

РОЛЬ НАУЧНЫХ КРИЗИСОВ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Материалы международной
научно-практической конференции

**СОВРЕМЕННАЯ МЕДИЦИНА.
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА**

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5
Р67

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

Р67 РОЛЬ НАУЧНЫХ КРИЗИСОВ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА. СОВРЕМЕННАЯ МЕДИЦИНА. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА: материалы международной научно-практической конференции (23-26 октября 2018г) Санкт-Петербург.

Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса» (Саратов), 2018. - 98с.

978-5-6041783-4-8

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются на сайте Научной электронной библиотеки с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6041783-4-8

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2018*
© *Саратовский государственный технический университет, 2018*
© *Richland College (Даллас, США), 2018*

РАЗДЕЛ 1. РОЛЬ НАУЧНЫХ КРИЗИСОВ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

УДК 333. 338-35

Батырмурзаева З.М.

доцент

кафедра «Бухучет-1»

Аршаева П.О.

студент 3к. 3гр.

факультет «Бухучет и аудит»

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный

университет народного хозяйства»

РФ, г. Махачкала

БУХГАЛТЕРСКИЙ АУТСОРСИНГ: ЕГО ПРЕИМУЩЕСТВА

Аннотация: Передача части бухгалтерских функций, а тем более бухгалтерского учета полностью на аутсорсинг — серьезный шаг для любой компании.

В статье рассмотрены основные виды бухгалтерского аутсорсинга и раскрыты преимущества его использования в бухгалтерской деятельности организации.

Ключевые слова: аутсорсинг, бухгалтер, бухгалтерский учёт, отчетность, компания.

Batymurzaeva Z.M.

professor Department "accounting-1»

Arshaeva P.O.

student 3K. 3G. faculty of accounting and audit»

GAOU VO " Dagestan state University

of national economy»

Russian Federation, Makhachkala

ACCOUNTING AUTSORSING: ITS ADVANTAGES

Annotation: The transfer of part of the accounting functions, and, moreover, of accounting, to be completely outsourced is a serious step for any company.

The article discusses the main types of accounting outsourcing and reveals the advantages of its use in the accounting activities of the organization.

Keywords: outsourcing, accountant, accounting, reporting, company.

Термин «аутсорсинг» образован из двух английских слов — out source, что дословно означает «внешний источник». В настоящее время аутсорсинг подразумевает передачу части функций и задач сторонней компании.

В некоторых случаях аутсорсинг путают с привлечением внештатного бухгалтера. Это в корне неверно, так как аутсорсинг представляет собой передачу регулярных функций, а внештатный бухгалтер в основном

выполняет эпизодические задачи.

Бухгалтерский аутсорсинг – это форма сотрудничества, при которой специализированная сторонняя компания берет на себя функции по организации бухгалтерского учета, ведению бухгалтерии, а также сдаче отчетности в контролирующие органы.

Рациональность перехода на бухгалтерский аутсорсинг обуславливается в первую очередь перспективой задействования внешних ресурсов специализированной бухгалтерской организации (аутсорсера) и сокращения за счет этого как стоимостных, так и временных издержек по ведению бухгалтерского учёта. Это ставится возможным благодаря так называемому эффекту масштаба — аутсорсинговая компания, как правило, ведет бухгалтерский учёт нескольких организаций, что позволяет снизить долю ее условно-постоянных затрат на каждого клиента и, как следствие, общую стоимость услуг данной организации.

Условно можно выделить четыре вида бухгалтерского аутсорсинга:

1. Полный аутсорсинг — это полное бухгалтерское обслуживание компании сторонней организацией. При выборе этого вида организация вполне может обойтись без штатной бухгалтерии, поскольку все ее функции возьмет на себя компания-аутсорсер.

2. Выборочный аутсорсинг. Под ним подразумевают передачу на аутсорсинг отдельных функций бухгалтерии: расчет заработной платы, подготовка статистической отчетности, подача налоговой декларации. При этом ряд взаимосвязанных функций выполняется компанией самостоятельно, без привлечения помощи извне. Причиной передачи бухгалтерии на частичный аутсорсинг является стремление руководителя или собственника сохранить контроль за бухгалтерскими процессами. Кроме того, к услугам выборочного аутсорсинга прибегают и те компании, которые хотят разгрузить своих сотрудников от большого количества однотипных операций или планируют сократить штат бухгалтерии.

3. Бухгалтерское консультирование — самый простой из них, как правило используется в том случае, когда возникает необходимость контролировать деятельность штатных бухгалтеров. Кроме того, к услугам аутсорсера можно обратиться и в том случае, когда учет и аудит бухгалтерской процедуры имеет некую специфику (осуществление сделок с зарубежной компанией, например). В области постоянно меняющегося налогового законодательства периодические консультации с опытными специалистами могут быть очень полезны, даже если в компании нет проблем с осуществлением бухгалтерской деятельности.

4. Ведение учета от лица главного бухгалтера с предоставлением права подписи в документах бухгалтерского и налогового учета. Избавив себя от необходимости тратить время на работу с документами компания-заказчик может полностью переложить право подписи на представителя компании — аутсорсера. Минусом такого решения является полное отсутствие контроля над деятельностью аутсорсера.

Выбор того или иного способа бухгалтерского аутсорсинга зависит от специфики деятельности компании, ее финансовых возможностей и степени готовности перейти на удаленное бухгалтерское обслуживание.

Передача бухгалтерских услуг на аутсорсинг имеет ряд существенных преимуществ перед наличием штатного бухгалтера или внештатного приходящего сотрудника:

1. Высокая эффективность при гораздо меньших затратах на аутсорсинг бухгалтерского учета по сравнению с затратами на содержание собственного штата бухгалтеров. Для работы даже одного штатного бухгалтера требуется хорошо оснащенное рабочее место, имеющее в наличии компьютер, телефон и другой оргтехники, покупку и установку бухгалтерских программ. При аутсорсинге у специалиста уже имеется программное обеспечение и все необходимое, а значит, лишних затрат не последует. Независимо от присутствия штатного сотрудника на рабочем месте в определенный момент, (больничный, отпуск и т.д.) он может всегда рассчитывать на выплату заработной платы. Еще один пункт уменьшения затрат — возможность вписать услуги организации-аутсорсера в расходы, НДС в этом случае принимается к вычету.

2. Негласность клиентской информации. В целях обеспечения конфиденциальности могут применяться различные варианты взаимодействия, исключающие утечку информации. Поскольку аутсорсера его клиент являются бизнес-партнерами, чьи интересы должны совпадать, то между ними заключается соглашение о сохранении в тайне любой информации, полученной в связи с исполнением договора, во избежание потерь и нанесения ущерба интересам клиента. В случае с бухгалтером эта проблема является наиболее серьезной, поскольку у него нет заинтересованности в процветании и развитии фирмы. Как правило, такой бухгалтер ведет учет в нескольких предприятиях и не исключается вероятность того, что информация будет передана конкурентам.

3. Ответственность за организацию и ведение бухгалтерского учета. Аутсорсер несет обязательства за причинение вреда при оказании бухгалтерских услуг в результате недочетов, утраты, повреждения и упущений в документах, непреднамеренного нарушения законодательства, в этом случае передачи бухучета на аутсорсинг компания защищена положениями договора. Обычно в грамотно составленном договоре всегда прописаны нюансы взаимодействия заказчика и компании-исполнителя. Компании, имеющие собственного бухгалтера, не застрахованы от уплаты штрафов и других санкций по причине его ошибок и недостаточной квалификации. То же самое касается и приходящего бухгалтера — все риски компания несет самостоятельно. Как правило, аутсорсер берет на себя все риски по возмещению ущерба от уплаты всех штрафов и пеней, наложенных налоговой инспекцией, поэтому он заинтересован в исключении любой возможности их возникновения.

4. Качество услуг. Т.к в организациях, функционирующих на

предоставлении бухгалтерских услуг, все бизнес-процессы давно уже отработаны, то и решение как сложных, так и рутинных вопросов происходит гораздо быстрее. При этом аутсорсер предлагает своему клиенту одновременную поддержку нескольких специалистов, находящихся у него в штате: юристов, специалистов по налоговому праву и трудовому законодательству. Для повышения качества работа специалиста, ведущего учет, контролируется и проверяется начальником отдела и аудитором внутреннего контроля. Оперативное реагирование и внесение корректировок в законодательства и имея актуальные пакеты правовых и бухгалтерских программ также гарантируют правильное и своевременное оформление отчетности и повышения качество оказываемых услуг. Если говорить о приходящем бухгалтере, то у него иногда нет времени и возможностей, для качественного решения задач.

Экономическая составляющая и преимущество бухгалтерского аутсорсинга, так или иначе оценены всемирными организациями.

Батырмурзаева З.М.

доцент

кафедра «Бухучет-1»

Ханбулатова З.Т.

студент 3к. 3гр.

факультет «Бухучет и аудит»

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный

университет народного хозяйства»

РФ, г. Махачкала

ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация. В статье показана дефиниция малого предпринимательства. Рассмотрены его основные принцип, положения и функции. Приведены рекомендации по введению бухгалтерского учета в малых организациях.

Ключевые слова: малое предпринимательство, бухгалтерский учет, общие принципы, малый бизнес, упрощённая система, предприятие, государство.

