ред. Е.В. Сибирской. – М.: РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2018. – С. 207-211.

*Пирогова Я.В.
студент 4 курса
Инженерно-строительный институт
Сибирский федеральный университет
научный руководитель: Старова О.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Теоретические основы экономики» СФУ
Россия, г. Красноярск*

ЭСКРОУ-СЧЕТ КАК РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Аннотация: Данная статья поднимает вопрос инвестирования объектов жилого строительства, затрагивая проблематику долевого участия граждан. В статье изложены статистические данные за последние годы по вложениям в строительство, а также раскрыта тема эскроу-счетов как решение проблемы обманутых дольщиков.

Ключевые слова: Строительство, инвестирование, долевое строительство, дольщики, эскроу-счета.

*Pirogova Ya.
student
4-year student of the Institute of Civil Engineering
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Supervisor: Starova O.
Candidate of Economic Sciences
Associate Professor of the Department "Theoretical Foundations of
Economics" SFU*

ESCROW ACCOUNT AS A SOLUTION TO PROBLEMS OF SHARING CONSTRUCTION

Abstract: This article raises the issue of investment in residential construction, affecting the issue of citizen participation. The article presents statistical data for recent years on investments in construction, and also discloses the topic of escrow accounts as a solution to the problem of deceived co-investors.

Key words: Construction, investment, shared construction, equity holders, escrow accounts.

Показателем развития страны являются показатели развития городов, которые в свою очередь зависят от увеличения объема строительства. Инвестиции – это важный фактор эффективного роста строительства. Денежные вложения в строительную отрасль помогают воспроизвести и поддержать основной капитал. В основном субъекты инвестирования вкладывают свободные финансы с целью получения прибыли или для достижения личных целей.

Инвестиционная деятельность в жилищное строительство имеет свои нюансы, отличающие её от других вложений: гарантированное становление собственником, сохранность, неограниченный срок полезного использования объекта недвижимости, неэластичность, материалоемкость и др.

Таким образом инвестирование в жилищный комплекс имеет свои плюсы и минусы. Главным недостатком является риск, а то время как преимуществами – долговечность и надежность объекта инвестиций.

Несмотря на риски, на III квартал 2018 года строительство жилых зданий занимает 20% от общего объема строительства.

Существует четыре вида источника финансирования строительства

1. Частные инвестиции – инвестиции физических и юридических лиц; компаний и некоммерческих организаций, которые обладают собственными или заемными средствами;

2. Государственные инвестиции – средства, вкладываемые органами власти из бюджета в строительство для обеспечения жильем нуждающихся граждан;

На средства государственной поддержки жилищного строительства из федерального бюджета в 2017г. введено 903,9 тыс.кв.метров общей площади жилых помещений, что на 23,3% больше, чем в 2016 году, и этот показатель растет.

3. Смешанные инвестиции;

4. Иностранные инвестиции – средства, вложенные иностранными гражданами для получения прибыли.

По данным Федеральной службы государственной статистики за ближайший отчетный период, т.е. 2017г. - на территории Российской Федерации за счет всех источников финансирования построено 1139,0 тыс. новых квартир общей площадью 79,2 млн.кв.метров. Инвестиции в жилищное строительство использованы в объеме 2282,8 млрд. рублей, их доля в общем объеме инвестиций в основной капитал составила 14,3% против 14,7% в 2016 году.

Что касается частных инвестиций, они занимают доминирующее положение в инвестировании первичного строительства. Лица, вложившие средства в жилое строительство называются дольщиками. На 2016 год привлеченные средства на строительство жилья составили 242,4 млрд. рублей., что соответствует 42,2%. Инвестиции вкладывают по нескольким причинам: с целью проживания в квартире сразу после ввода объекта в эксплуатацию, либо для перепродажи квартиры с последующим получением прибыли. Причем для первого случая стратегические вклады позволяют увеличить площадь квартиры, оплачивая вначале однокомнатную, далее двухкомнатную и так до ожидаемого результата.

Если сравнивать инвестиции в строительство жилых объектов и работу на финансовом рынке по доходности, то они весьма похожи. Однако, есть и отличия - жилищный рынок инертен, для выполнения операций затрачивается более длительное время, чем на смену котировки на фондовой

бирже. Плюсы в том, что при неблагоприятном стечении обстоятельств у инвестора остается недвижимость (квартира), а не обесцененные акции.

В 2018 году сложилась сложная ситуация с обманутыми дольщиками в Российской Федерации, в частности и в г. Красноярск. К сожалению, статистика не отражает всех пострадавших, но тенденция идет в сторону увеличения. По данным региональных реестров, на 1 апреля 2018 года в 69 субъектах насчитывается почти 34 тысячи граждан в 842 проблемных объектах. На портале Минстроя по Красноярскому краю на декабрь 2018 года зарегистрировано 600 человек в 12 объектах жилищного строительства. Почему же происходят такие инциденты и как бороться с этой проблемой?

Сейчас доленое строительство является доминирующим механизмом инвестирования объектов жилищного строительства. Это можно обосновать ослаблением как банковской системы, так и кредитования застройщиков. Однако, благодаря тому, что население идет на риск ради экономии в 20-30 % от итоговой стоимости жилья, застройщики получают прямой доступ к деньгам без обращения в банк. Это позволяет вторым проводить различные манипуляции с денежными средствами, не имея достаточного контроля. После вывода средств, фирмы объявляют себя банкротом и люди не получают обещанного жилья.

В настоящий момент государство готовится решить эту проблему за счет банковского контроля застройщиков. В Федеральный закон 214-ФЗ, который вступит в силу с 30 июня 2019 года, внесены корректировки для перехода к использованию счетов эскроу и по развитию кредитования застройщиков.

Эскроу-счет – это специальный счет, на который поступают все средства от дольщиков до завершения строительства. После 1 июля 2019 г. у застройщиков не останется иного способа привлечения денег от дольщиков, кроме как на счета эскроу.

Застройщик не будет иметь доступа к этим средствам, до сдачи объекта или оформления хотя бы одной квартиры в собственность. Ожидается, что застройщики смогут брать кредиты на строительство с меньшими процентными ставками, так как эскроу будет выступать в роли надежного залога для кредитования. Все деньги, размещенные на эскроу-счетах в банке, будут застрахованы, что дает гарантию дольщикам.

Исходя из последних нововведений хочется верить, что количество обманутых дольщиков сократится за счет контроля над средствами со стороны банка, а статистика сдачи объектов будет подниматься.

Использованные источники:

1. Батьковский М. Особенности инновационного развития России в современных условиях / М. Батьковский, М. Ярошук // Ресурсы. Инновация. Снабжение. Конкуренция. - 2009. - No 4. - С. 159-161
2. О жилищном строительстве в I квартале 2018 года http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d03/83.htm

УДК 658.15

*Погорелова П.Е.
студент магистратуры
Корнилова А.Д., к.э.н.
доцент*

*Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара*

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА КРУПНЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: Статья посвящена особенностям недвижимого имущества крупных промышленных предприятий с точки зрения юридических, физических и экономических характеристикам.

