

ГЛАВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННОГО ЭТАПА РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ НАУКИ

Материалы международной
научно-практической конференции

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5
Г52

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

Г52 ГЛАВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННОГО ЭТАПА РАЗВИТИЯ
МИРОВОЙ НАУКИ: материалы международной научно-практической
конференции (18 апреля 2018 г.) Отв. ред. Зарайский А.А. – Волгоград:
Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2018. - 128с.

978-5-6041053-1-3

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6041053-1-3

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2018*
© *Саратовский государственный технический университет, 2018*
© *Richland College (Даллас, США), 2018*

*Perelygina A.A.
undergraduate
of the Department "Technology of mechanical engineering,
machine tools and cutting tools"
Burkova T.A.
undergraduate
of the Department "Technology of mechanical engineering,
machine tools and cutting tools"
Kurgan State University*

IMPLEMENTATION OF SOFTWARE FOR EVALUATION OF MACHINE-ENGINEERING ENTERPRISE EMPLOYEES

Abstract. *It is proposed to develop software for the calculation of current and projected needs workers. The article founds the place of machine-engineering in the Kurgan region, the facts of the importance of the research knowleges. The need for employees must be taken into account. The methodology helps to calculate the annual cohorts of applicants in University on technical specialites.*

Key words: *software, calculation methods, machine- engineering, enterprise, engineers, development.*

Today machine-engineering is the most developed field in the Kurgan region. There are more than 45 enterprises. They largely deside the economy of the region, cities and districts. Mechanical engineering has made our city the most modern industrial, it determines the development of the economy of the region, as there is a huge scientific and technical potential, constantly improving technology, technical re-equipment of manufacturies.

In the industry of Kurgan region the quantity of machine-engineering according to 2015 is 50%. The machine-engineering industry is represented by numerous enterprises, such as JSC KMZ, ZAO Kurganstalmost, JSC AK Korvet, OAO Himmash, OAO Sintez, OAO NPO Kurganpribor. They produce military equipment, oil and gas equipment, pipeline valves, trailers, buses, parts of various mechanisms.

Machine- engineering occupies an important place in Kurgan and in the region as a as enablement of valuations' methods of current state of the officers and valuation prospects of development. Every year universities recklessly recruit students, without thinking about how many technologists, designers, metallurgists, metrologists, power engineers are really need. Thus, due to the allocation of a certain number of budget places, there is a useless expenditure of funds from the Federal budget. It is necessary to create software in the form of a method of calculating the assessment of the personnel of machine-building enterprises. On this basis, the correct quantitative recruitment to universities is carried out.

The software will contain the calculated dependencies. They will allow you to plan and calculate the need for personnel, determine the need for positions by

drawing up job descriptions, based on the production plan, the production system, the state of the staff and the prospects for the development of the enterprise.

Users of the program will be workers who know the program passport and have access to it. The system has the function of finding the right unit from the database according to position, experience, also has a feature that allows you to see exactly what the employee needs of the company. It is possible to automate the calculation of the number of personnel on the basis of certain criteria (specialty, length of service, education, position, personal business qualities). Calculation results are displayed in special form as well as in graphical charts. The information will be in closed access, it can be obtained if you register in the system that will give the access code. You can display the results both on the screen and by using the print function.

The first 6 months will be devoted to the analysis of the current state of machine- engineering enterprises of the region by questionnaire, as well as the development of methods calculating the current needs of workers. Further development of methods of forecasting human resource needs a certain period of time. A software development team will be established in the next six months. Over the past six months, the program will be implemented at the enterprises of Kurgan region, starting with 20% of all organizations. Further, it is planned to implement the developed software at least 5% of the enterprises of the Ural Federal district and 20% of the enterprises of the region.

Used sources

1.The Union Of Mechanical Engineer Of Russia. URL:
<http://kpocmp.kmz.ru/publication-20130901.php>

*Аксенова К.А.
студент бакалавриата
Научный руководитель: Петрова М.С., к.п.н.
доцент
ФГБОУ ВО "ТГПУ им Л.Н.Толстого"
Россия, г.Тула*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ МНОГОКВАРТИРНОГО ЖИЛОГО ДОМА

Аннотация: *в данной статье рассматриваются технологии и управляемые системы эксплуатации многоквартирного жилого дома, концепция "умный дом", а также технологии подготовки к сезонной эксплуатации многоквартирного жилого дома, направленные на безопасные и комфортные условия проживания людей.*

Ключевые слова: *технологии, концепция "умный дом", безопасность, благоустройство.*

*Aksyonov K. A.
student baccalaureate's
Scientific supervisor: Petrova M. S., c.p.s.
associate professor
Tula state pedagogical University them. L. N. Tolstoy,
Russia, Tula*

IMPROVEMENT OF TECHNOLOGY OF EXPLOITATION OF AN APARTMENT HOUSE

Abstract: *this article discusses the technologies and managed systems of operation of an apartment building, the concept of "smart house", as well as technologies of preparation for seasonal operation of an apartment house, aimed at safe and comfortable living conditions of people.*

Key words: *technology, the concept of "smart house", security and landscaping.*

На совершенно новый уровень вышел технологический прогресс, и все это за последние годы. В мире возросла популярность технологий, связанных с улучшением безопасности, экономичности, комфортности и экологичности домов. И в этом нам помогают усовершенствованные компьютерные цифровые и мобильные устройства. Новые гаджеты становятся многофункциональными и упрощают жизнь людям. Так же они поражают своим разнообразием, и постепенно становится все доступнее. Эксплуатация любого дома, это не только регулярные осмотры общего имущества, диспетчерское и аварийное обслуживание, уход за элементами озеленения и благоустройства, подготовка к сезонной эксплуатации, уборка и т.д., но и система дистанционного управления.

Любое здание состоит из подсистем, которые отвечают за определенные задачи, которые возникают в процессе эксплуатации данного здания. Чем больше подсистем и функций они выполняют, тем

сложнее ими управлять. И для решения данной проблемы была изобретена концепция «умного дома» (рис.1.).



Рис. 1. Схема устройства системы «умный дом».

Умный дом - жилой дом современного типа, организованный для комфортного проживания людей при помощи современных высокотехнологичных устройств. Понятие «умный дом» появилось в 1970г и формулировалось так: «Здание, обеспечивающее продуктивное и эффективное использование рабочего пространства». Под «умным домом» подразумевается система, которая обязана распознавать конкретные ситуации, происходящие в здании, и определенным образом на них реагировать. В «умном доме» все подсистемы объединены в единый управляемый комплекс. «Умный дом» - наиболее прогрессивная концепция взаимодействия человека с жилым пространством. Особенность интеллектуального здания, это объединение отдельных подсистем различных производителей в единый управляемый комплекс (рис.2.).

Концепция «умного дома» включает в себя следующие положения:

- Интегрированная система управления зданием – системы с возможностью обеспечения комплексной работы всех инженерных систем здания.
- Устранение всего обслуживающего персонала здания и передача функций контроля подсистемам интегрированной системы управления зданием.
- Реализация механизма мгновенного отключения и передачи при необходимости управления человеку любой подсистемой интеллектуального здания.
- Обеспечение корректной работы отдельных подсистем в случае отказа общей управляющей системы или других частей системы.
- Минимизация стоимости обслуживания.
- Наличие в здании проложенной коммуникационной среды.

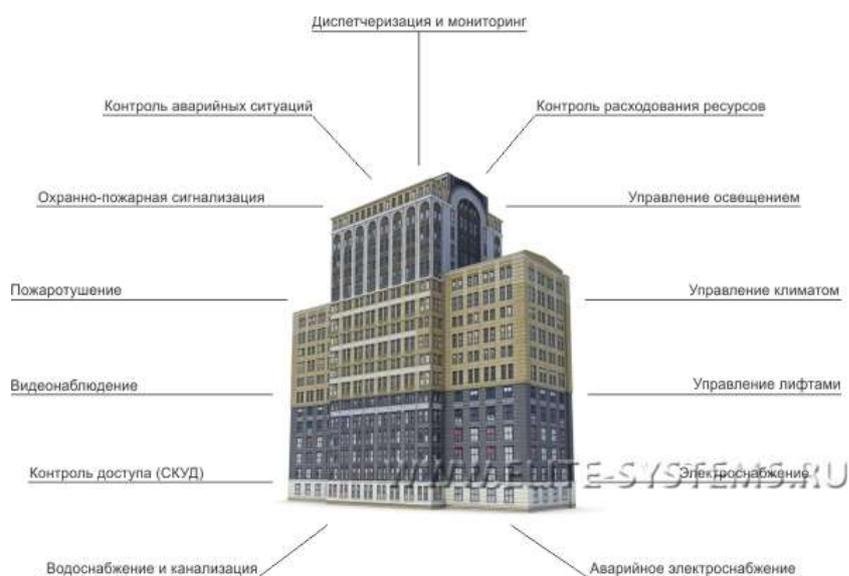


Рис. 2. Управляемые системы многоквартирного дома.

К примеру, если взять подсистему электропитания, то она призвана, в первую очередь, обеспечить бесперебойную подачу электричества для стабильной работы всех электроприборов в доме. Кроме того, управление электропитанием экономит электроэнергию благодаря своевременному выключению приборов, распределению нагрузки и смене напряжения в сети, что значительно продлевает жизнь устройствам. При аварийном отключении питания система способна подключить автономное питание и следить за электронагрузкой.



Рис.3. Техника употребляемая в обслуживании «умного дома»

Еще одна подсистема технологий - безопасность и мониторинг – включает в себя такие функции, как видеонаблюдение, защиту от взлома и пожарную безопасность (рис.3.). Последняя способна оповестить об утечке газа, возгорании сигналом либо сообщением хозяевам, связаться с командой пожарных. Система контролирует и видеонаблюдение, проводимое камерами слежения, установленных в потенциально опасных местах снаружи и внутри, включает камеры при срабатывании датчика движения, передает изображение на любой компьютер, планшет. Помимо этого, производится мониторинг ворот, калиток, дверей, внутренних площадок,

холлов. При необходимости посредством «умного дома» срабатывает сигнализация, оповещающая о несанкционированном проникновении, вскрытии сейфа или хранилища.

Считаем, что систему умный дом можно было бы использовать не только собственникам жилья, но и управляющим компаниям. Это бы принесло большое удобство в эксплуатации многоквартирными домами, но с экономической точки зрения нужно многое продумать т.к. это очень дорого для отдельного дома, а для многоквартирного в разы дороже. Например, видеонаблюдение и всевозможные сигнализации сейчас популярны, и служат огромной пользой для безопасности здания.

Рынок интеллектуальных систем управления активно развивается. По оценкам экспертов, этот рынок ежегодно увеличивается приблизительно на 15–20 %. При этом средняя стоимость заказа постепенно снижается, что связано с появлением на рынке различных производителей оборудования «умных домов» среднего ценового диапазона.

Использованные источники:

- 1.Архипов В. «Системы для «интеллектуального» здания» [Текст] // "СтройМаркет" -2002. - № 45.
- 2.Новейшие технологии «Умный дом» [Электронный ресурс] М. 1997- 2017. URL: <http://womanadvice.ru> (Дата обращения: 02.04.2018).
- 3.Система умный дом: [Электронный ресурс] М. 1997- 2017. URL: <http://proekt-sam.ru> (Дата обращения: 02.04.2018).
- 4.Эксплуатация многоквартирного жилого дома [Электронный ресурс] М. 1997- 2017. URL: <http://entu.msk.ru> (Дата обращения: 02.04.2018).

*Антонова А.М.
студент3 курс
специальность «Экономическая безопасность»
Научный руководитель: Джикия М.Д.
ассистент кафедры КиМП ВолГУ
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград*

ПРОБЛЕМА ФИНАНСИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: в данной статье затрагивается тема финансирования государственных учреждений, а также рассмотрены варианты урегулирования данного вопроса.

Ключевые слова: финансирование, государственные учреждения, кража, внебюджетные средства

*Antonova A.M.
student of the 3rd course
of the specialty "Economic security"
Volgograd State University
Scientific adviser: Jikia M.D.
Assistant of the Chair of the KMMP of VolSU
Volgograd State University
Russia, Volgograd*

THE PROBLEM OF FINANCING PUBLIC INSTITUTIONS

Annotation: this article addresses the issue of financing state institutions, as well as options for resolving this issue.

Keywords: financing, state institutions, theft, extrabudgetary funds.

Финансирование государственных учреждений – это часть от общего расходования государственных средств в особую группу предприятий. Данные предприятия относятся к непроизводственной сфере, в создании материальных ценностей не участвуют и не создают национального дохода. Их основное назначение состоит в удовлетворении общественно-социальных потребностей общества.

Государственные учреждения не могут существовать в современном мире без поддержки государства. Сегодня выделение средств из государственного бюджета на финансирование составляет лишь 30—40 процентов.¹ Этих фондов едва ли хватает на самое скудное обеспечение текущей деятельности предприятий.

Очевидно, что без ощутимого увеличения объемов финансирования в социально-культурную сферу невозможно решение основных проблем образования, здравоохранения, культуры и искусства. А как результат,

¹ Понятие и принципы бюджетного финансирования / Privathb.ru Приватный банковский портал. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://privathb.ru/finansy/ponyatie-i-principy-byudzhetnogo-finansirovaniya.html> Дата обращения: 11.04.18

невыполнимость решения фундаментальных задач экономического развития России.

А к началу 2000-х года уровень финансирования из бюджета социальных расходов сократился в 2 раза. На социально-культурные мероприятия отпращивалось в среднем 2-3% ВВП.²

За последние 15 лет реальный уровень финансов на нужды образования в России сократился в 5 раз.³

Большая часть государственных предприятий на данный момент зарабатывает средства на поддержание собственной работоспособности, так как государственных субсидий недостаточно. Единственный способ - четкое приведение доходов в соответствие с расходами.

По каким причинам все же возникают проблемы с финансированием:

- региональная дифференциация цен и оплаты труда;
- самостоятельность бюджетов различных уровней;
- рыночное ценообразование;
- нестабильность и изменчивость условий экономики.

Все эти факторы порой затрудняют поступление необходимого количества средств в государственные предприятия, из-за чего оно страдает. Особенно в те, которые находятся дифференцированно от Федерального Казначейства РФ, т.е. в различных округах и частях России.

Итак, перейдем к конкретизации существующих проблем. Что же препятствует финансированию государственных предприятий:

- бюджетные организации превышают лимит бюджета, а именно накапливают кредиторскую задолженность. Эта задолженность ложится на бюджет государства в целом, в результате чего оно не получает выделенных по кредиту средств обратно и не имеет возможности предоставить финансовую поддержку другим

учреждениям;

- отсутствие системы оценивания объёма внебюджетных доходов при расчёте финансирования из государственного бюджета. Организации, предоставляющие бесплатные услуги, могут испытывать нехватку средств из собственного бюджета и нуждаться в дополнительных фондах;

- основные распорядители полученных финансовых средств не ориентируются на эффективное расходование бюджета, а также на достижение результатов, имеющих общественную важность. Здесь просматривается большой разброс в подходах к использованию средств государства - от жесткого ограничения до расточительства и злоупотреблений.

² Проблемы финансирования бюджетных учреждений в современных условиях / Nice Finance. Разборчиво о финансах. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nicefinances.ru/ereads-821-1.html> Дата обращения: 11.04.18

³ См. выше.

Все вышеперечисленные проблемы сильно влияют на работоспособность бюджетных организаций, не давая им возможности развиваться, а иногда и элементарно удержаться на плаву.

Кража

Достаточно серьезной проблемой при финансировании государственных организаций является кража. Зачастую средства, выделенные на социальные нужды и развитие учреждения в целом, банально не доходят до получателя. В данном случае кража проявляется в хищении не принадлежащих и не предназначенных для человека денег. В конце концов предприятие получает либо часть выделенных денег, либо не получает их вообще. Предполагаемы хищения бюджетных средств осуществляются еще на стадии составления бюджетов и внебюджетных органов страны по средствам завышения стоимости плановых проектов различных программ и проведение тех или иных мероприятий. Процент потери средств от хищений достигает 15-20%.⁴ Дабы уменьшить процент хищений или избежать их совсем, необходимо провести несколько мероприятий:

- радикальное преобразование законов о хищении и усиление ответственности за совершение данного преступления;
- введение в образование изучение основ хищений как финансового явления и инструмента рыночной экономики;
- усиление роли общественного контроля по борьбе с хищениями; совместная разработка комплекса мер по устранению хищений.

Другие страны

В отличие от России, где основная доля внебюджетных средств государственных предприятий основана на выручке от арендной платы, в государственных учреждениях Англии и Германии другая система поступления внебюджетных финансов.

В Англии около 50-60% бюджета государственных предприятий составляют средства, финансируемые этим самым государством, а оставшиеся 40-50% государственные организации зарабатывают за счёт:

- проведения исследований по договорам с фирмами;
- выполнение работ по заказам властей; спонсорских взносов.⁵

Внебюджетные средства государственных предприятий от сдачи в аренду собственных помещений в Англии практически мизерные - обычно государственные учреждения размещают на своей территории фирмы или их лаборатории в рамках договора о сотрудничестве, что приносит фактически прибыль по первому пункту, описанному выше.

В Германии еще более узкое пространство для возможностей у государственных предприятий в сфере привлечения внебюджетных средств:

⁴ Фетисов В.Д. Финансовая аналитика: проблемы и решения// Теневые финансы // Хищение и финансы в условиях глобализации рыночной экономики. Москва, 2014г., 26 с.

⁵ Проблемы финансирования государственных учреждений / Библиофонд. Электронная библиотека студента. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bibliofond.ru/view.aspx?id=500788#text> Дата обращения: 11.04.18

по факту эти самые внебюджетные поступления в государственных организациях возможны только за счет:

- средств от прикладных научных исследований;
- средств от выполнения заказов от региональных властей.⁶

Учитывая такие целевые поступления внебюджетных средств, в государственных предприятиях Англии и Германии фактически нет внутренних нормативов распределения этих средств.

Во Франции 25% относят к собственным средствам государственных предприятий и 75% - финансирование из государственного бюджета, что включает в себя кредиты и займы (57%), субсидии и дотации (18%).⁷⁸

В Америке разные уровни рентабельности предприятий отражаются на формировании бюджета этих предприятий. Те государственные учреждения, которые способны действовать рентабельно — не только возмещать издержки своего производства, но и получать прибыль после реализации произведённого продукта. Они имеют самостоятельный, автономный бюджет. Те предприятия, чью деятельность нельзя определить с точки зрения эффективности (например, производство социально значимой продукции), финансируются из государственного бюджета, т. е. находятся на бюджетном финансировании.

Сравнительный анализ экономики зарубежных государственных предприятий дает возможность сделать определенный вывод: большинство способов обеспечения финансирования государственных предприятий зарубежных стран невозможен на данный момент для государственных учреждений России. Назовем конкретные причины:

- доведенное до банкротства российское государство не имеет возможности обеспечить внушительную часть финансирования государственных предприятий;

- российские фирмы, выплачивающие огромное налоговые счета, не имеют возможности тратить деньги на прикладные исследования и на спонсорскую поддержку (но есть исключения при налоговом освобождении);

- региональные российские власти при значительной задолженности по заработной плате студентам на бюджете и социальным пособиям не в состоянии делать серьезные заказы на работы.

Решение

Средств, выделяемых из государственного бюджета, катастрофически не хватает. Исходя из этой ситуации государственные предприятия должны самостоятельно выискивать дополнительные источники внебюджетного финансирования собственной деятельности. Поэтому следующий вывод

⁶ См. выше.

⁷ Финансы государственных предприятий / FIN Burst. Финансовые импульсы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finburst.ru/gucws-175-1.html> Дата обращения: 11.04.18

⁸ Финансы Франции / Учебники Онлайн. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://uchebnikionline.com/finansu/finansi_krayin_yevropeyskogo_soyuzu_-_karlin_mi/finansi_frantsiyi.htm Дата обращения: 11.04.18

позволяет обосновать тот факт, что в ближайшие годы главными внебюджетными источниками финансирования государственных предприятий будут поступления непосредственно от физических лиц. Основными видами дополнительной деятельности учреждения могут являться:

- предпринимательская деятельность организации;
- оказание дополнительных услуг;
- увеличение перечня платных услуг, но не за счет уменьшения перечня бесплатных;
- совершенствование финансово-кредитной системы;
- введение услуг страхования;
- развитие производственных лабораторий;
- вступление на рынок труда с предложениями квалифицированных специалистов;
- развитие коммерческого окружения государственных предприятий и совершенствование его как холдинга;
- введение строгого контроля и учета расходования финансовых средств государственных предприятий;
- реформирование управляющего персонала государственных предприятий, а именно бухгалтерии и финансового управления; привлечением целевых взносов или добровольных пожертвований физических и юридических лиц.

Также для повышения эффективности использования и поступления внебюджетных средств в бюджет самих организаций, им необходимо:

- привлечь нетрадиционные источники;
- оптимально использовать собственные резервы;
- увеличить уровень ответственности соответствующих органов за достижение целей, а также их мотивацию к эффективному применению выделенных из бюджета средств.

В конце концов, всем проблемам можно найти грамотное решение. Чтобы приблизить слова к реальности, государству необходимо выполнить следующие действия:

- повысить значимость бюджета, как инструмента реализации государственной политики в области экономики;
- постепенный отказ от финансирования бюджетных предприятий сметного характера;
- распространение использования механизмов государственного социального заказа;
- применение методов распределения средств из бюджета на конкурентной и рейтинговой основе;
- оптимизировать существующий список претендентов на получение бюджетных средств и составить реестр этих получателей.
- пошагово перейти к другим формам финансирования бюджетных учреждений;

- разработать такую систему финансового обеспечения бюджетных организаций, которая могла бы быть менее зависимой от бюджетных ресурсов.

Инструментами финансового механизма служат государственные минимальные социальные стандарты, налогообложение, кредитование, лизинг и пр. Начинающиеся рыночные отношения в бюджетной сфере позволяют также использовать финансовый франчайзинг, факторинг, маркетинг и др. Особенно перспективным выглядит использование лизинговых отношений, которые пока отсутствуют в социально-культурной сфере.

Использованные источники:

11. Федосеева Г.А. Социально-экономические явления и процессы // Анализ опыта Франции в области государственного финансирования развития национальной экономики и перспективы программы «Город будущего». Москва, 2013г., 189-191 с.

2. Фетисов В.Д. Финансовая аналитика: проблемы и решения // Теневые финансы // Хищение и финансы в условиях глобализации рыночной экономики. Москва, 2014г., 26 с.

3. Понятие и принципы финансирования / Финансовая теория. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finteoria.ru/princfinansirov.html> Дата обращения: 11.04.18

4. Понятие и принципы бюджетного финансирования / privathb.ru Приватный банковский портал. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://privathb.ru/finansy/ponyatie-i-principy-byudzhetnogo-finansirovaniya.html> Дата обращения: 11.04.18

5. Проблемы финансирования бюджетных учреждений в современных условиях / Nice Finance. Разборчиво о финансах. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nicefinances.ru/ereads-821-1.html> Дата обращения: 11.04.18

6. Пути решения проблем финансового обеспечения бюджетных учреждений / Urban school. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://urban-school.ru/sistema-obrazovaniya/puti-resheniya-problem-finansovogo-obespechenie-byudzhetnyih-uchrezhdeniy/> Дата обращения: 11.04.18

*Арзамасцева Е.О.
студент магистратуры 2 курс
направление подготовки: Финансовый мониторинг
Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И.Вернадского»
Россия, г. Симферополь
Тищенко Е.С.*

*студент магистратуры 1 курс
направление подготовки:
Государственное и муниципальное управление
Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И.Вернадского»
Россия, г. Симферополь*

ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕРРОРИЗМА ЧЕРЕЗ СИСТЕМУ "ХАВАЛА"

Аннотация: *В данной статье рассмотрена преступная система денежных переводов «Хавала». Представлена подробная схема незаконного перевода, через данную систему. В статье также указаны индикаторы и методы обнаружения незаконных переводов денежных средств. Главным способом борьбы с данной системой, является устранение причин, из-за которых она существует.*

Ключевые слова: *система "Хавала", перевод денежных средств, банковские институты, идентификация, социальные сети.*

*Arzamastseva E.O.
student of magistracy 2 year
direction of preparation: Financial monitoring
Institute of Economics and Management
FSAEI HE "CFU named V. I. Vernadsky's»
Russia, Simferopol
Tishchenko Ye.S.
student of magistracy 1 year
direction of preparation: State and municipal management
Institute of Economics and Management
FSAEI HE "CFU named V. I. Vernadsky's»
Russia, Simferopol*

THE FINANCING OF TERRORISM THROUGH SYSTEM OF "HAWALA"

Abstract: *The article deals with the criminal system of money transfers "Hawala". The article provides a detailed scheme of illegal transfer, through this system. The article also specifies indicators and methods of detection of illegal money transfers. The main way to combat this system is to eliminate the reasons why it exists.*

Keywords: *Hawala system, funds transfer, banking institutions, identity, social network.*

Сегодня, на территориях стран, с ограниченным доступом к банкам и финансам или с высокой степенью коррупции, развиваются, и увеличивается число провайдеров услуг, которые переводят не размещенные в банках денежные средства. Соответственно данные системы берут во внимание правоохранительные органы, так как через эти системы финансируются преступные действия.

Сам термин «Хавала» подразумевает незаконную систему перевода денежных средств. Данная система распространена в Азии, на Ближнем Востоке и в Африке. По мере роста диаспоры мусульман, эта система перекинулась в Америку, Европу, а также и в Россию.

В системе «Хавала» деньги и другие материальные ценности фактически не перемещаются, сделки проходят на основе сделок «своп», то есть происходит обмен информацией о перемещенных ценностях и далее происходит взаимозачет, сделки основаны на доверии.

Сама схема перевода денег происходит таким образом. Гражданин или иммигрант, желает перевести за границу определенную сумму денег, не вызывая внимания со стороны государства к происхождению денег и цели перевода. Он находит неофициального (нелегального) брокера под прикрытием другого бизнеса. Такого брокера можно достаточно легко найти по объявлению в интернете или в газете. Гражданин или иммигрант договаривается о встрече. На ней, он отдает нелегальному брокеру деньги или материальную ценность. Сам брокер не требует документов и не задает вопросы по поводу происхождения денег. Следом этот брокер созванивается со своим коллегой за границей, пересылает ему данные о сделке и дает код или оговаривает знак, с помощью которого получатель сможет забрать деньги. Обычно брокер берет небольшую комиссию по этой сделке, которая меньше чем в официальной системе типа Western Union.

Поскольку до сих пор не существует действующей системы противодействия этой системе, данные нелегальные провайдеры создают огромный риск финансирования терроризма в обход банковской системы.

Обычно, в развивающихся странах, надзорным органом, за системой «Хавала» и другими провайдерами аналогичных услуг (ХДПАУ), является центральный банк. Но существуют и другие государственные органы занимающиеся регулированием и надзором за ХДПАУ [2]:

1. Центральный банк
2. Управление финансового надзора (УФН)
3. Подразделение финансовой разведки (ПФР)
4. Другие, такие как Таможенное и акцизное министерство, Министерство внутренних дел.

Конечно, страны борются с нелегальными брокерами системы «Хавала». Обычно это уголовные и административные санкции против ХДПАУ. Также применяются такие действия как заключение под стражу и уголовные штрафы.

Причинами того что ХДПАУ существует по сей день являются: низкий уровень банковских институтов, низкий уровень контроля финансового сектора, большое количество мигрантов, а также коммерческой выгоды (дешевизны операции).

Индикаторами для выявления легальных ХДПАУ являются [1]:

1. Регулярное и активное использование коллективных счетов. Использование несколькими физическими лицами иностранного счета.

2. Перевод денежных средств через Дубаи. Так как Дубаи является международным клиринговым центром для переводов денег и является популярным для перевода преступными группировками.

3. Временный счет. Средства сразу снимаются после поступления.

4. Использование счетов третьих лиц.

5. Частые электронные переводы на международные банковские счета.

6. Осуществление перевода, при котором критерии идентификации не выполняются.

7. Перевод денежных средств организации, деятельность которой не соответствует цели перевода.

Наиболее распространенными методами обнаружения подобных операций, являются [3]:

1) поиск рекламных объявлений, размещаемых такими организациями в местных газетах;

2) поиск в Интернете;

3) поиск в социальных сетях;

4) наблюдение за потенциальными клиентами таких организаций или провайдерами услуг;

5) использование систем мониторинга противодействия отмывания денег, особенно содержания сообщений о подозрительных операциях, представленных кредитно-финансовыми учреждениями;

6) сотрудничество с другими органами и получение информации у правоохранительных органов, расследования и проверки органов регулирования противодействие отмывания денег;

7) конкретные целевые расследования и физическое наблюдение за подозрительными организациями.

Таким образом, если не легализовать данные системы или искоренить, путем устранения первопричин их существования и поддержки, то с каждым годом будут увеличиваться суммы, направленные на финансирование терроризма.

Использованные источники:

1. Отчет ФАТФ «Роль систем "Хавала" и других аналогичных услуг в отмывании денег и финансировании терроризма» 10.2013.

2. Неформальная финансово-расчетная система Хавала – И. Хохлов – [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://nuclearno.ru/text.asp?11771>

3. Хавала (Hawala). Отмывание денег в исламских странах - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.taxc.ru/hawala.html>

*Архипова Н.А.
студент магистратуры
Сочинский Государственный Университет
Россия, г.Сочи
Arkhipova N.A
masters degree
Sochi State University
Russia, Sochi*

УПРАВЛЕНИЕ ПРОДУКТОВЫМ ПОРТФЕЛЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ MANAGEMENT OF THE COMPANY'S PRODUCT PORTFOLIO

Аннотация: *в статье ведется речь о управлении продуктовым портфелем предприятия. Описываются стратегии управления. Характеризуются этапы управления продуктовым портфелем предприятия.*

Annotate: *the article deals with the management of the company's product portfolio. Management strategies are described. Stages of management of a product portfolio of the enterprise are characterized*

Ключевые слова: *управление, продуктовый портфель, предприятие, рентабельность, бренд, стратегии.*

Key words: *management, product portfolio, enterprise, profitability, brand, strategy.*

Продуктовым портфелем называется многообразие продуктов, позволяющие судить о деятельности предприятия, его экономических перспективах⁹. Подходы управления продуктового портфеля значительно отличаются от подходов классического управления. Существует несколько взглядов на статус портфельной стратегии в иерархии основной стратегии предприятия. Один из таких вариантов, предоставляется возможным к использованию тогда, когда портфельная стратегия должна вливаться в основу конкурентной стратегии предприятия, которая не значится одним конгломератом. В то время, когда разрабатывается продуктовая стратегия по определенному бренду, важную часть должна составлять конкурентная стратегия по каждому продукту. Когда идет речь о развитии организационной структуры предприятия, портфельная стратегия становится тем элементом, без которого не формируется стратегия всего предприятия.

Чтобы сформировать портфельную стратегию, сначала проводят диагностику действующего портфеля, поэтому 1 этапом значится диагностика и анализ продуктового портфеля. Главным моментом формирования продуктовой стратегии становится выбор способа инвестирования и определение в какой портфель их вкладывать, чтобы получить наилучшие показатели, которых позволяет добиться сбалансированная портфельная стратегия. В бизнесе не возможно добиться

⁹Формирование портфеля продукции

серьезных успехов, при экономии на эффектах масштаба. На сегодняшний день предоставляется возможным экономия на эффекте обучения при этом добиваться устойчивого конкурентного преимущества. На наш взгляд в этом факте сосредоточена главная мысль управления и развития портфельной стратегии. Следующим этапом является разработка системной портфельной стратегии, она должна складываться не только из продуктового набора брендов¹⁰.