Batymurzaeva Z.M.

professor Department "accounting-1»

Khanbulatova Z.T.

student 3K. 3G. faculty of accounting and audit»

GAOU VO "Dagestan state University

of national economy»

Russian Federation, Makhachkala

THE GENERAL PRINCIPLES OF ORGANIZATION OF ACCOUNTING IN SMALL BUSINESSES

Abstract. The article shows the definition of small business. Considered its basic principle, position and function. The recommendations on the guidance of accounting in small organizations.

Keywords: Small business, accounting, General principles, small business, simplified system, enterprises, state.

Малое предприятие – это коммерческая организация, которая может осуществляться субъектами рыночной экономики при конкретных условиях и критериях, представительными органами, установленным законодательством, и т. д.

Имеется немало определений к понятию сущности «малое предприятие». Малым предприятием признается бизнес, который принадлежит одному индивиду, вне зависимости от его доминирования и управления в этой отрасли». Всё-таки доминирования на рынке является основным в этом определении и, вероятно, оно и привело к ключевому слову

«малый». Наиболее, важный и неоспоримый признак малого предприятия — это количество работников. В России наибольшее количество работающих в производственной деятельности малых предприятий равно 100 чел., для других отраслей оно ниже.

Кроме этого, важным фактором является наличие честной конкуренции и доступного кредитования, способствующих реальному увеличению и развитию малого бизнеса.

Малое предприятие — это способ реализации человека для достижения определенной цели и обеспечить себя и своих близких в финансовом отношении, стать независимым и самому решать свою судьбу. При этом нет никаких ограничений в отношении образования, профессионального опыта, капитала, происхождения или пола. Практически любое физическое лицо может назначить себя управляющим, став владельцем бизнеса.

Основное отличие малого предприятия состоит не в размерах, а в доступности для любого человека создания своего независимого рабочего места, позволяющего ему реализовать свои возможности.

Т.к малые предприятия приносит максимальный доход стране. Это говорит о том, что Россия заинтересована в развитии сферы малого предпринимательства. Этот факт признан и Правительством нашей страны, что может означать, что процессы содействия уже запущены.

Разработанный Минэкономки нацпроект «Малое и среднее предпринимательство (МСП)», рассчитанный до 2024 года. Одна из главных целей нацпроекта — увеличение на 30% численности занятых в сфере малого предпринимательства с нынешних 19 млн до 25 млн человек к 2024 году. На финансовую поддержку предпринимателей планируется потратить 178 млрд руб.

Коррупционное вмешательство является главной и непреодолимой проблемой для физических лиц, которые стремятся к созданию своего бизнеса.

Именно для решения этой проблемы государство создает упрощенные варианты регистрации.

Прежде всего, стоит отметить, что основная причина, по которой предприниматели стремятся попасть в разряд малого бизнеса — это упрощённая схема налогообложения, то есть уплата единого налога.

Общими принципами организации бухгалтерского учета во всех организациях — это максимальное упрощение процесса ведения бухгалтерского учета без нанесения ущерба и выполнению установленных перед ним задач. Для небольших предпринимательств он тем более является актуальным в связи с ограниченными финансовыми и в некотором смысле и экономическими ресурсами, вследствие этого эффективность работы бухгалтерской службы содержит немаловажную значимость.

Упрощенный БУ — это система формирования документированной систематизированной информации об учетных объектах, освобожденная от

отдельных элементов общепринятого бухучета.

О возможности применения малыми предприятиями упрощенного бухучета говорит основной правовой документ — закон «О бухучете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (п. 4 ст. 6). Он же устанавливает следующее:

- ведение бухучета — обязанность любой организации (за исключением отдельных, указанных в законе случаев);
- упрощенный БУ — это право, предоставленное субъектам малого предпринимательства (СМП).

Малое предприятие вправе самостоятельно выбирать форму бухгалтерского учета, исходя из спроса и масштаба своего производства и управления, количества сотрудников. Таким образом, малым предприятиям, занятым в материальной сфере производства, рекомендуется использовать регистры, предусмотренные в журнально-ордерной форме. Малые предприятия, занятые торговлей и иной посреднической деятельностью, могут применять регистры из упрощенной формы бухгалтерского учета, при необходимости используя отдельные регистры для учета определенных ценностей, актуальной в их деятельности (товарно-материальных запасов, финансовых активов и т.п.).

Упрощенная форма бухгалтерского учета малым предприятием может вестись:

- по простой форме бухгалтерского учета (без использования регистров бухгалтерского учета имущества малого предприятия);
- по форме бухгалтерского учета с использованием регистров бухгалтерского учета имущества малого предприятия.

Следовательно, в процедуре первичной постановки или реформирования бухгалтерского учета организации предшествует изучение тех задач, которые он должен в ней выполнять. Грамотная постановка бухгалтерского учета в организации позволяет: обеспечить сохранность имущества; обеспечить эффективность управления ресурсами; исчислить финансовый результат деятельности; определить налоговые обязательства.

Знать эти задачи крайне важно для руководителя любой организации, так как выбор оптимальных путей их решения является основой для построения эффективной системы бухгалтерского учета и, что более важно, управления организацией.

Несмотря на тот факт, что Минэконом внесло в госдуму стратегический проект прогресса малого предпринимательства до 2024 года, большая часть населения скептически относится к возможности и даже вероятности легального бизнеса в России.

В первую очередь стоит отметить, что кризис малого предпринимательства вызван недостаточной поддержкой со стороны государства.

Однако главной действующей фигурой в малом бизнесе остается сам предприниматель. Надеюсь, что в нашем государстве будут созданы благоприятные условия для развития малого бизнеса, предпринимателю

нужно взять на вооружение известную поговорку: «На Бога надейся, а сам не плошай».

Анализируя, современное состояние малого бизнеса, проецируя эти выводы на будущие периоды, можно с уверенностью говорить о том, что поддержка государства, качественное улучшение существования объектов малого предпринимательства будут продолжать благоприятно воздействовать на сектор малого предпринимательства.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 N 209-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] – URL: [http:// www.consultant.ru](http://www.consultant.ru)
2. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (последняя редакция) [Электронный ресурс] – URL: [http:// www.consultant.ru](http://www.consultant.ru)
3. Минфина России N ПЗ-3/2015 "Об упрощенной системе бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности" [Электронный ресурс] – URL: [http:// www.consultant.ru](http://www.consultant.ru)
4. Малый бизнес – Газета Коммерсантъ №121 (6359) от 12.07.2018.) [Электронный ресурс] – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3683113>

Батырмурзаева З.М.

доцент

кафедра «Бухучет-1»

Ярахмедова М.Я.

студент 3к. 1гр.

факультет «Бухучет и аудит»

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный

университет народного хозяйства»

РФ, г. Махачкала

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ФИЛИАЛАХ И ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВАХ ИНОСТРАННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: Актуальность темы статьи обусловлена развитием рыночных отношений в России, интеграция в мировом экономическом процессе требует масштабного привлечения в экономику страны иностранного капитала. На современном этапе Россия активизирует свою внешнеэкономическую деятельность. Таким образом, расширение масштабов внешнеэкономической деятельности, сложность правового регулирования и налогообложения иностранных компаний на территории Российской Федерации предопределили появление многочисленных вопросов у бухгалтеров филиалов и представительств иностранных компаний.

Ключевые слова: филиал, иностранное представительство, бухгалтерская отчетность, бухгалтерские регистры, доходы, затраты.

Batyrmurzaeva Z.M.

professor Department "accounting-1»

Yarakhmedova M. Ya.

student 3K. 1G. faculty of accounting and audit»

GAOU VO "Dagestan state University

of national economy»

Russian Federation, Makhachkala

FEATURES OF ACCOUNTING IN BRANCHES AND REPRESENTATIVE OFFICES OF FOREIGN ORGANIZATIONS

Abstract: the Relevance of the topic of the article is due to the development of market relations in Russia, integration in the global economic process requires a large-scale attraction of foreign capital to the country's economy. At the present stage, Russia is intensifying its foreign economic activity. Thus, the expansion of the scale of foreign economic activity, the complexity of legal regulation and taxation of foreign companies in the territory of the Russian Federation predetermined the emergence of numerous issues for accountants of branches and representative offices of foreign companies.

Keywords: branch, foreign representative office, financial statements, accounting registers, income, costs.

При открытии зарубежной компанией представительства в России необходимо решить такую важную задачу, как организация и ведение бухгалтерского и налогового учета. По этому поводу может возникнуть комплекс вопросов, например:

- нормы какого государства используются для организации учетных процессов (того, в котором зарегистрирована зарубежная компания, или РФ);
- обязателен ли бухучет и отчетность по российским нормам;
- как организовать налоговый учет в представительстве (первичка, учетная политика и др.);
- как организовать внутреннюю отчетность и др.

При решении этих вопросов необходимо исходить из того, что на основании подп. 2 п. 1 ст. 6 закона о бухучете от 06.12.2011 № 402-ФЗ у представительства иностранного юрлица (ПИЮЛ) существует возможность выбора:

- организовать и вести бухучет в полном объеме по российским нормам (или МСФО);
- ограничиться учетом доходов, расходов и (или) иных объектов налогообложения в соответствии с НК РФ.

Положением по ведению бухучета в РФ, утв. приказом Минфина РФ от 29. 07.1998 № 34н (абз. 2 п. 2) определено, что ПИЮЛ может вести бухучет исходя из национальных правил страны нахождения зарубежной фирмы, если они не вступают в противоречие с МСФО.

