

СОВРЕМЕННАЯ НАУКА КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Материалы международной
научно-практической конференции

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5
С56

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

С56 СОВРЕМЕННАЯ НАУКА КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: материалы международной научно-практической конференции (17 мая 2018 г., Уфа) Отв. ред. Зарайский А.А. – Саратов: Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2018. - 195с.

978-5-6041053-6-8

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6041053-6-8

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2018*
© *Саратовский государственный технический университет, 2018*
© *Richland College (Даллас, США), 2018*

*PereLygina A. A.
student master's degree
Burkova T. A.
student master's degree
of the Department " Engineering Technology,
metal-cutting machines and tools»
Kurgan state University
Russia, Kurgan*

QUALITY MANAGEMENT OF PRODUCTION IN CONSTRUCTION

Abstract: *the article is devoted to a detailed analysis of the quality management of construction products; the means affecting the quality of products are analyzed, the question of its improvement is considered.*

Keywords: *quality management, construction, economy, certification, consumer.*

A wide variety of participants are involved in the creation of any object. High-quality construction products can only be obtained by their joint actions.

To manage the quality of construction products, various means of influence are provided. The article analyzes the most effective. One of them is self-regulation, which encourages the creation of high-quality products. Quality management does not end with the delivery of the object. Once it is put into operation, some measures of impact will be effective. First, property liability for poor quality work. Secondly, quality assurance, obliging the contractor to eliminate the identified defects.

Improving the quality of construction products is a natural process that reflects the trend of social production. It is due to the essence of market relations, considering quality as the main measure in the General perception of the proposal. [1]

Control and supervision are common means of management impact on the quality of construction products. Control is carried out by means of checks of compliance of the performed works of project documentation, and also obligatory requirements (technical, ecological, sanitary). Construction control is carried out by the organization leading the construction of the object.

For this purpose they may engage appropriate specialists of project organizations, geophysical services, construction of laboratories that conduct sampling and comprehensive surveys, measurements, examinations. Along with the control of construction activities, and supervision is carried out. The task of the state construction supervision is the prevention, as well as the identification and prevention of violations; allowed by the developer, customer or contractor. Thus, the main function of the state construction supervision is not so much the detection of violations; how much their prevention and prevention of possible negative consequences. [2]

Another means of influencing the quality of construction products is self-regulation. Its widespread distribution is consistent with the policy of reducing the

state's presence in the economy. Within the framework of self-regulation, certification of construction products is widely used. The obligation of the participants of construction activity certificates is made dependent on the discretion of specific self-regulatory organizations. Self-regulation still pushes to improve the quality of economic methods. It is the economic factor that encourages high-quality activities. [3]

The primary function of the quality management of construction is the stimulation of participants of the construction process to improve the quality characteristics of the product. This applies to all types of construction, and especially to housing.

The current situation necessitates the development of a new concept of housing construction and on its basis the development of specific housing programs. The basis of this concept should be the priority construction of low-rise housing from light heat-resistant structures. The quality of construction products should be much higher than the average level. [4]

The increasing importance of the consumer figure determines the possibility of establishing increased requirements for the quality of the products. Quality requirements are generally binding and are fixed in the contracts.

Quality management does not end with the commissioning of the facility. Management impact obliges the contractor to eliminate the negative consequences in the case of poor quality construction products.

Thus, property liability for poor construction not only performs a compensation, but also a positive function aimed at preventing and preventing such violations.

List of sources used

- 1.Ivanov A.V. QUALITY MANAGEMENT of BUILDING PRODUCTS // Fundamental research. - 2013. - № 10-4. - Pp. 816-819; URL: <http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=32408> (date accessed: 16.05.2018).
- 2.The question of the effectiveness of new technologies for reconstruction of buildings and structures / G. J. Saneev, S. M. Ageev, A. N. Asaul, B. V. Labudin // Industrial and civil construction. - 2012. - № 5. - P. 55-56.
- 3.Kryuchkova P., the reform of the technical regulation and its failure // the Contest. Information and analytical journal. - 2012. - No. 3.
- 4.Theory and practice of low-rise housing construction in Russia / A. N. Asaul and others-SPb.: Humanist, 2015. - 563 p.

*Абдрашитова К. А.
студент*

*Башкирский государственный аграрный университет
Россия, РБ, г. Уфа*

РАЗРАБОТКА РЕЦЕПТУРЫ ОВСЯНОГО ПЕЧЕНЬЯ С ДОБАВЛЕНИЕМ ТЫКВЕННОГО ПЮРЕ

Аннотация: *Повышение пищевой ценности готового изделия возможно путем введения в рецептуру функциональных ингредиентов. В работе определяли физико-химические показатели овсяного печенья с добавлением тыквенного полуфабриката, используемого в качестве дополнительного сырья. Тыквенное пюре придало печенью более выраженный вкус и аромат, золотистый цвет, стабилизировало форму и поверхность. При анализе его физико-химических параметров зафиксировано: все образцы печенья превосходят контрольный по всем показателям и соответствуют требованиям ГОСТ 24901-2014*

Ключевые слова: *овсяное печенье, функциональные ингредиенты, мучные кондитерские изделия, тыквенное пюре.*

*Abdrashitova K. A.
student*

Bashkir state agrarian University

FORMULATION OF OATMEAL COOKIES WITH THE ADDITION OF PUMPKIN PUREE

Summary: *increase of food value of the finished product is possible by introducing functional ingredients into the formulation. In the work, physical and chemical parameters of oatmeal cookies with the addition of pumpkin semi-finished product used as an additional raw material were determined. Pumpkin puree gave the liver a more pronounced taste and aroma, Golden color, stabilized shape and surface. In the analysis of its physical and chemical parameters recorded: all cookie samples exceed the control in all respects and meet the requirements of GOST 24901-2014.*

Keywords: *oatmeal cookies, functional ingredients, flour confectionery, pumpkin puree.*

Обогащение продуктов кондитерской промышленности пищевыми волокнами, витаминами, минеральными веществами и другими функциональными ингредиентами позволяет повысить их пищевую и биологическую ценность [1,2].

В связи с этим, представляется интерес к разработке мучных кондитерских изделий функционального назначения пониженной сахароемкости в низком ценовом сегменте путем применения новых технических и технологических приемов на основе овощных полуфабрикатов, полученных с максимальным сохранением их исходной пищевой и биологической ценности [3].

В качестве основного образца выбрана стандартная рецептура овсяного печенья. При проведении исследования использовали тыквенное пюре, полученное путем пюрирования очищенной, разваренной тыквы.

На первом этапе готовили тыквенный полуфабрикат. На втором этапе овсяное печенье выпекали по общепринятой технологии. После охлаждения выпеченных изделий, провели анализ физико-химических и органолептических показателей. В готовых образцах согласно ГОСТ 24901-2014, определяли намокаемость, массовую долю влаги, щелочность, количество редуцирующих сахаров.

Далее были проведены исследования качества овсяного печенья с дозировкой от 10 %, 20%, 30%, 40%, 50 % этого тыквенного полуфабриката к массе пшеничной муки высшего сорта стандартной рецептуры. Результаты представлены в таблице 1.

Таблица 1
Физико-химические показатели овсяного печенья

Показатели	Влажность, %	Намокаемость, %	Щелочность, %	Редуцирующие сахара, %
Контроль	4,65	180,0	1,8	3,936
Образец № 1	6,21	200,0	1,6	2,78
Образец № 2	6,66	216,0	1,5	1,824
Образец № 3	6,75	218,0	1,4	1,776
Образец № 4	8,35	244,0	1,4	1,2
Образец № 5	10,15	261,0	1,2	0,9

При добавлении тыквенного пюре в рецептуру овсяного печенья, влажность готовых изделий повышается (таблица 1), что может быть определено высокой влагосвязывающей способностью пектиновых веществ тыквенного пюре. По результатам исследования все исследуемые образцы соответствуют требованиям стандарта, который предусматривает влажность овсяного печенья 10,5 %. Увеличение влажности печенья положительно сказывается на свойствах готовых изделий.

Намокаемость характеризует пористость мучных кондитерских изделий. Данный показатель стандартизован в зависимости от сорта применяемой муки и составляет не менее 150% [2]. Результаты исследований показали, что требованиям стандарта отвечают все образцы и с увеличением количества добавленного тыквенного пюре намокаемость возрастает и как следствие, возрастает пористость и объем изделий.

Определено снижение содержания редуцирующих углеводов с увеличением доли тыквенного пюре. Наименьшее значение уровня редуцирующих углеводов определено для образца с содержанием тыквенного пюре 50% к массе муки, и составило 0,9 %, что ниже контроля на 31 %. Такое снижение редуцирующих сахаров возможно вследствие

большей интенсивности процессов меланоидинообразования при выпечке печенья и уменьшения доли моно- и дисахаридов в готовых изделиях.

Добавление тыквенного пюре в тесто овсяного печенья оказало влияние на структуру и консистенцию готовых изделий.

Использование тыквенного пюре привело к изменению цвета изделий от светло-соломенного до оранжевого, что объясняется наличием β -каротина. Органолептическая оценка всех образцов по форме и виду в изломе была одинаковой. Вкус и запах больше ощущались в 3, 4 и 5 образцах, поверхность у этих изделий - гладкая, не подгорелая без вкраплений и крошек.

Использованные источники:

1. ГОСТ 24901-2014 Печенье. Общие технические условия. Дата введения 2016-01-01 – М.: Стандартиформ, 2015 - 7 с.
2. Пушкарева Е. А. Оценка качества овсяного печенья с пектиновыми веществами древесной зелени сосны обыкновенной / Е. А. Пушкарева, Г. А. Губаненко // Общество, наука и инновации: сб. статей. – Уфа, 2013. – С. 106-109.
3. Фролова А.М., Никулина Н.Ш. Возможность использования кукурузной муки и порошка боярышника для повышения пищевой ценности мучных кондитерских изделий / Фролова А.М., Никулина Н.Ш.: сб. статей. - С. 543-548.

*Ахмадишина А.Ш.
студент магистратуры
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Тулупова Е.О., кандидат юридических наук
доцент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа*

**НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ИХ
ВЗАИМООТНОШЕНИЕ С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ОРГАНАМИ
В РОССИИ, США И В ЯПОНИИ**

Аннотация: Из данной статьи Вы узнаете о правовом положении, способах финансирования некоммерческих организаций в России, США и в Японии в соответствии с законодательством данных стран и уровень сотрудничества некоммерческих организаций с государственными органами.

Ключевые слова: некоммерческие организации, освобожденные от налогов, социальные корпорации.

*Ahmadishina A. Sh.
student master's degree
Bashkir State University
Russian Federation, the city Ufa
Tulupova E.O., Candidate of Law
associate professor
Bashkir State University
Russian Federation, the city Ufa*

**NON-PROFIT ORGANIZATIONS AND THEIR RELATIONSHIP WITH
STATE BODIES IN RUSSIA, USA AND JAPAN**

Annotation: In this article you will learn about the legal status, methods of financing non-profit organizations in Russia, the United States and Japan in accordance with the legislation of these countries and the level of cooperation between non-profit organizations and government bodies.

Key words: non-profit organizations, exempt from taxes, social corporations.

Некоммерческие организации – это неотъемлемая часть каждого современного общества в развивающихся демократических странах. Целью деятельности таких общественных организации не является получение прибыли.

В каждой стране возникает такой период, когда центральные и местные власти не в состоянии или же не хотят защищать своих граждан. Именно тогда появляются некоммерческие организации. В ряде стран некоммерческие организации возникают в период чрезвычайных ситуации техногенного, природного, экологического характера. Все начинается с

объединения неравнодушных инициативных людей в небольшие группы, стремящихся на добровольной основе оказать помощь другим людям, которые нуждаются в этом, либо сделать что-то значимое для всего общества. Во всем мире таких людей называют волонтерами. Постепенно такие группы волонтеров превращаются организационно-правовую некоммерческую организацию.

В России некоммерческие организации выступают как третий некоммерческий сектор (первый сектор – государственный, второй – частный). В настоящее время в каждой стране есть свои названия некоммерческого сектора. В США некоммерческие организации носят название освобожденные от налогов, а в Японии - социальные корпорации.

Некоммерческие организации в России выделяются с помощью определения, содержащегося в статье 50 Гражданского кодекса Российской Федерации. Согласно определению, коммерческие организации в качестве основной цели своей деятельности видят получение прибыли, тогда как некоммерческие организации - напротив - не имеют извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяют полученную прибыль между участниками. Такое же определение дается в Федеральном законе от 12 января 1996 г. №7-ФЗ «О некоммерческих организациях»¹.

В определении некоммерческих организаций США на первый план выступает налоговая составляющая. Согласно секции 501(c)(3) Кодекса доходов США некоммерческими организациями (то есть освобождаемыми от налогов) признаются такие организации, осуществляющие определенные виды деятельности. Такие организации не распределяют доход между частными держателями акций или иными лицами, заинтересованными в деятельности организации.

Определение некоммерческих организации в Японии заметно отличается от определения НКО в России и в США. В законе о содействии специализированной некоммерческой деятельности (Токутэй хиэйри кацудо сокусин хо), принятой в 1998 году, на первое место выделяется повышение уровня общественного благосостояния путем поощрения развития специализированной неприбыльной деятельности. Простыми словами, организациям, направленным на улучшение благосостояния общества, государство придает статус юридического лица. Таким образом, социальные корпорации в Японии признаны, как связующая линия между государством и гражданским обществом. В отличие от некоммерческих организации России и США, в Статье №1 данного закона не упоминается о невозможности распределения дохода между участниками².

¹ Бунеева Р.И. Некоммерческие организации: сущность, место и роль в социальном развитии общества: - Липецк: - Издательство ЛКИ, 2010. С-10

² Маркарьян С. В. Неприбыльные организации в Японии. Анализ повседневной деятельности [Электронный ресурс] // Япония. Ежегодник. № 41. – 2012 – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/nepribylnye-organizatsii-v-yaponii-analiz-povsednevnoy-deyatelnosti> (дата обращения: 12.12.2017)

Государственная поддержка некоммерческим организациям оказывается с использованием различных инструментов, таких как налоговая поддержка, гранты, ваучеры, кредиты, контрактация, предоставление займов и займовых гарантий или возмещение затрат.

В США на деятельность НКО государство регулярно выделяет субсидии, а так же разовое финансирование для реализации отдельных программ и проектов. В США каждый год около 45 тысяч организации попадают в список освобожденных от федерального подоходного налога. В России государственные гранты выделяются на научные, культурные и другие организации. В Японии наоборот, источником получения денежных средств являются членские взносы, но в последнее время государственные финансирования в НКО резко возросли.

В социальной структуре США некоммерческие организации занимают лидирующее место. Они представляют независимый сектор американского общества, которое, кроме того, включает деловой и правительственный секторы. Исполнительный директор Университетского Центра Филантропии в Индиане Роберт Пэйтон говорит, что: «Во многих случаях неприбыльные организации заменяют государственные органы, коммерческие организации или делают их, но гораздо лучше. Некоммерческие организации всегда впереди любого социального движения».

В последние годы в США государственные органы, средства массовой информации и коммерческие организации выражают огромные недовольства по поводу деятельности неприбыльных организации, превышающих свои полномочия. К примеру, Гарвардский университет участвует в больших проектах, связанных с недвижимостью и продажей машин, вкладывает деньги в разработку месторождений нефти и газа. Вместе с тем, они не платят налогов вообще, либо платят мизерную сумму, несравнимую с их деятельностью.

В Конгрессе США происходят периодические атаки на НКО и требуют более тщательно проверять их деятельность, но атаки данные так и не приносят результата³.

В России некоммерческие организации выполняют функцию посреднических услуг между государством и обществом. Российское государство заинтересовано в налаживании взаимоотношении с НКО, потому что некоммерческие организации можно назвать частью экономики. Некоммерческие организации предоставляют рабочие места, производят товары и услуги, делают налоговые отчисления⁴.

³ Блинков В.М., Оробец В.М. Правовое регулирование деятельности некоммерческих негосударственных организаций в зарубежных странах. – Москва. – 2005. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://iam.duma.gov.ru/node/8/4677/16698> (дата обращения: 13.12.2017)

⁴ О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросу поддержки социально ориентированных некоммерческих организаций: Федеральный закон от 05.04.2010 г. № 40-ФЗ (действующая редакция) // Принят ГД ФС РФ 24.03.2010 [Электронный ресурс] // Официальный сайт компании «Консультант Плюс». – Режим доступа:

В Федеральном Законе от 11 августа 1995 года №135 «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» предусматривается осуществление взаимодействия органов государственной власти, органов местного самоуправления и благотворительной организации могут создаваться советы по поддержке благотворительности.

Также Федеральный Закон от 28 июня 1995 года, № 98 «О государственной поддержке молодежных и детских общественных объединений» определяет принципы, формы и порядок поддержки этого вида некоммерческих организации. Федеральный Закон от 23 ноября 1995 г. Федеральные законы от 15 апреля 1998 г. № 66 «О садоводческих, огороднических и дачных некоммерческих объединениях граждан» и «О защите прав потребителей» устанавливают формы поддержки государством этих видов объединений, а так же предусматривают возможности их участия в принятии властью решений, затрагивающих их интересы⁵.

Законодательство РФ предусматривает 2 группы форм взаимодействия власти и НКО: 1. Экономические (предоставление НКО грантов, субсидий, размещение социального заказа, предоставление льгот НКО и другие). 2. Неэкономические (проведение совместных мероприятий, общественно-экспертные советы, участие НКО в законотворческом процессе и другие)⁶.

В Японии государство предоставляет НКО возможность заниматься и другими видами деятельности, если они не входят в противоречие с их основным профилем, но при этом доход от них должен быть направлен на осуществление только специфической неприбыльной деятельности. Вместе с тем НКО не должны заниматься политикой, поддерживать политические партии и кандидатов на выборах, распространять религиозные знания, участвовать в религиозных церемониях и пр.

Основная проблема некоммерческих организаций – это недостаток денежных средств. Небольшие суммы индивидуальных пожертвований можно объяснить менталитетом японцев, в котором элементы благотворительности достаточно слабы. Граждане Японии считают, что они платят налоги, а все остальное - дело правительства.

В Японии они выдают гранты на учебные программы и научные исследования отдельным лицам или коллективам, но, как правило, не общественным организациям. В этом есть свой минус - нарушается незави-

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_99113/3d0cac60971a511280cbba229d9b6329c07731f7/
(дата обращения: 11.12.2017)

⁵ Тхатель С. А. Проблемы и перспективы взаимодействия бизнеса, государства и некоммерческих организаций в современных российских условиях [Электронный ресурс] // Теория и практика общественного развития. № 8. – 2012 – режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/vzaimodeystvie-gosudarstva-i-nekommercheskih-organizatsiy-kak-faktor-formirovaniya-grazhdanskogo-obschestva-v-sovremennoy-rossii#ixzz4SefgobK2> (дата обращения: 13.12.2017)

⁶ О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ // Принят ГД ФС РФ 13.07.2001 (действующая редакция) [Электронный ресурс] // Официальный сайт компании «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_177252/ (дата обращения: 13.12.2017)

симось организаций: ведь они должны делать только то, что нужно в данный момент государству, а не то, что беспокоит граждан страны⁷.

Несмотря на слабость некоммерческих организации и зависимость их от государства, можно уже заметить, что именно деятельность некоммерческих и неправительственных организаций принесла свои плоды в деле принятия важных законов в стране, в частности закона о самих НКО и закона об открытости информации.

Таким образом, можно сделать выводы, что в каждой из приведенных выше стран некоммерческие организации развиваются по-разному. В США некоммерческие организации – это уже независимый от государства сектор. Он является не просто пассивным партнером государства, а подчас активно влияет на политику, проводимую центральными и местными органами власти. Институты гражданского общества в России находятся в процессе развития. Законодательная база взаимодействия некоммерческих организаций с государством достаточно хорошо развита на федеральном уровне. При сравнении двух стран можно сделать вывод о том, уровень государственной поддержки некоммерческого сектора в США значительно выше, чем в России. В Японии основной проблемой взаимодействия НКО и власти является взаимное недоверие, а также нежелание органов власти допустить контроль некоммерческих организации в социальной сфере, где пока основным регулятором общества являются органы власти.

Несмотря на это, НКО обладают инновационным потенциалом и новыми идеями, которые могут способствовать устранению проблем в социальной сфере и каждой стороне существуют основания для взаимного сотрудничества.

Использованные источники:

1. Блинков В.М., Оробец В.М. Правовое регулирование деятельности некоммерческих негосударственных организаций в зарубежных странах. – Москва. – 2005. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://iam.duma.gov.ru/node/8/4677/16698> (дата обращения: 13.12.2017)
2. Бунеева Р.И. Некоммерческие организации: сущность, место и роль в социальном развитии общества: - Липецк: - Издательство ЛКИ, 2010. 96 с.
3. Маркарьян С. В. Неприбыльные организации в Японии. Анализ повседневной деятельности [Электронный ресурс] // Япония. Ежегодник. № 41. – 2012 – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/nepribylnye-organizatsii-v-yaponii-analiz-povsednevnoy-deyatelnosti> (дата обращения: 12.12.2017)
4. О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ // Принят ГД ФС РФ 13.07.2001 (действующая редакция) [Электронный ресурс] // Официальный сайт компании «Консультант Плюс». – Режим доступа:

⁷ Маркарьян С. В. Неприбыльные организации в Японии. Анализ повседневной деятельности [Электронный ресурс] // Япония. Ежегодник. № 41. – 2012 – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/nepribylnye-organizatsii-v-yaponii-analiz-povsednevnoy-deyatelnosti> (дата обращения: 12.12.2017)

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_177252/ (дата обращения: 13.12.2017)

5. О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросу поддержки социально ориентированных некоммерческих организаций: Федеральный закон от 05.04.2010 г. № 40-ФЗ (действующая редакция) // Принят ГД ФС РФ 24.03.2010 [Электронный ресурс] // Официальный сайт компании «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_99113/3d0cac60971a511280cbba229d9b6329c07731f7/ (дата обращения: 11.12.2017)

6. Тхатель С. А. Проблемы и перспективы взаимодействия бизнеса, государства и некоммерческих организаций в современных российских условиях [Электронный ресурс] // Теория и практика общественного развития. № 8. – 2012 – режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/vzaimodeystvie-gosudarstva-i-nekommercheskih-organizatsiy-kak-faktor-formirovaniya-grazhdanskogo-obschestva-v-sovremennoy-rossii#ixzz4SefgobK2> (дата обращения: 13.12.2017)

*Батырмурзаева З.М., к.э.н
доцент кафедры «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics
associate Professor of Department "accounting-1"
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala
Мананова К.К.*

*студент
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 4гр.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Mananova K.K.
student
of the faculty "Accounting and audit" 3K. 4gr.
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

ОВЕРНАЙТ: ОСОБЕННОСТИ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ OVERNIGHT: FEATURES, ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

Аннотация: *Современные граждане стремятся разобраться во всех предложениях банков, которые являются в большинстве случаев интересными и оригинальными. Достаточно необычным считается овернайт кредит, который выдается на короткий промежуток времени. В данной статье рассмотрены особенности, порядок предоставления, плюсы и минусы данного вида кредита.*

Ключевые слова: *Овернайт, кредит, заем, процентная ставка, кредитор.*

Abstract: *Modern citizens tend to understand all the proposals of banks, which are in most cases interesting and original. Quite unusual is considered overnight loan, which is issued for a short period of time. This article discusses the features, the procedure for granting, pros and cons of this type of loan.*

Keywords: *Overnight, loan, loan, interest rate, lender.*

Овернайт- кредит представлен определенным предложением банка, на основании которого небольшая сумма заемных средств предоставляется на выходные или на одни сутки. Представляется кредитной системой, причем основной особенностью является быстрое или мгновенное погашение долга.

Выдаются данные деньги часто самим банкам, а кредитором выступает ЦБ. Они назначаются по системе выходного дня, поэтому выдаются обычно вечером пятницы и возвращаются до утра понедельника. Овернайт представлен сверх краткосрочным займом.

По-другому нередко овернайт называется сделкой на ночь, так как срок кредитования представлен одними сутками. Данная процедура отличается тем, что оформляется однодневный займ, называемый договором РЕПО.

Какие операции осуществляются в рамках овернаита

В рамках овернайт осуществляется выдача денег всего на один рабочий день. Эта операция является одноразовой. Для получения заемных средств выполняются простые действия (рис.1):



Рис.1. Порядок получения овернайт-кредита

Данная услуга является платной, поэтому за ее использование приходится уплачивать определенные проценты, которые перечисляются банку совместно с основным долгом.

Наиболее часто таким предложением банка пользуются люди, которые срочно нуждаются в небольшой сумме денег, причем вернуть ее они смогут буквально на следующий день. Во время подписания договора устанавливается конкретная дата возврата. Ее не разрешается изменять или переносить.

Если не возвращаются деньги в заранее оговоренный день, то это становится основанием для начисления значительных по размеру штрафов, поэтому оплачивать кредит надо своевременно. Некоторые банки предлагают немного другую программу, представленную овернайт-депозитом, что позволяет вложить деньги под проценты на выгодных условиях на один день.

Оформление овернайт кредита обладает многими плюсами, поэтому данная программа востребована среди многих клиентов банка. К преимуществам относится:

- к потенциальным заемщикам предъявляются несложные и немногочисленные требования;
- не требуется открывать расчетный счет в банке;
- деньги используются в течение одного дня.

Если открывается депозит, то выполнить это несложно, а также на это не приходится тратить много времени и усилий, причем при вложении денег на один день можно рассчитывать на высокий доход, капитализацию и возврат денег.

К минусам такого кредитования относится начисление процентов. За счет того, что деньги предлагаются на действительно короткое время, нередко не удается воспользоваться ими по назначению. Имеются ограничения в выдаваемой сумме.

Даже при наличии многих минусов такой кредит считается востребованным, поэтому предлагается многими банками, что позволяет получать неплохой доход.

Овернайт предоставляется с непременным начислением процентов. Устанавливается ставка ЦБ или конкретной банковской организацией, предлагающей данную услугу. Кредиты овернайт распространены в странах с развитой экономикой, причем они обеспечивают ее развитие и улучшение.

Ставка является выгодной и невысокой, так как предоставляются заемные средства всего на один день. Начисляется она на остаток средств на начало дня. Обычно не превышает 2%, но часто устанавливаются на уровне в 0,05%.

Используются овернайт кредиты для совершения срочных покупок. Частные лица пользуются ими достаточно редко, поэтому наиболее востребовано это предложение для самих банковских организаций, нуждающихся срочно в определенном количестве средств.

Выдаются такие кредиты практически каждому заемщику, соответствующему небольшому количеству простых требований. При появлении просрочек начисляются действительно значительные штрафы.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О центральном Банке Российской Федерации" от 10.07.2002г. №86ФЗ // СПС Консультант Плюс
2. Деньги. Кредит. Банки // учебник под редакцией доктора экономических наук, профессора В.В. Иванова, доктора экономических наук, профессора Б.И. Соколова // Москва - 2006г.
3. Финансы России // 2006г. "Статистический сборник" // Москва 2006г.

*Батырмурзаева З.М., к.э.н
доцент кафедры «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics
associate Professor of Department "accounting-1"
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

*Таубов А.С.
студент
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 1гр.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Taibov A.S.
student
of the faculty "accounting and audit" 3K. 1gr.
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОВЕРДРАФТА ОТ КРЕДИТА DISTINCTIVE FEATURES OF CREDIT OVERDRAFT

Аннотация. В данной статье представлено понятие овердрафта в банках. Овердрафт отличается от обычного кредита тем, что в погашение задолженности направляются все суммы, поступающие на счёт клиента. Время от времени предоставляется льготный период использования овердрафтом, в течение которого проценты за внедрение кредита не начисляются. Это находится в зависимости от кредитной политики банка.

Ключевые слова: Овердрафт, лимит, банк.

Annotation. In this article, the concept of overdraft in banks is presented. The overdraft differs from ordinary credit in that all amounts credited to the client's account are sent to repay the debt. From time to time, a grace period for using an overdraft is provided, during which interest for the introduction of a loan is not accrued. This depends on the credit policy of the bank

Keyword: Overdraft, limit, bank.

Банковский овердрафт – это предоставление заемщику денежных средств, путем кредитования банком его расчетного счета в пределах установленного лимита, при недостаточности или отсутствии на счете денежных средств, с целью оплаты расчетных документов. Простыми словами о банковском овердрафте можно сказать так: это краткосрочный, постоянно возобновляемый кредит, которым могут воспользоваться предприятия или предприниматели, у которых периодически появляются

временные, краткосрочные потребности в дополнительных денежных средствах для проведения платежей.

Такой кредит автоматически погашается банком из образовавшегося остатка средств клиента на его счете на утро каждого дня. Так, например, в первый день клиенту выдали овердрафт, в течении следующего дня на счет поступали деньги, и уже на утро третьего дня за счет накопленных средств кредит был погашен.

Особенности овердрафтного кредитования. У этого вида кредитования, существуют свои особенности, которые заключаются в следующем:

- заемщик не менее одного раза в календарный месяц обязан полностью погашать имеющуюся задолженность по овердрафту, путем зачисления денежных средств на свой расчетный счет. При этом в день погашения, кредитование счета заемщика не осуществляется;

- ежедневное автоматическое погашение кредита на сумму кредитового сальдо расчетного счета заемщика, которая образовывается в конце каждого операционного дня (после проведения всех операций по расчетному счету). В течение дня задержек по оплате очередных платежей нет;

- начисление процентов производится на фактическую задолженность по кредиту, что при регулярном поступлении денег снижает задолженность к концу дня и экономит процентные расходы.

Сегодня можно с уверенностью сказать, что овердрафт является одним из самых популярных краткосрочных кредитов. Однако, перед тем как начать пользоваться предоставленными займы средствами, каждый клиент должен знать о недостатках и преимуществах данной системы.

Рассмотрим преимущества и недостатки овердрафта (рис.1)



Рис. 1 Преимущества и недостатки овердрафта

На основе выше изложенного, можно сделать выводы:

Овердрафт – краткосрочный заем в виде предоставления дополнительных расходных сумм на банковскую карту благонадежным клиентам. Характеризуется возможностью моментального использования.

Фактически овердрафт и кредит являются разными банковскими продуктами, но механизмы функционирования схожи и главное отличие заключается в величине лимита и схеме погашения.

Овердрафт – не только дополнительная финансовая возможность, но и риск попасться в своеобразную кредитную ловушку. Подключение услуги – это принятие на себя финансовых обязательств, за которые следует платить, обеспечивать своевременное зачисление средств и осуществлять контроль состояния баланса.

Использованные источники:

1. Актуальные проблемы социально-экономического развития России. Взгляд глазами студентов. - М.: Дашков и Ко, 2017.
2. Терехов, А.А. Аудит: перспективы развития / А.А. Терехов. – Москва: Мир, 2016.

3. [.http://uchebnik.biz/book/627-bankovskoe-delo-sovremennaya-sistema-kreditovaniya/17-32-osobennosti-i-problemy-primeneniya-overdrafta-v-rossijskoj-yekonomike.html](http://uchebnik.biz/book/627-bankovskoe-delo-sovremennaya-sistema-kreditovaniya/17-32-osobennosti-i-problemy-primeneniya-overdrafta-v-rossijskoj-yekonomike.html)/ Источник: <https://www.bibliofond.ru/>

УДК 623.6:355.415

*Бегишанов А.Г.
курсант
Капитанов Ю.Н., ктн
доцент кафедры
Вольский военный институт материального обеспечения
Российская Федерация, г. Вольск
Begishanov A.G.
cadet
Kapitanov Y.N., CTS
docent of chair
VMLI
Russian Federation, c. Volsk*

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПОЛЕВЫХ СРЕДСТВ ХРАНЕНИЯ
ГОРЮЧЕГО ПЕРЕМЕННОЙ ВМЕСТИМОСТИ
PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF FIELD WAREHOUSING FUEL
VARIABLE CAPACITY**

Аннотация: *В статье рассматриваются полевые средства хранения горючего переменной вместимости и их применение. В результате исследования обосновано и аргументировано использование современных средств хранения в полевых складах горючего переменной вместимости.*

Abstract: *the article deals with field storage facilities of fuel of variable capacity and their application. As a result of research use of modern means of storage in field warehouses of fuel of variable capacity is proved and reasoned.*

Ключевые слова: *резинотканевый резервуар, термопластичный полиуретан, полевые склады горючего.*

Keywords: *rubber-fabric reservoir, thermoplastic polyurethane, field fuel depots.*

Способы ведения современных боевых операций создают ряд сложных проблем в организации обеспечения войск материальными средствами и, прежде всего, горючим.

В ходе различных видов боя основные усилия службы горючего направлены, прежде всего, на своевременное и бесперебойное обеспечение воинских частей горючим, смазочными материалами, специальными жидкостями и техническими средствами.

В этих условиях очень важным элементом обеспечения войск горючим становится многофункциональность применяемых средств хранения горючего в операции.

Средства хранения горючего классифицируются:
по назначению - на стационарные и передвижные;

по конструкции - на цилиндрические вертикальные и горизонтальные, ямные;

по материалу, из которого они изготовлены, на металлические, железобетонные (бетонные), эластичные и резинотканевые.

по способу установки - на защищенные, укрытые и наземные [1].

С развитием технической оснащенности изменились виды вооруженных конфликтов в мире, появилась острая необходимость в оперативных мобильных вооруженных силах. Вместе с этим потребовалось мобильное обеспечение горючим, где наибольшее распространение в советской армии получили резинотканевые резервуары.

Резинотканевые резервуары МР-25, МР-50, МР-150, МР-250 предназначены для хранения горючего, резервуары МРВ-250 для хранения и транспортирования горючего по воде, а резервуары МР-4 и МР-6 – для хранения и транспортирования горючего автомобильным транспортом.

Резинотканевые резервуары представляют собой замкнутую оболочку с вмонтированной в нее арматурой (рисунок 1). Оболочка резервуара имеет форму подушки, а резервуара МРВ-250 – форму сигары и состоит из внутреннего бензостойкого резинового слоя, капронового силового слоя и наружного атмосферостойкого слоя.

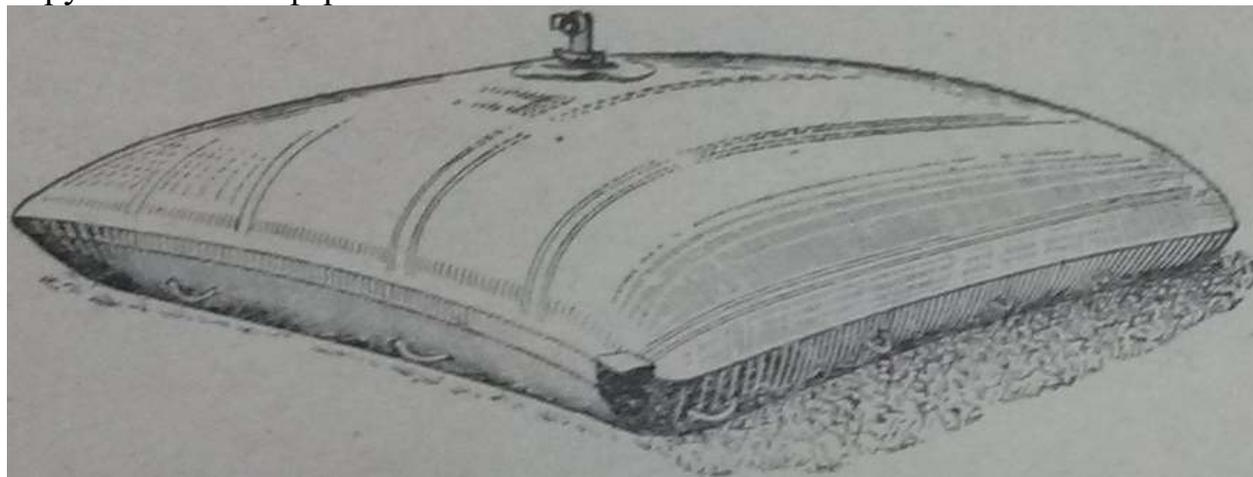


Рис. 1. Резинотканевый резервуар – емкостью 25 м³;

На оболочке резервуара сделан люк, закрываемый крышкой на болтах, на которой устанавливается сливно-наливной патрубок для присоединения напорно-всасывающего рукава.

Резинотканевые резервуары нашли применение в полевых заправочных пунктах (рисунок 2) для заправки техники на марше [1].

Основное испытание резинотканевых резервуаров проходило в афганской войне. Сам процесс обеспечения войск горючим в Афганистане в начальный период складывался непросто. Местная инфраструктура не располагала окружными базами и складами, и на близлежащих регионах на шиндандском направлении были расположены на удалении 300 км от нее, а на кабульском направлении - более 350 км. Это вызывало определенные трудности в обеспечении войск горючим, решением которых стало

использование резиноканевых резервуаров типа МР. Однако в ходе эксплуатации были выявлены ряд недостатков. Так, при первоначальном размещении склада горючего в Пули-Хумри не была учтена опасность селевых потоков, в результате весной 1981 г. на склад с прилегающих гор сошел поток высотой 0,5 м, в результате склад пришлось перемещать в безопасную зону южнее на 3 км. В начальный период имел место выход из строя МР-150 и МР-250 (7 из 24) вследствие заводского брака, прожогов капроновой основы и текстильных складок в швах. Выхода из строя заглубленных стальных резервуаров не наблюдалось [2].



Рисунок 2 – Движение горючего на полевых заправочных пунктах.

В дальнейшем при использовании резиноканевых резервуаров был проведен анализ по основным недостаткам, где были выявлены основные проблемные вопросы:

1. Недостаточная экологическая безопасность (возможность попадания нефтепродуктов в грунт) резервуаров типа МР.
2. Потеря качества нефтепродуктов при хранении в МР.
3. Высокая естественная убыль нефтепродуктов за счет топливопроницаемости материала МР до 300мг/м²сут.
4. Высокая материалоемкость резервуаров типа МР 3,5-4,0 кг/м².
5. Температурный диапазон эксплуатации МР от -30°С до +30°С;
6. Высокие трудозатраты при разворачивании (свертывании) полевого склада из МР – готовность к приему топлива 6,0-8,0 ч.

Прекращение в 1991 году серийного производства резервуаров типа МР (ОАО «Ярославрезинотехника») подвигло к созданию резервуаров на основе термопластичного полиуретана для приема, хранения, выдачи горючего, заправки колесной и гусеничной техники в полевых условиях [3].

На основе изученных недостатков был представлен перспективный образец полевого склада горючего вместимостью 600 м³ и дополнительным оборудованием, который в походном положении размещается в 20 тонном контейнере (рисунок 3).



Рисунок 3 – Полевого склада горючего ПСГ – 600

Полевой склада горючего вместимостью 600 (до 1000) м³ на основе резервуаров вместимостью 50 м³ из термопластичного полиуретана, который в себя включил:

- насосный модуль, КИП, фильтр, счетчик, коллектор, запорная арматура;
 - защитный топливостойкий поддон (сборно-разборное стальное “КАРЭ” с противофильтрационным пологом);
 - резервуарный парк из эластичных полимерных резервуаров на основе ТПУ;
 - складской трубопровод и рукава;
 - система пожарной сигнализации и противопожарное оборудование;
- автономный насосный агрегат для зачистки резервуаров;

По предварительным данным на основе имеющегося опыта применение склада переменной вместимости позволит улучшить организацию обеспечения горючим в полевых условиях. С высокой степенью достоверности можно утверждать, что данная разработка является одной из перспективных направлений совершенствования технической оснащённости Тыла ВС, по службе горючего.

Использованные источники:

1. Служба горючего в афганской войне/ [А.М. Сиренко (рук. авт. коллектива)]. – М.: Ветераны-пенсионеры Службы горючего ВС РФ. 2009. – 704 с., илл.
2. Тыловое обеспечение войск Советской Армии в Афганистане (1979-1989 гг.) / А.И. Мейтин, А.Г. Турков. – СПб.: ВАТТ. 2010. – 588 с., илл.

3. Апробация совместной разработки ФАУ «25 ГосНИИ химмотологии Минобороны России и ООО НПФ «Политехника», 2012г.

УДК 34.096

*Белхароев Х-М. М.
студент магистратуры
МГУ им. Ломоносова
Юридические науки
РФ, г. Москва
Belkharoyev Kh-M. M.
student of magistracy
Lomonosov Moscow State University
Legal science
Russia, Moscow*

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО МЕХАНИЗМА
ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ НЕЦЕЛЕВОМ ИСПОЛЬЗОВАНИИ
БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ НА УРОВНЕ СУБЪЕКТОВ РФ
IMPROVEMENT OF THE LEGAL MECHANISM OF LIABILITY IN
CASE OF MISUSE OF BUDGET FUNDS AT THE LEVEL OF THE
RUSSIAN FEDERATION SUBJECTS**

Аннотация: В данной статье автором рассматривается проблема совершенствования существующих на сегодняшний день механизмов ответственности за нецелевое использование бюджетных средств на уровне субъектов РФ. Предлагаются пути разрешения следующих проблем путем изменения действующего законодательства.

Abstract: In this article the author considers the problem of improving the existing mechanisms of responsibility for the misuse of budget funds at the level of the Russian Federation. The ways of solving the following problems by changing the current legislation are proposed.

Ключевые слова: бюджет, бюджетные средства, бюджетные правонарушения

Key words: budget, budget, budget of the offense

Существующие на сегодняшний день механизмы ответственности при нецелевом расходовании бюджетных средств далеки от идеала. В данной статье будут предложены актуальные механизмы для решения соответствующих проблем.

Одной из самых главных проблем исполнения бюджета субъекта является дефицита бюджета, который представляется как недостаточность доходной части над расходной. Регуляторы субъектов (чаще всего Управление Федерального казначейства по субъекту) осуществляют функции по «выравниванию» платежного баланса в бюджетной системе, ведут кассовую единую выплату, распределяют денежные обязательства в местный бюджет посредством налоговых/неналоговых/безвозмездных поступлений. На проведенном мониторинге можно увидеть, Чаще всего,

неналоговые и безвозмездные поступлений в региональный и местные бюджеты распределяется недостаточно.

Исполнения бюджета субъекта, может осуществляться по нескольким направлениям.

Во-первых, следует увеличить неналоговые поступления. Данные поступления идут по статьям доходов неналоговых поступлений. Главным образом, данные поступления можно взыскать с имущества и земель, находящихся в муниципальной собственности, т.е. провести государственную приватизацию муниципальных объектов. Для этого необходимо внести поправку в ст. 62 Бюджетного кодекса РФ, необходимо ввести такие понятия как: «разграничение муниципального имущества», «разграничение муниципальных земельных участков», «приватизация муниципального имущества», «увеличение доходов за счет разграничений муниципальной собственности». Данное направление позволит найти дополнительные источники с взыскания долгов налогоплательщиков государственных/негосударственных предприятий, взыскания рентных платежей. К тому же, приватизация может привести к ужесточению налоговой и административной ответственности, реструктуризация муниципальной собственности в части муниципальных/немunicipальных предприятий, упорядочение системы служб кадастровых палат, увеличение доходной части местного бюджета.

Необходимо внести изменения в ст. 3 Федерального закона от 21.12.2001 № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» для сокращения ряда муниципальных унитарных предприятий преобразования в негосударственные предприятия путем ликвидации или приватизации.

Во-вторых, необходимо увеличить безвозмездные поступления в местные бюджеты. Чаще всего, за данное направление отвечают УФК по субъекту. Для этого следует привлекать инвестиционные средства, что будет способствовать улучшению инвестиционного климата, путем использования бюджетных средств за счет бюджетных кредитов, муниципальных льгот, налоговых льгот, небюджетных кредитов. Так же, возможно привлечение органов местного самоуправления к участию в публичных торгах с помощью партнерства с негосударственными учреждениями.

В-третьих, необходимо внести поправки в Федеральный закон от 06.10.2003 № 131 – ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления». Поскольку в данном законе нет ссылки на взаимодействие органов местного самоуправления с органами регионального, федерального уровня. Также не указаны конкретные предметы ведения по местному самоуправлению, из-за чего часто возникают споры по поводу правомерности действия органов местного самоуправления. Необходимо внесение изменений в 131-ФЗ и ввод понятий по ведению полномочий органов местного самоуправления.

Относительно проблемы нерасходованных (неиспользованных) средств на лицевых счетах органов местного самоуправления, необходимо внести изменения в Бюджетный кодекс РФ (ст. 61, 86, 96, 160.1) в части расходных обязательств муниципального образования и переход главных администраторов доходов бюджета к бюджетополучателям, т.е. изменение понятий полномочий органов местного самоуправления в ст. 160.1. – 160.2. - 1 для более целесообразного расходования бюджетных средств.

В связи с изменениями в Бюджетном кодексе, стоит провести нормативные изменения в приказе Федерального Казначейства от 17.10.2016 г. №-21н «О порядке открытия лицевых счетов территориальными органами ФК» и приказ ФК 10.10.2008 № 8 «О порядке кассового обслуживания исполнения федерального бюджета, бюджета субъектов РФ и местных бюджетов и порядке осуществления территориальными органами ФК отдельных функций финансовых органов субъектов РФ и муниципальных образований по исполнению соответствующих бюджетов», изменение нормативно-правовых актов органов субъектов федераций в части изменения понятий полномочий участников бюджетного процесса и переход бюджетной системы органов местного самоуправления на единую информационную систему в сфере закупок в соответствии с Федеральным законом от 05.04.2013 № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и Приказом Казначейства России от 30.12.2015 № 27 «Об утверждении Порядка регистрации в единой информационной системе в сфере закупок и признании утратившим силу приказа ФК от 25.03.2014 № 4н», а также изменение в приказе Министерства финансов России от 23.12.2014 г. № 163н «О порядке формирования и ведения реестра участников бюджетного процесса, а также юридических лиц, не являющихся участниками бюджетного процесса», т.к. закупки и система «Электронный бюджет» тесно взаимосвязаны.

Можно взять пример с работы УФК по Ханты-Мансийскому округу – Югре и создать комиссию по вопросам мобилизации поступлений в доходную часть местного бюджета и проводить заседание данной комиссии раз в квартал.

Отдельный блок проблем в правоприменительной деятельности при привлечении к уголовной ответственности составляет определение определению субъекта преступления, предусмотренного в статье 285.1 УК РФ (нецелевое расходование бюджетных средств) установлено, что таковым является должностное лицо получателя бюджетных средств. Специалисты [1. с.17] по уголовному праву нередко при определении круга получателей бюджетных средств перечисляют лиц, отнесенных к таковым приказом Минфина Российской Федерации от 26 апреля 2001 г. № 35н (с 1 января 2005 г. утратил силу): бюджетные учреждения, находящиеся в ведении главных

распорядителей или распорядителей средств бюджета, а также иных прямых получателей средств бюджета, имеющих право на получение бюджетных ассигнований, бюджеты субъектов Российской Федерации, юридические лица, получившие из бюджета субсидии, субвенции, бюджетные кредиты.

Относят к числу получателей бюджетных средств государственные и муниципальные унитарные предприятия. В отдельных источниках к получателям бюджетных средств отнесены даже должностные лица. Полагаем, что такой подход к определению круга субъектов преступления, предусмотренного ст. 285.1 УК РФ, является неоправданно широким. Необходимо четко разграничивать понятия «получатель бюджетных средств» и «лицо, получающее денежные выплаты за счет средств бюджета».

Необходимо отметить, что в юридической литературе неоднократно высказывались обоснованные сомнения в оправданности и целесообразности специальной регламентации нецелевого расходования бюджетных средств [2, с.157]. Действительно, если нецелевое расходование бюджетных средств не повлекло за собой последствий, указанных в ст. 285 УК РФ (существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства), либо виновные в этом деянии должностные лица не руководствовались корыстной или иной личной заинтересованностью, к таким лицам вполне достаточным было бы применение мер дисциплинарной ответственности либо административного наказания. В иных случаях могла применяться ст. 285 УК РФ.

Таким образом, положения ст. 285.1 УК РФ нуждаются в совершенствовании, без чего эффективная реализация функций, возложенных на уголовный закон (кара и предупреждение), будет невозможна. Трудно не признать тот факт, что среди весомых причин, содействующих преступности, находятся неэффективные и криминогенные нормы права. Нередко правовая норма становится криминогенной по причине непродуманности ее законодателем. Правоприменитель нередко допускает ошибки в квалификации совершенного преступления, что служит основанием для обжалования или пересмотра дела. Данная ситуация вызвана не только недостатками работы правоохранительных органов, но и несовершенством действующих законодательных актов. Наряду с этим причиной, содействующей преступности, являются постоянные изменения действующего законодательства, причем не только уголовного, но и иных отраслей права.

Реформирование только бюджетного законодательства Российской Федерации без соответствующих изменений в уголовном законе приводит к невозможности применения ряда положений последнего.

Таким образом, борьба с преступной (в том числе и коррупционной) деятельностью должностных лиц должна осуществляться посредством комплекса мер политического, экономического, социального и организационного характера, ведущую роль среди которых должны

занимать уголовно-правовые меры. Привлечение к уголовной ответственности - одна из наиболее эффективных мер борьбы с коррупционной преступностью, а неопределенность законодательных дефиниций существенно снижает действенность уголовно-правовых средств [3, 258].

Представляется, что предлагаемые меры решения данной и других бюджетных проблем субъектов Российской Федерации - исключительно путем выдачи дополнительных бюджетных кредитов - не только не позволят снизить долговое бремя бюджетов субъектов Российской Федерации, но и возможно ухудшат в будущем ситуацию с исполнением бюджетов на региональном и муниципальном уровнях. Тем более что для субъектов Российской Федерации, являющихся получателями дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации, будут установлены ограничения по осуществлению внешних заимствований на международных рынках капитала.

Такие условия негативно сказываются на финансовой самостоятельности субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, эффективности использования ими бюджетных средств, а также не стимулируют социально-экономическое развитие субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Несмотря на принятие и реализацию целого ряда концептуальных и стратегических документов, федеральных законов, а также получение положительных результатов в сфере совершенствования межбюджетных отношений, необходимый уровень финансовой обеспеченности исполнения расходных обязательств бюджетов регионов и муниципальных образований и самостоятельности их бюджетов пока не достигнут.

Представляется, что основным направлением совершенствования законодательства о налогах и сборах должно стать дальнейшее укрепление доходной базы бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов.