Ключевые слова: недвижимость, промышленное предприятие, имущественный комплекс.

*Pogorelova P.E.
graduate student
Kornilova A.D.
Ph.D., associate professor
Samara State University of Economics
Russia, Samara*

MAIN CHARACTERISTICS OF REAL ESTATE PROPERTY OF MAJOR INDUSTRIAL ENTERPRISES

Abstract: The article is devoted to the peculiarities of real estate of large industrial enterprises in terms of legal, physical and economic characteristics.

Keywords: real estate, industrial enterprise, property complex.

Под таким сложным и многогранным понятием, как «*объект недвижимости промышленного предприятия*» могут подразумеваться здания, сооружения, производственные комплексы, природные ресурсы и т.д. Согласно Гражданскому законодательству, к недвижимому имуществу относится все, что прочно связано с землей и перемещение этих объектов без нанесения ущерба их назначению невозможно. Проводя анализ любого объекта недвижимости, в том числе и промышленного назначения, необходимо рассматривать его с трех аспектов. Во-первых, объект промышленной недвижимости анализируется с точки зрения гражданских прав (таких как право собственности, право оперативного управления, право хозяйственного ведения; право залога, право бессрочного постоянного пользования и аренды и т.д.). Во-вторых, промышленная недвижимость анализируется с точки зрения физических и материальных характеристик, т.е. конкретных границ, размеров, площадь, объемных и качественных характеристик и т.д. В-третьих, объект промышленного назначения анализируется с экономической точки зрения и рассматривается как товар, источник дохода и финансовой устойчивости собственника.

Детализированная классификация объектов недвижимого имущества, основанная на различных критериях, способствует более эффективному исследованию рынка недвижимости и значительно облегчает разработку и реализацию методов управления недвижимостью. Для этих целей в процессе классификации выделяются группы недвижимого имущества, которые имеют схожие функциональные характеристики, что способствует обеспечению единообразия подходов к управлению объектами недвижимости. Таким образом, объекты недвижимости могут быть сгруппированы по следующим классификационным признакам:

1) по формам собственности: частные и государственные (федеральные объекты, объекты субъектов Федерации и местных органов власти);

2) по сферам деятельности: производственного и непромышленного назначения;

3) по отраслевой принадлежности: сельское хозяйство; промышленность; строительство; сервис; наука; культура; здравоохранение; жилищно-коммунальное хозяйство и другие;

4) по натурально-вещественному составу: здания; сооружения; земельные участки; имущественные комплексы;

5) по целевому назначению для собственника: операционные объекты недвижимости (используемые владельцем с целью ведения бизнеса), инвестиционная недвижимость (используемая для вложения с целью прироста капитала), недвижимость, предназначенная для удовлетворения личных нужд (используемые в качестве жилых помещений), муниципальные объекты недвижимости и объекты религиозного назначения.

При выделении в отдельную группу объекты недвижимости крупного промышленного предприятия, необходимо выделить широкий спектр характерных признаков данного вида объектов. В состав *объектов недвижимости крупных промышленных предприятий* могут входить следующие элементы, являющиеся объектами управления, такие как земельные участки; целые здания и сооружения и их отдельные части; внутрипроизводственная инфраструктура (водо-, газо- и теплопроводы, система канализации, продуктопроводы, дороги, транспортные галереи, и прочая); объекты транспортного цеха; энергетические блоки; производственное оборудование; административно-управленческие помещения; объекты бытового обслуживания; система обеспечения промышленной безопасности; индивидуальные очистные сооружения и др.

Более подробно рассмотрим *промышленное предприятие как особый объект недвижимости*. В гражданском законодательстве термин «*предприятие*» употребляется применительно к юридическим лицам, обладающим определенными правами, обязанностями и объектам прав, т.е. это субъект гражданского права и участник предпринимательской деятельности. При этом данное понятие применяется в основном к государственным и муниципальным унитарным предприятиям (согласно ст.

113-115 ГК РФ), которые, как коммерческие организации, подлежат государственной регистрации, являются субъектами гражданских прав в договорных и других правоотношениях.

Наряду с этим, «*предприятие*» используется для обозначения определенного вида объектов права (ст. 132 ГК РФ), т.е. представляет собой имущественный комплекс, имущество которого полностью обособлено от имущества организации. В состав предприятия как особого объекта недвижимости могут входить отдельные объекты (здания, сооружения, земля и т.д.), нематериальные активы (права пользования земельным участком, природными ресурсами, авторские и другие права и пр.) и оборотные средства (деньги, сырье, материалы и т.п.). Законом не определен обязательный перечень элементов, входящих в состав предприятия, как имущественного комплекса.

При осуществлении практической деятельности важно знать, по каким критериям имущественный комплекс может быть признан или не признан предприятием. Для признания имущественного комплекса предприятием он должен включать элементы, позволяющие субъекту предпринимательской деятельности самостоятельно осуществлять производство продукции, выполнять работы или оказывать услуги и тем самым систематически получать прибыль. При этом набор элементов зависит от профиля деятельности, финансово-экономических, территориальных и иных условий функционирования предприятия.

Сделка с предприятием предполагает передачу не только входящих в его состав вещественных, но и иных элементов, без которых невозможно его функционирование. Поэтому в состав предприятия могут быть включены нематериальные активы, например, права, вытекающие из принадлежащих его собственнику патентов на изобретения, товарный знак. Отметим, что практика включения указанных элементов в состав предприятия, их оценки еще не сложилась, однако, в условиях конкурентного рыночного хозяйства данные элементы могут представлять большую ценность, чем материальные активы.

Предприятие как объект недвижимости составляет единый имущественный комплекс, включающий не только все виды имущества, предназначенные для его деятельности, но и неимущественные права. Так, например, часто встречаются предприятия, которые арендуют объекты недвижимости, т.е. в состав предприятия входит имущественное право пользования объектом недвижимости для определенной производственной деятельности.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья и четвертая: текст с изм. и доп. на 1 октября 2012г. — М.: Эксмо, 2012. — 512 с. — (Законы и кодексы). Статья 130,131,209-219.
2. Горемыкин В.А. Экономика недвижимости: учебник / В.А. Горемыкин. - 9-е издание, перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. - 926 с.

3. Новиков Б.Д. Рынок и оценка недвижимости в России / Б.Д. Новиков – М.: «Экзамен», 2012.- 25 с.
4. Новоженев Д. Организационные структуры в российской экономике / Д.Новоженев // Экономист. – 2013.- №12. - С. 65-74.
5. Полянский А.И. Недвижимость государственного собственника: управление и рынок / А.И. Полянский. - М.: ВШПП, 2012. - 220 с.
6. Реген В., Управление комплексным развитием предприятия / В. Реген, Е.А. Ткаченко. - СПб.: Издательство Вернера Регена, 2006. – 256 с.