Филиалы и представительства иностранных организаций, находящиеся на территории Российской Федерации, организацию и ведение бухгалтерского, налогового учета должны осуществлять в соответствии с нормативными документами российского законодательства о бухгалтерском и налоговом учете.

В нормативных документах не определены особенности или отличия в ведении бухгалтерского учета представительствами иностранных организаций.

Положение по ведению бухгалтерского учета определяет порядок организации и ведения бухгалтерского учета, составления и представления бухгалтерской отчетности юридическими лицами по законодательству Российской Федерации, независимо от их организационно - правовой формы (за исключением кредитных организаций и бюджетных учреждений), а также взаимоотношения организации с внешними потребителями бухгалтерской информации.

Филиалы и представительства иностранных организаций, находящиеся на территории Российской Федерации, могут вести бухгалтерский учет исходя из правил, установленных в стране постоянного местонахождения иностранной организации, если последние не противоречат Международным стандартам финансовой отчетности, разработанным Комитетом по международным стандартам финансовой отчетности.

В случае ведения бухгалтерского учета в российском

представительстве иностранной организации исключительно по правилам, установленным в стране постоянного местонахождения головного офиса иностранного юридического лица, могут возникать дополнительные сложности, связанные с формированием отчетных показателей. В настоящее время не все счета российской системы учета поддаются соотнесению со статьями отвечающего международным стандартам балансового отчета даже, если при этом используется метод отнесения их к активам или пассивам в зависимости от наличия положительного или отрицательного сальдо.

Представительства иностранных юридических лиц, осуществляющих деятельность на территории России, должны вести регистры бухгалтерского учета: журналы, главные книги, оборотные ведомости, кассовые книги и т.д., как самостоятельные хозяйствующие субъекты.

Бухгалтерские регистры могут вестись и храниться за границей при условии, что они представляются по первому требованию налоговых органов в приемлемые для них сроки. В противном случае налоговые органы могут потребовать от постоянного представительства вести учет и хранить документы в Российской Федерации.

В случае если иностранное юридическое лицо осуществляет деятельность в нескольких местах на территории Российской Федерации, каждое из которых образует постоянное представительство, бухгалтерские регистры могут вестись в каком-либо одном месте, но отдельно по каждому месту осуществления деятельности. При этом они также должны предоставляться по первому требованию налоговых органов, на территории которых осуществляется деятельность в Российской Федерации, и в приемлемые для них сроки.

Все записи в бухгалтерских регистрах иностранного представительства должны быть подтверждены оправдательными документами, в частности, контрактами иностранных фирм с российскими контрагентами, заключенными при участии отделения, выписками из банковских счетов, счетами - фактуры и т.п. Наличные выплаты должны подтверждаться соответствующими первичными документами.

Операции, учитываемые постоянным представительством, должны включать все издержки и доходы, за которые оно несет ответственность, как на территории Российской Федерации, так и за границей.

Эти операции включают все товары, наличные средства, другие активы и услуги, предоставляемые головным офисом иностранного юридического лица или другими его обособленными подразделениями постоянному представительству в Российской Федерации, а также товары, наличные средства, другие активы и услуги, предоставляемые этим постоянным представительством головному офису или другим обособленным подразделениям иностранного юридического лица.

Имущество, передаваемое головным офисом постоянному представительству, учитывается последним по стоимости этого имущества у

головного офиса на момент передачи с учетом фактически произведенных затрат по его транспортировке, установке, таможенных платежей и других затрат.

Затраты, понесенные представительством, должны быть специфицированы по каждой статье затрат. Доходы должны быть специфицированы по каждому виду деятельности.

Вся отчетность и формы учета ведутся и представляются в налоговые органы на русском языке, а все числовые значения пересчитываются из иностранной валюты в рубли по курсу рубля, котируемому Центральным банком Российской Федерации на дату совершения операций.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (последняя редакция) [Электронный ресурс] – URL: <http://www.consultant.ru>
2. Бухгалтерский финансовый учет: Учебное пособие/ Бахолдина И. В., Гольшева Н. И. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 320 с.
3. Бухгалтерский учет. Учебник. Бабаев Ю., Бобошко В., Дятлов А. (ред.) 2018г.

УДК 338.23

*Блиничкина Н.Ю., к.э.н.
заведующая отделом международных связей
Таджикский государственный университет права,
бизнеса и политики
Таджикистан, г. Худжанд*

**ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ
РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Аннотация: Финансовая политика Республики Таджикистан, являющаяся одним из основных инструментов обеспечения экономической безопасности, не определяет способы решения ряда проблем, в частности, не определяются источники финансирования планируемых мероприятий. Для совершенствования финансовой политики Таджикистана предлагается обеспечить соответствие ее целей и задач реальным потребностям экономики с учетом имеющихся возможностей, обеспечить развитие туризма как потенциального источника значительных налоговых поступлений и содействовать созданию благоприятного инвестиционного климата в стране.

Ключевые слова: финансовая политика, экономическая безопасность, экономическая политика, экономическая трансформация, туризм, инвестиции

*Blinichkina N.U.
Candidate of Economic Sciences, Head of Department of International
Relations of the Tajik State University of Law, Business and Politics
Tajikistan, Khujand*

**PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF THE FINANCIAL
POLICY OF THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN IN TERMS OF
ENSURING ECONOMIC SECURITY**

Annotation: The financial policy of the Republic of Tajikistan, which is one of the main instruments for ensuring economic security, does not determine ways to solve a number of problems; in particular, it does not determine the sources of funding for planned activities. To improve the financial policy of Tajikistan, it is proposed to ensure the compliance of its goals and objectives with the real needs of the economy, taking into account existing opportunities, to ensure the development of tourism as a potential source of significant tax revenues and to help create a favorable investment climate in the country.

Keywords: financial policy, economic security, economic policy, economic transformation, tourism, investment

Финансовая политика в рыночных условиях является основным инструментом прямого воздействия государства на экономику, в связи с чем она имеет большое значение как с точки зрения реализации государственной

экономической политики, так и с точки зрения обеспечения экономической безопасности.

Финансовая политика, наряду с некоторыми иными формами государственной экономической политики, как это представлено на рисунке 1, создает условия для обеспечения экономической безопасности в стране, для достижения основных целей по защите государственных и общественных интересов и обеспечения необходимых условий для благополучия граждан.

Все это побуждает подходить к вопросам анализа финансовой политики с особой точки зрения, в основу которой ставится тот факт, что от эффективности финансовой политики зависит эффективность формирования базы для обеспечения экономической безопасности.



Рисунок 1. Формы и направления политики экономической безопасности

Для лучшего понимания сути финансовой политики приведём одно из ее определений, которое, на наш взгляд, в достаточной мере отражает ее содержание: финансовая политика представляет собой совокупность государственных мероприятий, направленных на мобилизацию финансовых ресурсов, их распределение и использование для выполнения государством

его функций.¹

Это определение позволяет выделить два аспекта, наиболее важных для понимания роли финансовой политики в системе экономической безопасности:

1. В рамках финансовой политики формируются ресурсы, используя которые, государство получает возможность реализовывать свои функции.

2. Финансовая политика в отличие от большей части иных форм государственной экономической политики выполняет одну чрезвычайно важную функцию – перераспределительную, то есть исключительно в рамках финансовой политики одновременно происходит сбор отчислений населения и распределение этих средств в тех областях, в которых требуется поддержка государства.

Таким образом, можно утверждать, что финансовая политика формирует основу для функционирования механизмов обеспечения экономической безопасности и является основным инструментом политики экономической безопасности. Следовательно, ее эффективность и рациональность имеют большое значение для государства, особенно в условиях, когда его экономика находится в кризисном или посткризисном состоянии.

Экономическая политика Республики Таджикистан, экономика которой завершает трансформацию и выходит из продолжавшегося более 20 лет кризиса, с этой точки зрения представляется наиболее наглядным примером для исследования проблем реализации финансовой политики. Особенность данной экономики состоит в том, что, с одной стороны, доходы населения все еще низки, сохраняется большой размер сегмента теневой экономики. С другой стороны, существующие производства мало конкурентоспособны и требуют поддержки государства для своего развития, как и вся экономика в целом. Годы кризиса привели к начальному технологическому и техническому отставанию республики и разрушению или моральному и техническому устранению почти всей инфраструктуры. Реализация финансовой политики в условиях, когда от государства требуются большие вложения в социальный сектор и одновременно с этим крупные инвестиции в производство при крайней ограниченности ресурсов, предполагает наличие стратегического подхода и создания серьезной научной базы для успешного решения проблем.

В Таджикистане основа экономической политики, и финансовой политики в том числе, была сформулирована на ближайшие годы в Стратегии национального развития Республики Таджикистан на период до 2030 года. В частности были выделены следующие проблемы:

- финансовый сектор пока не сформировался как основа финансирования национальной экономики;

¹ Айриева А. Н. Проблемы формирования и реализации финансовой политики в России// Известия Саратовского университета. - 2012. - Т. 12. Сер. Экономика. Управление. Право, вып. 2. – С. 43-48. – С. 43.