Использованные источники:

1. Зверева Н.П. Проблемы привлечения к уголовной ответственности за преступления коррупционной направленности в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд // Российский следователь. 2017. N 24. С. 16 - 18.
2. Поветкина Н.А. Финансовая устойчивость Российской Федерации. Правовая доктрина и практика обеспечения: монография / под ред. И.И. Кучерова. М.: ИЗиСП, КОНТРАКТ, 2016. 344 с.
3. Кондрат Е.Н. Правонарушения в финансовой сфере России. Угрозы финансовой безопасности и пути противодействия. М.: Юстицинформ, 2014. 928 с.

*Бутова А.И.
студент
2 курс магистратуры
кафедра «Транспортных машин
и транспортно-технологических процессов»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Научный руководитель: Тунгусова Е.В., к.э.н
доцент*

СЦЕНАРНЫЕ ВАРИАНТЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье проводится анализ сценарных вариантов развития основанных на Транспортной стратегии России до 2030 года. Выявляются их особенности и характеристики.

Ключевые слова: Транспортная стратегия до 2030 года, сценарные варианты развития, логистика, транспорт.

*Butova A.I.
student
2 course of magistracy
department of "Transport machines and transport-technological
processes"
Far Eastern Federal University
Russia, Vladivostok
Scientific adviser: Tungusova E.V., Ph.D.
assistant professor*

SCENARIOUS OPTIONS FOR THE DEVELOPMENT OF THE TRANSPORT INDUSTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. The article analyzes scenarios for development based on the Transport Strategy of Russia until 2030. Their features and characteristics are revealed.

Keywords: Transport strategy until 2030, scenarios for development, logistics, transport.

В современном мире качественные логистические услуги востребованы в различных сферах. Развитие данного вида услуг непременно влияет на становление экономики в целом. В частности логистика формирует оптимальные цепи поставок, тем самым гарантируя связь между производителями и потребителями предметов торговли.

Процесс образования специализированных логистических предприятий в России начался более чем два десятилетия назад. За это время в сфере транспортно-логистических услуг были достигнуты определенные успехи, но все же сохраняется ряд трудностей. На данный момент российский рынок логистических услуг находится на стадии формирования,

к тому же обладает национальными особенностями в сопоставлении с мировыми рынками.

Для осуществления прогресса в экономике страны, увеличения ВВП, а также улучшения экономического потенциала регионов и конкурентоспособности российских производителей, необходимо применение проработанного плана по развитию транспортной отрасли в целом.

Правительство Российской Федерации в 2008 году утвердило Транспортную стратегию Российской Федерации на период до 2030 года. Учитывая как никогда сложную экономико-политическую ситуацию очень сложно разработать и спрогнозировать реальный план развития транспортно-логистической системы России. В рамках данной статьи дальнейшие сценарные варианты предусматривают только высший уровень стратегического менеджмента.

При разработке различных сценариев в стратегическом управлении принято выделять следующие потенциалы: максимально возможный; средневозможный; минимально возможный; фактический. Для разработки сценариев по развитию транспортно-логистического комплекса используется энерго-сырьевой, инновационный и инерционный варианты.

Энерго-сырьевой сценарий развития

Энерго-сырьевой сценарий развития предполагает главным образом удовлетворить растущие запросы на перевозку сырья в связи с увеличением топливно-сырьевого экспорта. В первую очередь обеспечить возможность транспортировки добытого сырья с новых месторождений и рационализировать и укрепить позиции России в сфере транспортного экспорта.

Реализация данного сценария предусматривает усиленное развитие в крупных агломерациях, а так же в регионах производящих энерго-сырьевую продукцию. Работа железнодорожного транспорта, в первую очередь, будет заключаться в обеспечении провозной способности сырья на экспорт. Работа портов будет осуществляться с перевалкой на ж/д пути или транспортно-логистические комплексы. Помимо разработок континентальных месторождений будут разрабатываться, и реализовываться шельфовые месторождения, которые будут стимулировать экономику северных регионов.

Энерго-сырьевой вариант развития предполагает ориентацию на решение только первоочередных задач в условиях бюджетной экономии. Прежде всего, усиление экспорта энергоемких ресурсов и их транспортное обеспечение. Помимо этого предполагается снижение пассажиродвижения, низкие темпы роста реальных доходов населения и как следствие меньшие темпы благосостояния в целом.

Инновационный вариант развития

Инновационный вариант развития предполагает помимо реализации целей энерго-сырьевого кластера, сбалансированное развитие транспортно-логистической системы страны.

Одной из главных отличительных черт инновационного варианта развития то, что предполагается значительное увеличение расходов на развитие инфраструктуры, а именно на 45% по сравнению в энерго-сырьевым. Так же предполагается более сложная модель управления на основе ГЧП. Реализация крупных логистическо-инфраструктурных проектов потребует жестких государственных гарантий, и период окупаемости будет выходить за среднесрочный.

Инновационный вариант развития направлен на модернизацию экономики, развитие транспортно-логистической системы и качества предоставляемых услуг и уровня жизни населения.

Инерционный вариант развития

В основе инерционного варианта развития лежит энерго-сырьевая модель при замедлении роста экспорта и добычи сырья. В данной модели предусматривается пассивное поведение бизнеса, отказ от долгосрочных проектов ГЧП. Один из самых главных критериев - снижение численности населения 140 млн. человек к 2020 году и 137 млн. человек в 2030 году при ограниченных масштабах иммиграции.

Таким образом, данные варианты развития показывают общие направления развития транспортно-логистического комплекса. Инерциальный вариант, как минимально-возможный, предполагает недостаточное развитие транспортно-логистической отрасли, что может стать ограничением роста экономики страны. Энерго-сырьевой вариант, как средневозможный, предполагает ориентацию на решение только первоочередных задач в условиях бюджетной экономии. Прежде всего, усиление экспорта энергоемких ресурсов и их транспортное обеспечение. Помимо этого предполагается снижение пассажиродвижения, низкие темпы роста реальных доходов населения и как следствие меньшие темпы благосостояние в целом. Инновационный вариант развития, как максимально-возможный, направлен на модернизацию экономики, развитие транспортно-логистической системы и качества предоставляемых услуг и уровня жизни населения.

Использованные источники

1. Федеральный закон «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 13 июля 2015 г. N 224-ФЗ
2. Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года. [Текст]/ Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 22 ноября 2008 г. № 1734-р - 207 с.
3. Энергетическая стратегия России на период до 2035 года (редакция от 01.02.2017)

*Внукова Е.М., к.э.н.
преподаватель
многопрофильный колледж
Орловский ГАУ им. Н.В.Парахина
Россия, г. Орел
Vnukova E.M., Candidate of Economic Sciences
Teacher
of the Multidisciplinary College
Orlovsky State University named after. N.V. Parakhina
Russia, the city of Orel*

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА БЕЗОПАСНОСТИ ТОРГОВЫХ ЦЕНТРОВ

COMPETITIVE ADVANTAGES OF SAFETY TRADING CENTERS

Аннотация: *В данной статье приведены направления конкурентного преимущества за счет организации безопасности (концепции безопасности) торговых центров. В процессе всего срока эксплуатации торгового комплекса должны быть обеспечены требования технической, пожарной безопасности, безопасности для пребывания людей, а также торговые комплексы должны быть доступными для маломобильных групп населения с соответствовать требованиям.*

Ключевые слова: *Торговый центр, концепция безопасности, техническая безопасность, пожарная безопасность, доступность для маломобильных групп населения.*

Annotation: *In this article the directions of competitive advantage due to the organization of safety (security concept) of shopping centers are given. In the course of the whole period of operation of the shopping complex, technical, fire safety and security requirements for people's stay must be ensured, and shopping complexes should be accessible to the low-mobility population groups with requirements.*

Keywords: *Shopping center, security concept, technical security, fire safety, accessibility for the low-mobility population groups.*

В настоящее время конкурентные преимущества торговых центров выставляют требования по повышению привлекательности торгового и повышения качества объекта в различных направлениях в том числе и в концепции безопасности торговых объектов, которая выражена не только при эксплуатации, но и при проектировании и строительстве торгового центра.

Повышение конкурентоспособности предприятия является необходимым и обязательным условием обеспечения и поддержания на должном уровне экономической устойчивости. Конкурентами в области торгового сервиса в городе Орле являются: Гипермаркет Европа, Мегакомплекс Корпорация ГРИНН, ПТК Нива-супермаркет, ОАО Торговый Центр Южный, ГП Линия, ТЦ Гагаринский, ТЦ Аэлита, ТЦ На Черкасской

ООО, ТЦ Фолиант, ТЦ Водолей, ТЦ Орловская Нива, Центральный Универмаг ОАО, ТЦ Столичный и другие торговые центры.

В соответствии с СП 306.1325800.2017 «Многофункциональные торговые комплексы. Правила эксплуатации, многофункциональный торговый комплекс», торговые комплексы это объекты, взаимосвязанные между собой планировочными схемами и включающие помещения различного функционального назначения, в основном для розничной торговли, с единой системой управления.

Обеспечение безопасности торговых комплексов связано с массовым пребыванием людей, функциональным назначением комплекса; складированием и перемещением товаров; изменением внутреннего пространства или замене инженерного и технологического оборудования и другими требованиями.

Торговые комплексы могут различаться по функциональному назначению, материалу основных несущих конструкций, компоновочным решениям и другим признакам.[1]

Торговые комплексы могут иметь различные функциональные особенности, быть торгово-развлекательными, торгово-офисными, торгово-зрелищными, торговыми со спортивно-оздоровительными зонами, торгово-выставочными и другими.

При разработке системы безопасности торгового комплекса необходимо учитывать требования государственных стандартов и нормативной документации. В соответствии с Типовой инструкции по обеспечению безопасности торгово-развлекательных комплексов и торговых предприятий с массовым посещением граждан указывается, что в рамках обеспечения антитеррористической безопасности на объектах должны быть установлены автоматического пожаротушения; установлена система охранного телевидения, система поэтажного теле- и видеонаблюдения с круглосуточным режимом видеозаписи за парковочными местами во встроенных наземных и подземных автостоянках и другие требования.

Торговым комплексом обычно управляет служба безопасности, отвечающая за безопасность всего торгового центра и система технических средств безопасности торгового центра строится по блочному принципу и состоит из: блока системы видеонаблюдения, блока системы охранной сигнализации, блока системы контроля и управления доступом, блока системы звукового оповещения.

Основными наиболее уязвимыми зонами торгового комплекса являются входы и выходы в торговый центр, основные проходы в торговых залах, лестничные пролёты и эскалаторы, зоны общего пользования, зоны стоянки автотранспорта и другие зоны торгового центра.[1]

Федеральный закон «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений» от 30.12.2009 N 384-ФЗ, устанавливает необходимые требования к зданиям и сооружениям, а также к связанным со зданиями и сооружениями процессам проектирования (включая изыскания),

строительства, монтажа, наладки, эксплуатации и утилизации (сноса), в том числе требования механической безопасности, пожарной безопасности, безопасности при опасных природных процессах и явлениях и (или) техногенных воздействиях, безопасных для здоровья человека условий проживания и пребывания в зданиях и сооружениях, безопасности для пользователей зданиями и сооружениями, доступности зданий и сооружений для инвалидов и других групп населения с ограниченными возможностями передвижения, энергетической эффективности зданий и сооружений, безопасного уровня воздействия зданий и сооружений на окружающую среду.[2]

В соответствии идентификацией здания или сооружения по признакам назначению объекта, транспортной инфраструктуре объекта, функционально-технологическим особенностям, принадлежности к опасным производственным объектам, пожарной опасности и другим признакам, здание или сооружение относят к соответствующим уровням опасности.

Безопасность зданий и сооружений обеспечивается установкой соответствующих требований безопасности проектных параметров зданий и сооружений и качественных характеристик в течение всего жизненного цикла здания или сооружения.[2]

Требования технической безопасности установлены в соответствии с ФЗ №384 (ред. от 02.07.2013) «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений» к строительным конструкциям и основаниям объекта с соответствующими значениями прочности и устойчивости, чтобы в процессе строительства и эксплуатации не возникало угрозы причинения вреда жизни или здоровью людей. [2]

Требования пожарной безопасности установлены в соответствии с ФЗ N 123 «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» (с изм. на 2017г), где здание или сооружение должно быть спроектировано и построено таким образом, чтобы в процессе эксплуатации здания или сооружения исключалась возможность возникновения пожара, возможность предотвращения или ограничения опасности задымления здания или сооружения при пожаре и воздействия опасных факторов пожара на людей и имущество, обеспечение защиты людей и имущества от воздействия опасных факторов пожара, предотвращение распространения пожара на соседние здания и сооружения, эвакуация людей различных групп в безопасную зону до нанесения вреда их жизни и здоровью, доступ подразделений пожарной охраны, доставка средств пожаротушения в любое помещение здания или сооружения и другие.[3]

Требования доступности зданий и сооружений для инвалидов и других групп населения с ограниченными возможностями передвижения устанавливаются с учетом требований СП 59.13330.2012 Доступность зданий и сооружений для маломобильных групп населения, требования предназначаются для разработки проектных решений общественных, жилых и производственных зданий, которые должны обеспечивать для инвалидов и

других групп населения с ограниченными возможностями передвижения, где жилые здания, объекты инженерной, транспортной и социальной инфраструктур должны быть спроектированы и построены таким образом, чтобы обеспечивалась их доступность для инвалидов и других групп населения с ограниченными возможностями передвижения. [4]

В общественных зданиях должны быть предусмотрена система безопасности, направленная на предотвращение криминальных проявлений и их последствий, а также защищенности зданий и сооружений при проявлении террористических акций, Эти мероприятия устанавливаются требованиями на проектирование и разрабатываются в соответствии с СП 132.13330.2011 Обеспечение антитеррористической защищенности зданий и сооружений.

Торговый комплекс должен быть спроектирован и построен, а территория, необходимая для использования здания или сооружения, должна быть благоустроена таким образом, чтобы в процессе эксплуатации объекта не возникло угрозы наступления несчастных случаев и нанесения травм людям - пользователям и покупателям торгового комплекса падения, столкновения, ожога, поражения электрическим током, а также вследствие взрыва и других негативных воздействий.

Использованные источники:

1. СП 306.1325800.2017 «Многофункциональные торговые комплексы. Правила эксплуатации, многофункциональный торговый комплекс».[Электронный ресурс] // <http://docs.cntd.ru/document/556330144>
2. ФЗ №384 (ред. от 02.07.2013) «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений». [Электронный ресурс] // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_95720/
3. ФЗ N 123 «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» (с изм. на 2017г). [Электронный ресурс] // <http://docs.cntd.ru/document/902111644>
4. СП 59.13330.2012 Доступность зданий и сооружений для маломобильных групп населения. Актуализированная редакция СНиП 35-01-2001 (с Изменением N 1). [Электронный ресурс] // <http://docs.cntd.ru/document/1200089976>

УДК 338.1(476)

*Волколовская Е. И.
студент*

*2 курс, факультет «Принттехнологий и медиакоммуникаций»
Белорусский государственный технологический университет*

*Беларусь, г.Минск
Мирошник А.Н.
студент*

*2 курс, факультет «Принттехнологий и медиакоммуникаций»
Белорусский государственный технологический университет*

Беларусь, г.Минск

*Научный руководитель: Пузыревская А.А.
старший преподаватель*

СОЦИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННАЯ РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА: СУЩНОСТЬ И ПРИНЦИПЫ

Аннотация: *В статье рассмотрены сущность, принципы и основные черты социально-ориентированной рыночной экономики, основные направления формирования данной модели экономики, зарубежный опыт и этапы становления.*

Ключевые слова: *рыночная экономика, экономическая модель.*

*Valkalovskaya Y.I.
student*

2nd year student, the faculty of «Printing technology and Media communication»

*Belarusian State Technological University
Belarus, Minsk
Miroshnik A. N.*

student

2nd year student, the faculty of «Printing technology and Media communication»

*Belarusian State Technological University
Belarus, Minsk*

*Scientific supervisor: Puzyrevskaya A.A.
Senior Lecturer*

SOCIALLY-ORIENTED MARKET ECONOMY: ESSENCE AND PRINCIPLES

Annotation: *In the article considers the essence, principles and main features of the social market economy, basic directions of the model economy, international experience and stages of formation.*

Key words: *market economy, economic model.*

Чтобы понять особенности и сущность разных экономических моделей развития необходимо знать особенности и условия их становления. Необходимо понимать взаимодействие экономики, политики, идеологии в современном обществе, видеть идеологическую картину современного мира,

знать особенности различных национальных моделей рыночных экономик в современном мире.

Понятие «социальная рыночная экономика» появилось в Германии. Там же были разработаны основные направления концепции социальной рыночной экономики. Социальная рыночная экономика — это продукт естественного исторического развития общества, присущий всем странам рыночной экономики [1, с. 30].

Автором концепции был Людвиг Эрхард. Название системы социально-рыночной экономики дал в 1946 году экономист Альфред Мюллер-Армак. Важный вклад в развитие также внесли Франц Бём, Вальтер Ойкен, Франц Оппенгеймер, Вильгельм Рёпке. [2].

При наличии некоторых общих принципов рыночной экономики в каждой стране складывается своя модель. Полностью идентичных моделей не существует, и всё-таки можно выделить несколько базовых моделей рыночной (смешанной) экономики: немецкую, шведскую, голландскую, японскую и другие модели социальной рыночной экономики [1, с. 31-32].

Модель экономики США экономисты рассматривают как пример либеральной рыночной экономики. Американская модель экономики характеризуется такими принципиальными чертами, как глобализация бизнеса и информационная революция [3]. Также к основным чертам современной американской модели экономики относят: приоритет частной собственности над государственной; сильная конкуренция; гибкие рынки труда и товаров; незначительное госрегулирование; относительно низкие налоги; акционерный капитализм, стимулирующий извлечение максимальных прибылей; сильная социальная дифференциация.

В отличие от американской, европейскую экономическую модель определяют как социальную рыночную экономику. К основным характеристики модели социального рыночного хозяйства относят, во-первых, существование рынка и свободного ценообразования; во-вторых, экономическая свобода рассматривается как самоценность, а не как инструмент увеличения эффективности рынка; в-третьих, признает социальные вопросы делом государственного регулирования; в-четвертых, сторонники данной теории считали, что только государственное регулирование экономики может противостоять фиаско рынка.

Кроме европейской модели, выделяют еще модель скандинавского социализма. Например, шведская модель – это социал-демократическая модель, которая отводит государству место верховной социально-экономической силы. Отличительной особенностью шведской модели (или скандинавской) является весомая роль, как государства, так и различных общественных организаций, например, профсоюзов, в регулировании экономических процессов; отношения работодателей и работников регулируются на национальном уровне. [4, с. 58-60].

Экономика Японии, как и американская экономика, отражает особенности исторического развития и национального менталитета. Это

модель регулируемого корпоративного капитализма, в которой благоприятные возможности накопления капитала сопрягаются с активной ролью государственного регулирования в сферах программирования экономического развития, структурной, инвестиционной и внешнеэкономической политики и с особым социальным значением корпоративного начала [4, с. 130-135].

Не только теория, но и опыт формирования социальной рыночной экономики в ряде стран Запада позволяют вывести некоторые основные принципы экономической системы:

1. Социальная рыночная экономика может быть реализована только на основе права, в правовом государстве, где утверждается всеобщее уважение общепринятых законов, особенно в сфере экономики;

2. Принцип свободы экономической деятельности в рамках существующих законов. Каждый выбирает свое дело и трудиться на его благо, берет на себя экономическую ответственность за результаты;

3. Принцип полной занятости трудоспособного населения, который разными методами должно обеспечивать государство;

4. Принцип установления социальных гарантий, равных для всех возможностей;

5. Принцип социальной справедливости для всех слоев населения и граждан;

6. Принцип социальной защиты людей, оказавшихся незащищенными;

7. Принцип устойчивости экономического роста как материальной основы для всеобщего и справедливого благосостояния;

8. Принцип социального партнерства, означающий равноправные и равноответственные отношения между нанимателями, работниками и государством;

9. Принцип социальной ответственности граждан за экономическую эффективность своей и общей деятельности, за свой образ жизни.

Исходя из таких принципов, можно представить основные функции рассматриваемой экономической системы.

Общей функцией любой экономической системы является обеспечение материальных условий жизнедеятельности общества, поэтому она, естественно, остается главной функцией и для социальной рыночной экономики. Тогда другими, специфическими ее функциями будут:

- удовлетворение социальных потребностей общества и граждан;
- обеспечение социальной справедливости;
- обеспечение роста материального и духовного благосостояния всех слоев общества в меру экономического роста;
- социальное умиротворение, смягчение социальных противоречий [5].

Использованные источники:

1. Юрьева, Т. В. Социальная экономика: Учеб. для студ. вузов, обучающихся по эконом., спец. — М.: Дрофа, 2001. — 352 с.

2. Энциклопедия «Википедия». Социально-ориентированная рыночная экономика // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org>. – Дата доступа: 16.04.2018.
3. Экономическое положение США. Мировая экономика и инвестиции//[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.globfin.ru/info/usa.htm>. – Дата доступа: 16.04.2018.
4. История экономики зарубежных стран: Учебник / М. В. Конотопов, С. У. Сметанин – М.: Логос, 2004. – 262 с.
5. Кризисы в тенденциях развития экономики / [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://studopedia.ru/3_65394_lektsiya---krizisi-v-tendentsiyah-razvitiya-ekonomiki.html. — Дата доступа 16.04.2018.

УДК 339.92

*Галимова А.Ш., кандидат экономических наук
доцент кафедры «Социологии труда и экономика
предпринимательства»*

Башкирский государственный университет

Россия, г.Уфа

Бикбаева Ф.Ф.

студент

4 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса

Башкирский государственный университет

Россия, г.Уфа

Galimov A.Sh., candidate of economic Sciences

*associate Professor of Department "labour Economics and social
entrepreneurship"*

Bashkir state University

Russia, Ufa

F Bikbaeva.F.

student

4th year, Institute of Economics, Finance and business

Bashkir state University

Russia, Ufa

ВЛИЯНИЕ ИНОСТРАННЫХ САНКЦИЙ НА РОССИЮ

INFLUENCE OF FOREIGN SANCTIONS ON RUSSIA

Аннотация: Данная статья описывает внешнеэкономическое и внешнеполитическое положение России в условиях иностранных санкций. Рассматриваются влияние политические события в Украине и действий Запада после расширения территорий РФ. Обсуждаются мнения экспертов и политических деятелей, которые предлагают анализ и оценку существующей ситуации и выделить основные направления работы. Анализируются влияние наложенных санкций, дальнейшие действия России.

Ключевые слова: Санкции, экономический кризис, международные отношения, внешняя политика, импорт, экспорт, импортозамещение.

Abstract: *This article describes the external economic and foreign policy position of Russia in conditions of foreign sanctions. The influence of political events in Ukraine and the actions of the West after the expansion of the territories of the Russian Federation are considered. The opinions of experts and politicians who offer analysis and assessment of the current situation and highlight the main areas of work are discussed. The impact of the imposed sanctions, the further actions of Russia are analyzed.*

Key words: *Sanctions, economic crisis, international relations, foreign policy, import, export, import substitution.*

Существующее на настоящий момент состояние отечественной экономики и ее внешнеэкономических связей осложнено сложившейся в мире политической ситуацией, характеризующейся наличием значительного числа нерешенных международных кризисов. Российская экономика в 2014-2017 годах столкнулась с двумя серьезными ограничениями национального экономического роста – это введение санкций и резкое падение цен на нефть.

Санкции в праве — принудительные или обеспечиваемые принуждением меры воздействия на нарушителя норм права, вытекающие из ответственности за их нарушение. Общими признаками санкций во всех отраслях внутригосударственного права является то, что они исходят от органов государства и применяются к находящимся под их юрисдикцией юридическим и физическим лицам на основании закона. В международном праве санкции применяются самими его субъектами, в том числе государствами, государственными и международными организациями.[1, с.112]

Антироссийские санкции – это ограничительные меры со стороны Европейского союза, США и стран-сателлитов Запада, нацеленные против России и её граждан. Основные виды применяемых санкций – запрет на въезд для отдельных лиц и запрет на ведение экономической деятельности для компаний. В настоящее время против России действует ряд санкционных мер, принятых в связи с Украинским кризисом (истинность указанной причины – тема для отдельного размышления).

Санкции были введены для оказания давления на Россию с целью изменения её позиции по основным международным вопросам, но также и для ослабления российской экономики, то есть в целях конкурентной борьбы.

Санкции являются довольно распространённой мерой в международной политике. Однако эффективными они оказываются лишь в случае полной или почти полной изоляции неудобной страны от мирового сообщества. Так, например, экономическая блокада Третьего Рейха принесла довольно ощутимые результаты и ускорила окончание Второй мировой войны.

По мнению многих экспертов, антироссийские санкции не смогли достичь своей цели, а лишь наоборот, наносят экономический вред тем странам, которые их ввели. Хотя санкции всё же оказывают определённое

негативное влияние на российскую экономику, их вклад в падение ВВП Российской Федерации оценивается как незначительный по сравнению с падением цен на нефть. По оценке Citigroup, санкции ответственны лишь за 10 % от общей цифры падения экономики России.

Санкции стали мощным стимулом для развития импортозамещения в стране, особенно с учётом введённых российским правительством контрсанкций, которые ограничивают закупки многих западных товаров (прежде всего, продуктов питания). В результате отечественные производители значительно выиграли от сложившейся ситуации, а страна частично снизила уровень зависимости от импортных товаров и технологий.

Однако говорить о том, что экономическая обстановка в России абсолютно стабильна и полностью восстановилась еще не приходится.

В настоящий момент для того, чтобы минимизировать негативное влияние, оказываемое введенными ограничениями со стороны США и стран, входящих в Евросоюз, необходимо:

- продолжать разрабатывать и осуществлять целевые программы развития конкретных производственных отраслей, что означает финансирование целых секторов народного хозяйства со стороны государства;

- переориентироваться на не сырьевую экономику путем развития перерабатывающих и наукоемких производств;

- увеличивать объем государственных инвестиций в развитие инфраструктуры[2, с. 145];

- активно внедрять налоговые льготы, что позволит привлечь дополнительные финансовые ресурсы в экономику;

- совершенствовать систему таможенно-тарифного регулирования;

- оказывать существенную поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства.

Кроме этого, необходимо диверсифицировать национальную экономику. Для этого целесообразно использовать опыт Катара, ОАЭ или Саудовской Аравии. Все получаемые доходы от продажи природных ресурсов направляются на развитие альтернативных отраслей «с нуля». Наглядный результат показало и развитие экономики Китая: сверхдоходы образуются преимущественно за счёт дешевой рабочей силы и товарооборота и направляются в совершенствование инноваций.

Исходя из этого, становится очевидным, что главным субъектом, способным наладить экономическую обстановку, является само государство, так как именно оно обладает ключевыми рычагами финансово-бюджетной и денежно-кредитной политики, а также способно проводить грамотное планирование всеми процессами.[3,с.99] Однако все начинания должны быть подхвачены конкретными субъектами хозяйствования и отдельными гражданами.

Одновременно необходимо согласиться с точкой зрения Е.С. Ратушняк, Е.В. Костюченко, В.И. Камышевский, А.М. Либман на то, что приоритетным направлением развития внешнеэкономической деятельности нашей страны является расширение Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Эта же точка зрения была озвучена Президентом России, заявившим о том, что интеграция государств на евразийском пространстве основывается на взаимном уважении, доверии и взаимовыгодном сотрудничестве. Процессы евразийской интеграции представляются взаимовыгодными и взаимодополняющими при условии полноценной реализации потенциала трансграничного перемещения в рамках ЕАЭС на основе согласованной наднациональной политики в промышленности, энергетике, сельскохозяйственном производстве, транспортной логистике.[4,с.104]

Обобщая вышеизложенное, можно сказать, что для эффективного развития международной торговли в России на данный момент первоочередной является задача превращения Российской Федерации в государство, производящее и продающее конкурентоспособную продукцию, установления равнозначных условий конкуренции между предприятиями, относящимися к разным секторам рынка. Основным условием решения данной проблемы можно назвать эффективную политику государства в отношении внешнеэкономической деятельности, которая должна базироваться на усилении функций государственного регулирования внешней торговли; на ужесточении контроля качества и количества ввозимых и вывозимых товаров; активном привлечении инвестиций иностранных партнеров; формировании оптимальных условий деятельности отечественных экспортеров; государственной поддержке развития экспортного ориентированных наукоемких производственных отраслей и сельского хозяйства.

Использованные источники:

1. Галимова А.Ш., Галимова Л.Ф., Тимербулатова А.Р. Заработная плата как фактор мотивации к труду // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2015. № 1 (33).
2. Галимова А.Ш., Ларькова А.С. Проблема распределения доходов в России // Сборники конференций НИЦ Социосфера. – 2012. № 11.
3. Шепелев И.Г., Морозов С.Г. Анализ санкций против России, определение возможного их влияния на развитие отечественного оборонно-промышленного комплекса и промышленности в целом // Экономика, управление и инвестиции. – 2014. – № 2(4).
4. Филиппова И. А., Красильникова Е. Э Негативные последствия экономических санкций — «эффект бумеранга»// Национальные интересы: приоритеты и безопасность № 5 (2016), с. 104–111

*Гостев Н.В.
ассистент*

*Самаркандский филиал
Ташкентский университет информационных технологий
им. Мухаммада Аль Хорезми
Республика Узбекистан, г. Самарканд*

ИССЛЕДОВАНИЕ И АНАЛИЗ ОПТИЧЕСКОГО ЦИРКУЛЯТОРА В СИСТЕМАХ ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация. *В статье исследуются физические свойства оптического циркулятора (ОЦ), приводится принцип его работы. Решается задача по определению потерь мощности в прямом канале ОЦ.*

Ключевые слова. *Циркулятор, волоконно-оптические системы, изоляторы, устройство, поляризация, кристалл, юстировка, излучение, канал, потери, рассеяние, изоляция, волокна, одномодовый.*

*Gostev N.V.
assistant*

*Samarkand branch of the Tashkent University of Information
Technologies named after Muhammad Al Khorezmi
Republic of Uzbekistan, the city of Samarkand.*

RESEARCH AND ANALYSIS OF THE OPTICAL CIRCULATOR IN INFORMATION TRANSMISSION SYSTEMS

Annotation. *The physical properties of the optical circulator (OC) are investigated in this article, the principle of its operation is given. The problem of determining the power losses in the forward channel of the OC is solved.*

Keywords. *Circulator, fiber optic systems, insulators, device, polarization, crystal, alignment, radiation, channel, loss, scattering, insulation, fiber, single-mode.*

Эволюция развития волоконно-оптических систем передачи от простых линий передачи к более совершенным системам с оптической обработкой сигнала стимулирует создание новых оптических устройств, обладающих не взаимными свойствами, - оптических изоляторов и оптических циркуляторов.

Оптический циркулятор (ОЦ) представляет собой пассивное трех- или четырехпортовое оптическое устройство, которое благодаря своим не взаимным свойствам может распределять поступающее оптическое излучение в различные порты в зависимости от направления распространения излучения [1]. Не взаимность свойств ОЦ обусловлена эффектом не взаимного поворота плоскости поляризации в магнитоупорядоченных кристаллах, в частности, в кристаллах ферритов-гранатов. Схема трехпортового оптического циркулятора представлена на (Рис. 1).

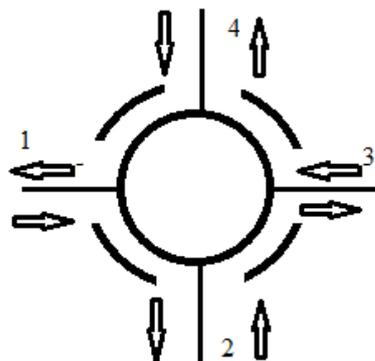


Рис.1. Схема работы трехпортового ОЦ.

Оптическое излучение, которое поступает через порт 1, выходит через порт 2. Однако излучение, поступающее в обратном направлении через порт 2, направляется в порт 3, а не в порт 1. В общем случае ОЦ имеет четыре порта. Для большинства применений ОЦ достаточно использование первых трех портов.

В настоящее время известно несколько схем построения ОЦ. ГП "Дальняя связь" разработана и выпускается модифицированная схема ОЦ со специальной призмой, имеющей щель.

Из принципа работы ОЦ следует, что вносимые в прямой канал потери, задаются выражением:

$$A_{12} = \frac{-10 \lg P_2}{P_1},$$

где P_1 - мощность на входе 1, P_2 - мощность на выходе 2.

В зависимости от качества элементов и точности юстировки величина вносимых потерь в прямом канале может составлять $A_{12} \sim 0,8...1,6$ дБ.

Потери в отраженном канале:

$$A_{23} = \frac{-10 \lg P_3}{P_2}.$$

Экспериментально установлено, что рассеяние на различных дефектах в кристаллах рутила и граната ограничивает максимальную величину изоляции на уровне 40...45 дБ.

Обратные отражения A_{11} , A_{22} , A_{33} также определяются величиной коэффициента отражения от горцов волокон и от граней элементов. Наклон торцов волокон примерно на 7° и граней элементов приводит к снижению обратных отражений до уровня 55...-60 дБ.

На основе этой структуры изготавливаются и предлагаются потребителям одномодовые поляризационно-независимые ОЦ для диапазонов длин волн 1,3 и 1,55 мкм [2].

Необходимо отметить, что физические принципы работы ОЦ никак не ограничивают скорость передачи информации в создаваемом одноволоконном тракте. Такое техническое решение дает возможность отказаться в обоснованных случаях от прокладки дополнительных.

Использованные источники:

1. Рудов Ю.К., Зингеренко Ю.А., Орбинский С.П., Миронов С.А.. Применение оптических циркуляторов в волоконно-оптических системах передачи//Электросвязь, 1999, №6, с36-37.
2. Гюнтер Мальке, Петер Гёссинг «Волоконно-оптические кабели», 2001 г. Новосибирск, Издательский дом «Вояж».

УДК 343.34

*Губарева А.Д.
студент бакалавриата
Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова
Россия, г. Ульяновск
Макарова Т.А., канд. юрид. наук, доцент
заведующий кафедрой правоохранительной
деятельности и противодействия коррупции
Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова
Россия, г. Ульяновск*

НЕЗАКОННАЯ МИГРАЦИЯ КАК ВЫЗОВ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И МЕХАНИЗМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ (СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ)

Аннотация: В последние два десятилетия миграционные процессы приобрели глобальный характер, который сопровождается количественным ростом как законной, так и нелегальной миграции. Серьезной угрозой для безопасности многих стран стали недостаточно контролируемые миграционные потоки. В данной статье рассматривается понятие «незаконная миграция» и проводится сравнительно-правовой анализ способов борьбы с данным явлением.

Ключевые слова: незаконная миграция, мигрант, нелегальная миграция, терроризм.

*Gubareva A.D.
student of baccalaureate
Ulyanovsk State Pedagogical University
Russia, Ulyanovsk
Makarova T.A
Candidate of juridical sciences, associate professor
Head of the Department of Law Enforcement
activities and combating corruption
Ulyanovsk State Pedagogical University
Russia, Ulyanovsk*

ILLEGAL MIGRATION AS A NATIONAL SECURITY CHALLENGE: THE PROBLEMS AND MECHANISMS TO COUNTER (COMPARATIVE-LEGAL ANALYSIS)

Annotation: *In the last two decades, migration processes have acquired a global character, which is accompanied by a quantitative growth of both legal and illegal migration. A serious threat to the security of many countries have become insufficiently controlled migration flows. In this article, the concept of "illegal migration" is examined and a comparative legal analysis of the ways to combat this phenomenon is conducted.*

Keywords: *illegal migration, migrants, illegal migration, terrorism.*

За минувшие двадцать лет процессы миграции сформировались в проблему глобального характера, которая сопровождается существенным ростом как легальной, так и незаконной миграции. Недостаточно контролируемые миграционные потоки превратились в осязаемую угрозу для безопасности многих стран.

Рассматривая проблему незаконной миграции, для начала следует раскрыть понятие «миграция». В отечественной научной литературе миграция определяется, как процесс перемещения людей через границы тех или иных территорий со сменой навсегда или на время постоянного места жительства, либо с регулярным возвращением к нему.⁸ На основании данного определения в отечественной научной литературе выделяют следующие основные формы миграции:

- стационарную (безвозвратную) - люди на постоянной основе переселяются на новое место жительства, затем получают прописку, занимаются благоустройством собственной жизни на новой территории;

- сезонную, связанную с временным переездом для выполнения конкретных задач, как правило, связанных с ведением народного хозяйства;

- эпизодическую – временная смена места жительства на определённый период, в зависимости от цели переезда (отпуск, лечение, командировка и т.д.);

- маятниковую, когда люди ежедневно переезжают от места работы к месту проживания и обратно.⁹

Незаконная миграция зачастую связана с возникновением конфликтности и преступности, тем самым представляя серьёзную угрозу национальной безопасности, и именно поэтому её необходимо включить в перечень современных глобальных угроз и вызовов, что требует не только модернизации международных и национально-государственных правовых механизмов, но и разработки совместных мер и действий от всего мирового сообщества. В этом процессе принимают непосредственное участие практически все государства мира: либо в качестве стран выезда, либо стран принимающих, либо государств со смешанными миграционными потоками.

⁸Собольников В.В.. Понятие миграционной преступности и проблемы её определения. // Ленинградский юридический журнал.2011. № 5. С.119.

⁹Рыбаковский Л.Л. Практическая демография. 2011. М., С.129.

Нелегальная миграция, по сути, стала устойчивым и масштабным явлением для России, оказывающим значительное влияние на социально-экономические и политические процессы, в ряде случаев имеющих также негативные последствия. Недаром в Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года было отмечено, что неконтролируемая миграция способствует усилению националистических настроений, политического и религиозного насильственного экстремизма, этносепаратизма и создает условия для возникновения конфликтов.

Актуальным является также вопрос устранения «пробелов» в миграционном законодательстве, связанных с отсутствием правового понятия «незаконная миграция», так как у государств, которые участвуют в миграционном обмене при разработке национального законодательства и осуществления миграционной политики, имеются существенные расхождения в условиях въезда и выезда граждан в страну.

Рассмотрев и проанализировав практику принимаемых мер в области борьбы с незаконной иммиграцией в зарубежных странах, можно выделить основные методы, которые, целесообразно адаптировать для обеспечения безопасности Российской Федерации:

- проведение информационных кампаний по предотвращению незаконного въезда мигрантов.

Информационные кампании в зарубежных странах базируются на следующих основных элементах: фокусировании с помощью средств массовой информации внимания населения на легальных возможностях получения работы за рубежом; убедительной мотивации для неучастия в незаконной миграции и занятости и др. Подобная деятельность в нашей стране практически не осуществляется, носит спонтанный и региональный характер. Вместе с тем, в целях борьбы с незаконной миграцией, считаем необходимой мерой разработку государственной стратегии информирования населения о последствиях незаконной миграции, которая включала бы в себя распространение информационных буклетов, создание информационных роликов и роликов социальной рекламы с дальнейшим распространением через федеральные СМИ и сеть «Интернет».

- разработка специальной программы по легализации незаконных мигрантов в виде миграционной амнистии.

По общему правилу, институт легализации мигрантов представляет собой совокупность административно-правовых норм, обеспечивающих реализацию иностранным гражданином права выступать в правоотношениях под юрисдикцией РФ в качестве иностранного физического лица.¹⁰ Таким образом, легализованный мигрант — это иностранный гражданин (или лицо без гражданства), пребывающий или проживающий на территории РФ на законных основаниях, соблюдающий процедуры, установленные

¹⁰ Соболев И.Д. Легализация иностранных граждан в Российской Федерации: диссерт.канд.юрид.наук. / И.Д.Соболев. Москва, 2009. 181 с.

миграционными правилами РФ, и в соответствии с этим наделенный законными правами выступать стороной в правоотношениях под юрисдикцией РФ в статусе иностранного гражданина. При отсутствии признания за иностранным гражданином права участвовать в правоотношениях под юрисдикцией РФ он оказывается в административно-правовом статусе незаконного мигранта, или мигранта, незаконно пребывающего на территории РФ.

В России миграционная амнистия не объявлялась, однако данная процедура, по нашему мнению является эффективным способом, применяемым зарубежными государствами, который приводит к многократному и быстрому сокращению количества незаконных мигрантов на территории принимающего государства.

Также, изучив основные мировые тенденции в деле борьбы с незаконной миграцией, выделили несколько мер, которые мог бы взять на вооружение отечественный законодатель. Среди них:

- ужесточение санкций против организаторов нелегальной миграции, вплоть до пожизненного заключения. Данная мера, на наш взгляд приведет к существенному ослаблению потока незаконных мигрантов, поскольку позволит уменьшить число организаторов незаконной миграции;

- контроль и наказание работодателей. Установление более жестких мер по контролю над работодателями в части приёма на работу незаконных мигрантов позволит ограничить так называемый «теневой» рынок рабочей силы, что понизит привлекательность нашей страны для незаконных мигрантов;

- усиление пограничного контроля на основе применения современных технологий сканирования и идентификации личности. Одним из недостатков современного механизма российского миграционного контроля можно назвать недостаточное использование достижений научно – технического прогресса. Следует отметить, что внедрение современных методов миграционного контроля, таких как, например электронная карта мигранта, позволило бы более эффективно осуществлять контроль за миграционными процессами. Известно, что вопросы создания единого цифрового реестра трудящихся мигрантов с привязкой к электронным картам не раз становились предметом обсуждения экспертов в миграционных вопросах. По нашему мнению, введение данной меры позволит не только значительно усовершенствовать процесс получения и внесения данных, решить вопрос с ошибочным заполнением и появлением дублей в базе данных, но и позволит упростить получение органами внутренних дел информации о мигрантах, которые подозреваются в совершении преступлений на территории Российской Федерации, включая преступления террористического характера.

Дальнейшему решению проблемы регулирования миграционных процессов на наш взгляд могли бы способствовать меры, ориентированные на разграничение подходов к мигрантам, не поступаясь нормами

международного права, с делением на категории вынужденных мигрантов, беженцев, репатриантов, трудовых мигрантов, нелегальных мигрантов и разработкой перечня необходимых мероприятий и механизмов их адаптации в странах-реципиентах в зависимости от каждой категории.

Использованные источники:

1. Собольников В.В.. Понятие миграционной преступности и проблемы её определения. // Ленинградский юридический журнал. - 2011. - № 5. - С.119.
2. Рыбаковский Л.Л. Практическая демография. - 2011. – Москва. - С.129.
3. Соболев И.Д. Легализация иностранных граждан в Российской Федерации: диссерт. канд. юрид. наук. / И.Д. Соболев. – Москва, 2009. – 181с.

УДК 331.1

*Егорова Т. В.
студент магистратуры
Уфимский Государственный Авиационный
Технический Университет
Россия, г. Уфа, Республика Башкортостан
Научный руководитель: Галимзянов И.В., к. э. н.
доцент кафедры УСиЭС*

**ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ FLEXIBLE WORKING
В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ**

Аннотация: *Режим гибкого рабочего времени является наиболее востребованной формой, позволяющей работодателям оптимизировать рабочий процесс.*

Ключевые слова: *гибкий график работы.*

*Egorova T.V.
student
Ufa State Aviation Technical University (USATU)
Russia, Ufa, Republic of Bashkortostan
Supervisor of studies: Galimzyanov I.V.
associate professor*

Annotation: *The mode of flexible working hours is the most demanded form allowing employers to optimize working process.*

Keywords: *flexible working.*

**THE POSSIBILITY OF USING FLEXIBLE WORKING
IN RUSSIAN COMPANIES**

На протяжении всего времени существования бизнеса важнейшей составляющей работы организаций является снижение расходов. Значительная часть этих расходов приходится на содержание персонала, поэтому многие организации во времена кризиса прибегают к сокращению штата. Но это не решает острых вопросов снижения продуктивности.

За последние десять лет происходит переход от классической экономики к инновационной. В связи с изменениями в экономике, от компаний все больше требуется проявление гибкости, особенно к практике

использования гибких форм занятости. Так, успешное использование гибкого рынка труда является благоприятным условием для развития любой компании.

В связи с активным развитием современных информационных технологий компаниям предоставляется возможность нанимать на работу высококвалифицированных специалистов вне зависимости от их физического местоположения, что снижает затраты на аренду офисных помещений, электроэнергию и командировки.

В России первые элементы подобной работы появились в середине 1990-х, сначала в виде «агентов на домашнем телефоне», а затем в 2000-х благодаря развитию Интернета подобными методами работы начали пользоваться множество таких специалистов как программисты, переводчики, веб-мастера, журналисты, дизайнеры.

Среди специальностей, присутствующих в отечественном сегменте с гибким графиком работы лидируют профессии, связанные с ИТ-технологиями и созданием интеллектуального продукта. Но все же гибкий график работы сегодня все больше распространяется и на другие виды деятельности, охватывая области продаж и закупок, бухгалтерии и финансов, юриспруденции, диспетчеризации и логистики и т.д.

Но удаленная работа тяжело приживается в России по сравнению с зарубежными странами, так как многие руководители убеждены, что если они не видят своего сотрудника, значит он не работает. И у этого руководителя будет больше доверия к тому сотруднику, которого он видит постоянно на своем рабочем месте. Вот тут и приходит на помощь метод Flexible working.

Данный метод Flexible working подразумевает собой несколько другой вариант распределения рабочего времени, нежели полная удаленная работа. В данном случае подразумевается, что сотрудник находится на досягаемом расстоянии от руководителя. Сотрудник сам планирует свое время, но при этом заранее устанавливаются дни, когда он должен присутствовать в офисе.

По результатам различных зарубежных исследований этот метод повышает удовлетворенность сотрудников и снижает уровень их стресса, что уменьшает текучесть кадров.

Для внедрения данной схемы организации работы, необходимо определить какие именно сотрудники могут работать по гибкому графику, а какие должны присутствовать постоянно.

Гибкие формы занятости отличаются рядом преимуществ на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях. На микроуровне работодатели быстрее реагируют на конъюнктурные изменения рынков товаров и услуг, увеличивают режим работы предприятий и компаний без организации сверхурочных работ. На макроуровне данные формы занятости позволяют работодателям эффективнее управлять персоналом, в частности, в период экономических кризисов и спадов использование труда временно занятых лиц, или лиц, работающих сокращенную рабочую неделю,

позволяет компании пережить экономические трудности без существенного сокращения числа занятых.

Плюсы Flexible working:

- сохранение штата квалифицированных специалистов при минимальных затратах во времена кризиса;

- экономия ряда производственных затрат;

- сокращение времени на дорогу;

- сотрудники лучше способны выполнять свои личные обязанности.

Эта схема помогает сотрудникам сбалансировать свою работу и личную жизнь, тем самым повышая их мотивацию и продуктивность.

- сдерживание роста безработицы в ситуации экономического кризиса;

- обеспечение с помощью коммерческих структур рабочих мест для представителей незащищенных слоев населения (молодые мамы и т.п.).

Минусы Flexible working:

- установка и обслуживание системы учета рабочего времени может потребовать дополнительных затрат;

- менее оперативное взаимодействие с сотрудниками;

- гибкий график возлагает более тяжелое бремя на руководителей с точки зрения коммуникации, надзора и планирования рабочего времени сотрудников.

Основные аспекты реализации

1. Эффективная система учета рабочего времени необходима для реализации гибкого графика;

2. Механизмы гибкого графика должны осуществляться без ущерба для целей организаций;

3. Необходимо обеспечить необходимую подготовку руководителей среднего звена для ознакомления с новой системой и избежать общих проблем таких как:

- потеря контроля из-за изменения структуры организации;

- координация деятельности;

- обеспечение доступа к персоналу;

4. Эффективная двусторонняя связь и планирование имеют решающее значение для обеспечения внедрения системы. До введения новой системы, важно обсудить предложение с пострадавшими сотрудниками, чтобы узнать об их потребностях и проблемы.

Любой человек стремится устроиться на работу с гибким рабочим графиком, чтобы сбалансировать карьерный рост, семью и интересы, что свидетельствует о потенциальном расширении гибких форм занятости. Налицо преимущества, как для работодателя, так и для работника.

По российскому Трудовому кодексу (2001 г.) предусмотрена работа в режиме гибкого рабочего времени (ст.102), когда начало, окончание или

общая продолжительность рабочего дня определяется по соглашению сторон.

По мере усиления глобальной войны за таланты и высокого роста конкуренции растет потребность в компаниях внедрения инновационных кадровых стратегий для привлечения и удержания ценных сотрудников. Исходя из опыта западных стран, гибкие механизмы работы станут важным элементом кадровой стратегии компании особенно среди нового поколения более образованных и мобильных сотрудников. Поэтому для местных компаний важно серьезно рассмотреть вопрос о внедрении гибких механизмов работы в целях эффективного выполнения их цели привлечения, мотивации и удержания сотрудников.

Использованные источники:

1. Дудин М.Н., Лясников Н.В., Похвоцев В.А., Толмачев О.М. Формирование устойчивости предпринимательских структур в условиях трансформации конкурентной среды. Монография/по ред. В.С. Балабанова. М.: Элит, 2013;
2. Кохова И.В., Петраченко Н.П. Использование нестандартных форм занятости для повышения конкурентоспособности фирм в условиях кризиса//Актуальные проблемы социальной и экономической психологии: методология, теория, практика. Сборник научных статей. М, 2015. С.67-70;
3. Возможность работать по гибкому графику — оплот стабильности бизнеса. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://hrm.ru/vozmozhnost-rabotat-po-gibkomu-grafiku--oplot-stabilnosti-biznesa>.

*Захаров И.А.
студент магистратуры
магистр техники и технологии
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г.Уфа*

**МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ПОРТФЕЛЯ ПРОЕКТОВ –
ИНСТРУМЕНТ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ
НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ**

Аннотация: в статье рассмотрены механизмы формирования портфеля проектов, которые являются одним из основных инструментов управления стоимостью и достижения стратегических целей компании. С целью отбора проекта предложен критерий идеальности.