Третьим этапом является стратегия процессов инвестирования внутри портфеля. Данная стратегия может быть направлена на поддержание действующего рынка, закрытие рынка, восстановление утраченного.

Еще одна стратегия управления продуктовым портфелем предприятия - это стратегия развития. В на сегодняшний день внимание уделяется конкурентной стратегии, так как это один из главных элементов, на котором формируется любая стратегия в предприятия. Портфельная стратегия не может считаться адекватной без расчетов такого важнейшего варианта. После разработки комплексной стратегии, которая должна включать в себя РР-стратегию, предприятие переходит к ее воплощению. Должен систематически происходить мониторинг показателей, которые позволяют вовремя обращать внимание на изменение рынка, активности конкурентов, который приведет к изменениям, а так же на динамику внутренних факторов предприятия, несущие большой вклад и изменяющие структуру продуктового портфеля, а так же методы взаимосвязи брендов внутри портфеля.

Хорошо известная схема управления продуктовым портфелем предприятия связана анализом требуемых ресурсов и рентабельностью на которую рассчитывает получить компания. Цель любого бизнес предприятия это внедрение на рынок собственных оригинальных разработок. Параметрами выступают требуемые ресурсы, мы имеем в виду временные ресурсы которые отводятся на разработку и выведение продуктов или услуг предприятия на рынок, инвестициях, которые необходимы для этого¹¹.

Управление продуктовым портфелем предприятия может производиться по принципу дифференциации. Здесь проявляется творчество и креатив управленческого персонала, их способность объединить потребности рынка с актуальными возможностями персонала, который работает над управлением и развитием портфеля. Использование данной стратегии предполагает необходимость времени на идеи, их детальную проработку, развитие доказательной базы, кроме того продукт может удасться раньше или позже, поэтому это может занять месяцы или годы. Персонал занимающейся управлением продуктового портфеля предприятия в данной стратегии должен обладать определенными компетенциями в сфере маркетинга и активных продаж.

¹⁰Управление продуктовым портфелем предприятия

¹¹Управление продуктовым портфелем

Таким образом, продуктовый портфель предприятия определяет рентабельность денежного потока и влияет на устойчивость в бизнесе среди конкурентных предприятий. Каждый продукт предприятия требует инвестирования, поэтому он должен нести максимальную прибыль для предприятия. Любой продукт имеет свой жизненный цикл и со временем устаревает, если не ведется работа по его совершенствованию, в связи с этим управление продуктовым портфелем должна вестись регулярно и иметь варианты по его оптимизации.

Использованные источники:

1. Управление продуктовым портфелем - http://www.b2b-group.ru/ref_docs/toc_presentation2.pdf (дата обращения: 12.04.2018)
2. Управление продуктовым портфелем <https://referatbooks.ru/kursovaya-rabota/upravlenie-produktovym-portfelem-farmatsevticheskoy-kompanii-2/>
3. Управление продуктовым портфелем предприятия <http://mosapteki.ru/material?oid=437> (дата обращения: 12.04.2018)
4. Управление продуктовым портфелем предприятия <https://hmk.ru/author/orders/998867#tab-manager-discussions> (дата обращения: 12.04.2018)
5. Формирование портфеля продукции [http://www.iupr.ru/domains_data/files/zurnal_24/avdeeva%20a.a.%20\(statya\).pdf](http://www.iupr.ru/domains_data/files/zurnal_24/avdeeva%20a.a.%20(statya).pdf) (дата обращения: 12.04.2018)

*Бабенко А. А.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород*

*Babenko A.A.
master's student
NIU «BelGU»
Russia, Belgorod*

*Пономарева В. Н.
делопроизводитель
НИУ «БелГУ»,
Россия, г. Белгород*

*Ponomareva V. N.
Clerk
NIU «BelGU»*

Russia, Belgorod

*Бабенко А. А.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород*

*Babenko A.A.
master's student
NIU «BelGU»*

Russia, Belgorod

*Свиридова И. В.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород*

Sviridova I.V.

Master's student, NIU «BelGU»

Russia, Belgorod

**АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ
ДРЕВЕСНЫХ РАСТЕНИЙ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ЛИСТА
AUTOMATED SYSTEM FOR DETERMINING WOOD PLANTS BASED
ON SHEET ANALYSIS**

Аннотация: В статье представлены результаты проведенного исследования определения растений. Комплекс проведенных мероприятий позволяет сделать заключение, что необходимо создание системы для определения типа болезни древесных растений на основе листа, в результате чего появится возможность определения типа болезни, что в свою очередь ускорит устранения последствий заболевания для государственной лесной инспекции Белгородской области.

Abstract: *The article presents the results of a study of the definition of plants. The complex of conducted measures allows to draw a conclusion that it is necessary to create a system for determining the type of disease of woody plants on the basis of a leaf, as a result of which it will be possible to determine the type of disease, which in turn will accelerate the elimination of the consequences of the disease for the state forest inspection of the Belgorod region.*

Ключевые слова: *государственная инспекция, древесные растения, структура листа, анализ, болезнь.*

Keywords: *state inspection, woody plants, leaf structure, analysis, disease.*

Необходимость реформирования разработки в государственной лесной политики, заключается в том, что преобразование лесного хозяйства и лесного сектора РФ требует существенных изменений действующего законодательства, удаление противоречий между кодексами. Таким образом, эти изменения должны быть направлены на усиление правовой защиты лесов, сохранение особого правового статуса лесных земель, четкое разграничение полномочий РФ, ее субъектов и муниципальных образований в области охраны использования.

С самого первого дня жизни и до старости древесные растения подвержены поражениям различного вида болезнями. При разработке способов защиты важную роль играет диагностика - распознавание причин патологического состояния. Для этого тщательно исследуется все составляющие растения. Одним из главных значений для диагностики имеет тщательный анализ условий его произрастания.

Одним из главных признаков возбудителя и болезни для диагностики у различных видов грибов являются пленки. Мицелиальные пленки представляют собой различной плотности и окраски скопления гиф гриба, напоминающие замшу. Ризоморфы, имеющие вид ветвящихся темно-бурых шнуров под корой стволов или на поверхности корней в почве, которые состоят из двух частей: наружной коры, и внутренней сердцевины. Пятна могут образовываться на любом органе древесного растения. Одним из наиболее часто поражаемым органом является листья.

Типы болезней растений – это группа заболеваний, которые могут быть вызваны различными факторами. Наиболее распространенные типы болезней древесных растений, влияющих на листья: мучнистая роса (образование на пораженных органах поверхностных беловатых паутинистых налетов мицелия); ржавчина (на листьях образуются ярко-желтые, оранжевые или коричнево-бурые, многочисленные урединии, часто покрывающие всю поверхность пораженных органов); пятнистость (появление пятен на листьях различной формы, пятна делятся на два типа: некротические и строматические); мозаика (проявления вдоль листовых жилок полосок желтого цвета, либо пятен разных форм и размеров, зеленого или белого цвета различной степени интенсивности); парша (целая группа опасных болезней, которые вызваны рядом микроскопических патогенных грибов) [5].

После обзора типов болезней растений по структуре листа, следующим шагом является сравнение современных методов распознавания образов - отнесение данных к определенному классу с помощью выделения признаков [3].

Можно выделить следующие группы методов распознавания образов: метод сравнения с образцом (использует приближение и расстояние), статистический метод (опирается на фундаментальные результаты математической статистики, структурный и синтаксический метод – объект разбивается на элементы и нейронные сети – требующий большого количества примеров [4].

Для выбора метода решения задачи определения типа болезни древесных растений на основе анализа листа, нужно подробно изучить преимущества и недостатки методов распознавания образов (табл. 1.1).

Таблица 1.1. Сравнение методов распознавания образов

Метод	Преимущества	Недостатки	Точность
Кластеризация по расстоянию до ближайшего соседа	- в любой момент можно добавить новые образцы в БД; - древовидные и сеточные структуры данных позволяют сократить количество вычисляемых расстояний	- на реальных задачах, зачастую оказывается не эффективен	Низкая
Байесовский метод принятия решений	- возможность одновременного учета признаков различной физической природы, так как они характеризуются безразмерными величинами — вероятностями их появления при различных состояниях системы	- необходимость постулирования как существования априорного распределения для неизвестного параметра, так и знание его формы; - большой объем предварительной информации	Средняя
Структурный (лингвистический) метод	- данная классификация позволяет однозначно определить принадлежность объекта к одному из классов; - большое количество сложных объектов представлять с помощью небольшого множества производных элементов и грамматических правил	-трудно формализуем; - невозможность получения результатов распознавания с оценками сгенерированных гипотез	Средняя
Нейронные сети	- решение задач при неизвестных закономерностях; - устойчивость к шумам во входных данных; - адаптация к изменениям; - потенциальное сверхвысокое быстродействие.	- приблизительный ответ; -многошаговые решения; -вычислительные процессы	Высокая

По сравнению со статистическими методами, нейросети позволяют эффективно строить нелинейные зависимости, более точно описывающие наборы данных. Если сравнивать байесовский классификатор, строящий

квадратичную разделяющую поверхность, нейронная сеть может построить поверхность более высокого порядка [2].

Таким образом, наиболее эффективным и распространенным способом представления и решения задач являются искусственные нейронные сети. Поэтому для решения задачи определения типа болезни древесного растения, был выбран метод распознавания образа – нейронные сети. В результате использования АС определения типа болезни древесных растений на основе анализа листа появится возможность быстрого распознавания вида растения, а также определения типа болезни, что в свою очередь ускорит устранения последствий заболевания для государственной лесной инспекции Белгородской области.

Использованные источники

- 1.Галушкин А. И. Нейронные сети. Основы теории: учебник / А. И. Галушкин. – Москва: Горячая Линия – Телеком, 2012. - 496 с.
- 2.Капитолова Т. А. Нейросетевое моделирование в распознавании образов: философско-методические аспекты / Т. А. Капитонова. – Минск: Белорус. наука, 2009. – 131 с.
- 3.Хайкин С. Нейронные сети: полный курс, 2-е изд. : учебник / С. Хайкин. – М. : ООО «И. Д. Вильямс», 2016. – 1104 с.
- 4.Юрьевна В. Е. Методологические основы исследования нейронных сетей: учебник /В. Е. Юрьевна. - Уральский государственный экономический университет, 2014. - 39 - 42 с.

*Барышников П.Ю.
аспирант*

*Департамент мировой экономики и мировых финансов
Финансовый Университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва*

ПЕРСПЕКТИВЫ, РИСКИ И ВЫГОДЫ ОТ ПОДПИСАНИЯ МНОГОСТОРОННЕГО ТОРГОВОГО СОГЛАШЕНИЯ СЕТА

Аннотация: *в данной статье были проанализированы результаты подписания многостороннего соглашения для обеих сторон, оценены, какие возможные выгоды и угрозы представляет СЕТА для экономик стран - участниц и сделаны выводы о результативности заключения соглашения и его дальнейшей реализации.*

Ключевые слова: *СЕТА, Канада, ЕС, мировая экономика, экономическая интеграция*

*Baryshnikov P.Yu.
Post-graduate student*

*of the Department of World Economy and World Finance
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow*

PROSPECTS, RISKS AND BENEFITS FROM THE CONCLUSION OF THE COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT (CETA)

Abstract: *this article analyzes consequences of CETA signing for both Canada and EU, assesses what possible benefits and threats has CETA for the economies of the participating countries and makes conclusions about the effectiveness of agreement and its further implementation.*

Keywords: *CETA, Canada, EU, world economy, economic integration*

30 октября 2016 г. на Брюссельском саммите между Канадой и Европейским союзом (ЕС) было подписано Многостороннее торговое соглашение (СЕТА). 15 февраля 2017 г. документ был ратифицирован Европейским парламентом¹². По сей день вокруг подписания СЕТА ведется немало споров, и позиции относительно заключения соглашения неоднозначны. Одни эксперты считают, что подписание СЕТА будет способствовать увеличению объемов двусторонней торговли, а также нести позитивный эффект для экономического роста и стимулировать создание новых рабочих мест по обе стороны Атлантики. С другой стороны, СЕТА может подрвать конкурентоспособность местных производителей, предоставив доступ на рынок более крупным зарубежным игрокам с более низкими издержками производства.

¹² European Parliament news. CETA: MEPs back EU-Canada trade agreement [Электронный ресурс]// European Parliament official website, URL: <http://www.europarl.europa.eu/news/en/press-room/20170209IPR61728/ceta-meps-back-eu-canada-trade-agreement>

Преимущества и недостатки СЕТА на сегодняшний день освещены в научной литературе лишь поверхностно. Однако такие публицисты, как Т. Харли, В. Дж Д'Эрма, Т. Долле и В. Дж. Симо, на основании данных, полученных в результате всестороннего изучения и анализа процесса согласования и ратификации многостороннего торгового соглашения, выявили наиболее существенные препятствия, затрудняющие дальнейшую успешную реализацию ключевых положений СЕТА.

Согласно сторонникам идеи заключения многостороннего торгового соглашения, СЕТА создаст новые возможности для компаний ЕС путем стимулирования торговли и укрепления экономических отношений, что сделает деловые отношения между странами более прозрачными, устранил таможенные пошлины, существенно улучшит доступ к государственным контрактам, откроет новые сектора рынков услуг, улучшит инвестиционный климат.

СЕТА предполагает отмену 99% таможенных тарифов¹³, что принесет ощутимые выгоды бизнесу. В первый же день вступления соглашения в силу Канада обещала устранить пошлины на сумму 400 млн. евро на товары из ЕС. В конце переходного периода эта цифра будет превышать 500 млн. евро в год¹⁴. От данных мер выиграют, прежде всего, предприятия малого и среднего бизнеса. Позволяя беспошлинно экспортировать практически все произведенные товары, уменьшая время прохождения таможенного контроля, и делая движение товаров более дешевым и быстрым, более предсказуемым и эффективным, СЕТА стимулирует интеграцию предприятий малого и среднего бизнеса в экономики стран-участниц и устраняет регуляторные препятствия, позволяя продукции пройти сертификацию, согласно стандартам качества Канады и ЕС.

В рамках многостороннего торгового соглашения ЕС и Канада договорились принимать сертификаты качества продукции в таких областях, как электронное и радиооборудование, производственное оборудование, измерительное оборудование, что при определенных обстоятельствах позволяет Евросоюзу проверять экспортируемую в Канаду продукцию на соответствие канадским правилам торговли и наоборот. В результате это позволит избежать сторонам двойного тестирования качества и значительно снизить затраты как для компаний, так и для потребителей. От этого, в особенности, выиграют небольшие компании, для которых дважды понесенные расходы на проведение одной

СЕТА также является самым далеко идущим соглашением в сфере инвестиций, когда-либо заключенным как Канадой, так и ЕС. Европейские и канадские компании могут иметь новые преимущества при работе над

¹³ European Commission press release database. CETA - a trade deal that sets a new standard for global trade [Электронный ресурс] // European Commission official website, URL: http://europa.eu/rapid/press-release_MEMO-16-3580_en.htm

¹⁴ European Commission press release database. European Commission welcomes Parliament's support of trade deal with Canada [Электронный ресурс] // European Commission official website, URL: http://europa.eu/rapid/press-release_IP-17-270_en.htm

двухсторонними инвестиционными проектами. Соглашение вводит новые правила осуществления инвестиций, сохраняющие право правительств осуществлять контроль над инвестициями в интересах общества, обеспечивая при этом высокий уровень защиты инвесторов, справедливое и прозрачное разрешение инвестиционных споров. СЕТА включает четко определенные стандарты защиты инвестиций и дает указания судам по вопросам урегулирования споров и применения данных стандартов. СЕТА решительно отходит от традиционного подхода к разрешению инвестиционных споров и создает независимые, беспристрастные и постоянные инвестиционные трибуналы, основанные на принципах публичных судебных систем Европейского Союза и Канады, а также международных судов, таких как Международный Суд и Европейский Суд по правам человека.

Таким образом, Многостороннее торговое соглашение представляет собой важное и радикальное изменение правил инвестирования и разрешения споров, а именно, закладывает основу для многосторонних усилий по дальнейшему развитию нового подхода к разрешению инвестиционных споров в Многостороннем инвестиционном суде, над созданием которого ЕС и Канада планируют активно работать. Предполагается заменить двусторонние системы регулирования инвестиционных споров и сделать их полностью открытыми для присоединения любой страны, которая согласна с принципами, лежащими в основе принципов работы Суда.

Однако не все граждане стран ЕС и Канады являются сторонниками соглашения и приветствуют подписание СЕТА. Всего в пользу СЕТА проголосовало 480 членов Европейского Парламента, в то время как против подписания выступило 254 члена или более трети всех голосов¹⁵.

Согласно противникам СЕТА, соглашение ведет к чрезмерной либерализации и децентрализации. Оно ослабляет права правительств на осуществление контроля затрагиваемых в соглашении сфер в общественных интересах, не обеспечивает юридическую защиту в ключевых областях и не отвечает требованиям правовых традиций государств-членов.

Вопреки заявлениям сторонников соглашения, утверждающим, что СЕТА способствует экономическому процветанию и созданию рабочих мест, официальная оценка воздействия на устойчивость (Sustainability Impact Assessment) прогнозирует увеличение совокупного ВВП ЕС после подписания СЕТА лишь на 0,03%¹⁶. Другие независимые исследования, основанные на более реалистичной модели ООН, предполагают

¹⁵ European Parliament news. CETA: MEPs back EU-Canada trade agreement [Электронный ресурс]// European Parliament official website, URL: <http://www.europarl.europa.eu/news/en/press-room/20170209IPR61728/ceta-meps-back-eu-canada-trade-agreement>

¹⁶ Euractiv. CETA not the progressive agreement it claims to be [Электронный ресурс] // Euractiv official website, URL: <https://www.euractiv.com/section/trade-society/opinion/ceta-is-not-the-progressive-agreement-it-claims-to-be/>

отрицательные экономические последствия и потерю более 200 000 рабочих мест по всему ЕС.

В то время как Европейская комиссия заявляет, что СЕТА - это прежде всего способ помочь малому и среднему бизнесу, 99% продукции предприятий такого типа не экспортируются за пределы Атлантики. Фактически многие предприятия малого и среднего бизнеса опасаются за свою деятельность в ЕС из-за конкуренции со стороны крупных канадских транснациональных компаний (ТНК). Как отмечалось выше, СЕТА подразумевает либерализацию и децентрализацию, что, согласно противникам соглашения, подрывает правовые системы стран ЕС и ухудшает проводимую экономическую политику. К примеру, в то время как европейские фермеры просят о большей защите на европейских внутренних рынках, СЕТА устраняет пошлины для канадских производителей говядины и свинины, готовых поставлять на рынок ЕС по 140 000 тонн в год. Как следствие этот шаг ведет к стагнации сельскохозяйственного сектора ЕС и несет ущерб для европейской экономики.

Говоря о реформах судебной системы, о которой шла речь выше, противники СЕТА заявляют, что данная модернизация является всего лишь усовершенствованной версией старой системы, при этом в тексте соглашения данная реформа подвержена критике со стороны стран участниц, что указывает на недостатки старой системы (в том числе способность транснациональных корпораций влиять на решения судов), которая представляет основу инвестиционных судов.

Использованные источники:

1. European Parliament news. CETA: MEPs back EU-Canada trade agreement [Электронный ресурс] // European Parliament official website, URL: <http://www.europarl.europa.eu/news/en/press-room/20170209IPR61728/ceta-meps-back-eu-canada-trade-agreement>
2. European Commission press release database. CETA - a trade deal that sets a new standard for global trade [Электронный ресурс] // European Commission official website, URL: http://europa.eu/rapid/press-release_MEMO-16-3580_en.htm
3. European Commission press release database. European Commission welcomes Parliament's support of trade deal with Canada [Электронный ресурс] // European Commission official website, URL: http://europa.eu/rapid/press-release_IP-17-270_en.htm
4. Euractiv. CETA not the progressive agreement it claims to be [Электронный ресурс] // Euractiv official website, URL: <https://www.euractiv.com/section/trade-society/opinion/ceta-is-not-the-progressive-agreement-it-claims-to-be/>

*Бойко Е.А.
старший преподаватель
Украинец Е.П., к.э.н.
доцент
Бакулина А.С.
студент 4 курс, группа ГМУ-401
Центр дополнительного и дистанционного образования
«Южно-Уральский институт управления и экономики»
Россия, г.Новый Уренгой
Boyko E. A.
senior lecturer
Ukrainets E. P., candidate of economics
docent
Bakulina A. S.
student 4th year of group GMU-401
Center for continuing and distance education
«South Ural Institute of management and Economics»
Novy Urengoy*

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ
ЯНАО**

PROBLEMS AND PROSPECTS OF INDUSTRIAL POLICY YANAO

Аннотация: в статье рассматриваются основные проблемные вопросы промышленной политики Ямало-Ненецкого автономного округа и описываются перспективы ее развития.

Ключевые слова: Ямало-Ненецкий автономный округ, промышленная политика.

Annotation: this article deals with the main problems of industrial policy of the Yamalo-Nenets Autonomous district and describes the prospects for its development.

Key words: Yamalo-Nenets Autonomous district, industrial policy.

На сегодняшний день в обеспечении стабильного и устойчивого экономического развития страны усиливается роль субъектов Российской Федерации. Принципы, которые дают возможность решения проблем всех регионов устанавливаются на общегосударственном уровне, а уже на уровне субъекта Российской Федерации складывается потенциал каждого региона, уточняются проблемы и методы их решения, в связи с этим появляется необходимость целенаправленной региональной промышленной политики.

Под региональной промышленной политикой принято понимать комплекс экономических, организационных, правовых и иных мер, которые направлены на развитие промышленного потенциала региона, обеспечивают производство на его территории субъекта конкурентоспособной промышленной продукции.

Являясь частью экономики страны, производственно-территориальная структура хозяйства субъекта Российской Федерации составляет промышленный комплекс региона. Промышленный комплекс региона считается открытой межотраслевой системой, которая обладает запасом природных, производственных, финансовых, трудовых, инфраструктурных, информационных и других ресурсов территории.

Главной целью региональной промышленной политики принято считать создание условий для формирования и развития промышленного комплекса региона, который способен отвечать требованиям внутреннего и внешнего рынка.

Региональная промышленная политика, её цели, задачи и приоритеты полностью основываются на приоритеты федеральной промышленной политики, в связи с чем, не должны ей противоречить. Промышленная политика каждого региона ставит в приоритет решение как своих, так и общенациональных целей, и задач, поэтому важно согласовывать региональную и федеральную промышленную политику[3].

Выбор приоритетных видов деятельности в промышленности и оказание им соответствующей поддержки находится в сфере ведения разных субъектов промышленной политики.

Ямало-Ненецкий автономный округ является стратегическим регионом России, который обеспечивает экономическую и энергетическую безопасность государства. Автономный округ – крупнейший газодобывающий регион Российской Федерации, из его недр извлекается 93 % российского газа, и существенная доля нефти [1].

Статья 6 Закона Ямало-Ненецкого автономного округа от 06.06.2016г. №31-ЗАО «О промышленной политике в Ямало-Ненецком автономном округе» приоритетными направлениями промышленной политики в автономном округе устанавливает:

- 1) формирование современной транспортно-логистической инфраструктуры;
- 2) обеспечение доступности энергетических ресурсов, объектов коммунальной инфраструктуры;
- 3) развитие и поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства;
- 4) развитие топливно-энергетического комплекса;
- 5) комплексное освоение и развитие добычи и переработки полезных ископаемых Полярного Урала;
- 6) развитие производств видов традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Севера;
- 7) развитие промышленности в сфере обращения с отходами производства и потребления.

К сожалению, регионы, относящиеся к Арктической зоне Российской Федерации, преимущественно рассматриваются как источники пополнения государственного бюджета за счет экспорта полезных ископаемых.

Если рассмотреть структуру товаров и услуг Ямало-Ненецкого автономного округа, то можно отметить преобладание добычи полезных ископаемых. Представим структуру в таблице 3 и на рисунке 1.

Таблица 3 – Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по видам экономической деятельности в феврале 2017 г., млн. рублей [2]

Добыча полезных ископаемых	148883,2
Обрабатывающие производства	34853,2
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	4238,3
Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	636,7

Таким образом, добыча полезных ископаемых преобладает в производстве товаров и услуг – 78% (рис. 1).

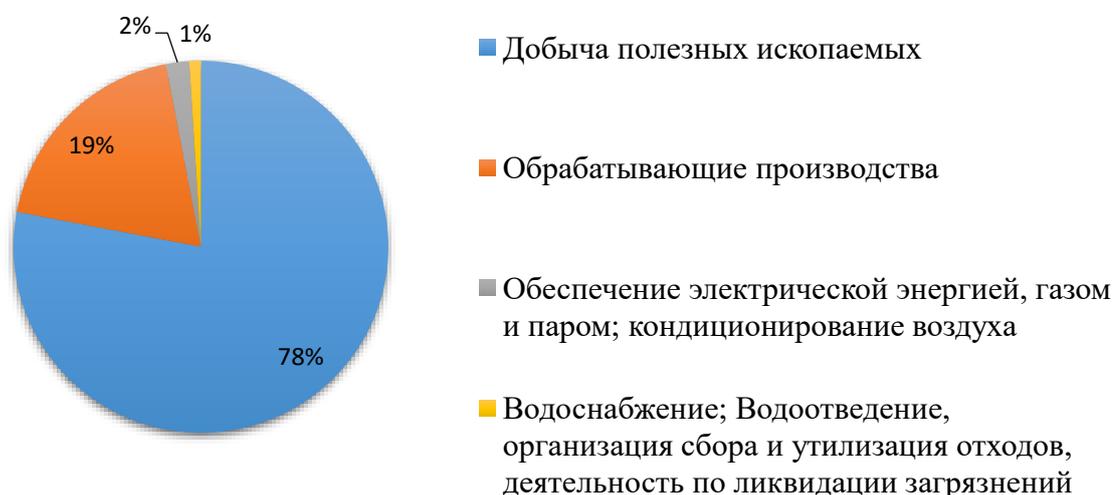


Рисунок 1 – Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по видам экономической деятельности [2]

На Ямале существует немало проблем, требующих разрешения. Эти проблемы связаны, преимущественно, с узкосырьевой структурой хозяйства, основанной на добыче углеводородов, что имеет негативные последствия в периоды падения мировых цен на сырье и в результате истощения сырьевой базы. Второй фактор, от которого зависит региональная экономика, – ценообразование на нефть и газ на международных рынках.

Промышленная деятельность впоследствии принесла экологические проблемы. Практически половина кустов скважин нефтедобывающих предприятий загрязнена нефтепродуктами (нефтью), которые происходили в результате аварийных ситуаций. Также на полуострове Ямал остро ощущается проблема утилизации, переработки и захоронения токсичных отходов. В связи с чем, необходимо развивать современные технологии по

утилизации отходов промышленного производства и оздоровлению природы автономного округа. Для достижения этих результатов необходимо принять следующие меры:

- ликвидировать последствия уже нанесенного экологического ущерба;
- принять, необходимые законы и штрафные санкции для промышленных производств, с целью недопущения дальнейшего загрязнения окружающей среды;
- внедрить новые технологии по утилизации и переработке отходов.
- в целях сохранения биологического разнообразия региона необходимо расширение сети особо охраняемых территорий.

В округе, кроме нефтегазовой отрасли и транспорта, есть большое количество возможностей для инвестиций в производство потребительских товаров и услуг.

Одним из основных местных продуктов питания являются экологически чистые ямальские оленина и рыба. Заняв достойное место среди деликатесов на внутреннем и внешнем рынках, они заслуженно стали брендами региона. В реках и озерах Ямала 30 видов рыб являются промысловыми. На Ямал приходится половина российского улова сиговых пород или треть их мирового улова. Дальнейшее развитие на Ямале рыбной промышленности связано с увеличением объемов вылова и переработки рыбы.

Дикорастущие лечебные травы и ягоды, обильно произрастающие вблизи многих населенных пунктов – это еще один ресурс на Ямале. Есть необходимость разработки и применения современных технологий для создания на их основе производства продуктов питания и фармацевтики. А для этого требуется доработать организацию их массового сбора, правильного хранения и сбыта.

В настоящее время главным перспективным социально-экономическим направлением развития промышленности региона является становление автономного округа международным форпостом развития Арктики [2].

Тесное взаимодействие правительства округа с Российской академией наук, ее филиалами, отделениями и институтами, позволяет обеспечивать должную централизацию и координацию проводимых научных исследований в российской Арктике. На Ямале успешно работают Научный центр изучения Арктики и Российский центр освоения Арктики. Помимо проведения собственных исследований они взаимодействуют с учеными научно-исследовательских институтов, ведущих научные изыскания на территории округа. Результаты исследований имеют огромную практическую ценность для развития региональной промышленности.

Таким образом, у Ямала есть все предпосылки, чтобы занять достойное место на российских и международных рынках продукции, достичь лидерских позиций в постиндустриальном мире. В долгосрочной

перспективе это поможет региону достойно справиться с главной проблемой – неизбежным истощением сырьевой базы.

Использованные источники:

1. О промышленной политике в Ямало-Ненецком автономном округе: Закона Ямало-Ненецкого автономного округа от 06. июня 2016г. №31-ЗАО // «Красный Север», спецвыпуск N 43, 2016г.
2. Ларченко Л.В. Современная Арктика: проблемы освоения и социально-экономического развития // Региональная экономика: теория и практика. – 2016. – № 11. – С. 2-8.
3. О промышленной политике в Российской Федерации: Федеральный закон от 31 декабря 2014 г. N 488-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/70833138/> (дата обращения 30.03.2018)
4. Стратегия социально-экономического развития Ямало-Ненецкого автономного округа до 2020 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://правительство.ЯНАО.рф/economics/social_strateg_2020/ (дата обращения: 30.03.2018).

*Буркова Т.А.
магистрант
факультет «Технологический»
Курганский государственный университет
Россия, г. Курган
Перелыгина А.А.
магистрант
факультет «Технологический»
Курганский государственный университет
Россия, г. Курган*

ОПТИМИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ СПЕЦИАЛИСТОВ

Данная статья посвящена теме «Оптимизация использования рабочего времени». Были рассмотрены причины нерационального использования времени. Приведены методы оптимизации использования рабочего времени.

Ключевые слова: *время, оптимизация, кадры, цели, мотивация.*

*Burkova T. A.
Undergraduate
faculty of Technology»
Kurgan state University
Russia, Kurgan
Perelygina A. A.
Undergraduate
faculty of Technology»
Kurgan state University
Russia, Kurgan*

OPTIMIZATION OF WORKING TIME OF SPECIALISTS

This article is devoted to the theme "Optimization of working time". The reasons for the irrational use of time were considered. Methods of optimization of use of working time are resulted.

Keywords: *time, optimization, personnel, goals, motivation.*

Время это часто недооцененный ресурс. Сколько и на что его тратится, часто не понятно. Конечно, люди не роботы и не могут всё время работать, совершать трудовые подвиги. Небольшие паузы в течение рабочего дня даже приветствуются. Но если паузы затягиваются и рабочее время используется не эффективно. То стоит задуматься и предпринять решительные действия. Ведь потери времени напрямую связаны с потерей денег.

Для того чтобы правильно организовать свое время, нужно уметь его учитывать и анализировать.

Опыт показывает, что каждый, кто пожелает организовать и использовать свое время более эффективно, может осуществить свое желание.