УДК 002.304

*Садыков И.А.
студент
Еникеева З.А.
ассистент
кафедра гражданского права
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа*

**ВЗАИМНОСТЬ И РЕТОРСИИ
В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ РОССИИ**

Аннотация: Статья посвящена проблеме признания и исполнения иностранных актов в РФ. Условиям, обеспечивающим исполнение решения и защиту частных прав и публичных интересов.

Ключевые слова: международное частное право, взаимность, реторсии, принудительные меры.

*Sadykov I.A.
student of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa
Enikeeva Z.A.
assistant of the department
civil law of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa*

**RELATIONSHIPS AND RETORIES
IN INTERNATIONAL PRIVATE LAW OF RUSSIA**

Annotation: The article is devoted to the problem of recognition and enforcement of foreign acts in Russia. Conditions ensuring the execution of the decision and protection of private rights and public interests.

Key words: private international law, reciprocity, retaliation, coercive measures.

Усложнение предпринимательских отношений, развитие внешнеэкономической деятельности неизбежно влекут за собой не только интенсивное и эффективное взаимодействие субъектов такой деятельности и граждан, но и возникновение вопросов, которые требуют своего разрешения в судебном порядке.

В частности, это вопросы признания и исполнения иностранных актов в России, условий такого признания и исполнения. Для того чтобы гарантировать юридическому лицу или гражданину, которые обращаются в российский суд обеспечение их прав и при этом соблюдение баланса частных и публичных интересов, необходимо четко определить условия признания и исполнения иностранных актов в Российской Федерации.

В связи с этим, на наш взгляд, необходимо обратить внимание на такие условия, которые означают реализацию таких принципов международного права, как принципы международной вежливости и взаимности.

В процессуальном законодательстве РФ не предусмотрен перечень условий, позволяющих признать и исполнить иностранные акты на территории нашего государства. Проведя анализ общих положений законодательства РФ, видим, что предпосылками для признания и исполнения иностранного решения в Российской Федерации являются: международные соглашения, федеральное законодательство, а также принцип международной вежливости и принцип взаимности.

Как правило, существует две группы условий, обеспечивающих исполнение решения, условия, обеспечивающие защиту частных прав лица, против которого направлено решение иностранного суда и условия, обеспечивающие защиту публичных интересов. В первую группу входят такие условия как вступление в законную силу решения иностранного суда, при этом само решение было вынесено с соблюдением всех процессуальных правил. Ко второй группе условий соблюдения относится исключительная подсудность спора и непротиворечивость законодательству РФ [1].

Как правило, в отношении первой группы условий трудностей не возникает. Основные дискуссии развиваются относительно принципов международной вежливости и взаимности как предпосылок для признания и исполнения иностранных решений, затрагивающие публичные интересы РФ. В связи с этим подробнее остановимся на концепциях соблюдения принципа международной вежливости.

В теории права принцип международной вежливости рассматривается в двух аспектах как политическая категория, затрагивающая отношения между государствами и образующие определенный международный стандарт поведения и как юридический принцип.

Европейской суд по правам человека указывает, что неисполнение решения суда по формальному признаку является серьезным нарушением права на суд. Рассматриваемая доктрина международной вежливости при ее соблюдении является одной из составляющих международно-правового сотрудничества.

Наиболее тесно связана с концепцией международной вежливости концепция взаимности и взаимного сотрудничества.

Суть данной концепции состоит в том, что в случае если по закону государства, где иностранный акт был вынесен, не действует принцип разрешенного дела в отношении судебных актов признающего государства, то в признании и приведении в исполнение решения иностранного суда будет отказано.

Исследователи в области международного частного права выделяют полную и частичную взаимность. Полная взаимность предусматривает всех решений, частичная только часть. При частичной взаимности принцип взаимности рассматривается в качестве процессуальной презумпции, как бремя опровержения которой возлагается на должника. Также существует мнение, что отказ от взаимности входит в противоречие с Конституцией РФ, а отсутствие взаимности в признании гражданских прав, определенных в иностранном решении, может повлечь нарушение государством обязательств по защите прав человека [2].

Однако стоит отметить, что не всегда отказ в признании и исполнении иностранного решения в ответ на аналогичные действия другого государства создаст неудобства для самого государства, а скорее затронет права и интересы частных лиц, в отношении которых вынесено решение. Такие действия могут быть рассмотрены как меры компенсационного характера, но никак не помогут в достижении поставленных задач, а именно в реализации принципа взаимности.

Наиболее оптимальным подходом на сегодняшний день был бы подход, согласно которому иностранные акты подлежат признанию и исполнению в случаях, когда это предусмотрено международным соглашением или законом, а в отсутствие таковых - в случаях, когда такое признание и исполнение соответствовали бы общим интересам государства, в полной мере защищали бы и реализовывали интересы и права граждан и организаций.

Способами, используемыми в области охраны права, являются принудительные меры - реторсии. Реторсии применяются не только как принцип «возмездия равным за равное» или как следствие нарушение международной справедливости, но когда государство в одностороннем порядке пользуется своим неоспоримым правом и свобода его действий не ограничена.

Частноправовые реторсии предусмотрены ст. 1194 ГК РФ: «Частноправовые, состоящие в специальном ограничении, в области гражданско-правовых отношений, имущественных и личных неимущественных прав, право- и дееспособности граждан и юридических лиц государств, дискриминирующих российских субъектов права».

Частноправовые реторсии следует рассматривать как некое противодействие недружественным поступкам другого государства, имеющее целью предупреждение причинения возможного вреда, нарушение

признанных в международном праве общепризнанных принципов, выраженных как признание федеральной исполнительной властью иностранного государства. Среди общепризнанных принципов, на которых в том числе основана реторсная практика, можно назвать принцип равенства государств, принцип невмешательства, принцип взаимности и принцип не дискриминации [3].

Реторсное право государства опирается на эти принципы, признавая, уважая нормы национального законодательства, не противоречащего международному, в условиях главенства последнего. При этом возможность применения реторсии обусловлено внутригосударственными законодательными средствами. Подобные средства специального характера содержатся в законодательных актах многих современных государств и является по своей сути правилами применения ответного ограничения правительством право- и дееспособности иностранных лиц, в случаях особого ограничения иностранным государством гражданской право- и дееспособности граждан и юридических лиц данных суверенных государств.

Например, Закон Чехии о международном частном праве от 25 января 2012 г., определяет, что: «Иностранцы и иностранные юридические лица имеют равные личные и имущественные наравне с гражданами и юридическими лицами Чехии, однако данное правило может не применяться в качестве реторсии на дискриминационные действия иностранного государства».

Например, согласно гражданскому процессуальному законодательству Китая: «Если иностранные суды вводят ограничения в отношении гражданских процессуальных прав граждан, юридических лиц и иных организаций КНР, народные суды КНР применяют ответные ограничения в отношении гражданских процессуальных прав граждан, предприятий и организаций данных государств».