Ключевые слова: инвестиции, критерий идеальности, стратегия компании, управление портфелем проектов, увеличение глубины нефтепереработки

*Zakharov I.A.
graduate student
master of engineering and technology
Ufa state oil technical university
Russia, Ufa*

**MECHANISM FOR PORTFOLIO FORMATION OF PROJECTS - TOOL
OF REALIZATION OF OIL REFINING STRATEGY COMPANY**

Annotation: The article considers the mechanisms of projects portfolio formation, which are one of the main tools of cost management and achievement of strategic goals of the company. One of the new criteria for the inclusion of the project in the portfolio is proposed - the criterion of ideality.

Keywords: investment, criterion of ideality, strategic goals of the company, portfolio management, increase in the depth of oil refining

Одной из главных задач менеджмента и высшего руководства компании является управление стоимостью компании посредством достижения целей стратегического развития. Одним из основных инструментов его реализации является управление портфелем инвестиционных проектов (далее – ПИП), главным достоинством которого является возможность количественно оценить альтернативы, рассматриваемые при разработке стратегий развития нефтеперерабатывающих компаний, которые направлены на достижение ключевых параметров энергетической стратегии России (до 2035 г.), а именно повышение глубины нефтепереработки до 91% и выхода светлых нефтепродуктов до 79%.

Формирование ПИП – процесс отбора проектов, включение в портфель для последующей реализации, мониторинга, анализа, с целью эффективного достижения стратегических целей компании за счёт подбора наиболее доходных и безопасных инструментов, целью которых являются:

- 1) высокий уровень формирования дохода в текущем периоде;

- 2) высокие темпы прироста инвестируемого капитала;
- 3) минимизация уровня инвестиционных рисков;
- 4) необходимая ликвидность ПИП;
- 5) максимальный эффект «налогового щита» [1].

Все они в значительной степени являются альтернативными. Обеспечение необходимой ликвидности портфеля может препятствовать включению в него как высокодоходных, так и малорисковых инструментов.

Комбинированный метод отбора проектов в портфель, правила выбора по Парето, Борда, методы расчета ранговых показателей и др. не позволяют оценить проект по одному комплексному показателю, т.к. они больше основаны на интуиции, чем на математических обоснованиях [1].

Модели многокритериального формирования систем рассматриваются в работах [2] и представлены методами анализа иерархий; утопической точки; последовательных уступок и др. На сегодня большинство известных моделей многокритериальной оптимизации основаны на применении различных методов многокритериального выбора, имеющих лучшие оценки по векторному критерию оптимальности [1].

Условия применимости представленных выше методов четко не сформулированы. Факторами, влияющие на выбор метода многокритериальной оптимизации, являются характер показателей качества (измеримость, допустимость свертки, наличие приоритетов), отсутствие неопределенности при выборе коэффициентов значимости критериев, степень важности абсолютных значений и др. Также необходимо учитывать, что любые математические методы, применяемые в инвестиционном планировании, предназначены лишь для поддержки принятия решения.

В качестве предлагаемого механизма отбора проекта по включению его в ПИП стратегического развития, рассмотрим метод «идеального проекта». Введём понятие идеального проекта – это проект, на долю которого приходится большая часть NPV рассматриваемых проектов, при этом риск проекта минимален, а мера разброса NPV от среднего значения стремится к нулю. Назовем критерий комплексной оценки – критерием идеальности (КИ). Математически его можно записать как:

$$КИ_{\text{проект}i} = \frac{NPV_{\text{проект}i}}{\sum NPV_{\text{проект}i}} + \frac{NPV_{\text{проект}i} - \text{Стоимость рисков}_{\text{проект}i}}{NPV_{\text{проект}i}} + \frac{100\% - CV_{\text{проект}i}}{100\%}$$

где $NPV_{\text{проект}i}$ – чистая приведенная стоимость денежных потоков i -го проекта;

$\sum NPV_{\text{проект}i}$ – сумма чистых приведенных денежных потоков всех i -ых проектов рассматриваемых к включению в ПИП;

$CV_{\text{проект}i}$ – коэффициент вариации – мера относительного разброса случайной величины (в %) i -го проекта, т.е. он показывает, какую долю составляет средний разброс случайной величины от среднего значения этой величины. В качестве случайной величины будем рассматривать $NPV_{\text{проект}i}$. Коэффициент вариации определим в среде MS Excel.

В случае, если ПИП был сформирован из реальных инвестиций и при этом не остались инвестиционные возможности (остаток привлекаемых инвестиций), но коэффициент вариации сформированного ПИП $\leq CV_{\text{компания}}$, портфель считаем сформированным.

В противном случае, высвобождаем проект с наименьшим вкладом в $NPV_{\text{портфеля}}$. Высвободившиеся инвестиции направляем в финансовые инструменты, которые будем формировать принимая во внимание:

- величину оставшихся привлекаемых инвестиций $\sum I_{\text{фин. инструменты}} \leq I_{\text{компания}} - \sum I_{\text{проекті}}$;

- с целью снижения риска смешанного ПИП необходимо выбирать финансовые инструменты, у которых коэффициент вариации в рассматриваемом периоде будет ниже, чем средний коэффициент вариации сформированного ПИП из реальных инвестиций. Необходимо принять во внимание инвестиционную стратегию компанией: агрессивная, умеренная, консервативная. В компании для каждого типа ПИП приняты различные значения CV . При формировании ПИП финансовыми инструментами необходимо достигнуть необходимого значения коэффициента вариации всего ПИП. Проекты у которых $CV_{\text{проекті}} \geq 100\%$ исключаем из рассмотрения по включению в ПИП.

Стоимость рисков_{проекті} – показатель цены риска отражает количественную оценку вероятного результата инвестиционной деятельности, т.е. показывает экономический результат, ради которого инвестор пошёл на риск [3]. В данном случае будет определяться как произведения чистой приведенной стоимости денежных потоков i -го проекта на величину риска этого проекта.

Включение проектов в ПИП также будет обусловлено обязательствами нефтеперерабатывающих компаниях перед государством.

Предлагаемый критерий учитывает и чистую приведенную стоимость, и меру её разброса, и величину рисков.

При формировании ПИП имеем следующие ограничения:

$$\left\{ \begin{array}{l} \sum I_{\text{проекті}} \leq I_{\text{компания}} \\ CV_{\text{проекті}} \leq 100\% \\ CV_{\text{портфель}} \leq CV_{\text{компания}} \\ KI_{\text{проекті}} \leq 3 \end{array} \right.$$

Критерий идеальности изменяется от 0 до 3. Краевыми значениями являются 0 – проект неэффективен и не подлежит рассмотрению и 3 – проект идеально-эффективен, подлежит включению в ПИП.

Для решения многокритериальной задачи выбора основных лучших проектов предлагается использовать метод «идеального проекта». Выбор этого метода подкреплен следующими аргументами: во-первых, он позволяет «обойти» проблему экспертного взвешивания частных критериев оптимальности, во-вторых в расчет критерия идеальности учитывается чистая приведенная стоимость денежных потоков проекта (NPV), стоимость

риска и мера относительного разброса NPV, в-третьих, он достаточен прост в расчётах и «прозрачен» в выборе лучших ИП.

Использованные источники:

1. И.А. Захаров «Проблемы формирования портфеля инвестиционных проектов (ПИП) в нефтегазовой отрасли». XII Всероссийская конференция молодых ученых, специалистов и студентов «Новые технологии в газовой промышленности» (газ, нефть, энергетика): сб. науч. тр. / РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина; под ред. А.Б. Миллер, С.Ф. Хомяков, В.Г. Мартынов. М.: ПАО «Газпром», М.: 2017 - 456 с.
2. Анфилатов В.С., Системный анализ в управлении: Учеб. пособие/В.С. Анфилатов, А.А. Емельянов, А.А. Кукушкин. -М.: Финансы и статистика 2002 - 367с.;
3. Валинурова Л.С., Казакова О.Б. Управление инвестиционными рисками. Учебное пособие. – Уфа: РИО БАГСУ, 2005 - 80 с.

УДК 339

*Козлова И.В.
студент магистратуры
Оренбургский Государственный Университет
Россия, Оренбург*

**ОСОБЕННОСТИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ
АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ**

***Аннотация:** В статье рассматриваются особенности управления ассортиментной политикой предприятия в условиях кризиса. Описывается значимость процесса формирования и управления ассортиментом для эффективного осуществления торговой деятельности. Освещаются этапы процесса формирования ассортимента товаров.*

***Ключевые слова:** Ассортимент, ассортиментная политика, формирование ассортимента, управление ассортиментом, антикризисное управление.*

*Kozlova I. V.
student master's degree
Orenburg state university
Russia, Orenburg*

**FEATURES OF ANTI-CRISIS MANAGEMENT OF ASSORTMENT
POLICY OF THE ENTERPRISE**

***Annotation:** The article deals with the peculiarities of the management of assortment policy of the enterprise in a crisis. The article describes the importance of the process of formation and management of assortment for the effective implementation of trade activities. Stages of process of formation of the range of goods are illuminated.*

***Keyword:** Assortment, assortment policy, assortment formation, assortment management, crisis management.*

Развитие рыночных отношений в России коренным образом изменило экономические условия функционирования торговых предприятий. В настоящее время эти условия характеризуются повышенной нестабильностью, нарастанием неопределенности внешней среды, усилением конкуренции на внутреннем и внешнем рынках.

Важным направлением адаптации предприятий к изменяющейся рыночной среде является формирование и реализация рациональной ассортиментной политики. Антикризисное управление ассортиментной политикой является ключевой задачей, от решения которой зависит уровень процветания как самих российских компаний, так и обеспечение экономической безопасности страны в целом.

Актуальность данной темы заключается в том, что оптимальная ассортиментная политика торгового предприятия способна обеспечить значительное повышение эффективности работы предприятия, а также помочь избежать возникновения кризисных ситуаций на предприятии.

Исследованием вопросов, касающихся особенностей антикризисного управления ассортиментной политикой торговых предприятий занимались многие отечественные и зарубежные научные деятели, такие как: Бакиев, Г. Л., Ветров, В. А., Губернаторов, Е. П., Лунин В. Г. и др.

Суть ассортиментной политики состоит в определении номенклатуры производимых или реализуемых товаров, продукции с учетом собственных возможностей, возможностей поставщиков и партнеров, потребностей рынка, степени риска, сезонности спроса, конъюнктуры и динамики цен и др. Важно понимать, что сущность ассортиментной политики заключается в формировании ассортимента продукции в зависимости от потребностей рынка, финансового состояния предприятия и его стратегических целей.

Для обеспечения эффективной предпринимательской деятельности в сфере торговли, необходимо постоянно развивать товарный ассортимент. Эта необходимость обусловлена рядом факторов:

- изменение спроса на отдельные товары;
- появление новых или усовершенствованных товаров;
- изменения в товарном ассортименте конкурентов.

В нынешних условиях экономики, к товару со стороны потребителя предъявляются довольно высокие требования по качеству и ассортименту, поэтому ассортиментная политика предприятия является одним из самых главных направлений деятельности в сфере торговли. Разработка и осуществление товарной политики требует соблюдения следующих условий: четкого представления о целях предприятия, хорошего знания рынка и его требований, ясного представления о своих возможностях в настоящее время и в перспективе.

Процесс формирования ассортимента товаров осуществляется по следующим этапам:

- 1) определяется перечень основных групп и подгрупп товаров, реализуемых в магазинах;

2) осуществляется распределение отдельных групп и подгрупп товаров в разрезе потребительских комплексов и микрокомплексов.

3) определяется количество видов и разновидностей товаров в рамках отдельных потребительских комплексов и микрокомплексов;

4) разрабатывается конкретный ассортиментный перечень товаров для данного магазина, предлагаемый для реализации обслуживаемым контингентом покупателей.

Заключительным этапом формирования ассортимента является разработка конкретного перечня товаров, реализуемых в магазине.

Таким образом, можно сделать вывод, что суть проблемы формирования товарного ассортимента состоит в гармоничном планировании структуры товаров, входящих в него, а также в соответствии предлагаемых предприятием товаров ожиданиям покупателей.

Использованные источники:

1 Бакиев, Г. Л. Использование инструментов маркетинг для анализа ассортимента : канд. эконом. наук / Г. Л. Бакиев. – Москва, 2017. – С. 87.

2 Брыкина, Л. А. Исследование торгового ассортимента / Л. А. Брагина, Г. П. Данько. // Гильдия маркетологов. – 2015. – 20 окт. (№ 21). – С. 34.

3 Ветров, В. А. Управление продажами в условиях кризиса. В. А. Ветров // Справочник по управлению торговым предприятием. – 2015. – № 12. С. 45.

4 Губернаторов, Е. П. Маркетинговые исследования торгового ассортимента / Е. П. Губернаторов // Маркетинговые коммуникации. – 2016. – № 15. – С. 41-43.

5 Лунин В. Г. Как лучше управлять товарным ассортиментом торгового предприятия / В. Г. Лунин // Управление компанией. – 2015. – № 4. – С. 45.

*Колесникова Е.Ю.
магистрант
2 курс магистратуры
факультет «Нефтехнологический»
Самарский государственный технический университет
Россия, г. Самара*

**АНАЛИЗ СПОСОБОВ ПРОКЛАДКИ ТРУБОПРОВОДОВ
В ЗОНЕ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ**

Аннотация. В статье проведен анализ способов прокладки трубопроводов в условиях распространения многолетнемерзлых грунтов и нормативной документации, регламентирующей порядок проектирования и выполнение данных работ. Сделаны выводы о достоинствах и недостатках каждого способа, рассмотрены современные предложения решения данной проблемы.

Ключевые слова: *Трубопровод, многолетнемерзлый грунт, подземная прокладка трубопровода, наземная прокладка трубопровода, надземная прокладка трубопровода, пучение грунтов, ореол оттаивания.*

UDC 622.692.4.07

*Kolesnikova E.U.
magistrand
2 cours magistrature
faculty «Oil and gas department»
Samara State Technical University,
Russia, Samara*

**ANALYZES THE METHODS OF LAYING PIPELINES
IN THE ZONE THE DISTRIBUTION OF MULTIYEAR FROZEN**

Annotation: The article analyzes the methods of laying pipelines in the conditions of the distribution of multiyear frozen soils and normative documents that regulates the procedure for designing and performing these works. Conclusions are drawn about the merits and demerits of each method, modern proposals for solving this problem are considered.

Keywords: *Pipeline, multiyear frozen, Subsurface pipelining, Above ground pipelining, Above-ground pipelining, Soil heaving, thaw halo.*

В соответствии с НТД могут быть реализованы следующие способы прокладки: подземный, надземный, наземный в насыпи.

Рассмотрим достоинства и недостатки каждого из них в отдельности.

Подземный способ прокладки:

Подземный способ прокладки заключается в разработке траншеи и укладке в нее трубопровода с последующей засыпкой (Рисунок 1).

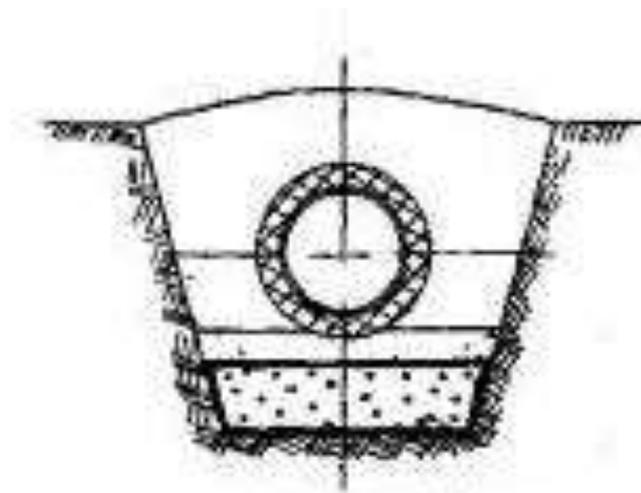


Рисунок 1 – Схема расположения трубопровода в траншее

Так как даже простая расчистка растительного покрова может так изменить температуру поверхности, что лёд, содержащийся в грунте, начинает таять, то уже при разработке траншеи происходит изменение естественной динамики состояния многолетнемерзлого грунта, что является недостатком данного способа. В дальнейшем при заморозке произойдет пучение грунта, что так же негативно скажется на состоянии трубопровода.

Кроме того подземное расположение трубопроводов затрудняет их диагностику, что увеличивает вероятность возникновения отказов.

Надземный способ прокладки:

При надземной прокладке в зоне ММГ трубопровод укладывают на специальные опоры (Рисунок 2).

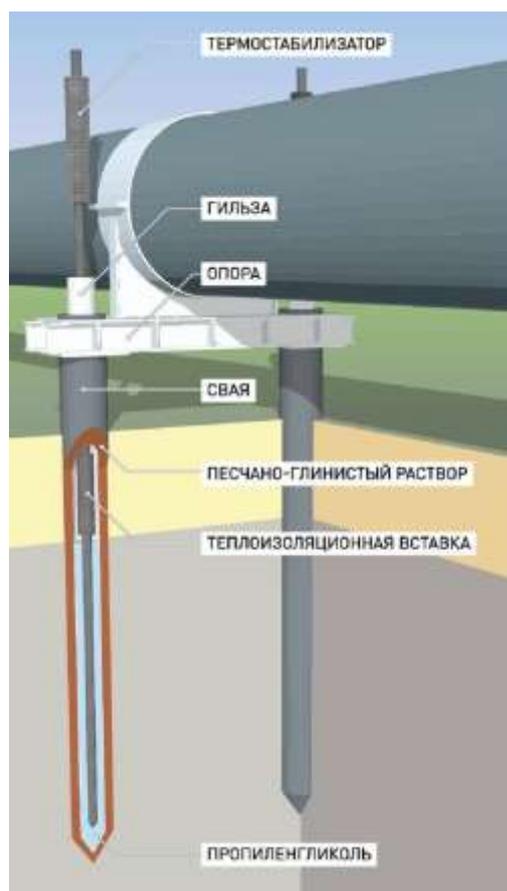


Рисунок 2 – Схема надземной прокладки

При строительстве линейной части трубопроводов активно используются трубчатые сезонно-охлаждающие устройства (СОУ) для поддержания несущей способности грунта за счет использования естественного холода.

Многие исследователи считают, что в условиях Крайнего Севера целесообразнее использовать надземный способ прокладки. Однако из-за использования тяжелой техники для забивки свай под опоры трубопровода, вокруг металлических свай образуется протаивание и оврагообразование, нарушающее несущую способность свай. Этот процесс может привести к потере устойчивости и смещению трубопровода из проектного положения.

Как показывает практика эксплуатации, искусственное промораживание может явиться причиной пучения грунтов. Возникают искусственно наведенные бугры пучения. Величина выпучивания свай, в силу неоднородности и различия структуры грунтов может быть неравномерна по трассе, и за год изменение положения свай может достигать нескольких десятков сантиметров, что так же как и протаивание, приводит к изменению положения оси трубопровода, потере устойчивости и последующим авариям.

Наземный способ прокладки:

При наземной прокладке трубопровод укладывают на поверхность грунта в специально возводимые земляные насыпи, устроенные с

тщательным послойным уплотнением и поверхностным закреплением грунта (Рисунок 3).

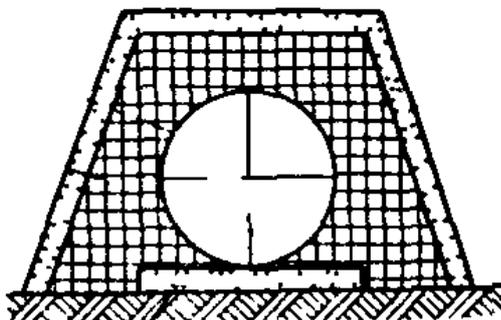
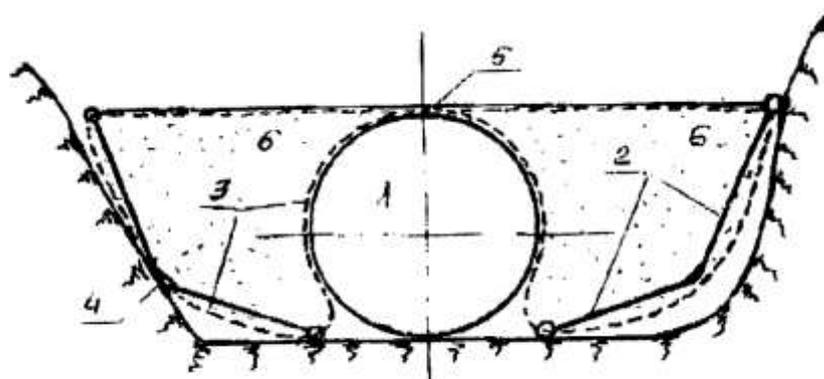


Рисунок 3 – Схема наземной прокладки (в насыпи)

Наземный способ прокладки предельно соответствует принципу наименьшего вторжения в грунтовый массив. В результате данный способ прокладки наименее благоприятный в условиях распространения многолетнемерзлых грунтов. Однако и у него есть недостатки, в том числе необходимость предусматривать места миграции животных и проезда транспорта, устройство водопропускных сооружений.

Опыт строительства на вечномёрзлых грунтах показывает, что классические технические решения зачастую непригодны и даже расточительны. Поэтому очевидна необходимость разработки и применения новых технических решений с учетом долгосрочных прогнозов и управлением температурным режимом грунтов оснований, способных компенсировать или предупредить отрицательное воздействие тепла для существующих, строящихся и проектируемых площадочных и линейных сооружений.

Одним из вариантов таких решений является применение балластирующих устройств из полимерной ткани, заполненных грунтом (Рисунок 4).



- 1 – трубопровод;
- 2 – распорная криволинейной формы рамка жесткости;
- 3 – емкость из полимерной технической ткани;
- 4 – укрепляющая накладка на распорной рамке;
- 5 – верхняя грузовая лента (нижняя лента не показана);
- 6 – минеральный грунт засыпки.

Рисунок 4 – Схема балластировки трубопровода при помощи ПКБУ.

Основной несущий элемент полимерконтейнерного балластирующего устройства - днища емкостей. Будучи мембранами они работают только на растяжение. Таким образом, сопротивление выдергиванию трубопровода из грунта при воздействии на него эксплуатационных нагрузок складывается из массы грунта в емкостях утяжелителя и веса столба грунта (конуса или цилиндра выпирания) над пригрузом.

Данное изобретение технологично при изготовлении и при незначительном собственном весе и простой сборке удобно при транспортировании и монтаже на трубопроводе, а также эффективно при прокладке и эксплуатации трубопроводов в различных климатических условиях. Оно повышает надежность балластировки трубопровода и устраняет возможность повреждения его изоляции в процессе строительства и эксплуатации.

Использованные источники:

1. Гаррис Н.А., Колоколова Н.А. О выборе способа прокладки трубопроводов в районах вечной мерзлоты // Транспорт и хранение нефтепродуктов и углеводородного сырья. – 2013. - № 1 – С. 13-17.
2. Патент РФ №2244194 Полимерконтейнерное балластирующее устройство/ Васильев Д.Н., Васильев Н.П., Велиюлин И.И., Пугаченко В.Н., Решетников А.Д., Кузьмин В.Ю.// Опубл. 10.01.2005 Бюл.1.
3. СП 36.13330.2012 Магистральные трубопроводы.

*Колонтаева Д.В.
студент
Института права БашГУ
Россия, г.Уфа*

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАНАХ

***Аннотация:** Основываясь использованием методологического анализа и обобщения правовых норм при использовании исторического и сравнительного методов в статье устанавливаются основные вехи в развитии конституционного регулирования права частной собственности. Частная собственность является основой длительного исторического развития человечества.*

***Ключевые слова:** социалистическая республика, частная собственность, гражданское право, конституция, государство.*

*Kolontaeva D.V.
student
of Institute of law of Bashkir state University
Ufa, Russia*

LEGAL REGULATION OF PRIVATE PROPERTY IN MODERN SOCIALIST COUNTRIES

***Abstract:** based on the use of methodological analysis and generalization of legal norms in the use of historical and comparative methods, the article establishes the main milestones in the development of constitutional regulation of private property rights. Private property is the Foundation of the long-term historical development of mankind.*

***Key words:** socialist Republic, private property, civil law, Constitution, state.*

В наше время в значительной степени претерпели изменения отношения к частной собственности в менталитете народов и ее конституционном регулировании. Современная конституция не использует определения, которые применялись раньше, в частности, частная собственность. А ведь раньше такой вид собственности называли священной и неприкосновенной, но Французская Декларация прав человека и гражданина 1789 года, в статье 17, которой это записано, выступает как часть неконсолидированной. [1].

В конституционном праве возникли новые подходы к регулированию института частной собственности, тяготение к назначенной социализации, так сообщается об экономической и социальной справедливости, о социальной функции частной собственности. Определены конкретные ограничения в рамках частной собственности, официальна легальность ее национализации для общественных интересов общества и самого государства.

Различные конфигурации собственности приобретают в конституциях разных государств частное правовое регулирование. Так же касательно стран тоталитарного социализма вопрос частной собственности претерпел изменения: сейчас в ней отсутствуют нормы о ликвидации частной собственности, а наоборот, есть конституционные положения о необходимой сущности ее жизни и применения. Такой общественно-управленческий метод к урегулированию права собственности в конституционном праве значительно разнится с правовым регулированием института собственности в структуре и сущности гражданского права.

Касательно стран, ранее входивших в число социалистических, стоит отметить, что их конституционное урегулирование отношений собственности изменилось, но всё ещё создаются условия для обширного приватизирования, сохранился отпечаток социалистических взглядов об этой о проблеме.

Типичный образец этого предоставляет раздел III «Экономическое устройство» Конституции Югославии. В соответствии с частям второй и третьей ее статьи 69, собственность гарантируется и ни один человек не способен находиться в состоянии лишённого этого имущества, либо быть ограниченным в нем, помимо ситуации, если данного потребует установленный в законе общий интерес, либо в виде компенсации, что никак не способно являться ниже рыночной цены. Затем, следуют утверждения, ограничивающие описанный общий принцип.[2]

Таким образом, в соответствии со статьёй 70, иностранное лицо обретает право имущества и право хозяйственной деятельности только при обстоятельстве взаимности в согласовании с федеративным законодательством. Иностранное лицо и субъект в отсутствии гражданства никак не имеют все шансы приобрести возможность имущества в недвижимое культурное благо. Субъект без гражданства никак не способен приобрести право собственности на землю, а иностранное лицо способно приобрести такое право только при обстоятельствах взаимности в согласовании с законодательством.

Рассмотрим историю социалистической республики Кубы. Частная собственность на недвижимость была отменена на Кубе после революции 1959 года. С тех пор кубинцы могли только передавать свои дома по наследству детям или обменять жильё, все же система обмена была очень сложной.

На первом съезде Коммунистической партии Кубы Рауль Кастро выступил с беспрецедентными за всю историю коммунистической Кубы предложением: он призвал ограничить сроки пребывания у власти высших должностных лиц до 10 лет[2].

Мы видим, таким образом, что здесь сохраняется само понятие форм собственности, характерное для социалистического конституционного законодательства и доктрины, причем научное понимание соотношения этих

форм, их классификации здесь, как и в ряде других постсоциалистических конституций, отсутствует.

Парламент Китая одобрил закон о защите частной собственности. По сути, впервые с прихода к власти в этой стране в 1949 году Коммунистической партии частная собственность получает ту же правовую защиту, что и государственная.

Этот закон готовился в Китае почти 14 лет, то есть половину всего времени, что в стране проводятся экономические реформы, начатые в 1978 году Дэн Сяопином. Перед сессией парламента – на фоне протестов тех, кто считает, что закон нарушит базовые принципы социализма - обсуждение его проекта в прессе было запрещено. Когда один из ведущих деловых журналов этот запрет нарушил, ему пришлось перепечатать весь тираж очередного номера[3].

Частные владельцы предприятий или любых строений в Китае могут лишь арендовать земельные участки под ними. В городах сроки такой аренды составляют от 40 до 70 лет. Поэтому объектами купли-продажи могут теперь быть не сами участки, а права на их аренду. Причем новый закон предусматривает автоматическое продление срока аренды после его истечения.

Более того, закон допускает в отдельных случаях и частную собственность на землю. Например, участки, занятые стоянками автомобилей вокруг многоквартирных домов, уже становятся частной собственностью тех, кто владеет этим жильем – целиком или отдельными квартирами.

Таким образом, частное право закреплено с целью контроля над экономическими ресурсами и жизненными благами за отдельными людьми или их группами. Частная собственность создана для конкретного разделения сути вопроса собственности, когда одно лицо относят к ряду владельцев, а другое нет, одно лицо обладает правом контролирования определенного объекта — капитала, земли, товарами и т. д., а другое лицо не имеет таких прав[4].

Использованные источники:

1. Конституции Франции
2. Конституция Кубы 1976 г. (в ред. 1992 г.)
3. Давид Р., Жоффре-Спинози К. Основные правовые системы современности. – М.: Международные отношения, 1997
4. Крашенинникова Н.А. История государства и права Кубы. М., 1966.

*Кормич Ю.В.
студент
Конфликтология и PR
Россия, г. Екатеринбург
Kormich Yu.V.
student bachelor
of Conflict resolution, PR
Russia, Yekaterinburg*

PR - ПРАКТИКИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ PR - PRACTICES OF STATE POWER

Аннотация: *Госаппарат – неотъемлемая часть современного общества на протяжении довольно длительного периода. Специфика деятельности органов государственной власти заключается в том, что любые действия, принимаемые на государственном уровне, должны следовать интересам общественности. На государственном уровне PR служит в качестве коммуникативного инструмента при проведении государственной политики. Поэтому в любой политической сфере не обойтись без инструментов института связей с общественностью.*

Ключевые слова: *PR, деятельность, СМИ, власть, государство, общество.*

Annotation: *The state apparatus is an integral part of modern society for a fairly long period. Specific activity of public authorities is that any actions taken at the state level should follow the interests of the public. At the state level, PR serves as a communicative tool in the conduct of public policy. Therefore, in any political sphere, one can not do without the tools of the institution of public relations..*

Keywords: *PR, activity, media, power, state, society.*

Госаппарат – неотъемлемая часть современного общества на протяжении довольно длительного периода. Членами правления осуществляется практически вся деятельность, связанная с общественностью, которая в других руках была бы малоэффективна. Специфика деятельности органов государственной власти заключается в том, что любые действия, принимаемые на государственном уровне, должны следовать интересам общественности. Именно поэтому в любой политической сфере так или иначе присутствует механизм, взаимодействующий с объектом, чьи интересы учитываются при основной работе[1]. Речь идет об институте связи с общественностью.

В первую очередь стоит отметить, что данный вид деятельности если и связан с политикой, то косвенно. В основном данный канал используется для пропаганды или непосредственно для поддержания диалога с обществом. Форма подачи, равно как и сама деятельность, в данном случае весьма разнообразна. Отличие от коммерческого PR заключается в целях и задачах, которые ставятся и осуществляются в результате проведения PR-

деятельности. Если на коммерческом уровне компании пытаются угодить исключительно целевой аудитории, иногда сужая вектор до единиц-покупателей, то деятельность государственной формы PR носит всеобщий характер. На государственном уровне PR служит в качестве коммуникативного инструмента при проведении государственной политики.

Разворачивая свою деятельность, PR-кампании попутно решают следующие задачи[2]:

- Информирование граждан о деятельности госаппарата и его структур;
- Побуждение к совершению действий, связанных с государственной властью (агитация на выборах, на проведение референдумов и т.д.);
- Поддержка в проведении городских, культурных, официально-деловых, спортивных и других мероприятий;
- Побуждение на участие в государственных программах.

С развитием технологий заметно увеличилось количество интеграций современных тенденций в деятельность государственных PR-кампаний. Отделы связи с общественностью используют всемирную паутину и ее платформы, цифровые носители. Увеличивается и бюджет, выделяемый на проведение всевозможных мероприятий.

PR в государственных масштабах развивается аналогично коммерческому, перенимая основные приемы по привлечению внимания и улучшению качества общения с общественностью. Данная тенденция логична, исходя из мирового процесса интеграции, когда крупные отрасли взаимодействуют между собой. Политика, так или иначе, проникает во все сферы, оказывая свое влияние. Поэтому крайне важно создавать правильный имидж деятельности государства и поддерживать канал обратной связи, чтобы отслеживать плоды своей деятельности и реакцию общества на нее.

В данной ситуации возрастает ответственность отдела связи с общественностью, ведь современная обстановка обязывает грамотное представление власти в любом информационном пространстве, включая СМИ, Интернет и живое общение с населением. Проведение государственных мероприятий привлекает к себе повышенное внимание, не важно, будь то выборы, предвыборная кампания, мероприятие в поддержку проекта или движения, которое курирует или спонсирует муниципалитет – это четко отлаженный процесс, включающий в себя большую работу по организации и правильному представлению[3]. Информационное общество на сегодняшний день настолько важно, что становится одним из рычагов влияния на общество. Грамотная работа PR-кампании может создать нужное впечатление и оказать влияние на мнение большого количества людей. Успешная работа приносит определенные дивиденды и дает толчок к развитию данного направления. Живым примером может послужить департамент информполитики Свердловской области, осуществляющий широкую деятельность в поддержке правительства в целом и его министерств, в частности. Фронт деятельности

команды стал настолько большим, что было создано отдельное подразделение со своим бюджетом. Активно освещались все мероприятия, проводимые министерством, а также осуществлялась активная информационная поддержка самих городских структур власти.

Особенности федерального уровня действий PR-кампаний дают не только определенные возможности, но и должны жестко соответствовать определенным требованиям.

Факт донесения информации любого вида мероприятий, в рамках которого происходит взаимодействие с органами федеральной власти, должен носить исключительно некоммерческий характер. Право граждан на информацию является одним из важнейших политических и личных прав. Конституция Российской Федерации, принятая в 1993 году, устанавливает, что органы государственной власти и их должностные лица обязаны обеспечить каждому человеку и гражданину возможность ознакомления с документами и материалами, непосредственно затрагивающими его права и свободы [4]. Освещение любой политической деятельности так или иначе является пиаром, при этом своего рода отчетность должна предоставляться общественности ежедневно и не позднее, чем 24 часа спустя проведения кампании. Этим объясняется ежедневное засилье политики в новостях. Однако, это все тоже можно отнести к деятельности PR-департамента той или иной области.

В целом же некоторый скепсис к работам подобных служб и их деятельности, а также освещение деятельности и PR-компаний федерального масштаба со стороны общества – результат многолетней изоляции общества в вопросах закона, власти и внутреннего порядка. Некогда разорванные отношения между слоями общества в эпоху демократии находятся на пути к восстановлению. Однако, потребность в установлении подобных связей присутствует и, стоит заметить, несмотря на радикальные настроения со стороны определенных слоев общества (не только оппозиционных), только увеличивается. Элемент открытости негласно присутствует в деятельности PR-компаний на любом уровне. Крупные мероприятия прямо на это указывают, живым примером могут послужить последние президентские выборы, проходившие под общий мотив того, что любые выборы должны быть максимально прозрачными.

Уровень лояльности среди населения поддерживается, а в некоторых случаях даже повышается за счет проведения акций, приуроченных к каким-либо событиям или определенным датам. Получая положительную оценку от СМИ, либо прямо давая указания и все необходимые материалы, отделы по работе с общественностью создают необходимый имидж и, как уже было сказано ранее, способны формировать общественное мнение, либо менять уже сложившееся в нужном направлении. Наряду с этим, выявление потребности, установка прямого контакта с населением является основной решаемой задачей.

Использованные источники:

1. Атаманчук Г.В. Теория государственного управления, М: Омега-Л, 2004.
2. Глазунова Н. И. Система государственного управления. М., 2002.
3. Государственная PR-служба [Электронный ресурс]: <http://www.public-relations-blog.info/gosudarstvennaya-pr-sluzhba/>
4. Конституция Российской Федерации, М. 2003.

УДК 340

*Кузнецова Е.В.
студент
Института Права БашГУ
Россия, г. Уфа*

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО ДРЕВНЕГО ВОСТОКА

Аннотация: Существенную роль в концепции юридического образования обладает подобная дисциплина, как история страны и права зарубежных государств. Здесь предметом изучения и исследования является ход развития страны в ряде государств Европы, Азии и Африки, а кроме того определенных им концепций полномочия в исторической последовательности. Периодизация направления события страны и полномочия зарубежных государств в разные периоды производилась по-разному. Более общераспространенной схемой разделения мировой истории считается трехзвенное: древнейшая, рыцарская и новейшая (новая) история. Конкретно в нашей статье, мы хотели бы рассмотреть государство и право Древнего Востока.

Ключевые слова: государство, цивилизация, право, монарх, правитель.

*Kuznetsova E.V
student
of Institute of law of BSU
Russia. Ufa*

STATE AND THE RIGHT OF THE ANCIENT EAST

Abstract: A significant role in the concept of legal education has a similar discipline, as the history of the country and the rights of foreign states. Here the subject of study and research is the course of the country's development in a number of countries in Europe, Asia and Africa, and besides the concepts defined by them, the powers are in historical sequence.

The periodization of the direction of the event of the country and the powers of foreign states in different periods was carried out in different ways. The most common scheme of dividing world history is the three-tier: the oldest, the knightly and the newest (new) history. Specifically in our article, we would like to consider the state and law of the Ancient East.

Keywords: state, civilization, law, monarch, ruler.

Понятие «Древний Восток», как правило, используют в научной литературе, как представление совокупности государств юго-западной,

южной и восточной Азии, а кроме того северной и северо-восточной Африки в надлежащий общеисторический промежуток.

Страны Древнего Востока привнесли огромную лепту в формировании мировой культуры. Они заложили начальные основные принципы многочисленных внутренних и материальных ценностей, какие позже были восприняты и творчески сформированы, начав имуществом в целом людей.

В собственной статье, мы проанализируем последующие страны Древнего Востока: Индия, Китай, государство Шань-инь.

Так, в Египте ранее, чем в иных государствах, сформировалось классовое рабовладельческое общество и в первый раз в обществе появилось правительство. Когда там возникли первые государственные образования, точно не установлено, но уже к 3-му тысячелетию вплоть до н. э. правительство в Египте было. Сначала номы соединились в 2 независимых страны — Верхний Египет и Нижний Египет. 1-ое соединение Египта случилось в промежуток Раннего царства и существовало реализовано фараоном Менесом.

История древнеегипетского государства делится на несколько периодов: Раннее, Древнее, Среднее, Новое и Позднее царства.

Древним источником права Египта был обычай. Позже получает большое значение законодательство фараонов. Источником права являлись также и распоряжения визиря.

В восьмом веке до нашей эры появился так называемый. «Кодекс Бакхариса (Бокенранфа)». Но кодекс выходит за пределы хронологической рамки Нового царства и не является типичным для древнеегипетского права.

То, что касается законного принятия различных категорий населения, в этом случае следует выделить распределение в независимых классах (жречество, чиновники, боевая понимать, крестьянство и ремесленники) и связанных (рабов).

Второе рассматриваемое государство является, непосредственно Древняя Индия, сформировавшаяся в устьях рек Инде, 5 притоков коего формируют Пенджаб (Пятиречье) и Ганге, где существовали более благосклонные условия с целью деятельности скотоводством и земледелием. Очень рано в данных регионах вследствие нехватки влажности существовала сформирована система искусственного орошения. Главными этапами в истории права страны и полномочий Древней Индии возможно рассматривать:

1. Разделение первобытнообщинного порядка и формирование рабовладельческого строя (II пятьдесят процентов II тысячелетия вплоть до нашей эпохи);

2. Рабовладельческое правительство в равнине Ганга и Ижно (II тысячелетия вплоть до нашей эпохи — IV в. вплоть до нашей эпохи);

3. Концентрированное правительство Мауриев (IV-III в.в. вплоть до нашей эпохи);

4. Упадок и феодализация страны (III в. вплоть до нашей эпохи — IV в. нашей эпохи). В местности Индии проживали множественные касты, отличавшиеся согласно степени формирования, разговаривающие в различных стилях. Государство и право Древнего Китая

Государство Древнего Китая образовалось на территории среднего и нижнего течения реки Хуан-Хе (Желтая река) и равнины, расположенной в заливе Бохай. Начиная с 3-го тысячелетия до нашей эры формировалось древнекитайская народность. В 3 веке до нашей эры образовался общий древнекитайский язык, язык народности хань. Изучение истории Китая в Европе начинается с 13 века (с путешествия Марко Поло). Буржуазные историки собрали огромный материал по истории Китая, хотя в некотором плане искаженный. Большое значение для изучения истории Китая имеет труды Бигурино, Васильева, Пржевальского, китайских ученых и советских востоковедов.

Право государства Шан-инь

В китайских источниках сообщается, что в Шан-инском государстве имелись «Книги со сводами законов», а также разработанные правила ведения судебных дел. Книги не сохранились, сведения от них отрывочны. Тем не менее, из них прослеживается, что государство жестоко подавляло свободных общинников и рабов. Смертная казнь применялась в целях откровенного устрашения: смерти придавался не только сам виновник, но и три поколения его ближайших родственников. Смертная казнь была, как правило, квалифицированной, сожжение, четвертование, закапывание живьем в землю.

Древневосточные культуры, бесспорно, привнесли большой вклад в формирование страны и права. Рассматриваемые в лекции государственно-правовые действия государств Древнего Востока приносят единое понимание о ключевых видах восточной деспотии и древневосточных правовых системах.

Во руководителю страны, равно как принцип, защищал монарх, имеющий безграничную власть надо подчиненными. В большинстве стран личность его обожествлялась. В большинстве стран действовало 3 ведомства:

- финансовое;
- военное;
- общественных работ.

Таким образом, государство и сформированная с годами правовая культура является ключевым фактором в формировании правовой культуры государств и Мира в целом.

Использованные источники:

1. История государства и права зарубежных стран: Учебник И90 для вузов: В 2 ч. Ч. 1 / Под общ. ред. д. ю. н., проф. О. А. Жидкова и д. ю. н., проф. Н. А. Крашенинниковой. — 2-е изд., стер. — М.: Норма, 2004. — [624 с].
2. История Европы. М. 1988 г., т. I. М. 1992 г., т. II. М. 1993 г., т. III.

3. Крашенинникова Н.А. Индусское право, история и современность. М. 1988.

УДК 343

Культякова Е.И.
студент
группа 6061 направление Юриспруденция
Государственный университет «Дубна»
г.Дубна

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ, ПОТЕРПЕВШИХ ОТ ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА СТАДИИ РАССМОТРЕНИЯ СООБЩЕНИЯ О ПРЕСТУПЛЕНИИ

Аннотация: *В статье автором рассмотрены теоретические вопросы, касающиеся гарантии обеспечения прав и законных интересов физических лиц, потерпевших от преступлений на стадии рассмотрения сообщения о преступлении. Обоснована необходимость предоставления физическому лицу дополнительного объема прав.*

Ключевые слова: *права и законные интересы, участники уголовного судопроизводства, физическое лицо, потерпевшее от преступления.*

Kiltyakova E.I.
student
of Law Department, group 6061
“Dubna” State University
Dubna

ENSURING THE RIGHTS AND LEGITIMATE INTERESTS OF INDIVIDUALS WHO HAVE SUFFERED FROM CRIMES DURING THE CRIMINAL PROCESS

Abstract: *In the article the author has considered theoretical issues concerning the guarantee of securing the rights and legal interests of natural persons who have suffered from crimes at the stage of consideration of the crime report. The necessity of granting an additional volume of rights to an individual is justified.*

Keywords: *rights and legitimate interests, participants in criminal proceedings, an individual who has suffered from a crime.*

В российском уголовном праве исторически сформировался порядок осуществления правосудия путем защиты нарушенных прав государственными органами, а роль пострадавшего заключается лишь в инициировании данной работы, то есть подачи заявления, свидетельствующего о нарушении его прав¹¹.

Согласно статье 42 УПК РФ потерпевший получает свой статус незамедлительно именно с момента возбуждения уголовного дела путем

¹¹ Клещина Е.Н., Шаров Д.В., Участие потерпевшего в уголовном судопроизводстве. С. 81-82; Мисник И.В. Потерпевший в российском уголовном судопроизводстве: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Иркутск, 2005. С. 103-104.

оформления постановления дознавателя, следователя, судьи или определением суда. Именно с этого периода времени потерпевший наделяется правами и обязанностями, предусмотренными вышеуказанной статьей и иными нормативными правовыми актами. В связи с чем, встает вопрос, каким процессуальным статусом и процессуальными правами наделено физическое лицо, потерпевшее о преступления, после подачи им сообщения о преступлении?

Изучая нормативно-правовую базу можно прийти к выводу, что законодательство уже содержит в себе термин для обозначения физического лица, потерпевшего от преступления, до момента признания его потерпевшим, а именно «лицо, участвующее в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении». Данный термин конкретизирует субъекта и наделяет его частью прав, касающихся потерпевшего, но недостаточными для достойной защиты своих прав.

На стадии проверки сообщения о преступлении следователь и органы дознания проводят проверку сообщения о преступлении, направленную на собирание, проверку и оценку доказательств в целях установления наличия или отсутствия повода и основания для возбуждения уголовного дела или для отказа в возбуждении уголовного дела¹².

Часть 1.1 статьи 144 УПК РФ¹³ представляет право лицу, участвующему в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении, лишь пользоваться услугами адвоката и приносить жалобы на ряд процессуальных действий, так же им разъясняются их права и способы осуществления безопасности. В данном случае законодатель ограничивает лицо в осуществлении права на защиту путем предоставления доказательств и подачи ходатайств, в связи с чем, отстраняет его от активного участия в выявлении лица, совершившего преступления и доказывания его вины.

Также немаловажно отметить, что законодатель лишает лицо, участвующем в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении в праве пользоваться услугами переводчиком бесплатно.

На стадии проверки сообщения о преступлении, защита прав физических лиц, потерпевших от преступлений при таких действиях (бездействиях) либо решениях должностных лиц, которые ограничивают права граждан на участие в досудебном производстве по уголовному делу, создают гражданину препятствие для дальнейшего обращения за судебной защитой нарушенного права являются, осуществляется путем подачи жалоб в соответствие со статьями 124 и 125 УПК РФ¹⁴. При этом законодатель не наделяет лицо, участвующее в производстве процессуальных действий при

¹² Быков В.М. Следователь в уголовном процессе России: Монография. М.: Юрлитинформ, 2014 - С. 137 - 161.

¹³ Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18 декабря 2001 г. №174-ФЗ // СПС «Консультант плюс».

¹⁴ Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18 декабря 2001 г. №174-ФЗ // СПС «Консультант плюс».

проверке сообщения о преступлении, на прямое указание на ознакомление с материалами проверки, что является немаловажным фактором для того, чтобы вышеуказанное лицо могло узнать о том нарушаются ли его права, увидеть бездействия должностных лиц проводивших проверку по сообщению о преступлении, а также убедиться на основании каких именно документов было вынесено постановление об отказе в возбуждении уголовного дела. Предоставление данного права также уменьшит количество жалоб с неверным обоснованием, подаваемых в порядке статей 124 и 125 УПК РФ, что существенно снизит работу органов дознания, следствия, прокуратуру и судов. Несомненно, по ходатайству лица, участвующего в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении, ему могут быть предоставлены материалы проверки по сообщению, но данный способ займет много времени, так как материал может находиться уже на проверке у прокурора, о чем лицо не извещается, а также ему может быть отказано руководителем следственного органа в ознакомлении с материалами проверки.

В связи с чем, необходимо наделить лицо, участвующее в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении, дополнительными правами, с прямым указанием их в пункте 1.1 статьи 144 УПК РФ: представлять доказательства, заявлять ходатайства, пользоваться услугами переводчика бесплатно, знакомится с материалами проверки сообщения о преступлении.

Использованные источники:

1. Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18 декабря 2001 г. №174-ФЗ / СПС «Консультант плюс».
2. Быков В.М. Следователь в уголовном процессе России: Монография. М.: Юрлитинформ, 2014 - С. 216.
3. Клещина Е.Н., Шаров Д.В., Участие потерпевшего в уголовном судопроизводстве. С. 81-82; Мисник И.В. Потерпевший в российском уголовном судопроизводстве: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Иркутск, 2005. С. 191.

*Лемяцкий М.С.
студент*

*3 курс, факультет Авионики, энергетики и инфокоммуникаций
Уфимский государственный
авиационный технический университет
Россия, г. Уфа*

*Научный руководитель: Бесчастнова Н.В.
доцент кафедры экономической теории*

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЕ ОПТИМИЗАЦИЯ

Аннотация: Речь идет о принципе построения организационно-экономической структуры предприятий и какими способами можно ее оптимизировать.

Ключевые слова: «организационно- экономическая структура» , предприятие, организация.

*Lemyatskiy M.S.
student*

*3 year, Faculty of Avionics, Energy and Infocommunications
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa*

Supervisor: Beschastnova N.V.

Associate Professor of the Department of Economic Theory

ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC STRUCTURE ENTERPRISES AND ITS OPTIMIZATION

Abstract: We are talking about the principle of building the organizational and economic structure of enterprises and in what ways it can be optimized.

Key words: "Organizational and economic structure", enterprise, organization.