Для этого нужно избавиться от некоторых привычек в организации своего труда. Ведь даже самые квалифицированные руководители, вполне заслуженно пользующиеся высокой репутацией, часто допускают ошибки в организации личного труда. Вот некоторые из таких типичных ошибок:

1. Перенос принятия решения проблемы на завтра;
2. Выполнение работы не до конца;
3. Стремление сделать все сразу;
4. Стремление сделать все самому;
5. Неумение правильно разграничить функции между подчиненными;
6. Желание в случае неудачи переложить вину на подчиненных;
7. Полное пренебрежение вопросами организации и планирования личной работы;
8. Руководитель считает, что эффективная организация его личного времени в принципе невозможна.

Чтобы успевать делать больше в меньшее время, требуется все го два качества: организованность и самодисциплина. Для того чтобы их выработать у себя, необходимо следовать ряду правил:

- 1) точно определить свою цель;
- 2) составить план ее достижения;
- 3) сосредоточиться на главном;
- 4) придумывать себе стимулы;
- 5) установить твердые сроки;
- 6) научиться быть решительным;
- 7) научиться говорить "нет";
- 8) приобрести привычку записывать все самое важное;
- 9) научиться слушать, отказаться от шаблонных подходов;
- 10) уважать свое время.

Новое мышление заставляет нас посмотреть на время с другой стороны. И, в соответствии с законом Парето, 80% всех результатов достигается нами в течение 20% потраченного времени.

Вам не нужно больше времени — вам нужно время, потраченное с умом.

Это приходит только с пониманием, что долгие часы, затраченные на работу, не делают ее хорошей.

Как четко подметил Сет Годин: «Вам не нужно больше времени... вам просто нужно научиться принимать правильные решения».

Использованные источники:

1. Зайверт Л. Ваше время – в ваших руках: (Советы руководителям, как эффективно использовать рабочее время): Пер. с нем. / Авт. предисл. В.М. Шепель. – М.: Экономика, 2006. – 232 с.
2. Добротворский И.Л. Менеджмент. Эффективные технологии. Учебное пособие. – М.: "Издательство ПРИОР", 2009. – 464 с.

Вернова А.С.

студент 2 курс

Ростовский Государственный Экономический Университет (РИНХ)

Россия, г. Ростов-на-Дону

Серова Д.Б.

студент 3 курс

Ростовский Государственный Экономический Университет (РИНХ)

Россия, г. Ростов-на-Дону

Каитова З.Д.

студент 3 курс

Ростовский Государственный Экономический Университет (РИНХ)

Россия, г. Ростов-на-Дону

ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОГО РЫНКА СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ

Аннотация: *данная статья повествует о самых крупных сделках на мировом ранке, причине такой динамики и экономических последствиях. В работе приведены примеры крупнейших мегасделок, согласно данным общеизвестных достоверных источников.*

Ключевые слова: *мегасделка, санация, рынок M&A, кредитные ставки, финансовый рынок.*

Vernova A.S.

student second – year

Rostov State University of Economics (RSUE)

Russia, Rostov-on-Don

Serova D.B.

student third – year

Rostov State University of Economics (RSUE)

Russia, Rostov-on-Don

Kaitova Z.D.

student third – year

Rostov State University of Economics (RSUE)

Russia, Rostov-on-Don

TRENDS AT THE GLOBAL MARKET OF MERGERS AND ACQUISITIONS

Abstract: *this article describes the largest transactions at the world market, the reason for such dynamics and economic consequences. The science work presents examples of the largest mega deals, according to well-known reliable sources.*

Keywords: *megadeal, reorganization, M&A market, interest rates, financial market.*

С начала 2018 года количество мегасделок с суммой более 5 млрд долл. бьют все рекорды предыдущих годов. Кроме того, на днях произошла еще одна из таких сделок: Concho Resources- американская компания по разведке и добыче нефти и газа произвела покупку одного из главных

конкурентов RSP Permian, по данным источника Financial Times, сумма покупки достигла 9,5 млрд долл. А фармацевтическая компания из Японии Takeda предложила покупку ирландского конкурента Shire за 40 млрд. долл. Так, сумма слияний и поглощений на рынке (M&A) в 2018 году уже превысила 1,2 трлн. долл. Сравнивая с 2017 годом, активность рынка возросла на 67 %; рекордным же пока остается 2007 год.

Как и у всех экономических событий, у данной тенденции есть свои объяснения. Во-первых, всемирный экономический рост. Во-вторых, со снижением процентных ставок кредиты стали несколько дешевле. И в-третьих, налоговая реформа Трампа, которая была основным акцентом в его предвыборной компании, она облегчает налоговое бремя для разного рода налогоплательщиков, но в первую очередь, для бизнеса. Даже опасения торговой войны между США и Китаем и атмосфера финансовой нестабильности не мешает росту количества сделок.

Что касается Европы, здесь сумма мегасделок также увеличилась, особенно активны в этом плане такие страны как Великобритания, Нидерланды и Германия. Крупнейшей мегасделкой считается обмен активами между энергетическими компаниями E.ON и RWE на сумму 55 млрд. долл. и покупка инвестфондом Carlyle химического бизнеса нидерландской компании Akzo Nobel за €10,1 млрд.

А вот ситуация в Китае складывается не лучшим образом, что связано с ухудшением отношений с США и ужесточением китайской политики регулирования крупных сделок. Заграничное сотрудничество и заключение мегасделок снизилось на 15% т.е. до 25 млрд. долл., это низший показатель с 2005 года. Но заметной сделкой в области автопромышленности является покупка холдингом Geely доли немецкого производителя Daimler на сумму 9 млрд. долл.

Что касается динамики российского рынка M&A, она остается положительной еще с периода прошлого и 2016 годов на 2% и 1,1% соответственно. Как и в случае с США, такой рост обусловлен банковскими кредитными ставками и активностью госкомпаний. Особенно высокими показателями может похвастаться декабрь предыдущего года благодаря крупным сделкам, две из которых связаны с банком «ФК Открытие», в который поступили вливания от Банка России (7,92 млрд. долл.). В результате чего, финансовый сектор вышел на вторую позицию в рейтинговом списке отраслей. Значимой и самой дорогой мегасделкой в 2017 году была покупка российской нефтегазовой компанией «Роснефть» второго крупнейшего НПЗ в Индии - Essar Oil за 9,5 млрд долл. Таким образом, благодаря этой сделке, по итогам года этот сегмент стал лидером рынка, общий объем в денежном выражении составил 15,16 млрд. долл., это почти треть от всего российского рынка M&A. Такой рост обусловлен стабилизацией цен на нефть и активностью госкомпаний. Во второй половине 2018 года также предвидится слияние компании DEA, принадлежащей российскому бизнесмену и крупнейшей немецкой нефтегазодобывающей

компании Wintershall («дочки» концерна BASF). По словам аналитиков, будущая объединенная компания будет стоить 14 млрд. евро, что никак не отразится на российском рынке.

Объемы сделок иностранных участников с российскими активами заметно снизились, что стало отрицательной тенденцией вплоть до конца 2017 года. Сокращение произошло почти в четыре раза, что в денежном выражении составляет 3,9 млрд. долл. А вот покупки российских инвесторов за рубежом показали обратную ситуацию: их суммарная стоимость возросла в четыре с половиной раза - до 19,6 млрд. долл. В связи с ожиданиями ужесточения санкций в отношении России, приток иностранного капитала сократился, а отток остается на прежнем уровне. На данный момент покупка активов производится не только собственниками крупных предприятий, а и самим корпоративным сектором, который стремится инвестировать прибыль на российском рынке за пределами государства.

Использованные источники:

1. Статистика M&A // Информационное агентство АК&М, 09.04.2018. [Электронный ресурс]- URL <http://mergers.akm.ru/stats/21>
2. Слияние Wintershall и DEA останется незамеченным в России // Deutsche Welle, 09.12.2017. [Электронный ресурс]- URL: <http://www.dw.com/ru/слияние-wintershall-и-dea-останется-незамеченным-в-россии/a-41719033>
3. Слияния и поглощения. Чего ждать в 2018 году // Агро инвестор, февраль 2018. [Электронный ресурс]- URL: <http://www.agroinvestor.ru/opinion/article/29316-sliyaniya-i-pogloshcheniya-chego-zhdai-v-2018-godu/>

Горшкова А.Р.

студент магистратуры

Москова М.М.

студент магистратуры

Попов А.И., к.п.н.

доцент

Шубин И.Н., к.т.н.

доцент

ФГБОУ ВО "Тамбовский государственный технический

университет"

Россия, г. Тамбов

АНАЛИЗ РЫНКА СОРБЕНТОВ

Аннотация: Работа посвящена обзору рынка сорбентов для очистки водных сред. Основным главным источником информации явились материалы Министерства природных ресурсов, Федеральной службы государственной статистики России, а также различных исследовательских групп, позволившие оценить состояние рынка адсорбентов в целом.

Ключевые слова: сорбенты, активированный уголь, углеродные нанотрубки, рынок сорбентов.

Gorshkova A.

master

Moskova M.

master

Popov A., candidate of pedagogical sciences

assistant professor

Shubin I., candidate of tech.sc.

assistant professor

Tambov State Technical University

Russia, Tambov

ANALYSIS OF THE SORBENTS MARKET

Abstract: The present paper describes the review of the sorbents market for the treatment of aquatic media. The materials of the Ministry of Natural Resources, the Federal State Statistics Service of Russia, and various research groups, allowed to assess the state of the market of adsorbents in general were the main source of information.

Keywords: sorbents, activated carbon, carbon nanotubes, sorbent market.

В связи со стремительно развивающейся индустриализацией человеческого общества различные загрязнители, такие как ионы тяжелых металлов, органические вещества, бактерии, вирусы и т. д., попадают в сточные воды, нанося серьезный вред здоровью человека. Существует ряд традиционных технологий очистки сточных вод от вредных примесей, таких как флотация, коагуляция, адсорбция, ионный обмен, обратный осмос,

ультрафильтрация и т.д. [1, 2]. Однако большинство из вышеперечисленных методов имеют ряд недостатков, основным из которых является недостаточное удаление различного рода поллютантов из сточных вод. Было обнаружено, что процесс адсорбции является одним из наиболее эффективных методов очистки водных сред [3]. В связи с этим анализ сорбентов может стать отправной точкой в формировании оптимальных решений в данном вопросе.

В последние годы российский рынок сорбентов активно растет в рублях, однако при этом сокращаются объемы продаж в упаковках по сравнению с докризисным уровнем. В целом за 2014-2016 гг. среднегодовой темп роста рынка материалов сорбционного действия в России составил +12% в рублях и -5% в упаковках. Общий объем розничного коммерческого рынка сорбентов по итогам 2016 г. составил около 7,9 млрд рублей или 118,9 млн упаковок, свидетельствуют данные QuintilesIMS. Наибольшая доля продаж в стоимостном выражении приходится на кремний содержащие сорбенты: в 2016 году превысила 57%. В натуральном выражении с долей 78% лидировали углеродные сорбенты. Различные углеродные сорбенты в той или иной степени применяются для очистки жидких сред, но основным промышленным материалом, используемым в качестве сорбента в настоящее время, являются активированные угли (АУ). С развитием промышленного производства АУ применение этого продукта неуклонно возрастает. Потребление АУ в России за последние десять лет увеличилось более чем в два раза. В 2017 г. российскими компаниями было использовано около 19 тыс. т. АУ. При этом с 2013 г. более 70% потребности российского рынка в АУ удовлетворяется за счет импорта. По прогнозам «Инфолайн», потребление АУ будет увеличиваться и в дальнейшем и к 2020 г. составит 23-24 тыс. т, при сохранении лидирующей роли импорта. За период с 2013 по 2017 гг стоимостный экспорт АУ вырос в 2,4 раза: с 1,9 до 4,5 млн долл. Сокращение показателя относительно предыдущих лет наблюдалось только в 2015 г – на 12,5%. Причиной падения стоимостного экспорта стало снижение средней цены экспорта на 52,4% относительно 2014 г.

По прогнозам, в 2017-2020 гг экспортная выручка будет расти в среднем на 9,4% в год. Максимальный прирост показателя ожидается в 2020 г – на 10,6% по сравнению с 2019 г, а минимальный – в 2018 г (на 6,9% относительно 2017 г). В 2020 г стоимостный экспорт составит 7 млн. долл, что превысит значение 2017 г на 56,4%.

Несмотря на популярность АУ в качестве сорбентов для очистки водных сред, с момента своего открытия японским учёным Ииджимой в 1991 [4], углеродные нанотрубки (УНТ) привлекли огромное внимание как новый вид адсорбентов, обладающие уникальными физическими, химическими, электрическими и структурными свойствами [5]. Из работы [6] видно, что УНТ имеют большой потенциал для удаления многих видов органических и неорганических загрязнителей из водных сред. В 2013 году мировой рынок углеродных нанотрубок оценивался в \$ 252 млн., и

ожидалось, что к 2018 году он достигнет \$ 527 млн. Однако данный прогноз реализовался уже к 2015 году. На сегодняшний день рынок УНТ ежегодно растет и развивается значительными темпами - прирост рыночных показателей в период с 2015-2017 годы достиг 57,37%. В результате объем рынка углеродных нанотрубок в 2017 году составил \$ 1,1 млрд. В перспективе к 2020 году ожидается рост рынка, он достигнет \$ 2,7 млрд., а прирост рыночных показателей в 2017-2020 годах составит 145,45%, что в 3 раза больше чем на 2013-2015 годы.

Использованные источники:

- 1.S.B. Wang, and Z.H. Zhu, "Characterization and environmental application an Australian natural zeolite for basic dye removal from aqueous solution", *J. Hazard. Mater.* **136**, 946–952 (2006).
- 2.V.K. Gupta, A. Mittal, L. Krishnan, and V. Gajbe, "Adsorption kinetics and column operations for the removal and recovery of malachite green from wastewater using bottom ash," *Sep. Purif. Technol.* **40**, 87–96 (2004).
- 3.D. Suteu, G. Biliuta, L. Rusu, S. Coseri, and G. Nacu, "Cellulose Cellets as new type of Adsorbent for the removal of Dyes from aqueous media. Environ," *Eng. Manag. J.* **14**, 525–532 (2015).
- 4.S. Iijima, Helical microtubules of graphitic carbon. *Nature*, 354(6348) (1991) 56-58.
- 5.А.В. Елецкий, Углеродные нанотрубки, *Успехи физических наук* 9 (167) (1997) 946-972
- 6.W. Kangbing, H. Shengshui, F. Junjie, W. Bai, Mercury-free simultaneous determination of cadmium and lead at a glassy carbon electrode modified with multi-wall carbon nanotubes, *Anal. Chim. Acta* 489 (2003) 215–221.

*Дузельбаева Г.Б. кандидат экономических наук
и.о. ассоциированного профессора
Кызылординский государственный
университет имени Коркыт Ата
Республика Казахстан, г. Кызылорда*
*Абдимомынова А.Ш. кандидат экономических наук
доцент
Кызылординский государственный
университет имени Коркыт Ата
Республика Казахстан, г. Кызылорда*
*Ким В.В. магистр экономических наук
старший преподаватель
Кызылординский государственный
университет имени Коркыт-Ата
Республика Казахстан, г. Кызылорда*

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В КАЗАХСТАНЕ

Аннотация: В представленной статье определены базовые основы государственно-частного партнерства. В частности, рассматриваются этапы развития, формы государственно-частного партнерства в Казахстане. Кроме этого, представлены данные о государственно-частном партнерстве в Республике Казахстан. Статья выполнена в рамках проекта «Совершенствование государственно-частного партнерства в подготовке кадров для малого и среднего предпринимательства». ИРН проекта: AP05133562.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, финансирование, концессии, бизнес, инфраструктура, закон, программа, проект, инвестор.

*Duzelbaeva G.B. candidate of economic sciences
assosiated professor
Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*
*Abdimomynova A.Sh. candidate of economic sciences
assosiated professor
Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*
*Kim V.V. MSC
senior lecturer
Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*

DEVELOPMENT OF PUBLIC PRIVATE PARTNERSHIP IN KAZAKHSTAN

Abstract: *The basic conceptions of public private partnership defined in this article. In particular stages of development and types of public private partnership in Kazakhstan are considered. In addition materials about public private partnership in Republic of Kazakhstan are presented. This article was prepared within the project "Improvement of public-private partnership training for small and medium-sized businesses". IRN of the project: AP05133562.*

Key words: *public private partnership, financing, concessions, business, infrastructure, law, program, project, investor.*

Государственно-частное партнерство представляет собой взаимовыгодное сотрудничество государства и частного сектора в отраслях, традиционно относящихся к сфере ответственности государства на условиях сбалансированного распределения рисков, выгод и затрат, прав и обязанностей, определяемых в соответствующих договорах.

Основными целями государственно-частного партнерства является развитие инфраструктуры в интересах общества путем объединения ресурсов и опыта государства и бизнеса, реализация общественно значимых проектов с наименьшими затратами и рисками при условии предоставления экономическим субъектам высококачественных услуг.

Развитие государственно-частного партнерства в Казахстане тормозилось отсутствием закона. Законодательная основа применения механизма государственно-частного партнерства в Казахстане была заложена в 1991 году в части урегулирования взаимоотношений, возникающих по договорам концессий. Первый Закон Республики Казахстан «О концессиях» регулировал организационные, экономические и правовые условия предоставления объектов в концессию иностранным инвесторам на территории Республики Казахстан.

В Послании Президента Республики Казахстан Н. А. Назарбаева народу «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства» подчеркивается, что профессионально-техническое и высшее образование должны ориентироваться в первую очередь на максимальное удовлетворение текущих и перспективных потребностей национальной экономики в специалистах, что так же во многом это решит проблему занятости населения¹⁷.

Законодательно в Республике Казахстан закреплены две формы государственно-частного партнерства - институциональная и контрактная. Контрактное государственно-частное партнерство относится к партнерству, основанному исключительно на контрактных отношениях между участниками проекта. Институциональное государственно-частное партнерство предполагает создание совместного предприятия с участием

¹⁷ Послание Президента Республики Казахстан – Лидера нации Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства». – Астана, Акорда, 2012 год.

государства и частного партнера, целью которого является выполнение работ и услуг в пользу государства.

В настоящее время государственно-частное партнерство в Казахстане уже получило законодательную, институциональную и инфраструктурную поддержку. Сегодня законодательство Республики Казахстан включает порядка 35 законодательных документов – законов, Указов Президента Республики Казахстан, Постановлений Правительства Республики Казахстан, приказов министров отраслевых министерств.

С принятием в 2006 году нового Закона Республики Казахстан «О концессиях» (далее - Закон), появилась возможность передачи права на создание объектов государственной собственности не только иностранным инвесторам, но также и юридическим лицам (гражданам Республики Казахстан)¹⁸.

Президентом Республики Казахстан Н.А. Назарбаевым подписан Указ «О внесении изменений в Указ Президента Республики Казахстан от 5 марта 2007 года № 294 «О перечне объектов, не подлежащих передаче в концессию». Этот документ внес определенную ясность.

В 2008, 2010 и 2012 годах были внесены ряд поправок в законодательство по концессии в части процедур передачи объектов в концессию, расширения мер государственной поддержки и повышения привлекательности концессионных проектов, отмены обязательности выпуска инфраструктурных облигаций, за исключением предоставления меры государственной поддержки в виде софинансирования государства.

Развитие государственно-частного партнерства в Казахстане требует осуществления еще серьезных корректив в законодательстве Казахстана, исходным пунктом для которых должна послужить эффективная регламентация государственно-частного партнерства и всех его форм, допустимых или приемлемых в условиях социально-политического и экономического развития Казахстана.

На стадии реализации в современных условиях в Казахстане находятся следующие концессионные проекты в энергетической и транспортной отраслях:

- Строительство и эксплуатация межрегиональной линии электропередачи «Северный Казахстан - Актюбинская область»;
- Строительство и эксплуатация газотурбинной электростанции в г. Кандыгащ Актюбинской области;
- Электрификация железнодорожного участка «Макат-Кандыгащ»;
- Строительство и эксплуатация железнодорожной линии «Станция Шар - Усть-Каменогорск»;
- Строительство и эксплуатация пассажирского терминала международного аэропорта г. Актау;

¹⁸ Программа по развитию государственно-частного партнерства в Республике Казахстан на 2011-2015 годы: офиц. текст: по состоянию на 29 июня 2011 г. – Астана: Юрист, 2011.

- Строительство и эксплуатация железнодорожной линии «Ералиево - Курык».

В Казахстане государственно-частное партнерство только начинает развиваться, а термин «государственно-частное партнерство» (ГЧП) в последнее время уже стало весьма популярным. Данное партнерство для решения широкого круга экономических задач понимается как форма взаимодействия государственного и сектора предпринимательства на условиях оптимального разделения рисков, обязанностей и взаимной выгоды, при сохранении контроля со стороны государства.

Опыт реализации в Казахстане проектов с элементами вышеуказанного партнерства, в рамках реализации национальных программ показывает необходимость законодательного определения понятия ГЧП и регулирования его форм.

Требуется четкое понятие государственно-частного партнерства во избежание неверного понимания предпринимателями и государственными чиновниками данного процесса, смешения ими таких понятий, как «партнерство», «поддержка и стимулирование предпринимательства». Также не допустить случаев произвольного отнесения к государственно-частному партнерству государственными органами любых соглашений, заключаемых между государством (или государственными компаниями) и предпринимателями¹⁹.

Для частного сектора открываются новые инвестиционные возможности и соответственно новые источники доходов, возможность участия в крупных проектах. Государственно-частное партнерство предполагает использование ресурсного и интеллектуального потенциала частного сектора в сферах традиционной ответственности государства.

Модель концессии, где большая часть инвестиционных и эксплуатационных рисков несет частная сторона, предполагает реализацию крупномасштабных проектов. Использование механизмов государственно-частного партнерства предоставляет ряд преимуществ, как для государства, так и для развития бизнеса.

В современных условиях в Казахстане имеется практика реализации проектов государственно-частного партнерства с применением механизма концессии. Современное определение концессии – передача по договору концессии объектов государственной собственности во временное владение и пользование в целях улучшения и эффективной эксплуатации, а также прав на создание (строительство) новых объектов за счет средств концессионера или на условиях софинансирования концедентом с последующей передачей таких объектов государству с предоставлением концессионеру прав

¹⁹ Королев В. А. и др. Государственно-частное партнерство: теория и практика. – Электронный учебник. – М.: Государство и право, 2010. – 210 с. <http://lib.rus.ec/b/376816>

владения, пользования для последующей эксплуатации, а также с предоставлением государственной поддержки либо без таковой²⁰.

Суть государственно-частного партнерства – это система среднесрочных или долгосрочных взаимоотношений между государством и частным сектором для предоставления частным сектором от имени государства общественно-значимых услуг по проектированию, финансированию, строительству, реконструкции, реабилитации, эксплуатации или обслуживания объектов.

Использование механизмов государственно-частного партнерства предоставляет ряд преимуществ, как для государства, так и для развития бизнеса. Для частного сектора открывается возможность участия в крупных проектах. Государственно-частное партнерство предполагает использование ресурсного и интеллектуального потенциала частного сектора в сферах традиционной ответственности государства.

Развитие государственно-частного партнерства согласно международной практике в конкретной стране подразумевает три этапа: подготовка, внедрение и совершенствование.

На этапе подготовки государства изучают международный опыт, анализируют действующее законодательство, определяют общую государственную политику в области ГЧП и иногда начинают реализовывать пилотные проекты.

На этапе внедрения ГЧП предполагается проведение ряда мероприятий, таких как: формирование законодательства, разработка методических инструкций и руководств, создание специализированного органа ГЧП, расширение сферы применения ГЧП и т.д.

Этап совершенствования характеризуется ростом активности в сфере ГЧП и повышением уровня сложности проектов. Данный этап предполагает дальнейшее совершенствование законодательства, а также моделей реализации проектов ГЧП.

Можно утверждать, что на данный момент подготовительный этап в Казахстане пройден и идет процесс внедрения ГЧП (принят закон «О концессиях», создана специализированная организация по вопросам концессии, начата реализация концессионных проектов).

В Законе были определены правовые условия концессии, виды государственной поддержки концессионера и регулирование общественных отношений, возникающих в процессе заключения, исполнения и прекращения договоров концессии.

Необходимо выполнение следующих задач для достижения поставленных целей:

- совершенствование законодательства в области ГЧП;

²⁰ Государственно-частное партнерство в Республике Казахстан: Учебное пособие.- Астана: ҚазЭҚХСУ БПО, 2014.- 238с.

- обеспечение разработки мер по эффективному планированию и управлению за процессами подготовки и реализации проектов на основе ГЧП;
- установление критериев оценки эффективности реализации проекта через качество предоставления услуг населению;
- обеспечение подготовки и повышения квалификации специалистов в области ГЧП.

Применение механизмов государственно-частного партнерства может стать основной составляющей процесса модернизации стратегически и социально важных отраслей экономики. Указом Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 958 принята «Программа по развитию государственно-частного партнерства в Республике Казахстан на 2011 - 2015 годы» (далее - Программа).

Необходимость разработки Программы обусловлена развитием государственной политики в области государственно-частного партнерства. Для реализации программы Главой государства подписан Закон Республики Казахстан от 21 мая 2013 года «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по внедрению новых форм государственно-частного партнерства и расширения сфер их применения».

В таблице 1 представлены данные, подчёркивающие, что государственно-частное партнерство, получив большое распространение в мире, зарекомендовало себя как один из возможных и эффективных механизмов по привлечению субъектов частного предпринимательства к реализации общественно значимых проектов.

Таблица 1. Данные о государственно-частном партнерстве в Республике Казахстан

Государственно-частное партнерство 02.03.2018	Заключено договоров/объектов	Введено в эксплуатацию объектов	На стадии строительства объектов
Количество	194/200	129	71
Сумма (млрд. тенге)	765,5	91,3	674,2
Источник- составлено по данным Министерства национальной экономики Республики Казахстан ²¹ .			

Активное развитие государственно-частного партнерства в Казахстане зависит от системного подхода к согласованному и взвешенному применению механизма государственно-частного партнерства. Вместе с тем, отраслевым органам в рамках государственных или отраслевых программ рекомендуется рассмотреть возможность отражения применения

²¹ <http://economy.gov.kz>. Официальный Интернет-ресурс Министерства национальной экономики Республики Казахстан

инструмента государственно-частного партнерства с учетом специфических особенностей каждой отрасли.

В Республике Казахстан необходимо дальнейшее совершенствование методологии, подготовки и экспертизы концессионных проектов. Кроме этого, необходимо изучить перспективы применения форм государственно-частного партнерства помимо механизма концессии.

В Казахстане еще будут проекты, где взаимовыгодное сотрудничество государства и частного сектора приведет к успешному выполнению общественно значимых проектов в отраслях, традиционно относящихся к сфере ответственности государства, включая транспорт, электроэнергетику, коммунальное хозяйство, социальную инфраструктуру. Это будут проекты, которые должны осуществляться на условиях сбалансированного распределения рисков, выгод и затрат, прав и обязанностей.

На стадии планирования в настоящее время находятся проекты в транспортной и социальной сферах с общим объемом предполагаемых инвестиций более 600 млрд тенге. Частный капитал не может реализовать крупные индустриальные и инфраструктурные проекты без существенной поддержки государства с учетом географических и демографических особенностей нашей страны.

Изучив мировой опыт развитых стран, Казахстан делает все, чтобы казахстанская модель ГЧП стала оптимально эффективной и комфортной как для нашего государства, казахстанского общества, так и для инвесторов, которые приходят в Казахстан.

Таким образом, Казахстан ориентируется на лучший мировой опыт в области государственно-частного партнерства, флагманами которого остаются такие страны как Южная Корея, Сингапур, Япония и страны Европы, чтобы казахстанская модель государственно-частного партнерства стала оптимально эффективной и комфортной как для нашего государства, казахстанского общества, так и для инвесторов, которые приходят в Казахстан.

Использованные источники:

- 1.Послание Президента Республики Казахстан – Лидера нации Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства». – Астана, Акорда, 2012 год.
- 2.Программа по развитию государственно-частного партнерства в Республике Казахстан на 2011-2015 годы: офиц. текст: по состоянию на 29 июня 2011 г. – Астана: Юрист, 2011.
- 3.Королев В. А. и др. Государственно-частное партнерство: теория и практика. – Электронный учебник. – М.: Государство и право, 2010. – 210 с. <http://lib.rus.ec/b/376816>
- 4.Государственно-частное партнерство в Республике Казахстан: Учебное пособие.- Астана: ҚазЭҚХСУ БПО, 2014.- 238с.
- 5.<http://economy.gov.kz>.Официальный Интернет-ресурс Министерства национальной экономики Республики Казахстан

Иванов Д.В.

студент

Тульский государственный университет

Россия, г. Тула

Ivanov D.V.

student

Tula State University

Russia, Tula

**ИЗМЕНЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ПОЛИТИЧЕСКОГО РЕЖИМА В
ТУЛЬСКОЙ И ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТЯХ
CHANGE OF REGIONAL POLITICAL REGIME IN TULA AND
YAROSLAVL REGION**

Аннотация: *В работе представлено исследование изменения регионального политического режима, произошедшего после назначения «губернатора-силовика», путем замера уровня демократичности двух российских регионов.*

Ключевые слова: *Региональный политический режим, регион, уровень демократичности региона.*

Annotation: *The paper presents a study of the change in the regional political regime that occurred after the appointment of the «governor-security», by measuring the level of democracy in the two Russian regions.*

Key words: *Regional political regime, region, level of democracy in the region.*

Региональная политика всегда оставалась в фокусе внимания, как исследователей, так и простых граждан, поэтому назначение в 2016 году нескольких генералов временно исполняющими обязанности губернаторов в достаточно важные для страны регионы взбудоражило общественность. Одни эксперты сразу же начали оценивать их дальнейшие перспективы на федеральном уровне, другие же озаботились политическими процессами в самих тех областях, где произошли такие кардинальные изменения, и вопросом, что же их ждет? Однако вызывает интерес несколько иной конкретный вопрос, как спустя 1,5-2 года изменился региональный политический режим в данных регионах после столь неожиданных кадровых ротаций со стороны федерального центра и есть ли связь в назначении военначальника с улучшением либо ухудшением уровня демократичности региона.

Для этого было проведено исследование, основным методом которого стал экспертный опрос и использована методика оценки демократичности российских регионов, разработанная Н.В. Петровым, А.С. Титковым [1]. Стоит заметить, что она была адаптирована под современные политические реалии, например, такие, как отмена графы «против всех», и соответственно, в той части, где считается инструментальный индекс демократичности,

вместо критериев голосование «против всех» будут считаться голоса, отданные за проигравших кандидатов.

В ходе исследования были опрошены эксперты из соответствующих регионов. Основной трудностью представлялась субъективность экспертов и различие их в оценивании одних и тех же процессов. Данная проблема решилась тем, что итоговая оценка по каждому из критериев складывалась по среднеарифметической оценке экспертов из данного региона.

Экспертам предлагалось оценить по пятибалльной шкале, как правило, родные для них регионы по десяти различным критериям [1]:

- региональное политическое устройство;
- открытость/закрытость политической жизни;
- демократичность выборов: конкурентность и нарушения на выборах;
- политический плюрализм в регионе и, в частности, в представительных органах власти;
- независимость СМИ;
- уровень коррупции;
- экономическая либерализация;
- гражданское общество: его развитость и независимость от органов исполнительной власти;
- элиты: их качество, воспроизводство и сменяемость;
- местное самоуправление: активность и влияние.

Изначально, также как в авторской концепции Н.В Петрова и А.С. Титкова, предполагался контроль субъективной экспертной оценки демократичности при помощи объективизированной инструментальной оценки, рассчитывавшейся на основе электоральной статистики.