- неэффективно используется внутренний потенциал по мобилизации внутренних сбережений и механизма их трансформации в кредиты и инвестиции;

- низкий уровень капитализации действующих финансовых институтов;

- наблюдается усеченная архитектура финансового сектора, где доминируют банки, ограничен рынок ценных бумаг, отсутствует его вторичный сегмент, включая обращение ценных корпоративных бумаг;

- каналы доступности финансирования предприятий ограничены и низко диверсифицированы;

- преобладает высокая степень использования наличных денежных средств при осуществлении расчетов между субъектами экономики;

- наблюдается высокий уровень цен на финансовые услуги, включая высокие проценты по кредитам.²

В рамках стратегии предлагаются меры по решению указанных проблем и декларируются ожидаемые результаты этих мер. Однако в рамках предлагаемых мер нами не было выявлено, каким образом планируется снижать уровень цен на финансовые услуги, а также уменьшить чувствительность сектора к колебаниям курса мировых валют. Кроме того, не была выделена важнейшая, на наш взгляд, проблема сохранения крупных задолженностей предприятий и организаций друг перед другом и перед государством.

В целом новая стратегия экономического развития Таджикистана не свободна от большей части тех упущений, которые были присущи прежней стратегии развития, реализовавшейся до 2015 года. Некоторые проблемы приобрели хронический характер, в частности, не указываются источники финансирования планируемых мероприятий, что ставит под сомнение саму возможность их реализации. Безусловно, в условиях хронического недостатка финансовых ресурсов, как это происходит в Таджикистане, крайне затруднительно определить возможности финансирования тех или иных проектов. В итоге предлагаемые в Стратегии национального развития меры, как и все меры государственной экономической политики, приобретают декларативный характер.

В этих условиях от государства требуется выработка принципиально иного подхода к решению проблем.

При выработке финансовой политики следует учитывать специфику каждого этапа развития общества, особенности как внутренней, так и международной обстановки, реальные экономические и финансовые возможности государства.³

Следовательно, правительству требуется реалистично подходить к

² Национальная стратегия развития Республики Таджикистан на период до 2030 года. – Душанбе, 2016. – 105 с.

³ Айриева А. Н. Проблемы формирования и реализации финансовой политики в России// Известия Саратовского университета. - 2012. - Т. 12. Сер. Экономика. Управление. Право, вып. 2.– С. 43-48. – С. 43.

вопросам формирования финансовой политики.

В литературе выделяются четыре аспекта устойчивости государственных финансов:

- платежеспособность, под которой понимается способность правительства оплачивать свои финансовые обязательства;
- направленность финансовой политики на обеспечение экономического роста;
- стабильность, при которой правительство должно быть способно выполнять свои обязательства без увеличения налогового бремени;
- равнодоступность, то есть правительство в состоянии оплачивать текущие обязательства без перемещения затрат на будущие поколения.⁴

Очевидно, что сегодня в Таджикистане можно поставить под сомнение даже наличие такого аспекта, как обеспечение экономического роста, поскольку для данных целей направляется только 29,2% государственного бюджета или 9,5% от ВВП.⁵

На наш взгляд, решением проблемы является работа в двух направлениях:

1. Развитие туристического сектора в Таджикистане, как основного источника налоговых поступлений и основного направления экономики, имеющего возможность быстрого роста при наименьших затратах.

2. Необходимо создать в республике наиболее благоприятную инвестиционную среду. Основа для этого имеется: дешевые ресурсы, в том числе трудовые, политическая стабильность. Однако также имеется ряд бюрократических и коррупционных барьеров, отворачивающих потенциальных инвесторов от Таджикистана. В этих отношениях мы согласны с российским экономистом Громовой А.С., отмечающей, что государство не может и не должно брать на себя задачу обеспечения экономического роста только на основе государственных инвестиций, но может и должно за счет финансовых ресурсов позитивно изменять структуру производства.⁶

Подводя итог анализу финансовой политики Республики Таджикистан, считаем необходимым отметить, что, на наш взгляд, проблема страны состоит не столько в ограниченности финансовых возможностей, сколько во влиянии субъективных факторов на процесс формирования и реализации государственной экономической политики, в частности, недобросовестность при составлении государственных программ и коррумпированность ряда чиновников. У этих условиях большая часть усилий отдельных лиц, в первую очередь президента страны, для обеспечения экономической безопасности и создания условий для экономического роста оказывается

⁴ Шахова Г.Я, Маненок П.Л. Разработка пороговых значений бюджетных индикаторов с учетом мировой практики// Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2016. – № 15. – С. 15-30. – С. 16

⁵ Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2017. – 466 с.

⁶ Громова А.С. Бюджетной-финансовая безопасность и экономический рост как критерии проведения экономической политики государства// Известия Томского политехнического университета. – 2007. – Т. 311, № 6. – С. 42-45. – С. 43

направленной не на решение реальных проблем, а на преодоление скрытого противостояния и нивелирования допущенных ошибок.

Использованные источники:

1. Айриева А. Н. Проблемы формирования и реализации финансовой политики в России// Известия Саратовского университета. - 2012. - Т. 12. Сер. Экономика. Управление. Право, вып. 2. – С. 43-48.
2. Громова А.С. Бюджетной-финансовая безопасность и экономический рост как критерии проведения экономической политики государства// Известия Томского политехнического университета. – 2007. – Т. 311, № 6. – С. 42-45.
3. Национальная стратегия развития Республики Таджикистан на период до 2030 года. – Душанбе, 2016. – 105 с.
4. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2017. – 466 с.
5. Шахова Г.Я, Маненок П.Л. Разработка пороговых значений бюджетных индикаторов с учетом мировой практики// Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2016. – № 15. – С. 15-30.

*Блиничкина Н.Ю., к.э.н.
заведующая отделом международных связей
Таджикский государственный университет права,
бизнеса и политики
Таджикистан, г. Худжанд*

**ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В УСЛОВИЯХ
ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ
ТАДЖИКИСТАН**

Аннотация: Поднимается проблема обеспечения условий для привлечения инвестиций в трансформационную экономику как один из важнейших факторов обеспечения экономической безопасности в условиях трансформационного кризиса. В качестве основных причин низкой инвестиционной привлекательности экономики Таджикистана были выделены высокие налоговые ставки, высокий уровень бюрократии и коррупции. Предлагается создать условия для увеличения внутренних инвестиций за счет реформы системы банковского кредитования предпринимательства, а также за счет автоматизации разрешительных процедур для снижения уровня коррупции.

Ключевые слова: инвестиции, экономическая безопасность, экономическая политика, экономическая трансформация

*Blinichkina N.U.
Candidate of Economic Sciences, Head of Department of International
Relations of the Tajik State University of Law, Business and Politics
Tajikistan, Khujand*

**INVESTMENT POLICY IN THE CONDITIONS OF
TRANSFORMATION ECONOMY OF THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN**

Annotation: The problem of providing conditions for attracting investment in a transformational economy as one of the most important factors of ensuring economic security in the context of a transformational crisis is raised. The main reasons for the low investment attractiveness of the economy of Tajikistan were high tax rates, high levels of bureaucracy and corruption. It is proposed to create conditions for increasing domestic investment through the reform of the bank lending of business system, as well as by automating of licensing procedures to reduce corruption.

Keywords: investment, economic security, economic policy, economic transformation

Итогом трансформации экономик большинства государств с плановой экономикой и перехода их хозяйственной системы к рыночным отношениям стало возникновение целого ряда экономических проблем (спад производства, высокий уровень инфляции, безработица, бедность, рост теневого сектора экономики и т.д.). Особое место в этом перечне проблем

занимает проблема инвестирования, поскольку дальнейшее экономическое развитие и даже простое воспроизводство невозможно обеспечить в условиях спада без привлечения дополнительных средств в той или иной форме.

Именно инвестиционной деятельности отводится ключевое место в процессе проведения крупномасштабных политических, экономических и социальных преобразований, направленных на создание благоприятных условий для устойчивого экономического роста.⁷

Однако реализация инвестиционной политики в условиях трансформационной экономики и на последнем этапе трансформации сопряжена со многими трудностями.

Исследования, которые были проведены экспертами Всемирного банка, демонстрируют, что среди главных аспектов, отрицательно влияющих на инвестиционный климат, присутствуют политическая неопределенность (28%), макроэкономическая нестабильность (23%), налоги (19%), правовое регулирование (10%) и коррупция (10%).⁸

Для начальных этапов трансформации характерно наличие всех из перечисленных проблем. И если на этапе завершения трансформационных процессов уже можно говорить о политической стабильности, то продолжающееся формирование институтов новой экономической системы предполагает наличие проблем и в налоговой сфере, и в сфере правового регулирования, а также высокий уровень бюрократии и коррупции, естественным следствием которых является некоторая нестабильность всей системы.

В этих условиях реализация инвестиционной политики крайне затруднена и наиболее заинтересованным и стабильным инвестором оказывается само государство, которое ввиду кризисности трансформационной экономики ограничено в располагаемые ресурсы.

К примеру, в Республике Таджикистан инвестиционная часть государственного бюджета составляет 28,64% или 4,20% от ВВП⁹. В целом в Таджикистан оказался в сложном положении касательно решения проблем инвестиций (таблица 1).

⁷ Вукович Г.Г., Кравцова К.В. Инвестиционный климат в РФ: исследование механизма реализации инвестиционной политики РФ// Общество: политика, экономика, право. – 2012. – № 3. – С. 61-66. – С. 61

⁸ Алимов В.В. Влияние государственной инвестиционной политики на формирование инвестиционного климата страны// Бизнес в законе. – 2010. – № 3. – С. 247-249. – С. 248

⁹ Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2017. – 466 с.