В настоящее время ощущается острая необходимость в научных исследованиях по проблеме исследования организационно-экономических структур предприятия с позиций построения эффективного менеджмента, изучения новых подходов, которые позволяют выбрать организационную структуру, в наибольшей степени соответствующую уровню развития компании. Отсутствие научных разработок по выше обозначенным аспектам проблемы или их низкое качество на практике довольно часто приводит к тому, что выбор методов построения организационных структур осуществляется в процессе проб и ошибок, что снижает результативность хозяйственной деятельности современных предприятий. Организационно-экономическая структура в системе управления имеет скелет образующее значение, составляя хребет организации. С системной точки зрения организационно-экономическая структура - важнейшая характеристика организации. Это удобная модель, которая позволяет понять взаимосвязи и взаимодействия частей системы. Как верно отмечает Е.Л. Драчева,

словосочетание «организационно-экономическая структура» довольно часто используется в целях обозначения внутреннего строения организаций, совокупности взаимосвязей между подразделениями и членами организаций, социальных общностей» [2, с. 35]. В то же время понятие организационно-экономической структуры может иметь и другие значения. Например, по мнению Г.Б. Максименко: организационно-экономическая структура представляет собой логические соотношения уровней управления и функциональных областей, которые организованы так, чтобы обеспечить эффективное достижение целей. В этой трактовке понятия структуры и системы фактически являются едиными [3, с. 26]. Е.Л. Джабазян придерживается взглядов, что под «организационной структурой понимается формальная схема, по которой делятся, группируются и координируются рабочие задачи» [1, с. 61]. Другие исследователи (например, М.М. Максимцев, А.В. Игнатьева) вообще определяют организацию как формальную структуру, но в то же время продолжают использовать и словосочетание «организационно-экономическая структура» [4, с. 69]. При этом организации анализируются с помощью так называемых формальных органиграмм, которые показывают, как распределяется контроль, каковы уровень централизации, разделение труда, задачи, иерархии и т.п. На наш взгляд, работа исследователей по оптимизации организационно-экономической структуры организации включает в себя следующие этапы: постановка задач (необходимо проверить их на соответствие целям и стратегиям компании); предварительная диагностика (формирование гипотез); глубокая диагностика (разработка новых схем и методов), введение организационно-экономической структуры (тестирование новых технологий в работе и их последующая корректировка). Выбор оптимальной организационно-экономической структуры предприятия зависит от таких факторов, как: организационно-правовая форма предприятия; сфера деятельности (тип выпускаемой продукции, ее номенклатура и ассортимент); масштабы предприятия (объем производства, численность персонала); рынки, на которые выходит предприятие в процессе хозяйственной деятельности; используемые технологии; информационные потоки внутри и вне фирмы; степень относительной обеспеченности ресурсами и др. Рассматривая оптимальную организационно-экономическую структуру предприятия, также учитывают уровни взаимодействия: организации с внешней средой; подразделения организации; организация с людьми. Вопросы оптимизации организационно-экономической структуры предприятия начинаются с разработки стратегии предприятия. Если стратегия изменяется, возможно, потребуется оптимизация организационной структуры под новую стратегию. Создание каждой организации и ее деятельность происходят с учетом места, времени и ситуации. Данные факторы определяют не только вид учреждения, но и порядок его функционирования, т.к. без решения организационных вопросов управление невозможно. Для достижения поставленных целей необходимо

сформировать такую оптимальную организационно-экономическую структуру организации, которая будет способна целенаправленно воздействовать на все бизнес- процессы организации, используя эффективные методы и средства. Следует отметить, что еще один вопрос, связанный с оптимизацией организационно-экономической структуры - это вопрос человеческого фактора. Как известно, любые изменения в организации вызывают неизбежное сопротивление, а структурные изменения персонала вызывают наибольшее сопротивление. Поэтому еще не факт, что новая оптимальная организационная структура будет работать более эффективно, чем старая, неоптимальная. Любые изменения структурного персонала должны быть тщательно подготовлены, персонал организации должен увидеть эффективность предлагаемых изменений и эффективность не только для самого предприятия, но и для своих сотрудников. Таким образом, организационно-экономическая структура предприятия - это совокупность звеньев (структурных подразделений) и связей между ними. Оптимизация организационно-экономической структуры предприятия зависит от многочисленных факторов. Оптимальна только та организационная структура, которая обеспечивает наиболее эффективную реализацию стратегии предприятия по достижению поставленной перед ним цели.

Использованные источники:

1. Джабазян Е.Л. Организуем работу персонала гостиницы // Туристические и гостиничные услуги: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2016. – №4. – С. 61 - 73.
2. Драчева Е.Л. Менеджмент. – М.: Издательский центр «Академия», Мастерство, 2016. – 304 с.
3. Максименко Г. Б. Менеджмент. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. – 315 с.
4. Менеджмент / Под ред. М.М. Максимцова, А.В. Игнатъевой. М: Юнити-Дана, 2016. – 359 с.

*Летко К.А.
студент*

*Григоренко А.Н.
студент*

*Белорусский Государственный Экономический Университет
Республика Беларусь, г. Минск*

СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ С МВФ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: *Международный Валютный Фонд является одной из самых важных международных кредитных организаций. Целью его существования является поддержание экономической стабильности в мире и оказание помощи странам, нуждающимся в финансовой поддержке. За долгие годы сотрудничества, МВФ много раз оказывал не только финансовую поддержку странам, но также оказывал техническо-экспертную помощь и давал рекомендации по стабилизации экономического роста в стране. В данной работе рассмотрено сотрудничество Республики Беларусь с Международным Валютным Фондом, размеры предоставляемых кредитов, а также пути их использования. В ходе исследования были выявлены основные направления взаимодействия МВФ со странами-участницами, проведен анализ взаимодействия МВФ с Республикой Беларусь, выявлены проблемы и основные направления их дальнейшего сотрудничества. Также были проанализированы рекомендации МВФ Республике Беларусь.*

Ключевые слова: *Международный Валютный Фонд, МВФ, финансовые ресурсы, кредит, международный кредит, финансовая помощь, международное сотрудничество*

*Letko K.A.
student*

*Grigorenko A.N.
student*

*Belarusian State Economic University
The Republic of Belarus, Minsk*

COOPERATION OF THE REPUBLIC OF BELARUS WITH THE IMF AND PROSPECTS FOR ITS DEVELOPMENT

Abstract: *The International Monetary Fund is one of the most important international credit organizations. The purpose of its existence is to maintain economic stability in the world and help countries that need financial support. Over the long years of cooperation, the IMF has not only provided financial support to countries many times, but also provided technical and expert assistance and provided recommendations for stabilizing economic growth in the country. In this paper, the cooperation of the Republic of Belarus with the International Monetary Fund, the size of the loans granted, as well as the ways of their use are considered. The study identified the main areas of IMF interaction with*

participating countries, analyzed the IMF's interaction with the Republic of Belarus, identified problems and the main directions for their further cooperation. The recommendations of the IMF to the Republic of Belarus also were analyzed.

Keywords: *International Monetary Fund, IMF, financial resources, credit, international credit, financial assistance, international cooperation*

Международный валютный фонд (МВФ) является специализированным учреждением ООН со штаб-квартирой в Вашингтоне (США). Основная задача МВФ заключается в обеспечении стабильности международной валютно-финансовой системы, системы обменных курсов и международных расчетов, которая позволяет странам (и их гражданам) вести операции друг с другом.

За время своего существования МВФ оказал помощь процессу трансформации во многих странах бывшего Советского Союза. Данная поддержка была направлена на финансирование, политические консультации и техническую помощь. Несмотря на некоторые противоречия, которые возникали во время сотрудничества МВФ со странами бывшего СССР, в целом оно было охарактеризовано как успешное.

Сотрудничество с МВФ обязует страны СНГ выполнять требования, которые зафиксированы в Статьях Соглашения МВФ. Так, в ст. VIII Устава МВФ рассматриваются общие обязательства государств-членов.

Республика Беларусь является членом МВФ с 1992 года. За все время сотрудничества МВФ предоставил Республике Беларусь поддержку на общую сумму около 3,82 млрд. долларов США.

Сотрудничество МВФ с Республикой Беларусь реализуется по трем основным направлениям:

- взаимодействие с Правительством Республики Беларусь и Национальным банком при подготовке программ экономической политики с акцентом на бюджетно-налоговую и денежно-кредитную политики, обменный курс, торговую политику;

- предоставление, при необходимости, кредитных ресурсов;

- техническая экспертная помощь [1].

С 1992 по 2000 годы Республика Беларусь дважды прибегала к финансовым ресурсам МВФ:

• по линии фонда системных трансформаций – были получены два транша в 1993 г. и феврале 1995 г. на общую сумму 217,2 млн долларов США.

• по механизму "стенд-бай" – был получен один транш на сумму 77,4 млн. долларов США в сентябре 1995 г. для поддержания финансирования дефицита платежного баланса и правительственной программы реформ и экономического развития.

В конце 2008 года между Республикой Беларусь и МВФ были согласованы параметры кредитного соглашения "стенд-бай", в результате которого было получено 3,46 млрд. долларов США. Средства были

выделены на довольно выгодных условиях, так как ставка по ним составляла около 5% годовых.

В настоящее время ведутся переговоры о проведении новой программы, которая предусматривает выделение Республике Беларусь финансовых ресурсов до \$3 млрд.

Вместе с тем, следует отметить требования, которые МВФ выдвигает для получения финансовых ресурсов Республикой Беларусь:

- сократить финансирование государственных программ, чтобы ресурсы распределялись на рыночных условиях;
- реформировать сектор государственных предприятий и повысить уровень пособий по безработице;
- повысить пенсионный возраст;
- провести приватизацию и повысить тарифы на жилищно-коммунальные услуги.

В ноябре 2017 года миссия МВФ находилась с визитом в Республике Беларусь. Она отметила, что в Беларуси наблюдается циклическое восстановление экономического роста. Вследствие повышения заработной платы и потребительского кредитования был спрогнозирован рост реального ВВП в ближайшие годы более 2 % и замедление годовой инфляции [2].

Восстановлению экономического роста способствовало улучшение макроэкономической политики и политики в отношении финансового сектора. После кризиса 2014-2015 годов ужесточили бюджетно-налоговую и денежно-кредитную политику и внедрили более гибкий режим обменного курса.

МВФ рекомендует проводить реформы реального сектора более быстрыми темпами, чтобы повысить устойчивость экономики к шокам и улучшить перспективы роста и конкурентоспособности. Так, Республике Беларусь следует:

- Принять комплексную стратегию увеличения эффективности государственных предприятий и снижения давления квазифискальных факторов. Данная стратегия включает в себя совершенствование корпоративного управления и надзора за государственными предприятиями; ужесточение бюджетных ограничений с помощью сокращения директивного кредитования и субсидий для стимулирования и модернизации государственных предприятий; установление конкретных критериев для сохранения государственной собственности или приватизации; ликвидацию нежизнеспособных предприятий.

- Продолжить укрепление основы денежно-кредитной политики и финансового сектора. Рекомендуется продолжить проведение мероприятий по совершенствованию регулирования и надзора, обеспечению принятия кредитных решений на основе оценки рисков и укреплению балансов банков.

- Усилить работу по устранению препятствий для роста частного сектора, развитию конкуренции и по дальнейшей либерализации цен.

- Отменить целевой показатель по ежемесячной заработной плате. Вместо этого нужно позволить предприятиям корректировать заработную плату в зависимости от производительности труда. Также следует отменить налог на социальное иждивенчество.

- Скорректировать тарифы на жилищно-коммунальные услуги для населения, достичь уровня полного возмещения затрат в течение двух лет. Это позволит устранить политику перекрестного субсидирования [3].

Отмечая, что в Республике Беларусь была проделана значительная работа по укреплению стабильности финансового сектора и его основ, МВФ настаивает продолжать исполнение рекомендаций 2016 года.

К рекомендуемым краткосрочным мерам относятся: укрепление банковского регулирования и надзора; отчуждение доли участия Национального Банка Республики Беларусь в акционерном капитале коммерческих банков для того, чтобы устранить потенциальный конфликт интересов и повысить эффективность; расширение механизмов по управлению рисками; совершенствование механизмов по управлению валютными рисками в коммерческих банках.

Таким образом, МВФ рекомендует Республике Беларусь проводить ряд глубоких экономических реформ. Однако, основные структурные реформы в реальном секторе реализуются умеренными темпами, так как государство стремится сохранить свою сильную роль в экономике и оказать поддержку существующей социальной системе. Поэтому переговоры о новом кредите отодвигаются на неопределенный срок.

Использованные источники:

1. Взаимоотношения с Международным валютным фондом // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/today/InternationalCooperation/imf>. – Дата доступа: 30.04.2018.
2. Республика Беларусь. Доклад персонала для консультаций 2017 года в соответствии со статьей IV // Международный валютный фонд [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <https://www.imf.org/external/russian/pubs/ft/scr/2017/cr17383r.pdf>. – Дата доступа: 30.04.2017.
3. Республика Беларусь: Заключительное заявление по завершении миссии сотрудников МВФ 2017 года в соответствии со статьей IV // Международный Валютный Фонд [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <http://www.imf.org/ru/news/articles/2017/11/09/ms110917-belarus-staff-concluding-statement-of-the-2017-article-iv-mission>. – Дата доступа: 30.04.2018.

*Макимова Т.Н.
студент*

*4 курс, факультет международного бизнеса
Омский государственный о университет
им. Ф.М. Достоевского*

Россия, г. Омск

Судакова Т.В.

старший преподаватель

кафедра маркетинга и рекламы

факультета международного бизнеса

Омский государственный о университет им. Ф.М. Достоевского

Россия, г. Омск

КОММУНИКАЦИЯ КОМПАНИИ «ЯНДЕКС» СО СВОЕЙ АУДИТОРИЕЙ С ПОМОЩЬЮ YOUTUBE-КАНАЛА

Аннотация: в статье рассматривается коммуникация с потребителем на примере компании «Яндекс», в виде ведения канала на видеохостинге «YouTube» и распространения на нём видеорекламы. Проводится анализ существующих видеороликов, изучается процесс их создания. Между собой сравниваются три самых ярких примера видеорекламы, размещенной на канале. Дается оценка рекламной деятельности компании в области производства видеорекламы.

Ключевые слова: Интернет, видео, реклама, продвижение, видеоконтент.

*Maksimova T.N.
student*

4th year, International Business Faculty

Omsk State University n.a. F.M. Dostoevskiy

Russia, Omsk

Sudakova T.V.

senior lecturer of International Business Faculty

Omsk State University n.a. F.M. Dostoevskiy

Russia, Omsk

YANDEX COMPANY COMMUNICATION WITH AUDIENCE VIA YOUTUBE CHANNEL

Abstract: this article concerns communication process with consumer based on the Yandex company, which possesses video hosting on YouTube and shares video advertisements. Analysis of video advertisements is given and the process of their creation is described. Three videos are compared and video advertisement strategy is evaluated.

Key words: Internet, video, advertisement, promotion, videocontent.

Интернет как средство рекламы приобретает всё большее значение. Реклама, распространяемая посредством Сети, занимает значительную долю по сравнению с другими видами коммуникаций, что связано не только с

развитием самих технологий Интернета, но и с всё большим проникновением всемирной паутины в повседневную жизнь людей.¹⁵ Современное общество уже привыкло ко всем традиционным видам рекламы, конкуренция на рынке только растёт. Поэтому коммуникация с потребителем в виде производства видеорекламы для сети Интернет становится едва ли не лучшим способом взаимодействия. Создание собственного канала на одной из платформ способствует более неформальному общению между компанией и потребителем, а также минимизирует навязчивость рекламы, так как пользователь сам выбирает смотреть видео или нет. Следует понимать, что Интернет – площадка редко принимает привычную рекламу, которую показывают по телевидению, здесь аудитория приветствует более нативную рекламу, которая, к тому же, отличается особой креативностью. Кроме того, на видеохостинге «YouTube» есть возможность получения мгновенной обратной связи в виде лайков, дизлайков и комментариев.

В 2010-ом году собственный канал открыл и «Яндекс». Однако настоящий прорыв в пространстве «YouTube» компания осуществила только в 2017-ом: кроме документального проекта «Я иду искать» и серии роликов к 20-летию компании, по-настоящему колоссальный успех обрёл видеоролик, снятый к 55-летию Виктора Цоя. Одну из самых известных песен группы «Кино» — «Звезда по имени Солнце» — исполняют современные петербуржцы: музыканты, актёры, студенты и просто прохожие. В клипе есть несколько десятков скрытых отсылок к песням, фильмам и эпизодам из жизни Цоя: от группы крови на рукаве одного из персонажей до алюминиевых огурцов. Большинство деталей неслучайны, и найти их с первого раза непросто. Ролик получил большое количество положительных отзывов, почти 6000000 просмотров, 167000 лайков и лишь 12000 дизлайков. Такую положительную обратную связь он заслужил благодаря тому, что имеет ряд отличий от большинства роликов на телевидении и в Интернете. Во-первых, видео имеет глубокую смысловую нагрузку, в каждом кадре можно найти определенную отсылку к творчеству Цоя, более того, главная героиня по имени Виктория двигается в кадре «сквозь время», завершая сюжет настоящим. Во-вторых, успехом послужило огромное количество локаций, массовки и их смена, а также грамотный кастинг с отлично подобранными актёрами. За 5 минут зритель получает информации больше, чем может усвоить, что заставляет его пересмотреть один или несколько раз это видео. В-третьих, ролик отличает качественная съёмка и постпродакшн высокого уровня: на съёмочной площадке использовалась съёмка одним кадром, точнее, была создана иллюзия «одного кадра»; безусловно, в видео есть склейки, но монтаж в совокупности с умелой работой операторов максимально замаскировали их.

¹⁵Каптюхин Роман Викторович Анализ состояния рынка маркетинговых интернет-коммуникаций в мире и России // Интернет-журнал Науковедение. 2013. №5 (18). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sostoyaniya-rynka-marketingovyh-internet-kommunikatsiy-v-mire-i-rossii>

Кроме ролика, посвященного творчеству Виктора Цоя, внимания заслуживает документальный проект «Я иду искать», состоящий из четырёх серий, которые суммарно собрали чуть больше 50000 просмотров, однако, при этом получили массу положительных комментариев и лайков. Первая серия рассказывает о Светлане Нигматуллиной, первом и пока единственном в России гиде-колясочнике. Вторая серия повествует историю о Павле Баздыреве, который возродил в Туле производство советских студийных микрофонов для профессиональных музыкантов. Третья серия - о Сергее Карякине, который победил в гонке "Дакар" на квадроцикле. Четвёртая серия посвящена Сергею Самойленко, который из Южной Кореи вернулся жить на Камчатку и открыл там единственный в России музей вулканов. Среди плюсов видеопроекта: качественная съёмка и монтаж в совокупности с существенной смысловой нагрузкой при небольшом хронометраже. Каждая из историй нашла отклик в пространстве «YouTube», однако, среди них нет ни одной с существенным количеством просмотров, это говорит о том, что компания не вкладывала большие деньги в продвижения проекта.

К своему 20-летию «Яндекс» подготовил серию коротких роликов, рассказывающих про все отделы компании из уст самих сотрудников. Безусловно, отсутствие актёров и искренность повествования стали причиной позитивного отклика среди зрителей, однако, и этот проект не собрал большое количество просмотров (суммарно чуть больше 300000 просмотров). Ролики также отличаются имитацией видеосъёмки с рук и концентрацией информации за счёт небольшой продолжительности. Однако, как и во втором случае, судя по всему, затраты на продвижение проекта в Сети были недостаточно существенными.

Специалисты отмечают, что видео-контент – это один из самых перспективных инструментов коммуникации на сегодняшний день в социальных медиа.¹⁶ Компания «Яндекс» является ярким примером качественной рекламной деятельности в области производства рекламных видеороликов. Они двигаются в верном направлении, пробуя новые методики, техники и концепции. «Яндекс» доказывает всем, что создание YouTube-канала, на котором размещены видеоролики с сильной идеей и качественным исполнением этой идеи, отлично работает на репутацию организации. Однако важно помнить, что после создания любого рекламного продукта, нельзя обойтись без его продвижения.

Использованные источники:

1. Каптюхин Роман Викторович Анализ состояния рынка маркетинговых интернет-коммуникаций в мире и России // Интернет-журнал Науковедение. 2013. №5 (18). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sostoyaniya-rynka-marketingovyh-internet-kommunikatsiy-v-mire-i-rossii>

¹⁶ Толстяков Роман Рашидович, Кузнецова Екатерина Михайловна Эволюция маркетинговых коммуникаций в условиях трансформации потребительских рынков // Социально-экономические явления и процессы. 2015. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-marketingovyh-kommunikatsiy-v-usloviyah-transformatsii-potrebitelskih-rynkov>

2. Толстяков Роман Рашидович, Кузнецова Екатерина Михайловна
Эволюция маркетинговых коммуникаций в условиях трансформации
потребительских рынков // Социально-экономические явления и процессы.
2015. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-marketingovyh-kommunikatsiy-v-usloviyah-transformatsii-potrebitelskih-rynkov>

УДК 371.7

*Малозёмов О.Ю., канд. пед. наук, доцент
профессор кафедры физического воспитания и спорта
Уральский государственный лесотехнический университет
Россия, г. Екатеринбург
Васильева О.В.
старший преподаватель
Лощилова Т.В.
старший преподаватель
Шелюк О.А.
старший преподаватель
кафедры физической культуры
Уральский государственный горный университет
Россия, г. Екатеринбург*

ДВИГАТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ ПОЛОРОЛЕВОЙ ИДЕНТИФИКАЦИИ МОЛОДЁЖИ

Аннотация. В статье рассмотрены возможности физкультурной деятельности в гендерном аспекте здоровьесбережения. Для более продуктивной дифференциальной социализации предлагается активнее учитывать гендерные особенности в двигательной деятельности.

Ключевые слова: *здоровье, гендер, двигательная деятельность.*

*Malozymov O.Yu., cand. ped. sci., associate professor
professor of the Department of physical education and sports
Ural State Forestry University
Russia, Ekaterinburg
Vasilyeva O.V.
senior teachers
Loshilova T.V.
senior teachers
Shelyuk O.A.
senior teachers
of the physical culture department
Ural State Mining University
Russia, Ekaterinburg*

MOTOR ACTIVITY IN FORMATION GENDER IDENTIFICATION OF YOUTH

Annotation. The article deals with the possibilities of physical activity in the gender aspect of health saving. For a more productive differential

socialization, it is proposed to take more active account of gender characteristics in motor activity.

Key words: *health, gender, motor activity.*

Проблема здоровьесбережения с утилитарных медико-биологических позиций в юношеском возрасте выходит на психолого-педагогический социально значимый аксиологический аспект. Если общество ставит своей целью укрепление института семьи и брака, то воспитание следует осуществлять с учётом гендерных норм поведения, т.е. дифференциальной социализацией. По мнению социобиологов, различия в поведении мужчин и женщин образовались естественным путём, т.е. такие различия способствовали выживанию вида в целом. Естественно, что в ходе исторического развития общества, развития науки и культуры были сняты некоторые биологические ограничения.

В образовательной сфере возможно создание среды, свободной от гендерных отличий, не накладывающей ограничений на проявления личностных качеств учащихся, то есть без дифференциального усиления – поощрения или наказания в зависимости от поведения, проявляемых интересов, соответствующих или не соответствующих ожидаемым гендерным ролям. Это раскрепощает учащегося, позволяет ему вырабатывать черты, в целом способствующие лучшей приспособляемости и выживаемости, или «успешности» в современном обществе. Отмечается, что творчески и интеллектуально одарённые девочки проявляют многие традиционно мужские качества – независимость, самоутверждение, честолюбие¹⁷.

В то же время установлено, что есть особенности, связанные с возрастными периодами¹⁸. При построении образовательных программ по физической культуре для старших школьников и студентов необходимо учитывать объективные изменения, присущие периодам ранней юности и юности, затрагивающие психофизические стороны личностного развития.

Следуя морфофизиологическим особенностям девушек, используя личностно-ориентированный подход, наиболее полно отвечающий принципам гуманной педагогики, следовало бы изменить содержательную сущность физического воспитания. Вариативные образовательные программы должны преимущественно использовать традиционные и нетрадиционные виды физической активности, пользующиеся популярностью у молодёжи. По мнению А.Г.Комкова¹⁹, учёт требований к дифференциации учебного процесса предполагает необходимость распределения занимающихся по группам и подбора средств различных видов физической активности. Ю.М.Николаев²⁰ считает, что в традиционном понимании транслируются в основном физические качества, двигательные умения и навыки, а в случае

¹ Одарённые дети / Пер. с англ. под общ. ред. Г.В.Бурменской, М.В.Слуцкого. – М.: Прогресс, 1991

¹⁸ Берн Ш. Гендерная психология. – СПб.: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2002.

¹⁹ Комков А.Г., Антипова Е.В. Формирование физической активности детей и подростков как социально-педагогическая проблема // Теория и практика физической культуры. – 2003. – № 3. – С. 5-8.

²⁰ Николаев Ю.М. Физическая культура и основные сферы жизнедеятельности человека и общества в контексте социокультурного анализа // Теория и практика физической культуры. – 2003. – №8. – С.2-9.

освоения многообразия ценностей физической культуры с помощью двигательной деятельности развивается культура мышления, воображения, чувства, художественное творчество и т.п.

Так, возникновение различных оздоровительных направлений физкультурных занятий (различные виды аэробики, калланетика, стретчинг, пилатес, йога, пауэр йога и др.) позволяет желающим (особенно девушкам) заниматься именно тем видом, который наиболее отвечает их целям (похудеть или приобрести мышечный рельеф, снять эмоциональное напряжение, повысить уверенность, радость жизни и т.п.) и типу нервной деятельности. Тем более, что для подавляющего большинства старших школьниц и студенток наиболее значимым стимулом на физкультурных занятиях является ликвидация избыточной жировой ткани и формирование красивой фигуры²¹. Каждое из направлений имеет свои видовые признаки: стиль выполнения движений, различные средства и их нагрузочная стоимость. Подбор физических упражнений, естественно, должен осуществляться с учётом целеполагания занимающихся. Конечным итогом таких занятий в рамках оздоровительного эффекта должно являться улучшение физических кондиций занимающихся, их психофизического и функционального состояния. Суть, однако, в том, что только при *развитии разнообразных форм самостоятельных занятий* можно подойти и к оптимальному объёму физических нагрузок, и к *саморазвитию культуры здоровья* как непрерывному процессу изменения личностью своих потребностей, способностей, валеологического сознания с целью разрешения противоречия между желаемым и действительным в состоянии здоровья²².

Говоря о гендерной стороне проблемы здоровья и связи последней с поведенческими аспектами жизнедеятельности, необходимо коснуться такой психолого-педагогической категории как «отношение». Существует набор традиционных показателей, характеризующих отношение человека к своему здоровью: самооценка здоровья; медицинская информированность; место здоровья в системе жизненных ценностей; наличие у человека привычек, связанных с курением, употреблением алкоголя и наркотиков, медицинских препаратов; экологические установки; наличие стрессов. Качественные и количественные характеристики данных показателей вписываются в общую направленность личности и характеризуют её с позиции *самообеспечения здоровья*.

Для примера рассмотрим самооценку здоровья, являющуюся индикатором и регулятором реального и вербального поведения человека. Здесь проявляется двуединая функция самооценки: она выступает как относительный показатель состояния здоровья людей и как регулятор

²¹ Белкина Н.В. Здоровьеформирующая технология физического воспитания студенток вуза // Теория и практика физической культуры. – 2006. – №2. – С.7-11.

²² Кожанов В.В. Саморазвитие культуры здоровья студента в процессе спортивно ориентированного физического воспитания // Теория и практика физической культуры. – 2006. – №2. – С.12-14.

поведения. Например, различия по полу в самооценке здоровья проявляются в том, что мальчики и мужчины более высоко оценивают своё состояние здоровья, чем девочки и женщины своё. Этот феномен (завышения самооценок здоровья мужской популяцией), являясь устойчивым показателем гендерных различий, прямым образом влияет на дальнейшее здоровьесохранное поведение. У мужчин такое поведение существенно уступает женскому варианту.

Всё это приводит к выводу о том, что ориентация на значимые, предпочитаемые виды двигательной активности учащейся молодёжи, существенна в формировании полоролевой идентификации учащихся. От своевременности и полноты процесса формирования психологических черт мужественности-женственности во многом зависят уверенность в себе, цельность переживаний, определённость установок, что определяет в будущем эффективность общения с людьми, отношений в семье и коллективе, т.е. обширный набор психофизических и социальных компонент здоровья.

Использованные источники:

1. Одарённые дети / Пер. с англ. под общ. ред. Г.В.Бурменской, М.В.Слущкого. – М.: Прогресс, 1991.
2. Берн Ш. Гендерная психология. – СПб.: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2002.
3. Комков А.Г., Антипова Е.В. Формирование физической активности детей и подростков как социально-педагогическая проблема // Теория и практика физической культуры. – 2003. – № 3. – С. 5-8.
4. Николаев Ю.М. Физическая культура и основные сферы жизнедеятельности человека и общества в контексте социокультурного анализа // Теория и практика физической культуры. – 2003. – №8. – С.2-9.
5. Белкина Н.В. Здоровьеформирующая технология физического воспитания студенток вуза // Теория и практика физической культуры. – 2006. – №2. – С.7-11.
6. Кожанов В.В. Саморазвитие культуры здоровья студента в процессе спортивно ориентированного физического воспитания // Теория и практика физической культуры. – 2006. – №2. – С.12-14.

*Мамбеткереева М.С.
студент 2 курса
юридический факультет
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

*Научный руководитель: Рузаева Е.М., канд. юр. наук, канд.пед.наук
доцент кафедры гражданского права и процесса
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

ЗАЩИТА ТРУДОВЫХ ПРАВ И ИНТЕРЕСОВ РАБОТНИКОВ

Аннотация: В данной статье рассматривается защиты прав и интересов работников в трудовой сфере. Основными способами являются: самозащита трудовых прав, защита со стороны профессиональных союзов, защита, осуществляемая специальными государственными органами, и судебная защита.

Ключевые слова: работники, трудовые права, профессиональные союзы, трудовое законодательство, государственная инспекция труда, контроль (надзор) в сфере труда, судебная защита.

*Mambetkazieva M.S.
2nd year student, law faculty
of Orenburg state University
Russia, Orenburg*

*Research director: Ruzaeva E. M., Cand. Jus. of Sciences, Cand.PED.
associate professor, Department of civil law and process
Orenburg state University,
Russia, Orenburg*

PROTECTION OF WORKERS ' LABOUR RIGHTS AND INTERESTS

Abstract: the article deals with the protection of the rights and interests of workers in the labor sphere. The main methods are: self-defence of labour rights, protection by trade unions, protection by special state bodies and judicial protection.

Keywords: workers, labor rights, trade unions, labor legislation, state labour inspection, control (supervision) in the field of labor, judicial protection.

Согласно ст 45 Конституции Российской Федерации в России гарантируются государственная защита прав и свобод человека и гражданина.[1] Каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законами. Однако определения понятия «защита права» действующее законодательство не содержит, а сам этот термин используется в нормативно-правовых актах в различных смыслах» [7, с. 119]. Данная норма применима в частности и к трудовым правам и свободам, трудовым правоотношениям, возникающим между работником и работодателем, а также их представителями. В соответствии с трудовым законодательством Российской Федерации работники обладают широким

кругом как прав, так и обязанностей, неизбежно корреспондирующим соответственным правам. Этим правам работников соответствуют обязанности работодателей. Если работодатель не соблюдает права работников, нарушая их, то работникам также предоставлена возможность защищать свои права всеми способами, не запрещенными законом (статья 352 Трудового кодекса РФ, далее – ТК РФ) [2]. Целью защиты трудовых прав и свобод является обеспечение реализации работниками прав, установленных законом, подзаконным актом или договором.

Выделяют следующие способы защиты трудовых прав и законных интересов работников: самозащита работников трудовых прав; защита прав профессиональными союзами; государственный контроль (надзор) за соблюдением трудового законодательства; судебная защита. Данные способы непосредственно связаны с субъектами, осуществляющими защиту прав трудящихся.

По мнению И. А. Филиповой, «самозащита прав субъектов права – это самостоятельные активные действия работников по охране своих трудовых прав, жизни и здоровья без обращения или наряду с обращением в органы по рассмотрению индивидуальных трудовых споров либо в органы государственного контроля (надзора) за соблюдением трудового законодательства» [9, с. 145]. Права работников на самозащиту закреплено в главе 59 ТК, в данной главе заложено право работников на отказ от выполнения работы, не предусмотренной трудовым договором; отказ от выполнения работы, которая угрожает жизни и здоровью работника.

Что касается самозащиты трудовых прав, то, согласно ст. 142 ТК РФ, в случае задержки заработной платы на срок более 15 дней работник вправе приостановить работу, пока работодатель не сообщит ему в письменной форме о готовности произвести выплату. При этом анализ вопроса задержки заработной платы выявляет такое понятие как коллективная защита прав. В своей работе И.А. Грабовский говорит о том, что «важным средством самозащиты трудовых прав в случае задержки заработной платы является коллективная защита индивидуальных трудовых прав работников» [6, с. 97].

Профсоюзная защита является одним из способов защиты трудовых прав и интересов работников наряду с самозащитой, правовая основа которого так же закреплена в Трудовом кодексе РФ а также в Федеральном законе РФ. Анализируя совокупность прав, предоставленных профсоюзным организациям, следует сделать вывод о том, что профсоюзные организации обладают обширными правами в области защиты трудовых прав работников, так как целью их создания является взаимодействие с работодателем в интересах работника. В Федеральном законе "О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности" от 12.01.1996 N 10 к полномочиям профсоюзных организаций. К таким полномочиям можно отнести: право на представительство и защиту социально-трудовых прав и интересов работников; право на содействие занятости; право на ведение коллективных переговоров; право на

осуществление профсоюзного контроля за соблюдением законодательства о труде; право на социальную защиту работников; право на защиту интересов работников в органах по рассмотрению трудовых споров и другие указанные в Федеральном Законе [4]. При этом профсоюзы при осуществлении своих полномочий активно взаимодействуют с государственными органами за соблюдением трудового законодательства.

Согласно статье 370 ТК РФ профсоюзы вправе требовать устранения выявленных нарушений от работодателя, который, в свою очередь, обязан в течение недели сообщить в профсоюзный орган о результатах рассмотрения данного требования и принятых мерах. Профсоюзы при осуществлении данных полномочий взаимодействуют с государственными органами по контролю (надзору) за соблюдением трудового законодательства [9].

Государственный контроль (надзор) за соблюдением трудового законодательства представляет собой особую форму защиты прав и интересов работников. Государство осуществляет свой контроль с помощью уполномоченных органов исполнительной власти РФ. В системе таких органов ведущую роль играет федеральная инспекция труда, осуществляющая свои полномочия в соответствии с порядком установленным Правительством РФ. Так же следует отметить ряд других государственных органов. Министерство труда и социальной защиты РФ представляет собой федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий выработку и реализацию государственной политики в сфере демографии, труда, уровня жизни и доходов, оплаты труда, пенсионного обеспечения, социального страхования, а также другие функции, реализуемые в рамках государственной политики.

Судебная защита является одним из способов защиты трудовых прав и интересов работников, который гарантирован Конституцией Российской Федерации, а также трудовым законодательством. В статье 352 Трудового кодекса Российской Федерации установлено, что к основным способам защиты трудовых прав отнесено также право работника на судебную защиту своих нарушенных прав. Большое значение при обращении граждан в суд имеют сроки. Срок в течение, которого работник может обратиться в суд, ограничен. Например, для разрешения индивидуального трудового спора работник имеет право обратиться в суд в течение трех месяцев со дня, когда он узнал или должен был узнать о нарушении своего права. При этом существует возможность восстановления срока судом, в том случае если срок был пропущен по уважительным причинам. Отказ в восстановлении такого срока может быть обжалован в вышестоящий суд.

Еще одним из способов защиты прав человека и гражданина является международная защита прав и интересов, в том числе и в сфере труда. Основные международные нормативно-правовые нормы, которые оказывают влияние на законодательство в сфере труда в России, изложены в международных пактах о правах человека 1966 года, в конвенциях Международной организации труда и других международных документах.

Особой организацией в сфере защиты общих прав человека является Организация Объединенных Наций. Возможность участия ООН в международном регулировании труда основывается на положениях п.1 ст. 1 и ст. 55 Устава ООН, которые определили задачи международного сотрудничества по разрешению социальных проблем, гарантирования уважения к правам человека и основным свободам. [3.]В данной связи необходимо рассмотреть основные международные документы, которые содержат правовые нормы, регулирующие сферу труда. Всеобщая декларация прав человека 1948 года является первым документом, в котором были отражены положения, затрагивающие вопрос охраны и защиты, трудовых прав и интересов работников в сфере труда. Данный документ отразил такие важнейшие трудовые права как право на труд, на свободный выбор работы, на защиту от безработицы, право на благоприятные и справедливые условия труда, право на равную оплату за равный труд без какой-либо дискриминации, право на удовлетворительное вознаграждение, право на создание профсоюзов и вступление в них, а также другие важнейшие трудовые права. Конвенции и рекомендации Международной организации труда разрабатываются и принимаются Международной конференцией труда с использованием одинаковой процедуры.

На наш взгляд, рассматривая проблему защиты трудовых прав и интересов работников в сфере труда нельзя не сказать о таком институте трудового права как институт социального партнерства.

Институт социального партнерства позволяет работникам и работодателям урегулировать споры в сфере труда на локальном уровне, не прибегая к формам защиты трудовых прав. Социальное партнерство является своеобразной профилактикой нарушения трудовых прав работников, поэтому развития данного института является важной частью урегулирования споров в трудовой сфере.

Таким образом, в Российской Федерации существует определенная система защиты трудовых прав и интересов работников в трудовой сфере, которая включает в себя: самозащиту, государственный контроль (надзор) за законодательством в трудовой сфере, защиты профсоюзами, судебная защита. Особое место занимает международная защита прав работников в сфере труда посредством существования международных организаций, издающих документы мирового значения для регулирования трудовых отношений.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г
2. Трудовой кодекс РФ от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ
- 3."Устав Организации Объединенных Наций" (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945)
- 4.Федеральный закон "О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности" от 12.01.1996 N 10

5. Бердычевский В.С., Бердычевская Н.В., Бердычевская С.В. Некоторые способы защиты трудовых прав и законных интересов работников по российскому законодательству // Интеллектуальные ресурсы – региональному развитию. 2014. № 1. С. 118-124.
6. Грабовский И.А. Самозащита трудовых прав работников в условиях финансового кризиса // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Философия. Социология. Право. 2009. № 8 (63). С. 97-103.
7. Кауров В.Г. Проблемы защиты интересов работника по трудовому праву России // Известия высших Учебных заведений. Правоведение. 2013. № 2 (221). С. 113-122.
8. Рузаева Е.М. Особенности правового регулирования труда отдельных категорий работников (надомных, сезонных работников) / Е. М. Рузаева. - Москва : Юрлитинформ, 2010. - 150, [1] с. ; 21 см. - Библиогр.: с. 145-149. - 3000 экз. - ISBN 978-5-93295-756-1 (в пер.) :
9. Филипова И.А. Защита трудовых прав в Российской Федерации // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2013. № 6 (1). С. 143-146.

УДК 796.035

*Марютина А.С.
студент бакалавриата
Астраханский Государственный Технический Университет
Россия, г. Астрахань
Mariutina A.S.
bachelor student
Astrakhan State Technical University
Russia, Astrakhan*

ВЛИЯНИЕ СПОРТА НА РАБОТУ МОЗГА ЧЕЛОВЕКА HOW SPORTS INFLUENCES ON THE ACTIVITY OF THE HUMAN BRAIN

Аннотация: *статья посвящена вопросам влияния активного образа жизни на работу мозга. Благодаря тому, какие процессы происходят в организме при занятии физической культурой, деятельность человеческого мозга становится эффективнее. Также, рассмотрены виды спорта, которые благотворно влияют на этот процесс.*

Ключевые слова: *спорт, работа мозга человека, активный образ жизни, виды спорта, здоровый образ жизни.*

Annotation: *the article is about the issues of the influence of the active lifestyle on the brain activity. Due to the processes that occur in the body during physical training, the activity of the human brain become being more effective. Moreover, there is some kind of sports that have beneficial effect on the processes.*

Key words: *sports, the activity of human brain, active lifestyle, kind of sports, healthy lifestyle.*

Нет секрета в том, что физический упражнения полезны для здоровья человека. Ученые утверждают, что те люди, которые систематически занимаются физическим трудом, обладают более высокими интеллектуальными способностями. Данный факт можно объяснить следующим образом: при физической активности обменные процессы в организме ускоряются, тем самым снабжая все части тела достаточным количеством кислорода и питательных веществ, в том числе и мозг. Благодаря хорошему кровообращению, мозг насыщается кислородом, что стимулирует повышенную активность в мозге. Таким образом, стимулируется работа нервных клеток и развитие дендритов – нейронных отростков.

Благодаря росту и ответвлению нервных клеток, человек развивает способность быстрее и легче запоминать информацию, что помогает быстрее обучаться.

Факт состоит в том, что спортсмены являются разносторонними личностями – они обладают повышенной выносливостью, что позволяет им заниматься дольше как физическим, так и умственным трудом. Единственным препятствием в данном развитии может являться нежелание задействовать свой интеллектуальный потенциал в полной мере.

Во-первых, совершенствуется память, обучаемость и эмоции. Это происходит по той причине, что кардиотренировки активируют процесс создания новых нейронов в гиппокампе.²³

Далее, те сотрудники, которые тренируются на регулярной основе, являются более внимательными работниками. Физическая активность помогает мозгу настроить исполнительные функции, а именно: рабочая память и умение расставлять приоритеты.

Также, постоянные умеренные тренировки тела увеличивают выработку серотонина и приток кислорода к мозгу. Это поднимает творческую активность. Исследованиями доказано, что те работники, которые занимаются спортом, предлагают наиболее творческие подходы к решению проблем, чем менее активные работники.

Более того, занятия спортом повышают болевой порог и помогают мозгу справляться лучше со стрессом и усталостью, что является несомненным плюсом при современном темпе жизни.

Делая выводы из вышесказанного, можно подумать, что спортсмены должны быть самыми счастливыми, здоровыми и высокоинтеллектуальными людьми на планете. Но это не всегда так. Причины заключаются в следующем:

Во-первых, тренировки у профессиональных спортсменов не всегда умеренные. Спортсменам приходится постоянно перенапрягаться и находиться в состоянии стресса, что только пагубно влияет на работу мозга и организма в целом.

²³ Дронов В. Я. Физическая культура. - М., 2010.

Во-вторых, уставая после основных тренировок, не каждый находит время для самореализации в других областях.

Виды спорта, которые полезны человеку:

Йога – отличное занятие, которое развивает пластичность, гибкость, а также благодаря дыхательной гимнастике оказывает положительное влияние на работу мозга.

Танцы – развивают координацию в пространстве, поднимают настроение, а также развивают осанку, которая очень часто нарушена у людей, ведущих сидячий образ жизни.

Плавание и ходьба – самые безопасные виды спорта. Очень хорошо влияют на кровоснабжение мозга. Особенно при ходьбе человек вдыхает много кислорода, что, в свою очередь, обогащает клетки организма.²⁴

Игровые виды спорта также оказывают положительное влияние на здоровье и на мозг человека, единственное, необходимо учитывать противопоказания.

Использованные источники

1. Дронов В. Я. Физическая культура. - М., 2010.
2. Паначев В.Д. Спорт в системе физической культуры общества. - Пермь: Изд.-во ПГТУ, 2008. - С. 128-212.

УДК 336.67

Мельник П. Б.
экономист
ООО «Альт»
Россия, Владивосток

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДИАГНОСТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА

Аннотация: *рассмотрены теоретические аспекты диагностики экономической безопасности предприятия: задачи, принципы, алгоритм диагностики*

Ключевые слова: *диагностика экономической безопасности, принципы, методика*

Melnyk P.B
economist
LLC "Alt"
Russia, Vladivostok

THE ORETICAL ASPECTS OF DIAGNOSTICS OF ECONOMIC SAFETY OF BUSINESS

Abstract: *Theoretical aspects of diagnostics of economic security of an enterprise are considered: tasks, principles, algorithm of diagnostics*

Keywords: *diagnostics of economic security, principles, methodology*

²⁴ Паначев В.Д. Спорт в системе физической культуры общества. - Пермь: Изд.-во ПГТУ, 2008. - С. 128-212.

Диагностика экономической безопасности бизнеса – это комплекс методов и приемов, которые позволяют предотвратить и нейтрализовать факторы, подрывающие устойчивость функционирования предприятия. Основная цель диагностики экономической безопасности бизнеса - разработка мер для поддержания предприятия в безопасном экономическом состоянии.

Создание эффективной системы диагностики экономической безопасности бизнеса призвано решить следующие задачи:

1. Преодоление информационной неопределенности при оценке угроз, которые вызваны нелинейным развитием внутренней и внешней среды.
2. Выбор методологических подходов, наиболее эффективных при прогнозировании угроз.
3. Создание эффективного аппарата диагностики, чтобы оценить ситуации переходного состояния в производственной системе.
4. Обеспечение учета влияния факторов развития, этапа в жизненном цикле развития бизнеса, конъюнктуры внешней среды.
5. Подбор формализованных моделей, позволяющих прогнозировать состояние системы, границы и пределы при структурных и фазовых переходах.

Чтобы обеспечить финансовую защищенность бизнеса, руководство разрабатывает концепцию по оценке уровня экономической безопасности предприятия, которая определяет методологию оценки уровня экономической безопасности.

Формирование системы диагностики экономической безопасности бизнеса основано на принципах, приведенных в таблице 1[1].

Таблица 1 - Основные принципы диагностики

Наименование	Краткое содержание
Комплексность	Безопасность ресурсов предприятия (трудовых, материальных, финансовых, информационных)
Своевременность	Составление прогноза угроз, начиная с начального этапа кризиса
Непрерывность	Постоянный контроль и постоянное усовершенствование системы
Активность	Мониторинг за конкурентами для выполнения эффективной защиты
Законность	Система экономической безопасности соответствует законам РФ, и другим нормативным
Экономическая целесообразность	Сопоставления возможного ущерба и затраты на диагностику
Специализация	Система безопасности должна быть наиболее подходящая для данной организации
Взаимодействие и координация	взаимодействие служб организации для обеспечения оптимального функционирования организации в целом
Совершенствование	Оптимизация деятельности служб предприятия на основе появления новых механизмов
Централизация управления	Система диагностики должна функционировать как самостоятельная функция управления

Чтобы обеспечить финансовую защищенность бизнеса, руководство разрабатывает концепцию по оценке уровня экономической безопасности предприятия, которая определяет методологию оценки уровня экономической безопасности.

В общем виде диагностика экономической безопасности бизнеса осуществляется в следующей последовательности [2].

1. Выявляют внутренние и внешние факторы, определяющие экономическую безопасность предприятия (по всем функциональным составляющим), анализируют и оценивают степень их влияния.

2. Рассчитывают обобщенные показатели экономической безопасности каждой функциональной составляющей.

3. Рассчитывают интегральный показатель экономической безопасности бизнеса.

4. Разрабатывают комплекс мер, направленных на повышение экономической безопасности и оценивают их эффективность.

Таким образом, выполнение указанных действий позволит предприятию оценить уровень экономической безопасности предприятия.

Использованные источники:

1. Локтионова Ю. А. Идентификация состояния экономической безопасности предприятия методами диагностики / Ю. А. Локтионова // Социально - экономические явления и процессы. – 2013. - № 4. – С. 88.

2. Поздеев В. Л. Актуальные задачи анализа экономической безопасности предприятия / В. Л. Поздеев // Учет. Анализ. Аудит. – 2016. – № 2. – С. 16.

3. Хиревич Э. Ю. Определение оптимальной методики оценки экономической безопасности предприятия / Э. Ю. Хиревич // Инновационная наука. – 2016. - № 2. – С. 123.

*Муртазин Р. И.
студент магистратуры
Санкт-Петербургский горный университет
Россия, г. Санкт-Петербург*

МАШИННОЕ ОБУЧЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

***Аннотация:** Сегодня развитие направления машинного обучения идет стремительными темпами. И здесь нефтяная отрасль обладает большим потенциалом. Определение дебита жидкости, определение прочностных характеристик пласта, оптимизация системы бурения скважин – небольшая часть задач, где можно использовать машинное обучение. Эффективное управление данными – это именно тот инструмент, с помощью которого нефтяные компании смогут поддерживать конкуренцию и увеличивать прибыль.*

***Ключевые слова:** машинное обучение, нефтегазовая отрасль*

*Murtazin R. I.
student master
St. Petersburg mining university
Russia, Saint Petersburg*

MACHINE LEARNING AS A TOOL FOR DEVELOPING THE OIL AND GAS INDUSTRY

***Annotation:** Today, the development of machine learning is progressing rapidly. And the oil industry has great potential here. Determination of fluid flow rate, determination of reservoir strength characteristics, optimization of well drilling system – a small part of the tasks where you can use machine learning. Effective data management is the tool with which oil companies will be able to maintain competition and increase profits.*

***Key words:** machine learning, oil and gas industry*

Сегодня термин машинное обучение стал очень популярным. Данное направление развивается и затрагивает разные области нашей жизни. Не исключением стала и нефтегазовая отрасль.

Многие утверждают, что данные сегодня – это новая нефть. И, наверное, стоит согласиться с данным утверждением. Данные, которые мы получаем, помогают нам оптимизировать производство и добыть как можно больше углеводородов (энергии), тем самым получить большую прибыль. Сегодня, в условиях, когда цены на нефть довольно низкие, нефтяные компании обращаются за помощью к специалистам, занимающимся анализом больших данных (Big Data).

Хочется отметить, что использовать данные в разработке месторождений начали еще в конце 19 века. Люди начали замечать, что скважины, пробуренные на возвышенности, имели на порядок больший процент успеха, а дебит таких скважин превышал дебит ближних скважин.

Тогда, основываясь на опыте (данные) начали активно разбуриваться возвышенные участки.

Сегодня перед алгоритмами машинного обучения ставят совсем другие задачи. Одной из таких задач является определение дебита жидкости используя исторические динамические характеристики по скважине. В ходе эксплуатации скважин с установкой электроцентробежного насоса постоянно выполняется регистрация множества данных: замер дебита жидкости (иногда и газа), обводненности, устьевого, затрубного и забойного давления, показаний электродвигателя (частота, загрузка, температура, вибрация, токи, напряжения и др.). При этом по дебиту жидкости, в отличие от других параметров дискретность и информативность (достоверность) замера существенно ниже (относительно других параметров) потребностей геологической службы. При этом практически все вышеперечисленные характеристики взаимосвязаны, но, к сожалению, чаще всего неявным образом (например, забойное давление и газовый фактор) или через неизвестные промежуточные величины (например, электрические характеристики погружного электродвигателя и дебит жидкости). Прогноз дебита жидкости на основе модели машинного обучения позволило бы увеличить точность получения информации, сократить затрачиваемое на получение время и снизить затраты.

Другой задачей, которая может решиться с помощью алгоритмов машинного обучения является получение профиля акустических поперечных волн. Задача представляет интерес, так как поперечная акустика делается достаточно редко ввиду ее дороговизны. При этом данные сопоставления двух акустических каротажей позволяют получить упругие модули пласта и, далее, прочностные характеристики. Идея заключается в использовании в качестве входных параметров данные о скорости распространения продольных волн по профилю скважины, а также данные других каротажей (гамма-каротаж, пористость (например, из нейтронного каротажа), электрическое сопротивление и т.д.).