Поэтому наличие взаимности в международных отношениях презюмируется и соблюдение данного принципа основывается на доброй воле каждого государства. Отступление или нарушение кем-либо влечет ответные меры, т.е. реторсии как «меры возмездия против иностранного государства, его подданных и юридических приемников этих последних».

Таким образом, правомерность частноправовых реторсий предопределена вынужденным ответом государства в рамках своей самостоятельной деятельности, главенствующими принципами реализации которой являются справедливость и гуманность. Исследуемые правовые отношения связаны как минимум с двумя государствами и от прочности данной взаимосвязи будет зависеть, будут ли применены в рамках конкретного правоотношения ответные ограничительные меры или нет.

Использованные источники:

1. Комарова Г. Решение иностранное - исполнение российское / Г. Комарова // Бизнес-адвокат. 2003. N 21.
2. Нешатаева Т.Н. Суд и общепризнанные принципы и нормы

международного права / Т.Н. Нешатаева // Вестник ВАС РФ. 2004. N 2. С. 69 - 77.

3. Зайцев Р.В. Признание и приведение в исполнение в России иностранных судебных актов / Под ред. В.В. Яркова. М.: Волтерс Клувер, 2007. 208 с.

4. Ярков В.В. Комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу Российской Федерации (постатейный) / В.В. Ярков. М.: Волтерс Клувер, 2004. 736 с.

УДК 334.021

Санина Е.В.

студент магистратуры

Уральский институт управления – филиал РАНХиГС

Российская Федерация, г. Екатеринбург

**РЕАЛИЗАЦИЯ ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ
ГОРОДСКОГО ОКРУГА ПРАВА НА ОКАЗАНИЕ ПОДДЕРЖКИ
ОБЩЕСТВЕННЫМ ОБЪЕДИНЕНИЯМ ИНВАЛИДОВ
(НА ПРИМЕРЕ НОВОУРАЛЬСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА**

Аннотация: В статье рассматривается вопрос реализации органами местного самоуправления права на оказание поддержки общественным объединениям инвалидов, а также созданным общероссийскими общественными объединениями инвалидов.

Ключевые слова: органы местного самоуправления, общественные объединения инвалидов, общественное партнерство.

Sanina E.V.

*Ural Institute of Management – branch Russian Academy of National
Economy and Public Administration under the President of Russian Federation*

Ekaterinburg, Russian Federation

**IMPLEMENTATION BY LOCAL GOVERNMENTS OF CITY
DISTRICT THE RIGHT TO THE PROVISION OF SUPPORT TO PUBLIC
ASSOCIATIONS OF PERSONS WITH DISABILITIES
(ON MATERIALS OF NOVOURALSK URBAN DISTRICT)**

Abstract: the article considers the issue of implementation of local self-government bodies the right to the provision of support to public associations of persons with disabilities, and created the all-Russian public associations of persons with disabilities.

Key words: local self-government bodies, public associations of disabled people, public partnership.

В 2012 году Федеральный закон от 06.10.2003 « 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской

Федерации»²⁹ был дополнен нормой, предоставляющей право органам местного самоуправления городского округа на оказание поддержки общественным объединениям инвалидов, а также созданным общероссийскими общественными объединениями инвалидов организациям в соответствии с Законом № 181-ФЗ.

Федеральным законом от 24.11.1995 № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» определено, что «общественные объединения, созданные и действующие в целях защиты прав и законных интересов инвалидов, обеспечения им равных с другими гражданами возможностей, есть форма социальной защиты инвалидов. ... Органы местного самоуправления имеют право оказывать поддержку общественным объединениям инвалидов за счет средств местных бюджетов (за исключением межбюджетных трансфертов, предоставленных из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации)»³⁰.

На территории Новоуральского городского округа зарегистрирована и осуществляет свою деятельность Новоуральская городская организация общероссийской общественной организации «Всероссийского общества инвалидов» (ВОИ)³¹. В соответствии с учредительными документами организации, к основным задачам отнесено 12 направлений. В качестве приоритетных можно выделить следующие: постоянное взаимодействие с органами представительной и исполнительной власти Свердловской области Российской Федерации в решении проблем инвалидов региона и организаций ВОИ; участие в разработке законодательных и иных нормативных актов, связанных с социальной защитой инвалидов региона; содействие формированию на региональном уровне социально ориентированной экономики и участие в выработке эффективных механизмов социальной защиты инвалидов региона; осуществление на региональном уровне собственных и совместных с другими структурами и организациями программ по медицинской, профессиональной и социальной реабилитации инвалидов, а также благотворительных программ.³²

Организация активно принимает участие в решение вопросов местного значения, представители организации входят в составы различных совещательных органов, созданных органами местного самоуправления, например, в Совет по делам инвалидов при Главе Новоуральского городского округа, а также Попечительский совет, по решению вопросов

²⁹ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.10.2018), ст. 16.1. В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения 25.12.2018).

³⁰ О социальной защите инвалидов в Российской Федерации: Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ (ред. от 29.07.2018), ст. 33. В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения 25.12.2018).

³¹ Информационный портал Министерства юстиции Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <http://unfo.minjust.ru/NKO.aspx> (дата обращения 23.12.2018).

³² Устав Свердловской областной организации общероссийской общественной организации «Всероссийского общества инвалидов» (ВОИ). [Электронный ресурс]. URL: <http://coovoi.narod.ru/dokym.htm> (дата обращения 23.12.2018).

оказания адресной социальной поддержки жителям Новоуральского городского округа. Члены организации являются активными участниками массовых городских мероприятий для жителей округа, кроме того сами выступают инициаторами отдельных проектов.

Так, в целях дополнительной социальной поддержки населения Новоуральского городского округа, Решениями Думы Новоуральского городского округа от 25.10.2017 № 14333 и от 13.12.2017 № 17434 в бюджете округа предусмотрены средства на предоставление субсидии некоммерческим организациям, в том числе Новоуральской городской организации общероссийской общественной организации «Всероссийского общества инвалидов» на 2018 год в сумме 2 547,6 тысяч рублей, по следующим направлениям:

– на оплату расходов, связанных с содержанием транспорта, в том числе с автострахованием транспортных средств и расходов, связанных с выполнением условий автострахования;

– на оплату транспортных расходов по доставке детей-инвалидов по слуху в школы г. Екатеринбурга;

– на оплату транспортных расходов для поездок инвалидов, в том числе маломобильных граждан, на специализированном транспорте;

– на оплату расходов по предоставлению услуг парикмахера для инвалидов 1 и 2 групп и одиноких граждан старшего;

– на оплату транспортных расходов по доставке инвалидов к рабочему месту;

– на оплату транспортных расходов по доставке детей-инвалидов для прохождения трудовой реабилитации и профессиональной ориентации.

Учитывая вышеизложенное, можно сделать вывод, что органы местного самоуправления успешно реализуют право на оказание поддержки общественным объединениям инвалидов. За счет предоставления указанных субсидий удастся успешно решать вопросы социализации инвалидов в обществе, реализуется широкий спектр реабилитационных и абилитационных мероприятий при финансовой поддержке Администрации округа.