Таблица 1. Показатели экономической безопасности в инвестиционной сфере Таджикистана

Показатели	Пороговые значения с точки зрения экономической безопасности	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Объемы инвестиций в % к ВВП	25	18,9	16,6	12,5	14,3	16,4	20,1
Прямые инвестиции в % к общему объему инвестиций	13	50,3	49,6	52,4	33,7	41,5	48,1

Рассчитано автором на основе данных Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан (www.stat.tj), а также по данным Министерства финансов Республики Таджикистан (www.minfin.tj) и Национального банка Таджикистана (www.nbt.tj)

Как видно из приведенных в таблице данных, общий объем инвестиций значительно ниже установленного для обеспечения экономической безопасности порогового значения, что уже создает угрозу экономическим интересам страны. Однако тенденция такова, что с каждым годом объем инвестиций снижается. Первый резкий скачек произошел под воздействием мирового финансового кризиса. В результате объем инвестиций сократился сразу на 3%. Несмотря на незначительный рост в следующие годы, в целом динамика отражает медленный спад в данной сфере.

Причины подобного спада неоднократно анализировались ведущими учеными экономистами Республики Таджикистан и состоят в низкой привлекательности экономики страны для иностранных инвесторов, с одной стороны, и в недостатке средств для полноценного инвестирования у внутренних инвесторов, прежде всего, у государства – с другой.

До сих пор в этом отношении Республика Таджикистан опиралась на классическую схему уменьшения внутреннего дефицита финансов за счет привлечения внешних, то есть иностранных инвестиций. Однако данный метод связан с рядом сложностей, которые не поддаются государственному регулированию. Прежде всего, трудность состоит в том, что даже если экономика и окажется достаточно привлекательной для инвесторов, то это еще не означает, что интересы инвесторов и государства совпадут и инвесторы будут вкладывать свои средства именно в те отрасли, развитие которых выгодно государству.

Сегодня структура иностранных инвестиций в экономику Республики Таджикистан имеет следующую форму (таблица 2).

Таблица 2. Поступление иностранных инвестиций по видам экономической деятельности за 2016 год

Направления инвестирования	Сельское хозяйство	Добывающая промышленность	Обрабатывающая промышленность	Торговля	Строительство	Деятельность по проведению геологической разведки	Связь	Прочая финансовая деятельность
Размер инвестиций в %	1,2	9,0	2,0	0,9	5,3	11,7	9,2	53,7

Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан. – 2017. – 466 с. – с. 237

Данные таблицы свидетельствуют, что сегодня для инвесторов в Таджикистане основной интерес представляют различные формы финансового посредничества. Очевидно, что не следует рассчитывать на изменение сложившейся тенденции в ближайшее время. Отсюда возникает проблема: что может послужить источником инвестиций для реализации государственных проектов и программ, соответствующих национальным интересам и способствующих обеспечению экономической безопасности.

Кроме того, сегодня динамика иностранных инвестиций нестабильна. Так, если в 2014 году общий объем иностранных инвестиций в экономику Республики Таджикистан составлял 1011,9 тыс. долл. США, то в 2015 году он составил 909,3 тыс. долл. США, то есть сократился на 10,14 %. При этом в 2016 году объем иностранных инвестиций возрос до 977,8 тыс. долл. США или на 7,53%.¹⁰

Таджикистан находится на 150 месте в мире по размеру прямых иностранных инвестиций. К примеру, Кыргызстан находится на 100 месте, Узбекистан – на 86, Туркменистан – на 50 и Казахстан – на 29.¹¹

В этом отношении мы полностью согласны с выводами большинства отечественных ученых о необходимости реформирования законодательства в сфере инвестиций с целью повышения инвестиционной привлекательности страны, в первую очередь, для иностранных инвесторов. Безусловно, здесь необходимо соблюсти баланс и не позволить иностранному капиталу захватить внутренние рынки и производства, ибо подобное решение, избавив экономику от одной угрозы, породит ряд еще более серьезных.

Также необходимо принимать действенные меры по борьбе с излишним бюрократизмом и коррупцией, что при ее эффективной

¹⁰ Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан. – 2017. – 466 с.

¹¹ Рейтинг стран и территорий по уровню прямых иностранных инвестиций. URL: <http://gtmarket.ru/research/foreign-direct-investment-index/info> (дата обращения: 07.07.2018)

организации существенно повысит инвестиционную привлекательность экономики также и для внутренних инвесторов.

Наличие указанных проблем требует от правительства реализации действенных мер по инвестиционной политике. На наш взгляд, подобные меры должны заключаться в:

- развитии автоматизации государственного оформления разрешительных документов, что позволит снизить уровень коррупции и бюрократии;

- поддержке инвестирования инновационных проектов, поскольку техническое и технологическое отставание производства в Таджикистане приобрело угрожающие масштабы, ввиду чего местные производители оказываются неконкурентоспособными даже на внутреннем рынке;

- создании и развитии инфраструктуры, в первую очередь по бесперебойному обеспечению производств энергоносителями;

- создании механизма предоставления льгот банкам, обеспечивающим выдачу инвестиционных кредитов под низкие проценты;

- внесении изменений и дополнений в налоговое законодательство с целью снижения налогового бремени, в частности создания механизма поддержки самоинвестирования либо развития инвестиционных проектов на производствах.

Приведенные меры не охватывают все проблемы, но в целом для начального этапа реформирования инвестиционной политики представляются вполне достаточными, а их реализация будет способствовать улучшению инвестиционного климата в Республике Таджикистан.

Использованные источники:

1. Алимов В.В. Влияние государственной инвестиционной политики на формирование инвестиционного климата страны// Бизнес в законе. – 2010. – № 3. – С. 247-249.

2. Вукович Г.Г., Кравцова К.В. Инвестиционный климат в РФ: исследование механизма реализации инвестиционной политики РФ// Общество: политика, экономика, право. – 2012. – № 3. – С. 61-66.

3. Рейтинг стран и территорий по уровню прямых иностранных инвестиций. URL: <http://gtmarket.ru/research/foreign-direct-investment-index/info> (дата обращения: 07.07.2018)

4. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2017. – 466 с.

*Брякина А.В., к.э.н.
доцент*

*кафедра гуманитарных дисциплин,
гражданского и уголовного права
ФГБОУ ВО «Воронежский ГАУ»*

Россия, г. Воронеж

**ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОЗМЕЩЕНИЯ
ВРЕДА ПРИ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНОМ ПРОИСШЕСТВИИ В
СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

Аннотация: каждый день на дорогах страны происходит несколько сотен дорожно-транспортных происшествий, каждое из которых заканчивается либо повреждением транспортного средства, либо, в худшем случае, еще и последствиями для жизни и здоровья граждан. В любом случае, возникает юридическая необходимость оформления данного случая с целью компенсации причиненного вреда.

Ключевые слова: дорожно-транспортное происшествие, моральный вред, материальная компенсация, полис обязательного страхования.

Bryakina A.V.

*Ph. D., associate Professor of Humanities
civil and criminal law*

Of the «Voronezh state agrarian UNIVERSITY»

Voronezh, Russia

**CIVIL-LAW REGULATION OF COMPENSATION OF HARM IN A
TRAFFIC INCIDENT IN ACCORDANCE WITH THE LEGISLATION OF
THE RUSSIAN FEDERATION**

Summary: every day on the roads of the country there are several hundred road accidents, each of which ends or damage to the vehicle, or, in the worst case, even the consequences for the life and health of citizens. In any case, there is a legal need for registration of the case in order to compensate for the damage caused.

Keywords: traffic accident, moral damage, material compensation, compulsory insurance policy.

Право на получение компенсации по здоровью предусмотрены законом «Об ОСАГО» и Правилами страхования, утвержденными Банком России. Страховым случаем будет признано любое причинение ущерба организму другого человека, если оно произошло в результате ДТП по вине владельца страховки ОСАГО, а также в том случае, когда вина водителя не установлена, или у него не было страхового полиса (в этом случае положены компенсационные выплаты). По ОСАГО компенсируется: расходы на лечение и дополнительно понесенные расходы (на сиделку, закупку лекарств

и пр.); утраченный потерпевшим заработок на время лечения; расходы на санаторно-курортное лечение для восстановления после болезни; траты на приобретение инвалидной коляски и других спецсредств[1, с. 134]. Исключения в этом случае возможны только, если причинен вред работникам во время работы, поскольку они и так получают пособие в связи с обязательным социальным страхованием. Размер выплат регламентирован Постановлением Правительства №1164, приложением к нему (таблицы с нормативами), а также Постановлением №150.

Таблицей выплат по ОСАГО предусмотрен полный перечень заболеваний, в случае возникновения которых происходит выплата компенсации. По своей тяжести они бывают легкими, средними и тяжелыми. В зависимости от вида определяется размер выплаты и административная либо уголовная ответственность при нарушении ПДД. Возмещения предусмотрены в случае: стойкого расстройства функций организма (инвалидности трех групп); поражения нервной системы, органов зрения, слуха, дыхательной, сердечно-сосудистой, мочеполовой, выделительной системы, пищеварительного тракта, ОПА, мягких тканей и костей; осложнений, отравлений, кровопотери. В каждом конкретном случае предусматривается свой процент выплат от страховой суммы в 500 тыс. рублей.