Еще одной задачей, где нас может спасти машинное обучение, является определение оптимальной системы разбуривания залежи. Именно эта компонента разработки месторождения, на которую нефтяные компании тратят огромные деньги. Это происходит потому, что в период, когда цены на нефть низкие, капитальные затраты на строительство скважин могут превысить предполагаемую прибыль.

Анализ больших данных позволяет значительно увеличить ценность имеющейся информации. С помощью скрытых зависимостей можно посмотреть на информацию с другой стороны и дать старым данным «второй шанс». При этом с каждым годом растет объем информации, имеющийся в нефтегазовой отрасли. Машинное обучение позволяет дать принципиально новый подход к решению актуальных проблем и достичь значительного роста экономических показателей.

*Мусина Л.И.
студент бакалавриата
Башкирский государственный аграрный университет
Россия, г. Уфа
Musina L. I.
bachelor student
Bashkir state agrarian University
Russia, Ufa*

**РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ
В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН
THE DEVELOPMENT OF THE STATE AGRARIAN POLICY
IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN**

Аннотация: *В статье рассматривается развитие государственной аграрной политики в Республике Башкортостан. Найдены недостатки и предложены решения по их устранению.*

Abstract: *the article deals with the development of state agrarian policy in the Republic of Bashkortostan. Shortcomings are found and solutions on their elimination are offered.*

Ключевые слова: *аграрный сектор, аграрная политика, государство, АПК, региональное управление, Республика Башкортостан.*

Key words: *agrarian sector, agrarian policy, state, agro-industrial complex, regional management, Republic of Bashkortostan.*

Актуальность темы обусловлена поиском решений проблем, связанных с развитием аграрного сектора в Республике Башкортостан.

Сельское хозяйство в Республике Башкортостан напрямую зависит от природных факторов и имеет сезонный, циклический характер производства.

Финансовая неустойчивость отрасли, обусловленная нестабильностью рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия; дефицит квалифицированных кадров, вызванный низким уровнем и качеством жизни в сельской местности; неблагоприятные общие условия функционирования сельского хозяйства, прежде всего, неудовлетворительный уровень развития рыночной инфраструктуры, затрудняющий доступ сельскохозяйственных товаропроизводителей к рынкам финансовых, материально-технических и информационных ресурсов, готовой продукции – именно в силу этих обстоятельств, создание условий для устойчивого развития сельских территорий, ускорения темпов роста объемов сельскохозяйственного производства на основе повышения его конкурентоспособности стало приоритетным направлением аграрной экономической политики государства.

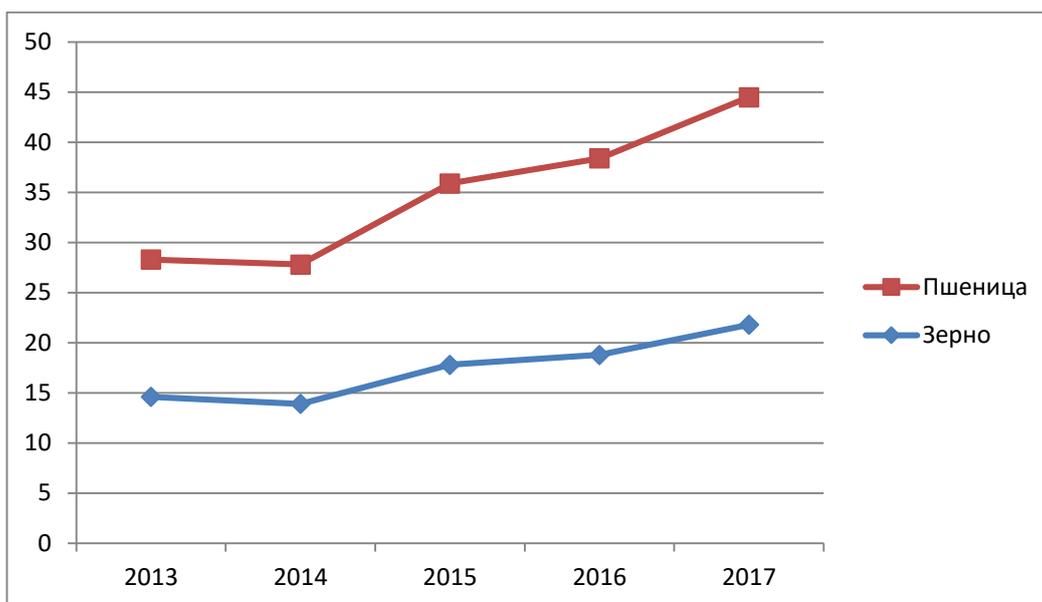


Рисунок 1 - Урожайность зерна и пшеницы в Республике Башкортостан в период 2013-2017 гг. [2]

За исследуемый период заметен рост урожайности сельскохозяйственной культуры. Урожайность зерна увеличилась с 2013 года на 7,2 ц с одного гектара и в 2017 году составила 21,8 ц с гектара, а рост урожайности пшеницы с 2013 года увеличилась 9 ц с одного гектара и в 2017 году составила 22,7 ц с гектара.

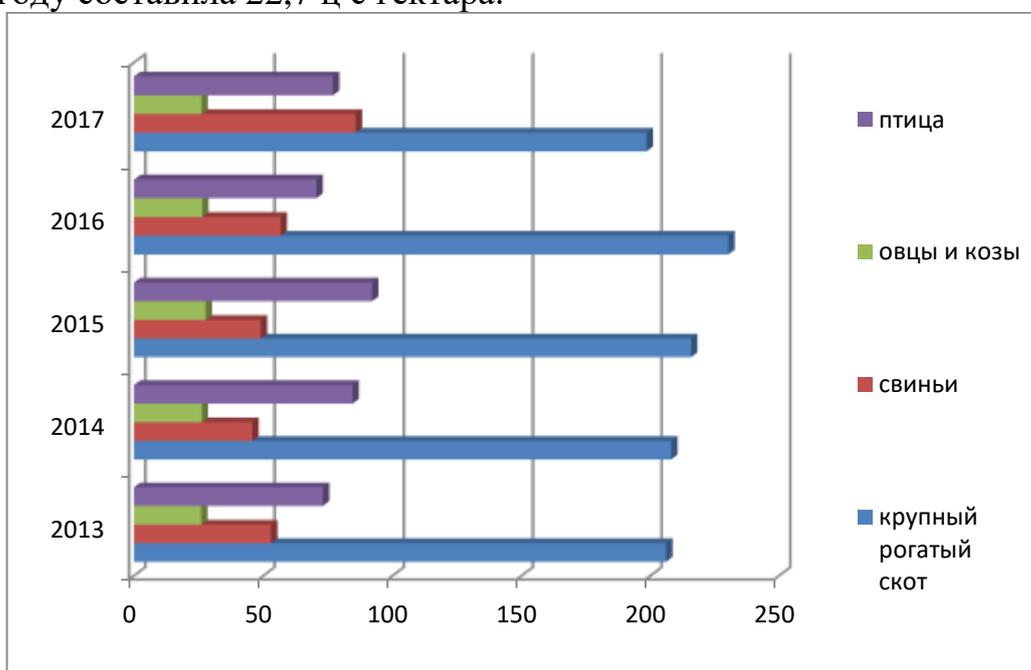


Рисунок 2 - Производство основных продуктов животноводства в Республике Башкортостан в период 2013-2017 гг. [2]

За исследуемый период в производстве основных продуктов животноводства преобладает крупный рогатый скот - его удельный вес составляет в 2017 году 49,95%, наименьший удельный вес занимает

производство овец и коз - 6,57%. За 5 лет производство крупного рогатого скота снизилось на 7,6 тыс. т., производство свинины увеличилось на 32,7 тыс. т., производство овец и коз имело незначительный рост 0,1 тыс. т., производство птицы увеличилось на 3,9 тыс. т.

Для того, чтобы создать благоприятные условия для сельского хозяйства в Республике Башкортостан необходимо: финансировать сельское хозяйство не только из местного бюджета, но и рассмотреть программы по финансированию из регионального и федерального бюджетов; в повышении качества и уровня в сельском хозяйстве необходимо заинтересовать коммерческие банки. Выдача льготных кредитов, субсидированных государством, будут стимулировать аграрный сектор; пересмотр нормативно-правовой базы и государственной аграрной политики в Республике Башкортостан; ограничить ввоз сельскохозяйственной продукции из других регионов; реализация национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса» на территории Республики Башкортостан.

Без развитого сельского хозяйства и прогрессивного аграрного сектора – позитивное развитие экономики Республики Башкортостана и повышение благосостояния общества невозможно, должна проводиться всесторонняя работа на всех уровнях.

Реализация предложенных мер по восстановлению и развитию агропромышленного производства, должна улучшить общее экономическое положение, обеспечить продовольственную безопасность.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Республика Башкортостан // Режим доступа: <https://www.bashkortostan.ru/>.
2. Территориальный орган службы государственной статистики по Республике Башкортостан // Режим доступа: <http://bashstat.gks.ru/>.
3. Справочная система "КонсультантПлюс" // Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

Мухамадиева Л.Ф.

бакалавр

*Институт экономики, финансов и бизнеса
Башкирский Государственный Университет*

Россия, г.Уфа

Занин Д.С., к.п.н.

психолог-консультант

управляющий партнер проекта Центр развития «Занин и С^О»

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА ЗА
СЧЕТ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ОЦЕНКИ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ
КОМПЕТЕНТНОСТИ СОИСКАТЕЛЯ НА ПРОМЫШЛЕННОМ
ПРЕДПРИЯТИИ**

Аннотация: *в статье рассмотрена система отбора персонала и ее особенности при использовании оценки эмоциональной компетентности соискателя на промышленном предприятии в процессе кадрового отбора.*

Ключевые слова: *эмоции, интеллект, компетентность, лидерство, персонал, отбор персонала, соискатель, кадры.*

Mukhamadieva L.F.

student

of the Institute of economics, finance and business

Bashkir State University

Russia, Ufa

Scientific adviser: Zanin D.S., Ph.D.

psychologist-consultant

managing partner of the project "Zanin and SO "Development Center

**IMPROVEMENT OF THE PERSONNEL SELECTION SYSTEM
FOR THE ACCOUNT OF IMPLEMENTATION OF THE TECHNOLOGY
OF ESTIMATION OF THE EMOTIONAL COMPETENCE OF THE
INVITOR AT THE INDUSTRIAL ENTERPRISE**

Annotation: *The article considers the system of personnel selection and its use in developing the evaluation of the competitor's emotional competence at an industrial enterprise in the process of personnel selection.*

Key words: *emotions, intellect, competence, leadership, personnel, selection of personnel, competitor, personnel.*

Самые разные количественно-качественные характеристики персонала имеют место быть в нынешней сфере производства. Компетентность и квалификация сотрудников может быть самой разной, но стоит отметить, что множество руководителей предприятий испытывают кадровый дефицит. На всех уровнях, в том числе на правительственном уровне, обсуждается проблема отсутствия необходимого кадрового объема. Кадровый отбор имеет на сегодняшний день очень большое значение, так как от его эффективности зависит в целом эффективность функционирования всего предприятия. Качественный отбор кадров обеспечивается прежде всего

компетенцией кадровика организации в русле инноваций в политике, экономике, технологическом и экономическом аспектах функционирования рынка.

Отбор персонала выступает базовой кадровой технологией. Человеческий опыт по отбору кадров, если говорить в глобальном ключе, оттачивался столетиями – в русле формулировки требований к работникам[2].

Практика отечественных и зарубежных кадровых отделов имеет достаточно накопленного опыта, содержащего эффективные способы отбора персонала. Под отбором будем понимать деятельность, реализующуюся в многоактном русле и длящуюся у человека в течение всей фазы активной жизни как профессионала[5].

Технология оценки эмоциональной компетентности при найме претендентов способствует эффективной идентификации будущего работника в сопоставлении с теми требованиями, которые выдвигает к соискателю организация с учетом предметной области и должности, где будет по факту отбора присутствовать в профессиональном плане специалист[1]. Характеристика специалиста промышленного предприятия с точки зрения его эмоциональной компетентности находится в приоритете наряду с другими, не менее значимыми, характеристиками, среди которых присутствуют разного рода социальные характеристики личности.

Помимо эмоциональной компетентности значимым является и профессионализм соискателя. В процессе комплексного кадрового отбора обеспечивается высокий уровень соответствия соискателя тем требованиям в профессиональном плане и в плане эмоциональной компетентности, которые ему предъявляет вид деятельности или должность на предприятии, выступающим работодателем[3].

Технология оценки эмоциональной компетентности при внедрении в процесс подбора персонала оптимизирует выявление кандидата, который наиболее подходит на вакантную должность. Следует отметить, что процессы поиска и отбора кадрового состава подразумевает эффективное управление подобным типом процессов. Уровень управления такими процессами подразумевает повышение их качества и скорости. Предприятие может функционировать нормально лишь в том случае, если отбор персонала, являясь первичным звеном в цепи управленческих процессов, находится на высоте.

Отбор кадрового состава может проходить поэтапно. Производственные навыки и фактические знания при этом оцениваются максимально объективно в том числе и с точки зрения оценки эмоциональной компетентности.

В процессе отбора все ситуации используются максимально рационально с анализом всех составляющих элементов. Эмоциональная и рациональная системы обычно отличаются. Общий вектор, задаваемый эмоциональным ключом, указывает на формы поведения, каждая из которых

может быть выбрана определенным образом. Перерабатывать эмоционально данные при отборе аналитически или глобально нужно исходя из конкретного случая и ситуации. Переработка аналитическим путем требует обработки больших объемов информационных данных и приводит к максимально точным ответам. Эмоциональная переработка глобальным путем приводит к приблизительному ответу и меньшим по объемам когнитивным затратам. Преимущества эмоциональной переработки прежде всего в том, что такой подход позволяет эффективно действовать в условиях временного дефицита либо в сложных ситуациях, которые не имеют возможности аналитического решения.

Процесс подбора имеет определенное количество форм. Выделяют три формы: отбор, набор, наем. Процесс подбора подразумевает учет влияние большого реестра факторов. В список таких факторов входят возможности и ограничения законодательного характера, специфика организации, особенности рынка, где представлена рабочая сила. Процесс отбора тем продолжительнее и сложнее, чем выше должность претендента[6].

Оценка эмоциональной компетентности соискателя позволяет корректно повысить уровень прогностичности процесса отбора персонала, вписываясь в перечень методов и инструментов отбора как наиболее эффективный метод, если говорить о том, что подобный подход в системе отбора применяется именно на промышленном предприятии.

В процессе реализации отбора по конкурсу необходимо предпринимать внедрение разного рода программ и технологий, которые позволяют наиболее эффективно проводить отбор кандидатов. Сюда могут входить программные средства либо разного рода инновационные технологии, одной из которой является технология оценки эмоциональной компетентности соискателя на промышленном предприятии.

Использованные источники:

- 1.Блинова М. Г. Инновационные методы подбора и адаптации персонала как основные составляющие процесса оптимизации управления человеческими ресурсами // Символ науки. – 2015. – № 7–1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnye-metody-podbora-i-adaptatsii-personala-kak-osnovnye-sostavlyayushchie-protsess-a-optimizatsii-upravleniya> (14.04.2018).
- 2.Жижерина Ю. Массовый подбор: рабочие производства. Подбор персонала. Образец карты подбора персонала // Справочник по управлению персоналом. – 2013. – № 1 (январь). – С. 40–46 : порт., табл.
- 3.Кибанов А. Я. Оценка и отбор персонала при найме и аттестации, высвобождение персонала : учеб.-практич. пособие для студентов высш. учеб. заведений, обучающихся по специальностям "Управление персоналом" и "Менеджмент организации" / А. Я. Кибанов, Д. К. Захаров, И. А. Федорова ; под ред. А. Я. Кибанова. – М. : Проспект, 2013. – 75 с. : табл. – (Управление персоналом: теория и практика).

4. Кузьмина Н. М. Кадровая политика корпорации : монография / Н. М. Кузьмина. – М. : Инфра-М, 2016. – 167 с. : ил., табл. – (Научная мысль. Менеджмент).
5. Романова Ю. А. Оптимизация отбора и профессиональной адаптации персонала в организации // Вестн. Мос. ун-та им. С. Ю. Витте. Сер. 1: Экономика и управление. 2015. – № 1 (12). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-otbora-i-professionalnoy-adaptatsii-personala-v-organizatsii> (14.04.2018).
6. Сипатова М. Личностные качества кандидата: как их оценить // Служба кадров и персонал. – 2014. – № 4. – С. 24–26

УДК 372.3./4

*Нуриева А.Р.
Батищева К.И.
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга*

ТЕАТРАЛЬНО-ИГРОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

В статье анализируются вопросы театрально-игровой деятельности в формировании коммуникативных навыков у детей дошкольного возраста. По ФГОС в воспитании и развитии детей старшего дошкольного возраста важно формирование коммуникативно-развитой личности, способной к полному взаимодействию с окружающими. Авторы рассматривают аспекты развития, на которые направлена театрально-игровая деятельность в формировании коммуникативных навыков у детей.

Ключевые слова: социализация, дошкольный возраст, театрально-игровая, деятельность, коммуникативные навыки, общение, взаимоотношения, импровизационность, интегративность, поведение, коммуникативная сфера, психомоторные способности.

*Nuriyeva AR
Batischeva K., I.
Elabuga Institute of KFU
Russia, Elabuga*

THEATER-GAME ACTIVITY IN FORMING COMMUNICATIVE SKILLS IN CHILDREN OF A SENIOR PRESCHOOL AGE

The article analyzes the issues of the theatrical and gaming activity in the formation of communicative skills in pre-school children. According to the GEF in the upbringing and development of children of senior preschool age, it is important to form a communicatively developed personality capable of full interaction with others. The authors consider the development aspects to which the theatrical-gaming activity is directed in the formation of communicative skills in children.

Key words: *socialization, preschool age, theatrical and gaming, activities, communication skills, communication, relationships, improvisation, integrativity, behavior, communicative sphere, psychomotor abilities.*

В последние время формы поведения и мышления людей в современном обществе изменяются. Сегодня первоочередным аспектом исследований становится общение, в частности, коммуникативное поведение, культура общения и понимания, в которых коммуникативные навыки человека приобретает особую значимость. Коммуникативная сфера детей рассматривается в общем контексте социализации с учетом особенностей выстраивания межличностных взаимоотношений со сверстниками и взрослыми.

Ведущей деятельностью детей дошкольного возраста является игровая деятельность. Она наиболее полно охватывает личность ребенка и отвечает специфике развития его психических процессов. Поэтому игровая деятельность имеет широкий развивающий потенциал, который позволяет использовать ее в образовательном и воспитательном процессе.

В связи с действующим Федеральным государственным стандартом России и социальным заказом общества на выполнение образованием функций воспитания и развития детей старшего дошкольного возраста актуальным сегодня является формирование коммуникативно-развитой личности, способной к полному взаимодействию с окружающими. Формированию коммуникативных навыков у детей старшего дошкольного возраста наиболее полно способствует театрально-игровая деятельность.

Театрально-игровая деятельность в воспитательном процессе детей старшего дошкольного возраста направлена на следующие аспекты развития:

- развитие умения общаться со сверстниками и взрослыми в любых жизненных ситуациях;
- формирование познавательной, социальной мотивации ребенка к развитию, самореализации;
- развитие естественных психомоторных способностей ребенка, обретение ощущения гармонии своего тела с окружающим миром, развитие свободы и выразительности телодвижений;
- развитие дыхания и свободы речевого аппарата, умение владеть правильной артикуляцией, четкой дикцией, разнообразной интонацией, логикой речи и орфоэпией;
- развитие эстетического чувства;
- формирование способности творчески относиться к любому делу;
- овладение детьми элементарными знаниями и понятиями, профессиональной терминологией театрального искусства;
- вовлечение в процесс постановки недостаточно активных детей, помогая им преодолевать застенчивость и скованность.

Для построения эффективной педагогической деятельности с целью решения данных задач в развитии детей старшего дошкольного возраста

необходимо придерживаться определенных принципов обучения. Это принципы: доступности, индивидуализации, систематичности, специфичности театрально-игровой деятельности, комплексности, импровизационности, интегративности.

Для реализации данных принципов в практической деятельности в дошкольном образовательном учреждении рекомендуется создание следующих организационно-педагогических условий:

1) организация предметно-развивающей среды, выступающей в роли стимулятора, движущей силы в целостном процессе становления личности, что будет способствовать формированию коммуникативных навыков;

2) создание коммуникативно-диалоговой основы взаимоотношений дошкольников со взрослыми и сверстниками как аспекта нравственного развития ребенка и становления личности ребенка-дошкольника при регулярной включенности в театрализованную деятельность;

3) создание единого ценностно-смыслового сотрудничества педагогов и родителей на основе понимания сущности проблемы, форм и методов эффективного формирования коммуникативных навыков дошкольников в театрализованной деятельности;

4) осуществление систематизации средств и методов театрализованной деятельности, распределение их в соответствии с психолого-педагогическими особенностями детей по формированию коммуникативности;

5) наличие педагогической программы по формированию коммуникативных навыков дошкольников в процессе театрально-игровой деятельности.

Результатом образовательно-воспитательной деятельности на данных принципах в предлагаемых педагогических условиях будут являться:

1) развитие коммуникативных способностей ребенка: различать ситуации общения, на этой основе определять собственные цели и цели партнеров по общению; выбирать адекватные способы поведения в данной ситуации и уметь преобразовывать ее с целью оптимизации общения с окружающими; понимать состояния и поступки других людей; сотрудничать (с взрослыми и с детьми разного возраста) в предложенных формах; проявлять инициативу в установлении контактов; высказывать свое отношение к поступкам окружающих людей, происходящим событиям;

2) развитие творческих способностей в аспектах: формулировать свой интерес, предпочтение, намерение; выходить за пределы исходной ситуации и в процессе ее преобразования создавать новый продукт; пользоваться знаками и символами, средствами при создании выразительного образа; оценивать результат собственной продуктивной деятельности; выражать в слове, речи, движении, изображении, жесте свои эмоциональные переживания и суждения; воплощать разнообразные сменяющиеся замыслы; реализовывать свою личность в различных видах деятельности.

Таким образом, театральнo-игровая деятельность является эффективным средством формирования коммуникативных навыков у детей старшего дошкольного возраста, когда эта деятельность представляет собой педагогический процесс, в котором организовано, постепенно и непрерывно в воображаемых, соответствующих роли, сюжету и реальным ситуациям, осуществляется усвоение знаний и норм взаимосвязей ребенка с другими людьми, формирование умения воспринимать и обмениваться информацией, устанавливать и поддерживать контакты со взрослыми и сверстниками; формируется адекватная оценочная деятельность, направленная на анализ собственного поведения и поступков окружающих людей. В процессе театральнo-игровой деятельности ребенок, используя различные символические средства (мимики, пантомимы, пластики, речи, пения и т.п.) в различных сферах познания, передачу и воспроизведение информации, реализуемые в межличностных отношениях, повышает степень социальной компетентности в процессе взаимодействия с окружающим.

Использованные источники:

1. Арсеновская О.Н. Учимся общаться. Игровые занятия по формированию коммуникативных навыков у детей 5-7 лет. ФГОС ДО. – М.: Учитель, 2017. – 163 с.
2. Кайль Д.Г. Коррекция и развитие эмоциональной сферы детей 6-7 лет. Программа театральнo-игровой деятельности. Планирование. Занятия. ФГОС ДО. – М.: Учитель, 2016. – 131 с.
3. Полякевич В., Снина Н. Формирование коммуникативных навыков у детей 3-7 лет. Модели комплексных занятий. – М.: Учитель, 2017. –160 с.

Нуриева А. Р.

Трушина И.О.

Елабужский институт КФУ

Россия, г. Елабуга

ТВОРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ САМООЦЕНКИ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

В статье рассматриваются проблемы творческой деятельности в формировании самооценки у детей дошкольного возраста. Авторы обращают внимание на проблему через занятия. Благодаря творческим занятиям развиваются мышление, память, внимание, восприятие.

Ключевые слова: *Творчество, самооценка, память, мышление, развитие, дошкольный возраст, самосознание, восприятие, индивидуальность, личность.*

Nurieva A. R.

Trushina O. I.

Elabuga Institute of Kazan Federal University

Russia, Elabuga

CREATIVE ACTIVITY IN FORMING THE SELF-ASSESSMENT IN CHILDREN OF PRESCHOOL AGE

The article deals with the problems of creative activity in the formation of self-esteem in pre-school children. Authors pay attention to the problem through training. Thanks to creative pursuits, thinking, memory, attention, perception develop.

Key words: *Creativity, self-esteem, memory, thinking, development, preschool age, self-awareness, perception, individuality, personality.*

В концепции модернизации российского образования возрастает роль общественно значимой активности личности, предполагающей высокую сознательность и требовательность индивида как в отношении к другим людям, так и к самому себе. Актуализируется, что формирование самооценки ребенка дошкольного возраста через занятия творческой деятельностью в результате отличаются эффективностью и значимостью влияния самооценки на успешность обучения, на поведение ребенка.

Наиболее активно формирование личностных качеств человека происходит в детском возрасте. В старшем дошкольном возрасте психическое развитие и становление личности ребенка тесно связаны с развитием самосознания и самооценки. Самосознание считается центральным новообразованием всего периода дошкольного детства. Это осознание ребенком самого себя, понимание того, что собой представляет ребенок, какими качествами обладает, личных желаний, потребностей и мотивов, как относятся к нему окружающие и чем вызывается это отношение. Самосознание наиболее явно проявляется в самооценке, которая формируется в период 6 - 7 лет (старший дошкольный возраст). Самооценка - как ребенок оценивает свои достижения и неудачи, свои качества и

возможности. Это наиболее сложный компонент самосознания. К 7 годам возрастает критичность детской оценки и самооценки. Данный сдвиг в развитии самооценки имеет важную роль в психологической готовности дошкольника к обучению в школе. Эмоционально позитивная, ясная, уверенная самооценка формирует стремление ребенка к учебе и влияет на его поведение.

Проблематика самооценки и ее формирования широко изучена в отечественной психологии и педагогике. Анализ литературы показывает, что преобладающее место в изучении проблемы развития самооценки в дошкольном возрасте занимают исследования по психологии и педагогики. Большинство исследований, направлены на выявление зависимости самооценки ребенка от оценки и отношения взрослого: родителей, педагогов, на взаимосвязь самооценки с общением детей. Педагогических исследований, отражающих формирование самооценки у дошкольников в зависимости от вида деятельности, крайне мало.

Тем не менее, в содержании самосознания человека осознание им своих умений занимает одно из важных мест. Под воздействием активных действий, продуктивной деятельности, осознания ее успешности у детей дошкольного возраста происходит, в том числе, и формирование самооценки. Особенностью самооценки ребенка дошкольного возраста является ее недостаточная объективность и обоснованность. Для детей старшего дошкольного возраста считается нормой, если ребенок оценивает себя высоко. Так, отмечается, что детям дошкольного возраста свойственна завышенная самооценка.

Актуальность формирования самооценки ребенка дошкольного возраста через занятия творческой деятельностью определяется их эффективностью и значимостью влияния самооценки на успешность обучения, на поведение, на переход к следующей ступени личностного развития и на всю жизнедеятельность ребенка в целом. В подходах к изучению самооценки в современной психологии можно отметить точку зрения генезиса источников ее развития. В них раскрывается содержание понятия самооценки как «доверие к себе», «самоуважение», «осознание себя», «образ себя», «чувство собственного достоинства», «уровень притязания».

Рассматривая данные составляющие самооценки было выявлено, что взаимосвязь самооценки и направленности личности является динамическим и двухсторонним процессом, обусловленным силой проявления мотивов, входящих в ее структуру, а также уровнем сформированности психологических компонентов самооценки.

Так, роль самооценки не ограничивается приспособительной функцией; самооценка становится одним из механизмов, реализующих активность личности. Главные компоненты самооценки выступают в следующей структуре: регулятивной, эмоциональной, когнитивной. Основными средствами и приемами самооценки являются: самонаблюдение,

самоанализ, самоотчет, самоконтроль, сравнение. Развитие самооценки характеризуется движением от общей, недифференцированной самооценки к более дифференцированной, обоснованной системе самооценок. Самооценка проявляется в разных видах деятельности, в особенности, в продуктивной деятельности, где наглядно видны результаты.

В работах, посвященных самооценке детей дошкольного возраста, подчеркивается ее зависимость от уровня освоения ребенком той деятельности, в которой она проявляется (Н.Е. Анкундинова, А.М. Богуш, В.А. Горбачева, К.А. Архипова, Р.Б. Стеркина, Е.О. Смирнова, Г.Б. Тагиева). Оценка способностей и возможностей личности выражает определенный уровень притязаний, определяемый как уровень задач, которые личность ставит перед собой и к выполнению которых считает себя способной. В этой связи, можно определить, что самооценка формируется в таких видах деятельности, которые связаны с четкой установкой на результат и где этот результат выступает в форме, доступной самостоятельной оценке. Такой деятельностью для ребенка дошкольного возраста является творческая деятельность.

Творческая деятельность предполагает расширение и обогащение индивидуального опыта ребенка. Под индивидуальным опытом понимается совокупный результат тех умственных и практических действий, которые ребенок сам предпринимает в окружающем его предметном мире. С помощью индивидуального опыта в конкретной творческой деятельности ребенок определяет наличие у себя определенных качеств, умений, возможностей. Успех или неуспех в определенной деятельности является критерием наличия или отсутствия каких-либо способностей. Ребенок постепенно начинает понимать границы своих возможностей путем прямой проверки своих сил в реальных условиях жизни. В процессе индивидуального опыта в конкретной деятельности важное воздействие на развитие самооценки оказывают отношение окружающих взрослых и понимание самим ребенком особенностей своей деятельности, ее хода и итоговых результатов. Через личный опыт практической творческой деятельности дошкольники уже могут реально оценивать свои возможности, их самооценка становится адекватной.

Развитие самооценки тесно связано с развитием интеллекта дошкольника, его высших психических функций: мышления, памяти, внимания, восприятия. Они привлекают внимание ребенка к его собственным способностям, являются обязательным условием возникновения «личного самосознания». И именно творческие занятия в полной мере способствуют развитию мышления, памяти, внимания, восприятия.

Таким образом, творческие занятия предоставляют ребенку дошкольного возраста условия формирования самооценки через увеличение и обогащение личного опыта, развитие интеллекта - его высших психических функций: мышления, памяти, внимания, восприятия,

творческого интеллекта, при активном участии самой личности и взрослого. Контекст творческой деятельности предполагает возможность речевого описания результатов деятельности ребенка, его оценочного суждения, что является условиями коррекции и формирования адекватной самооценки.

Использованные источники:

1. Божович Л.И. Личность и ее формирование в детском возрасте.-М.: Просвещение, 2012. – 300 с.
2. Выготский Л.С. Вопросы детской психологии. -Люберцы: Юрайт, 2017. - 432 с.
3. Микляева Н.В. Теоретические основы дошкольного образования.- М.: Юрайт, 2016.- 496 с.

УДК 622.276/279 (574)

Нурлигенова З.Н.

магистр педагогических наук

Карагандинский государственный технический университет

Республика Казахстан, г. Караганда

Цхай И.Б.

студент факультета инженерной экономики и менеджмента

Карагандинский государственный технический университет

Республика Казахстан, г. Караганда

Тыртышная Ю.Е.

студент факультета инженерной экономики и менеджмента

Карагандинский государственный технический университет

Республика Казахстан, г. Караганда

**СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАЗАХСТАНА И ЕЕ
ЭКСПОРТНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ**

Аннотация: *Нефтегазовая отрасль является одной из важных отраслей экономики Республики Казахстан. Значительная часть доходов государственного бюджета формируется за счёт экспорта углеводородного сырья. Решение государственных, внутриэкономических, политических и социальных проблем зависит от правильного анализа деятельности предприятий топливно-энергетического комплекса и определения внешнеэкономических перспектив их развития.*

Ключевые слова: *нефтяная промышленность, экспорт, Республика Казахстан*

Nurligenova Z.N.

Master of Pedagogical Sciences

Karaganda State Technical University,

Republic of Kazakhstan, Karaganda

Tskhai I.B.

student of the Faculty of Engineering Economics and Management

Karaganda State Technical University,

Republic of Kazakhstan, Karaganda
Tyrtysnaya Yu.E.
student of the Faculty of Engineering Economics and Management
Karaganda State Technical University,
Republic of Kazakhstan, Karaganda

CURRENT STATUS AND TRENDS OF THE DEVELOPMENT OF THE OIL AND GAS INDUSTRY OF KAZAKHSTAN AND ITS EXPORT OPPORTUNITIES

Annotation: *The oil and gas industry is one of the important branches of the economy of the Republic of Kazakhstan. A significant part of the state budget revenues is formed by the export of hydrocarbon raw materials. The decision of the state, intraeconomic, political and social problems depends on a correct analysis of the activity of the enterprises of the fuel and energy complex and determining the external economic prospects for their development*

Keywords: *oil industry, export, Republic of Kazakhstan*

Переход экономики Республики Казахстан на рыночные отношения выдвинул развитие внешней торговли в число приоритетных задач страны. Под термином «внешняя торговля» понимается торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из импорта (оплачиваемого ввоза товаров) и экспорта (оплачиваемого вывоза товаров). Многообразная внешнеторговая деятельность подразделяется по товарной специализации на: торговлю готовой продукцией, торговлю машинами и оборудованием, торговлю сырьем и торговлю услугами.

В условиях узости внутреннего рынка с его огромными природными ресурсами, экономический потенциал Казахстана может быть в полной мере реализован только при условии активного выхода на мировые товарные рынки, что многократно усиливает роль внешней торговли для экономического развития.

За годы независимости Казахстана нефтяная индустрия прочно заняла лидирующее место в экономике республики и стала приоритетной в формировании всего инвестиционного потенциала и торговых отношений страны. На данный момент нефтедобыча является основной и наиболее динамично развивающейся отраслью экономики Республики Казахстан. Она обеспечивает внутренние потребности в энергоресурсах, занимает 27% в ВВП и 56% в суммарном казахстанском экспорте. В республике находится более 200 месторождений нефти [1, с. 244]. Согласно ежегодному отчету компании BritishPetroleum на конец 2015 г. доказанные запасы нефти в стране составили 30 млрд. баррелей. По этому показателю РК занимает 12-е место в мире. Прогнозные запасы оцениваются экспертами в 11-12 млрд. тонн, большая часть из которых залегает в недрах трех крупнейших месторождений: Тенгиза (5-6 млрд. тонн), Карачаганака (1,2 млрд. тонн) и шельфового Кашагана (3 млрд. тонн). За четверть века независимого развития Казахстану удалось не только преодолеть небольшой спад добычи нефти в середине 90-х гг. XX в., но и увеличить ее объемы более чем втрое

по сравнению с 1992 г. [2]. Свыше половины иностранных инвестиций в экономику страны приходится на нефтегазовый сектор. Казахстан по нефтегазовым ресурсам относят к государствам, обладающим стратегическими запасами углеводородов, оказывающим влияние на формирование мирового рынка энергоресурсов. Для разработки крупнейших месторождений Казахстана были созданы консорциумы с участием иностранных компаний на условиях соглашения о разделе продукции. Национальные и иностранные компании добывают сейчас около 80 млн. тонн нефти и газового конденсата ежегодно. По объемам добычи Казахстан занимает 17-е место в мире [2].

Наряду с очевидными успехами, в последние годы нефтегазовой отрасли выявились и проблемы. Достигнув в 2013 г. исторического максимума 82 млн. тонн, объем добычи в 2015-16 гг. не смог пробить «потолок» в 80 млн. тонн. Этому есть ряд причин, и главная – падение цен на углеводороды, урезавшее приток инвестиционных средств в отрасль. Кроме того, Казахстан подписал соглашение с ОПЕК о снижении добычи в 2017 г. на 20 тыс. баррелей в сутки, что в расчете на год составляет около 1 млн. тонн [3].

Помимо этого, происходит истощение «старых» месторождений, которые в 2016 г. дали 36 млн. тонн, около половины всей добычи. По словам заместителя директора департамента недропользования министерства энергетики С. Шакирова, к 2020 г. этот показатель может снизиться до 33 млн. тонн. Такой прогноз подтверждают отчеты компании «Разведка Добыча «КазМунайГаз», занимающейся разработкой средних и малых месторождений. Данная Казахстанская нефтяная компания занимается разработкой так называемых «старых» месторождений и имеет доли в международных консорциумах, разрабатывающих Кашаган (16,88%), Тенгиз (20%) и Карачаганак (10%). Доля компании по запасам (20,1% в 2016 г.) и добычи нефти и газоконденсата (29%) относительно невелика. Вместе с тем, «КазМунайГаз» занимает доминирующее положение на рынке переработки нефти (82,1%) и ее транспортировки трубопроводным и морским транспортом, а также придает приоритетное значение геологоразведке и приросту запасов [3].

Крупнейшими иностранными партнерами Казахстана в нефтедобыче являются американские Chevron Overseas и ExxonMobil, итальянская Eni и нидерландская Shell. 85% добываемой нефти идет на экспорт в страны Европы, а также в Китай, куда в 2016 г. было отгружено 10,1 млн. тонн. Главными покупателями казахстанской нефти в Европе являются Италия, Франция, Австрия, Нидерланды. Поставки в европейском направлении осуществляются по трубопроводам каспийского трубопроводного консорциума в Новороссийск, а также по трубопроводу Атырау – Самара. По ним в 2016 г. было перекачено около 56 млн. тонн казахстанской нефти, и еще 2,2 млн. тонн вывезено из страны морским транспортом [2].

За I квартал 2017 г. Казахстан экспортировал порядка 15,9 млн. тонн сырой нефти, что на 2% меньше уровня годом ранее. Это минимальный

объем квартального экспорта углеводородов за последние шесть лет [1]. Некоторое восстановление цен на мировых рынках энергоресурсов увеличило выручку Казахстана от продажи нефти за рубеж. За I квартал 2017 г. общее поступление от экспорта сырой нефти и сырых нефтепродуктов превысило 6 млрд. долларов, это на 35% больше суммы экспорта углеводородов за январь-март 2016 г.

К концу 2017 г. Казахстан начал наращивать экспорт нефти, пытаясь восстановить объемы поставок до докризисных уровней. За 9 месяцев 2017 г. за рубеж было продано порядка 50,7 млн. тонн сырой нефти и сырых нефтепродуктов. Таким образом, объемы экспорта углеводородов повысили на 7,6% по сравнению с уровнем годом ранее, прервав двухлетний период падения [2].

Увеличилась и сумма выручки от продажи казахстанской нефти внешним покупателям – стоимость экспорта за январь-сентябрь составила 19,2 млрд. долларов, или на 36,6% больше суммы, вырученной за 9 месяцев 2016 г. [1]. Примечательно, что цена тонны нефти выросла на 27% до 377,7 доллара, следовательно, можно говорить о возвращении спроса на казахстанскую нефть, несмотря на достаточно пессимистичное начало 2017 г.

В «тройке» крупнейших покупателей казахстанской сырой нефти за год произошли изменения, в состав ТОП-3 вошла Франция, сместив с этой позиции Швейцарию. В частности, в 2017 г. французские предприятия купили сырой нефти из РК на сумму 2,1 млрд. долларов. Это на 69,6% больше суммы за январь-сентябрь 2016 г. При этом цена тонны сырья для Франции выросла на 28% [4].

Крупнейшим покупателем на рынке остается Италия, за 9 месяцев было куплено 16 млн. тонн за 6,2 млрд. долларов. За год сумма экспорта углеводородов в Италию выросла на 19,3%, хотя сами объемы поставок в физическом выражении уменьшились на 1,8%. Китай, один из основных торговых партнеров РК, сокращает покупки казахстанской нефти – в 2017 г. объем экспорта оценивается в 567,7 млн. долларов, или на 7,2% меньше, чем год назад [5].

Таким образом, в 2017 г. экспорт казахстанской нефти составил 69,8 млн. тонн, что на 12,4% больше по сравнению с 2016 г., говорится в материалах к расширенному заседанию правительства с участием президента. В Казахстане в 2017 г., согласно данным статистического комитета Министерства экономики, добыто 72,932 млн. тонн сырой нефти и 13,269 млн. тонн газоконденсата, что соответственно на 11,2% и на 6,5% больше в сравнении с 2016 г. Объем переработки нефти на НПЗ (нефтеперерабатывающих заводах) в 2017 г. составил 14,9 млн тонн нефти, увеличившись на 2,8% к 2016 г. [3]. План по переработке нефти на 2017 г. составлял 14,5 млн. тонн. На этот год объем переработки нефти на НПЗ Казахстана запланирован на уровне 15,8 млн. тонн, в 2017 г. в Казахстане было добыто более 86 млн. тонн нефти [5].

Об итогах развития энергетической отрасли страны за 2017 г. и планах профильного министерства на 2018 г. рассказал на брифинге в пресс-центре Правительства министр энергетики Канат Бозумбаев. По словам министра, в Казахстане в минувшем году добыто более 86 млн. тонн нефти, что составляет 102% к плану добычи. При этом экспортировано около 70 млн. тонн. Почти 15 млн. тонн нефти переработано на отечественных нефтеперерабатывающих заводах. Осуществлен проект модернизации на Павлодарском нефтехимическом заводе, завершено строительство проектов модернизации Атырауского нефтеперерабатывающего завода, в настоящее время на заводе идут пуско-наладочные работы. «2017 год, можно сказать, стал рекордным по показателям для отраслей топливно-энергетического сектора. И задачей 2018 года для министерства является удержать заданный темп роста и стимулировать отрасли к дальнейшему развитию», – подчеркнул Канат Бозумбаев [8].

Использованные источники:

1. Ювица Н.В., Елеукулова А.Д. Современное состояние нефтегазовой отрасли Казахстана – Алматы: Учреждение «Университет «Туран», 2016 г. – 304 с.
2. Казахстан наращивает экспорт нефти. URL: <https://news.rambler.ru/> (дата обращения 06.04.2018)
3. Экспорт казахстанской нефти достиг минимума за шесть лет. URL: <https://informburo.kz> (дата обращения 03.04.2018)
4. Экспорт сырой нефти в РК вырос на 37% по итогам 9 месяцев 2017 года. URL: <https://www.zakon.kz> (дата обращения 06.04.2018)
5. Спрос на казахстанскую нефть восстанавливается. URL: www.kapital.kz (дата обращения 02.04.2018)
6. В 2017 году в Казахстане добыто более 86 млн. тонн нефти. URL: <http://nomad.su> (дата обращения 06.04.2018)

*Платонов В.М.
студент*

*Ульяновский государственный педагогический
университет им.И.Н Ульянова
Россия, г. Ульяновск*

*Научный руководитель: Макарова Т.А., канд.юрид.наук, доцент
заведующий кафедрой правоохранительной
деятельности и противодействия коррупции
Ульяновский государственный педагогический
университет им.И.Н Ульянова
Россия, г. Ульяновск*

ПРОБЕЛЫ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ О КУРОРТНОМ СБОРЕ

Аннотация: *В данной статье обсуждаются пробелы в законодательстве о курортном сборе. Автор пришел к выводу, что некоторые понятия, указанные в законе нуждаются в конкретизации, и предлагает варианты их изложения. Среди таких понятий можно выделить «курортный сбор» и «оператор курортного сбора».*

Ключевые слова: *Курортный сбор, оператор курортного сбора, сбор, туризм*

*Platonov V.M.
student of the Ulyanovsk state
pedagogical university of I.N Ulyanov
Russia, Ulyanovsk*

*Academic adviser: Makarova T.A., Candidate of juridical sciences
associate professor
Head of the Department of Law Enforcement
activities and combating corruption
Ulyanovsk State Pedagogical University
Russia, Ulyanovsk*

GAPS IN THE LEGISLATION ON RESORT COLLECTING

Annotation: *The oil and gas industry is one of the important branches of the economy In this article gaps in the legislation on resort collecting are discussed. The author has come to a conclusion that some concepts specified of the law need a specification, and offers options of their statement. It is possible to distinguish from such concepts "resort collecting" and "the operator of resort collecting".*

Keywords: *resort collecting, the operator of resort collecting, collecting, tourism.*

Государственное регулирование сферой туризма осуществляется по-разному, в частности, с помощью нововведений в других, регулируемых государством сферах. В последние годы часто происходят изменения в налоговой системе. Среди нововведений, которые произошли в системе налогообложения и коснулись сферы туризма, явилось предложение органов

государственной власти республики Крым о введении так называемого курортного сбора (Далее – КС).

Ключевым нормативно-правовым актом, регулирующим введение КС, является Федеральный закон от 29 июля 2017 года № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае»²⁵ (Далее - Закон о КС). Кроме того, в каждом субъекте, попадающим под действие Закона о курортном сборе, приняты местные законы, регулирующие вопросы введения КС.

Для начала необходимо определить, что же представляет из себя само понятие «сбор». Согласно ч.2 ст.8 Налогового кодекса Российской Федерации²⁶ (далее – НК РФ), «под сбором понимается обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в отношении плательщиков сборов государственными органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий), либо уплата которого обусловлена осуществлением в пределах территории, на которой введен сбор, отдельных видов предпринимательской деятельности».

В Законе о КС не содержится определения курортного сбора. Но, из п.2, ст.1 Закона о КС²⁷ вытекает, что «эксперимент проводится посредством введения в муниципальных образованиях, территории которых включены в территорию эксперимента, платы за пользование курортной инфраструктурой (курортный сбор) для финансового обеспечения работ по проектированию, строительству, реконструкции, содержанию, благоустройству и ремонту объектов курортной инфраструктуры». Таким образом, КС является дополнительным денежным обязательством, взимаемым с туристов в пользу государства, за пользование курортной инфраструктурой и направлен на финансовое обеспечение работ по проектированию, строительству, реконструкции, содержанию, благоустройству и ремонту объектов курортной инфраструктуры».

Выше мы давали определение сбора, которое дано в НК РФ. Рассмотрев понятие курортного сбора, мы пришли к выводу, что понятие сбора, которое дано в НК РФ не охватывает своим содержанием сущность

²⁵ Федеральный закон РФ от 29.07.2017 № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» // Собрание законодательства РФ. – 2017. – № 31 (Часть I). – ст. 4763.

²⁶ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ: принят ГД РФ 16.07.1998 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998. – №31. – ст. 3824; в ред.: ФЗ РФ от 19.02.2018 № 34-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018. – № 9.

²⁷ Федеральный закон РФ от 29.07.2017 № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» // Собрание законодательства РФ. – 2017. – № 31 (Часть I). – ст. 4763.

КС. Потому что, «пользование туристической инфраструктурой»²⁸ не является совершением в отношении плательщиков сборов государственными органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, а также отдельных видов предпринимательской деятельности.

Считаем, что в Законе о КС необходимо дать полное определение понятия «курортный сбор», а именно изложить его следующим образом: «Обязательный взнос, взимаемый с физических лиц, достигших совершеннолетия, проживающих в объектах размещения более 24 часов в муниципальных образованиях, территории которых включены в территорию эксперимента, за пользование курортной инфраструктурой в целях финансового обеспечения работ по проектированию, строительству, реконструкции, содержанию, благоустройству и ремонту объектов курортной инфраструктуры».

Ответственным за взимание КС, согласно Закону о КС, является оператор курортного сбора (Далее – оператор КС).

В статье 3 Закона о КС²⁹ дано понятие оператора курортного сбора – «это юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, осуществляющие в соответствии с законодательством Российской Федерации деятельность по предоставлению гостиничных услуг и (или) услуг по временному коллективному или индивидуальному размещению и (или) деятельность по обеспечению временного проживания (включая деятельность по предоставлению в пользование жилых помещений), в том числе в жилых помещениях».

Закон о КС возложил на операторов КС определенный ряд обязанностей, поэтому на них лежит большая ответственность, ведь именно им придется взимать с туристов КС и переводить соответствующие средства в бюджет субъекта. Но, в Законе о курортном сборе не отражен механизм перечисления денежной суммы собранных сборов в бюджеты субъектов, которые попадают под действие эксперимента. В законе прописана лишь обязанность операторов КС в порядке, установленном законом субъекта Российской Федерации, осуществлять исчисление, взимание и перечисление в бюджет субъекта Российской Федерации курортного сбора, а каким образом то будет происходить, не уточняется. В Законах субъектов о курортном сборе также отсутствует четкий алгоритм реализации перечисления собранных средств с туристов в бюджет субъекта. Именно поэтому, в Законе о курортном сборе необходимо отразить алгоритм реализации операторами курортного сбора своих обязанностей в части перечисления собранных средств. Следовательно, если на данный момент

²⁸ Федеральный закон РФ от 29.07.2017 № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» // Собрание законодательства РФ. – 2017. – № 31 (Часть I). – ст. 4763.

²⁹ Федеральный закон РФ от 29.07.2017 № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» // Собрание законодательства РФ. – 2017. – № 31 (Часть I). – ст. 4763.

неизвестно, каким образом будет осуществляться перечисление КС в бюджет субъекта Российской Федерации, то со стороны операторов КС могут возникать нарушения перечисления денежных средств, ответственность за нарушения перечисления собранных средств также законодателем не была предусмотрена.

Понятие оператора КС, которое дано в Законе о КС, не отражает сущность деятельности оператора КС. Предлагаем изложить понятие оператора КС в другой редакции. В частности, предлагаем отразить в понятии, что именно операторы КС обязаны осуществлять исчисление, взимание и перечисление в бюджет субъекта Российской Федерации КС.

Таким образом, законодатель, при введении в действие Закона о курортном сборе, не стал конкретизировать понятия «курортный сбор» и «оператор курортного сбора», которые являются ключевыми понятиями в данном законе и нуждаются в более точном определении.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ: принят ГД РФ 16.07.1998 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998. – №31. – ст. 3824; в ред.: ФЗ РФ от 19.02.2018 № 34-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018. – № 9.
2. Федеральный закон РФ от 29.07.2017 № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» // Собрание законодательства РФ. – 2017. – № 31 (Часть I). – ст. 4763.