Использованные источники:

1. О социальной защите инвалидов в Российской Федерации: Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ (ред. от 29.07.2018). В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

³³ О мерах по социальной поддержке жителей Новоуральского городского округа на 2018 год и плановый период 2019 и 2020 годов: Решение Думы Новоуральского городского округа от 25.10.2017 № 143 (ред. от 31.10.2018). В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения 25.12.2018).

³⁴ О бюджете Новоуральского городского округа на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов: Решение Думы Новоуральского городского округа от 13.12.2017 № 174 (ред. от 26.11.2018). В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения 25.12.2018).

2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.10.2018). В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. О мерах по социальной поддержке жителей Новоуральского городского округа на 2018 год и плановый период 2019 и 2020 годов: Решение Думы Новоуральского городского округа от 25.10.2017 № 143 (ред. от 31.10.2018). В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. О бюджете Новоуральского городского округа на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов: Решение Думы Новоуральского городского округа от 13.12.2017 № 174 (ред. от 26.11.2018). В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Информационный портал Министерства юстиции Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <http://unro.minjust.ru/NKO.aspx> (дата обращения 23.12.2018).
6. Устав Свердловской областной организации общероссийской общественной организации «Всероссийского общества инвалидов» (ВОИ). [Электронный ресурс]. URL: <http://soovoi.narod.ru/dokum.htm> (дата обращения 23.12.2018). Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 01.12.2016. «Парламентская газета», № 45, 02-08.12.2016.

*Степанов А.М., к.техн.н.
доцент
Белгородский государственный технологический
университет им. В.Г. Шухова
Россия, г. Белгород*

К ВОПРОСУ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ КАЧЕСТВЕННЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Аннотация: В данной статье рассмотрены причины и факторы, которые не исключают возможность поступления на строительные объекты некачественных строительных материалов и изделий.

Изложены пути выхода из создавшейся ситуации, позволяющие кардинально улучшить состояние дел по обеспечению качества и безопасности в строительстве.

Среди них рассматриваются такие вопросы и документы, как Технический регламент РФ «О безопасности зданий и сооружений», постановление Правительства РФ №982 от 1 декабря 2009 года с изменениями и дополнениями, устанавливающее обязательное подтверждение соответствия строительных материалов и изделий в форме обязательной сертификации и декларирования соответствия, Технический Регламент Таможенного союза ТР ТС 014/2011 «Безопасность автомобильных дорог» и др.

Рассмотрены возможности использования добровольной сертификации для решения поставленных вопросов, порядок использования в строительстве новых строительных материалов и изделий.

Все это позволит улучшить качество и обеспечить безопасность, надежность и долговечность введенных в эксплуатацию объектов строительства.

Ключевые слова: строительные материалы и изделия, качество и безопасность, технические регламенты, подтверждение соответствия, договоры уполномочивания, паспорт качества

*Stepanov A.M.
Ph.D., assistant professor
Belgorod State Technological
University named after V. G. Shukhov, Belgorod*

THE QUESTION OF USING HIGH-QUALITY BUILDING MATERIALS IN CONSTRUCTION

Annotation: In this article the reasons and factors which do not exclude the possibility of receipt the low-quality construction materials and products on construction objects are considered.

The ways out of this situation, which can significantly improve the state of Affairs in the field of quality and safety in construction.

Among them are considered such issues and documents as The technical

regulations of the Russian Federation "On the safety of buildings and structures", decree of the Government of the Russian Federation №982 dated December 1, 2009 with amendments and additions, establishing mandatory conformity assessment of building materials and products in the form of mandatory certification and Declaration of conformity, Technical Regulations of the Customs Union TR CU 014/2011 " Road Safety» etc.

Possibilities of use of voluntary certification for the solution of the raised questions, the order of use the new construction materials and products in construction.

All this will improve the quality and ensure the safety, reliability and durability of commissioned construction projects.

Keywords: Building materials and products, quality and safety, technical regulations, conformity assessment, authorization agreements, quality certificate

Отечественная строительная отрасль во все времена характеризовалась неоднозначно. Умение строителей возводить порой уникальные объекты нередко омрачалось общим непростительным отношением к качеству на объектах массового строительства, несоблюдением элементарных требований Строительных Норм и Правил.

Практика современного строительства свидетельствует, что основные проблемы как для самих строителей, так и для заказчиков строительных объектов создает использование, при возведении зданий и сооружений различного назначения, **некачественных строительных материалов и изделий**. Почему это стало возможным?

Строители знают (Свод Правил по строительству), что поставка на объект строительства любого строительного материала или изделия должна сопровождаться **паспортом качества** на каждую его партию. В нем указывается завод-изготовитель, дата выпуска партии, нормативный документ (ГОСТ, СТО), по которому они изготавливаются, номер и срок действия сертификата соответствия (при наличии), а также основные физико-механические и иные характеристики поставляемой продукции; все это должно быть подтверждено печатью ОТК завода-изготовителя.

Фактически же сегодня поставку строительных материалов и изделий на объекты строительства производят многочисленные организации-посредники, которые такого сопроводительного документа как паспорт качества не имеют и поэтому не могут предоставить его строителям. А это значит, что полученный строительный материал или изделие невозможно однозначно идентифицировать и качество их остается неопределенным.

Устранить в значительной степени эту неопределенность можно было бы, если бы строительные организации осуществляли *входной контроль* качества поступающих на объект строительных материалов и изделий, – чтобы убедиться в соответствии их требованиям нормативного документа на изготовление и проектной документации.

Проводить такой контроль поступающих на объект строительных

материалов и изделий обязывает строителей действующий *Технический регламент РФ «О безопасности зданий и сооружений»* [1], даже при наличии паспорта качества.

В нем требование к строительным материалам и изделиям (ст.34) сформулировано следующим образом: «лицо, осуществляющее строительство здания или сооружения в соответствии с законодательством о градостроительной деятельности, должно *осуществлять контроль* за соответствием строительных материалов и изделий требованиям проектной документации в течение всего процесса строительства».

Это требование в настоящее время строителями фактически не выполняется, лабораторный контроль строительных материалов и изделий, поступающих на объекты, не проводится. Происходит это потому, что в составе строительных организаций сегодня отсутствуют оснащенные строительные лаборатории, как это было когда-то в строительных трестах в период существования СССР; договора на обслуживание с существующими компетентными лабораториями строители, как правило, также не заключают.

Все это снижает качество строительства и не гарантирует эксплуатационную надежность и безопасность построенных зданий и сооружений. Каков же выход из создавшейся ситуации?

Кардинально улучшить состояние дел по обеспечению качества и безопасности в строительстве можно, если ввести в практику строительной деятельности следующее правило: «лицо, осуществляющее строительство здания или сооружения, должно требовать от поставщиков строительных материалов и изделий предоставления, вместе с паспортом качества, сертификата соответствия или декларации о соответствии (их заверенных копий), полученных заводами-изготовителями».