Выплата положена участникам ДТП и пассажирам коммерческого транспорта по ОСГОП (для перевозчика лимит выше – 2 млн. рублей). Самая низкая выплата по здоровью составляет 5-15 тыс. рублей. Но они возможны только при незначительных переломах и ушибов, которые не отразятся на дальнейшей трудовой деятельности потерпевшего[3, с. 13].

Если в ДТП были получены ссадины, ушибы и другие заболевания, которые не привели к тому, что человек оказался в больнице и полностью потерял трудоспособность, то это считается легким ущербом для здоровья. Допускается временный невыход на работу, который оплачивается страховщиком. Примером могут служить выбитые в результате аварии зубы, незначительные ожоги, сотрясение мозга. Выплаты в этом случае могут достигать 10% страховой суммы, но считаются самыми незначительными в сравнении с другими (в случае получения среднего и тяжкого вреда).

От легкого ущерба отличается тем, что трудоспособность человека теряется примерно на одну треть. В среднем на срок до 20 дней пострадавший вынужден находиться на лечении и не работать. Это возможно, например, в случае сотрясения мозга средней тяжести, переломы ребер и другие серьезные заболевания.

Авария может привести к очень серьезным последствиям, которые будут требовать длительного лечения (более 120 дней), дорогостоящих операций и оплачиваемого периода восстановления. Если в результате ДТП пострадавший стал инвалидом первой группы, то ему положена выплата полной суммы возмещения – 500 тыс. рублей. Такие же правила предусмотрены и в случае, если инвалидом стал ребенок. Для второй и

третьей группы размер выплаты составляет 350 и 250 тыс. рублей соответственно. К тяжкому ущербу относится потеря жизненно важного органа, например, легкого либо прерванная беременность на поздних сроках, обезображенное лицо. Страховщики оплачивают в этом случае от 20 до 100% страховой суммы. Тяжесть ущерба имеет значение и для определения наказания за правонарушение. В некоторых случаях (например, при смерти потерпевшего или получении серьезных травм) возможно даже привлечение к уголовной ответственности.

Размер выплат за причинение ущерба здоровью определяется согласно Постановлению Правительства № 1164 в зависимости от тяжести полученного заболевания и последствий для будущего пострадавшего (потеря трудоспособности, передвижения и пр.). Потерянный заработок в период лечения устанавливается в процентах к сумме среднемесячного дохода до ДТП или до утраты трудоспособности (таковы требования ст. 1086 ГК РФ). Если официальный заработок потерпевшего весьма скромный, то получить большую сумму компенсации не удастся. В том случае, когда он работает не официально или без оформления совместительства также компенсация будет недоступна. Тяжесть вреда здоровью определяется судебно-медицинской экспертизой, после которой составляется заключение эксперта и Акт СМЭ. Сумма выплаты в части возмещения необходимых расходов рассчитывается путем умножения страховой суммы, указанной по риску причинения вреда здоровью потерпевшего на одного потерпевшего, на нормативы, выраженные в процентах. Размер выплаты страхового возмещения в связи с инвалидностью составляет: I группа – 100%. II группа – 70%. III группа – 50%.

В случае если расходы на лечение превышают сумму выплаты, страховщик возмещает их, но только при подтверждении того, что потерпевший нуждался в этих видах помощи, а также при документальном подтверждении размера утраченного заработка.

Выплата возмещения возможна только при предоставлении пострадавшим заявления в страховую компанию и документов, подтверждающих факт ДТП и полученного вреда здоровью. А порядок возмещения прописан в ст. 12 ФЗ-40. Именно на основе этих данных и определяется сумма, которая потом будет выплачена на счет клиники, личный счет или наличными потерпевшему.

Список бумаг зависит от тяжести заболевания и других обстоятельств дела. Обязательно подается копия полиса ОСАГО и паспорта потерпевшего (либо доверенность, если обращается представитель), копии справок о ДТП, протокола, постановления об административном правонарушении, чтобы страховщик мог убедиться в том, что авария была, и вы вправе претендовать на выплату. В случае смерти потерпевшего подается свидетельство о смерти, при получении заболевания – выписка из истории болезни, квитанции об оплате медицинских услуг, закупки медикаментов, медицинское заключение о результатах экспертизы о степени утраты трудоспособности, листок

нетрудоспособности. Если при лечении были дополнительные расходы, то нужно подтвердить их квитанциями, договорами, чеками. Для возмещения дохода необходимо предоставить расчёт средней заработной платы за время нетрудоспособности (берется справка в бухгалтерии работодателя), справку 2-НДФЛ и больничный лист (закрытый)[2, с. 365].

По закону «Об ОСАГО» ст. 12 п. 21 все выплаты производятся в течение 20-30 дней с момента подачи заявления и документов. Возмещение выплачивается до момента окончания назначенного лечения. Если страховщик перечисляет средства до постановки врачом диагноза, то сумма в будущем пересчитывается.

В случае просрочки оплаты лечения или выплаты денег наследникам уплачивается неустойка в размере 1% страховой суммы за каждый день просрочки. Если компания затянула написание отказа в выплате, то придется оплатить 0,5% суммы выплаты (также за каждый день).

Если страховщик обанкротился, то потерпевший вправе рассчитывать на компенсационные выплаты от союза автостраховщиков (РСА). С заявлением можно обратиться также в том случае, если у виновника аварии нет полиса ОСАГО или вообще не установлено, чья вина в аварии. Причиной может стать также неплатежеспособность компании, которая продала страховку ОСАГО.

Любой отказ страховой компании потерпевший вправе обжаловать в суде. Выплаты по здоровью в рамках урегулирования убытков по ОСАГО связаны с массой нюансов. Это связано с тем, что помимо счетов из клиник, страховщик оплачивает еще и много чего другого: потерянный заработок за время нетрудоспособности и дополнительные расходы. В каждом конкретном случае придется доказывать траты и если пострадавший, к примеру, трудится в компании неофициально, то сделать это будет непросто. Особенность также заключается в том, что, даже получив возмещение от страховой компании, пострадавший вправе требовать оплаты ущерба от виновника аварии. Если ОСАГО не покрыло затраты на лечение, то потерпевший вправе претендовать на их оплату, обратившись с иском к виновнику ДТП. По Правилам страхования выплата по каждому страховому случаю не может превышать установленного лимита, установленного ст. 7 ФЗ №40. Но страховщик вправе произвести оплату дополнительных расходов, если удастся доказать, что они были необходимы, а также в том случае, если ребенка признали инвалидом. Для компенсации дополнительных трат нужно просто подать еще один пакет документов с чеками, квитанциями и пр. Если был утрачен заработок или доход потерпевшего, то он также должен быть компенсирован страховщиком. Когда общая сумма заработка превышает размер назначенного возмещения, то страховщик выплачивает разницу между ней и доходом. К примеру, если в больнице потерпевший провел месяц и его зарплата за этот период 60 тыс. рублей, а компания выплатила ему 20 тыс. рублей, то дополнительно оплачивается 40 тыс. рублей. Если ДТП привело к инвалидности, то

предусмотрены очень серьезные выплаты в размере до 100% страховой суммы. Все зависит от группы инвалидности: первая группа предполагает выплату 500 тыс. рублей, вторая – 350 тыс. рублей, третья – 250 тыс. рублей. Отдельная категория – несовершеннолетние, которые стали инвалидами вследствие аварии. Вне зависимости от группы инвалидности они должны получить полмиллиона рублей. Если пострадавший скончался, то право на выплату получают те, кто имеет право на возмещение вреда в случае смерти кормильца, т.е. ближайшие родственники: супруг, родители, дети. Наследникам выплачивается 475 тыс. рублей и до 25 тыс. рублей на организацию похорон (п.7 ст. 12 ФЗ-40). Деньги в случае смерти не могут выплачиваться частями – только единовременно. Если компенсация положена несовершеннолетним детям, то средства перечисляются на банковский счет до достижения возраста, когда они получают право ими распоряжаться.

Пострадавшие в ДТП имеют право получить компенсацию по договорам ОСАГО. Максимальный размер выплаты гораздо выше, чем в случае повреждения имущества. Более того, жертвы аварии на дороге имеют право на оплату дополнительных расходов, если смогут доказать, что они были необходимы.

Использованные источники:

1. Пономаренко Е.В. Определение величины ущерба от гибели человека в ДТП / Пономаренко Е.В. // Современные научно-практические решения XXI века Материалы международной научно-практической конференции. Под общей редакцией В.И. Орбинского, В.Г. Козлова. 2016. С. 134-137.
2. Рыбин А.Л. К вопросу об оценке социально-экономического ущерба от ДТП / Рыбин А.Л. // Автотранспортное предприятие. 2015. № 4. С. 13-15.
3. Череповская В.С., Лазарев В.А. Особенности определения материального ущерба от ДТП / Череповская В.С., Лазарев В.А. // Организация и безопасность дорожного движения материалы XI международной научно-практической конференции: в 2-х томах. 2018. С. 346-352.

УДК 331.215.1

Ветрова В.А.

студент магистратуры

Щелоков В.Е.

студент магистратуры

Кондратьев С.В.

студент магистратуры

ФГАОУ ВПО «Сибирский федеральный университет»

Россия, г. Красноярск

**РЕГУЛИРОВАНИЕ СТИМУЛИРУЮЩЕЙ И
ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ НА
ПРЕДПРИЯТИИ АПК**

Аннотация: В данной статье рассмотрены практические положения и методические рекомендации по реализации воспроизводственной и мотивационной заработной платы на предприятии агропромышленного комплекса.