Однако первые подсчеты показали примерно одинаковую картину в каждом из регионов, так, явка на выборах Президента РФ значительно отличалась от явки на последних выборах в Государственную Думу или на выборах главы региона. Данные кампании были отмечены низкой конкурентностью, победители на губернаторских выборах получали от 75 % поддержки населения на выборах главы государства, в каждом из регионов были примерно схожие цифры. Серьезных нарушений в избирательных кампаниях замечено не было.

По результатам исследования суммарно Тульская область получила от экспертов 33 балла, что является её лучшим результатом в истории. Предположим, что данный результат вызван тем, что последний раз замер демократичности российских регионов проводился в 2011 году. Именно в этом году губернатором Тульской области был назначен В.С. Груздев, который произвел «перезагрузку» региона, усовершенствовав региональное политическое устройство и улучшив инвестиционный климат региона, а его приемник А.Г. Дюмин сохраняет заданный вектор. Ярославская область в свою очередь показала динамичное падение уровня демократичности. В

первую очередь это можно связать с уровнем поддержки власти в регионе, и, как следствие, повышенным интересом к нему из федерального центра. Во-вторых, за указанный период в области произошел ряд громких конфликтов на муниципальном уровне. В-третьих, политическая жизнь в регионе, по мнению экспертов, стала более закрытой.

Таким образом видно, что губернатор с военным прошлым не влияет напрямую на изменение демократичности региона, так как каждый из регионов показал абсолютно разную динамику в изменении демократичности (повышение в Тульской области, ухудшение в Ярославской). Однако более корректно было бы рассматривать каждый региональный политический режим в отдельности и с 2016 года или же хотя бы иметь более актуальные (а не 2011 года) цифры замеров демократичности регионов. В связи с этим есть предположение, что серьезные политические изменения в Тульской и Ярославской областях, повлиявшие на результаты исследования, произошли в 2012-2015 гг, а нынешние главы региона лишь сохранили существующее положение дел. Вполне возможно, что данная гипотеза будет исследована в последующих работах.

Использованные источники:

1.Петров Н.В., Титков А.С. Рейтинг демократичности российских регионов московского Центра Карнеги: 10 лет в строю [Электронный ресурс] Режим доступа: http://carnegieendowment.org/files/CP_Petrov_Rus_2013.pdf (Дата обращения: 14.04.2018)

*Иванов Д.В.
студент
Тульский государственный университет
Россия, г.Тула
IvanovD.V.
student
Tula State University
Russia, Tula*

**ОСОБЕННОСТИ МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ
В РОССИЙСКИХ РЕГИОНАХ
PECULIARITIES OF INTERETHNIC CONFLICTS
IN RUSSIAN REGIONS**

Аннотация: *Данная статья посвящена межэтническим столкновениям в российских регионах, рассмотрены их причины и особенности. В работе предложена классификация встречающихся межнациональных конфликтов в современной России.*

Ключевые слова: *Межнациональный конфликт, межэтнический конфликт, российские регионы.*

Annotation: *This article is devoted to interethnic clashes in Russian regions, their causes and peculiarities are examined. The paper suggests a classification of ethnic conflicts in modern Russia.*

Key words: *Interethnic conflict, Russian regions.*

Образование современной России в начале 1990-ых годов произошло в результате распада СССР, в ходе которого обострились многие неразрешенные межнациональные вопросы, а также появились новые очаги межнациональных конфликтов, как на территории бывших союзных республик, так и в самой России, в первую очередь в российских регионах.

В основе данных конфликтов, как правило, лежат неразрешенные национально-территориальные проблемы:

- Проблемы, вызванные «парадом суверенитетов», и соответствующее стремление национальных республик выйти из состава России;
- Проблема в дисбалансе власти между федеральным центром и регионами, как следствие, рост социальной напряженности на окраинах страны и в национальных республиках;
- Неравноправие субъектов РФ между собой. Области и края стремились получить правовой статус, равный национальным республикам, что вызывало обострение межнациональных отношений;
- Несовершенство в разграничении административно-территориальных границ, таким образом, появлялись «разделённые этносы», что вело к ожесточённым межнациональным конфликтам;
- Проблема депортированных народов, которые в свое время насильственно переселялись с мест своего обитания, как следствие их обиды

на государство и титульную нацию;

- Отсутствие на тот момент (начало 1990-ых годов) конкретных программ и стратегий по оптимизации межнациональных отношений и по решению и профилактике межнациональных конфликтов;

- Некая дискриминация некоренного населения коренным в различных социально-экономических и бытовых вопросах, приоритет в получении каких-либо экономических благ и социальных привилегий отдавался местному этносу, а не любому другому;

- Перераспределение сфер влияния организованной преступностью, в том числе и этническими преступными группировками.

Наиболее значимыми межнациональными конфликтами в России в последнее десятилетие были: массовые беспорядки в г. Кондопоге и г. Пугачеве, конфликт в поселке Сагра, а также события в Москве: на Манежной площади и в Западном Бирюлево.

Сценарий развития событий во всех данных конфликтах примерно схожий, а именно: межличностное столкновение, приводящее к совершению преступления, и дальнейшие «народные волнения», граничащие с нарушением общественного порядка, с требованиями выселения или ограничения в правах представителей другой национальности и останавливающиеся благодаря своевременным действиям органов государственной и муниципальной власти в одном шаге от межнационального конфликта.

Исходя из этого, В.М. Алфимцев предполагает, что «переход из межличностного столкновения на первоначальный этап межнационального конфликта, обусловлен комплексом причин, а само столкновение — лишь повод»[1, с. 171].

Также поддерживают данную точку зрения В.А. Авксентьев и М.М. Шульга, которые исследуют межнациональные конфликты в Ставрополье, так они считают, что «почти всегда бытовые конфликты, — если в них вовлечены люди разных национальностей, — превращаются в этнические»[2, с. 161].

Многие причины обострения межэтнической обстановки в современной России заложены особенностями межнациональных отношений, характерных для нашей страны, такими как:

- Историческая многонациональность российского общества, на столь большой территории проживает множество различных этносов, для которых данная местность является историческим местом проживания;

- Асимметричный тип федерации заложил правовые основы для неравенства субъектов и, как следствие, отдельных наций между собой;

- Присутствие в составе России субъектов, которые на разных этапах её истории были независимыми территориальными образованиями или же стремились ими стать;

- Неравенство в социально-экономическом отношении между

различными гражданами РФ;

- Наличие преобладающего (титульного) этноса, представителями которого (русские) является 80 % населения страны;

- Взаимный культурный обмен и частичная ассимиляция с русским этносом, как объединяющим все этносы внутри России.

Среди основных тенденций современных межнациональных отношений в России можно выделить сочетание двух разновекторных процессов: сближение близких друг к другу этносов (русские и белорусы, чуваша и мордва, кавказские этносы) и взаимное дистанцирование представителей национальных меньшинств в иноэтнической среде (русские на Кавказе).

Встречающиеся межнациональные конфликты в российских регионах, можно классифицировать на:

- Конфликты между этносами в местах их проживания, как правило, на территории Кавказа;

- Конфликты, связанные с мигрантами (события в Западном Бирюлево, Кондопоге и т.д.);

- Конфликты, вызванные неудовлетворенностью государственной политикой со стороны переселенных этносов (крымские татары);

- Конфликты, возникающие в результате государственных административных реформ и инициатив на местах (вопрос об изучении национального языка в общеобразовательных школах).

Подводя итог, можно сказать, что спецификой межнациональных конфликтов в российских регионах является то, что они возникают в результате межличностного столкновения между представителями разных этносов, что является лишь поводом для выплеска социальной напряжённости, причины которой находятся глубже.

Использованные источники:

1.Алфимцев В.Н. Межнациональные противоречия в современной России: особенности и актуальные виды // Конфликтология. 2016. Т. 1. С. 168-182.

2.Авксентьев В.А., Шульга М.М. Этноконфессиональные отношения в Ставропольском крае: опыт конфликтологического анализа // Конфликтология. 2014. № 3. С. 148-161.

*Кагарманова А.И.
старший преподаватель
Иванова Ю.Ю.
студент бакалавр
ФГБОУ Стерлитамакский филиал
Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак*

СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИИ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РОЛЬ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В данной статье раскрыто понятие и сущность основных фондов, рассмотрена их классификация по различным признакам. Также отражена роль основных фондов и их влияние на производственную деятельность предприятия.*

Ключевые слова: *основные фонды, имущество.*

*Kagarmanova A. I.
senior lecturer
Ivanova Yu. Yu
the MBA student
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Russia, Sterlitamak*

THE ESSENCE, CLASSIFICATION AND ECONOMIC IMPORTANCE OF FIXED ASSETS

Abstract: *In this article, the concept and essence of fixed assets is disclosed, their classification according to various characteristics is considered. The role of fixed assets and their influence on the production activity of the enterprise are also reflected.*

Keywords: *fixed assets, property.*

В современных условиях производственные фонды – неотъемлемая и наиболее значимая часть имущества организации, без которой невозможно обеспечение полноценной ее деятельности. Качество управления имуществом, в том числе основными фондами, имеет значительное влияние на финансовые показатели хозяйственной деятельности организации.

В экономической литературе отсутствует общепринятая трактовка основных фондов, рассмотрим некоторые из них (таблица 1).

Таблица 1

Сравнительный анализ трактовки понятия «Основные фонды предприятия»

Автор/Источник	Трактовка понятия «Основные фонды»
ПБУ 6/01 «Учет основных средств»	К основным фондам относятся объекты, отвечающие следующим требованиям: а) предназначен для использования в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг; б) предназначен для использования в течение длительного времени; в) не предполагается его последующая перепродажа; г) способен приносить экономические выгоды предприятию.
Стражев А.В., Стражева Н.С.[3]	Орудия труда, используемые в процессе производства продукции, выполнения работ и оказания услуг, либо для управления организацией, в течение срока полезного использования продолжительностью свыше 12 месяцев.
Левкович О.А., Бурцева И.Н. [1]	Стоимостное выражение средств труда, являющихся продуктом труда, многократно участвующих в производственных процессах, постоянно изнашивающихся и в суммах этого износа переносящих свою стоимость на готовую продукцию (работы, услуги).
Ефимова О.П.	Материально-вещественные ценности, функционирующие в качестве средств труда, которые необходимы для осуществления процессов производства, реализации и организации потребления продукции. Они не изменяют всей вещественной формы и постепенно, частями, по мере снашивания (износа) переносят свою стоимость на изготавливаемую продукцию.
Соломатин А.Н.[2]	Совокупность материально-вещественных ценностей, которые целиком и многократно используются в процессе производства в качестве средств труда.

Обобщив трактовки, можно выделить несколько общих признаков основных производственных фондов предприятия:

1)вещественно воплощены в средствах труда, участвующих многократно и длительно в процессе производства;

2) сохраняют в течение длительного времени свою натуральную форму и во вновь создаваемую продукцию натуральной формой не переходят;

3) переносят по частям свою стоимость на продукцию по мере износа.

Таким образом, под основными фондами понимается часть имущества предприятия, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг, либо для управленческих нужд в течение периода, превышающего 12 месяцев.

В процессе труда основные фонды играют роль материально-технической базы и определяют производственную мощность предприятия. Основные фонды классифицируются по различным признакам, основные из которых представлены в таблице 2.

Таблица 2

Классификация основных фондов предприятия

Классификационный признак	Виды основных фондов
По видам	здания, сооружения, рабочие и силовые машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности, рабочий, продуктивный и племенной скот, многолетние насаждения, внутрихозяйственные дороги и прочие соответствующие объекты.
По назначению	-промышленно-производственные; - непроизводственные.
По роли в технологическом процессе	- активные; - пассивные

По данным таблицы 2 можно отметить, что в практике основным фонды классифицируются по различным признакам. По видам ведется учет основных фондов и составляется отчетность об их наличии и движении. Деление основных фондов на производственные и непроизводственные обусловлено различиями в целях и характере их воздействия на процесс производства. Соотношение активной и пассивной частей основных фондов характеризует их экономическую структуру, то есть увеличение удельного веса активной части основных фондов способствует повышению эффективности производства.

Классификационные признаки различны, но некоторые из них имеют общую суть, например активные основные фонды схожи с промышленно-производственными, а пассивные – с непроизводственными основными фондами.

Знания и компетентность в вопросах, связанных с использованием основных производственных фондов, необходимы для получения корректной информации об их состоянии, составе и эффективности использования за отчетный период. Данная информация позволяет предприятию выявить пути и резервы повышения эффективности их использования, а, кроме того, вовремя обнаружить и скорректировать негативные отклонения, которые в дальнейшем могут превратиться в серьезные препятствия для успешной деятельности предприятия.

Использованные источники:

- 1.Левкович О.А., Бурцева И.Н. Бухгалтерский учет – Минск: Амалфея, 2017. – 800 с.
- 2.Соломатин А.Н. Экономика, анализ и планирование на предприятии торговли: учебник для вузов. – СПб.: Питер Пресс, 2016. – 560 с,
- 3.Стражева Н. С., Стражев А. В. Бухгалтерский учёт: учебно-методическое пособие – М.: Книжный Дом, 2016. – 432 с.

*Каюмова М.Э.
студент*

*4 курс, факультет «Пищевые технологии»
Технология продукции и организация общественного питания
Ресторанное дело
Башкирский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Уфа*

*Научный руководитель: Гайфуллина Д.Т.
старший преподаватель
кафедра «Технология общественного питания и
переработка растительного сырья»*

*Башкирский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Уфа
Kaumova M.E.
student*

*4 year in college, faculty «Food Technology»
Technology of production and organization of public catering
Restaurant business*

*Bashkir State Agrarian University
Russia, Ufa*

*Scientific director: Gaifullina D.T.
senior lecturer*

*of the Department «Technology of public catering and
processing of vegetable raw materials»*

*Bashkir State Agrarian University
Russia, Ufa*

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕТРАДИЦИОННОГО СЫРЬЯ
РАСТИТЕЛЬНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ
ПИЩЕВОЙ ЦЕННОСТИ ЗАВАРНОГО ПОЛУФАБРИКАТА
USE OF NON-TRADITIONAL VEGETABLE RAW MATERIALS TO
INCREASE THE FOOD VALUE OF WELDED SEMI-FRIED PRODUCTS**

Аннотация: В статье приводятся результаты органолептической оценки заварного полуфабриката (контрольного образца и образцов с добавлением муки овсяной, рисовой и муки из семян тыквы). А также приводятся результаты физико-химических показателей качества, результаты которых оформлены в виде таблиц, под которыми дано объяснение.

Ключевые слова: мучные кондитерские изделия; заварной полуфабрикат; пищевая ценность; овсяная мука; рисовая мука; мука из семян тыквы; органолептические показатели; физико-химические показатели.

Abstract: The article presents the results of an organoleptic evaluation of the brewed semi-finished product (control sample and samples with the addition of

oatmeal, rice flour and pumpkin seed flour). And also results of physical and chemical indicators of quality are resulted, which results are issued in the form of tables under which the explanation is given.

Keywords: *flour confectionery; brewed semi-finished product; the nutritional value; oat flour; rice flour; flour from pumpkin seeds; organoleptic indicators; physical and chemical indicators.*

Введение

Проблема сохранения здоровья и продления жизни населения страны является важнейшей проблемой на сегодняшний день, решение которой – это использования нетрадиционного сырья растительного происхождения, которое обогатит продукты питания необходимыми для жизни веществами.

Мучные кондитерские изделия, в том числе на основе заварных полуфабрикатов, являются особой группой, которая пользуется огромной популярностью у населения ввиду своей потребительской привлекательности. Но в таких изделиях незначительное количество белков, витаминов, минеральных веществ, пищевых волокон. В связи с этим данные изделия можно рассматривать как объект обогащения нетрадиционным сырьем растительного происхождения.

В качестве обогащающего растительного сырья можно использовать муку овсяную, рисовую и муку из семян тыквы, которые по химическому составу превосходят муку пшеничную. Особым отличием этих трех видов муки от муки пшеничной является то, что они не содержат белков, способных образовывать клейковину, поэтому вводят такое сырье частично (в оптимальном соотношении).

Овес – настоящий рекордсмен по содержанию цинка, кремниевой кислоты, витаминов группы В и Р. Эти вещества необходимы организму для поддержания нормального уровня сахара и холестерина в крови и очищения сосудов от атеросклеротических бляшек. В овсе содержится два вида клетчатки: нерастворимой и растворимой (β -глюкан), которые обязательно должны присутствовать в рационе человека [1].

Рис является основным продуктом питания для большей части населения планеты и второй по значимости зерновой культурой после пшеницы. Рисовая мука является источником полноценного по аминокислотному составу белка, содержит натрий, калий, магний, фосфор, витамины В₂ и РР. В ее состав входят биотин, амилопектин и цинк, значительное количество крахмала, который легко усваивается организмом человека, немного клетчатки и моно- и дисахаридов. Отличительной особенностью рисовой муки является то, что она не содержит белков, способных образовывать клейковину. Рисовая мука является эффективным абсорбентом [3].

Семена тыквы являются ценным и перспективным источником целого комплекса биологически активных веществ: витаминов (В₁, В₂, В₉, С, РР), фосфолипидов, токоферолов, каротиноидов, флавоноидов, насыщенных и ненасыщенных жирных кислот, белков, минеральных и других полезных

веществ. Они полезны при болезнях сердца, почек, ожирении, гипертонии, холецистите [4].

Объекты и методы исследований

Объектами исследований в данной работе образцы заварного теста и выпеченных заварных полуфабрикатов, приготовленные по рецептуре из пшеничной муки и с добавлением муки овсяной, рисовой и муки из семян тыквы.

При выполнении работы использовались органолептические и физико-химические методы контроля качества сырья и готовых изделий. Органолептическая оценка проводилась по пятибальной шкале. Из физико-химических показателей оценивались: массовая доля влаги в тесте; массовая доля влаги в выпеченных изделиях; кислотность в выпеченных изделиях; витамин С в выпеченных изделиях.

Результаты

Контрольный образец был произведен по традиционной рецептуре № 15 по [2]. Для определения оптимального количества введения муки овсяной, рисовой и муки из семян тыквы в рецептуру заварного полуфабриката были приготовлены образцы с различными дозировками данных видов муки:

- мука овсяная вводилась в количестве в количестве 10 %; 20 %; 30 %; 40 % от массы пшеничной муки;

- мука рисовая вводилась в количестве 20 %; 40 %; 60 %; 80 % от массы пшеничной муки;

- мука из семян тыквы вводилась в количестве 2,5 %; 5 %; 7,5 %; 10 % от массы пшеничной муки.

В таблице 1 представлена органолептическая оценка контрольного образца и образцов с добавлением муки овсяной, рисовой и муки из семян тыквы, соответственно.

Таблица 1 – Органолептическая оценка контрольного образца и образцов с добавлением муки овсяной, рисовой и муки из семян тыквы

Наименование показателя	5-бальная органолептическая оценка заварного полуфабриката с содержанием муки овсяной, %				
	Контроль	10	20	30	40
Внешний вид	4	5	5	5	4
Вкус	5	4	4	4,5	3,5
Запах	5	4	4	4,5	3
Цвет	4,5	4	4	5	5
Органолептические показатели	4,63	4,25	4,25	4,75	3,88
	5-бальная органолептическая оценка заварного полуфабриката с содержанием муки рисовой, %				
	Контроль	20	40	60	80
Внешний вид	4	5	5	5	4
Вкус	5	4	4	5	3
Запах	5	4	4	4,5	3
Цвет	4,5	4	4	5	4

Органолептические показатели	4,63	4,25	4,25	4,88	3,5
	5-бальная органолептическая оценка заварного полуфабриката с содержанием муки из семян тыквы, %				
	Контроль	2,5	5	7,5	10
Внешний вид	4	4	4	4,7	4
Вкус	5	4	4	4,5	3
Запах	5	4,5	4,5	4,5	3
Цвет	4,5	4	4	4,9	4
Органолептические показатели	4,63	4,13	4,13	4,65	3,5

Результаты органолептической оценки показали, что:

- образец с дозировкой муки овсяной в количестве 30 % имел наилучшие показатели;
- образец с дозировкой муки рисовой в количестве 60 % имел наилучшие показатели;
- образец с дозировкой муки из семян тыквы в количестве 7,5 % имел наилучшие показатели.

У оптимальных образцов форма сохранена, на поверхности наблюдаются небольшие, но не сквозные трещины, внутри изделие полое. Использование такого сырья привело к изменению цвета от светло-коричневого до золотисто-коричневого (при овсяной муке), до соломенно-желтого (при рисовой муке), до светло-коричневого со слегка зеленоватым оттенком с маленькими вкраплениями на изделии (при муке из семян тыквы).

Оптимальные образцы с добавлением муки овсяной, рисовой и муки из семян тыквы – образцы 1, 2 и 3, соответственно.

Массовая доля влаги теста составляет 52-56 %. Массовая доля влаги заварного полуфабриката составляет 21-28 %. В таблице 2 представлены результаты определения массовой доли влаги в тесте и в выпеченных изделиях.

Таблица 2 – Массовая доля влаги в тесте и в выпеченных изделиях, %

Показатель	Контроль	Образец 1	Образец 2	Образец 3
Массовая доля влаги (тесто), %	52,30	56,12	64,36	59,21
Массовая доля влаги (выпеченные изделия), %	22,65	24,45	27,76	25,80

Из таблицы 2 видно, что массовая доля влаги как в тесте, так и в выпеченных изделиях по сравнению с контрольным образцом увеличилась: больше всех массовая доля влаги увеличилась в образце 2, это можно объяснить тем, что рисовая мука содержит в себе крахмал (до 80 %), который обладает абсорбционной способностью, за счет которой удерживается влага. Мука овсяная и мука из семян тыквы содержат в себе белки и пищевые волокна, которые связывают и удерживают влагу (адсорбционная способность). Массовая доля влаги в тесте в образце 2

больше всех отличается от нормы (на 8,36 %), образец 3 от нормы отличается на 3,21 %, образец 1 – на 0,12 % – незначительно. Массовая доля влаги в выпеченных изделиях остается в пределах нормативной.

Для всех сортов мучных кондитерских изделий кислотность должна быть не более 3 град. В таблице 3 представлены результаты определения кислотности в выпеченных изделиях.

Таблица 3 – Кислотность в выпеченных изделиях, град.

Показатель	Контроль	Образец 1	Образец 2	Образец 3
Кислотность, град.	1,94	2,06	2,01	2,71

Из таблицы 3 видно, что кислотность по сравнению с контрольным образцом увеличилась: значительно кислотность увеличилась в образце 3, это связано, с тем, что мука из семян тыквы содержит органические кислоты. При всем этом кислотность исследуемых образцов остается в пределах нормативной.

В муке из семян тыквы содержится витамин С, в связи с этим определяли его содержание в образце 3. В контроле, образце 1 и образце 2 не определялся, так как в муке пшеничной, овсяной и рисовой не содержится. В таблице 4 представлены результаты содержания витамина С.

Таблица 4 – Кислотность в выпеченных изделиях, град.

Показатель	Контроль	Образец 1	Образец 2	Образец 3
Витамин С, мг/100 г	-	-	-	0,41

Из таблицы 4 видно, что введение муки из семян тыквы в рецептуру заварного полуфабриката способствует обогащению его витамином С.

Выводы

Таким образом, на основании полученных результатов, можно сделать вывод, что образцы заварного полуфабриката с добавлением муки овсяной, рисовой и муки из семян тыквы в количестве 30 %; 60 %; 7,5 %, соответственно, имеют наилучшие органолептические показатели. Использование такого сырья улучшает не только потребительские свойства изделия, но и позволяет сделать его полезным.

Использованные источники

- 1.Нестерук, В.В. Овсяные пряники с арабиногалактаном – новый вид лечебно-профилактических мучных кондитерских изделий [Текст] / В.В. Нестерук, В.А. Верещако, Н.В. Лихова, Е.Н. Медведева, Н.А. Неверова, 2. В.А. Бабкин // Известия вузов. Прикладная химия и биотехнология. Серия «Пищевая промышленность». – 2012. – С. 95-97.
- 2.Павлов, А.В. Сборник рецептов мучных кондитерских и булочных изделий для предприятий общественного питания [Текст] : учебник / А.В. Павлов – СПб., 2000. – 293 с.
- 3.Рензьева, Т.В. Печенье из рисовой муки для специализированного питания [Текст] / Т.В. Рензьева, М.Е. Бакирова // Технологии пищевой и

перерабатывающей промышленности АПК-продукты здорового питания. – 2017. – № 1. – С. 49-54.

4.Щербакова, Е.И. Обоснование использования нетрадиционного сырья в производстве мучных кондитерских изделий [Текст] / Е.И. Щербакова // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия «Пищевые биотехнологии». – 2014. – Т. 2, № 3. – С. 94-99.

УДК 338.242.2

*Ким В.В., магистр экономических наук
старший преподаватель
Кызылординский государственный университет
имени Коркыт Ата
Республика Казахстан, г. Кызылорда
Берикболова У.Д., магистр экономических наук
старший преподаватель
Кызылординский государственный университет
имени Коркыт Ата
Республика Казахстан, г. Кызылорда
Карбозова А.С., магистр экономических наук
преподаватель
Кызылординский государственный университет
Республика Казахстан, г. Кызылорда*

ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА В СФЕРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются формы, механизм государственно-частного партнёрства в сфере образования. Представлены виды социальных инвестиций в сферу образования. Приведены преимущества, получаемые высшими учебными заведениями Казахстана в рамках государственно-частного партнерства. Статья выполнена в рамках проекта «Совершенствование государственно-частного партнерства в подготовке кадров для малого и среднего предпринимательства». ИРН проекта: AP05133562.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, государство, бизнес, управление, высококвалифицированные кадры, конкурентоспособность, образовательные услуги.

*Kim V.V. MSC
senior lecturer
Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda
Berikbolova U.D. MSC
senior lecturer
Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*

*Karbozova A.S. MSC
lecturer*

*Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*

FORMS OF PUBLIC PRIVATE PARTNERSHIP IN THE EDUCATIONAL SERVICES SECTOR IN THE NATIVE AND WORLD EXPERIENCE

Abstract: *In this article types and mechanisms of public private partnership in education sector are considered. Types of social investments on education are presented. The advantages of high education system of Kazakhstan from public private partnership are mentioned. This article was prepared within the project “Improvement of public-private partnership training for small and medium-sized businesses”. IRN of the project: AP05133562.*

Key words: *public private partnership, government, business, management, high qualification staff, competitiveness, education services.*

Государственно-частное партнерство (ГЧП) представляет собой институциональный и организационный альянс государственной власти и частного бизнеса с целью реализации общественно значимых проектов в широком спектре сфер деятельности.

Казахстан, как страна уже имеющая опыт по реализации первых концессионных проектов, а также имеющая достаточно проработанную законодательную базу в области концессии, в настоящее время находится на этапе совершенствования механизма государственно-частного партнерства²².

Сущность государственно-частного партнерства в сфере образования отражается в его проявлении как института обеспечения взаимовыгодного сотрудничества государства, бизнеса и общественного сектора в области повышения человеческого потенциала в целях обеспечения согласованного и сбалансированного развития рынка труда и рынка образовательных услуг.

Государственно-частное партнерство в сфере образования представляет особую форму сотрудничества между государством и бизнесом, построенную на объединении имеющихся в их распоряжении, прежде всего, интеллектуальных ресурсов и использовании взаимных преимуществ. Его цель - оказание общественно-значимых услуг с учетом взаимной дополнительной выгоды на основе заранее просчитанных рисков.

В системе высшего образования целью государственно-частного партнерства является создание ресурсных и финансовых условий для повышения его эффективности и конкурентоспособности, роста инвестиционной привлекательности и обеспечения высокого качества обучения.

Поставленная цель достигается через последовательное решение ряда задач:

²² Программа по развитию государственно-частного партнерства в Республике Казахстан на 2011 – 2015 годы, утвержденная постановлением Правительства РК от 29.06.2011г. №731.

1) построения эффективной системы управления имуществом, закрепленным за учреждением, с сохранением социальной направленности его использования;

2) создания механизма добровольной экономической поддержки образования благотворительными фондами, безвозмездным целевым финансированием капитальных затрат (приобретения основных фондов, земли, активов) и текущего характера (стипендиальных и грантовых программ для преподавателей и студентов, предоставления кредитов и займов, негосударственного пенсионного обеспечения сотрудников и пр.);

3) создания системы привлечения частных организаций в управление содержательным компонентом образования (проведение конференций, семинаров, стажировок; организации издательской деятельности, создание центров подготовки переподготовки сотрудников);

4) обеспечения партнерской основы проведения научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ (организации финансовых технополисов и технопарков, бизнес-инкубаторов, инновационно-технологических зон и пр.).

Государственно-частное партнерство в образовании можно определить как юридически закрепленную на определенный срок, предполагающую софинансирование и разделение рисков форму взаимодействия между государством и частным сектором в отношении объектов образования, а также соответствующих образовательных услуг, исполняемых и оказываемых государственными и местными органами, организациями образования.

В настоящее время из данного определения вытекают несколько базовых признаков ГЧП, наличие которых, во-первых, обязательно в каждом партнерском проекте, а во-вторых, позволяет отличать этот механизм от других форм взаимодействия государства и бизнеса.

Первое. Вступление во взаимоотношения на среднесрочной или долгосрочной основе, где обязательными участниками выступают, с одной стороны, государство, с другой стороны – частный сектор.

Второе. Республиканская и местная собственность в образовании, а также образовательные услуги, оказываемые государством, местными органами власти и организациями образования, являются предметом ГЧП.

Третье. Государственно-частное партнерство оформляется специальным договором (соглашением, контрактом) между государством, организациями образования и частным сектором. При этом в договоре определяется срок, который может продлеваться в случае достижения эффективности.

Четвертое. Софинансирование государством и частными компаниями и взаимовыгодное разделение рисков, прав и обязанностей между партнерами являются обязательным условием ГЧП. Иногда проект может финансироваться на 100% частным сектором (частное учебное заведение).

Пятое. Определение критериев достижения результативности по объекту ГЧП государственным сектором²³.

В Казахстане сняты все ограничения на реализацию проектов ГЧП в области здравоохранения и образования, разработан проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по внедрению новых форм государственно-частного партнерства и расширению сфер их применения», принятие которого определит новый вектор реализации социально значимых инфраструктурных проектов в нашей стране.

Основными поставщиками новых научных знаний и идей являются высшие учебные заведения Республики Казахстан. Именно поэтому вузы призваны стать оплотом разработки и обмена инновациями между исследователями и бизнес-средой страны, что возможно реализовать на основе эффективного партнерства государства и бизнеса.

Данное сотрудничество имеет ряд преимуществ, как для бизнеса, так и для университетов, создавая предпосылки для реализации не только их экономических интересов, но и интересов общества в целом. Внедрение механизмов государственно-частного партнерства в образовании в Казахстане позволяет обеспечить:

- расширение рынка и усиление добросовестной конкуренции на рынке образовательных услуг;
- апробирование новых для образовательных структур организационно-правовых форм альянса с бизнесом;
- выработку предложений по дальнейшему совершенствованию нормативно-правовой базы реформирования профессиональной школы;
- тиражирование передового опыта; отработку инструментов многоканального финансирования;
- развитие взаимодействия работодателей и вузов;
- совершенствование системы управления в сфере инновационной деятельности.

Система непрерывного образования является актуальной сферой для внедрения механизмов государственно-частного партнерства представляется. В современных условиях возрастает роль постоянного обучения как в связи с непрерывными технологическими новациями экономики знаний, так и как ответ на вызовы социальных изменений и глобализации.

Государственно-частное взаимодействие дает инвестору возможность:

- участвовать в учебно-научной и управленческой деятельности вуза как с позиции конечного потребителя результатов его труда, так и с позиции инвестора;

²³ Лепихин В.В., Ужегова К.А. Государственно-частное партнерство как механизм обеспечения устойчивого развития экономики. Фундаментальные исследования. 2014. № 11-1. С. 146-149.