Наличие таких документов будет свидетельствовать о том, что характеристики поставленного материала или изделия проверены и соответствуют требованиям нормативного документа на их производство, и что орган по сертификации, выдавший сертификат соответствия или зарегистрировавший декларацию о соответствии, осуществляет контроль за ними в течение всего срока действия сертификата или декларации.

В этом случае поставленные на объект строительные материалы или изделия легко идентифицируются и будут иметь необходимый уровень качества. Строители могут затребовать также *протоколы их испытаний*, проведенных при сертификации или декларировании продукции, а также при инспекционном контроле органом по сертификации.

При этом действия строителей должны быть адекватны форме подтверждения соответствия, установленной в Российской Федерации для соответствующего вида строительного материала или изделия.

Согласно постановлению Правительства РФ №982 от 01 декабря 2009 года [2], с последующими изменениями и дополнениями, определенная часть строительных материалов и изделий подлежит обязательному

подтверждению соответствия в форме *обязательной сертификации*. Это:

- цементы по коду ТН ВЭД 2523;
- щебень для балластного слоя железных дорог из природного камня;
- трубы полиэтиленовые напорные для газопроводов.

Другой формой обязательного подтверждения соответствия является *декларирование соответствия*. Декларированию соответствия в форме принятия изготовителем декларации о соответствии, после получения результатов испытаний в аккредитованной лаборатории, согласно данному постановлению подлежат:

- материалы лакокрасочные: эмали, грунтовки коррозионные, олифы;
- блоки оконные и балконные дверные из полимерных материалов, из алюминиевых сплавов, деревянные и деревоалюминиевые;
- фанера общего назначения;
- плиты древесно-стружечные.

17 июня 2017 года в указанное выше постановление Правительства РФ №982 было внесено еще одно изменение [3], согласно которому Единый перечень строительной продукции, подлежащей *обязательной сертификации* дополнен разделом «2524 Радиаторы отопления и конвекторы строительные»; раздел вступает в силу с 17.06.2018 года. Единый перечень продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется *в форме принятия декларации о соответствии*, дополнен разделами «2221 Материалы теплоизоляционные: из минеральной ваты; из экструзионного пенополистирола; из вспененного пенополистирола; из пенополиизоцианурата; из пеностекла» и «2364 Смеси и растворы строительные: смеси строительные; растворы строительные»; разделы вступают в силу с 17 декабря 2018 года.

Кроме того, в настоящее время действует Технический регламент Таможенного союза ТР ТС-014-2011 «Безопасность автомобильных дорог»[3], в котором установлен перечень дорожно-строительных материалов, подлежащих обязательному подтверждению соответствия в форме *обязательной сертификации*: камни натуральные и искусственные бортовые; трубы дорожные водопропускные; плиты дорожные железобетонные; лотки дорожные водосливные, и в форме *декларирования соответствия*:

- песок природный и песок дробленый для дорожного строительства;
- щебень и гравий из горных пород для дорожного строительства;
- цемент для дорожного строительства;
- щебень и песок шлаковый для дорожного строительства;
- битум нефтяной дорожный вязкий;
- дорожные битумные мастики и герметики;
- минеральный порошок.

Организации, осуществляющие строительство, обязаны в безусловном порядке требовать от поставщиков названных выше строительных материалов и изделий, подлежащих обязательному

подтверждению соответствия, заверенные копии сертификатов соответствия или деклараций о соответствии.

Невыполнение ими этих обязанностей является грубым нарушением Норм и Правил строительства и влечет за собой административную или даже уголовную ответственность в соответствии с законодательством РФ.

Что касается строительных материалов и изделий, не включенных в указанные выше перечни, то они могут быть сертифицированы их изготовителями *в добровольном порядке* (добровольная сертификация). Многие производители строительных материалов и изделий именно так и поступают. Эти предприятия, в отличие от тех, кто не проводил добровольную сертификацию, могут предоставить строителям копии полученных сертификатов соответствия на поставляемые строительные материалы и изделия.

Строители же обязаны предъявлять требования о предоставлении сертификатов соответствия ко всем без исключения поставщикам, вне зависимости от того подлежит или не подлежит поставляемый строительный материал или изделие обязательному подтверждению соответствия.

Это должно быть обязательным условием заключения договоров на поставку этих материалов или изделий.

Должностные лица строительных организаций, не выполняющие это условие, должны привлекаться к ответственности как нарушители Правил производства строительных работ.

Контроль за соблюдением этих Правил должны осуществлять органы Государственного надзора, а также региональные инспекции архитектурно-строительного надзора.

Особо следует рассмотреть использование в строительстве *новых строительных материалов и изделий*, созданных в России или поставляемых из-за рубежа, которые начинают все в больших объемах применяться в строительстве.

Для первых из них обязательна разработка нормативных документов, хотя бы в виде стандартов организаций (технических условий), с последующей добровольной сертификацией на соответствие этим СТО (ТУ).

На материалы и изделия, поступающие из-за рубежа, должны быть получены Технические свидетельства Минстроя России, подтверждающие их пригодность для применения в строительстве на территории Российской Федерации; затем также должна быть проведена добровольная их сертификация на соответствие этим Техническим свидетельствам (ТС).

Согласно постановлению Минстроя России №18-25 от 19.04.1996 года эта процедура может быть применена и к новым отечественным строительным материалам, если разработка стандартов организации по каким-то причинам невозможна или нецелесообразна.

И последнее. Строители *обязаны требовать* от каждого поставщика строительных материалов и изделий, если таковыми не являются их производители, *предоставления договора уполномочивания, заключенного*

между ним и заводом-изготовителем, в котором должна быть установлена ответственность посредника-реализатора за качество и безопасность реализуемой продукции, а также содержаться требование о недопустимости ее перепродажи другим посредникам, вместо реализации конечным потребителям.

Особенно это актуально сегодня для такого массового строительного материала, в значительной мере определяющего качество строительства, как *цемент*. При проверках, проводимых в рамках ежегодных Государственных контрактов, постоянно выявляются факты многократных его перепродаж, чем практически исключается какая-либо ответственность за качество как самого цемента, так и за качество и безопасность построенных с его использованием зданий и сооружений.

Изложенный комплекс мер позволит обеспечить использование в строительстве *качественных строительных материалов и изделий*, что при соблюдении технологической дисциплины будет являться гарантией надежности и долговечности конечной строительной продукции – сданных в эксплуатацию зданий и сооружений [4].

Использованные источники:

1. Российская Федерация. Законы. Технический регламент о безопасности зданий и сооружений [Текст] : федер. закон : [принят Гос. Думой 23 декабря 2009 г. : одобр. Советом Федерации 25 декабря 2009 г.].– М.: Омега-Л, 2010.–32 с.
2. «Об утверждении единого перечня продукции, подлежащей обязательной сертификации, и единого перечня продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии» [Текст]: постановление Правительства Рос. Федерации от 01 дек. 2009 г. №982// Собрание законодательства Российской Федерации.–2009.–14 дек.– № 50.– ст.6096
- 3 ТР ТС-014-2011 Безопасность автомобильных дорог [Текст] утв. Решением Комиссии Таможенного союза.–2011.–18 окт. –№ 827.
4. Степанов, А.М. Обеспечение безопасности и качества в строительстве на современном этапе/ А.М. Степанов .–Белгород.: Изд-во БГТУ, 2016.– 132 с.