Ключевые слова: заработная плата, воспроизводственная, мотивационная, стимулирующая, агропромышленный комплекс.

Vetrova V.A.

Schelokov V.E.

Kondrat'ev S.V.

Students

FGAOU VPO "Siberian Federal University»

Russia, Krasnoyarsk

**REGULATION AND STIMULATING THE REPRODUCTION OF
WAGES IN THE ENTERPRISE APK**

Abstract: This article discusses the practical provisions and guidelines for the implementation of reproductive and motivational wages in the enterprise of agriculture.

Key words: wages, reproductive, motivational, stimulating, agro-industrial complex.

В настоящее время, особый интерес вызывает воспроизводственная и стимулирующая заработная плата

Воспроизводственная функция заключается в обеспечении возможности воспроизводства рабочей силы, в обеспечении работника необходимыми благами для воспроизводства его рабочей силы [2].

Можно считать, что суть воспроизводственной функции заключается в обеспечении работнику необходимых жизненных благ для восстановления его труда.

С теоретической точки зрения в стимулирующей функции заработной платы работника проявляется интерес работника к получению заработной платы, равной стоимости его труда, и характеризующей его заработную

плату с целью стимулирования желания получать ее в объеме, необходимом для удовлетворения его потребностей[3].

Организация оплаты труда работников СХП «Фортуна» строится на основе положений компании о вознаграждении. Положение о системе оплаты труда разработано в соответствии с Инструкцией о порядке повышения тарифной ставки первого разряда для коммерческих организаций.

В организации существуют надбавки за стаж работы, и за выработку. При этом, уровень заработной платы «лучших работников» значительно отличается от стандартной.

Что касается стимулирующей функции заработной платы на предприятии, то в настоящее время в кооперативе используются следующие виды стимулов:

- за активное участие в общественной жизни кооператива и выполнение большого социального давления,

- «Ветеранам трудовых кооперативов» выплатить единовременную компенсацию за год (решение правления о размере пособия);

- на момент выхода на пенсию, юбилеи (40 лет 50 лет 55 лет 60 лет).

По результатам исследования и анализа предприятия были выявлены следующие проблемы:

- низкий уровень заработной платы по сравнению со средней зп по Красноярскому краю;

- узкая система мотивации сотрудников;

- медленный уровень роста заработной платы на предприятии.

К основным направлениям восстановления воспроизводственной функции относятся [4]:

- постепенное приближение минимальной заработной платы и тарифной ставки в первой категории к минимальному прожиточному минимуму и минимальному потребительскому бюджету.;

- принятие тарифной системы оплаты труда, обеспечивающей воспроизводство рабочей силы, с учетом ее квалификации. новая тарифная система должна быть с более высокими ставками

- принятие единой системы учета затрат на рабочую силу в общих производственных затратах;

Для повышения стимулирующей функции заработной платы необходимо:

- укрепление связи между вознаграждением и эффективностью управления;

- обеспечение зависимости уровня оплаты труда от результатов работы каждого сотрудника;

- восстановление нормативной базы труда и создание высоких требований к исполнению требований государства и профсоюзов.

Если доля тарифной части в общем фонде заработной платы общества

в настоящее время составляет 40,3%, то стимулирующие выплаты в виде надбавок и премий составляют 34,9%. Предлагаемые меры должны увеличить долю стимулирующих внетарифных платежей в общем объеме фонда оплаты труда работников СХП «Фортуна» до 50%

Соответственно, доля части средств, выделяемых на оплату труда на предприятии, уменьшится на 6,3% и составит 34%.

В результате проведенной работы можно сделать вывод о том, что предлагаемые меры помогут улучшить экономическое положение компании, что впоследствии непременно скажется на ее развитии в целом.

Использованные источники:

1. О минимальном размере оплаты труда [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 19.06.2000 г. № 82–ФЗ (ред. от 14.12.2015) // КонсультантПлюс: справочная правовая система. – Версия Проф, сетевая. – Электронные данные. – М., 2016.
2. Сорокин М.Е. Организация и регулирование оплаты труда. – 2-е издание, переработанное и дополненное. М. : Вузовский учебник, 2013. 301 с.
3. Титко Н. А. Исследование экономической сущности понятия заработная плата // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 2014. №19–2. С. 49–53.
4. Шкурко С., Король С. Организация заработной платы: справедливое распределение и стимулирование высоких результатов труда // Человек и труд. 2015. № 11. С. 72–75

УДК 339.137.2

Ветрова В.А.

студент магистратуры

Щелоков В.Е.

студент магистратуры

Кондратьев С.В.

студент магистратуры

ФГАОУ ВПО «Сибирский федеральный университет»

Россия, г. Красноярск

**КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА В РАЗЛИЧНЫХ
РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ**

Аннотация: В данной статье перечислены теоретические положения о факторах конкурентоспособности предприятий металлургического комплекса, функционирующих в различных рыночных условиях, а также разработки практических рекомендаций для региона и малого предприятия отрасли.

Ключевые слова: конкурентоспособность, металлургическая отрасль, кризис, факторы конкурентоспособности.

Vetrova V.A.

Schelokov V.E.

Kondrat'ev S.V.

Students

FGAOU VPO "Siberian Federal University»

Russia, Krasnoyarsk

**THE COMPETITIVENESS OF ENTERPRISES OF
METALLURGICAL COMPLEX IN DIFFERENT MARKET
CONDITIONS.**

Abstract: This article lists the theoretical provisions on the factors of competitiveness of metallurgical enterprises operating in different market conditions, as well as the development of practical recommendations for the region and small enterprises of the industry.

Key words: competitiveness, metallurgical, crisis, competitiveness factors.

Под конкурентоспособностью металлургической компании «Прогресс–М» понимается его способность получать прибыль от вложенного капитала в краткосрочной перспективе не нижеуказанной.

Факторами конкурентоспособности предприятия металлургического комплекса называются процессы деятельности предприятия, а также, социально–экономической жизни общества, которые направлены на изменение относительной и абсолютной величины затрат на производство.

Однако, стоит отметить тот факт, что данные факторы могут стремительно меняться в зависимости от экономического положения в

стране.

Так, в период кризиса основными факторами, вовремя не стабильной политической и экономической обстановки влияющими на конкурентоспособность предприятий металлургического комплекса являются [2]:

- активная государственная поддержка;
- государственная поддержка науки и инноваций;
- обеспечение доступности дешевых и качественных ресурсов государства;
- создание гибкой системы налогообложения и финансирования предприятий;
- обеспечение высокого уровня доступа к информации.

Однако, с окончанием кризисных условий в стране и развитием постиндустриального общества, факторы существенно изменились. Теперь к факторам влияния на конкурентоспособность компании относятся [1]:

- реклама;
- продвижение продукции на рынке;
- деловая репутация фирмы;
- изменение структуры потребления;
- поведение конкурентов;
- качество продукции;
- научно – технический прогресс.

Проанализировав развитие металлургического комплекса России за последние 5 лет, было отмечено, что наименьший уровень производства приходится на кризис, который был спровоцирован политическими действиями и объявлением санкций против России. Однако, как видно из графика, впоследствии, объем производства постепенно увеличивался.

Что касается металлургической отрасли Красноярского края, то основной простой производства и снижение цен на готовую продукцию отмечено как раз-таки, во время не стабильной политической и экономической ситуации в стране (приблизительно 2014 год), однако, стоит отметить, что с годами, отрасль слабо реабилитируется, наблюдается стагнация в производстве.

Исходя из проведенного анализа конкурентоспособности ООО Прогресс-М, основными слабыми сторонами предприятия являются:

1. Недостаточно интенсивное развитие
2. Недостаток финансирования
3. Недостатки в сфере издержек
4. Отсутствие научно-технического развития
5. Низкая высокая квалификация персонала
6. Низкая высоколиквидность компании

Таким образом, нами были выделены основные проблемы развития конкурентоспособности Красноярского края и ООО Прогресс-М, исходя из

слабы стороны, были предложены основные мероприятия влияющие на развитие конкурентоспособности.

После детального анализа факторов, влияющих на конкурентоспособность и определить, что механизм научно–технического прогресса общества, имеет наименьший удельный вес в общей массе факторов, возможно, внедрение средств научно–технического прогресса в виде информационных систем Avantis Pro будет очень позитивным влиянием на компанию.

Как известно, внедрение данной системы в компанию обеспечивает [3]:

- снижение времени простоев оборудования
- сокращение затрат на закупку запчастей
- сокращение запасов на складе
- повышение эффективности работ по техобслуживанию

Кроме того, автоматизация планирования, контроля и обеспечения качества работ позволяет снизить трудозатраты.

Исходя из расчетов экономической эффективности, внедрение информационной системы Avantis PRO окупится при самых неблагоприятных условиях за 7,5 месяцев. Но поскольку практическая реализация системы представляет собой сложный и достаточно длительный процесс, то за счет временного развертывания фактическая окупаемость– время в мире обычно в 1,5–2 раза превышает расчетное. Но даже 15 месяцев, является довольно коротким сроком для реализации.

В результате проделанной работы можно сделать следующий вывод что предложенные мероприятия будут способствовать улучшению конкурентоспособности предприятия и отрасли в целом, что в дальнейшем повлияет на развитие.