- создавать и развивать на базе учебных заведений образовательно-производственно-технологические инфраструктуру для обеспечения инновационной деятельности своей компании;

- влиять на подготовку высококвалифицированных кадров с учетом
- привлекать студентов и профессорско-преподавательский состав к выполнению в процессе обучения научно-исследовательских работ и к подготовке проектов для решения проблем конкретного бизнеса²⁴.

Высшие учебные заведения в Казахстане в рамках государственно-частного партнерства получают следующие преимущества:

- использование многоканальных источников финансирования для развития материально-технической базы учебного заведения;

- развитие новой модели интегрированного образовательного комплекса (качественный менеджмент, новая инфраструктура, технологии подготовки студентов и преподавателей);

- повышение финансовой обеспеченности научных исследований преподавателей и студентов (дополнительное финансирование научных разработок и доведение их до коммерческого уровня с патентованием и закреплением авторских прав);

- усиление конкурентоспособности на рынке образовательных услуг.

Важно подчеркнуть, что государственно-частное партнерство в области образования активно развивается в мировой и казахстанской практике. Взаимодействие государственных организаций образования и структур бизнеса на основе взаимных интересов для достижения общих целей представляет собой государственно-частное партнерство в сфере образования.

Можно сказать, что это партнерство представляет собой альянс между государством и бизнесом в целях реализации образовательных проектов на основе законодательных актов и специальных соглашений.

Таким образом, использование механизма государственно-частного партнерства в сфере высшего образования можно также рассматривать как эффективный способ привлечения частных инвестиций в обновление инфраструктуры вузов для соответствия их современным мировым стандартам²⁵.

В сфере образования государственно-частное партнерство сталкивается с целым рядом проблем. Важной проблемой является несовершенство нормативно-правовой и методической базы (в части отраслевых и иных подзаконных нормативных актов), позволяющей реализовать эффективные механизмы ГЧП и обеспечить при этом выполнение стратегических целей и задач государства в области

²⁴ Бозымов К. К., Губашев Н.М., Таршилова Л.С., Куангалиева Т.К., Габбасова Ж.Ж. Формы и механизмы ГЧП в сфере профессионального образования / аналитический обзор / ЗКФ АО «НЦНТИ». – Уральск. – 2012. 30 с.

²⁵ Дмитриева Е.А. Развитие государственно-частного партнерства в образовательной сфере // Вестник университета: теоретический и научно- методический журнал ГОУВПО (Государственный университет управления). – 2011, №1. – 0,51 п.л.

образования, а также интересов субъектов частного сектора как полноправного партнера государства в сфере профессионального образования.

В современных условиях в силу наличия ограничений в действующем законодательстве существенно затрудняется реализация таких механизмов ГЧП институциональной формы, как создание коммерческих (или некоммерческих) организаций с участием государственного или частного образовательного учреждения или органов государственной власти и местного самоуправления.

Тем не менее, имеющийся опыт взаимодействия университетов с предприятиями и организациями регионов, укрепление существующих связей позволяет в перспективе перейти к полномасштабному партнерству образования и производства.

Огромная роль возлагается на проекты государственно-частного партнерства при создании и развитии университетских комплексов, объединяющих образовательные, исследовательские и иные учреждения и организации. Подобная инновационная структура вуза позволяет повысить эффективность и качество образовательного процесса, развить его прикладную направленность, максимально использовать интеллектуальные, материальные, информационные и человеческие ресурсы для подготовки специалистов, проведения исследований, разработки инновационных проектов.

В условиях глобализации мировой экономики сфера образования должна особенно быстро и гибко реагировать на происходящие изменения, так как именно она во многом предопределяет социально-экономическое развитие республики.

В зарубежной практике определились основные виды социальных инвестиций в сферу образования:

- прямые социальные инвестиции, направленные на совершенствование или изменение рынка труда в целом или на территории своего присутствия;
- развитие совместных проектов на основе софинансирования и взаимной выгоды;
- финансовые инвестиции в виде пожертвований, фонды развития и иные фонды, предназначенные для развития учебного заведения, грантовые образовательные программы²⁶.

Перспективные формы государственно-частного партнерства в сфере образования Республики Казахстан:

механизмы государственно-частного партнерства в управлении имуществом и инвестиционной деятельностью: инвестиции в строительство учреждений образования;

²⁶ Кривопалова А.А Государственно-частное партнерство в сфере образования // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия «Право». - 2012. - № 2(12).

механизмы государственно-частного партнерства в области управления содержательным компонентом образования: разработка учебных планов образовательных учреждений с учетом потребностей работодателей;

механизмы государственно-частного партнерства в сфере совместного участия в управлении образованием: разработка государственных образовательных стандартов;

механизмы государственно-частного партнерства в области создания институциональных структур, содействующих развитию деятельности в области науки и инноваций: научно-исследовательские центры, технопарки и другое.

Более того роль работодателей в подготовке профессиональных кадров не ограничивается традиционной задачей привлечения дополнительных ресурсов в сферу образования, повышается значимость участия работодателей в экспертизе и разработке образовательных программ и стандартов.

Без взаимодействия государственного и частного секторов экономики невозможно развитие системы непрерывного образования, принятой во всем мире и соответствующей международным стандартам.

В указанном направлении актуальными представляются такие формы государственно-частного партнерства как совместная подготовка программ повышения квалификации, участие в разработке национальной рамки квалификации, создание сертификационного центра в форме неправительственной некоммерческой организации и другие.

Использованные источники:

1. Программа по развитию государственно-частного партнерства в Республике Казахстан на 2011 – 2015 годы, утвержденная постановлением Правительства РК от 29.06.2011г. №731.
2. Лепихин В.В., Ужегова К.А. Государственно-частное партнерство как механизм обеспечения устойчивого развития экономики. Фундаментальные исследования. 2014. № 11-1. С. 146-149.
3. Бозымов К. К., Губашев Н.М., Таршилова Л.С., Куангалиева Т.К., Габбасова Ж.Ж. Формы и механизмы ГЧП в сфере профессионального образования / аналитический обзор / ЗКФ АО «НЦНТИ». – Уральск. – 2012. 30 с.
4. Дмитриева Е.А. Развитие государственно-частного партнерства в образовательной сфере // Вестник университета: теоретический и научно-методический журнал ГОУВПО (Государственный университет управления). – 2011, №1. – 0,51 п.л.
5. Кривопалова А.А. Государственно-частное партнерство в сфере образования // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия «Право». - 2012. - № 2(12).

*Кононцева Е.Е.
магистрант
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, Абакан*

ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫМИ ПОЛНОМОЧИЯМИ

Аннотация. *В данной статье рассмотрено понятие злоупотребления должностными полномочиями с точки зрения уголовного законодательства и авторского видения, изучены признаки и причины данного явления.*

Ключевые слова: *злоупотребление должностными полномочиями, Уголовный кодекс РФ, причины злоупотребления должностными полномочиями.*

*Konontzeva E.E.
graduate student
FSBEI «KhSU of Katanov»
Russia, Abakan*

CONCEPT AND SIGNS MALFUNCTION BY OFFICIAL AUTHORITY

Annotation. *This article considers the concept of abuse of official powers in terms of criminal law and author's vision, the signs and causes of this phenomenon have been studied.*

Keywords: *abuse of official powers, the Criminal Code of the Russian Federation, the causes of abuse of official powers.*

Злоупотребление должностными полномочиями – «использование должностным лицом своих служебных полномочий вопреки интересам службы, если это деяние совершено из корыстной или иной личной заинтересованности и повлекло существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства». [1]

Е. Тихонова в своих работах говорит о том, что злоупотребление должностными полномочиями – «такие действия, когда некое должностное лицо пользуется своими служебными полномочиями против интересов службы». Также автор отмечает такие признаки злоупотребления должностными полномочиями, как использование служебных полномочий должностным лицом против интересов службы, проявление последствий в виде агрессивного нарушения законных интересов и прав человека и гражданина и возникновение причинной логической связи между действием и последствиями. [3] Рассмотрим данные признаки более подробно.

Злоупотребление должностными полномочиями не будет являться преступным деянием без возникновения последствий, причинения ущерба государству. Судебная практика показывает, что примерами данных преступлений являются подлог документов, заключение контрактов на услуги, которые не будут оказываться. [4]

Использование служебных полномочий должностным лицом против интересов службы трактуется как деяния, выраженные действием, бездействием, совершённые должностным лицом, которые наносят вред государственной службе, подрывают её авторитет перед гражданами.

Конституция Российской Федерации является гарантом прав и свобод человека и гражданина. В исключительных ситуациях допускается их ограничение, но реалии российского государства таковы, что повсеместно наблюдается нарушение прав. Данный факт обуславливается такими причинами, как правовой нигилизм, экономический кризис, политическая ситуация в стране, бюрократия. Некоторые учёные (А. Гайнетдинов, А. Куприянов, А. Окуньков) относят к причинам нарушения прав и свобод человека и гражданина отсутствие черт единой идеологии. [2]

Бюрократия как причина нарушения прав и свобод человека и гражданина, повлекшая за собой злоупотребление должностными полномочиями, проявляется в качестве волокиты при выполнении служащим (иным должностным лицом) своих функций. В данном случае злоупотреблением будет считаться упрощение каких-либо «бумажных» процедур, обходя установленный законом порядок.

Причина возникновения правового нигилизма начинается свою историю с XIX века и заключается в юридической неграмотности должностных лиц, в преднамеренном отрицании узаконенных норм и порядков.

Экономический кризис как фактор злоупотребления должностными полномочиями проявляется в нехватке реальной денежной массы, отсутствия материальных средств. Условия нестабильности экономической ситуации в стране толкают служащих на совершение коррупционных преступлений для повышения качества своей жизни.

На уровень качества жизни также влияют и внутренняя, и внешняя политика государства. История российского государства сложна и противоречива, в нынешнем состоянии Россия – развивающееся государство, поэтому ей характерна некоторая нестабильность.

Стоит отметить, что Россия стоит на пути к присвоению себе статуса правового государства, поэтому прослеживается тенденция спада нарушения прав и свобод человека и гражданина.

Использованные источники:

1.УК РФ от 13.06.1996 № 63 – ФЗ (ред. от 19.02.2018) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, № 25, ст. 2954

2.Гайнетдинов, А.Н., Причины и условия нарушений прав и свобод граждан должностными лицами правоохранительных органов: <http://lawlibrary.ru/disser2016503.html> - Юридическая научная библиотека издательства «Спартак». Дата обращения: 05.04.18

3.Тихонова, Е., Злоупотребление должностными полномочиями: <http://fb.ru/article/33541/zloupotreblenie-doljnostnyimi-polnomochiyami> - электронный ресурс. Дата обращения: 03.04.18

4.РосПравосудие: <https://rospravosudie.com/court-altajskij-kraevoj-sud-altajskij-kraj-s/act-555366156/> - электронный ресурс. Дата обращения: 05.04.18

УДК 34.096

*Кочеткова М. В.
студент 3 курс
специальность «Экономическая безопасность»
Научный руководитель: Джикия М.Д.
ассистент кафедры КиМП ВолГУ
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград*

МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ РФ И СУБЪЕКТОВ РФ

Аннотация: в данной статье затрагивается тема межбюджетных отношений РФ и субъектов РФ, выделены основания возникновения межбюджетных отношений, рассмотрены отдельные дискуссионные вопросы.

Ключевые слова: межбюджетные отношения, бюджет, регулирующие доходы, финансовая помощь.

*Kochetkova M. V.
student of the 3rd course
of the specialty "Economic security"
Volgograd State University
Scientific adviser: Jikia M.D.
Assistant of the Chair of the KMMP of VolsU
Volgograd State University
Russia, Volgograd*

INTER-BUDGETARY RELATIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION AND SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: this article touches on the topic of interbudgetary relations between the Russian Federation and the constituent entities of the Russian Federation, identifies the reasons for the emergence of intergovernmental fiscal relations, and discusses some debatable issues.

Keywords: interbudgetary relations, budget, regulating incomes, financial aid.

В настоящее время в условиях постоянного изменения в сфере экономики и права в РФ возросла роль финансового регулирования, осуществляемого государством. Одним из наиболее важных составных элементов такого вида регулирования являются межбюджетные отношения, которые законодатель определяет, как отношения, возникающие в ходе бюджетного процесса и связанные с формированием доходной части бюджета, осуществлением расходования бюджетных средств на всех уровнях бюджетной системы РФ и осуществлением заимствований.

Вследствие того, что бюджеты находятся в собственности РФ, субъектов РФ и муниципалитетов, в состав субъекта межбюджетных

отношений входят РФ, субъекты РФ и муниципалитет, взаимодействующие с помощью своих представительных и исполнительных органов власти и местного самоуправления. Анализ положений 16 главы Бюджетного кодекса РФ даёт возможность выделить следующие основания возникновения межбюджетных отношений между РФ и её субъектами:

1. Передача регулирующих доходов;
2. Предоставление финансовой помощи бюджетам других уровней бюджетной системы РФ;
3. Возмещение расходов, связанных с решениями, которые вызвали дополнительные расходы или потери доходов других бюджетов;
4. Передачи конкретных государственных полномочий и возмещение расходов, связанных с их передачей;
5. Распределение расходов между бюджетами разных уровней бюджетной системы на постоянной основе.

Но при этом стоит отметить, что на практике основания возникновения межбюджетных отношений намного более разнообразны по сравнению с перечнем, определённым законодателем. К примеру, в БК РФ не регулируются взаимоотношения, возникающие между бюджетами одного уровня бюджетной системы РФ, такие отношения в основном проявляются в виде совместного объединения одноуровневых бюджетов с целью разрешения общей проблемы. Частным случаем таких отношений выступает софинансирование бюджетных учреждений, которые обслуживают граждан, проживающих на разных территориях, а также предоставление бюджетного кредита или бюджетной ссуды другому бюджету того же уровня бюджетной системы.

Таким образом межбюджетные отношения можно определить, как совокупность отношений между бюджетами различных уровней бюджетной системы и отношений между бюджетами одного уровня системы.

Основными направлениями межбюджетных отношений РФ и субъектов РФ являются: предоставление финансовой помощи бюджетам субъектов РФ и передача регулирующих доходов.

Важнейшим направлением межбюджетных отношений РФ и субъектов РФ является разграничение источников доходов бюджета. Согласно законодательству РФ доходная часть бюджета состоит из собственных и регулирующих доходов. Межбюджетные отношения в данном случае проявляются через распределение части дохода федерального бюджета в региональные бюджеты в форме регулирующих доходов, при этом в качестве таких доходов зачастую используются федеральные налоги. Нормативы отчислений регулирующих доходов закрепляются в федеральных законах, так, например, в 2017 году Федеральным законом № 415-ФЗ определены нормативы распределения доходов от акцизов на автомобильный бензин, прямогонный бензин, дизельное топливо, и т. д. в бюджеты субъектов РФ, норматив отчислений в бюджет Московской

области составил в 2017 году 5,92%, Волгоградской области – 1,65%, Ненецкий АО – 0,026% от общей суммы доходов.

Внедрение регулирующих доходов в практику вызвало ряд проблем, так в научной и учебной литературе критикуется метод устанавливаемых централизованно нормативов отчислений от таких доходов, но предоставление возможности субъектам РФ утверждать нормативы отчислений поспособствует подрыву финансовых основ РФ. В подтверждение актуальности данного вопроса, необходимо отметить, что свою оценку данной ситуации дают Т. Н. Толстых в своей статье «Межбюджетное регулирование разграничения расходных и доходных полномочий и предметов ведения», В. Ю. Кулькова в статье «Формирование модели межбюджетных отношений в Российской Федерации: этапы, тенденции, проблемы», а также иные авторы, проводящие исследования в данной сфере.

На современном этапе развития правового аспекта деятельности бюджетных образований и экономики РФ на постоянной основе практически невозможно разграничить источники доходов между федеральным бюджетом и бюджетами субъектов, так чтобы все бюджеты бюджетной системы РФ сохраняли самодостаточность. Необходимо принять во внимание, что в регионах зачастую имеются существенные различия в оценке налогооблагаемой базы и вследствие этого определении общей суммы налоговых обязательств налогоплательщиков, взимаемых в соответствующий бюджет. Так, например, по официальным данным Федеральной Налоговой службы существенно разнятся налоговые ставки в различных субъектах РФ, ставка транспортного налога на транспортные средства, мощностью от 0 до 100 лошадиных сил в 2017 году, в Свердловском крае составляла 2,5 рубля за 1 лошадиную силу, в Волгоградской области – 9 рублей за 1 л. с., а в Пермском крае – 25 рублей за 1 л. с. При условии формирования доходной части бюджета только посредством собственных доходов остро возникнет проблема неравенства в бюджетной обеспеченности отдельных субъектов, при этом данные различия в основном обусловлены экономическими особенностями региона. Вследствие этого распределение регулирующих доходов, как проявление межбюджетных отношений, наиболее занимает наиболее важное место в бюджетном процессе РФ.

Вследствие сложившейся в настоящее время экономической ситуации большей части бюджетов субъектов не хватает их доходов для финансирования расходной части, из-за этого наиболее остро встает проблема получения субъектами финансовой помощи. Оказание финансовой помощи из федерального бюджета осуществляется посредством предоставления дотаций, субсидий и субвенций региональным бюджетам, а также предоставления возвратных форм финансовой помощи таких, как бюджетные ссуды и бюджетные кредиты.

Оказание финансовой помощи бюджетам субъектов позволяет достичь горизонтальное и вертикальное выравнивание. Так в 2017 году по данным Минфина на дотации, выделяемые субъектам РФ с целью выравнивания бюджетной обеспеченности, было предоставлено около 614 600 тысяч рублей, при чём больший объём дотаций получили следующие регионы: Республика Дагестан (8,5% от общего объёма дотаций), Чеченская республика (3,9%), Республика Крым (3%), Республика Саха (6%) и Камчатский край (6%). Наименьший объём дотаций был предоставлен Республике Коми (0,05%) и Ярославской области (0,09%).

Одним из направлений совершенствования межбюджетных отношений в сфере предоставления финансовой помощи бюджетам регионов является возможность создания единой структуры государственной власти, состоящих из вертикально соподчиненных компетентных органов власти, действующих на основе единой методологии, функционирующей с целью достижения бюджетного выравнивания бюджетов субъектов РФ, посредством предоставления им различных форм финансовой помощи.

В заключении стоит отметить, что сфера межбюджетных отношений РФ и её субъектов достаточно многообразна, однако несмотря на проработанность различных аспектов данной сферы в научной и учебной литературе, на практике межбюджетные отношения РФ и субъектов РФ не достаточно совершенны и имеют ряд проблем, которые значительно влияют на бюджетный процесс.

*Кошевой С.Р.
студент 1 курс
специальность 5В060200 – Информатика
Жарлыкасов Б.Ж.
старший преподаватель кафедры информатики
Абатов Н.Т., к.ф-м.н
доцент кафедры информационных систем
Костанайский государственный университет
имени А.Байтурсынова
Казахстан, Костанай*

API КАК СПОСОБ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ

Аннотация: В данной статье рассматривается пример практического применения API, ориентированного для широкого спектра фокус-групп. Помимо обзорных данных на систему API, в статье предоставлены листинги программного кода для реализации поставленных задач в самом web-проекте. Также в статье приводится описание работы такого стандарта разработки.

Ключевые слова: *web, JSON, API, интерфейс, Google, ООП.*

*Koshevoi S.R.
student of the 1st year
of the specialty 5B060200 - Informatics
Zharlykasov B.Zh.
the senior teacher of chair of computer science
Abatov N.T., Ph.D.
associate professor of the department of information systems
Kostanay State University named after A. Baytursynov
Kazakhstan, Kostanay*

API AS A METHOD OF CUSTOMER SERVICE

Annotation: *In this article, we will consider the practical application of the API, which is oriented for a wide range of focus groups. In addition to the overview data on the API system, the article provides code listings for implementing the tasks in the web project itself. In addition, the article describes the work of such a development standard.*

Keywords: *web, JSON, API, interface, Google, OOP.*

Вероятно, вы слышали о API-интерфейсах для внедрения в приложения. Например, Weather Underground продает доступ к API данных метеорологических данных. Но что же такое API.

Технически API - это интерфейс прикладного программирования. В какой-то момент большинство крупных компаний создали API для своих клиентов или для внутреннего использования.[1]

Но как вы объясните API на простом языке, и есть ли более широкий смысл, чем тот, который используется в продвижении и бизнесе. Для этого

давайте вернемся и посмотрим, как работает веб-сайт. Когда мы думаем о Web, представляется себе большая сеть подключенных *серверов*.

Каждая страница в Интернете хранится где-то на удаленном сервере. В конце концов, удаленный сервер не настолько мистический - это всего лишь удаленный компьютер, оптимизированный для обработки запросов.

Чтобы разработать сайт, вы можете развернуть сервер на своем ноутбуке, способный обслуживать весь веб-сайт в Интернете (на самом деле, *локальный* сервер - это то, что инженеры используют для разработки веб-сайтов, прежде чем выпускать их для публики).

Когда вы вводите `www.facebook.com` в своём браузере, запрос отправляется на удаленный сервер Facebook. Когда ваш браузер получит ответ, он интерпретирует код и отображает страницу.[2]

Для браузера, также известного как *клиент*, сервер Facebook является API. Это означает, что каждый раз, когда вы посещаете страницу в Интернете, вы взаимодействуете с API-интерфейсом удаленного сервера.

API не совпадает с удаленным сервером - скорее это часть сервера, которая получает запросы и отправляет ответы.

Пример сценария. На вашем веб-сайте вашего малого бизнеса есть форма, используемая для подписи клиентов для встреч. Вы хотите дать своим клиентам возможность автоматически создавать календарное событие Google с подробностями для этой встречи. Использование API: идея заключается в том, чтобы сервер вашего сайта напрямую общался с сервером Google, запросами на создание события с данными. Затем ваш сервер получит ответ Google, обработает его и отправит соответствующую информацию в браузер, например, сообщение для пользователя.

Кроме того, ваш браузер часто может отправлять запрос API непосредственно на сервер Google в обход вашего сервера.

Как же этот API Google Календарей отличается от API любого другого удаленного сервера. С технической точки зрения разница заключается в формате запроса и ответа. Чтобы отобразить всю веб-страницу, ваш браузер ожидает ответа в *HTML*, который содержит презентационный код, а вызов API Google Calendar просто вернет данные - скорее всего, в формате *JSON*. Если сервер вашего веб-сайта выполняет запрос API, то сервер вашего сайта является клиентом (аналогично тому, как ваш браузер является клиентом, когда вы используете его для перехода на веб-сайт). С точки зрения пользователей, API-интерфейсы позволяют им выполнить действие, не покидая ваш сайт.[3]

Большинство современных веб-сайтов потребляют по крайней мере некоторые сторонние API. Многие проблемы уже имеют стороннее решение, будь то в виде библиотеки или службы. Часто проще и надежнее использовать существующее решение. Это не редкость, когда команды разработчиков разбивают свое приложение на несколько серверов, которые разговаривают друг с другом через API. Серверы, которые выполняют

вспомогательные функции для основного сервера приложений, обычно называются *микросервисами*.

Подводя итог, когда компания предлагает API своим клиентам, это означает, что они создали набор выделенных URL-адресов, которые возвращают чистые ответы на данные - это означает, что ответы не будут содержать вид накладных расходов, которые вы ожидаете в графическом интерфейсе пользователя, такой как веб-сайт.[3]

Можете ли вы сделать эти запросы в своем браузере. Скорее всего, да. Поскольку фактическая передача HTTP происходит в тексте, ваш браузер всегда будет делать все возможное, чтобы отобразить ответ.

Например, вы можете напрямую обращаться к API GitHub напрямую с вашим браузером, даже не требуя токена доступа. Вот ответ JSON, который вы получаете, когда вы посещаете маршрут API пользователя GitHub в своем браузере

(http://api.wunderground.com/api/Your_Key/conditions/q/CA/San_Francisco.json):

```
{
  "response": {
    "version": "0.1",
    "termsofService":
"http://www.wunderground.com/weather/api/d/terms.html",
    "features": {
      "conditions": 1
    },
    "display_location": {
      "full": "San Francisco, CA",
      "city": "San Francisco",
      "state": "CA",
      "state_name": "California",
      "country": "US",
      "country_iso3166": "US",
      "zip": "94101",
      "latitude": "37.77500916",
      "longitude": "-122.41825867",
      "elevation": "47.00000000"
    },
    ...
  }
}
```

Кажется, что браузер просто отлично отобразил ответ JSON. Ответ JSON, подобный этому, готов к использованию в вашем коде[4,5]. Из этого текста легко извлечь данные. Затем вы можете делать все, что хотите, с данными.

Чтобы дополнить тему, давайте добавим еще несколько примеров API.

«Приложение» может относиться ко многим вещам. Вот некоторые из них в контексте API:

1. Часть программного обеспечения с отдельной функцией.
2. Весь сервер, все приложение или небольшая часть приложения.

В принципе, любая часть программного обеспечения, которая может быть четко отделена от своей среды, может быть «А» в API и, вероятно, также иметь какой-то API. Предположим, вы используете стороннюю библиотеку в своем коде. После включения в ваш код библиотека становится частью вашего общего приложения. Будучи отдельным программным обеспечением, библиотека, скорее всего, имеет API, который позволяет ему взаимодействовать с остальной частью вашего кода.

Вот еще один пример: в объектно-ориентированном программировании код организован в объекты. В вашем приложении могут быть определены сотни объектов, которые могут взаимодействовать друг с другом. Каждый объект имеет API - набор *общедоступных* методов и свойств, которые он использует для взаимодействия с другими объектами в вашем приложении. Объект может также иметь внутреннюю логику, которая является *частной*, что означает, что она скрыта от внешней области (а не API).

Из того, что было рассмотрено, надеемся, что вы вынесли более широкое значение API, а также более широкое использование термина сегодня.

Использованные источники:

1. Google Hacks Авторы: Tara Calishain, Rael Dornfest 2003 г.
2. Beginning Google Maps API 3. Gabriel Svennerberg. 2010 г.
3. API Яндекс, Google и других популярных веб-сервисов. Готовые решения для вашего сайта. Петин Виктор Александрович. 2012 г.
4. Pro Web 2.0 Mashups: Remixing Data and Web Services. Реймонд Йи. 2008г.
5. Google Maps JavaScript API Cookbook. Alper Dincer, Balkan Uraz. 2013 г.

Кривоус Н.В.
студент магистратуры, 2 курс
факультет «Подготовки специалистов для судебной системы»
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Москва

ПРИРОДА НЕУСТОЙКИ ПОСТАВЩИКА ПО ГОСУДАРСТВЕННОМУ КОНТРАКТУ

Аннотация: В статье рассматривается спорный вопрос о природе неустойки по государственному контракту. Является ли она законной или договорной? С одной стороны, неустойка, размер, которой определен нормативно-правовым актом является законной. С другой стороны, размер неустойки закрепляется в контракте в процентном соотношении от цены контракта по итогам проведенной процедуры.

Ключевые слова: государственный контракт, муниципальный контракт, неустойка, государственные нужды, ответственность, обязательства

Krivoou N. M.
master's student, 2 course
faculty Of " training of specialists for the judicial system»
Russian state University of justice
Russia, Moscow

NATURE OF THE SUPPLIER'S PENALTY UNDER THE STATE CONTRACT

Annotation: The article deals with the controversial issue of the nature of the penalty under the state contract. Whether it is a legal or contractual? On the one hand, the penalty, the amount of which is determined by the regulatory legal act is legal. On the other hand, the amount of the penalty is fixed in the contract as a percentage of the contract price based on the results of the procedure.

Keywords: public contract, municipal contract, penalty, public needs, responsibility, obligations

Одной из мер ответственности по государственному контракту является неустойка. В соответствии со статьей 330 Гражданского кодекса РФ, неустойкой (штрафом, пеней) признается определенная законом или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, в частности в случае просрочки исполнения.²⁷ Основной особенностью неустойки, как меры ответственности, является ее карательный характер.

Неустойка бывает, как законная, то есть ее размер определен законом, так и договорная ее размер устанавливается сторонами самостоятельно. Законная неустойка не подлежит уменьшению по соглашению сторон, но

²⁷ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017)// СЗ РФ 05.12.1994, N 32, ст. 3301

может быть увеличена. Что касается договорной неустойки то стороны могут ее уменьшать и увеличивать на свое усмотрение. Неустойка может быть установлена в форме штрафа и взыскиваться один раз в определенной денежной сумме, а может быть установлена в форме пени – взимание процента от суммы долга в случае просрочки или неисполнения обязательства.

Правоотношения по поводу заключения, изменения, расторжения государственного контракта урегулированы специальным федеральным законом №44-ФЗ от 05.04.2013 "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд".

В указанном законе предусмотрено, что в государственном и муниципальном контракте обязательно должны содержаться условия ответственности. В частности, п.5 ст. 34 ФЗ №44 регламентирует порядок взыскания неустойки. В случае просрочки исполнения заказчиком обязательств, предусмотренных контрактом, а также в иных случаях неисполнения или ненадлежащего исполнения заказчиком обязательств, предусмотренных контрактом, поставщик (подрядчик, исполнитель) вправе потребовать уплаты неустоек (штрафов, пеней).²⁸ Законодатель прямо указывает на то, что неустойка может быть взыскана как в форме штрафа, так в форме пени и по разному определяет порядок их расчета.

Исходя из буквального толкования норм ГК РФ законная неустойка может быть установлена только федеральным законом, однако, Верховный суд при разрешении дела о взыскании задолженности по договору, а также взыскании неустойки высказал мнение, что законной может считаться неустойка установленная в подзаконном нормативно правовом акте.²⁹ Верховный суд аргументировал данную позицию, тем, что исходя из положений Гражданского кодекса (п.4 ст.421, п.1 ст.422) условие договора может быть предписано законом или иными правовыми актами. Договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом и иными правовыми актами (императивным нормам), действующим в момент его заключения.

При заключении публичных договоров Правительство Российской Федерации может издавать правила, обязательные для сторон при заключении и исполнении публичных договоров (типовые договоры, положения и т.п.). Условия публичного договора, не соответствующие требованиям, установленным пунктами 2 и 4 настоящей статьи, ничтожны. Соответственно, если в Постановлении правительства указано, что в договоре должно быть условие о неустойке и определен ее размер, стороны не имеют права не включать такое условие в договор.

²⁸ Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»// СЗ РФ 08.04.2013, № 14, ст. 1652

²⁹ Определение Верховного Суда РФ от 14.04.2016 N 305-ЭС15-16052 по делу N А41-76129/2014

Постановлением правительства №1042 от 30.08.2017 утверждены Правила определения размера штрафа и размера пени в случае ненадлежащего исполнения или в случае неисполнения обязательств сторонами контракта. То есть при заключении контракта стороны обязаны включить в контракт условия о штрафах и пени в том размере, который определены Правительством РФ. Значит неустойка по государственному (муниципальному) контракту является законной.