Терпугов А.Е.

ассистент

кафедра бизнес-технологий и управления

МИРЭА - Российский технологический университет

Россия, г. Москва

ВИДЫ ЭФФЕКТА ОТ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ

Аннотация: в данной статье рассматривается значение инноваций в деятельности компаний. Проанализированы виды эффекта от их реализации.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, инновационный эффект

Terpugov A.E.

Assistant of the Department of Business Technology and Management

MIREA - Russian University of Technology

Moscow, Russia

TYPES OF EFFECT FROM INTRODUCTION OF INNOVATIONS

Annotation: this article discusses the importance of innovation in the activities of companies. Analyzed the types of effect from their implementation.

Keywords: innovation, innovation, innovation effect

Создание новейших технологий требует больших затрат ресурсов и сопровождается повышенным уровнем риска. При планировании и реализации НИОКР необходимо учитывать множество факторов: производственную культуру, традиции, особенности организации, технологический уровень и т.д. Важнейшее условие для успешной инновационной деятельности представляет соответствие НИОКР и стратегического менеджмента компании.

Одним из главных факторов, оказывающих влияние на развитие инновационной деятельности, является создание полноценной инфраструктуры. Выделим направления, которые способствуют развитию инфраструктуры инновационной деятельности:

- разработка и реализация программ, направленных на формирование инновационной инфраструктуры;
- формирование благоприятного инновационного климата путем повышения привлекательности инвестиций;
- реформирование законодательства с целью стимулирования инновационной деятельности;
- создание условий, способствующих расширению экспорта наукоемкой продукции и международной интеграции.

В приведенной ниже таблице рассмотрим виды эффекта от внедрения инноваций.

Таблица 1. Виды эффекта от внедрения инноваций

№	Вид эффекта	Содержание эффекта
1	Народнохозяйственный	Эффект с точки зрения народного хозяйства как для региона, так и для отраслей
2	Бюджетный	Учитывает влияние проекта на расходы и доходы бюджета
3	Коммерческий	Учитывает финансовые последствия для участников проекта
4	Научный	Расширение теоретических знаний, развитие отраслей науки
5	Научно-технический	Развитие отраслей науки, техники и технологии. Создание новых способов удовлетворения потребностей, новых технических решений и т.д.
6	Технический	Развитие техники и технологии
7	Экономический	Система показателей, отражающая отношение затрат каждого участника проекта
8	Финансовый	Отражает финансовые аспекты реализации инновационных проектов для их участников
9	Ресурсный	Влияние инновации на объем потребления того или иного вида ресурса
10	Социальный	Способствует повышению благосостояния общества, качества жизни и условий труда
11	Экологический	Определяется способностью инновации при производстве, эксплуатации и утилизации не оказывать негативное влияние на окружающую среду
12	Информационный	Обеспечивается в процессе создания новой информации о методах и средствах удовлетворения потребностей, развития природы, техники и экономики

Использованные источники:

1. Верховец, О. А. Инновации и их роль в экономическом росте России : монографии / О. А. Верховец; М-во образования и науки РФ, Ом. гос. ун-т им. Ф. М. Достоевского. – Омск : Изд-во ОмГУ, 2011. –134 с.
2. Система управления инновационной деятельностью в организации / А. Маннапов // Проблемы теории и практики управления. – 2013. – № 6. – С. 98-104.

*Шалаева А.
студент магистратуры
Нускабаев О.Н., доктор социологических наук
профессор
Международный казахско-турецкий
университет им. Х.А. Ясави
Казахстан, г. Туркестан*

**ДЕВИАНТНОЕ ПОВЕДЕНИЕ МОЛОДЕЖИ КАЗАХСТАНА:
ПРИЧИНЫ И ОСОБЕННОСТИ**

Аннотация: В этой статье рассматривается поведение причины и особенности девиантного поведение молодежи Казахстана. Исследуется основные понятия и теории девиантного поведения.

Ключевые слова: молодежь, девиантность, общество, Казахстан, мораль.

*Shalaeva A., undergraduate
Nuskabaev O.N., doctor of sociological sciences, professor
International Kazakh-Turkish University named H.A. Yasavi
Turkestan, Kazakhstan*

**DEVIANT BEHAVIOR OF YOUTH OF KAZAKHSTAN: REASONS
AND FEATURES**

Abstract: This article discusses the behavior of the causes and features of the deviant behavior of the youth of Kazakhstan. In particular, the basic concepts and theories of deviant behavior are investigated.

Keywords: youth, deviance, society, Kazakhstan, moral.

Девиантность как негативная форма поведения, проявление нравственных пороков, отклонение от норм морали, права, как норма нравственного зла имела и имеет место в любом обществе. Однако степень девиантности, число девиантных групп и лиц определяются уровнем развития общества, экономики, культуры, политики, состоянием морали, социальной защищенностью людей, созданием нормальных (или ненормальных) условий для их жизнедеятельности, социальной стабильностью конкретного общества. Конкретные причины девиантного поведения весьма многочисленны. Их можно и нужно классифицировать. Выделим наиболее важные из них. К ним относятся следующие факторы: 1) общий уровень развития общества (нормальное, кризисное и т. д.); 2) непосредственно окружающая человека среда (семья, школа, улица, производственная обстановка); 3) наследственность (психофизическая, социальная, социокультурная); 4) обучение и воспитание, включая самовоспитание, социальную активность человека; 5) действенность социальных институтов общества [1].

Морально-этический фактор девиантного поведения выражается в низком морально-нравственном уровне общества, бездуховности,

психологии вещизма и отчуждении личности. Деградация и падение нравов находят свое выражение в массовой алкоголизации, бродяжничестве, распространении наркомании, «продажной любви», взрыве насилия и правонарушениях [2].

К девиантному поведению склонны люди, социализация которых проходила в условиях поощрения или игнорирования отдельных элементов девиантного поведения (насилие, аморальность). Молодые девианты в большинстве своем выходцы из неблагополучных семей. Неблагоприятные условия жизни и воспитания в семье, проблемы овладения знаниями и связанные с этим неудачи в учебе, неумение строить взаимоотношения с окружающими и возникающие на этой основе конфликты, различные психофизические отклонения в состоянии здоровья, как правило, ведут к кризису духа, потере смысла существования. Немаловажным фактором усиления девиантного поведения выступают правовой нигилизм, пренебрежительное отношение к закону, правоохранительным органам и их представителям. Ослабление воздействия системы образования на правовое и нравственное воспитание молодежи, «задержки» в законотворчестве, приводящие в правовому «вакууму» в различных сферах общественной жизни, слабая эффективность работы правоохранительных органов - все это способствует формированию у молодых людей установки на возможность решения своих жизненных проблем в «обход» закона, в том числе и преступными способами. В Казахстане социологический портрет несовершеннолетних правонарушителей показал, что 60,6 % хотели бы самоутвердиться и иметь необходимое для нормальной жизни, но 38,2% респондентов готовы достичь этого благополучия преступным путем [3]. Преступность несовершеннолетних вызывает тревогу общества в связи с неуклонным ростом и тревожными качественными изменениями в структуре как самих уголовных правонарушений, так и субъектов их совершения. Утвержденная Указом Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаевым от 24 августа 2009 г. формулирует некоторые меры по предупреждению преступности, в том числе деликвентности среди несовершеннолетних [4].