*Подкопаев А.И.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Экономический»
ЯрГУ им. П.Г. Демидова
Россия, г. Ярославль*

*Научный руководитель: Парфенова Л.Б., доктор экономических наук
профессор*

ТИПОЛОГИЯ ПРОЕКТОВ ИНИЦИАТИВНОГО БЮДЖЕТИРОВАНИЯ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению типов проектов, которые можно реализовать с помощью программ инициативного бюджетирования.*

Ключевые слова: *инициативное бюджетирование, управление регионом, проекты инициативного бюджетирования, типы программ ИБ.*

*Podkopaev A. I.
student of a magistracy
2 course, faculty "Economic"
P.G. Demidov Yaroslavl State University
Russia, Yaroslavl*

*Research supervisor: Parfyonova L.B., Doctor of Economics
professor*

TYOLOGY OF PROJECTS OF PROACTIVE BUDGETING

Annotation: *The article is devoted to considering of project types, which can be realized by proactive budgeting programs.*

Key words: *proactive budgeting, manage the region, proactive budgeting projects, types of proactive budgeting programs.*

Инициативное бюджетирование очень стремительно входит в современные российские реалии. Актуальность внедрения инициативного бюджетирования в регионах, вызвана как увеличением эффективности использования бюджетных средств, так и рядом социальных эффектов, сопровождающих ИБ.

В широком смысле, под инициативным бюджетированием понимают совокупность разнообразных практик гражданской инициативы с целью решения вопросов местного значения [1, с. 14]. При этом граждане принимают непосредственное участие в выборе объектов расходования средств бюджета и последующем контроле за ходом реализации проектов.

В том виде, в котором сейчас существует ИБ – оно призвано решать вопросы общественной инфраструктуры: водоснабжение, дороги, места общего пользования. Также очень часто можно наблюдать среди проектов ИБ объекты образования, здравоохранения, социальной защиты, культуры и т.д. Такая типология инициативного бюджетирования показывает наиболее острые вопросы в поселениях (рисунок 1).

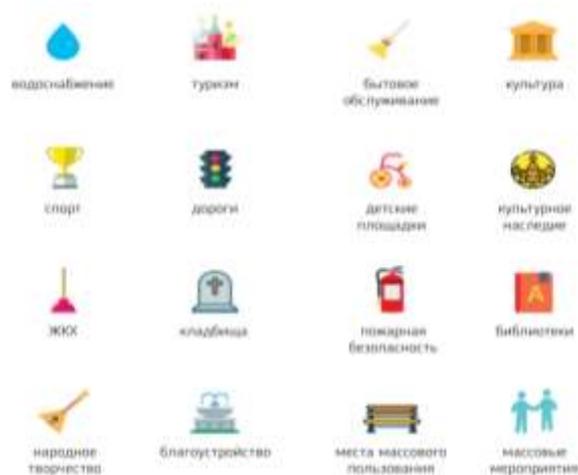


Рисунок 1. Типы проектов инициативного бюджетирования [2]

В 2016 году, впервые была выработана единая типология проектов ИБ на основе полномочий региональных органов власти, которые закреплены в Федеральном законе № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». Исходя из ограниченных полномочий муниципальных образований можно объединить все проекты, реализованные за 2016 год по группам: Места массового отдыха населения и объекты организации благоустройства Автомобильные дороги и сооружения на них Образовательные и культурные учреждения Объекты водоснабжения, водоотведения Обустройство игровых площадок Объекты уличного освещения Объекты сбора твердых коммунальных/бытовых отходов и мусора Объекты физической культуры и массового спорта Событийные проекты (праздники, фестивали) Места захоронения Объекты для обеспечения первичных мер пожарной безопасности Объекты культурного наследия (памятники, музеи) Учреждения библиотечного обслуживания населения Объекты для обеспечения жителей услугами бытового обслуживания Иные объекты (ремонт МКД, мостов, плотин, благоустройство водоемов, организация связи, теплоснабжения, канализации, газопроводов и пр.)

Таким образом, проекты инициативного бюджетирования способны решить довольно большой спектр вопросов местного значения. На данный момент, мы можем наблюдать как все большее число регионов начинает захлестывать волна внедрения практик инициативного бюджетирования на своих территориях. Во многом, это связано с пониманием руководителей финансовых служб регионов огромного потенциала ИБ как практики, которая позволяет наиболее эффективно расходовать бюджетные средства.

Использованные источники:

1. Шульга И. Е. Вагин В. В., Хачатрян Г. Н. и др. Инициативное бюджетирование. Российский опыт в области участия граждан в решении вопросов местного значения. М.: Алекс, 2017. 124 с

2. Портал по инициативному бюджетированию. Режим доступа: <http://budget4me.ru> (дата обращения: 15.05.2018)

УДК 347.919.

*Садыков И.А.
студент
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Азаматова Л.Л.
старший преподаватель
кафедра гражданского процесса
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа*

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРОЩЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: *В статье проводится анализ современного упрощенного производства, а также раскрыты проблемы сущности и правовой природы упрощенного производства.*

Ключевые слова: *арбитражный процесс, упрощенное производство, исковое производство, реформирование упрощенного производства, практика упрощенного производства, применение упрощенного производства.*

*Sadykov I.A.
student
of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa
Azamatova L.L.
senior lecturer of the department
civil process of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa*

ACTUAL PROBLEMS OF SIMPLIFIED PRODUCTION IN THE ARBITRATION PROCESS

Annotation: *The article analysis modern simplified production, as well as reveals the problems of the essence and legal nature of simplified production.*

Key words: *Arbitration process, simplified proceedings, lawsuit proceedings, simplified production reform, simplified production practice, simplified production application.*

Поскольку вопросы реформирования арбитражного процесса всегда были актуальны, одними из особо важных и актуальных на сегодняшний день являются проблемы стремления к максимальной результативности при

рассмотрении и разрешении дел по экономическим спорам, в частности таковыми являются: улучшение качества рассматриваемых дел с параллельным уменьшением нагрузки судей, а также сроков, для разрешения дел, минимизация судебных расходов и оптимизация документооборота.

Вышеизложенным проблемам законодатель стремился подобрать решение, которое в конечном итоге отразилось в форме очередных изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации 2002 года, касающегося реформирования упрощенного производства в арбитражном процессе, практика которого до недавнего времени не находило должного применения и подвергалась критике в отечественной доктрине.

Необходимо указать новшества, касающиеся основания рассмотрения дел в порядке упрощенного производства, а также возможность перехода к рассмотрению дела по общим правилам искового и административного производства, обязательность для сторон порядка упрощенного производства, зафиксированные процессуальные сроки, информационный обмен между участниками процесса электронными доказательствами через сеть Интернет, сроки вступления решения в законную силу, а также ограничения для апелляционной инстанции в принятии дополнительных доказательств и кассационного обжалования.

Здесь же необходимо указать на то, что большинство исследователей оценивают введение в 2012 году возможность участия в процессе в режиме удаленного доступа, и ознакомление с материалами дела, а также подачу документов через информационно-телекоммуникационную сеть «Интернет» как вполне эффективное и весьма перспективное совершенствование судопроизводства. Однако, тут не совсем учитывается момент доступности сторонам технологической опции в силу удаленности от коммуникационных сетей. А также не учитываются и субъективные возможности личности, т.е. умение и владение необходимыми навыками работы с указанными информационными технологиями. Тут речь уже идет о нарушении права на доступность судебного разбирательства, а также справедливости из-за отсутствия возможности представить суду доказательства, а значит защитить свои права и законные интересы.

В практике упрощенного производства важное значение имеет постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 18.10.2012 №62 «О некоторых вопросах рассмотрения арбитражными судами дел в порядке упрощенного производства», постольку поскольку в нем содержатся разъяснения по некоторым спорным положениям упрощенного производства АПК РФ [1]. Однако всякие новые правила, которые изменяют сложившийся строй судопроизводства, принимаются и признаются отечественной доктриной довольно критично. Вот к примеру, по мнению одного из выдающихся авторов в арбитражном процессе А. В. Юдиной из буквального толкования закона следует, что исковая форма защиты права является единственной в арбитражном

процессе [2]. Другие авторы, ссылаясь на данную позицию берут за основу, впоследствии делая вывод о том, что данное производство относится к разновидности искового производства [3] и о невозможности выделения дел упрощенного производства, которые будут рассматриваться как самостоятельный вид судопроизводства, в отдельную категорию дел [4]. Вторая же группа авторов считают, что упрощенное производство существует в границах соответствующей арбитражной процессуальной формы, но в сжатом виде, а также имея преобладающее количество свойств искового производства. [5]. Более распространенной является мнение о том, что упрощенное производство имеет специфические особенности в процессе рассмотрения дел, но не является самостоятельным, а относится к исковому производству. Так, доктор юридических наук Е. А. Трещева отмечает, что в настоящее время упрощенное производство невозможно отнести к обособленному виду производства, поскольку ст. 226 и 227 АПК РФ дают возможность не использовать предусмотренную для искового производства полную процедуру.

Помимо доктринальных разногласий упрощенное производство ведет к появлению массы проблемных вопросов в правоприменительной деятельности арбитражных судов.

Итак, разберемся с данной проблемой на примере одного из судебных решений, которые было принято в упрощенном судопроизводстве. Так, ООО «Юбилейный» 2007» обратилось к муниципальному образованию городской округ г. Кострома в лице Управления имущественных и земельных отношений администрации города Костромы о взыскании 21 798 руб. 42 коп. задолженности. До принятия судебного акта по делу ответчик представил отзыв, в котором возражал против удовлетворения иска. Также он указал на отсутствие между сторонами договорных отношений. Возражал против возмещения расходов на оплату услуг представителя. Истец, в свою очередь, ответил также возражением на отзыв ответчика. В нем он отметил, что ответчик в соответствии с законом обязан понести расходы на оплату жилищных и коммунальных услуг. А также предоставил доказательства, которые подтверждали факт наличия судебных расходов.

В конечном итоге по результатам рассмотрения данного дела, суд вынес решение, в котором полностью удовлетворил исковые требования. Хотя и имелись в деле отзыв, возражение на отзыв, однако суд пришел к выводу о том, что рассмотрение по общим правилам искового производства в конкретном случае не представляется целесообразным, так как из содержания всех вышеназванных документов нет особой необходимости в выяснении дополнительных обстоятельств [6].

Вышеуказанный пример можно рассматривать с двух позиций. Итак, с одной стороны данный пример раскрывает положительные стороны упрощенного производства, так как в случае если суд устанавливает обоснованность требований и их полное соответствие закону с учетом всех представленных доказательств, которые подтверждают фактические

обстоятельства дела, переход в общий порядок не будет способствовать быстрому и эффективному рассмотрению дела. Однако, с другой стороны, данные решения достаточно редко позволяют в полной мере соблюдать принцип состязательности в арбитражном процессе. Итак, в нашем примере, помимо исковых требований о взыскании задолженности, истцом было также заявлено требование о взыскании расходов на оплату услуг представителя в размере 10 000 руб. В отзыве на исковое заявление было указано о несоразмерности указанной суммы предоставленным юридическим услугам. Хотя суд не принял во внимание указанный довод. Соответственно, на наш взгляд, в том случае, если бы суд перешел к рассмотрению дела по общим правилам искового производства, то ответчик в данной ситуации получил бы возможность представить дополнительные доказательства, а также устные возражения с целью снизить судебные издержки, как это указано в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 21 января 2016 г. №1 « О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела» [7]. Например, у ответчика была бы возможность доказать неразумность расходов, при этом указывая на небольшой объем заявленных требований, низкую цену иска, а также на небольшую сложность дела и другие обстоятельства. Обоснование в таком случае носило бы такой характер: в силу того, что все расчеты по задолженности и соответствующие в связи с этим документы представляются ООО «Юбилейный 2007», подготовка написание и подача искового заявления в суд представляет минимальный перечень работ, и основывающиеся лишь на технической составляющей.

Таким образом нельзя не отметить, что институт упрощенного производства развивается ускоренными темпами и требует последующего непрерывного усовершенствования в связи с проблемами в практическом применении.

Использованные источники:

- 1.Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 08.10.2012 № 62 «О некоторых вопросах рассмотрения арбитражными судами дел в порядке упрощенного производства» // Вестник ВАС РФ. 2012. № 12.
- 2.Орбинский Р. В. Еврипид и его значение в истории греческой трагедии. — СПб., 1853.
- 3.Ярков В. В. Комментарий к Арбитражному процессуальному кодексу Российской Федерации // Инфотропик Медиа. 2011. Доступ из СПС«КонсультантПлюс».
- 4.Кочаненко Е. П. Проблема выделения в отдельную категорию дел, разрешаемых в порядке упрощенного производства // Законодательство и экономика. 2008. № 4. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
- 5.Керенский И. В. Некоторые категории арбитражных дел будут рассматриваться в порядке упрощенного производства, вне зависимости от согласия сторон. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

6. Решение Арбитражного суда Костромской области от 18.04.2016 г по делу № А31-1513/2016 [Электронный ресурс]. URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/6d79fd-78fd-43b5-900c-8a532fc69981/A31-1513-2016_20160418_Reshenija%20i%20postanovlenija/pdf.

7. Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 21 января 2016 г. №1 « О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2016. №4.

УДК 330

*Saitbatalov D.R.
студент*

*3 курс, факультет Авионики, энергетики и инфокоммуникаций
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа*

*Научный руководитель: Бесчастнова Н.В.
доцент кафедры экономической теории*

РАЗВИТИЕ РЫНОЧНОГО МЕХАНИЗМА РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАНЯТОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: *В данной статье идет речь о развитие рыночного механизма регулирования занятости в современной России, а также проблемы развития и их решение.*

Ключевые слова: *Проблемы занятости, безработица.*

*Saitbatalov D.R.
student*

*3 year, Faculty of Avionics, Energy and Infocommunications
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa*

Supervisor: Beschastnova N.V.

Associate Professor of the Department of Economic Theory

DEVELOPMENT OF THE MARKET MECHANISM OF EMPLOYMENT REGULATION IN MODERN RUSSIA

Abstract: *In this article we are talking about the development of a market mechanism for regulating employment in modern Russia, as well as the problems of development and their solution.*

Keywords: *Employment problems, unemployment.*

Проблема занятости населения остается одной из острейших в современном российском обществе. Изменения в обществе, наступившие в начале 90-х годов 20 века, в частности смена экономической парадигмы – переход от планового к смешанному типу экономики, породил огромное количество неизвестных ранее трудностей. Безработица, инфляция, стагнация – все это было присуще нашей экономике в конце 20 века. Сейчас же ситуация на рынке более-менее стабилизировалась, но ряд проблем все

также остается актуальными. Занятость населения также включается в этот перечень. Актуальность выбранной темы заключается в том, что мы живем в условиях смешанной экономики, которая включает в себя элементы и централизованной (даже можно сказать, пережитки), и рыночной экономики. В связи с этим нам необходимо не выживать в данных условиях, а результативно использовать рыночную экономику. Для этого нужно разобраться с тем, как происходит формирование рыночного механизма занятости. Занятость населения является одной из важнейших экономических показателей, изображающий уровень развития общества. Она обладает социальным и демографическим содержанием, поскольку в значительной степени имеет зависимость от демографической ситуации и связана с социальной политикой государства. Согласно ФЗ «О занятости населения Российской Федерации» занятость представляет собой «деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей не противоречащая законодательству Российской Федерации и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход» [1]. Это определение отражает, в первую очередь, правовое содержание термина «занятость», но в то же время не отображает его социальных характеристик. С.В. Андреев определяет сущность занятости с нескольких сторон, а именно: 1) закрепление работника за определённой сферой деятельности; 2) услуги и блага, которые создаёт работник, материально вознаграждаются; 3) организация процесса производства предопределяет необходимость соединения работника со средствами производства. По данным Росстата в Российской Федерации в 2014 и 2015 годах уровень занятости составлял 65, 3%. Выделяют следующие виды занятости: полная, продуктивная и свободна избранная. Остановимся поподробнее на каждой из них. Полная занятость – это понятие, характеризующее обеспеченных работой нуждающихся в ней и стремящихся работать, при котором происходит сбалансирование между спросом и предложением рабочей силы. Продуктивная занятость – это противопоставляемая формальной занятости деятельность, приносящая работнику заработок, обеспечивающий достойные условия жизни. Это занятость тех, чей продукт труда принимается и оплачивается социумом. Свободно избранная занятость сводится к тому, что право на распоряжение индивидуальными возможностями к труду принадлежит априори самому трудящемуся. Данный вид занятости гарантирует право работника на выбор между занятостью и незанятостью. Данные виды занятости демонстрируют состояние количественной и качественной балансировки между потребностью населения в работе и рабочими местами, при которой создаются благоприятные условия для социально-экономического прогресса общества. Рыночная система не предполагает снабжение общества социальными гарантиями, не способна искоренить неравенство в распределении доходов. Она не дает гарантий для обеспечения трудоспособного населения стабильной занятостью. Человек сам должен

позаботиться о своем месте в обществе, что ведет к социальному расслоению, приумножает социальную напряженность. В эффективной рыночной экономике занятость выступает показателем сбалансированности спроса и предложения рабочей силы. Но, поскольку Россия идёт от смешанного типа экономики к рыночному, то занятость, сложившаяся в нерыночных условиях, замедляет развитие рыночных механизмов согласования спроса и предложения рабочей силы. В виду вышеизложенных фактов целесообразно обратиться к термину «эффективная занятость». Эффективной называется «занятость населения, которая обеспечивает достойный экономический доход, здоровье, рост образовательного и профессионального уровня каждого члена общества на основе роста общественной производительности труда». Ее можно охарактеризовать с двух точек зрения:

1) с точки зрения экономики – как наиболее рациональное использование человеческого ресурса;

2) с социальной – как наиболее полное соответствие интересам, потребностям работника.

Для ее достижения необходимы изменения, коренные преобразования в области политики занятости и социальной политики в целом, реформирование нормативно-правовой базы. Совмещение же полной и эффективной занятости будет способствовать формированию нового вида занятости, который станет фундаментом для экономического и общественного развития. Подводя итоги, необходимо сказать о том, что проблема занятости является важнейшим вопросом в рыночной экономике, и, не решив его, невозможно сформировать экономически сильное государство. За последнее десятилетие ситуация в сфере труда и занятости в России значительно усовершенствовалась. Этому способствует не только общий подъем экономики, но и работа правительства, устремлённая на поддержание слабых видов экономической деятельности, а также создание новых рабочих мест. Но в то же время государство не в полной мере содействует обеспечению занятости населения. В связи с этим мы предлагаем следующие рекомендации по решению данной проблемы:

1. Расширение сети учебных центров профессионального обучения, профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации высвобождаемых работников и безработных граждан;

2. Совершенствование нормативно-правовой базы, с учетом нынешнего состояния экономики России;

3. Введение ограничительной налоговой политики, направленной на сдерживание инфляции;

4. Перепрофилирование действующих рабочих мест с учетом потребностей рынка труда;

5. Квотирование рабочих мест для слаботзащищенных категорий населения.

Использованные источники:

1. Федеральный закон Российской Федерации от 19.04.1991 № 1032-1 (ред. от 28.12.2016) "О занятости населения в Российской Федерации" [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/
2. Акчурина Б. Г. Рынок труда и занятости населения. – Уфа: Гилем, Башк. энцикл., 2016. – 392 с.
3. Андреев С.В. Кадровый потенциал и проблемы занятости в условиях перехода России к рыночным отношениям. – М.: Институт социологии РАН, 2010. – 360 с.
4. Буланов В.С., Волгина Н.А. Рынок труда. – М.: Экзамен, 2000. – 447 с.
5. Рабочая сила, занятость и безработица в России (по результатам выборочных обследований рабочей силы). Стат.сб./Росстат.–М., 2016 –146с.

УДК 636.222.6:612.015.31/:636.087.8

*Саиын М.Н.
студен магистратуры
ФГБОУ ВО Южно-Уральский ГАУ
РФ, г. Троицк
Фаткуллин Р.Р., доктор биологических наук
профессор
ФГБОУ ВО Южно-Уральский ГАУ
РФ, г. Троицк*

МЯСНАЯ ПРОДУКТИВНОСТЬ БЫЧКОВ КАЗХАСКОЙ БЕЛОГОЛОВОЙ ПОРОДЫ НА ФОНЕ ПРИМЕНЕНИЯ КОРМОВОЙ ДОБАВКИ ВИТАРТИЛ

Аннотация: *Повышение генетического потенциала мясной продуктивности возможно лишь в том случае, когда животные получают высококачественные корма в достаточном количестве и обеспечены всеми необходимыми для роста и развития веществами, в том числе минеральными и биологически активными. Использование кормовой добавки витартил имеет определённое практическое значение и является перспективным.*

Ключевые слова: *порода, мясная продуктивность, рост, развитие, кормовая добавка, витартил, мясность.*

*Salyn M. N.
student master's degree
South Ural state university
Russia, G. Troitsk
Fatkullin, R. R., doctor of biological Sciences
professor
South Ural state university
Russia, G. Troitsk*

MEAT PRODUCTIVITY OF BULL CALVES OF THE KAZAKH WHITE-HEADED BREED ON THE BACKGROUND OF THE USE OF FEED ADDITIVES HAS VITARTE

Abstract: *Increasing the genetic potential of meat production is possible only if animals receive high-quality feed in sufficient quantities and are provided with all the substances necessary for growth and development, including mineral and biologically active substances. The use of the feed additive vitartil has a certain practical significance and is promising.*

Key words: *breed, meat productivity, growth, development, fodder additive, vitartil, meat.*

Мясное скотоводство наряду с коневодством и овцеводством всегда считалось традиционной отраслью в Казахстане [1].

Успешное развитие скотоводства, а также повышение мясной продуктивности в значительной мере зависит от организации полноценного сбалансированного кормления [2].

Казахская белоголовая порода обладает высокими мясными характеристиками. Говядина, получаемая от казахской белоголовой породы, отличается очень высокой сочностью, за счет отложения жира не только под кожей, но и между мышцами всего тела, поэтому, разрез мяса приобретает мраморный рисунок, а отложение между мышцами жировой прослойки, мясо отличается более высокой жирностью и хорошими вкусовыми качествами, а животное в зимнее время соответственно не мерзнет и не страдает от недостатка кормления [4].

Исследование посвящено комплексному изучению влияния кормовой добавки витартил на рост и развитие бычков казахской белоголовой породы

Материал и методы исследования. На современном этапе изменились требования, предъявляемые к мясному скоту: интенсивность и более продолжительная длительность роста, высокие показатели мясной продуктивности. Такими свойствами обладают крупные высокорослые животные современных типов казахской белоголовой породы.

Для проведения научного опыта на базе КХ «Кампбаева» Костанайской области были сформированы две группы бычков-аналогов в возрасте 6 месяцев по 10 голов в каждой. Животные контрольной группы получали основной рацион, принятый в хозяйстве. В рацион бычков опытной группы дополнительно вводили кормовую добавку минерального происхождения витартил в количестве 10 грамм на 100 килограммов живой массы на 1 голову в сутки в течении 15 дней.

Результаты исследования. Анализ экспериментальных данных свидетельствует о межгрупповых различиях по живой массе уже к концу 18-месячного возраста бычков (табл. 1)

У мясных пород крупного рогатого скота ценится скороспелость, которая проявляется в способности молодых животных быстро расти и достигать в раннем возрасте высокой мясности по сравнению с животными молочного направления продуктивности.

Из данных таблицы видно, что бычки опытной группы казахской белоголовой породы превосходят в росте и развитии контрольной группы в период наблюдения – от 3 до 18 месяцев. При формировании групп при постановке на опыт живая масса бычков контрольной и опытной групп составила – 88,2 и 88,7 кг соответственно, так как нам необходимо установить мясную продуктивность бычков с при использовании природных кормовых добавок.

Таблица 1 - Динамика живой массы бычков казахской белоголовой породы на откорме, кг (n=10)

Возраст, (мес.)	Контрольная группа (основной рацион)		Опытная группа (основной рацион + витартил)	
	M ± m	Cv, %	M ± m	Cv, %
6	160,2±1,51	2,15	170,5±2,25	3,19
9	245,1±1,67	2,16	254,4±1,71	2,13
12	337,5±2,11	1,78	351,3±2,29	2,07
15	446,5±2,23	3,22	461,4±2,79	1,67
18	512,6±2,34	2,12	523,4±3,07	1,85

В заключительный период откорма разница составила 10,8 кг в пользу сверстников опытной группы бычков.

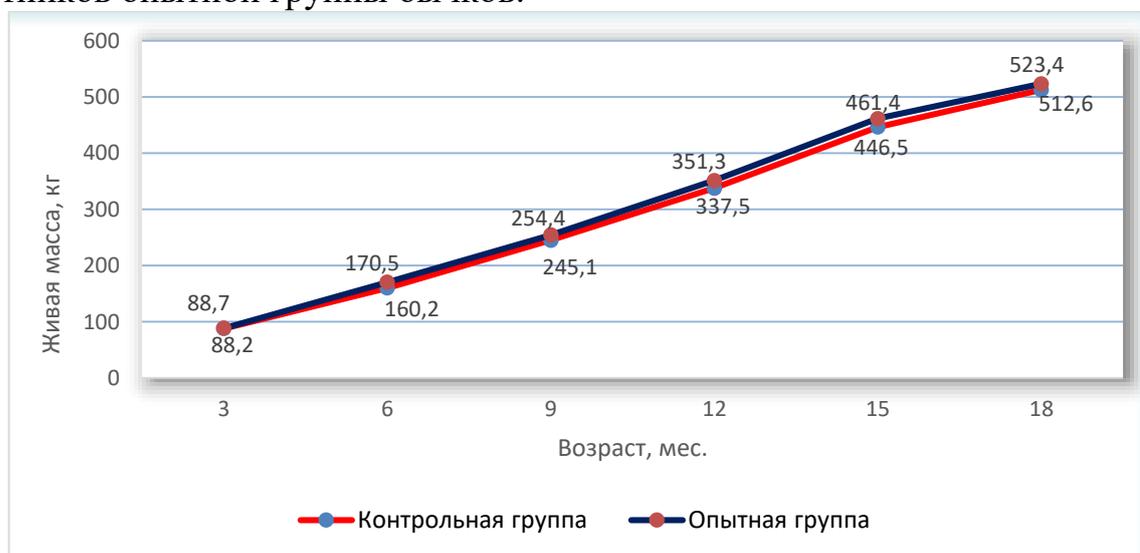


Рисунок 1 - Динамика живой массы бычков

Живая масса при снятии с откорма в 18 месяцев у опытной группы составила 523,4 кг, а у их аналогов 512,6 кг ($P \leq 0,01$).

В течение проведения нами опытного периода выращивания бычков казахской белоголовой породы средние показатели среднесуточных приростов по контрольной группе составили 952,3 г, по опытной группе - 973,7 г. Таким образом, бычки опытной группы превосходят аналогов из контрольной группы на 21,4 г.

Таблица 2 - Среднесуточный прирост живой массы опытных бычков, г (n=10)

Возрастной период, (мес.)	Группы			
	Контрольная группа		Опытная группа	
	M ± m	Cv, %	M ± m	Cv, %
6-9	823,0±4,58	2,28	850,1±4,48	2,07
9-12	928,1±13,8	4,77	1053,5±13,08	4,23
12-15	997,8±18,89	4,98	1200,0±14,19	3,71
3-18	952,3±5,43	2,14	973,7±6,13	1,68

В возрасте 9-15 месяцев следует отметить что, среднесуточные приросты живой массы у бычков опытных групп были выше одного килограмма, что говорит о высоком качестве кормления бычков казахской белоголовой породы.

Вывод. Результаты исследования и сравнительный анализ показателей мясной продуктивности бычков казахской белоголовой породы показал превосходство бычков опытной над бычками контрольной группы, выращенных в одинаковых условиях содержания, с добавлением в рацион применения кормовой добавки витартил.

Использованные источники

1. Фаткуллин Р.Р. Использование биологически активной добавки витартил при откорме бычков//Кормление сельскохозяйственных животных и кормопроизводство.2010. №4. С.57-60.
2. Монастырев А.М., Фаткуллин Р.Р., Половникова Т.В., Динамика общего белка и его фракций у бычков при разных способах нагула и откорма//ветеринарный врач. 2008. №5. С. 44-45.
3. Фаткуллин Р.Р. Влияние генотипа на откормочные и мясные качества бычков//Главный зоотехник. 2006. №4. С. 14-16.
4. Фаткуллин Р.Р. Сравнительная характеристика мясной продуктивности бычков чернопестрой и симментальской пород // Сбр. Актуальные вопросы зоотехнической науки и практики как основа улучшения продуктивных качеств и здоровья сельскохозяйственных животных. II Международная научно-практическая конференция. 2003. С. 201-202.

Сайфуллина Э. Ф.

студент

Институт экономики, финансов и бизнеса

Башкирский государственный университет

Россия, Республика Башкортостан, г.Уфа

Научный руководитель: Галимова А.Ш., к.э.н.

доцент

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕРИОД КРИЗИСНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены и изучены сущность и особенности процесса формирования доходов населения в период кризиса.

Ключевые слова: доходы, потребности, реальные среднедушевые доходы, кризис.

Sayfullina E.F.

student

of the Institute of economics, finance and business

Bashkir State University

Russia, the Republic of Bashkortostan, Ufa

Scientific adviser: Galimova A.Sh., Candidate of Economic Sciences

Associate Professor

FEATURES OF FORMATION OF INCOMES OF THE POPULATION IN THE PERIOD OF CRISIS ECONOMY

Annotation: *In this article, the essence and peculiarities of the process of formation of incomes of the population during the crisis are examined and studied.*

Keywords: *income, needs, real per capita income, crisis.*

Известно, что доходы являются огромной ролью в жизни населения, а также являются главным источником удовлетворения их многочисленных потребностей. И чем меньше различие в доходной части населения, тем соответственно стабильнее сама экономическая ситуация нашей страны.

Заработная плата считается основным источником доходов населения, но она часто является недостаточной для существования человека, и поэтому требуется поддержка государства, чтобы отрегулировать заработную плату и найти также другие источники доходов [2]. Когда у большей части страны доходы имеют низкий показатель по сравнению с незначительной частью населения, возникает некая социальная напряженность. И именно государству предстоит позаботиться об этом, чтобы преодолеть данную проблему. Доходы представляют собой средства, как в денежной, так и натуральной форме, которые получают как отдельным лицом, так и предприятием в результате экономической деятельности за определенное время для приобретения услуг или благ. Что касается уровня доходов у населения, то именно данный показатель позволяет определить возможность материальной и духовной жизни человека и является важным показателем благосостояния населения.

Основные источники формирования доходов населения:

- доходы от собственности (использование финансовых активов, платежи за использование земли или зданий, патентов и др.);
- доходы от личного хозяйства, сада или огорода (а именно стоимость чистой продукции);
- доходы от индивидуальной трудовой деятельности;
- заработная плата (в денежной и ли натуральной форме) [3].

Если затронуть кризисную сторону экономики формирования доходов населения, то можно сказать, что кризис начался в 2014 году, когда среднедушевые реальные доходы упали, и по сравнению с 2013 годом составили 99,5%. Рост цен, который был вызван девальвацией и составил 11,4%, девальвационный рост рубля сократил покупательскую способность в иностранной валюте больше 2 раз. В 2015 году доходы упали на 5 %, это примерно 95,1% из-за роста цен и стабилизации рубля, закрытия производства, что соответственно привело к безработице.

Итак, можно выделить основные факторы, оказавшие влияние на ухудшение благосостояния населения вследствие кризисной экономики:

рост цен и девальвация, рост безработицы, рост просроченной задолженности, сокращение расходов на граждан из бюджета.

Особенность формирования доходов населения в период кризиса заключается в том, чтобы:

- увеличить социальные выплаты из бюджета для малоимущего населения, чтобы обеспечить им достойную жизнь в стране;

- установить прогрессивную шкалу налогообложения, которая будет содействовать тому, чтобы сверхдоходы направлялись на благо населения путем бюджетного распределения. Так как в России считаются 80 миллиардеров и огромное количество миллионеров, и по сравнению с Европой, где подоходный налог составляет 40-60 %, в нашей стране всего 13% для всего населения.

- поддерживать промышленность страны, а именно создать новые производственные мощности, что касается малых городов и сельской местности, активизировать госзаказ и рост госинвестирования.

- отказаться от плавающего курса, от политики регулирования инфляции путем сдерживания денежно-кредитной массы, таким образом, стимулируя экономику и макроэкономическую стабилизацию;

- увеличить расходы на образование, отказаться от коммерческой основы, отказаться от болонской системы, повысить тем самым качество образования и привлечь талантливых кадров;

- вернуть качественную и бесплатную медицину;

- снизить налоговое бремя на малый и средний бизнес, особенно в малых городах и сельских районах, увеличить налог на прибыль на крупных предприятиях;

- повысить зарплату населению, а не сокращать штат, то есть отказ от либеральной политики снижения издержек на труд.

Таким образом, в период кризиса особо важна поддержка государства при формировании доходов населения.

Использованные источники:

1. Галимова А.Ш., Изосимова И.Ю., Кужахмедова М.С. Сберегательное поведение населения как важный фактор экономического развития России // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ», 2014. № 6 <http://naukovedenie.ru/PDF/161EVN614.pdf> (доступ свободный).
2. Галимова А.Ш., Каспранова Э.И. Проблемы формирования доходов работников в современной экономике // Новый университет «Экономика и право». 2015. № 1(47)
3. Галимова А.Ш., Хатмуллина А.Ф. Денежные сбережения населения как источник инвестиций. // Экономика и менеджмент инновационных технологий. - 2014. - №1 (28). - С. 21
4. Корнилов А.Г. Основные источники формирования доходов населения. М.: ДАНА, 2016. – 192с.
5. Полищук С.А. Особенности благосостояния населения вследствие кризисной экономики. М.: ЮНИТИ, 2016. – 267с.

*Саубанов Т.Р.
магистрант
кафедра инновационной экономики
ИНЭФБ, ФГБОУ ВПО "БашГУ"
Россия, Уфа
Saubanov T.R.
postgraduate student
of chair of innovation economics
INEFB, FGBOU VPO "BashGU"
Russia, Ufa*

**МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ
ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ
METHODS OF ESTIMATION OF THE EFFECTIVENESS
OF INNOVATION PROJECTS**

Аннотация: *Инновационная деятельность предприятий очень часто выступает объектом экономического анализа. Переход на новую ступень научно-технического развития потребовал усиления инновационной активности и нового подхода к осмыслению нововведений. В статье рассмотрены специфика инновационной деятельности производственных предприятий. Рассмотрены вопросы экономической эффективности инновационной деятельности предприятий. Приведены финансовые показатели для комплексной оценки экономической эффективности инновационных проектов.*

Ключевые слова: *инновационная деятельность предприятия, эффективность инновационной деятельности, показатель оценки инноваций, показатели эффективности инновационной деятельности, оценка эффективности и риска, развитие инновационной деятельности.*

Abstract: *Innovative activity of enterprises is often the object of economic analysis. The transition to a new stage of scientific and technological development required the strengthening of innovation activity and a new approach to understanding innovation. The article deals with the specificity of innovative activity of industrial enterprises. The questions of economic efficiency of innovative activity of enterprises are considered. Financial indicators for complex estimation of economic efficiency of innovative projects are given.*

Keywords: *innovative activity of the enterprise, efficiency of innovative activity, indicator of an assessment of innovations, indicators of efficiency of innovative activity, an assessment of efficiency and risk, development of innovative activity.*

Начало XXI в. характеризуется глубоким влиянием научно-технического прогресса на развитие общества, который обусловил его коренные изменения. Темпы нововведений распространяются настолько быстро, что человечество едва успевает к ним приспособливаться [1, с. 449-451].

Ускоряются темпы промышленного производства, создаются принципиально новые технологии, товары и услуги. Высокоразвитые страны мира быстрыми темпами сокращают ресурсозатраты производства и развивают высокотехнологические интеллектуальные отрасли. Начиная со второй половины XX в., валовое производство товаров и услуг в мире удваивается каждые 15 лет, а сроки удвоения сокращаются [2].

Важной составляющей технологического роста общества является резкий рост населения мира, как следствие, значительное увеличение потребности в производстве продуктов потребления, капиталовложений в инфраструктуру и альтернативные источники энергии. Только потребление человечеством энергоресурсов в мире сегодня увеличилось по сравнению с началом столетия в 10 раз [3].

Изменения коснулись процессов транснационализации, обеспечивая углубление мирового разделения труда и резкий рост текучести рабочей силы. Так, в Европе показатель миграции рабочих кадров в производственной сфере в среднем 25-35% в год [2].

Эти изменения коренным образом преобразовали также интеллектуальную среду человечества, ускорив процессы инновационной трансформации общества [4].

Инновационная деятельность предприятий обладает рядом преимуществ, которые приводят к следующим положительным результатам:

1. экономический (повышение производительности и объема продаж, прибыль от внедрения инноваций, снижение затрат, оптимизация использования ресурсов);

2. экологический (снижение загрязнения окружающей среды, повышение экологичности производимой продукции, уменьшение отходов производственной деятельности).

3. научный (появление новых научных знаний и технологий, повышение уровня наукоемкости);

4. технологический (рост автоматизации производственных процессов, повышение организационного уровня производства);

5. социальный (повышение степени безопасности труда, открытие новых современных и технологичных рабочих мест, улучшение условий и оплаты труда);

В настоящее время отечественными и зарубежными авторами предложены различные определения понятия инновационной деятельности предприятия. Наиболее точным, с нашей точки зрения, для предприятия является следующее. Инновационная деятельность - это процесс, направленный на воплощение результатов научных исследований и разработок либо иных научно-технических достижений в новый или усовершенствованный продукт, реализуемый на рынке, либо в новый или усовершенствованный технологический процесс, используемый в практической деятельности [2].

Инновационная деятельность, кроме разработки и освоения инноваций, включает в себя также маркетинговые исследования рынка, оценку конкурентоспособности новых продуктов или технологий, их потребительских свойств, изучение возможности развития сферы услуг и т. д. [3]. Важным условием осуществления инновационной деятельности является распространение и тиражирование новых изделий и технологий, методов организации производства. Для этого необходимо создание определенной инновационной среды, олицетворением которой является компетентный и квалифицированный производственный персонал.

Предлагаемые Методическими рекомендациями по оценке эффективности инвестиционных проектов от 21.06.1999 № ВК 477 показатели эффективности не совсем подходят для использования их в отношении инвестиционной деятельности [4]. Оценка эффективности инновационной деятельности должна проводиться с помощью целой системы показателей. При этом должна учитываться ее народнохозяйственная эффективность с показателями роста валового дохода, снижения издержек, экономии капитальных вложений [5]; производственная эффективность с показателями повышения технического уровня изделий, повышения производительности и надежности технических систем; финансовая эффективность с показателями изменения чистого дохода, прибыли, рентабельности продукции; инвестиционная эффективность с показателями экономического эффекта, срока окупаемости капитальных вложений, рентабельности капитальных вложений. Кроме этого, необходимо определять социальную эффективность с учетом роста доходов населения, снижения уровня безработицы и экологическую, представляющую улучшение качества окружающей среды, снижения количества вредных выбросов в атмосферу и т. д.

Рассмотренная система показателей позволит учесть тот факт, что при осуществлении инновационной деятельности занято большое количество разнообразного персонала не только самого предприятия, но и сотрудников проектных, конструкторских и исследовательских организаций, а также то, что создание, производство и эксплуатация новых видов продукции и технологий проводится в течение достаточно длительного периода времени. Важной целью такой деятельности является достижение более высоких результатов по сравнению с аналогами.

Экономическая эффективность инновационной деятельности предприятия определяется с помощью финансовых показателей. В настоящее время в условиях рыночной экономики не существует унифицированной методики определения экономической эффективности инновационной деятельности предприятия. Организация самостоятельно составляет методику исходя из особенностей инновационного проекта. Для оценки экономической эффективности инновационной деятельности используют следующие финансовые показатели:

1. Чистая текущая стоимость (NPV). Она показывает величину денежных средств, которую ожидают получить от внедрения инноваций, после того, как прибыль окупит первоначальные инвестиционные затраты и периодические денежные вливания, связанные с осуществлением инновационного проекта. NPV позволяет учесть стоимость денежных средств во времени, т.к. при его расчете используется коэффициент дисконтирования. Показатель учитывает риски внедрения инноваций посредством различных ставок дисконтирования. Большая ставка дисконтирования соответствует большим рискам, меньшая - меньшим. Инновации эффективны при любом положительном значении NPV и чем выше значение NPV, тем эффективнее инновационный проект.

2. Индекс рентабельности (PI). Он представляет собой отношение дисконтированного дохода к приведенным расходам. PI показывает величину получаемого дохода на единицу вкладываемых в инновации инвестиций, т.е. оценивает экономическую эффективность использования вкладываемых денежных средств в инновационный проект. Проект будет экономически эффективным при величине PI, превышающей 1. Основной сложностью при расчете PI является оценка размера прибыли и ставки дисконтирования. На стабильность будущей прибыли оказывают влияние множество факторов: сезонность спроса и предложения, процентные ставки ЦБ РФ, стоимость сырья и материалов, объем продаж и др.

3. Внутренняя норма доходности (IRR). Она представляет собой ту ставку дисконта, при которой дисконтированные доходы от инновационного проекта равны инвестиционным затратам, т.е. IRR - ставка, при которой NPV равна 0. IRR определяет максимально допустимую ставку дисконта, при которой можно инвестировать средства без потерь для вкладчика.

4. Срок окупаемости (PP). Показатель, который характеризует период времени, необходимый для того, чтобы прибыль компенсировала затраты на инновационный проект. PP представляет собой временной интервал, за пределами которого NPV становится положительной величиной. Недостаток PP заключается в том, что этот показатель игнорирует все дополнительные вложения денежных средств после момента компенсирования первоначальных расходов на инновационный проект.

Ни один из представленных показателей не является достаточным для оценки инновационного проекта. Поэтому для полной оценки рассматриваемого проекта необходимо использовать все эти показатели в совокупности.

Инновационная деятельность позволяет улучшать экономические показатели, развивать наукоемкие технологии, оптимизировать производственные процессы и качественно повышать конкурентоспособность предприятий. Для реализации инноваций необходимо инвестировать денежные средства. Для того чтобы инвестирование было экономически целесообразным, необходимо верно рассчитать экономический эффект от вложения денежных средств.

Исследования и анализ методик определения экономической эффективности результатов инновационной деятельности позволяют сделать вывод: современные методологические подходы к оценке эффективности инновационной деятельности формируют отдельную, довольно сложную по количеству подходов и методов сферу экономического знания, которая выходит далеко за границы инвестиционного анализа. Учитывая особенности представленных методологических подходов, можно утверждать об их целесообразности использования лишь в условиях деятельности предприятия.

Приведенные наиболее важные факторы при методологических подходах к оценке инновационной деятельности и проектов и основные показатели, которые, на наш взгляд, целесообразно применять для выполнения расчетов экономической эффективности инновационной деятельности, могут быть эффективно использованы только при условии активной и деятельной инвестиционной политики.

Использованные источники:

1. Инновация [Электронный ресурс] // Википедия. 2015. URL: <http://ru.wikipedia.org>
2. Яшин С. Н., Кошелев Е. В., Макаров С. А. Анализ эффективности инновационной деятельности : учеб. пособие. СПб. : БХВ-Петербург, 2016. 288 с.
3. Минько Э. В., Завьялов О. А., Минько А. Э. Оценка эффективности коммерческих проектов : учеб. пособие. СПб. : Питер, 2015. 368 с.
4. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов от 21.06.1999 № ВК 477.
5. Экономика и финансовое обеспечение инновационной деятельности : учеб. пособие / И. Л. Туккель [и др.]. СПб. : БВХ-Петербург, 2017. 240 с.
6. Электронный дистанционный курс «Инновационный менеджмент». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kurs.ido.tpu.ru/courses/innov_manag/content.html.
7. Завлин, П.Н. Оценка эффективности инноваций / П.Н. Завлин, А.В. Васильев. – СПб. : Бизнес-Пресса, 2013. – 165 с.
8. Инновационный менеджмент : справ. пособие / под ред. П.Н. Завлина, А.К. Казанцева, Л.Э. Миндели. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : ЦИСН, 2014.
9. Инновационный менеджмент : учебник / под ред. С.Д. Ильенковой. – М. : Банки и биржи : ЮНИТИ, 2016. – 327 с.
10. Ковалев, Г.Д. Основы инновационного менеджмента : учеб. для вузов / под ред. проф. В.А. Швандара. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 208 с.
11. Румянцева, З.П. Менеджмент организации : учеб. пособие / под ред. З.П. Румянцевой, Н.А. Соломатина. – М. : ИНФРА-М, 2016. – 528 с.
12. Основы инновационного менеджмента : теория и практика : учеб. пособие / под ред. П. Завлина. – М. : Экономика, 2014. – 475 с.

УДК 622.692

*Светлов Д.С.
студент магистратуры
нефтетехнологический факультет
Самарский государственный технический университет,
Россия, г. Самара*

**ПОВЫШЕНИЯ КПД МАГИСТРАЛЬНЫХ НАСОСОВ МАРКИ НМ С
ПОМОЩЬЮ ВНЕДРЕНИЯ В КОРПУС НАСОСА
НАПРАВЛЯЮЩЕГО АППАРАТА**

Аннотация. *В настоящей работе рассмотрен пример, как повысить производительность, снизить износ, кавитационные нагрузки, энергопотребление с помощью внедрение в корпус насоса направляющего аппарата. Также показаны специфические особенности конструкций насоса и требования к эксплуатации, предъявляемые в нормативных документах.*

Ключевые слова: *насос, производительность, кавитация, износ, отвод.*

UDC 622.692

*Svetlov D.S.
student
2 cours magistrature
faculty «Oil and gas department»
Samara State Technical University
Russia, Samara*

**EFFICIENCY UPGRADING MAIN LINE PUMP MARKS NM WITH
BENEFIT OF ADVANCE ENCLOSED PUMP GUIDE APPARATUS**

Abstract.

In this paper, we consider an example of how to improve performance, reduce wear, cavitation loads, energy consumption by introducing a guiding device into the pump body. Also shown are the specific features of the pump design and operation requirements in the regulations.

Keywords: pump, displacement, cavitation, depreciation, outlet.

Важнейшим стратегическим направлением развития инфраструктуры мировой экономики является развитие и повышение эффективности систем, обеспечивающих транспорт жидких углеводородов. Основным оборудованием, обеспечивающим прокачку нефти по этой системе, являются динамические центробежные насосы. На рисунке 1 представлен принцип работы центробежного насоса.

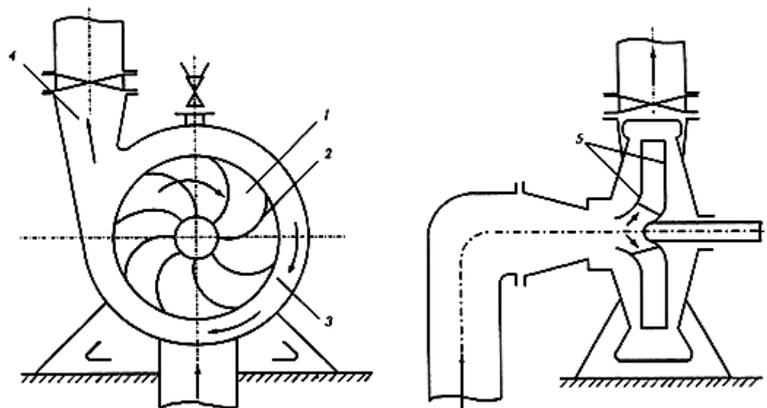


Рисунок 1 – Принцип работы центробежного насоса.

КПД магистральных нефтяных насосов не является постоянной величиной и имеет тенденцию в процессе их эксплуатации снижаться. Установлено, что фактические показатели КПД магистральных насосов при перекачке сырой нефти в межремонтный период снижаются в среднем на 5–6 %, а развиваемый напор – до 10 % по сравнению с исходными характеристиками, что приводит к значительному экономическому ущербу.

Экономичность работы насосного оборудования определяется значением КПД в процессе эксплуатации. В связи с этим при эксплуатации необходимо осуществлять анализ фактических напорных и энергетических

характеристик насосов и разрабатывать мероприятия по их улучшению. Однако фактические показатели работы насосных агрегатов при перекачке нефтей показывают, что КПД их в среднем ниже на 6 %, а развиваемый напор — на 9... 10 % по сравнению с паспортными значениями. Это снижение приводит к значительному экономическому ущербу.

Особенно ощутимо снижение экономичности при эксплуатации насосов больших типоразмеров. Так, если насос НМ 10000-210 с основным ротором работает на подаче $Q=0,5$ его КПД примерно на 20 % ниже, чем на номинальном режиме.

Повышение эффективности работы за счет применения лопаточных диффузоров (направляющих аппаратов).

Большую часть потерь в насосах при работе на режимах недогрузки составляют потери в отводе. Если на номинальной подаче потери в отводе составляют по отношению к гидравлической мощности насоса 3 %, то на подаче, равной $0,5 Q_{НОМ}$, потери в отводе составляют 20 %, а на подаче $0,4 Q_{НОМ}$ потери в отводе составляют по отношению к гидравлической мощности около 30 % .

Одним из путей повышения эффективности и надежности работы магистральных насосов на пониженных подачах может быть одновременное применение сменных рабочих колес и лопаточного диффузора между рабочим колесом и улиткой (рис. 2). В этом случае уменьшаются потери на

сопротивление в улитке, а значит, улучшаются условия преобразования кинетической энергии в энергию давления.

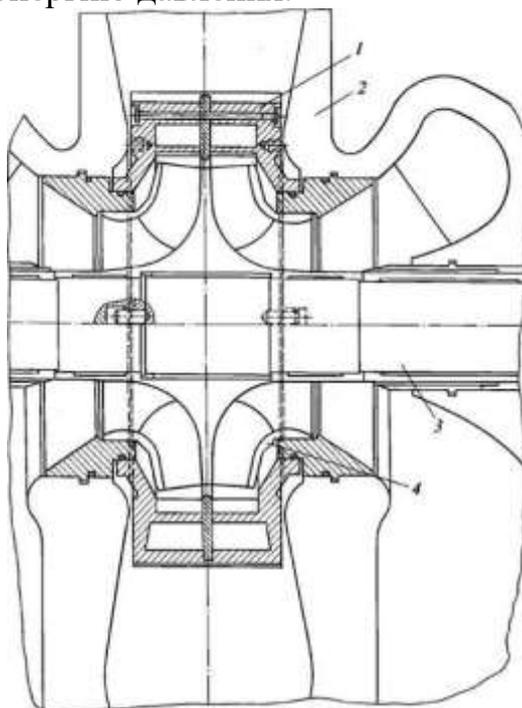


Рис. 2. Установка лопастного диффузора (направляющего аппарата) в корпусе насоса: 1 — лопастной диффузор (направляющий аппарат); 2 — корпус; 3 — ротор; 4 — рабочее колесо

В одноступенчатых насосах направляющий аппарат служит для отвода жидкости от рабочего колеса и является составной частью комбинированного

отвода совместно с кольцевым или спиральным. Отводы - это устройства для

преобразования кинетической энергии в потенциальную энергию, отводы

устанавливаются непосредственно за рабочим колесом. Отличительной чертой НА является наличие нескольких каналов, что позволяет уравнивать радиальное усилие от потока жидкости, действующее на рабочее колесо.