Сложным аспектом в понимании того является ли неустойка по государственному контракту законной или договорной является то, что в законе прямо указан порядок исчисления неустойки, одновременно с этим, установлена обязанность включить условия об ответственности в текст контракта. Получается в каждом конкретном случае должен быть рассчитан размер неустойки исходя из суммы обязательств по контракту. Зачем же тогда прописывать подробные правила о расчете неустойки по государственному контракту в законе? На практике в контракт можно было бы просто включить ссылку на норму в законодательстве и просто производить по ней расчет в случае нарушения контракта. Но Федеральная антимонопольная служба России в своем письме отметила, что в контракте должен быть расписан полный расчет неустойки, а не просто ссылка на нормы законодательства. В случае отсутствия расчета, это будет считаться нарушением, что повлечет за собой привлечение заказчика к ответственности.³⁰

В своей работе по исследованию неустойки, как меры ответственности Гришин Д.А. отметил, что если в договоре фиксируется условие о неустойке, которое в точности воспроизводит соответствующее положение закона применительно к соответствующему нарушению (законная неустойка), то это не делает неустойку договорной источник неустойки определяется не только и не столько тем, где она зафиксирована - в законе или в договоре, сколько тем, чьей волей она сформирована - сторон обязательства или законодателя.³¹

По мнению Гришина Д.А. законную неустойку характеризуют два признака:

- 1) конкретность - каждая такая неустойка привязана не только к конкретному правоотношению, но и к конкретному его нарушению;
- 2) определенность - законом устанавливается либо точный ее размер (определенная неустойка), либо порядок его определения (определимая неустойка).³²

Также можно выделить такие признаки законной неустойки, как:

³⁰ Письмо ФАС России от 21.10.2014 N АЦ/42516/14 "О направлении информации о включении в контракт условий об уплате неустойки, а также об уменьшении суммы, подлежащей уплате физическому лицу в случае заключения с ним контракта, на размер налоговых платежей"// СПС «КонсультантПлюс»

³¹ Гришин Д.А. Неустойка: теория, практика, законодательство. М.: Статут, 2005.

³² Там же

- возможность взыскания за сам факт ненадлежащего исполнения либо невыполнения условий договора. При этом кредитору нет необходимости доказывать наличие ущерба, причиненного неправомерным поведением должника.

- законная неустойка может быть установлена как императивной, так и диспозитивной нормой. От этого и зависит ее судьба и сфера применения.³³

- невозможность снижения законной неустойки по соглашению сторон

Исходя из вышеизложенного определяя природу неустойки по государственному контракту следует исходить из общих положений Гражданского Кодекса РФ, где закреплено, что кредитор вправе требовать уплаты неустойки, определенной законом (законной неустойки), независимо от того, предусмотрена ли обязанность ее уплаты соглашением сторон (п.1 ст.332).

Толкуя положения ФЗ «О контрактной системе», можно сделать вывод о том, что заказчик в проекте контракта должен указать фиксированную сумму неустойки за нарушение исполнения контракта, и порядок определения размера неустойки, то есть должен быть указан процент неустойки относительно начальной максимальной цены контракта. На практике это вызывает дополнительные вопросы. Проект контракта является неотъемлемой частью конкурсной документации, которая публикуется в системе до непосредственного проведения процедуры определения исполнителя. Для участника это является плюсом, так как он сразу понимает размер возможной ответственности за неисполнение государственного контракта. Но дублировать данные положения в конкурсной документации считаем лишним, ведь положения о неустойке обязательно к включению в государственный контракт.

После проведенного анализа положений законодательства о неустойке по государственному контракту можно сделать однозначный вывод, что неустойка, закрепленная в контракте, является законной так как ее размер определен в законе и подзаконных нормативно-правовых актах. Вторым доводом в пользу законности неустойки является, то, что она установлена не абстрактно за нарушение обязательств по контракту, а именно за определенные нарушения условий контракта.

Использованные источники

1.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017)// СЗ РФ 05.12.1994, N 32, ст. 3301;

2.Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»// СЗ РФ 08.04.2013, № 14, ст. 1652;

³³ Гонгало Б.М. Учебник. Гражданское право: В 2 т. М., Статут, 2016 г.//СПС «Консультант Плюс»

3. Определение Верховного Суда РФ от 14.04.2016 N 305-ЭС15-16052 по делу N А41-76129/2014;
4. Гонгало Б.М. Учебник. Гражданское право: В 2 т. М., Статут, 2016 г.//СПС «Консультант Плюс»;
5. Гришин Д.А. Неустойка: теория, практика, законодательство. М.: Статут, 2005.;
6. Суханов Е.А. «Российское гражданское право: В 2 т. Обязательственное право: Учебник» том 2, 2-е издание, стереотипное., «Статут»// СПС «Консультант Плюс»;
7. Чваненко Д.А. Неустойка по государственному контракту: анализ спорных вопросов // Юрист. 2015. N 14. С. 20 - 25.

УДК 316.46

*Кузнецова Т.А.
студент, 2 курс
Астраханский государственный университет
Россия, г. Астрахань*

ЛИЧНОСТЬ ЛИДЕРА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация: *статья посвящена изучению такого феномена как лидерство. Любой коллектив превращается в единую команду, если в нем имеется настоящий лидер. Лидерами не рождаются, ими становятся. Но что нужно, чтобы стать лидером в современных условиях развития бизнеса? В статье дана характеристика личности лидера и рассмотрены принципы, которыми он должен руководствоваться.*

Ключевые слова: *лидер, лидерство, менеджмент, управление персоналом, влияние, руководитель.*

*Kuznetsova T.A.
student second-year
Astrakhan State University
Russia, Astrakhan*

THE PERSONALITY OF A LEADER IN THE MODERN WORLD

Abstract: *the article is devoted to the studying of such a phenomenon as the leadership. Any collective becomes one team when there is a true leader. Leaders cannot be born, leaders have to become. But what do you need to become a leader in the modern conditions of business development? In this article there is the characteristic of a personality of a leader and principles which the leader has to use.*

Key words: *leader, leadership, management, human resources management, influence, manager.*

Феномен лидерства достаточно популярен в современном мире. Большинство компаний страдает от избытка менеджмента и нехватки лидерства. Ведь не каждый руководитель является лидером для своих подчиненных. Но именно лидеры способны вести за собой и максимально

способствовать достижению целей компании. Что же представляет собой личность лидера в современных организациях?

Нет однозначного определения для понятия «лидер». Но все они сводятся к умению влиять и воздействовать на людей. Итак, лидер- это человек, способный вести за собой и умеющий побуждать людей на достижение поставленных задач, имеющий определенный статус в группе, который позволяет ему оказывать решающее влияние на других, организовывать и направлять коллективные действия сотрудников.

Следует заметить, что понятия «менеджер» и «лидер» различаются. Менеджер обладает формальной властью, обеспечивает достижение целей через контроль поведения подчинённых, уделяет особое внимание организации и подбору персонала, выстраивает отношения с подчинёнными согласно ролям и иерархии. Лидер может быть избран негласно, строит отношения с людьми на доверии, обладает развитыми навыками коммуникации и эмпатии, мотивирует и вдохновляет личным примером. Менеджер- это прежде всего должность. Лидер- это признание группы, инициатор и инноватор. Сильный менеджер, но слабый лидер – ничуть не лучше, чем лидер без управленческих навыков. Необходимо уметь сочетать в себе умелое лидерство с грамотным менеджментом для эффективной деятельности.

Все компании активно ищут людей с лидерскими способностями и предоставляют им все возможности для максимального раскрытия их потенциала. Ведь только благодаря лидерству можно создать модель управления, основанную на доверии, наставничестве, работе в команде, гибкости, делегировании. Замена начальников лидерами- прекрасная перспектива, потому что у сотрудников появляется больше возможностей для получения знаний и выражения своего мнения, чем было при иерархической системе.

Лидер в современных условиях развития экономики должен следовать некоторым принципам. Во-первых, это уважительное отношение к своим сотрудникам, обращение с ними как с личностями, представляющими ценность. Во-вторых, это развитие у сотрудников чувства уверенности и самоуважения через похвалу и публичное признание. В-третьих, это отношение к сотрудникам как к союзникам и партнерам. Настоящий лидер должен дать почувствовать подчиненным, что от них зависит будущее компании, что они свободны в выражении своих мыслей и идей. В-четвертых, это умение воодушевлять и привносить энтузиазм в работу. А для этого лидеру самому необходимо верить в достижение целей компании и быть вдохновленным своей работой. В-пятых, лидер должен чувствовать потребности и ценности своих сотрудников, чтобы правильно их мотивировать. Человеческий фактор значит многое для настоящего лидера.

Современные лидеры всегда выступают с инициативой и берут на себя ответственность за действия коллектива и их возможные последствия, а коллектив, в свою очередь, готов следовать предложенной инициативе и

прикладывать для этого максимальные усилия. Лидеры действуют не по четкому плану, а согласно своему видению будущего компании и возможных перспектив. Они полагаются на людей и доверяют им. Им нет необходимости постоянно контролировать процесс выполнения работы, поскольку им достаточно только дать импульс движению. Лидер не поручает и не дает четких инструкций, он вдохновляет и дает полную свободу действиям. Эффективный лидер умеет создавать такую атмосферу, в которой люди ощущают, что они- часть команды, что их ценят и уважают. Он имеет репутацию надежного, справедливого и открытого человека. Лидер не добивается уважения, он его заслуживает.

Также большое внимание следует уделить тому, что настоящий лидер обладает харизмой, обаянием и умением расположить к себе людей. Он искусно подает себя через правильно построенный имидж, открытые позы, жесты, уверенную манеру поведения. Таким образом он производит на людей благоприятное впечатление. Современный лидер должен обладать навыками ораторского искусства и даром убеждения, ведь это помогает увлечь людей идеей и воодушевить их на свершения.

Каждому коллективу нужен лидер. И каждый менеджер должен стремиться к развитию у себя лидерских качеств. Ведь только такой менеджер способен сплотить коллектив вокруг одной цели и максимально воодушевить его на ее достижение. Современным организациям необходимо переходить с директивного стиля управления на модель управления, основанную на лидерстве.

Использованные источники

1. Живица О.В. Лидерство. –М.: Университет «Синергия», 2017. – 192 с.
2. Камынина Н.Н., Островская И.В., Пьяных А.В. Менеджмент и лидерство: учеб. для вузов. –М.: ГЭОТАР-Медиа, 2012. – 528 с.
3. Бауэр М. Курс на лидерство: Альтернатива иерархической системе управления компанией. –М.: Альпина Паблишер, 2016. – 198 с.
4. Лидерство [Электронный ресурс]. –М.: Альпина Паблишер, 2016. –224 с. – (Серия «Harvard Business Review- 10 лучших статей»). – Режим доступа: <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785961455830.html>

*Куприянов С.Н.
студент*

*Национальный исследовательский университет МИЭТ
Россия, г. Зеленоград*

*Купцов Д.А.
студент*

*Национальный исследовательский университет МИЭТ
Россия, г. Зеленоград*

*Kupriyanov S. N.
student*

*National Research University of Electronic Technology
Russia, Zelenograd*

*Kuptsov D. A.
student*

*National Research University of Electronic Technology
Russia, Zelenograd*

**ЦИФРОВЫЕ И АНАЛОГОВЫЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ.
ПРЕИМУЩЕСТВА ЦИФРОВЫХ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ В
СРАВНЕНИИ С АНАЛОГОВЫМИ**

**DIGITAL AND ANALOGUE CONTROL SYSTEMS. ADVANTAGES OF
DIGITAL CONTROL SYSTEMS IN COMPARISON WITH ANALOG**

Аннотация: *Статья посвящена цифровым системам автоматического управления. Рассмотрены преимущества и особенности внедрения в системы управления цифровых блоков. Представлены основные недостатки аналоговых систем управления. Уделено внимание не только достоинствам, но и недостаткам цифровых систем.*

Abstract: *The article is devoted to digital automatic control systems. The advantages and peculiarities of implementation in digital block management systems are considered. The main disadvantages of analog control systems are presented. Attention is paid not only to the merits, but also to the shortcomings of digital systems.*

Ключевые слова: *автоматизация, управление, технологии, системы, цифровые, аналоговые.*

Key words: *automation, control, technology, systems, digital, analog.*

Цифровая система - это система автоматического управления, у которой в составе управляющего устройства присутствует цифровая вычислительная машина или специализированное цифровое вычислительное устройство.

Использовать цифровое вычислительное устройство целесообразно, когда для решения задачи необходима сложная обработка информации или выполнение операций с такой точностью, которую не могут обеспечить аналоговые устройства.

Если в этих системах использовать цифровые вычислительные устройства, то будет обеспечена реализация сложных законов управления и высокая точность вычислений. Цифровые системы автоматического управления относятся к дискретным системам, так как информация обрабатывается дискретно по времени. Время, требуемое для вычисления алгоритма управления, является временем вычислений или периодом дискретности [1]. В цифровых системах квантование сигнала осуществляется одновременно и по уровню, и по времени. При синтезе цифровых САУ можно использовать ЦВМ или отдельные цифровые устройства в виде сумматоров, интеграторов и других. При использовании цифровых устройств можно упростить САУ с помощью применения надежных и простых модулей. Введение в систему управления ЭВМ требует наличия дополнительных элементов, которые осуществляют преобразование дискретных процессов в непрерывные и обратно (ЦАП и АЦП). Но это компенсируется тем, что открывается возможность реализовать практически любой алгоритм управления.

Развитию цифровых систем управления в значительной мере способствовало создание микропроцессоров и построенных на них микро-ЭВМ [3]. Методы проектирования данных систем сильно отличаются от классических методов, которые применяются при расчете и анализе систем непрерывного типа. Методы, использующие обычное преобразование Лапласа, заменяются разнообразными видами z -преобразования, а алгоритмы, которые применяются при расчете цифровых систем, особенно построение дискретных моделей, могут быть реализованы при помощи только ЭВМ.

Информация, обрабатываемая ЭВМ, предварительно квантуется по времени и преобразуется в цифровую форму. В цифровых системах сигналы в дискретные моменты времени принимают дискретные значения. Таким путем формируется последовательность амплитудно-модулированных импульсов, амплитуда которых зависит от величины непрерывного сигнала. В АЦП амплитуда импульса округляется или либо усекается. Это зависит от типа устройства.

Работа дискретных систем основана на воздействии, передаче и преобразовании последовательности импульсов. В отдельные точки дискретной системы сигналы управления передаются в заданные или же произвольные отрезки времени. Отличительной чертой любой дискретной системы является наличие импульсных элементов, на основе которых производится преобразование непрерывных величин в последовательности дискретных сигналов [1].

Аналоговые системы управления имеют ряд недостатков. Отметим основные из них.

Зависимость параметров. При изменении внешних воздействий, таких, как влажность, температура, меняются параметры аналоговых интеграторов,

фильтров, усилителей и других элементов, что приводит к изменению показателей качества всей системы управления.

Трудность централизованного управления двумя и более объектами. Данный недостаток связан с тем, что невозможно точно передавать аналоговые сигналы на большие расстояния. Во время передачи непрерывных сигналов по проводам, радиоканалам или кабелям они искажаются из-за ограниченности полосы пропускания канала связи, нелинейности приемопередающего тракта, а также из-за воздействия различных внешних помех.

Сложность массового выпуска аналоговых систем управления. Системы управления являются достаточно сложными объектами, в которых огромное количество аналоговых устройств и элементов. Во время серийного производства данных систем появляются значительные трудности индивидуальной настройки каждой отдельной системы управления. Из-за этого все производимые системы отличаются друг от друга параметрами и требуют постоянных трудоемких и сложных регулировок.

Вышеперечисленные и другие причины являются причиной широкого распространения цифровых систем управления. В цифровых системах информация представляется не величинами, как напряжение или сила тока, а в числах, представленных в двоичном коде. Чтобы сформировать, передать и преобразовать двоичные сигналы в цифровых системах управления используют отдельные элементы цифровой техники: логические элементы, счетчики, регистры, цифровые вычислительные машины и микропроцессорные комплекты [3].

Использование цифровых систем позволяет избавиться от основных недостатков аналоговых систем управления. Необходимо понимать, что широкое использование цифровых систем управления ограничивается их высокой стоимостью и ограниченным быстродействием.

Цифровые системы играют важную роль в цифровой обработке сигналов. По сравнению с аналоговыми системами они предпочтительны во множестве случаев, так как обладают рядом преимуществ, часть из которых описана ниже.

- цифровые системы могут иметь характеристики, получить которые на аналоговых системах практически невозможно, например, линейную фазовую характеристику;

- производительность цифровых систем не зависит от изменений среды. Таким образом, цифровые системы не нуждаются в периодической калибровке;

- если система построена с использованием программируемого процессора, его частотная характеристика может настраиваться автоматически;

- обрабатываемые данные представлены в цифровом виде, поэтому их просто сохранить для дальнейшего использования;

– точность аналоговых систем, которой можно добиться, ограничена. Точность же цифровых систем ограничивается только используемой длиной слова;

– производительность цифровых систем одинакова для всех устройств серии;

– цифровые системы можно использовать при очень низких частотах, которые характерны для биомедицинских приложений, где применять аналоговые системы невозможно. Кроме того, цифровые системы можно использовать в большом диапазоне частот, что достигается простым изменением частоты дискретизации.

Несмотря на преимущества, по сравнению с аналоговыми, цифровые системы имеют и недостатки:

– ограничение скорости работы. Максимальная ширина полосы пропускания сигналов, которые цифровые системы способны обработать в реальном времени, значительно уже, чем у аналоговых систем. Это связано с тем, что ширина полосы пропускания сигналов ограничивается быстродействием ЦАП и АЦП [2]. Также скорость работы цифровой системы зависит от числа необходимых для выполнения алгоритма арифметических операций и скорости работы цифрового процессора;

– влияние конечной разрядности. Цифровые системы подвержены погрешности АЦП, которая вызвана конечным числом уровней квантования (разрядность АЦП), и погрешности округления, вызванной конечной разрядностью слова (обычно 8 или 16 бит) [2];

– длительное время, требуемое для разработки и внедрения. Внедрение и разработка цифровых систем, выполняются гораздо дольше, чем аналоговых систем. С другой стороны, разработанное единожды аппаратное или программное обеспечение можно будет использовать в других задачах цифровой обработки сигналов с небольшими изменениями или вообще оставив без них.

Использованные источники:

1. “Многомерные дискретные системы управления”, Катковник В.Я., Полуэктов Р.А., “Наука”, 1966 г.
2. “Быстродействующие интегральные микросхемы ЦАП и АЦП и измерение их параметров”, Марцинкявичюс А.К., Багданкис Э.К., “Радио и связь”, 1988 г.
3. “Цифровые устройства и микропроцессоры”, Микушин А.В., Сажнев А.М., Сединин В.И., “БХВ-Петербург”, 2010 г.

*Леонтьева Н.Г.
студент бакалавр
ФГБОУ ВО БГАУ
Россия, г.Уфа
Leontieva N.G.
student bachelor
FGBEU VO BSAU
Russia, Ufa*

**ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ КАК СПОСОБ МИНИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ
OPTIMIZATION OF TAX ON INCOMES OF PHYSICAL PERSONS AS A METHOD OF MINIMIZING THE TAXATION OF ENTERPRISES**

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросы, связанные с исчислением и уплатой налога на доходы физических лиц, способы оптимизации.*

Abstract: *The article deals with issues related to the calculation and payment of personal income tax, optimization methods.*

Ключевые слова: *налог на доходы физических лиц, оптимизация, налоговая нагрузка.*

Keywords: *personal income tax, optimization, tax burden.*

Налогообложение доходов физических лиц является одним из важнейших элементов налоговой системы как Российской Федерации, так и любого государства. Данная статья налогообложения является одной из основных статей доходов региональных бюджетов субъектов РФ. Доля НДФЛ в государственном бюджете напрямую зависит от уровня развития экономики.[1]

Оптимизационное налоговое планирование – это деятельность в рамках закона, направленная на минимизацию налогов. Оптимизационное налоговое планирование предполагает качественно другой подход к организации бизнеса. К обычным критериям построения бизнеса необходимо добавить и постоянно учитывать критерий минимизации налогов. Обычная ошибка предпринимателей, которые хотят сэкономить на налогах в соответствии с законом, – сначала разработать организационную и финансовую схему бизнеса, а потом в рамках готовой схемы минимизировать налоги.

Данный налог обладает наибольшими возможностями оказания воздействия на финансовые интересы хозяйствующих субъектов, на заинтересованность и масштабы расширения их производства, одновременно обеспечивая значительные поступления в бюджет государства

Таблица 1 - Поступления по видам налогов в консолидированный бюджет РФ за 2016-2017 гг.

виды налогов	млрд. руб.		
	2016	2017	темп, %
НДФЛ	2 929,4	4 130,4	141,0 ▲
Налог на прибыль	2 770,2	3 290,0	118,8 ▲
НДФЛ	3 017,3	3 251,1	107,7 ▲
НДС	2 657,4	3 069,9	115,5 ▲
Акцизы	1 293,9	1 521,3	117,6 ▲
Имущественные налоги	1 116,9	1 250,3	111,9 ▲

Исходя из данных таблицы можно отметить, что налог на доходы физических лиц занимает третье место после налога на добычу полезных ископаемых и поступления в консолидированный бюджет в 2017 году увеличились до 3251,1млрд.руб.по сравнению с 2016 годом.

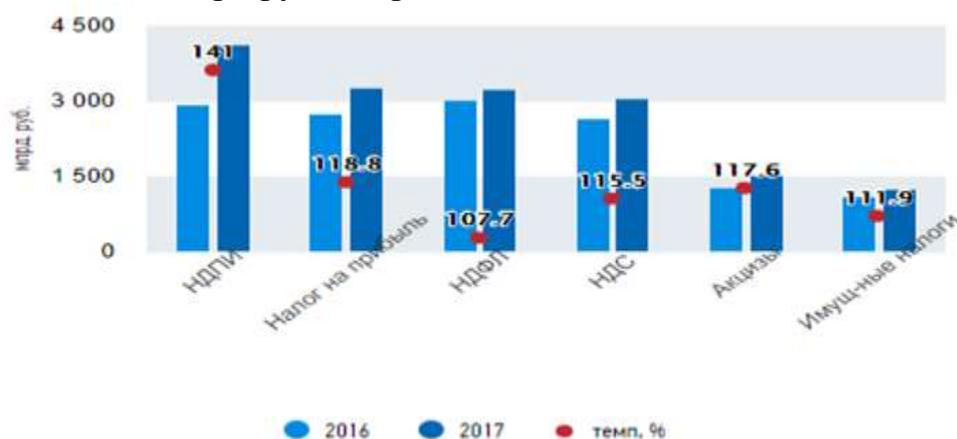


Рисунок 1 - Поступления по видам налогов в консолидированный бюджет РФ за 2016-2017 гг.

Думать о налогах необходимо с самого начала планирования своей хозяйственной деятельности. В идеальном варианте налоги должны быть сведены к небольшой сумме. Всю систему экономических, финансовых и правовых отношений предприятия необходимо рассматривать под углом минимизации налогов и проводить комплекс соответствующих мероприятий. Достигнуть нулевого налогообложения конечно же невозможно.

Однако если к этому изначально стремиться и соответственно действовать, то степень налогообложения налогоплательщика будет существенно меньше. [2]

Налоговая оптимизация в общем смысле слова — это те или иные целенаправленные действия налогоплательщика, которые позволяют последнему избежать или в определенной степени уменьшить его обязательные выплаты в бюджет, производимые им в виде налогов, сборов, пошлин и других платежей.

При уменьшении налогов, налогоплательщик действует целенаправленно, предпринимает определенные действия, используя те или иные формальные и содержательные способы, результатом которых будет налоговая экономия. Умысел в действиях налогоплательщика, направленный на снижение налоговых платежей, — основная составляющая налоговой оптимизации.[3]

В России достаточно популярно различное использование оффшорных компаний. Однако хотелось бы предостеречь от чересчур поспешного принятия решений в этих вопросах т.к. оффшорные схемы — это достаточно сложный механизм, требующий тщательного планирования как со стороны российского законодательства, так и со стороны зарубежного. [4]

Оптимизацией налогообложения принято именовать уменьшение размера налоговых обязанностей посредством целенаправленных действий налогоплательщика, включающих в себя полное использование предоставленных законодательством льгот, налоговых освобождений и других законных приемов и способов

Выделяют следующие способы оптимизации НДФЛ при выплате доходов физическим лицам:

Официальный, страховой, компенсационный, электронный, договорный, вспомогательный.

Рассмотренные способы оптимизации НДФЛ, которые не противоречат законодательству РФ, целесообразно применять на практике. Они являются довольно простыми в использовании и незначительно увеличивают нагрузку на сотрудников бухгалтерии в связи с необходимостью документального сопровождения всех операций, связанных с оптимизацией НДФЛ.[5]

Таким образом, можно сделать вывод, что НДФЛ уплачивается физическими лицами, как резидентами, так и не резидентами. Ставка зависит от вида получаемого дохода и от статуса получателя дохода. Так же налогоплательщик может, при соблюдении определённых условий, уменьшить налоговую базу на сумму налоговых вычетов

Использованные источники:

1.Идрисов, Б.Р. Налоговое бремя предприятий малого бизнеса и пути его снижения [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. // Роль инноваций в трансформации современной науки Тюмень, 15 января 2016 г. : Сборник статей Международной научно-практической конференции / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016. – С. 76-77.

2.Идрисов, Б.Р. Налогообложение транспортных средств в РФ и пути его совершенствования [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. //Аграрная наука в инновационном развитии АПК: Материалы Международной научно-практической конференции в рамках XXVI Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2016».Уфа, 15-17 марта 2016 г. / Башкирский ГАУ.– Уфа, 2016. – С.260-263.

3.Ханнанова, А.И. Современное состояние налогообложения доходов физических лиц в РФ [Текст] / А.И. Хананова, Т. Р. Галлямова // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и аудита в условиях устойчивого развития сельских территорий: Сборник научных трудов по материалам Всероссийской студенческой научно-практической конференции, 21 октября 2014 г. / Издательство: Казанский государственный аграрный университет– Казань, 2015.–С.196-198.

4.Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan [Text] /T.R. Gallyamova // WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT: PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25 декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.

5.Кадргулова, А.А. Методологические основы анализа налоговых поступлений [Текст] / А.А. Кадргулова, Т.Р.Галлямова // Инновационные технологии нового тысячелетия: Сборник статей Международной научно - практической конференции (5 мая 2016 г., г. Киров). В 3 ч. Ч.1 /– Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.47-50.

УДК 005.95/96

Макаров Н.В.

студент магистратуры

Южный Федеральный Университет

Россия, г. Ростов-на-Дону

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

В ХОДЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ

Аннотация: *Статья посвящена характерным чертам управления персоналом экологического проекта, в ней выделяются особенности строительной отрасли, оказывающие влияние на кадровый менеджмент организации. В статье рассматриваются такие особенности реализации строительных экологических проектов, как управление временным персоналом, адаптация временного персонала, мотивация проектной команды. Приводится пример разработки и внедрения системы управления персоналом экологического проекта в организации.*

Ключевые слова: *проектный менеджмент, экологический проект, адаптация персонала, мотивация персонала, временный персонал*

N. V. Makarov

master student

South Federal University

Russia, Rostov on Don

PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM

IN THE IMPLEMENTATION OF ENVIRONMENTAL PROJECTS

Annotation: *The article is about characteristic features of human resource management of the ecological project. Some peculiar features of building sector, influencing on human resources management of organization are distinguished. In*

this article such features of building ecological projects as management of temporary staff, adaptation of temporary staff, motivation of the design team are considered. There is also an example of development and intrusion of human resource management system of the ecological project in the organization.

Key words: *Project management, ecological project, adaptation of staff, motivation of staff, temporary staff*

Организациям в ходе реализации различных строительных, экологических, финансовых или социо - культурных проектов необходимо осуществлять эффективное управление проектными процессами для максимизации прибыли или получения желаемого результата. Но без эффективного управления ресурсами проекта - важнейшим из которых, конечно же, является человеческий - невозможна реализация данных целей. Только сочетание и эффективное управление мероприятиями по подбору и найму персонала, его успешной адаптации и мотивации позволят осуществить заданный проект в срок и с соблюдением всех проектных ограничений и требований заказчика.

Эффективный менеджмент проекта немислим без активного применения знаний в области теории и методологии управления персоналом. Достижение цели проекта напрямую зависит от эффективного управления ресурсами проекта, и прежде всего от управления человеческими ресурсами. Ограниченность ресурсов, сроков и содержания проекта, обязательное присутствие рискованной составляющей, а также временный характер работ в составе временного коллектива формируют специфику управления персоналом в рамках проекта. Эти особенности оказывают влияние на многие аспекты кадрового дела.

Рассмотрим систему управления экологическими проектами на примере инжиниринговой компании «ГЕО», занимающейся эксплуатацией крупного складского комплекса в Ростовской области.

В 2018 году компания осуществляет инвестиционный проект «Чистая вода» по строительству новых модулей очистных сооружений и модернизации имеющегося очистного оборудования.

Для того чтобы определить алгоритм эффективного управления персоналом в ходе реализации инвестиционного проекта необходимо принять во внимание тип и особенности проекта. Проект «Чистая вода» относится к инженерно – строительным проектам, а, следовательно, нам необходимо брать во внимание специфику строительной области для решения задач по оценке, мотивации, подготовке, переподготовке и повышению квалификации персонала проекта. Среди особенностей строительства, влияющих на управление персоналом можно выделить:

- «высокую степень новаторства в вопросах документооборота и организационно-технических решений, продиктованную уникальностью строительных проектов»;³⁴

- высокую вариативность строительных работ;
- важную роль метеоусловий в ходе строительных работ;
- перерывы в работе организации по окончанию строительного проекта или в результате возникновения временных простоев;
- длительный срок эксплуатации объекта в купе с обеспечением эксплуатации данного объекта на протяжении указанного срока.

Среди особенностей реализации строительных экологических проектов необходимо выделить также использование - для некоторых работ проекта или целых отдельных этапов – временного персонала. «Временный персонал – это персонал, нанимаемый под определенный проект со сроком найма от 6 часов до 6 и более месяцев, в зависимости от длительности проекта или обязанностей сотрудника»³⁵. Руководство ООО «ГЕО» нередко прибегает к услугам временного персонала при реализации проектов. Это связано с необходимостью временного увеличения количества и качества трудовых ресурсов компании для выполнения проекта в соответствии с установленными проектными ограничениями. Как правило, это относится к высококвалифицированному персоналу, который способен выполнять работы повышенной сложности, связанные с установкой и наладкой сложного инженерного оборудования, работой в условиях большой степени неопределенности, в любое время суток и при любых метеоусловиях. Руководство проводит мероприятия по адаптации персонала и вводит его в курс дела посредством организации рабочих совещаний, где работники постоянного штата делятся опытом с временными сотрудниками. Также техники постоянного штата помогают осуществлять работы, связанные с низкоквалифицированным трудом. Руководством была разработана схема управления персоналом (рисунок 1)

³⁴ Барановская Н. И. Повышение конкурентоспособности строительной организации на основе развития ее кадрового потенциала – Кызыл: ТувГУ, 2011. – С.127.