Таким образом, как ни различны формы девиантного поведения, они взаимосвязаны. Пьянство, употребление наркотиков, агрессивность и противоправное поведение образуют единый блок, так что вовлечение молодежи в один вид девиантных действий повышает вероятность его вовлечения также и в другой. Противоправное поведение, в свою очередь, хотя и не столь жестко, связано с нарушением норм психического здоровья.

Использованные источники:

1. Причины девиантного поведения//<https://helpiks.org/7-64053.html>
2. Девиантное поведение http://www.rf-u.ru/referaty_po_sociologii/kursovaaya_rabota_deviantnoe_povedenie_2.php
3. Жетписбаев Б.А. Ювенальная юстиция. - Алматы, 2001. с. 24.
4. Концепция правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года //<http://adilet.zan.kz/eng/docs/U090000858>

Оглавление

Агапов А.А., Лазаренко С.В., Пеньков А.С., Пугачев И.В., УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМ ПРОЦЕССОМ НА ОСНОВЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УСЛОВИЯ МАКСИМУМА ФУНКЦИИ ОБОБЩЕННОЙ МОЩНОСТИ	3
Акманаев Э.Д., Богатырева А.С., ВЛИЯНИЕ ПРЕДШЕСТВЕННИКА НА УРОЖАЙНОСТЬ КОРМОВОЙ МАССЫ ЯРОВОГО РАПСА В СРЕДНЕМ ПРЕДУРАЛЬЕ	13
Афонасьев М.А., ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	17
Афонин С.Е., КЛАССИФИКАЦИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ	19
Бексултан Ж., Джаппарова Р.Т., ПРИЧИНЫ И ФАКТОРЫ РАЗВОДОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН.....	21
Белоусов А.С., ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ В СИСТЕМАХ ЗАЩИТЫ АТМОСФЕРЫ	23
Бобков В.И., Длин С.М., Лебедева М.Ю., НЕЙРО-СЕТЕВАЯ МОДЕЛЬ ОПТИМИЗАЦИИ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ ПРОКАЛКИ И СПЕКАНИЯ ФОСФОРИТОВЫХ ОКАТЫШЕЙ В ЗОНЕ ВЫСОКОТЕМПЕРАТУРНОГО ОБЖИГА КОНВЕЙЕРНОЙ МАШИНЫ	26
Богатырев В.Д., Курилова А.А., Кирюшкина А.Н., К ВОПРОСУ О РОЛИ РОССИИ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТАХ	33
Богатырев В.Д., Курилова А.А., Кирюшкина А.Н., К ВОПРОСУ ОБ УПРАВЛЕНИИ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ	36
Букреева Л.М., ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ РЕСУРСОВ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛИКВИДНОСТИ И ДОХОДНОСТИ БАНКОВСКИХ ОПЕРАЦИЙ	40
Вафина Ю.А., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ	47
Гончаров А.И., Куницына К.А., ЗНАЧЕНИЕ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЛЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ	50
Гончарова М.В., КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА КАК ИНСТРУМЕНТ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ СОВРЕМЕННОГО БАНКА.....	55
Гончарова М.В., Кузнецова А.А., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДЕПОЗИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	58

Гришина Я.С., ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ПРОЦЕССА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ	63
Дедкова А.А., ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ РОССИИ НА ФОНЕ САНКЦИЙ	67
Дильман Д.А., ПРОЕКТНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	72
Жданова М.Е., ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ГРАЖДАН, ВОЗНИКАЮЩИЕ В СВЯЗИ С ПРЕДОСТАВЛЕНИЕМ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ	75
Жолдыхожа Н., Шадинова Г.А., ГЕНДЕРНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В СОВРЕМЕННОМ КАЗАХСКОМ ОБЩЕСТВЕ.....	80
Жолдыхожаев Б., Шадинова Г.А., РОЛЬ МАСС-МЕДИА В МОДЕРНИЗАЦИИ ДУХОВНЫХ ПРИОРИТЕТОВ МОЛОДЕЖИ КАЗАХСТАНА	82
Золотарев Д.П., Иванов А.М., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПРИГРАНИЧНЫХ РЕГИОНОВ (НА ПРИМЕРЕ РАЙОНОВ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ)	88
Кудинова С.Г., Кислицкая Н.А., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА В РОССИИ	92
Кузьменкова В.Д., КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ЭКОНОМИКА НАСТОЯЩЕГО И БУДУЩЕГО.....	97
Куковьякина Е.В., МЕТОДИКА ОЦЕНКИ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ВНЕШНИМ АУДИТОРОМ	100
Лавров В.В., ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	103
Малюченко А.А., Жукова Я.С., Анищенко Ю.А., ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СТОИМОСТЬ БИЗНЕСА	106
Мисинева И.А., Щербенко Е.В., СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗАКАЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ И ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ.....	109
Насакина С.А., Паршина С.А., Анищенко Ю.А., Беляков Г.П., ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ РКП	113
Петрухина Е.В., ОЦЕНКА БИЗНЕС-ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ.....	116

Пирогова Я.В., ЭСКРОУ-СЧЕТ КАК РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА.....	120
Погорелова П.Е., Корнилова А.Д., ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА КРУПНЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	123
Садыков И.А., Еникеева З.А., ВЗАИМНОСТЬ И РЕТОРСИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ РОССИИ.....	126
Санина Е.В., РЕАЛИЗАЦИЯ ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ГОРОДСКОГО ОКРУГА ПРАВА НА ОКАЗАНИЕ ПОДДЕРЖКИ ОБЩЕСТВЕННЫМ ОБЪЕДИНЕНИЯМ ИНВАЛИДОВ	130
(НА ПРИМЕРЕ НОВОУРАЛЬСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА.....	130
Степанов А.М., К ВОПРОСУ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ КАЧЕСТВЕННЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ	134
Терпугов А.Е., ВИДЫ ЭФФЕКТА ОТ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ	140
Шалаева А., Нускабаев О.Н., ДЕВИАНТНОЕ ПОВЕДЕНИЕ МОЛОДЕЖИ КАЗАХСТАНА: ПРИЧИНЫ И ОСОБЕННОСТИ	142

Научное издание

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ

Материалы всероссийской
научно-практической конференции
27 декабря 2018

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.