Назначение отводов:

1. Собрать жидкость за рабочим колесом и отвести ее к выходному патрубку (в случае одноступенчатого насоса);

2. Погасить момент скорости жидкости, выходящей из рабочего колеса;

3. Преобразовать кинетическую энергию в потенциальную (обычно в отводе (в диффузоре) преобразуется от 1/4 до 1/3 напора рабочего колеса);

Использование наиболее совершенной технологии сборки, монтажа и ремонта насосов, обеспечивающих симметричное расположение

рабочих колес относительно улитки, равномерный зазор в щелевом уплотнении, плавное сопряжение отдельных деталей насоса, скругление входных кромок лопаток и языка, снижение шероховатости элементов проточной части насосов. Модель отвода представлена на рисунке 3.

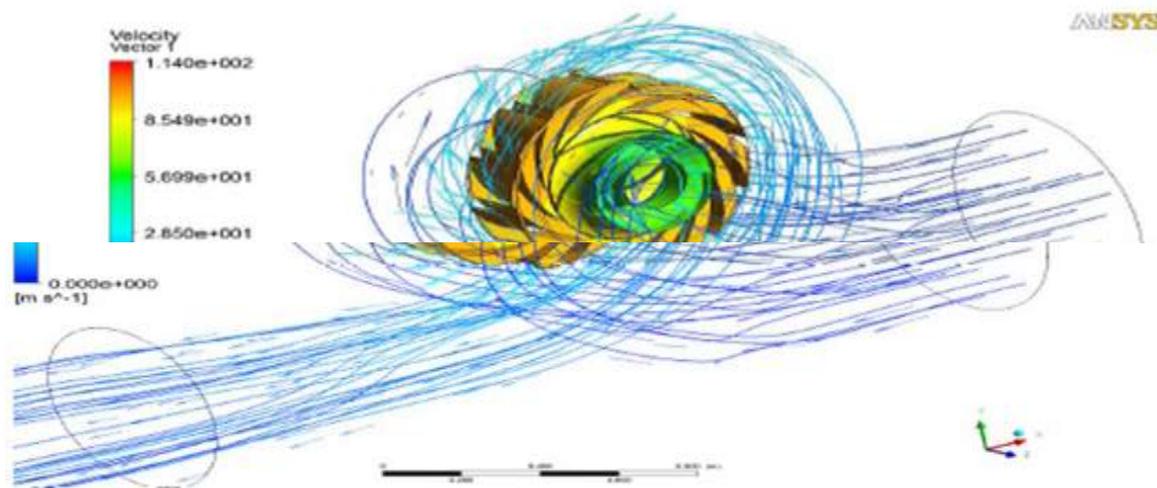


Рис.3 - Компьютерная модель лопастного отвода

Эффективность от применения объемных вставок (рис.4) может быть получена при их изготовлении заводом-изготовителем насосов и поставке в комплекте с насосами, что может быть реализовано лишь при поставке новых насосов.

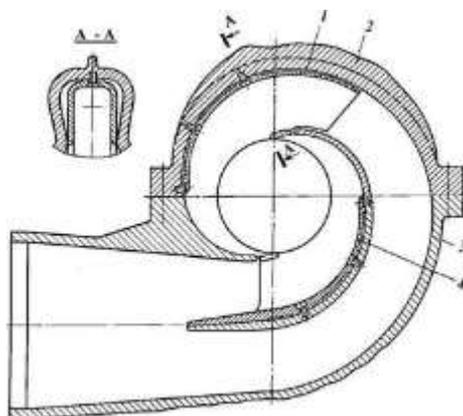


Рис.4 - Монтаж объемных вставок в корпус насоса:
1,4 — объемные вставки; 2 — крышка насоса; 3 — основание

Промышленное внедрение направляющих аппаратов подтвердило целесообразность их применения для снижения энергопотребления, уменьшения вибрации и шума насоса НМ 10 000-210, эксплуатируемого на подачах менее 0,7 от номинальной.

Опыт их применения указывает на необходимость распространения результатов работы на магистральные насосы других типоразмеров.

Предлагаемая технология может быть использована для повышения КПД магистральных насосных агрегатов на предприятиях.

Использованные источники:

1. Антипьев В.Н., Земенков Ю.Д., Шабаров А.Б. Техническая и параметрическая диагностика в трубопроводных системах.-Тюмень: Вектор Бук, 2002- 432с.
2. Диагностика повреждений и утечек при трубопроводном транспорте многофазных углеводородов/Антипьев В.Н., Земенков Ю.Д., Шабаров А.Б. и др. Под общ. ред. Ю.Д.Земенкова – Тюмень: Вектор Бук, 2002.- 432с.
3. Земенкова М.Ю., Бабичев Д.А., Земенков Ю.Д. Методы системного анализа в решении задач управления сложными техническими системами//Электронный научный журнал Нефтегазовое дело.- 2007, №2. С.12.

УДК 621.642

*Сенатова К.Ю.
студент магистратуры
Нефтехнологический факультет
Самарский государственный технический университет
Россия, г. Самара*

**ВЕРТИКАЛЬНЫЙ СТАЛЬНОЙ РЕЗЕРВУАР С ЗАЩИТНОЙ
СТЕНКОЙ (РВС ЗС)**

***Аннотация.** В настоящей работе проведен сравнительный анализ конструкций резервуаров вертикальных цилиндрической стальной (РВС) с повышенными показателями надежности и безопасности. Также показаны специфические особенности выполнения расчетов таких конструкций и требования к монтажу и эксплуатации, предъявляемые в нормативных документах.*

***Ключевые слова:** резервуар вертикальный цилиндрической стальной, защитная стенка, надежность, пожарная безопасность.*

UDC 621.642

*Senatova K.U.
magistrand
2 cours magistrature, faculty «Oil and gas department»
Samara State Technical University
Russia, Samara*

VERTICAL STEEL TANK WITH PROTECTION WALL

***Abstract.** In this paper, a comparative analysis of the vertical cylindrical steel reservoir constructions with increased reliability and safety indicators is carried out. Also, specific features of the calculations of such structures and the requirements for installation and operation, shown in regulatory documents, are shown.*

***Keywords:** tank vertical cylindrical steel, protective wall, reliability, fire safety.*

Одним из перспективных конструктивных решений по ограничению аварийного разлива хранящихся пожароопасных жидкостей и распространению пожара в резервуарном парке (РП) является резервуар с двойной стенкой. Это один из вариантов повышения надежности, экологической безопасности и снижения риска аварий в РП.

Такой резервуар состоит из внутреннего (основного) резервуара, предназначенного для хранения продукта, и наружного резервуара, выполняющего функцию защитной стенки, служащей для удержания продукта при нарушении герметичности основного резервуара или его разрушении.

Преимуществами РВС ЗС является - уменьшение взрывоопасности, уменьшение опасности возникновения пожара, оперативное отслеживание возможной разгерметизации, устойчивость к влиянию окружающей среды, РВС ЗС не требуют обвалования и занимают меньшую площадь (рис.1).



Рисунок 1. Резервуарный парк с резервуарами с защитной стенкой.

Другим перспективным конструктивным решением повышения надежности, экологической безопасности и снижения риска аварий в РП является резервуар с мультицилиндрической стенкой, разработанный для районов с повышенной сейсмической активностью.

Основными преимуществами предложенной конструкции резервуара являются - возможность быстрой локализации утечек из резервуара при повреждении его стенки, повышенные значения прочности, устойчивости и жесткости, которые достигаются за счет малого радиуса внешней стенки, достаточные для эксплуатации конструкции в сейсмоопасных районах. Так же в случае повреждения внутренней стенки не происходит образование ударной волны, действующей на внешнюю стенку.

Основным конструктивным элементом, отличающим мультицилиндрический резервуар от РВС, являются полые стальные полуцилиндры, привариваемые к основному резервуару и изолированные между собой и центральной частью (рис. 2).

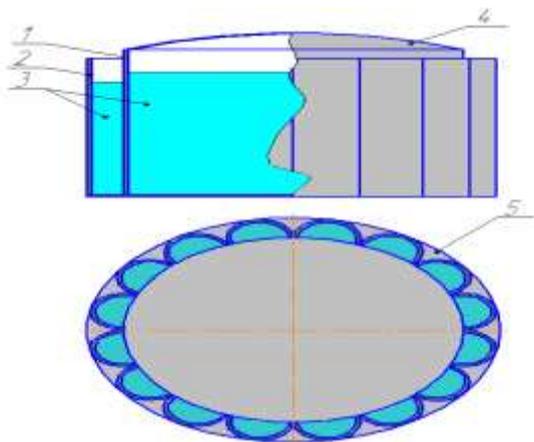


Рис.2 Общий вид и вид сверху «лепесткового» резервуара.
1 – резервуар, 2 – «лепесток», 3 – жидкость, 4 – крыша, 5 – днище

Рассмотрим воздействие на конструкции их собственного веса и веса жидкости (рис.3).

Как следует из анализа рис. 3а, под действием воды и собственного веса наблюдается кольцевое напряжение в области первого пояса, достигающее 160МПа. Для «лепесткового» резервуара (рис.3б) значения напряжений достигают 200МПа, но за счет того, что они наблюдаются лишь в точечных зонах крепления лепестка к днищу, их воздействие на прочность и устойчивость конструкции минимальны.

Техническим результатом такого решения являются:

- повышение надежности работы конструкции ;
- возможность быстрой идентификации и локализации утечек по изменению уровня жидкости в «лепестке»;
- увеличение полезного объема резервуара за счет дополнительных емкостей.

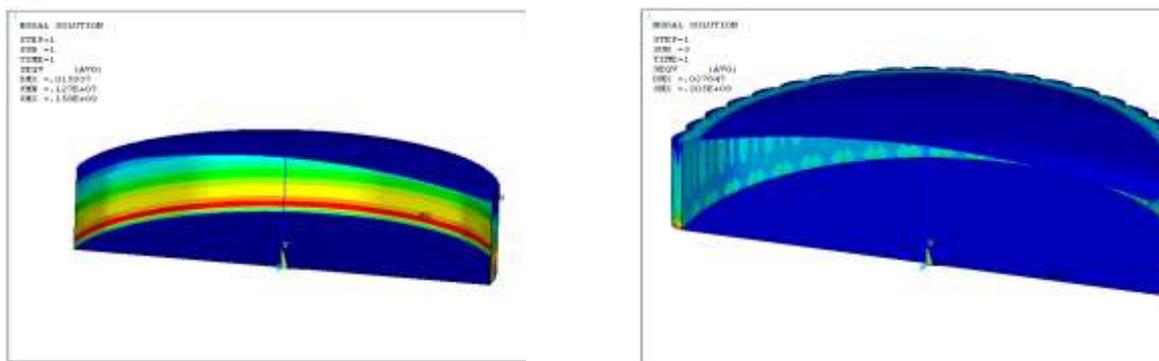


Рис.3 Напряженные состояния резервуаров под действием собственного веса и веса жидкости: а – напряжения РВС 20000, б – напряжения мультицилиндрического резервуара.

Использованные источники:

1. СП 155.13130.2014 Склады нефти и нефтепродуктов. Требования пожарной безопасности.
2. Руководство по безопасности вертикальных цилиндрических стальных резервуаров для нефти и нефтепродуктов Приказ № 780 от 26 декабря 2012 г.

3. СТО–СА–03–002–2011 Правила проектирования, изготовления и монтажа вертикальных цилиндрических стальных резервуаров для нефти и нефтепродуктов.

4. Патент РФ № 2455439 С1 (Е04Н 7/06) 2010.

УДК 2964

Серова Д.Б.

студент 3 курс

*Ростовский Государственный Экономический Университет
(РИНХ)*

Россия, г. Ростов-на-Дону

Вернова А.С.

студент 2 курс

*Ростовский Государственный Экономический Университет
(РИНХ)*

Россия, г. Ростов-на-Дону

ОСОБЕННОСТИ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация: *данная статья повествует о важности и необходимости бизнес-планирования в России. Также рассмотрены основные проблемы при составлении бизнес-плана и возможные пути их решения.*

Ключевые слова: *бизнес-проект, бизнес-консультант, планирование, инвестор, бизнес-план*

Serova D.B.

Student third – year

Rostov State University of Economics (RSUE)

Russia, Rostov-on-Don

Vernova A.S.

Student second – year

Rostov State University of Economics (RSUE)

Russia, Rostov-on-Don

FEATURES OF BUSINESS PLANNING IN RUSSIA

Abstract: *this article describes the importance and necessity of business planning in Russia. Also, considered the main problems in the preparation of a business plan and possible ways to solve them.*

Keywords: *business project, business consultant, planning, investor, business plan.*

Потребность в бизнес планировании в нашей стране возникла относительно недавно, в связи с развитием рыночных отношений в начале 90-х годов. На сегодняшний день в законодательстве не закреплены обязательства по разработке бизнес-плана. Для многих представителей малого и среднего предпринимательства этот документ даже не знаком. Т. к. бытует мнение, что нецелесообразно пользоваться развернутым и четко регламентируемым бизнес- планом, значительно проще выбрать в качестве

альтернативы малоемкое технико - экономическое обоснование. А некоторые и вовсе полагаются лишь на собственные знания понимания функционирования рынка и интуицию. В современных условиях такая точка зрения не может принести максимальной отдачи от инвестирования в конкретные проекты. Как и при решении многих других вопросов, в таком случае целесообразно обращаться к общемировой практике продвижения инвестиционных проектов. К сожалению, формирование финансового климата в России несет в себе свою специфику, которая не позволяет повсеместному внедрению бизнес-планов.

Основной проблемой, которая преобладает по массовости, стало незнание основных экономических процессов и, как следствие, отсутствие понимания цели бизнес - планирования. Бизнес- план, как правило, представляет собой стратегический документ для предприятия. Но, с целью привлечения финансовых вливаний, в данном документе могут быть указаны цифры, несколько приукрашены в пользу конкретного проекта. И после привлечения инвестиций и его реализации, о бизнес- плане забывают, проект становится практически банкротом, а инвесторы теряют доверие и пытаются сгладить неудачное инвестирование поиском выхода с наименьшими затратами. Чтобы избежать данной проблемы, следует детально проверять все данные и обращаться в надежные аудиторские компании, которые имеют достаточный опыт работы и соответствующую репутацию.

Начиная бизнес-проект, инициатор зачастую передает право на его составление бизнес-консультантам, так как не обладает достаточной информацией о рыночной конъюнктуре и лишь привносит небольшой вклад в его создание. И все же, хоть данная работа поручается профессионалам, стоит выбирать проверенные компании. Частой ошибкой является недоработка в организационной части, т.е. не прописаны правовая и налоговая структура, участь инвестора, маркетинговый анализ и т.д. Для решения проблемы уместной бы стала стандартизация бизнес - планирования и обращение к знающим консультантам по бизнес - планированию, которые будут курировать процесс грамотного составления бизнес - проекта.

Но, при обращении к третьим лицам, возникает угроза утечки информации о предстоящих нововведениях, идеях, технологиях, да и самого бизнеса. Опасения инициаторов вполне понятны, но также по этой причине многие и не обращаются к консультантам и возникают другие ранее описанные проблемы. Тем более, после реализации программы субсидирования для малого бизнеса, имеющего написанный бизнес – план на 20 страниц, в стране появилось много лже консультантов, портящих репутацию профессии данного вида.

У каждого свое виденье на разработку и внедрение бизнес – идеи, и даже обращение к специалисту может привести к плачевным последствиям, т.к. ранее им была выбрана ошибочная стратегия развития бизнеса. Методом

решения служит обращение к различным консультантам в разных областях: юристам, маркетологам, аудиторам, технологам, финансистам. Они создадут общую картину проекта для инвестора, и помогут не допустить ошибок в бизнес – планировании.

В современных рыночных условиях и сложившейся экономической и политической неопределенности, процесс бизнес – планирования в России несколько затруднен, но все же необходим. В таком случае, не следует полагаться на зарубежный опыт, т.к. он не учитывает отечественные особенности, и, следовательно, может быть выбрана неправильная концепция. А вот выявление основных задач и главных проблем несомненно поможет избежать нежелательных последствий и рискованных моментов, что и приведет к успеху проекта.

Использованные источники

1. Бизнес-планирование: Учебник для вузов/ Под ред. В.М Попова, С.И. Ляпунова, С.Г. Млодика - М.: Финансы и статистика, 2012. – 816
2. Проблемы бизнес-планирования в практике российских предприятий на современном этапе, (дата обращения: 15.05.2018). // Молодой учёный №44 (178) ноябрь 2017 г. 04.11.2017. [Электронный ресурс]- URL: <https://moluch.ru/archive/178/46201/>
3. Специфика бизнес-планирования в современной России и за рубежом // WELLECONOMICS. Доступно об экономике, 09.04.2017. [Электронный ресурс]- URL: <http://www.welleconomics.ru/wens-375-1.html>

*Смирнова Я.В.
студент магистратуры
Омский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Омск*

УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ В ОБЛАСТИ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ

Аннотация: *Многие руководители в построение деятельности предприятия обращаются к помощи консультантов в области управления, для повышения эффективности принятых решений. В статье рассмотрены модели управленческого консультирования и построение процесса работы консультанта в компании, проводящей организационные изменения.*

Ключевые слова: *управленческое консультирование, организационные изменения, консультант, модели консультирования.*

*Smirnova Y.V.
master's student
Omsk State Transport University
Russian, Omsk*

MANAGEMENT CONSULTING IN THE FIELD OF ORGANIZATIONAL CHANGE

Abstract: *Many managers in the construction of the enterprise turn to management consultants to improve the efficiency of decisions. The article describes the models of management consulting and the construction of the consultant's work process in the company conducting organizational changes.*

Keywords: *management consulting, organizational changes, consultant, consulting models.*

Организационные изменения проводятся во всех компаниях вне зависимости от их стадии жизненного цикла, масштаба бизнеса или уровня, где они проводятся (цех, подразделение, организация в целом). Следовательно, руководители предприятий сталкиваются с вопросами эффективного управления изменениями, особенно в период кризиса многие компании задумываются над необходимостью снижения рисков, эффективным распределением ресурсов, реализацией существующих возможностей, обеспечивая стабильное развитие бизнеса. В решение данных проблем могут помочь эксперты, специализирующиеся на управленческом консультировании в области организационных изменений. Предприятия обращаются к услугам консультантов при наличии, таких проблем как: неудовлетворенность результатами деятельности компании; непредвиденные потери и убытки; потеря доли рынка; отсутствие перспектив; упущенные возможности; высокая боязнь перемен; давление со стороны конкурентов. Многие клиенты обращаются к консультантам для получения специальных знаний, используемых при оценке работы предприятия, и эффективному проведению изменений (диагностика, коммуникация, убеждение, обратная

связь, оценка и т.п.). Процесс консультирования является для компании возможностью стать обучающейся организацией.

На предприятиях управленческое консультирование осуществляется в следующих формах: экспертное, процессное, проектное, обучающее. Использование экспертной модели консультирования предполагает взаимодействие клиента и консультанта, с помощью ответов на вопросы задаваемые клиентом, при этом эксперт не проводит предварительный анализ сложившейся ситуации внутри организации. В свою очередь обучающее консультирование предусматривает повышение квалификации сотрудников компании до необходимого уровня, таким образом, общая цель консультанта передать клиенту теоретическую и практическую информацию для самостоятельного решения существующих и возникающих проблем. Проектное консультирование представляет собой создание и развитие конкретных проектов в той или иной области функционирования предприятия. Примером эффективного построения сотрудничества клиента и консультанта на всех этапах консультирования является процессная модель. При применении данной модели консультант, используя свой опыт, помогает клиенту в разработке и овладении навыками диагностики проблем, разработке альтернатив, устранении проблем и реализации организационных изменений [1].

Рассмотрев модели управленческого консультирования можно отметить, что каждую модель эффективно использовать в зависимости от определенной проблемы и специфики клиента (размер, отрасль компании, стадия жизненного цикла организации, готовности персонала к изменениям), а также от профессиональной компетенции консультанта. На практике часто применяется различная комбинация данных методов, например, процессно-обучающий, экспертно-обучающий и т.д. В России чаще всего применяется экспертное и экспертно-обучающее консультирование, так как российские компании редко подготовлены к творческому подходу консультантов и желают получить сразу готовое решение.

В целом процесс консультирования представляет собой совместную деятельность руководителей и специалистов компании с консультантом. От того как их взаимодействие грамотно выстроено и рационально продуман весь процесс, зависит качество организационных изменений, степень достижения поставленных результатов и успешность сотрудничества клиента и консультанта. Консультанта на практике часто называют агентом изменений, поскольку он оказывает помощь клиенту-компании в определении роли преобразований, принятии их и внедрении изменений с минимальными последствиями, следовательно, консультант при управлении изменениями должен:

- обосновать важность и необходимость изменений;
- разработать стратегию и план проведения изменений;
- выбрать и реализовать эффективный подход;
- провести анализ процесса изменений;

- провести оценку полученных результатов, при необходимости скорректировать действия руководства на всех стадиях реализации изменений.

При проведении организационных изменений консультанту целесообразно рассматривать процесс преобразований исходя из разработанной «модели планируемых изменений» Р.Липпита, Б.Уэстли, Дж.Уатсона. Поскольку, модель строится на двух основных принципах: информация о деятельности предприятия должна свободно обмениваться между руководством и консультантом; информация считается ценной, если она пригодна на практике. Модель строится на следующих фазах изменений [3]:

- поиск (совместный поиск проблем);
- вхождение в процесс (развитие совместных контактов и ожиданий);
- диагноз (определение специфических целей изменений);
- планирование (разработка практических шагов и оценка возможного сопротивления);
- действия (осуществление изменений);
- стабилизация и оценка результатов;
- закрытие проекта.

В теории последовательность шагов (фаз) не должна быть нарушена, но на практике это условие не всегда соблюдается, так как в ходе работы консультанта и менеджера появляется возможность своевременно вносить коррективы в процесс реализации изменения, учитывая возникающие новые обстоятельства. Первая фаза «поиск» осуществляется различными способами, например, консультант, собрав данные подтверждающие проблемы, демонстрирует потребность изменениях, либо клиент сам видит необходимость проведения преобразований и привлекает консультанта для помощи. На второй фазы возникают сотрудиические взаимоотношения между консультантом и клиентом. С третьей по пятую фазу диагностируется проблема на основе собранных данных, затем формулируются цели изменения и принципы действия, вводится новая модель поведения. На последующей фазе происходит осведомленность об изменении всего предприятия и разработка методов стабилизации нового состояния компании. Завершающая фаза представляет собой подготовку по завершению отношений «консультант-клиент», важно чтобы консультант смог передать клиенту умения, навык проведения изменения

Рынок консалтинговых услуг в России достаточно специфичен и молод, но, несмотря на это уже функционируют крупные игроки этого рынка («ЛАНИТ», «КРОК», «АТ Consulting»). Так как российская деловая среда продолжает изменяться, то и качество консалтинговых услуг повышается, становясь более профессиональными. На основании анализа современных подходов к консультационной практике можно сказать, что деятельность по управленческому консультированию в области внедрения изменений ведутся многими консалтинговыми компаниями, которые разрабатывают свои

методы, адаптирующиеся к клиенту. На практике применяются множество способов построения процесса консультирования, разные авторы предлагают использовать модели с разным количеством шагов (фаз). Управленческое консультирование позволяет не только разработать методику решения проблем, но и повысить репутацию и имидж компании, найти новых партнеров, а главное создать благоприятную обстановку для развития и внедрения организационных изменений.

Использованные источники:

1. Виханский, О.С. Менеджмент: учебник / О.С. Виханский, А.И. Наумов — Москва: Магистр: ИНФРА-М, 2014. — 576 с.
2. Серебрякова, Н.А. Становление управленческого консультирования [Электронный ресурс] / Н.А. Серебрякова - Режим доступа: http://orelgiel.ru/docs/81_20_02_12.pdf - Загл. с экрана.- (дата посл. обрац. 15.04.2018)
3. Токмакова, Н.О. Основы управленческого консультирования: Учебное пособие / Н.О. Токмакова – М.: Московский государственный университет экономики, статистики и информатики, 2006. — 226 с.
4. Топ консалтинговых компаний России: лучшие из лучших [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.kp.ru/guide/luchshie-konsaltingovyie-kompanii.html>. - Загл. с экрана.- (дата посл. обрац. 12.04.2018)
5. Lawrence, Paul R. How to Deal With Resistance to Change URL: <https://hbr.org/1969/01/how-to-deal-with-resistance-to-change>

Соколов Д.А.
студент
2 курс магистратуры
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Уральский институт управления
Россия, г. Екатеринбург
Sokolov D.A.
student of 1st class of magistracy
Faculty "State and municipal management"
The Ural Institute of Management
Russia, Yekaterinburg

**ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛУЧШИХ ПРАКТИК
РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РЕГИОНОВ РФ
FEATURES OF THE USE OF BEST PRACTICES IN THE
DEVELOPMENT OF FOREIGN ECONOMIC RELATIONS OF THE
REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Аннотация: Цель данной работы – проанализировать специфику механизма проекции опыта лучших практик развития регионов РФ по формированию внешнеэкономических связей и выявить их особенности.

Из различия между целью внешнеэкономического региона становится понятным, что и механизмы развития экономики регионов должно отличаться и соответствовать цели и специфике внешнеэкономического состояния субъекта РФ, что не всегда учитывается в рамках построения внешнеэкономических связей регионов.

Данная ситуация может привести к повышению конкурентности между регионами на мировом рынке, что нарушает принцип единства государственного управления, хотя и поддерживает оптимальное состояние экономической системы в целом.

Annotation: *The purpose of this work is to analyze the specifics of the mechanism of the projection of the experience of the best practices of the development of the regions of the Russian Federation on the formation of foreign economic relations and to reveal their features.*

From the difference between the goal of the external economic region it becomes clear that the mechanisms for the development of the economy of the regions must differ and meet the purpose and specificity of the external economic state of the subject of the Russian Federation, which is not always taken into account in the framework of building foreign economic relations of the regions.

This situation may lead to an increase in competitiveness between regions in the world market, which violates the principle of unity of public administration, although it maintains the optimal state of the economic system as a whole.

Ключевые слова: *Практика, инвестиции, тенденции, повышение конкуренции.*

Keywords: *Practice, investment, tendencies, increase competitiveness.*

Актуальность темы заключается в том, что в условиях повышения эффективности развития регионов актуальным направлением становится использование позитивного опыта развития внешнеэкономических связей регионов с проекцией на достижение идентичного позитивного результата. При этом, многие регионы не используют унификацию под собственные уникальные особенности, что приводит к застою внешнеэкономического развития региона или качественному и количественному снижению показателей внешнеэкономической деятельности.

Цель данной работы – проанализировать специфику механизма проекции опыта лучших практик развития регионов РФ по формированию внешнеэкономических связей и выявить их особенности.

При этом различные субъекты РФ преследуют разные цели формирования и развития внешнеэкономических связей, так, например, Сологуб Н. Н. отмечает, что «Факторами роста конкурентоспособности Пензенской области должны стать эффективная реализация как имеющихся преимуществ, так и создание новых, связанных с диверсификацией экономики и формированием мощного научно-технологического комплекса.» [1]

Растворцева С. Н. отмечает, что «Принимая во внимания тот факт, что Белгородская область является приграничной территорией, а значит большая часть импортных поставок пересекает регион «транзитом», мы можем сделать вывод, что экспортная деятельность Белгородской области является важным перспективным направлением социально-экономического развития региона.» [2]

Из различия между целью внешнеэкономического региона становится понятным, что и механизмы развития экономики регионов должно отличаться и соответствовать цели и специфике внешнеэкономического состояния субъекта РФ, что не всегда учитывается в рамках построения внешнеэкономических связей регионов.

Из данных аспектов представляется возможным выделить некоторые аспекты которые формируют проблемы для построения внешнеэкономических связей, нежели позитивно влияют на их развитие при использовании средств и методов уже доказавших свою эффективность неоднократно на примерах нескольких субъектов РФ:

1. Различие секторов производства одной экономической отрасли – при проекции лучших практик зачастую применяются механизмы развития внешнеэкономических связей аналогичных отраслей, что приводит к отсутствию видимых отличий и применению средств и способов развития внешнеэкономических связей без изменений. При этом различные сектора могут иметь значительные особенности, даже если предприятия находятся в одной отрасли и являются прямыми конкурентами друг друга.

2. Различие целей формирования внешнеэкономических связей - в рамках развития каждого региона актуально занятие своей уникальной ниши для поддержания всестороннего развития экономической деятельности

страны, а также для расширения сети внешнеэкономических связей в различных отраслях экономики. При этом использование опыта лучшей практики может быть соответствующим запросам региона, но не идущим в едином направлении со стратегией развития региона и выхода на другие сегменты рынка.

Данная ситуация может привести к повышению конкурентности между регионами на мировом рынке, что нарушает принцип единства государственного управления, хотя и поддерживает оптимальное состояние экономической системы в целом.

При этом возможна ситуация, когда применение позитивного опыта выводит регион на рынок в котором у региона нет программы развития. Данное явление может привести к потребности в новых разработках стратегических планов, что зачастую занимает большое количество времени, за которое у региона может появиться конкурент с более обеспеченным сегментом управления, что приведет к потере конкурентоспособности, а внешнеэкономическую связь к ликвидации.

3. Неполное использование существующей ресурсной базы – данная ситуация может произойти при разрозненности инновационного развития региона и формирования новых внешнеэкономических связей. Регионам целесообразно развивать внешнеэкономические отношения тех отраслей в которые были инвестированы средства и внедрены новейшие технологии.

Поиск новых внешнеэкономических связей должен осуществлять регулярно, но первоочередное внимание должно отдаваться отраслям в которых реализуются инвестиции для максимальной реализации потенциала предприятий. При формировании лишь новых внешнеэкономических связей инновационные предприятия будут недостаточно встроены в рынки, как мировой, так и российский, что не приведет к достижению максимального коммерческого успеха.

4. Несоответствие подготовки государственных служащих ответственных за развитие определённой отрасли внешнеэкономической деятельности – не всегда адресная направленность задачи в рамках экономического развития может осуществляться большим количеством специалистов – некоторые области, особенно крупные требуют наличия высокой квалификации, а также определенных узкоспециализированных знаний.

В рамках функционирования экономики региона может быть возможным использование опыта лучшей практики без какой-либо модернизации, но некомпетентный в какой-либо области служащий может не знать всего спектра особенностей определённой отрасли, что должно учитываться и регулироваться органом власти.

Данные заключения подтверждают тот факт, что реализация опыта лучших практик от региона к региону без унификации и анализа ситуации в регионе губительна для внешнеэкономических связей, а также не

способствует повышению фактора конкурентоспособности региона – его уникальности при производстве уникальных товаров или услуг.

Использованные источники:

1. Сологуб Н. Н., Уланова О. И. Особенности внешнеэкономических связей Пензенской области на современном этапе // *Нива Поволжья*, 2017. № 1 (42). С. 125-133.
2. Растворцева С. Н., Колчинская Е. Э. Внешнеэкономическая деятельность как фактор развития российских регионов // *Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика*, 2013. № 22 (165). С. 13-25.

УДК 330.47

*Толоконников И.Г., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры прикладной математики
Северо-Осетинский государственный университет
Россия, г. Владикавказ*

Мамиев А.

студент магистратуры

*2 курс, факультет математики и информационных технологий
Северо-Осетинский государственный университет
Россия, г. Владикавказ*

Дзеранов Н.

студент магистратуры

*2 курс, факультет математики и информационных технологий
Северо-Осетинский государственный университет
Россия, г. Владикавказ*

Еремин В.

студент магистратуры

*2 курс, факультет математики и информационных технологий
Северо-Осетинский государственный университет
Россия, г. Владикавказ*

**ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ В КОРПОРАТИВНЫХ
ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ**

Аннотация: *Статья посвящена использованию механизмов интеграции при осуществлении обмена данными в корпоративных информационных системах.*

Ключевые слова: *протокол, интеграция, программирование, обработка.*

*Tolokonnikov I.G., candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor, Department of Applied Mathematics
North Ossetian State University
Russia, Vladikavkaz
Mamiev A.*

graduate student
2 year, Faculty of Mathematics and Information Technology
North Ossetian State University
Russia, Vladikavkaz
Dzeranov N.

graduate student
2 year, Faculty of Mathematics and Information Technology
North Ossetian State University
Russia, Vladikavkaz
Eremin V.

graduate student
2 year, Faculty of Mathematics and Information Technology
North Ossetian State University
Russia, Vladikavkaz

PROBLEMS OF INTEGRATION IN CORPORATE INFORMATIONAL SYSTEMS

Annotation: *The article is devoted to the use of integration mechanisms in the implementation of data exchange in corporate information systems.*

Keywords: *protocol, integration, programming, processing.*

Целью статьи является попытка понять, с какими проблемами мы столкнемся при интеграции корпоративной информационной системы с существующими учетными системами.

В 90-е годы 20 века произошел расцвет ERP-систем - корпорации пришли к необходимости использования существующего ПО и данных в рамках одной ERP-системы. Попытки решения этой интеграционной проблемы шли от поставщиков ПО - от Oracle, SAP, PeopleSoft. Поставщики говорили, что их продукты "автоматически" снимают проблему интеграции. В качестве подтверждения они приводили аргументы:

- любая ERP система автоматизирует большинство технологических процессов: управление кадрами, начисление зарплаты, работу с заказами, поставки и закупки и т. д.

- все приложения "интегрированы", так как разработаны 1-й компанией-разработчиком.

- иными словами, внедрение корпоративной информационной системы снимает проблему вложения средств в интеграцию приложений.

Тем не менее, практика доказала несостоятельность этих аргументов. В действительности, ни одна система не может решить весь спектр задач, стоящих перед любым предприятием. Таким образом, необходимо приобретение дополнительных модулей либо разработка собственных приложений, реализующих необходимые функции, следовательно, проведение интеграции. Концепция систем по управлению ресурсами любого предприятия включает в себя существование единого информационного пространства для бизнес-процессов всего предприятия. При осуществлении внедрения и проведении эксплуатации таких систем

появляются задачи, в которых обмен данными очень востребован:

- перенос информации из прежних версий приложений в новые системы по ходу внедрения систем;
- параллельное использование старых приложений и новых систем;
- использование ПО обеспечивающего специфику ведения учета, не реализованную в корпоративной системе, или реализованную не удобно;
- обмен данными между различными версиями систем;
- размещение данных в сети Интернет;
- выбор информации из разных источников.

Сегодня есть 3 технологии, которые помогают в этом:

ЕАІ - технология, позволяющая организации добиваться централизованной и оптимальной интеграции корпоративного ПО, используя формы оперативной доставки данных (push technology), управляемые внешними событиями (event-driven);

ЕТL - технология, преобразующая данные (с помощью пакетной обработки) из операционной среды, которая включает гетерогенные технологии, в данные интегрированные, согласованные между собой, подходящие для использования при поддержке принятия решений. ЕТL-технология ориентирована на использование баз данных;

ЕП - технология по интеграции в реальном времени данных несопоставимых типов из различных источников внутри и за пределами компании.

Необходимо использовать эти технологии, тогда, когда они применимы, а также знать и проблемы, которые им присущи. Во-первых, внедрение таких технологий требует глубокого понимания требований, предъявляемых к данным при принятии тактических и стратегических решений. Для технологии ЕТL это значит, что данные извлекаются, затем преобразуются и загружаются в виде, который пригоден к использованию аналитиками или ЕП- сервером. При ЕП-технологии, методы представления информации должны отвечать требованиям аналитиков, т.е. информация должна быть пригодна для аналитических отчетов. Понимание источников получения данных, требований, к данным - необходимый шаг при внедрении технологий ERP-систем и оправдывает время, которое нужно потратить для достижения их понимания.

Необходимо также понимать, что осуществление внедрения таких инструментов в сложившуюся архитектуру всегда требует от бизнес-аналитиков и ИТ-специалистов разработки стратегии по управлению данными и ПО, будет постоянно поддерживающей этот процесс в рабочем состоянии. Обязательно в такой стратегии наличие осознания, что повышена важность использования механизмов архивирования и того, что должны использоваться контрольные журналы. Это важно для обеспечения слаженной и надежной интеграции данных и ПО.

Очень важно обеспечение постоянного мониторинга производительности, эффективности технологий в конкретной

инфраструктуре. Производительность технологий в значительной мере зависит от скорости обработки данных, размера и детальности подачи данных, от эффективности выполнения функций системы при полной нагрузке. При оценке производительности следует учитывать влияние инструментов интеграции на операционные системы и ПО.

Использованные источники:

1. АВТОМАТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ / В. В. Баронов [и др.]. - М.: Инфра-М, 2000.
2. АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКОНОМИКЕ/ Н.М. Абдикеев; под общ. ред. Н.П.Тихомирова. – М.: Экзамен, 2004.
3. Боркус В. МЕТОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ИНТЕГРАЦИИ КОРПОРАТИВНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ: Отчет/ RC Group. – М.: RC Group, 2006.
4. Толоконников И.Г. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ / Terra Economicus. 2006. № 4. С. 61-62.
5. Толоконников И.Г. ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОДАЖ В РОЗНИЧНОЙ СЕТИ РЕГИОНА / В сборнике: Молодежь и наука: актуальные проблемы социально-экономического развития регионов России Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. 2016. С. 291-295.
6. Толоконников И.Г. ПРОГРАММНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ СОВРЕМЕННЫХ ИНТЕРНЕТ МАГАЗИНОВ С ПЛАТФОРМОЙ 1С/ Форум молодых ученых. 2017. № 5 (9). С. 2100-2104.

*Тонких Е.О.
студент 4 курс
Московский политехнический университет
факультет урбанистики и городского хозяйства
Россия, г. Москва*

ПОВЫШЕНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ОТОПЛЕНИЯ

Аннотация. *На текущий момент проблема эффективности отопления является весьма актуальной, вместе с этим происходит развитие технологий, способствующих более рационально и эффективно использовать ресурсы для обеспечения высокого уровня качества систем отопления.*

Ключевые слова: *теплоэнергетика, эффективность, теплоснабжение, система отопления, температурный режим.*

*Tonkikh E.O.
student fourth-year
Moscow Polytechnic University
faculty of Urban and Urban Management
Russia, Moscow*

IMPROVING A FUNCTIONAL AND ECONOMIC EFFICIENCY OF THE HEATING SYSTEM

Abstract. *Nowadays the problem of heating efficiency is very relevant, along with this is the development of technologies that promote more efficient and rational use of resources to ensure a high level of quality of heating systems.*

Keywords: *thermal power, efficiency, heat supply, heating system, temperature mode.*

Температурный режим отапливаемого помещения в основном зависит от температуры наружного воздуха, скорости и направления ветра, солнечной радиации, присутствия в помещении различного количества людей и от теплоаккумулирующей способности строительных ограждений.

В целях повышения качества теплоснабжения, а также экономии тепловой энергии широко используется позиционное регулирование или, так называемое, регулирование пропусками абонентских установок. Автоматизация отопительных абонентских вводов дает значительную экономию тепла вследствие ликвидации перегревов отапливаемых помещений в осенний и весенний периоды [1].

Общеизвестно, что в межсезонье, (особенно это ощущается весной) в системах отопления большинства жилых зданий происходит «перетоп», что не только создает дискомфорт, но и ведет к финансовым потерям. Это, конечно, касается не только жилых зданий, но и любых помещений, имеющих «зависимую» схему подключения.

Технически причина этого «перетопа» может быть устранена только регулированием потребления в самом здании. Для этого сейчас активно

предлагаются к внедрению индивидуальные тепловые пункты (ИТП) или насосное смешение. Тот и другой варианты не лишены недостатков, поскольку требуют не только затрат на насос и автоматику, но и постоянного расхода электроэнергии. Кроме того, насосная схема требует капитальных затрат, срок окупаемости которых при небольшом теплоснабжении может оказаться весьма продолжительным.

Для зданий с небольшим потреблением теплоты (до 0,3 Гкал/ч) предлагается в [2,1] регулятор отопления, который регулирует потребление тепловой энергии здания позиционно. Метод прерывистого отопления давно известен, однако практически не используется. Это объясняется тем, что большинство известных регуляторов работают по температуре теплоносителя в системе отопления, что приводит по ряду причин к разрегулировке системы отопления по стоякам.

Предлагаемый регулятор, показанный на рисунке 1, имеет иной принцип управления. Программное обеспечение вычисляет по температуре наружного воздуха необходимое количество тепловой энергии для здания и не дает ему потреблять лишнего.

При непродолжительных (до 30 мин) перерывах циркуляции теплоносителя в системе отопления температура в помещении практически не будет отличаться от начального значения.

Кратковременный перерыв циркуляции в особенности оправдан тогда, когда он обусловлен избыточной в данный момент времени тепловой мощностью, которая фиксируется приборами автоматического регулирования.

В этом случае позиционное регулирование будет столь же эффективно, как и регулирование пропорциональное, которое обеспечивает, например, ИТП (независимое подключение).

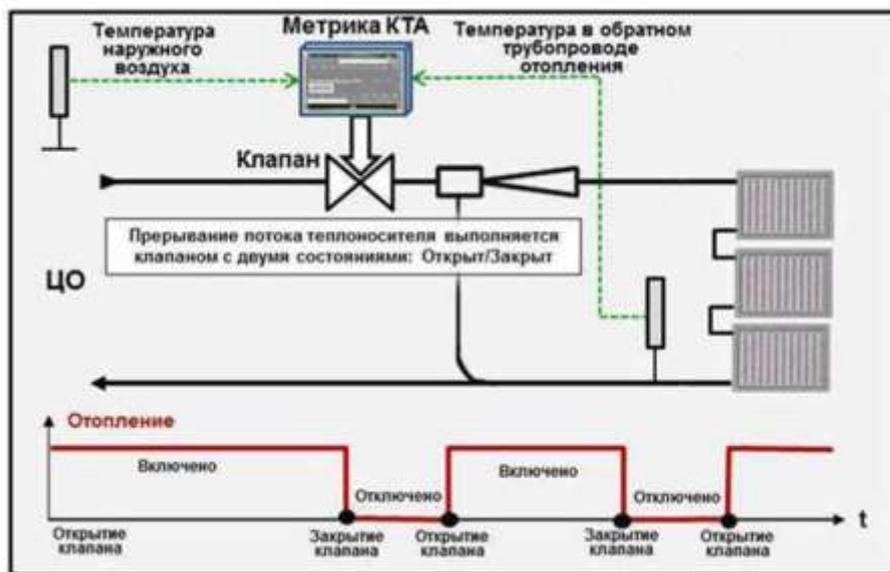


Рисунок 1. Регулятор отопления здания.

По показаниям датчиков температуры наружного воздуха и температуры воды в обратном трубопроводе (см. рис.1) контроллер оценивает количество избыточного тепла, поступающего в здание. Для поддержания комфортной температуры в помещениях поток теплоносителя периодически прерывается с помощью клапана, устраняя «перетопы». Недостатками указанной системы регулирования являются: высокая стоимость оборудования, определенная сложность системы и связанный с этим пониженный уровень надежности.

При установке температурных режимов контроллера оператор в большинстве случаев не учитывает теплотехнические особенности отапливаемого помещения и характер производимых в них работ, что особенно важно учитывать при обогреве производственных цехов и помещений. К примеру, в работе [3] рекомендуется учитывать в алгоритме работы системы управления инерцию системы теплоснабжения. Для повышения экономической эффективности внутренних систем теплоснабжения, надежности и упрощения схемы их регулирования предлагается использовать при настройке системы теплоснабжения с позиционным регулятором теорию регулярного режима и аккумулирующую способность ограждающей конструкции. Известно, что при изменении температуры внутри помещения или снаружи разность между ними при теплопотерях через ограждение меняется в соответствии с теорией регулярного режима по управлению [4].

$$J = J_0 \times e^{-mt}, \quad (1)$$

где m - темп охлаждения, t - воздействия (время пропуска),
время J, J_0 -

разность температур внутри и снаружи помещения соответственно текущая и начальная. Величина темпа охлаждения может быть определена в соответствии с зависимостью:

$$m = \frac{\times l}{c \times r} \quad (2)$$

R - сопротивление теплопередаче ограждающей конструкции; l - толщина ограждения; c - удельная массовая теплоемкость ограждения; r - плотность ограждающей конструкции.

Предлагаемая схема позиционного регулирования цеховой системы теплоснабжения показана на рисунке 2, где 1 - реле времени, 2 - соленоидный вентиль, 3 - элеватор, 4 - отопительный прибор.

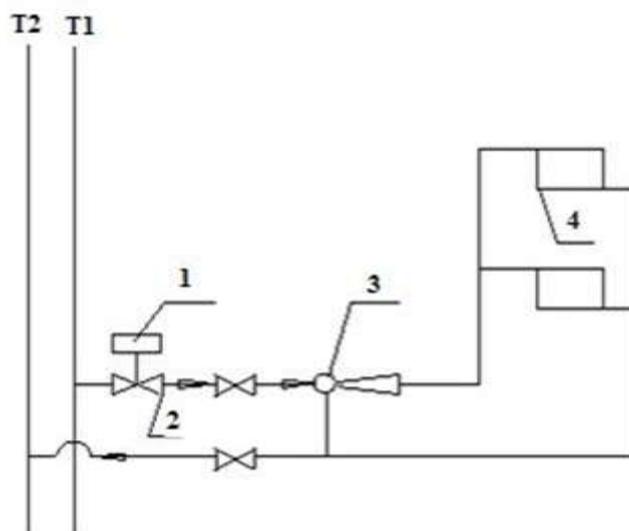


Рисунок 2. Упрощенная схема регулирования СО [3]

Порядок настройки и последующей работы состоит в следующем. Положим, что в здании цеха работает только одна дневная смена. В этом случае, в ночное и вечернее время можно понизить температуру воздуха в помещении. Оценим, насколько она понизится, если на 8 часов отключить отопление. Для ограждения из кирпича толщиной 0,65 м:

- 1) величина $c \times r = 210 \text{ кДж } (K \times мЗ)$ [5];
- 2) термическое сопротивление теплопередаче ограждения $R = 1 (м2 \times K) \text{ Вт};$
- 3) разность температур $J_0 = 19 - (-31) = 50^0 \text{ C};$
- 4) темп охлаждения $m = 0,011ч^{-1}.$

В этом случае имеем:

$$J = 50 \times e^{-0,011 \times 8} = 45,7^0 \text{ C}$$

Формула (3) говорит о том, что за восемь часов температура воздуха в помещении снизилась на $4,3^0 \text{ C}$, что допускает стандарт СП60.13330.2012.

Последующее включение системы отопления позволит довести температуру воздуха в помещении до комфортной к началу работы дневной смены.

Включение и выключение системы отопления производится с помощью реле времени 1 и соленоидного вентиля 2. Возможен и дистанционный режим работы системы управления.

Таким образом, использование теории регулярного режима и аккумулирующей способности ограждения позволяет упростить систему позиционного регулирования системы отопления, увеличить ее надежность, аналитически рассчитать уставку времени регулятора, что даст ощутимую экономию тепловой энергии.

Использованные источники:

1. Соколов Е.Я. Теплофикация и тепловые сети.- М.: МЭИ, 2001.
2. Регулятор отопления здания для устранения перетопов [Электронный ресурс] / Электрон. дан. – URL: [http:// www.rosteplo.ru/](http://www.rosteplo.ru/).

3.Федоров С.С., Ключева Н.В. Управление системой одноконтурного теплоснабжения зданий и сооружений при зависимом подключении к тепловым сетям // Промышленное и гражданское строительство.- 2016.- №9.- С.76-79.

4.Исаченко В.П., Осипова В.А., Сукомел А.С. Теплопередача. - М.:Энергоиздат,1981.- 486с.

5.Каменев П.Н., Сканава А.Н., Богословский В.Н. Отопление и вентиляция. Ч.1. - М.: Стройиздат,1975. - 483с.

УДК 657.2

*Тулпаров С.М.
студент магистратуры
Научный руководитель: Ибрагимова А.Х. к.э.н., доц.
Дагестанский государственный университет
Россия, г. Махачкала
Tulparov S. M.
student master's degree
Scientific adviser: Ibragimova A. Kh., Ph. D., Doc.
Dagestan state University
Russia, Makhachkala*

ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ОТЧЕТА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ THE VALUE ANALYSIS REPORT ON THE FINANCIAL RESULTS

Аннотация: *Статья посвящена раскрытию сущности финансового результата предприятия, и ее отражения в отчете о финансовых результатах. Показана методика анализа финансовых результатов организации по данным отчета о финансовых результатах для улучшения качества показателей предприятия.*

Ключевые слова: *отчет о финансовых результатах, прибыль, убыток, финансовый результат, финансовый анализ.*

Annotation: *The article is devoted to the disclosure of the essence of the financial result of the enterprise, and its reflection in the report on financial results. The method of analysis of financial results of the organization according to the report on financial results for improvement of quality of indicators of the enterprise is shown.*

Keyword: *report on financial results, profit, loss, financial result, financial analysis.*

Обязательной составной частью промежуточной и годовой бухгалтерской финансовой отчетности выступает Отчет о финансовых результатах. В данном отчете приводятся сведения о доходах, расходах, промежуточных результатах по видам деятельности, финансовый результат за отчетный период в виде чистой прибыли или непокрытого убытка, который подлежит включению в состав собственного капитала организации.

Основой экономического развития рыночных отношений выступает такой показатель эффективной работы предприятия, как прибыль. За счет

прибыли создается финансовая основа для осуществления роста предприятия и удовлетворения потребностей учредителей и работников, как в материальных, так и социальных благах. Особую актуальность в поиске резервов увеличения прибыли приобретает совершенствование операций, которые формируют финансовые результаты.