³⁵ Половинко В. С. Оптимизация численности персонала на основе принципов аутсорсинга и управления по целям // Кадровик. – 2011. – № 1. – С. 110

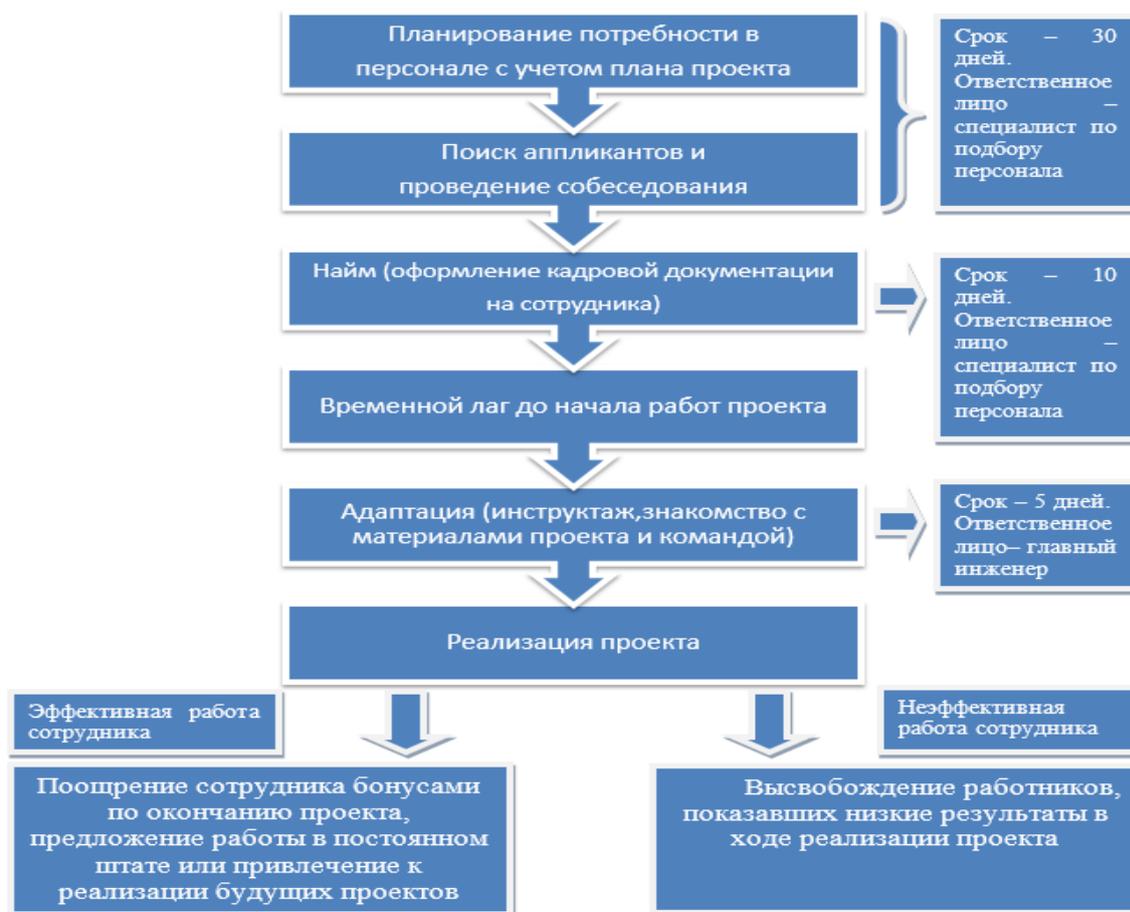


Рисунок 1

Анализируя российский опыт работы с временным персоналом, можно с уверенностью сказать, что это скорее исключение из правил, ведь работа с временным персоналом имеет очень зыбкую юридическую почву в РФ. Об этом пишет Комарь И. в своей статье: «В России законодательной базы для привлечения временного персонала в компанию пока нет, и услуга по предоставлению временного персонала только начинает приживаться в бизнес-практике. Это и не противоречит законодательству, но четких правил для подобного рода взаимоотношений между работодателем и работником нет».³⁶

Что касается системы мотивации персонала проекта, то здесь мы рекомендуем использовать сочетание нескольких способов стимулирования:

1. Оплата за факт окончания конкретной работы проекта (для исполнителя), с учетом прохождения оценки исполнения. Базой для расчета здесь является договорная стоимость работ проекта.

2. Оплата по факту завершения этапа работ (для ответственного за работы этого этапа). Мотивирует ответственного к контролю за своевременным и качественным исполнением работ этапа. Выплачивается

³⁶ Комарь И. Постоянный или временный? // Территория бизнеса. – 2011. – № 4. – С. 44.

по факту завершения этапа работ. Базой для расчета здесь является договорная совокупная стоимость работ проекта внутри этапа.

Бонус за успешное завершение проекта определяется пропорционально вкладу сотрудника в реализацию проекта - количеству выполненных работ. Является самой стойкой материальной мотивацией, т.к. выплачивается после сдачи проекта. В качестве стимулирующих мероприятий для постоянного персонала в ходе помощи при проведении проектных работ рекомендуется назначить повышенную почасовую ставку. Размер повышения установить в размере 30 % от обычной почасовой ставки.

Реализация разработанной системы управления персоналом позволит эффективно и в кратчайшие сроки найти, принять, адаптировать и мотивировать персонал для успешного осуществления проектной деятельности в рамках экологического проекта «Чистая вода».

Использованные источники:

1. Барановская Н. И. Повышение конкурентоспособности строительной организации на основе развития ее кадрового потенциала – Кызыл: ТувГУ, 2011. – С.127.
2. Половинко В. С. Оптимизация численности персонала на основе принципов аутсорсинга и управления по целям // Кадровик. – 2011. – № 1. – С. 110
3. Комарь И. Постоянный или временный? // Территория бизнеса. – 2011. – № 4. – С. 44.

*Мороз Б.Ю.
студент 3 курс, юридический факультет
Северо-Западный институт управления
РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Санкт-Петербург*

*Вольский В.В., кандидат педагогических наук
доцент
Россия, г. Санкт-Петербург*

*Moroz B.Yu.
student 3-year
faculty of law
North-west institute of management
RANEPА President of the Russian
Federation, Saint-Petersburg*

*Volsky V.V., candidate of pedagogical sciences
associate professor
Russia, Saint-Petersburg*

**ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЫ,
ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ У СТУДЕНТОВ
ВУЗА**

**UNIVERSITY STUDENTS PROFESSIONAL CULTURE, PHYSICAL -
SPORTS COMPETENCIES FORMATION**

Аннотация. Современное образование в области физической культуры интегративно: оно признано не только дать целостное и многогранное представление о культуре, но и сформировать у студентов вуза ценностные установки на саморазвитие личности, расширить представление о себе, о своём месте в мире как системе сосуществующих культур. В современных социально-экономических условиях социальный заказ на подготовку профессиональных и компетентных специалистов, способных к саморазвитию и самореализации своего творческого потенциала в будущей профессии. Для этого необходимо знание способов самопознания и самораскрытия, само моделирования, самоактуализации.

Ключевые слова: физическая культура, саморазвитие, компетенции, личность.

Annotation. Modern education in the sphere of physical culture is integrative: its aim is not only to give a full and many-sided idea of a culture, but to form axiological mindsets of University students to personality development, to broaden the notion of oneself, of one's place in the world as a system of coexisting cultures. In modern social-economic conditions a social order for training at the Universities is directed at professional, competent specialists training, who are able to self-development and self-realization of their creative potential in a future profession. To fulfill all this it is necessary to know the ways of self-cognition and self-realization, self-modeling, self-actualization.

Keywords: *physical culture, self-development, competencies, personality.*

Современное образование в области физической культуры интегративно: оно признано не только дать целостное и многогранное представление о культуре, но и сформировать у студентов вуза ценностные установки на саморазвитие личности, расширить представление о себе, о своём месте в мире как системе сосуществующих культур. Современное общество предъявляет самые высокие и разноплановые требования к личности студента высшего учебного заведения, к его личностным качествам, способностям, знаниям и приобретённому опыту жизнедеятельности. Вместе с тем физическая культура осуществляет преобразование личности как в области физического, психологического, нравственного здоровья, а также детерминируется теми ценностями, на которую личность ориентируется, теми потребностями, мотивами и интересами, которые задают общую направленность развития межпредметных и физкультурно-спортивных компетенций.

На сегодняшний день социальный заказ на подготовку в высших учебных заведениях нацелен на подготовку профессиональных, компетентных специалистов, способных к саморазвитию и самореализации своего творческого потенциала в будущей профессии. Для этого необходимо знание способов самопознания и самораскрытия, само моделирования, самоактуализации и т.д. Выполнение такого социального заказа немыслимо без включения студентов в широкое поле культуры, одной из составляющих которой является физическая культура как важный фактор формирования профессионального мастерства будущего специалиста.

Успешное функционирование целостной педагогической системы саморазвития личности характеризуется единством содержательной и процессуальной её сторон. Содержательная сторона обучения определяется целями и задачами обучения, которые, в свою очередь, определяются в соответствии с современной образовательной концепцией компетентностного подхода. Система методов обучения является одним из основных факторов, определяющих процессуальную сторону системы обучения. С точки зрения компетентностного подхода, обучающий - не просто элемент педагогической системы, он её творец, её главная движущая сила. В нашем понимании саморазвивающая активность - это системное образование, интегрирующее в себе познавательную, волевую, интеллектуальную, творческую и социальную активность [3]. Именно компетентностный подход даёт основание рассматривать учебное занятие в области физической культуры по отношению к процессу обучения как самостоятельную, саморазвивающую целостную систему, как целенаправленную деятельность во времени и пространстве по саморазвитию личности. Саморазвитие нами рассматривается как часть целостного развития личности, обусловленного целевой мотивацией самосовершенствования, овладением приёмами саморегуляции с достаточно высоким уровнем самоконтроля при предельно активной позиции субъекта в

области самостроения своей личности, где наравне с физическим развитием человека и укреплением его здоровья (в нашем варианте) решаются вопросы воспитания ума, воли, чувств и социально-ценностных ориентаций студентов[1].

Кроме того, проблема отбора базовых (ключевых, универсальных, переносимых) компетентностей является одной из центральных для современного образования. Все ключевые компетентности имеют следующие характерные признаки: ключевые компетентности многофункциональны; надпредметны и междисциплинарны; требуют значительного интеллектуального развития; многомерны [2]. Структура образовательных физкультурных компетенций представлена как двухуровневая. Все компетенции делятся на базовые ключевые и предметные. К базовым относятся: социальная компетенция, информационная компетенция, коммуникативная компетенция, компетенция саморазвития [4]. Предметные компетенции: оздоровительно-адаптивная компетенция, оздоровительно-коррекционная компетенция, двигательно-кондиционная компетенция, спортивно-рекреативная компетенция, компетенция личной безопасности.

В соответствии с теоретическими данными нами была сформирована контрольная группа в количестве 39 студентов первого курса, занимающаяся по традиционной программе. В ходе эксперимента выяснилось, что на начальном этапе студенты контрольной группы показала низкий индифферентный уровень сформированности компетенций (75%),

Таким образом, на наш взгляд, применение системного и компетентностного подходов в изучении дисциплины «Физическая культура» реализует основные требования к формированию физкультурно-оздоровительных компетенций и компетентности саморазвития средствами физической культуры. Кроме того, характеристика каждого из компонентов компетенций и результаты нашей экспериментальной работы показывают, что они находятся в тесной взаимосвязи между собой, сочетаясь друг с другом, каждый из которых наполнен своим содержанием. Экспериментальные данные подтверждают, что данная авторская позиция научно обоснована и при непосредственной её реализации способна предельно включить самих студентов в познавательный процесс с акцентом на физическое и социально-нравственное саморазвитие личности, по формированию базовых ключевых и предметных компетенций.

Использованные источники:

1. Манжелей, И.В. Физическая культура: компетентностный подход : учебное пособие / И.В. Манжелей. - Тюмень, 2011.- 182 с.
2. Оплетин, А.А. Саморазвитие личности студентов вуза с помощью универсальной системы разминки на занятиях физической культурой : монография / А.А. Оплетин. - Пермь, 2012. - 190 с.
3. Паначев, В.Д. Роль образования в развитии физической культуры личности современного студента XXI века // Актуальные проблемы инновационного

развития физической культуры, спорта и туризма : материалы Междунар. науч.-практ. конф., г.Пермь, 23-25 июня 2010г. / Перм. гос. техн. ун-т., Пермь, 2010. - С. 89.

УДК 336.717

*Привалов В.И., кандидат экономических наук
доцент кафедры «Финансов и кредита»
ФГБОУ ВО Алтайский государственный университет,
Россия, г. Барнаул
Иванченко В.А.
студент
кафедра «Финансов и кредита»
ФГБОУ ВО Алтайский . университет,
Россия, г. Барнаул*

БАНКОВСКОЕ ДИСТАНЦИОННОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ – ТЕКУЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ

REMOTE BANKING SERVICE – CURRENT TENDENCIES

В статье рассмотрен вопрос банковского дистанционного обслуживания населения в Российской Федерации, представлены текущие тенденции и перспективы развития.

The article presents the problem of population remote banking service in the Russia Federation, defines current tendencies and development prospects.

Ключевые слова: *инновации, развитие, банковский сектор, коммерческий банк, дистанционное банковское обслуживание.*

Key words: *innovations, development, banking sector, commercial bank, remote banking service.*

Инновационная деятельность в последние годы рассматривается как основное решение по привлечению инвестиций в отдельные отрасли экономики и вывода их на новый уровень конкурентоспособности. Интерес к инновациям обусловлен не столько внешнеполитическими условиями, сколько накопившейся потребностью в преобразованиях во многих сферах экономики и жизнедеятельности российского общества в целом, а также потребностью расширения рынка сбыта продукции и услуг в ответ на внешнеэкономические санкции европейских стран. При этом, стоит отметить, что инновации как национальная идея проникает во все сферы экономики и особенно актуальна в тех сферах, где высок уровень конкуренции.

Одной из таких сфер экономики является банковский сектор. Коммерческие банки предлагают клиентам идентичные услуги (расчетно-кассовое обслуживание, денежные переводы, кредитование, вклады, операции с ценными бумагами и т.д.), что ставит банки в ситуацию борьбы за клиентов, победить в которой можно не просто идя в ногу со временем, но и предвидя потребности потенциальных и действующих клиентов.

На сегодняшний день можно отметить, что весь банковский сектор, по

своей сути, является инновационным: в рамках стратегий инновационного развития большинство российских банков регулярно разрабатывает и внедряет новые продукты, процессы и технологии, помимо того, что с учетом новых возможностей совершенствуются уже действующие и внедренные. Магистральное направление развития современных банковских технологий – внедрение ИТ-платформ, содержащих различные приложения, которые позволяют облегчить взаимоотношения с клиентами и сокращают время для решения возникающих проблем. Кроме этого инновационные технологии используются в различных формах дистанционного банковского обслуживания (ДБО).

Дистанционное банковское обслуживание подразумевает пользование продуктами и технологиями, при которых проведение операций осуществляется без обязательного визита клиента в банк. [1, с. 150].

В современных условиях наиболее активно банки разрабатывают и внедряют программные продукты для развития мобильного банкинга, ориентированного на устройства Apple: смартфоны iPhone и планшетные компьютеры iPad. О выпуске данных приложений информируют такие крупные кредитные организации, как: Сбербанк, ВТБ, Альфа-Банк, Райффайзенбанк, Хоум Кредит Банк, ЮниКредитБанк и др.

На втором месте по приоритетности развития для банков стоят инновации для мобильных устройств, работающие под управлением операционной системы Android компании Google. Модельный ряд таких устройств достаточно широк: смартфоны на платформе Android делаются большинством известных производителей – HTC, Samsung, LG, Sony Ericsson, Alcatel и др.

Развитию мобильного банкинга способствует стремительный рост производства смартфонов, имеющих функцию осуществления NFC-платежей. Согласно данным ABI Research в 2014 г. около 75% всех производимых потребительских NFC-устройств занимают именно смартфоны. На оставшиеся 25% приходится производство смарт-часов, фитнес-трекеров, смарт-браслетов и других электронных решений. При этом, по мнению экспертов, доля альтернативных устройств может постепенно расти. На данный момент ключевыми производителями NFC-смартфонов являются такие компании как Samsung, HTC, Apple. [2].

Количество продаваемых смартфонов растет и в России. Рост продаж смартфонов с поддержкой NFC-технологии в 2014-2016 гг., согласно данным «Евросети» и ТОП-3 мобильных операторов, также будет способствовать постепенному формированию целевой аудитории (пользователи устройств – абоненты мобильных операторов) и бесконтактной инфраструктуры. При этом, увеличение продаж происходит, не смотря на высокую стоимость смартфонов.

Относительным стимулом роста российского рынка NFC стала готовность отечественных финансовых игроков к синергетическому сотрудничеству с первыми в мире мобильными системами производителей

мобильных устройств (SamsungPay и ApplePay), которые уже подтвердили свою эффективность.



Рисунок 1 – Доля NFC-смартфонов в продажах смартфонов в Российской Федерации за 2013-2016 гг., % [3]

В соответствии с проведенным анализом продуктового предложения финансово-кредитных организаций, на данный момент бесконтактные банковские карты на основе технологий Visa PayWave и MasterCard PayPass эмитируются около 60 российскими банками (8% от всех финансово-кредитных организаций, осуществляющих эмиссию и эквайринг карт на территории Российской Федерации, по данным Банка России за 2015 г.), включая всех ключевых розничных игроков. При этом карты MasterCard PayPass эмитируются большинством банков, имеющих в продуктовой линейке NFC-карты. Явное лидерство бесконтактных карт MasterCard объясняется активной стратегией международной платежной системы, связанной с внедрением NFC-решений на практически всех рынках присутствия.

По данным MasterCard и Visa, общий объем эмитированных бесконтактных карт в 2016 г. составляет около 7 млн. единиц (2,9% от общего объема банковских карт, находящихся в обращении в Российской Федерации, по данным Банка России). Однако, популярность бесконтактных карт в стране растет, о чем свидетельствует увеличение эмиссии на 44% по сравнению с 2015 г., по данным международных платежных систем.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что несмотря на довольно высокий интерес банков к бесконтактной технологии и постепенно растущую популярность среди населения, пластиковые платежные карты с NFC-чипом остаются нишевым решением для микроплатежей (средняя сумма чека при оплате NFC-картой составляет примерно 1,1 тыс. рублей, по данным Visa и MasterCard). Возможно, в ближайшем будущем, ситуацию сможет коренным образом изменить выход на рынок бесконтактных карточных продуктов от национальной платежной системы «Мир», которая нацелена на активный захват рыночных позиций во всех платежных сегментах.

В России, в настоящий момент, безналичные мобильные платежи, осуществляемые на базе различных технических стандартов (USSD46,

WAP47, SMS48, NFC) уже получили достаточно широкое распространение.



Рисунок 2 – Российский рынок NFC-платежей, за 2013-2016 гг. млрд. руб.

Основными драйверами роста стали:

- рост проникновения мобильного Интернета (по данным исследования Google в 2016 г. проникновение мобильного интернета в Российской Федерации – 64% против 58% в 2015 г.);
- рост продаж смартфонов, в том числе с поддержкой NFC;
- активное развитие мобильных платежных каналов банками и операторами связи;
- рост уровня проникновения банковских карт (свыше 75% экономически активного населения Российской Федерации используют банковские карты в 2016 г, против 71% в 2015 г., согласно данным НАФИ).

На данный момент в Российской Федерации в развитии направления NFC-платежей заинтересованы практически все представители формирующейся экосистемы, как непосредственные провайдеры технических и финансовых сервисов, так и конечные пользователи (физические и юридические лица, преимущественно торгово-сервисные предприятия).

Видеобанкинг (video banking) считается наиболее перспективным направлением развития удаленного банкинга, поскольку при этом виде обслуживания сохраняется прямой контакт с клиентом, что актуально для ведения он-лайн переговоров, дистанционного обучения. Для того, чтобы воспользоваться услугой достаточно компьютера или телефона с веб-камерой.

Видеобанкинг распространен в странах Запада, в Российской Федерации, на сегодняшний день, банки только готовятся к массовому внедрению данной технологии.

Как известно, любая идея или инновационная технология может выигрывать или проигрывать, в конечном счете, лишь в восприятии ее потребителем. В качестве причин недостаточного развития ДБО выделяют следующие стереотипы, сдерживающие население от полного дистанционного управления своими денежными счетами: мошенничество, связанное с онлайн-обслуживанием; технические сложности использования интернет-банкинга; возникновение дополнительных расходов за

дистанционное обслуживание; банкротства банков и т.д.

В этой связи, перед банками стоит традиционная задача по привлечению и расширению клиентской базы, решение которой должно затрагивать и решение возникающих проблем, сдерживающих развитие дистанционных банковских услуг на основе развития информационных технологий.

Для этого банку, по нашему мнению, необходимы:

– экономический механизм поиска инновационных направлений развития банка;

– грамотная маркетинговая компания, с помощью которой банк сможет донести основные конкурентные преимущества до потребителей, вызвать интерес у потенциальных клиентов;

– стратегия развития банка на ближайшую перспективу с учетом тенденций развития информационных технологий;

– моделирование идей, позволяющих найти причину оттока клиентов из банка (если такой отток наблюдается), а также позволяющих анализировать и учитывать мировые тенденции, опыт конкурентов на рынке банковского инновационного обслуживания, потребности клиентов.

Использованные источники:

1.Чернышова О.Н. Информационные технологии в банковском бизнесе: современные тенденции и перспективы развития / О. Н. Чернышова, Н.В. Коротаева, Е.В. Зобова // Социально-экономические явления и процессы, 2013. № 3 (049). С. 150-153.

2.Сайт Академик.ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL : <http://dic.academic.ru/dic.nsf/socio/2445/>

3.Деловой журнал Финанс [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL : <http://www.finansmag.ru/>

*Сафронов Е.С.
студент 4 курс
Башкирский государственный аграрный университет
Россия, г.Уфа
Safronov E.S.
student fourth year
Bashkir state agrarian university
Russia, Ufa*

**О СОСТОЯНИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТРАНСПОРТНЫХ
СРЕДСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН
ON THE STATUS OF TAXATION OF VEHICLES IN THE REPUBLIC OF
BASHKORTOSTAN**

Аннотация: *В данной статье рассмотрено состояние налогообложения транспортных средств в Республике Башкортостан. Актуальность данного исследования подтверждается существующей практикой исчисления и уплаты транспортного налога.*

Annotation: *In this article the state of taxation of vehicles in the Republic of Bashkortostan is considered. The relevance of this study is confirmed by the existing practice of calculating and paying a transport tax.*

Ключевые слова: *налог, транспортный налог, налогоплательщик, автомобили, транспортные средства, налоговый кодекс, объект.*

Keywords: *tax, transport tax, taxpayer, cars, vehicles, tax code, object.*

Транспортный налог является региональным, вводится в действие законами субъектов Российской Федерации о налоге и обязателен к уплате на территории соответствующего субъекта Российской Федерации. Все денежные средства от него поступают в бюджеты субъектов Российской Федерации.

Налогоплательщиками транспортного налога признаются лица, на которых в соответствии с законодательством Российской Федерации зарегистрированы транспортные средства (ст. 357 НК РФ).[3]

В соответствии со ст. 358 НК РФ объектом налогообложения признаются автомобили, мотоциклы, мотороллеры, автобусы и другие самоходные машины и механизмы на пневматическом и гусеничном ходу, самолеты, вертолеты, теплоходы, яхты, парусные суда, катера, снегоходы, мотосани, моторные лодки, гидроциклы, несамоходные (буксируемые суда) и другие водные и воздушные транспортные средства, зарегистрированные в установленном порядке в соответствии с законодательством Российской Федерации.[2]

Все региональные налоги обязательны к уплате, транспортный перечисляется в течение года авансовыми суммами, которые по итогу года корректируются. Формула расчета данного вида налога – ставка перемножается с налоговой базой и повышающим коэффициентом. Налоговую базу вычисляют путем деления общего количества месяцев

нахождения в собственности у конкретного плательщика на 12. Транспортные региональные налоги устанавливаются по отдельным субъектам в разном диапазоне ставок. На их размер оказывают влияние:

- 1) мощность двигателя;
- 2) валовая вместимость;
- 3) категория транспортных средств;
- 4) года выпуска транспортных средств (срока полезного использования - срока эксплуатации).

Налоговым периодом является календарный год, а отчетным периодом по данному налогу являются:

- 1) первый квартал;
- 2) второй квартал;
- 3) третий квартал.

Налогоплательщики, являющиеся организациями, по истечении налогового периода представляют в налоговый орган по месту нахождения транспортных средств налоговую декларацию по налогу. Налоговые декларации по налогу представляются налогоплательщиками, являющимися организациями, не позднее 1 февраля года, следующего за истекшим налоговым периодом.[4]

Таблица 1 Отчет о налоговой базе и структуре начислений по транспортному налогу в Российской Федерации

Показатели	Российская Федерация		
	2014	2015	2016
Количество налогоплательщиков, учтенных в базе, единиц	32151753	33995528	34573712
Количество налогоплательщиков, учтенных в базе, данных налогового органа, единиц	55036114	55305267	51026797
Количество транспортных средств, в отношении которого налогоплательщиком исчислен налог к уплате, единиц	4840415	48152747	48640415
Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет, руб	165808011	162953353	165808011
Сумма налога, не поступившая в бюджет в связи предоставлением налогоплательщикам налоговых льгот, руб	13873352	12293672	13873352

Исходя из данных таблицы 1 можно сделать вывод о том, что число налогоплательщиков, учтенных в базе с каждым годом увеличивается, так в 2014 году их количество составило 32 151 753 единиц, а в 2016 году уже 34 573 712 единиц, что почти на 3 млн. единиц налогоплательщиков больше. Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет в 2016 году, осталась неизменной, как и в 2014 году. Большой объем сумм налога не поступает в

бюджет в связи с предоставлением налогоплательщиками налоговых льгот так в 2014 и 2016 годах не было уплачено 13 873 352 рублей.[5]

Таблица 2 Отчет о налоговой базе и структуре начислений по транспортному налогу в Республике Башкортостан

Показатели	Республика Башкортостан			
	Годы	2014	2015	2016
Количество налогоплательщиков, учтенных в базе, единиц		944474	1103167	1102758
Количество налогоплательщиков, учтенных в базе, данных налогового органа, единиц		1379441	1512399	1379441
Количество транспортных средств, в отношении которого налогоплательщиком исчислен налог к уплате, единиц		1162713	1288196	1162713
Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет, руб		3055242	3392503	3055242
Сумма налога, не поступившая в бюджет в связи предоставлением налогоплательщикам налоговых льгот, руб		1479115	1560511	1479115

Исходя из данных таблицы 2 можно сделать вывод о том, что число налогоплательщиков, учтенных в базе с каждым годом в республике увеличивается, так в 2014 году их количество составило 944 474 единиц, а в 2016 году уже 1 102 758 единиц, что почти на 160 тысяч единиц налогоплательщиков больше, чем раньше. Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет в 2016 году, осталась неизменной, как и в 2014 году. Большой объем сумм налога не поступает в бюджет в связи с предоставлением налогоплательщиками налоговых льгот так в 2014 и 2016 годах не было уплачено 1 479 115 рублей.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что транспортный налог является одним из важных региональных налогов, приносящих большой объем налоговых поступлений в бюджет как в Российскую Федерацию, так и в Республику Башкортостан.[4]

Использованные источники:

1.Ханнанова, А.И. Современное состояние налогообложения доходов физических лиц в РФ [Текст] / А.И. Хананова, Т. Р. Галлямова // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и аудита в условиях устойчивого развития сельских территорий: Сборник научных трудов по материалам Всероссийской студенческой научно-практической конференции, 21 октября 2014 г. / Издательство: Казанский государственный аграрный университет–Казань, 2015.–С.196-198.

2.Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan [Text] /T.R. Gallyamova //

WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT:
PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25
декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.

3.Кадргулова, А.А. Методологические основы анализа налоговых поступлений [Текст] / А.А. Кадргулова, Т.Р.Галлямова // Инновационные технологии нового тысячелетия: Сборник статей Международной научно - практической конференции (5 мая 2016 г., г. Киров). В 3 ч. Ч.1 /– Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.47-50.

4.Идрисов, Б.Р. Налоговое бремя предприятий малого бизнеса и пути его снижения [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. // Роль инноваций в трансформации современной науки Тюмень, 15 января 2016 г. : Сборник статей Международной научно-практической конференции / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016. – С. 76-77

5.Идрисов, Б.Р. Налогообложение транспортных средств в РФ и пути его совершенствования [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. //Аграрная наука в инновационном развитии АПК: Материалы Международной научно-практической конференции в рамках XXVI Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2016».Уфа, 15-17 марта 2016 г. / Башкирский ГАУ.– Уфа, 2016. – С.260-263.

*Семисотова А.Н.
студент 3 курс
специальность «Экономическая безопасность»
Волгоградский государственный университет
Научный руководитель: Джикия М.Д.
ассистент кафедры КиМП ВолГУ*

ПРОБЛЕМЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ФИНАНСОВЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

Аннотация. В данной статье рассмотрены некоторые проблемы правоприменительной практики в сфере финансово-правовой юрисдикции, выделены признаки юридической ответственности за финансовые правонарушения и намечены пути решения указанных проблем.

Ключевые слова: финансы, юридическая ответственность, правонарушения, виновность, экономические правонарушения.

*Semisotova A.N.
student of the 3rd course
of the specialty "Economic security"
Volgograd State University
Scientific adviser: Jikia M.D .
assistant of the Chair of the KMMP of VolSU*

PROBLEMS OF LIABILITY FOR FINANCIAL OFFENSES

Annotation. This article discusses some problems of law enforcement practice in the sphere of financial and legal jurisdiction, identifies signs of legal responsibility for financial violations and outlines ways to address these problems.

Keywords: finance, legal responsibility, offenses, guilt, economic offenses.

В настоящее время проблема ответственности за финансовые правонарушения очень актуальна и требует научного исследования.

Для начала стоит разобраться с понятием "ответственности за финансовые правонарушения". За частую, термин ответственность за финансовые правонарушения отождествляют с термином юридическая ответственность.

Особое внимание вопросам о рассмотрении понятия юридической ответственности уделяют множество авторов. По мнению Романенковой Е.Н., юридическая ответственность – это установленная нормами права обязанность правонарушителя претерпевать неблагоприятные последствия, обеспеченные мерами государственного принуждения. Такие авторы, как Борисов Г.А., Нерсесянц В.С. понимают юридическую ответственность как меру государственного принуждения либо отождествляют ее с наказанием за правонарушение.

И.С. Самощенко полагает, что юридическая ответственность есть особое, предусмотренное и урегулированное нормами права отношение между нарушителем требований права и государством в лице определенных его органов.

Таким образом, «юридическая ответственность» трактуется в правовой литературе не однозначно. Но во всех случаях юридическая ответственность - это специфическая обязанность сопоставления лишений личного или материального характера за совершенное правонарушение в соответствии с санкцией нарушенной нормы права.

Для того чтобы охарактеризовать юридическую ответственность стоит отметить ряд ее признаков:

- конкретная форма реализации санкций за правонарушения;
- наступает за совершение правонарушения;
- наличие вины;
- имеет ряд отрицательных последствий для правонарушителя;
- осуществляется в процессуальной форме.

Данные признаки юридической ответственности являются взаимосвязанными и обязательными.

Ответственность за нарушение финансового законодательства характеризуется тем, что наступает за нарушение отношений в сфере аккумуляции, перераспределения и использования денежных средств государства.

Объектом посягательства являются именно отношения, связанные с публичными финансами, а не сами денежные средства. В области финансовой деятельности выделяются три вида ответственности:

- 1) финансово-правовые правонарушения;
- 2) уголовные преступления;
- 3) административные проступки.

Финансово-правовая ответственность имеет праввосстановительный характер, который выражается в предотвращении негативных последствий для публичных финансов. Особенностью финансовой ответственности является то, что она признана восстанавливать права и обеспечивать реализацию интересов, не только одного конкретного лица, а общества в целом. Административная ответственность в сфере финансового законодательства предполагает ответственность граждан, должностных лиц и юридических лиц, которые совершили административное правонарушение в сфере финансовой деятельности (публичных финансов). Уголовная ответственность наступает в случае совершения противоправного деяния, предусмотренного Уголовным кодексом РФ, физическим лицом в сфере финансовой деятельности.

Таким образом, под ответственностью за нарушение финансового законодательства следует понимать уголовные, административные, финансово-правовые меры государственного принуждения, которые применяются за виновно совершенное противоправное, общественно опасное деяние, нарушающее нормы финансового законодательства, к субъектам финансовых правоотношений, на которых возлагается обязанность их претерпевать. Ответственность за нарушение норм

финансового законодательства представляет собой совокупность отраслевых и подотраслевых видов ответственности, каждый из которых предусмотрен федеральными законами и соответствующим кодифицирующим актом Российской Федерации.