Если говорить о назначении Отчета о финансовых результатах, то можно отметить, что в данном отчете:

– обобщается информация о доходах и расходах организации за отчетный период и за аналогичный период прошлого года;

– раскрывается структура финансового результата организации, а также факторы, которые оказали влияние на эффективность деятельности данной организации [1, С. 393].

По сути, Отчет о финансовых результатах является единственной формой бухгалтерской отчетности, которая выражает взаимосвязь конечного финансового результата деятельности экономического субъекта и налогообложения его прибыли.

С регуляторной точки зрения, он входит в сферу контроля Минфином, по инициативе которого был принят ряд нормативно-правовых актов и правок к уже действующим для «оптимизации» работы бизнеса. На практике это была одна из мер повышения контроля над денежными потоками в России для повышения налоговых сборов в казну.

Прибыль является показателем, который отражает результативность производства, качество и объем произведенной продукции, уровень себестоимости, состояние производительности труда. Поэтому одна из важнейших составных частей анализа финансового состояния предприятия - анализ финансовых результатов ее деятельности.

Для каждой организации финансовый результат деятельности служит показателем важности данной организации в народном хозяйстве.

Финансовый результат зависит от ряда факторов;

1. Соблюдение дисциплины платежей условий и договора;
2. Изменение цен на товарных и сырьевых рынках сбыта;
3. Эффективность использования ресурсов производства.

Информация о деятельности предприятие, играют огромную роль в улучшении финансового состояния. Любой субъект хозяйствования, заинтересованный в успешном развитии организации, может и должен использовать при планировании своей деятельности результаты проведенного финансового анализа. При этом достоверность вывода анализ зависит от качества представленной отчетности [1, с. 394].

Сведения, представленные в отчете о финансовых результатах, представляет интерес для широкого круга пользователей. Данные отраженные в форме «Отчет о финансовых результатах» позволяет характеризовать финансовое состояние и финансовые результаты предприятие [2, с. 20].

Содержание отчета о финансовых результатах определяется по ПБУ 4/99. При формировании отчетности минусовые (отнимаемые) значения пишутся в скобках, суммы в графах проставляются в тысячах или миллионах рублей по выбору. В состав отчета о финансовых результатах входят следующие группы сведений;

1. Выручка и расходы от основной деятельности;
2. Доходы и расходы от выполнения прочих операций;
3. Расчет финансового результата с учетом особенностей налогообложения.

Ежегодно каждое предприятие для функционирования в рыночных условиях должна проводить анализ финансовой деятельности. Анализ позволяет выявить финансовые возможности организации, выявить негативные тенденции ее развития, в том числе банкротства, улучшить меры финансового состояния.

Результаты анализа используются в прогнозировании финансовых результатов, что используются как во внешнем, так и во внутреннем анализе. Анализ финансовых показателей деятельности организации (прибыли или убытка), произведенный на основании информации, заключающийся в отчете о финансовых результатах, позволяет определить возможности улучшения финансового положения и на основании произведенных расчетов принять экономически обоснованное решение [4, с. 54].

Методика проведения анализа отчета о финансовых результатах предполагает следующие этапы;

1. Анализ динамики показателей прибыли (горизонтальный анализ)
2. Анализ рентабельности;
3. Факторный анализ прибыли
4. Анализ доходов и расходов по обычным видам деятельности;
4. Анализ структуры и динамики показателей отчета о финансовых результатах;
5. Факторный анализ прибыли анализ прочих доходов и расходов.

Горизонтальный анализ это наиболее распространенный метод анализа отчета о финансовых результатах. Он позволяет оценить абсолютное и относительное изменение статей отчета за определенный период. Вертикальный анализ - это анализ структуры формирования финансовых результатов с предыдущими периодами, включает в себя расчет удельного веса промежуточных показателей.

Факторный анализ позволяет оценить влияние, какого фактора и на какую сумму изменилась чистая прибыль, можно определить изменение цены данной продукции на прибыль. Так же существует внешний анализ его цель определить возможность вложение средств, чтобы обеспечить прибыль и устранить риск потери [4, с. 55].

Важной задачей внутреннего и внешнего анализа обеспечить денежные потоки для получение прибыли предприятия с намерением

эффективного производства, расширение технологий производства, укрепление его конкурентных возможностей на рынке управления [4, с. 56].

Использованные источники

1. Адаменко А.А. Отчетность организации: ее классификация и пользователи // В сборнике: Современная экономика: проблемы, перспективы, информационное обеспечение: материалы VI Международной научной конференции, посвященной 95-летию Кубанского ГАУ и 15-летию кафедры теории бухгалтерского учета. - 2017. - С. 393-398.
2. Адаменко А.А., Хорольская Т.Е., Андреев Е.С., Суюковская Н.Е. Отчет о финансовых результатах: его структура и взаимосвязь с другими формами отчетности организации // Вестник Академии знаний. 2018. Т. 24 (1). № 24 (1). С. 20-27.
3. Бабалыкова И.А. Основные формы бухгалтерской финансовой отчетности и возможность их применения для оценки эффективности деятельности организации // В сборнике: Современные проблемы бухгалтерского учета и отчетности: материалы II Международной студенческой научной конференции. - 2015. - С. 135-140.
4. Боровинская Ю.Е. Содержание и анализ отчета о финансовых результатах организации // В сборнике: Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации сборник статей победителей VI Международной научно-практической конференции. 2017. С. 54-56.
5. Медведева И. В. Анализ финансовых результатов организации // Молодой ученый. — 2013. — №25. — 87с.

Ушакова Н.А.
ассистент кафедры «Экономика и организация производства»
Калужский филиал
Московский государственный технический
Университет им. Н.Э. Баумана
Российская Федерация, г. Калуга

**СХЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ С
ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ
РАЗРАБОТКЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО
МЕХАНИЗМА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ**

Аннотация: в статье показана схема взаимодействия подразделений предприятия и рабочей группы при разработке и внедрении организационно-экономического механизма стратегического планирования, основанного на использовании системы сбалансированных показателей для промышленного предприятия.

Ключевые слова: стратегия; система сбалансированных показателей; контроллинг; организационно-экономический механизм управления; рабочая группа.

Ushakova N.A.
Assistant of Chair "Economics and organization of production"
Bauman Moscow State Technical University
(Kaluga Branch)
Russian Federation, Kaluga

**THE SCHEME OF INTERACTION OF THE WORKING GROUP WITH
THE DEPARTMENTS OF INDUSTRIAL ENTERPRISES IN CREATION
OF ORGANIZATIONAL-ECONOMIC MECHANISM OF STRATEGIC
PLANNING**

Abstract: the article shows the scheme of interaction between the enterprise and the working group in the development and implementation of the organizational and economic mechanism of strategic planning, based on the use of balanced scorecard for industrial enterprises

Keyword: strategy; balanced scorecard; controlling; organizational and economic mechanism of management; working group

В современных реалиях промышленные предприятия вынуждены проводить изменения в работе различных систем. Это касается как управляющих подсистем, так и управляемых подсистем. Изменениям вынуждены подвергаться все без исключения элементы предприятия. Чтобы скоординировать работу по внедрению необходимых изменений, нужно не просто разработать план внедрения, но и подготовить команду специалистов (рабочую группу), которые будут эти изменения реализовывать и следить за ходом их осуществления.

В частности при необходимости внедрения организационно-экономического механизма стратегического планирования на

промышленном предприятии рекомендуется создать рабочую группу. В силу того, что группа должна быть допущена к деятельности всех подразделений предприятия, она напрямую была подчинена генеральному директору, или совету директоров. Примерная схема взаимодействия группы внедрения изменений представлена на рисунке 1.

Следует отметить, что взаимодействие инициативной группы с отделами и подразделениями предприятия может осуществляться использованием двусторонней связи.

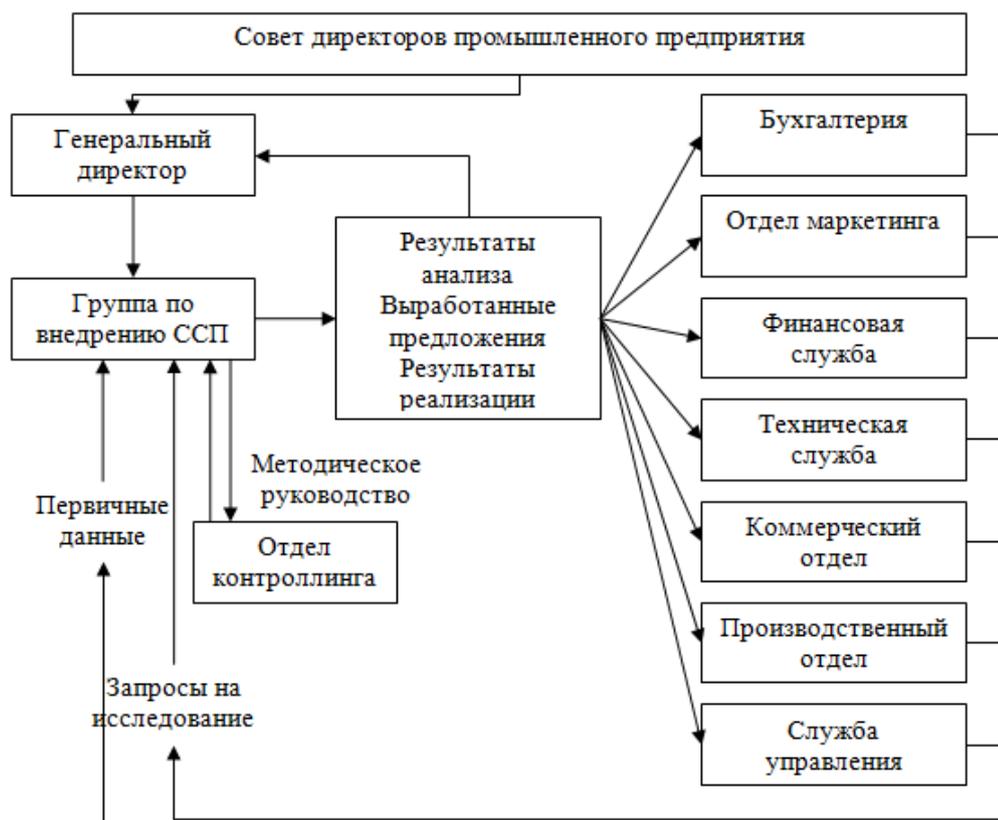


Рисунок 1. Схема взаимодействия рабочей группы при внесении изменений в организационно-экономический механизм стратегического планирования с другими подразделениями предприятия

Отделы и подразделения предприятия, такие как, бухгалтерия, маркетинговый отдел, финансовая, техническая, коммерческая службы, производственные цеха и прочие подразделения, представляют свои разработки, предложения, результаты проведенного самоанализа деятельности группе внедрения изменения, которая, в свою очередь, также выносит свои предложения на обсуждение. Рабочей группе поступают как первичные данные, так и запросы на проведение исследований. Если на предприятии уже имеется отдел контроллинга, то он осуществляет методическое руководство этим процессом.

Специфика главной задачи для контроллеров и иных целей, поставленных перед подразделением, должны стать объектом особого внимания в процессе определения места команды по внедрению изменений в

организационную структуру компании. Сотрудники группы должны подчиняться напрямую исполнительному руководству компании. Только выполнение этого условия может обеспечить выполнение принципа объективности и беспристрастности при проведении оценки работы всех объектов контроля на предприятии.

Помимо руководства, группа по внедрению изменений должна поддерживать функциональные связи с другими отделами и подразделениями предприятия, не исключая ни одного элемента организационной структуры. Отраслевые направления работы участников группы и бизнес-процессы, подлежащие изучению ими, являются главным фактором при определении областей и правил взаимодействия участников группы и подразделений предприятия. Хозяйственная деятельность фирмы как целиком, так и отдельные ее направления представляют собой объект изучения и управления системы контроллинга. Предмет воздействия специалистов группы представляет собой информацию, а методы - планирование, анализ, управление и контроль.

Таким образом, специалисты группы будут иметь дело с информацией. Главная задача для группы заключается в получении, обработке, классификации, анализе и представлении в установленной форме высшему руководству для принятия управленческих решений, а затем осуществление контроля хода выполнения указанного решения. Также необходимо стремиться к снижению неопределенности и исследовать как можно больше факторов воздействия.

Результаты работы отдела контроллинга должны быть выражены в формировании аналитического отчета касаясь предмета, структуры, причин и возможных последствий исследуемой проблемы, как со своей точки зрения, так и с учетом мнения других участников процесса контроллинга.

Воздействие должно быть оказано в нужный момент. Должны быть применены только те мероприятия, разработанные контроллерами, которые актуальны в данный конкретный момент времени и могут принести наибольшую пользу предприятию и использовать представившуюся возможность.

Рассматриваемое воздействие должно носить периодический характер. Длина цикла зависит от различных факторов и определяется в зависимости от конкретных характеристик изучаемого объекта. Определяющими факторами могут служить масштаб деятельности, доступ к информации, сложность объекта, необходимость управленческого воздействия.

Хозяйственную деятельность в процессе воздействия необходимо рассматривать во всех аспектах – в рамках предприятия и при взаимодействии его с окружающей средой, на микро-уровне и на макро-уровне, с точки зрения формальной и неформальной организации, и использовать иные подходы. При этом информация должна быть достоверной, целостной и своевременной. Все это будет способствовать

снижению неопределенности и идентификации факторов риска при разработке стратегии, ее выполнении и возможной корректировке.

Использованные источники:

1. Внедрение сбалансированной системы показателей // Horvath & Partners; Пер. с нем. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. – 478 с. – (Серия «Модели менеджмента ведущих корпораций»)
2. Каплан Р.С., Нортон Д.П. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. – М.: Олимп-Бизнес, 2003. – 320 с.
3. Универсальная система показателей деятельности: Как достигать результатов, сохраняя целостность /Хьюберт К. Рамперсад; Пер. с англ. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2004. — 352 с.
4. Фалько, С.Г. Контроллинг для руководителя / Фалько С.Г. - М.: Институт Контроллинга, 2006, 196с.

УДК 330.567.222

*Шарая М.С.
студент бакалавриата
Заяц А.В.
студент бакалавриата
Дальневосточный Федеральный университет
Россия, г. Владивосток
Sharaya M.S.
bachelor student
Zayats A.V.
bachelor student
Far Eastern Federal University
Russia, Vladivostok*

**ПОТРЕБЛЕНИЕ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ
ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ**

Аннотация: *Выращивание сельскохозяйственных культур и разведение животных для употребления человеком в пищу требует большого количества воды. Пахотные земли и пастбища покрывают практически все жизнеспособные земли на планете, поэтому ежедневно люди косвенно потребляют огромное количество пресной воды. Около 90% пресной воды, потребляемой из рек, озер и подземных вод, используется для выращивания сельскохозяйственных культур и животных. Однако, около 1/3 площади мировых пахотных земель не получают необходимого количества воды для выращивания урожая. В результате, население испытывает дефицит воды из-за нехватки продовольствия – 850 млн человек во всем мире голодают или недоедают из-за недостаточности водных ресурсов для выращивания сельскохозяйственных культур. Для достижения устойчивой продовольственной системы необходимо эффективно управлять ирригацией для производства продуктов питания в местах с дефицитом водных ресурсов.*

Ключевые слова: сельское хозяйство, продовольственная безопасность, водный след, ирригация, продукты питания.

CONSUMPTION OF WATER RESOURCES FOR MANUFACTURE OF FOOD PRODUCTS

Abstract: *Growing crops and raising animals for human consumption requires a large amount of water. Arable land and pastures cover almost all the viable land on the planet, so people indirectly consume huge amounts of fresh water every day. About 90% of the fresh water consumed from rivers, lakes and groundwater is used for growing crops and animals. However, about 1/3 of the world's arable land does not receive the necessary amount of water for growing crops. As a result, the population is experiencing water shortages due to food shortages-850 million people worldwide are starving or malnourished due to lack of water resources for growing crops. In order to achieve a sustainable food system, irrigation for food production in water-scarce areas must be effectively managed.*

Key words: *agriculture, food security, water footprint, irrigation, food.*

На сельское хозяйство приходится около 80% мирового потребления воды (246 км³ в год), в то время как 7,8% водных ресурсов (24 км³ в год) используется для приготовления еды, мытья посуды, стирки и полива газонов. В большинстве районов мира самой большой частью водного следа является потребление продуктов питания. Обычный стакан воды, который выпивает человек, незаметен по сравнению с потребляемой водой для приготовления порции пищи. Различные виды продуктов питания сильно отличаются по количеству воды, необходимой на всех стадиях производственно-сбытовой цепочки (рис.1) [2]. Для производства мяса (особенно поголовья с длинными жизненными циклами) требуется гораздо больше оросительной воды на порцию, чем на другие продовольственные товары. В то же время количество воды для орошения, потребляемой для производства определенной пищи, сильно зависит от того, где ее выращивают.

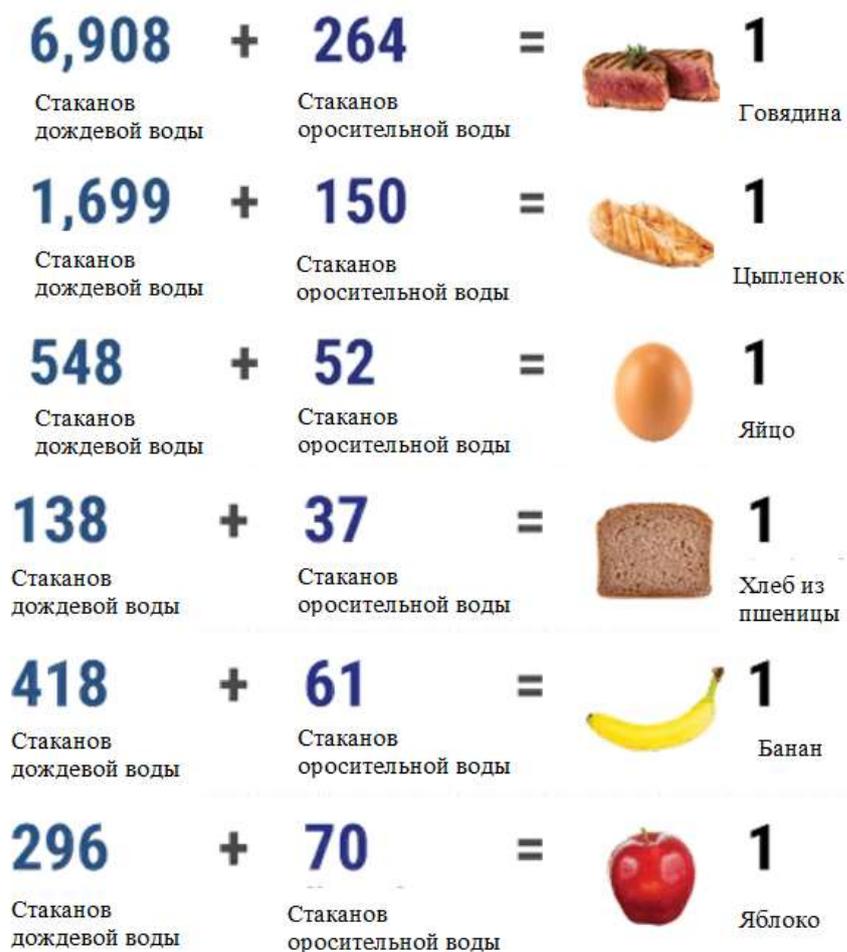


Рисунок 1 – Объем воды, необходимый для производства продуктов питания

Примерно 70% дождевой воды испаряется или поглощается культурами, а 30% перемещается через почву в реки и водохранилища, способствующие водоснабжению. Сельское хозяйство неизбежно использует больше воды, чем любая другая деятельность человека. 80% пахотных земель мира полностью зависят от осадков и не нуждаются в оросительной воде [1]. В то же время богарное земледелие является крупнейшим в мире потребителем воды и снабжает 60-70% мировой калорийной пищи. Оставшиеся 20% пахотных земель зависят от орошения и производят 30-40% мировой калорийной продукции.

Орошаемые пахотные земли имеют тенденцию к более высокой производительности, чем богарные пахотные земли, так как ирригация приближает урожай к оптимальным условиям выращивания, следовательно, культуры растут интенсивнее. Например, средняя глобальная урожайность орошаемых зерновых культур примерно на 60% выше, чем для зерновых культур, выращенных на богарных пахотных землях (2,66 т. га⁻¹ для дождей, 4,42 т. га⁻¹ для орошения) [3].

Большинство орошения происходит в засушливых или полузасушливых районах мира. Орошаемые районы занимают большую часть Азии, центральной и западной частей США, западное побережье Южной Америки и на юге Бразилии, северную Африку и большую часть южной Европы.

Рассматривая ключевые производственные культуры, рис и пшеница покрывают почти 2/3 орошаемой площади и составляют 52% мирового потребления оросительной воды. Три других культуры – хлопок, кукуруза и сахарный тростник – потребляют еще 20% от общей оросительной воды. Наряду с управляемыми лугопастбищными угодьями эти несколько культур составляют около 72% потребления оросительной воды [4].

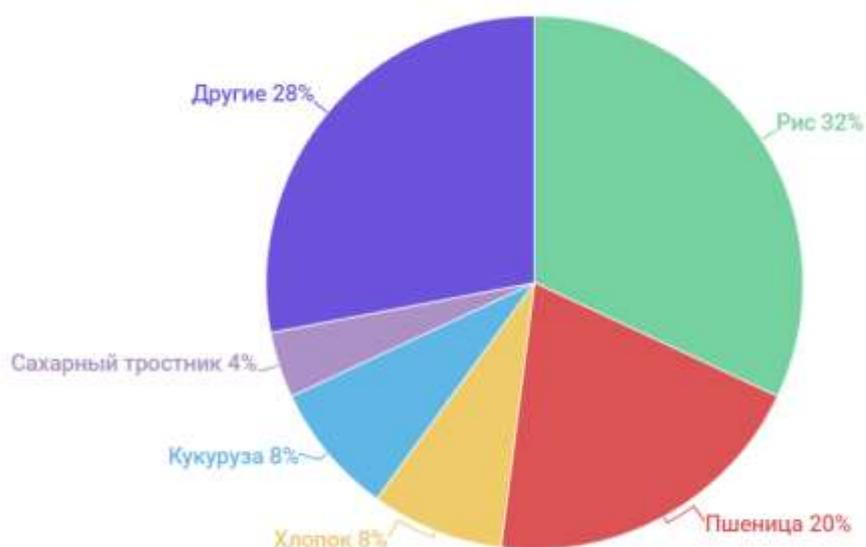


Рисунок 2 – Доля общего потребления оросительной воды сельскохозяйственными культурами

Наибольшая зависимость от оросительной воды заметна в выращивании финиковых пальм (85% от общего потребления воды из орошения), хлопка (39%), цитрусовых (33%) и сахарной свеклы (32%). Напротив, маниок, масличная пальма и какао почти не используют воду для орошения.

Продовольственная безопасность и устойчивость использования пресной воды неразделимы. Усилия должны быть сосредоточены прежде всего на тех районах мира, которые используют больше всего воды и выращивают меньше сельскохозяйственных культур.

В районах с ограниченным водоснабжением, если повысить эффективность (измеренную как килокалории, произведенные на литр потребленной воды) до 20-го перцентиля, потребление воды сократится на 8-15% в регионах Африки, Азии, Европы и Южной Америки.

Водные ресурсы для сельского хозяйства могут быть использованы более эффективно путем либо сокращения потребления оросительной воды

напрямую, либо увеличения количества посевов для каждого потребляемого литра воды. Эффективные решения в конечном счете зависят от типа урожая и места его выращивания.

В глобальном масштабе существует возможность сократить использование ирригационной воды через потребляемые продукты питания. Сокращение количества животного белка в рационах вдвое уменьшило бы глобальное потребление воды на 6% (для дождевой воды) и 4% (для оросительной воды).

Устойчивость использования пресной воды может быть обеспечена за счет сбора и хранения дождевой воды. Этот метод накапливает и хранит дождевую воду, которая будет использоваться позже.

Ирригация может использоваться для перемещения воды во времени или на расстоянии. Например, небольшие водохранилища в Африке к югу от Сахары накапливают дождевые осадки, которые падают во время сезона дождей для использования орошения в конце года. Проект Central Arizona транспортирует воду в течение всего года от реки Колорадо до Аризоны, где почти всегда дефицит воды.

Сокращение потребления пресной воды может быть достигнуто через улучшение управления водными ресурсами. Дефицитное орошение может сократить потребление воды посевами – например, виноградным сортом, чтобы уменьшить потребление воды и улучшить качество фруктов. Капельное орошение может помочь уменьшить потери воды из каналов, и это особенно полезно для уменьшения потерь испарения из пространства между фруктовыми деревьями.

Для ограниченных питательными веществами почв устранение недостатков азотным и фосфорным удобрениям или агроэкологическим методам улучшает состояние почвенных питательных веществ, повышая урожайность, а модифицированные методы обработки почвы, включая террасирование или бороздку, уменьшают испарение воды в почвах, а также эрозию ветром.

Использованные источники:

1. Mekonnen, Mesfin M., and Arjen Y. Hoekstra. “A Global Assessment of the Water Footprint of Farm Animal Products.” *Ecosystems* 3 (2012): 401–415. Print.
2. “The Green, Blue and Grey Water Footprint of Crops and Derived Crop Products.” (2010): n. pag. Print.
3. Nutrient Data Laboratory, Beltsville Human Nutrition Research Center. “NDL/FNIC Food Composition Database Home Page.” N.p., Dec. 2011. Web. 26 Oct. 2015.
4. Siebert, Stefan, and Petra Döll. “Quantifying Blue and Green Virtual Water Contents in Global Crop Production as Well as Potential Production Losses without Irrigation.” *Journal of Hydrology* 3 (2010): 198–217. Print.

Шепель Н. Ю.
студент магистратуры
СибГУ им. М.Ф.Решетнева
Россия, г. Красноярск
Шепель А.А.
студент магистратуры
СибГУ им. М.Ф.Решетнева
Россия, г. Красноярск
Данилов Д. Ю.
студент
СибГУ им. М.Ф.Решетнева
Россия, г. Красноярск

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ

Аннотация: *В данной статье рассматривается современное состояние предприятий цветной металлургии, негативные тенденции и проблемы отрасли, а также пути решения проблем и ситуаций.*

Ключевые слова: *цветная металлургия, инновации, инновационное развитие.*

Shepel N.Yu.
graduate student
SibSU them. M.F. Reshetneva
Russia, Krasnoyarsk
Shepel A.A.
graduate student
SibSU them. M.F. Reshetneva
Russia, Krasnoyarsk
Danilov D. Yu.
student
SibSU them. M.F. Reshetneva
Russia, Krasnoyarsk

INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISES OF NONFERROUS METALLURGY

Abstract: *this article discusses the current state of non-ferrous metallurgy, negative trends and problems of the industry, as well as ways to solve problems and situations.*

Key words: *non-ferrous metallurgy, innovation, innovative development.*

Цветная металлургия - одна из важнейших отраслей промышленности России. Крупнейшие предприятия отрасли имеют высокий инновационный потенциал развития. Все большее внедрение технологических инноваций в производство превратили многие предприятия в успешные и динамично-развивающиеся компании.

Ситуация в отечественной цветной металлургии во многом повторяет общую ситуацию в российской экономике. Однако специфические особенности отрасли, такие как стратегическая важность, экспортная ориентированность и др., позволяют более положительно, чем в других отраслях, оценивать состояние дел в данной отрасли [3].

В целом Россия занимает ведущее место в производстве цветных металлов, по ряду из них она входит в первую пятёрку крупнейших производителей в мире, обладает достаточными запасами и производственными мощностями для их разработки, и при благоприятной экономической ситуации может постепенно наращивать объёмы производства [4].

Промышленный комплекс по добыче и производству цветных и редких металлов является одним из базовых в российской экономике и располагает крупным потенциалом. В настоящее время добычу и переработку руд цветных и редких металлов осуществляют свыше 500 предприятий на 65 подземных рудниках, 20 карьерах и 60 обогатительных фабриках. Всего цветная металлургия, как одна из базовых отраслей экономики России, объединяет свыше 1,5 млн организаций [1]. По ряду цветных металлов Россия входит в первую пятёрку крупнейших производителей в мире..

Необходимо также отметить, что наряду с положительными моментами в результате действия многих внутриотраслевых и внешних факторов в цветной металлургии России сформировался ряд негативных тенденций и накопились нерешённые проблемы, которые могут повлиять на развитие отрасли в будущем. К ним относятся:

- ускоряющееся старение основных производственных фондов, а также недостаточная конкурентоспособность большинства видов металлопродукции на мировом рынке;

- проблемы финансового состояния предприятий в результате постоянного роста цен на услуги и продукцию отраслей-монополистов, налоговой и финансово-кредитной политики.

Для решения указанных проблем российские металлургические предприятия модернизируют и обновляют свои рабочие площадки и внедряют современные инновационные технологии, например:

- технология и оборудование для получения свинца из продуктов вельцевания цинковых кеков. Данная технология обеспечивает повышенное извлечения свинца на 0,8%, цинка - на 0,7%, серебра - на 2,5% и индия - на 5-7%;

- флотационная технология извлечения серебра из кеков цинкового производства, которая позволяет повысить комплексность использования сырья, обеспечив извлечение серебра до 98%;

- технология утилизации твердых бытовых и промышленных отходов для улучшения экологической обстановки.

- безотходная технология переработки чернового сплава аккумуляторного лома;

- технология флотации медно-молибденовых руд с использованием нового флотационного реагента “Берафлот”.

- технология очистки и утилизации сбросных газов от SO₂ и NO_x с использованием импульсно-частотного;

- технология переработки сложных по составу растворов металлургического производства, обеспечивающая степень очистки растворов от сульфатов тяжелых цветных металлов на 98-99%, от органических веществ - на 85%;

- технология переработки серосодержащих металлургических газов с получением комковой серы для производства эффективного дорожного покрытия - сероасфальта и строительного материала — серобетона [2].

Изменения на предприятиях цветной металлургии России происходят не только при государственной поддержке, но и при участии частных инвестиций. Согласно последним отраслевым показателям, инвестиционная активность в отрасли находится на высоком уровне. Топливо-энергетические гиганты воплощают в жизнь масштабные инфраструктурные проекты, требующие металлургических мощностей и технологичной продукции, региональные предприятия возводят современные заводы вторичной металлургии.

Таким образом, в настоящее время текущие проблемы предприятий цветной металлургии могут быть решены в процессе разработки и внедрения инновационных технологий.

Использованные источники:

1. Дебелая И.Д. Развитие недропользования в Дальневосточном федеральном округе // Современные проблемы регионального развития: материалы V международ. науч.-практич. конф. Биробиджан, 2017. С. 170-171.
2. Замираев Б., Маршова Т. Производственные мощности российской промышленности. Потенциал импортозамещения и экономического роста // Вопросы экономики. № 6, 2015. С. 5-24.
3. Кузькин А.С., Потылицын В.А., Руднев Б.П. Технологические схемы разработки базовых месторождений редкоземельных металлов в России. // Цветная металлургия, 2017. № 6. С. 32-38.
4. Новиков Н.И., Салихов В.А. Основные направления и перспективы развития минерально-сырьевой базы цветных и редких металлов в мире и России // Вестник Томского государственного университета. Экономика, 2016. № 2 (30). С. 138-150.

Шмырина А.Р.
студент

Институт экономики, финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
Россия, Уфа

Научный руководитель: Тихонов В. В.
доцент

Башкирский государственный университет
Shmyrina A.R.
student

of the Institute of economics, finance and business
Bashkir State University
Russia, Ufa

Scientific adviser: Tihonov V.V.

Associate Professor at Bashkir state University
Russia, Ufa

ВЛИЯНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА В КОЛЛЕКТИВЕ НА МОТИВАЦИЮ ТРУДА

Аннотация: *В статье исследован психологический климат в коллективе предприятия, как фактор мотивационной сферы личности работников. Рассмотрено определение «психологический климат» разнообразными авторами, изучены основные факторы, определяющие психологический климат в коллективе.*

Ключевые слова: *коллектив, мотивация, предприятие, психологический климат, труд.*

THE INFLUENCE OF PSYCHOLOGICAL CLIMATE IN THE TEAM FOR THE MOTIVATION

Annotation: *The article examines the psychological climate in the collective enterprise as a factor motivational sphere of the personality of employees. The definition of "psychological climate" is considered by various authors, the main factors determining psychological climate in collective are studied.*

Key words: *collective, motivation, enterprises, psychological climate, labor.*

В настоящее время в зависимости от политической и экономической обстановках в стране психологический климат любого предприятия является одним из основополагающих критериев для развития эффективной деятельности предприятия.

Положительная обстановка в коллективе – фактор мотивационной сферы личности, который реализует свою профессиональную деятельность на данном предприятии.

Л. С. Атанасян под психологическим климатом понимает атмосферу психического и эмоционального состояния каждого ее участника, зависящая

от общего состояния окружающих его людей, то есть психологическое состояние определенного человека выражается через характер психической настроенности работника, которая может быть деятельной, жизнерадостной, пессимистической [1, с. 77].

В. И. Герчиков отмечает, что психологический климат представляет собой доминирующую и сравнительно устойчивую духовную атмосферу либо психический настрой коллектива, проявляющийся в отношениях людей друг к другу, в их отношении к какому-либо общему делу [2, с. 127].

В свою очередь, автор Е. Б. Моргунов выделяет основные факторы, определяющие психологический климат в коллективе предприятия (см. рис. 1) [4, с.227].



Рис. 1. Факторы, которые определяют психологический климат в коллективе предприятия

Авторы Г. И. Михайлина и Л. В. Матраева в своих трудах отмечают, что привлекательность работы усиливает удовлетворенностью условиями труда; заработной платой; системами материального и морального стимулирования; социальным и информационным обеспечением; перспективами карьерного роста; разделением отпусков; порядком работы; степенью компетентности сотрудников [3, с. 45].

Понятие «психологический климат» отражает в целом представление об обобщенной и интегральной характеристике психологического состояния всех проявлений жизненных ситуаций коллектива, так как связывает взаимодействие всего многообразия социальных, групповых и личностных факторов. И среди этих факторов входит мотивационный, являющийся одним из главных. Он определяет уровень активности и отношение человека к трудовой деятельности.

На структуру мотивационных групп влияют: вид деятельности; нацеленность на совместную работу; групповые нормы; частичное замещение у каждого работника индивидуальных мотивов организационными, что свидетельствует об улучшении психологического климата в группе и в целом на предприятии [6, с. 155].

Резюмируя рассмотренное выше, можно сделать следующие выводы:

- мотивация в коллективе оказывает влияние на процесс формирования психологического климата;

- психологический климат коллектива оказывает воздействие на каждого человека, стимулируя его к труду, или приводит к снижению активности работников;

- руководитель предприятия оказывает влияние на характер межличностных отношений в рабочей группе, на отношение к совместному труду;

- психологический климат способен ускорять или замедлять развитие индивидуальных качеств работников, необходимых в работе: готовность к нововведениям, умение действовать в экстремальных ситуациях, принимать нестандартные решения, инициативность и предприимчивость.

Использованные источники:

1. Атанасян, Л. С. Управление персоналом: Учебное пособие для ВУЗов / Л. С. Атанасян, В. Т. Базылев. – Москва : КноРус, 2010. – 125 с.
2. Герчиков, В. И. Управление персоналом: работник – самый эффективный ресурс компании: Учебное пособие / В. И. Герчиков. – Москва : ИНФРА-М, 2012. – 282 с.
3. Михайлина, Г. И. Управление персоналом: Учебное пособие / Г. И. Михайлина, Л. В. Матраева. – Москва : Дашков и К, 2016. – 280 с.
4. Моргунов, Е. Б. Управление персоналом: исследование, оценка, обучение: учебник для академического бакалавриата / Е. Б. Моргунов. – Люберцы : Юрайт, 2016. – 424 с.
5. Полякова, О. Н. Управление персоналом: Учебник / О. Н. Полякова, И. Б. Дуракова, Л. П. Волкова. – Москва : ИНФРА-М, 2013. – 570 с.
6. Потемкин, В. К. Управление персоналом: Учебник для вузов / В. К. Потемкин. – СПб. : Питер, Лидер, 2010. – 432 с.

*Юсупова А.А.
студент*

*Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа*

Алексеев О.А., к.ф.н.

*доц. кафедры «Социологии труда и экономики
предпринимательства»*

*Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа*

ВНЕДРЕНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *В условиях модернизации современной российской экономики наибольшую важность приобретает вопрос увеличения уровня компетенций возглавляющих кадров организации, с помощью введения в систему управления кадрами компетентностного подхода. Рассматривается анализ, где подбор и обучение сотрудников на базе использования компетентностного подхода стали эффективным инструментом управления персоналом.*

Ключевые слова: *персонал, компетентностный подход, модернизация экономики, отбор сотрудников, развитие персонала.*

*Yusupova A.A.
student*

*The Bashkir state university
Russia, Ufa*

*Alekseev O.A., candidate of philosophical sciences
associate professor of "Sociology of work and economy of business"*

*The Bashkir state university
Russia, Ufa*

INTRODUCTION OF COMPETENCE-BASED APPROACH IN HUMAN RESOURCE MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

Annotation: *In the conditions of modernization of the modern Russian economy the greatest importance is gained by a question of increase in level of competences of the heading personnel of the organization, by means of introduction to a control system of frames of competence-based approach. The analysis where selection and training of employees on the basis of use of competence-based approach became the effective instrument of human resource management is considered.*

Key words: *staff, competence approach, economy modernization, selection of employees, development of personnel.*

В России необходимы изменения в системе управления персоналом, в связи с противоречиями между уровнем компетенций кадров и требованиями экономики, стремительного развития бизнеса, быстрого устаревания знаний. Всё это свидетельствует о необходимости

стратегических инновационных мер, которые позволят изменить экономику страны.

В связи с этим внедряются федеральные законодательные акты:

- Распоряжение Правительства РФ от 8 декабря 2011 года, где утверждена Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, предполагающая переход российской экономики на инновационную ветвь развития [1];

- Федеральная целевая программа «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2014-2020 годы (Постановление Правительства РФ от 21 мая 2013 г. №424), где главная цель - это развитие системы эффективного создания высоко-профессиональных кадров научной и научно-образовательной сферы и улучшение их конкурентоспособности на мировом уровне [2].

Таким образом, В.В. Путин считает, что для того, чтобы в России стала модернизированная экономика, ей необходимо до 2020 года увеличить долю интеллектуальных и высокотехнологичных отраслей в ВВП в полтора раза [3].

Несомненно важно осуществить модернизацию экономики РФ, это необходимо в целях развития качественного трудового потенциала сотрудника, разработки системы трудоустройства, в которой будет стимулироваться поиски работы, улучшение профессиональных навыков, повышение квалификации и т.д. Введение подобной технологии, как «компетентный подход», в кадровый менеджмент становится фундаментальной основой, позволяющая создать систему, которая соединяет запросы бизнеса, инноваций и управления кадрами.

Д.К. Макклелланд, Б. Беккер, Л. Спенсер, М. Армстронг, С. Уиддет, С. Холлифорд и др. зарубежные специалисты рассматривают «компетентность» как комплекс знаний, умений и навыков, которые приобретаются во время непрерывного получения знаний [4]. Как показывает исследование существует разнообразные подходы к определению термина «компетентность», но базой является набор ключевых компетенций, ЗУН, т.е. знания, умения, навыки, способности и опыт, для конкурентоспособности сотрудника на рынке труда.

Данный подход важен в найме команды профессиональных персонал-менеджеров и специалистов кадровых служб, именно со стороны наличия у них развитых ЗУН, способностей и т.п.

Отбор сотрудников на базе компетенций, личностных и профессиональных, может являться нестандартной задачей. Подбирая необходимый персонал нужно учитывать специфичность организационной среды: микроклимат в компании, рабочие взаимоотношения.

Boyatzis изобразил теорию производительности, которая основана на концепции компетенций. Согласно данной теории необходимо учитывать личностные особенности работника (навыки, склонности и талант) и профессиональные требования и стандарты совместно с организационной

средой, включающая в себя культуру и духовный климат в организации, управленческую систему, политические и экономические векторы. В случае наибольшей интеграции данных трех составляющих можно говорить об безукоризненном сотруднике [5].

Кроме отбора по компетенциям, момент обучения навыкам также является перспективным. Можно сказать, что профессиональные ЗУН могут быть получены в момент корпоративного обучения и выполнения должностных обязанностей. Очень много внимания уделяется вопросу о личностном росте работников, а конкретно: могут ли зрелые сформировавшиеся люди развивать и/или приобретать новые качества? Разбор зарубежной литературы (Kanfer and Goldstein, 1991, Pascarella and Terenzini, Morrow et al., 1997; Winter et al., 1981) представил, что взрослый человек может выработать личностные компетенции. Но масштаб подобного развития невелик: всякие положительные изменения в отношении работника, которые получены с помощью специализированного тренинга, станут значительными лишь после тренинга и исчезают спустя какое-то определённое время. Данный эффект носит название “эффект медового месяца” [6]. На данный момент вопрос заключается не в возможности получения поведенческих или личностных навыков с помощью корпоративного обучения и тренингов, а в потенциале продолжительного сохранения этих навыков. Все долгосрочные исследования об модификации у людей эмоционального и социального интеллекта, которые выделяют выдающихся работников от других, представил, что случившиеся изменения стали продолжительными или постоянными.

Таким образом, применение компетентностного подхода в управлении персоналом разрешает, с одной стороны, притягивать ценные кадры, с другой - делать корпоративное обучение так, чтобы предельно увеличить эффективность и результативность работников. При планировании обучающих программ и тренингов необходимо учитывать личностные и поведенческие характеристики, которые будут улучшаться. Несомненно будут происходить увеличение характеристик эмоционального и социального интеллекта, которые в свою очередь нацелены на долгосрочный результат.

Использованные источники

1. Мнение Владимира Путина о модернизации экономики России. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа к ресурсу: <http://www.innoros.ru/news/regions/12/02/mnenievladimira-putina-o-modernizatsii-ekonomiki-rossii>.
2. Постановление Правительства РФ от 21 мая 2013 г. N424 «О федеральной целевой программе «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2014-2020 годы». - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/194365/>.

3. Распоряжение Правительства РФ от 8 декабря 2011 года «Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/70106124/>.
4. Храпченкова Н.И. Профессиональная компетентность как педагогическая проблема. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rusnauka.com/10_NPE_2008/Pedagogica/29974.doc.htm
5. Boyatzis R.E. (1982) The Competent Manager: A Model for Effective Performance. New York, pp. 131-132.
6. Campbell J.P. et al. (1970) Managerial Behavior, Performance, and Effectiveness. New York, pp. 73-75.

Оглавление

Pereylygina A. A., Burkova T. A., QUALITY MANAGEMENT OF PRODUCTION IN CONSTRUCTION.....	3
Абдрашитова К. А., РАЗРАБОТКА РЕЦЕПТУРЫ ОВСЯНОГО ПЕЧЕНЬЯ С ДОБАВЛЕНИЕМ ТЫКВЕННОГО ПЮРЕ.....	5
Ахмадишина А.Ш., Тулупова Е.О., НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ИХ ВЗАИМООТНОШЕНИЕ С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ОРГАНАМИ В РОССИИ, США И В ЯПОНИИ	8
Батырмурзаева З.М., Манапова К.К., ОВЕРНАЙТ: ОСОБЕННОСТИ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ.....	14
Батырмурзаева З.М., Тайбов А.С., ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОВЕРДРАФТА ОТ КРЕДИТА	17
Бегишанов А.Г., Капитанов Ю.Н., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПОЛЕВЫХ СРЕДСТВ ХРАНЕНИЯ ГОРЮЧЕГО ПЕРЕМЕННОЙ ВМЕСТИМОСТИ	20
Белхароев Х-М. М., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО МЕХАНИЗМА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ НЕЦЕЛЕВОМ ИСПОЛЬЗОВАНИИ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ НА УРОВНЕ СУБЪЕКТОВ РФ	24
Бутова А.И., СЦЕНАРНЫЕ ВАРИАНТЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	29
Внукова Е.М., КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА БЕЗОПАСНОСТИ ТОРГОВЫХ ЦЕНТРОВ	32
Волколовская Е. И., Мирошник А.Н., СОЦИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННАЯ РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА: СУЩНОСТЬ И ПРИНЦИПЫ.....	36
Галимова А.Ш., Бикбаева Ф.Ф., ВЛИЯНИЕ ИНОСТРАННЫХ САНКЦИЙ НА РОССИЮ	39
Гостев Н.В., ИССЛЕДОВАНИЕ И АНАЛИЗ ОПТИЧЕСКОГО ЦИРКУЛЯТОРА В СИСТЕМАХ ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ	43
Губарева А.Д., Макарова Т.А., НЕЗАКОННАЯ МИГРАЦИЯ КАК ВЫЗОВ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И МЕХАНИЗМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ (СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ).....	45
Егорова Т. В., ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ FLEXIBLE WORKING В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ.....	49

Захаров И.А., МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ПОРТФЕЛЯ ПРОЕКТОВ – ИНСТРУМЕНТ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ	53
Козлова И.В., ОСОБЕННОСТИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ	56
Колесникова Е.Ю., АНАЛИЗ СПОСОБОВ ПРОКЛАДКИ ТРУБОПРОВОДОВ В ЗОНЕ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ.....	59
Колонтаева Д.В., ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАНАХ.....	64
Кормич Ю.В., PR - ПРАКТИКИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ	67
Кузнецова Е.В., ГОСУДАРСТВО И ПРАВО ДРЕВНЕГО ВОСТОКА.....	70
Культякова Е.И., ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ, ПОТЕРПЕВШИХ ОТ ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА СТАДИИ РАССМОТРЕНИЯ СООБЩЕНИЯ О ПРЕСТУПЛЕНИИ	73
Лемяцкий М.С., ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЕ ОПТИМИЗАЦИЯ.....	76
Летко К.А., Григоренко А.Н., СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ С МВФ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ.....	79
Максимова Т.Н., Судакова Т.В., КОММУНИКАЦИЯ КОМПАНИИ «ЯНДЕКС» СО СВОЕЙ АУДИТОРИЕЙ С ПОМОЩЬЮ YOUTUBE- КАНАЛА.....	83
Малозёмов О.Ю., Васильева О.В., Лоцилова Т.В., Шелюк О.А., ДВИГАТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ ПОЛОРОЛЕВОЙ ИДЕНТИФИКАЦИИ МОЛОДЁЖИ.....	86
Мамбеткереева М.С., ЗАЩИТА ТРУДОВЫХ ПРАВ И ИНТЕРЕСОВ РАБОТНИКОВ	90
Марютина А.С., ВЛИЯНИЕ СПОРТА НА РАБОТУ МОЗГА ЧЕЛОВЕКА ...	94
Мельник П. Б., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДИАГНОСТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА.....	96
Муртазин Р. И., МАШИННОЕ ОБУЧЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ	99

Музина Л.И., РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН	101
Мухамадиева Л.Ф., Занин Д.С., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА ЗА СЧЕТ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ОЦЕНКИ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ СОИСКАТЕЛЯ НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ.....	104
Нуриева А.Р., Батищева К.И., ТЕАТРАЛЬНО-ИГРОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА.....	107
Нуриева А. Р., Трушина И.О., ТВОРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ФОРМИРОВАНИИ САМООЦЕНКИ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА	111
Нурлигенова З.Н., Цхай И.Б., Тыртышная Ю.Е., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАЗАХСТАНА И ЕЕ ЭКСПОРТНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ	114
Платонов В.М., ПРОБЕЛЫ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ О КУРОРТНОМ СБОРЕ	119
Подкопаев А.И., ТИПОЛОГИЯ ПРОЕКТОВ ИНИЦИАТИВНОГО БЮДЖЕТИРОВАНИЯ	123
Садыков И.А., Азаматова Л.Л., АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРОЩЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ	125
Сайтбаталов Д.Р., РАЗВИТИЕ РЫНОЧНОГО МЕХАНИЗМА РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАНЯТОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....	129
Саиын М.Н., Фаткуллин Р.Р., МЯСНАЯ ПРОДУКТИВНОСТЬ БЫЧКОВ КАЗХАСКОЙ БЕЛОГОЛОВОЙ ПОРОДЫ НА ФОНЕ ПРИМЕНЕНИЯ КОРМОВОЙ ДОБАВКИ ВИТАРТИЛ.....	132
Сайфуллина Э. Ф., ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕРИОД КРИЗИСНОЙ ЭКОНОМИКИ	136
Саубанов Т.Р., МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ	139
Светлов Д.С., ПОВЫШЕНИЯ КПД МАГИСТРАЛЬНЫХ НАСОСОВ МАРКИ НМ С ПОМОЩЬЮ ВНЕДРЕНИЯ В КОРПУС НАСОСА НАПРАВЛЯЮЩЕГО АППАРАТА	144

Сенатова К.Ю., ВЕРТИКАЛЬНЫЙ СТАЛЬНОЙ РЕЗЕРВУАР С ЗАЩИТНОЙ СТЕНКОЙ (РВС ЗС).....	148
Серова Д.Б., Вернова А.С., ОСОБЕННОСТИ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ В РОССИИ	151
Смирнова Я.В., УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ В ОБЛАСТИ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ.....	154
Соколов Д.А., ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛУЧШИХ ПРАКТИК РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РЕГИОНОВ РФ.....	158
Толоконников И.Г., Мамиев А., Дзеранов Н., Еремин В., ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ В КОРПОРАТИВНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ	161
Тонких Е.О., ПОВЫШЕНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ОТОПЛЕНИЯ.....	165
Тулпаров С.М., ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ОТЧЕТА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ.....	169
Ушакова Н.А., СХЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ С ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ РАЗРАБОТКЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	173
Шарая М.С., Заяц А.В., ПОТРЕБЛЕНИЕ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ	176
Шепель Н. Ю., Шепель А.А., Данилов Д. Ю., ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ.....	181
Шмырина А.Р., ВЛИЯНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА В КОЛЛЕКТИВЕ НА МОТИВАЦИЮ ТРУДА.....	184
Юсупова А.А., Алексеев О.А., ВНЕДРЕНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ	187

Научное издание

СОВРЕМЕННАЯ НАУКА КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Материалы международной
научно-практической конференции
17 мая 2018

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.