Существует ряд проблем ответственности за финансовые правонарушения. Одной из проблем является определение вины за нарушения финансового законодательства. Это одна из самых сложных проблем в юридической деятельности, она фактически преобразовывается в проблему доказывания того факта, что совершенно какое-либо общественно опасное деяние.

Из этого можно сделать вывод, что главный признак ответственности за финансовые правонарушения - это виновность, то есть к ответственности может быть привлечено лицо, которое действительно виновно.

Еще одной проблемой является совершенствование законодательства ответственности за экономические правонарушения, так как система санкционных мер нуждается в совершенствовании в соответствии с правовой действительностью Российской Федерации. Это возникает из-за допущения пробелов законодателем при принятии нормативно-правовых актов. Например, санкции в отношении организации имеет более жесткий характер, чем в отношении должностных лиц. Поэтому на практике данный пробел может быть использован как "инструмент" злоупотребления, когда вина самого юридического лица перекладывается на должностное лицо во избежание финансовых потерь. То есть, организация использует данный пробел законодателя в свою сторону.

Проблема разграничения финансово-правовой и административной ответственности, имеет большое практическое значение. Для этого требуется, разделение составов административных и финансовых правонарушений на законодательном уровне. При четком разграничении и установлении видов ответственности за нарушение законодательства в финансовой сфере, реализация ответственности станет эффективнее, поскольку будут претворяться в жизнь все принципы юридической ответственности.

Также, стоит сказать, что финансовые(экономические) правонарушения являются самыми распространёнными за 2016-2017 год. Однако, количество экономических правонарушений сократилось на 3,3%. Общая цифра составила 102 тыс. Статистика преступлений показывает, что почти 86% было выявлено соответствующими органами, что оказывает положительную динамику.

Таким образом, проблемные вопросы об ответственности за финансовые правонарушения очень важны, так как в настоящее время возрастает рост правонарушений. Поэтому для разрешения этих проблем нужно совершенствовать законодательство, уделить особое внимание теоретическим вопросам об ответственности за финансовые

правонарушения, а также принимать программы по формированию правовой культуры у населения.

Использованные источники:

1. Саттарова Н.А. Некоторые теоретические проблемы обоснования финансовой ответственности как вида юридической ответственности // Финансовое право. 2005. № 11.
2. Старовикова И.Д. Административная ответственность за правонарушения в области финансов: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – Омск, 2008.
3. Уголовный кодекс РФ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25.
4. Маркелов Ф.В. Теоретические проблемы ответственности за нарушения бюджетного законодательства: Финансово-правовой аспект: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – Саратов, 2006.

УДК 347

*Собецкая Е.Н.
студент магистратуры, 2 курс
факультет «Подготовки специалистов для судебной системы
заочной формы обучения (заочный юридический факультет)»
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Москва*

**ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРАВОМ В КОРПОРАТИВНЫХ
ОТНОШЕНИЯХ**

Аннотация. *Актуальность анализа института «злоупотребление правом» в России в первую очередь, связана с повышенным интересом к проблеме со стороны как теоретиков, так и практиков юриспруденции. Данная проблема весьма актуальна в современной России, институт «злоупотребление правом» в России еще не развит, и зарубежный опыт очень важен в данной области. Об этом свидетельствует большое количество монографических работ. Вместе с тем, правовые анализы требуют дальнейшего серьезного изучения и анализа. Многие аспекты носят дискуссионный характер и не имеют однозначной трактовки.*

Ключевые слова: *Сравнительное правоведение, судебная процедура, злоупотребление правом, корпорация, акционерное общество.*

*Sobetskaia E.N.
master's student, 2 course
faculty "training of specialists for the judicial system
of correspondence courses (correspondence) the law Department"
Russian state University of justice
Russia, Moscow*

ABUSE OF RIGHT INCORPORATE RELATIONSHIPS

Abstract: *The relevance of legal analysis of the institution of "abuse of right" of Russia at first, connected with the interest from both theorists and practitioners of law. This problem is highly relevant in today's in Russia, because this institution in Russia is not developed and foreign experience is very important*

for Russia in this area. This is evidenced by the large number of monographs. However, analyses require further serious study and analysis. Many aspects are debatable and have no clear interpretation.

Key words: *Comparative law, judicial procedure, abuse of right, Corporation, joint stock company.*

Выдающийся немецкий юрист XIX века Р. Иеринг правильно подметил способ, благодаря которому человек может склонять других людей к содействию его целям. «Таким путём, – отмечал он, – служит для него сочетание собственных целей с чужим интересом. На этой формуле основывается вся наша человеческая жизнь: государство, общество, торговля и промышленный оборот»³⁷. Но далеко не во всех случаях интересы различных лиц как участников соответствующих общественных отношений удаётся согласовать, подчинить одной общей цели. Столкновение противоположных интересов или конкуренция подобных интересов обычно вызывает так называемый конфликт интересов.

Разновидностью конфликта интересов являются корпоративные конфликты³⁸. Если первые является родовым понятием (могут возникать в отношении любых – как непосредственных, так и опосредованных – участников корпоративных отношений, с участием двух / нескольких лиц и даже в отношении одного лица – так называемые внутренне личностные конфликты, связанные с выполнением одним лицом различных ролевых функций: акционера, должностного лица акционерного общества, члена наблюдательного совета организации-конкурента), то вторые (корпоративные) – видовое понятие, поскольку возникают только между субъектами корпоративных отношений как носителями корпоративных интересов – общекорпоративного (к ним относятся: общество, его органы, должностные лица), так и индивидуально-корпоративных (учредители, участники / акционеры), и обычно характеризуются более или менее активным поведением участников конфликта или одного из них.

Российское законодательство не содержит легальной дефиниции понятия «злоупотребление правом», в результате чего в научных кругах выдвинуто много теорий злоупотребления гражданским правом. Наиболее влиятельная теория о пределах осуществления гражданских прав разработана В. П. Грибановым, согласно которой злоупотребление правом рассматривается как особый тип гражданского правонарушения, совершаемого уполномоченным лицом при осуществлении им принадлежащего ему права, связанным с использованием непозволительных конкретных форм в рамках дозволенного ему законом общего типа поведения³⁹.

³⁷ Иеринг Р. Цель в праве. Том 1. // Под ред.: В.Р. Лицкой (Пер.); Пер.: Н.Ф. Дерюжинский, Н.В. Муравьев. – СПб.: Изд. Н.В. Муравьева, 1881. – 425 с. – С. 30.

³⁸ Осипенко О. В. Конфликты в деятельности органов управления акционерных компаний / О. В. Осипенко. – М.: Статут, 2007. – 621 с. – С. 3-19.

³⁹ Грибанов В. П. Осуществление и защита гражданских прав / В.П. Грибачов. – М.: Статут, 2001. – 411 с. – С. 63.

Указанная теория имеет следующие основные признаки: злоупотреблять правом может только лицо, которому это право принадлежит; злоупотребление правом возможно только при осуществлении права; право используется «назло».

Применение принципа недопустимости злоупотребления правом в корпоративных отношениях характеризуется ещё большей неопределённостью. В общих чертах злоупотребление корпоративными правами можно определить, как поведение субъекта корпоративных отношений, которое заключается в осуществлении субъектом своего корпоративного права, нанося при этом ущерб интересам других субъектов корпоративных отношений или совместному корпоративному интересу.

Злоупотребление правом является системой, которая всегда основывается на желании реализовать интерес выгодным для себя образом, в том числе правовыми средствами, которые для этого не предусмотрены. Синергетика является методологическим подходом, который исследует системы с точки зрения их индивидуального формирования и функционирования под влиянием внешних факторов. Интерес является системообразующим элементом системы – вся система возникает в ответ на имеющийся интерес. Последний даёт возможность объективно оценить ту или иную ситуацию с точки зрения злоупотребления правом: определяет цель реализации права, помогает выяснить соответствие цели деятельности средствам реализации, является универсальным средством для построения стратегии защиты соответствующих корпоративных прав в рамках всех правовых систем, соответствует общеправовым принципам права: верховенства права, добросовестности, разумности. Поэтому для коренного изменения системы – борьба с конкретным проявлением злоупотребления правом – стоит влиять на интерес, который формирует такое поведение.

Следует отдать должное отечественному законодателю, который в Федеральном законе «Об акционерных обществах»⁴⁰ предусмотрел ряд механизмов, способствующих предотвращению и / или решению некоторых видов корпоративных конфликтов в акционерном обществе: о порядке оценки вкладов учредителей / акционеров, сделанных в неденежной форме (в случае оплаты акций в такой форме (статья 77); более чёткого разграничения полномочий между органами акционерного общества (статьи 48, 65, 69, 85); возможности введения должности корпоративного секретаря как лица, ответственного за взаимодействие с акционерами (ст. 56); порядка совершения сделок, в отношении которых имеется заинтересованность, и крупных сделок (статьи 70-72); проведения проверок финансово-хозяйственной деятельности акционерного общества (статьи 73-76); закрепление за акционером так называемого права на несогласие (а в версии отечественного законодателя – права акционера требовать выкупа

⁴⁰ Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 N 208-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/

обществом принадлежащих акционеру акций в случае принятия общим собранием решений по отдельным вопросам деятельности акционерного общества, затрагивающие законные интересы акционеров, – статья 75 Закона «Об акционерных обществах») и др. Степень эффективности указанных механизмов обнаружит практика их применения, но можно с уверенностью констатировать, что их правовое закрепление нуждается в совершенствовании (по количеству, качеству, в т.ч. основательности, порядка применения).

Правовые средства по предотвращению конфликта интересов в акционерном обществе (в т.ч. корпоративных конфликтов) разнообразны. Среди ныне действующих правовых средств решения таких конфликтов следует выделить:

– внутрикорпоративные механизмы: рассмотрение таких конфликтов на общем собрании акционеров, наблюдательным советом, исполнительным органом, а в случае, если подобный конфликт касается финансово-хозяйственной деятельности общества, – то и с участием ревизионной комиссии / ревизора и / или аудитора (аудиторской фирмы) в предусмотренном законом и / или уставом общества порядке; участие в решении корпоративного конфликта корпоративного секретаря, который, однако, не может выполнять роль арбитра, а скорее – функции медиатора учитывая основное назначение такого лица (корпоративного секретаря) – обеспечение взаимодействия акционерного общества с акционерами и / или инвесторами;

– разрешение конфликта компетентными государственными органами в пределах предоставленных им полномочий применяется в случае, если корпоративный конфликт затрагивает публичные интересы (на рынке ценных бумаг: например, в отношении проведённого с нарушением установленных требований размещения дополнительных акций, в результате которого уменьшаются доли отдельных или даже многих акционеров в уставном капитале акционерного общества; в сфере экономической конкуренции;

– судебные процедуры, предусмотренные действующим законодательством, которые применяются в случае неэффективности или невозможности использования вышеупомянутых процедур по инициативе хотя бы одного из участников конфликта (а в случае нарушения интересов государства – уполномоченных органов) при условии, что подобный спор может быть предметом судебного разбирательства.

Вместе с тем, следует отметить, что внутренне корпоративный и судебный порядки рассмотрения корпоративных конфликтов требует совершенствования с учётом увеличения возможностей по защите законных интересов участников конфликта и / или уменьшения отрицательного влияния таких конфликтов в акционерном обществе, экономическую систему страны. Этому будет способствовать ряд мероприятий, среди которых совершенствование за акционерами дополнительных прав,

обеспечивающих защиту их (акционеров) интересов, в т.ч. права представления косвенных исков. Следует сказать, что косвенному иску сегодня, как новому институту защиты корпоративных прав уделяется большое внимание.

На основании зарубежного опыта следует сделать вывод, что косвенные иски являются важным фактором в улучшении качества корпоративного управления, установления принципа равного подхода ко всем акционерам. Наличие их в законодательстве является фактором, который влияет на общий уровень правовой защиты инвесторов, а отсюда – влияет на степень развития фондового рынка страны.

Наряду с этим в международной практике существует проблема использования косвенного иска как инструмента для махинаций, в частности незаконного обогащения. Она является достаточно распространённой в мире и уже получила название «акционерное воровство» или «корпоративное мошенничество». Миноритарные акционеры / участники подают косвенные иски с целью получить выкуп от мажоритарных акционеров / участников или должностных лиц хозяйственного общества по прекращению процесса. Существуют также лица, отслеживающие основания для подачи косвенного иска и скупающие акции предприятия с «целью дальнейшего вымогательства». Это актуализирует необходимость разработки и закрепления на законодательном уровне определённых механизмов, способных содействовать предупреждению возникновения подобных случаев в России.

Вероятность использования косвенного иска как инструмента для махинаций слишком высока. Ведь обычно негативный опыт перенимается скорее, чем положительный, что ещё раз подтверждает необходимость совершенствования отечественного законодательства с учётом международной практики.

В Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации возможно включить нормы, которые регулировали бы особенности процедуры представления косвенных исков участниками юридических лиц, в том числе акционерами:

1) установление жёстких требований к подсудности таких споров по местонахождению юридического лица, в интересах которого участник или кредитор подаёт производный иск;

2) установление требования для истцов предварительно, например, не менее чем за 30 дней до подачи иска, предъявить письменное требование самому лицу обратиться в суд с аналогичным иском;

3) запретить или ограничить применение мер обеспечения иска по производным искам;

4) ограничить возможность подачи исков только для компаний, имеющих определённое минимальное количество участников (например, более 5 участников).

Использованные источники:

Нормативные правовые акты:

1. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 N 208-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/

Справочная литература:

2. Иеринг Р. Цель в праве. Том 1. // Под ред.: В.Р. Лицкой (Пер.); Пер.: Н.Ф. Дерюжинский, Н.В. Муравьев. – СПб.: Изд. Н.В. Муравьева, 1881. – 425 с.

3. Исаев М. А. Механизм государственной власти в странах Скандинавии / Исаев М. А. – М.: Городец, 2004. – 400 с.

4. Кононенко В. И. Мировой суд, опыт становления и развития: Уголовно-процессуальный аспект : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.09 / Кононенко Владимир Иванович. – М., 2003. – 190 с.

5. Осипенко О. В. Конфликты в деятельности органов управления акционерных компаний / О. В. Осипенко. – М.: Статут, 2007. – 621 с.

Интернет ресурсы:

6. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 N 208-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/

7. OECD, Better Regulation in Europe – The EU 15 project, 2010 – 2012. <https://www.cesifo-group.de/ifoHome/facts/DICE/Public-Sector/Public-Governance-and-Law/Judiciary-System/Structure-of-juridical-system/fileBinary/Structure-of-juridical-system.pdf>

*Шарафутдинова Д.З.
студент бакалавра
ФГБОУ ВО БГАУ
Россия, г.Уфа*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ БАНКРОТСТВА И МЕТОДОВ ЕГО ОЦЕНКИ

Аннотация: *В статье говорится о сущности банкротства и действиях по улучшению финансового состояния предприятий, о принятии грамотных управленческих решениях, направленного на минимизацию уровня риска.*

Ключевые слова: *банкротство, риск, несостоятельность финансовая устойчивость.*

*Sharafutdinova D.Z.
student of the bachelor
FGBOU VO BGAU
Russia, Ufa*

THEORETICAL ASPECTS OF PREVENTING BANKRUPTCY AND THE METHODS OF ITS ASSESSMENT

Annotation: *The article deals with the essence of bankruptcy and actions to improve the financial condition of enterprises, making informed management decisions aimed at minimizing the level of risk.*

Keywords: *bankruptcy, risk, insolvency, financial stability.*

Управление предприятием – это достаточно сложный, трудоёмкий процесс, связанный с большим количеством рисков. Главный среди них – риск банкротства, который связан с ограничением руководства принимать решения относительно его будущего развития и с потерей активов. Любой руководитель стремится спрогнозировать финансовый риск банкротства, оценить его последствия и минимизировать их.

Под несостоятельностью (банкротством) предприятия понимается признанная арбитражным судом или объявленная должником неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [1].

Юридическое лицо считается неспособным удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам (за полученные товары, выполненные работы и услуги) и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязательства и обязанности не исполнены в течение трех месяцев с момента наступления даты их исполнения, а размер обязательств и платежей в совокупности составляет не менее пятисот минимальных размеров оплаты труда. Должник может быть признан несостоятельным, если текущих поступлений недостаточно для покрытия текущих платежей, но при имуществе, достаточном для погашения

требований всех кредиторов в полном объеме, к нему может быть применена более предпочтительная процедура внешнего управления [2].

Риск банкротства обусловлен как внешними причинами, на которые предприятие не может повлиять с должным эффектом, так и внутренними.

К первым относятся:

- политическая или экономическая нестабильность;
- изменение законодательства (хозяйственного, налогового, финансового, регулирующего отрасль работы компании);
- колебания валютных курсов и многие другие.

В числе внутренних (связанных с хозяйственной деятельностью самого предприятия) причин банкротства можно назвать все факторы, снижающие доходы или повышающие издержки:

• Неэффективное управление, в том числе неграмотный финансовый менеджмент; Низкое качество продукции, отсутствие спроса на производимые товары. Неудачная организация производства, в том числе распределение производств отдельных товаров (или элементов продукции) по филиалам предприятия, расположенным на дальних расстояниях;

• логистика; организация снабжения и сбыта продукции; кооперация и специализация; системы энергоснабжения; организация ремонта; контроль качества, новизна используемых технологий и т. п.);

• Отсутствие организации труда и четкой кадровой политики: включающей такие составляющие, как сменность работ; организация рабочих мест;

• санитарно-гигиенические условия, минимизация вредности; дисциплина;

• нормирование; расстановка и эффективное использование кадров; система обучения специалистов и привлечения профессионалов; стимулирование труда и другие [3].

Для диагностики вероятности банкротства используется несколько подходов, основанных на применении:

- 1) комплексной системы показателей;
- 2) с выделением в качестве обобщающего показателя одного из частных показателей эффективности деятельности предприятия;
- 3) интегрального показателя, рассчитанного путем различных математических комбинаций частных показателей эффективности;
- 4) посредством определения степени соответствия фактического развития системы предварительно разработанному эталону.

Для оценки предприятий в целях предотвращения банкротства используются следующие показатели оценки деятельности компании:

- 1) показатели эффективности производственной деятельности;
- 2) показатели инвестиций;
- 3) показатели производительности;
- 4) показатели ликвидности;
- 5) показатели финансовой устойчивости.

Основной целью антикризисного финансового управления является быстрое возобновление платежеспособности и восстановление достаточного уровня финансовой устойчивости предприятия для избежания его банкротства. С учетом этой цели на предприятии разрабатывается специальная политика антикризисного финансового управления при угрозе банкротства. Политика антикризисного финансового управления представляет собой часть общей финансовой стратегии предприятия, заключающейся в разработке и использовании системы методов предварительной диагностики угрозы банкротства и механизмов финансового оздоровления предприятия, обеспечивающих его защиту от банкротства. Основная роль в системе антикризисного управления отводится широкому использованию механизмов финансовой стабилизации. Это связано с тем, что успешное применение этих механизмов позволяет не только снять финансовый стресс угрозы банкротства, но и в значительной мере избавить предприятие от зависимости использования заемного капитала, ускорить темпы его экономического развития [4].

Главное в стратегии предотвращения банкротства предприятия, в решении проблем ликвидности и платежеспособности — это профессиональное управление оборотными средствами. С одной стороны, это предполагает оптимизацию источников оборотных средств на основе выработанной стратегии, а с другой — размещение этих средств между материальными активами, а также в сфере производства и сфере обращения[5].

Использованные источники:

1. Ихсанова, Г.Р. Кредитные карты США – возникновение и развитие [Текст] / Г.Р. Ихсанова, Т.Р. Галлямова // Актуальные вопросы бухгалтерского учета, экономического анализа и аудита: теория и практика // Хабиров Г.А., Акчурина Р.Ф., Давлетбаева Л.Р. Министерство сельского хозяйства РФ; Министерство сельского хозяйства РБ; Башкирский государственный аграрный университет. Уфа, 2009. Сборник статей. / Издательство: Башкирский государственный аграрный университет, 2009. – С.32-36.
2. Хайруллина, А.Г. Индивидуальное предпринимательство в Республике Башкортостан как одно из направлений экономического развития региона [Текст] / А.Г. Хайруллина, Т.Р. Галлямова // Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам. 24-25 ноября 2016 г./ Сборник научных статей. Институт управления, экономики и финансов КФУ. Издательство: Solo Press .Казань. – 2016. – с. 299-301.
3. Рыбаков, А.А. Значение налоговой нагрузки предприятия, определение налоговой нагрузки на материалах ОАО «УМПО» г.Уфы [Текст] / А.А. Рыбаков, Т.Р. Галлямова // Развитие экономики и менеджмента в современном мире: Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции (Воронеж, 08 декабря 2014 г.) / Издательство: Инновационный центр развития образования и науки – Воронеж, 2014. – С. 218-220.

4. Gallyamova, T.R. Evaluating tax strategies of an enterprise [Text] T. R. Gallyamova, Tucaeva G.S., Vikmaev R. A. // Наука и современность: Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Том 1 / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016.– С.48-90.

5. Идрисов, Б.Р. Налогообложение транспортных средств в РФ и пути его совершенствования [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. // Аграрная наука в инновационном развитии АПК: Материалы Международной научно-практической конференции в рамках XXVI Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2016». Уфа, 15-17 марта 2016 г. / Башкирский ГАУ.– Уфа, 2016. – С.260-263.

УДК 330.88

*Ярцева Н.А., к.э.н.
преподаватель экономических дисциплин
ФКПОУ «ОГЭКИ»
Россия, г.Оренбург*

НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ КАК ФЕНОМЕН СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СРЕДЫ

Аннотация: *В работе рассмотрены понятия неопределенности и риска в системе экономических отношений, а также приведены их основные отличия.*

Ключевые слова: *неопределенность, риск, рискованная ситуация.*

*Yartseva N.A., candidate of economic sciences
teacher of economic disciplines
FCSE «OGEKI»
Russia, Orenburg*

THE UNCERTAINTY AS A PHENOMENON OF MODERN ECONOMIC ENVIRONMENT

Abstract: *the paper considers the concepts of uncertainty and risk in the system of economic relations, as well as their main differences.*

Key words: *uncertainty, risk, risky situation.*

В рамках современной экономической теории одним из первых ученых, обративших внимание на проблему неопределенности, был американский экономист Ф. Найт. Он различал два типа вероятности: априорную (математическую) и статистическую. Априорная вероятность представляет собой абсолютно однородную классификацию случаев, во всем идентичных. Априорная вероятность определяется общими, заранее заданными принципами. Примером априорной вероятности является вероятность выпадения орла или решки при бросании монеты. Априорную вероятность можно легко определить с помощью законов теории вероятности и математической статистики [2, с.80].

Отличие статистической вероятности от априорной состоит в том, что статистическую вероятность можно определить лишь эмпирически. К этому типу вероятностей можно отнести вероятность пожара в конкретном помещении. Статистическая вероятность представляет собой эмпирическую оценку частоты проявления связи между утверждениями, неразложимыми на изменчивые комбинации одинаково вероятных альтернатив.

Первый тип вероятности очень редко встречается в бизнесе, второй характерен для деловой сферы.

Далее следует разграничить понятия «риск» и «неопределенность». Прежде всего, необходимо отметить, что существует неопределенность измеримая и неизмеримая. Чтобы сохранить различие между измеримой и неизмеримой неопределенностью, Ф. Найт предложил использовать термин «риск» для обозначения неопределенности первого типа (измеримой) и термин «неопределенность» - для неопределенности второго типа (неизмеримой) [3, с.248].

Практическая разница между категориями риска и неопределенности состоит в том, что в первом случае распределение результатов в группе известно, а во втором - нет. Неизвестность распределения результатов чаще всего вызвана невозможностью провести группировку случаев, так как эти случаи в значительной мере уникальны. Примером неопределенности, который приводит Ф. Найт, является вынесение суждений или формирование гипотез относительно будущего развития событий. Если известно распределение различных возможных результатов в группе, становится возможным с помощью группировки или объединения случаев устранить неопределенность. Но, как отмечает Ф. Найт, при рассмотрении единичного случая не существует никакой разницы между измеримым риском и неизмеримой неопределенностью с точки зрения принятия поведенческого решения, так как индивид всегда оценивает возможность появления некоторого события и присваивает этому событию субъективную вероятность [2, с.126].

Во-первых, уникальность случая не имеет значения, если можно вычислить величину действительной вероятности, т.е. если можно с уверенностью сказать, какое количество удач на какое количество попыток пришлось бы, если возможно было бы эти попытки осуществить. Но в сфере бизнеса, например, крайне редко можно вычислить вероятность для единичного случая. Однако при проведении расчетов учитывается объективная вероятность, и сложно представить себе разумного индивида, рассматривающего любой единичный как абсолютно уникальный. Возможная частота повторения в течение жизни определенных ситуаций, по значимости и характеру сходных с рассматриваемым единичным случаем, должна оказывать определенное влияние на отношение к этому единичному случаю, а также к математической вероятности успеха и неудачи [1, с.96].

Во-вторых, даже тогда, когда невозможно получить количественное значение вероятности путем группировки, все равно существует некоторая

тенденция к взаимному погашению отклонений и к достижению таким образом определенного результата. При вынесении конкретных суждений присутствуют те же элементы, что и при определении собственно вероятности. Это и известные факторы, например, способность индивида выносить точные суждения, и случайные факторы, варьирующие от одного случая к другому. Согласно выводам, сделанным Ф. Найтом, главная характерная черта неопределенности в том, что мы не можем разделить факторы этих двух типов и оценить их ни путем априорных вычислений, ни посредством эмпирической классификации. Неопределенность встречается на каждом шагу, и трудно ожидать, что однажды сделанная ошибка или понесенные убытки когда-нибудь в другой раз будут компенсированы удачей.

Рискованная ситуация - разновидность ситуации неопределенной, когда наступление возможных событий вероятно и может быть оценено. Ситуация риска может иметь несколько модификаций: индивид имеет в распоряжении объективные вероятности предполагаемого результата; вероятности наступления ожидаемого результат могут быть получены только на основе субъективных оценок, т.е. индивид имеет дело с субъективными вероятностями; индивид в процессе выбора располагает как объективными, так и субъективными вероятностями.

Таким образом, можно сделать следующий вывод: если последствия носят случайный характер, и нам известны не только возможные значения этих последствий-исходов, но и вероятность появления каждого из них, то мы можем охарактеризовать ситуацию как ситуацию риска. Если же мы знаем только количество и значения всех членов множества возможных исходов, но этим исходам невозможно приписать никаких значений вероятностей, то мы имеем дело с ситуацией неопределенности. Иными словами, риск представляет собой вероятность, оцененную любым способом, а неопределенность - это то, что оценке не поддается.

Использованные источники:

- 1.Деньгов, В.В. Микроэкономика в 2 т. т.1. Теория потребительского поведения. Теория фирмы. теория рынков 4-е изд. / В.В. Деньгов. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 410 с.
- 2.Найт, Ф.Х. Риск, неопределенность и прибыль / Ф.Х.Найт. - М.: Дело, 2003. - 360 с.
- 3.Нестеренко, А.Н. Экономика и институциональная теория / А.Н. Нестеренко. - М.: УРСС, 2012. - 416 с.

Оглавление

Perelygina A.A., Burkova T.A., IMPLEMENTATION OF SOFTWARE FOR EVALUATION OF MACHINE-ENGINEERING ENTERPRISE EMPLOYEES	3
Аксенова К.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ МНОГОКВАРТИРНОГО ЖИЛОГО ДОМА	5
Антонова А.М., ПРОБЛЕМА ФИНАНСИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ	9
Арзамасцева Е.О., Тищенко Е.С., ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕРРОРИЗМА ЧЕРЕЗ СИСТЕМУ "ХАВАЛА"	15
Архипова Н.А., УПРАВЛЕНИЕ ПРОДУКТОВЫМ ПОРТФЕЛЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ	18
Бабенко А. А., Пономарева В. Н., Бабенко А. А., Свиридова И. В., АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДРЕВЕСНЫХ РАСТЕНИЙ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ЛИСТА	21
Барышников П.Ю., ПЕРСПЕКТИВЫ, РИСКИ И ВЫГОДЫ ОТ ПОДПИСАНИЯ МНОГОСТОРОННЕГО ТОРГОВОГО СОГЛАШЕНИЯ СЕТА	25
Бойко Е.А., Украинец Е.П., Бакулина А.С., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ ЯНАО	29
Буркова Т.А., Перельгина А.А., ОПТИМИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ СПЕЦИАЛИСТОВ	34
Вернова А.С., Серова Д.Б., Каитова З.Д., ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОГО РЫНКА СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ	36
Горшкова А.Р., Москова М.М., Попов А.И., Шубин И.Н., АНАЛИЗ РЫНКА СОРБЕНТОВ	39
Дузельбаева Г.Б., Абдимомынова А.Ш., Ким В.В. РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В КАЗАХСТАНЕ	42
Иванов Д.В., ИЗМЕНЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ПОЛИТИЧЕСКОГО РЕЖИМА В ТУЛЬСКОЙ И ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТЯХ	49
Иванов Д.В., ОСОБЕННОСТИ МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ В РОССИЙСКИХ РЕГИОНАХ	52
Кагарманова А.И., Иванова Ю.Ю., СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИИ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РОЛЬ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ	55
Каюмова М.Э., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕТРАДИЦИОННОГО СЫРЬЯ РАСТИТЕЛЬНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ПИЩЕВОЙ ЦЕННОСТИ ЗАВАРНОГО ПОЛУФАБРИКАТА	58

Ким В.В., Карбозова А.С., ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА В СФЕРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ.....	63
Кононцева Е.Е., ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫМИ ПОЛНОМОЧИЯМИ	70
Кочеткова М. В., МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ РФ И СУБЪЕКТОВ РФ	72
Кошевой С.Р., Жарлыкасов Б.Ж., Абатов Н.Т., API КАК СПОСОБ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ	76
Кривоус Н.В., ПРИРОДА НЕУСТОЙКИ ПОСТАВЩИКА ПО ГОСУДАРСТВЕННОМУ КОНТРАКТУ	80
Кузнецова Т.А., ЛИЧНОСТЬ ЛИДЕРА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ.....	84
Куприянов С.Н., Купцов Д.А., ЦИФРОВЫЕ И АНАЛОГОВЫЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ. ПРЕИМУЩЕСТВА ЦИФРОВЫХ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ В СРАВНЕНИИ С АНАЛОГОВЫМИ	87
Леонтьева Н.Г., ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ КАК СПОСОБ МИНИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	91
Макаров Н.В., СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ХОДЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ	94
Мороз Б.Ю., Вольский В.В., ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЫ, ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ У СТУДЕНТОВ ВУЗА	99
Привалов В.И., Иванченко В.А., БАНКОВСКОЕ ДИСТАНЦИОННОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ – ТЕКУЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ	102
Сафронов Е.С., О СОСТОЯНИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН.....	107
Семисотова А.Н., ПРОБЛЕМЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ФИНАНСОВЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ	111
Собецкая Е.Н., ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРАВОМ В КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЯХ.....	114
Шарафутдинова Д.З., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ БАНКРОТСТВА И МЕТОДОВ ЕГО ОЦЕНКИ.....	120
Ярцева Н.А., НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ КАК ФЕНОМЕН СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СРЕДЫ	123

Научное издание

ГЛАВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННОГО ЭТАПА РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ НАУКИ

Материалы международной
научно-практической конференции
18 апреля 2018

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.