Использованные источники:

1. Воронов А. Моделирование конкурентоспособности продукции предприятия // Маркетинг. - 2003. - N 4. - С.86-94.
2. Гапоненко А. Традиционные и новые факторы конкурентоспособности организаций / А.Гапоненко, М.Савельева // Пробл. теории и практики управл. - 2015. - N 5. - С.117-124.
3. Кузаев А. Разработка модели конкурентоспособности для нефтегазовых предприятий на основе концентрации капитала // Аспирант и соискатель. - 2010. - N 5. - С.12-15.

УДК 658:316.422.44

Ветрова В.А.

студент магистратуры

Щелоков В.Е.

студент магистратуры

Кондратьев С.В.

студент магистратуры

ФГАОУ ВПО «Сибирский федеральный университет»

Россия, г. Красноярск

ВНЕДРЕНИЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА В ПАНТОВОЕ МАРАЛОВОДСТВО

Аннотация: В данной статье произведен анализ современного состояния и предпосылок устойчивого развития пантового мараловодства.

Ключевые слова: пантовое мараловодство, производство, панты, научно-технический прогресс.

Vetrova V.A.

Schelokov V.E.

Kondrat'ev S.V.

Students

FGAOU VPO "Siberian Federal University»

Russia, Krasnoyarsk

THE INTRODUCTION OF SCIENTIFIC AND TECHNOLOGICAL PROGRESS IN THE ANTLER MARAL BREEDING

Abstract: In this article, to give the analysis of the status and prerequisites for sustainable development of antlers maral breeding.

Key words: antler maral breeding, production, antler, scientific and technical progress.

Пантовое оленеводство – это отрасль, занимающаяся разведением маралов и пятнистых оленей. Продукция пантового оленеводства делится на основную и второстепенную. Основной продукцией являются – панты, второстепенная в свою очередь подразделяется на мясную и побочную. Побочная продукция включает следующие органы животных – кровь, хвосты, жилы, пенисы и лутай (эмбрионы с матками и околоплодной жидкостью) [1].

Научная работа проводилась на примере мараловодческого хозяйства ООО «Русь», которое находится в с.Салба, Краснотуранского района. Основным видом деятельности является «Разведение оленей».

В настоящее время все стадо фермы находится в стадии интенсивного воспроизводства. В этот период его структура насчитывает максимальное количество маралов – рогачей, которые и дают пантовую продукцию. При этом установлен и высокое количество маток, которые обеспечивают эффективное получение приплода [2].

За весь исследуемый период с 2013 по 2017 годы структура стада непостоянна, изменяется в зависимости от количества получаемого приплода, падежа и процента выбраковки животным по половозрастным группам. Можно с уверенностью утверждать, что благодаря постоянному росту числа маралов, происходит и весовое увеличение стоимости пантовой продукции.

Что касается использования пантов на внутреннем рынке страны можно отметить, что интерес к продукции пантового оленеводства неуклонно растет, что приводит постоянному спросу на продукцию.

Одним из самых популярных на данный момент в России пищевых пантовых продуктов является «Пантогематоген».

В 2017 году 1 литр свежей крови можно реализовать за 100 – 200 рублей, при этом кровь маралов в соответствии с последними научными разработками можно замораживать и вырабатывать продукт в подходящее время. Переработанная кровь, чаще всего, это высушенная с помощью вакуумной сушки продается по цене за 1 кг – 18000 руб, а в инкапсулированном виде достигает 100 тыс рублей. Такая высокая цена складывается из-за возможности ее применения в широком комплексе различных пантовых продуктов [4].

Кровь маралов в количестве 1,5 л может без вреда здоровью и пантовой продуктивности маралов-рогачей и маралух может браться до 2–3 раз в год. Так в хозяйстве ООО «Русь» содержится 301 марал-рогач и 289 маралух, которые в среднем могут давать до 1327,5 л в год крови.

Таким образом, переработка хвостов значительно увеличивает стоимость сырья маралов.

Как установлено ранее в хозяйстве за 2017 год было выбраковано 54 головы от которых можно было бы получить 54 хвоста средней массой 220 г, что составило бы 11,8 кг.

Такая же ситуация происходит и с репродуктивными органами самцов маралов и эмбрионами маралов с околоплодной жидкостью. Все сырье перерабатывается в порошок и забивается в капсулы при помощи специального капсулятора.

Во Всероссийском научно – исследовательском институте пантового оленеводства ФГБНУ ФАНЦА предложена технология сушки сырых пантов с кожей и без кожи с применением электрофизических методов – это вакуумная и инфракрасная сушка. Наибольшую популярность в перерабатывающих предприятиях пантового оленеводства Алтайского края имеет вакуумная сушка, которая позволяет высушивать достаточно большой объем под воздействием вакуума и низкой температуры не более 45°C [3].

Таким образом, если внедрить научно-технический прогресс в ООО «Русь», то можно увеличить эффективность глубокой переработки сырья маралов.

Современная технология позволит:

1. сохранить жизнь животным – донорам, без ущерба для взятия

сырья;

2. для сохранения полезных свойств пантов производственный перерабатывающий цех будет располагаться в непосредственной близости от их взятия;

3. предложенная технология глубокой переработки сырья маралов достаточно проста, но в то же время позволяет получать качественную продукцию, отвечающую современным санитарно–эпидемиологическим и фармацевтическим требованиям;

4. предложенная технология не только эффективно вписывается в существующую практику содержания оленей, но и позволяет получать продукцию, соответствующую рынку азиатских партнеров.

Использованные источники:

1. Егерь В.Н., Деев Н.Г. Пантовое оленеводство. – М.: Колос, 1994. – 126 с.
2. Луницын В.Г. Тишкова Е.В. Характеристика маралопоголовья племенного завода «Теньгинский» // Вестник российской сельскохозяйственной науки, 2017, № 1, С. 53–54.
3. Луницын В.Г., Борисов Н.П. Пантовое оленеводство России. Барнаул, 2012. – 900 с.
4. Попов А.П., Тарасова А.Ю. Влияние мараловодческой отрасли на развитие сельских территорий Республики Алтай / А.П. Попов, А.Ю. Тарасова // Многофункциональность сельского хозяйства и устойчивое развитие сельских территорий: Никоновские чтения–2007. –М., 2007. –С. 150–152.

УДК 336.1.07

*Гвоздова В.Г.
студент
Походило А.В.
студент*

*Белорусский государственный экономический университет
Беларусь, г. Минск*

**АУДИТ: СУЩНОСТЬ, НЕОБХОДИМОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ
РАЗВИТИЯ АУДИТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ НА
СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

Аннотация: в условиях рыночной экономики особой ролью наделён аудит, с помощью которого осуществляется контрольная функция финансов.

Ключевые слова: аудит, значение аудита, аудиторский контроль, аудиторский контроль в Республике Беларусь структура аудиторских услуг

*Gvozдова V.G.
Pokhodilo A.V.
students*

*Belarusian State Economic University
Belarus, Minsk*

**AUDIT: ESSENCE, NEED AND DEVELOPMENT FEATURES OF
AUDIT IN REPUBLIC OF BELARUS AT THE MODERN STAGE**

Annotation: in a market economy, a special role is assigned to auditing, with the help of which the control function of finance is exercised.

Keywords: audit, value of audit, audit control, audit control in the Republic of Belarus structure of audit services

Предназначение экономической категории «финансы», на практике, реализуется посредством выполнения ими двух функций: распределительной и контрольной. В свою очередь, контрольная функция, в зависимости от формы собственности и особенностей ведения учета может быть осуществлена через:

- государственный финансовый контроль;
- аудит.

Среди данных двух форм определения достоверной информации, на сегодняшний день (в условиях рыночной экономики), аудит приобретает особую значимость.

История аудита имеет глубокие корни. Так, например, страны Древнего Востока, Древнего Египта, Древней Греции, продемонстрировали необходимость и эффективность данных форм контроля, что послужило стимулом для повсеместного распространения, использования аудита и бухгалтерского учета.

Для дальнейшего развития аудита существовало несколько

предпосылок:

– развитие рыночной экономики, где субъекты экономических отношений получают свободу в осуществлении своей деятельности, диктует необходимость уходить от стандартных форм государственного контроля, благодаря чему, независимый, рекомендательный характер аудита становится наиболее предпочтительной формой получения достоверной информации о текущей ситуации на предприятии, необходимой для принятия решений в будущем;

– разделение интересов тех, кто непосредственно занимается управлением предприятия (администрация, менеджеры) и тех, кто вкладывает деньги в его деятельность (собственники, аукционеры, инвесторы).

На сегодняшний день аудит представляет собой проверку финансовых отчетов с целью:

– контроля за соблюдением полноты, достоверности и точности отражения в учете и отчетности затрат, доходов, и финансовых результатов деятельности предприятия за исследуемый период;

– выявление резервов лучшего использования собственных основным и оборотных средств, финансовых резервов и заемных источников [1].

После распада СССР в Республике Беларусь появилась потребность в создании собственной системы независимого контроля. Процесс становления аудита в Беларуси можно разделить на несколько этапов. На первом этапе появились основные нормативно-правовые акты, регулирующие аудиторскую деятельность, создана Аудиторская палата при Совете Министров Республики Беларусь, отвечающая за соблюдение порядка ведения финансовой отчетности хозяйствующих субъектов. На втором этапе принят Закон Республики Беларусь «Об аудиторской деятельности». На третьем этапе проведено всеобщее лицензирование деятельности хозяйствующих субъектов, что способствовало увеличению спроса на аудиторские услуги. Декретом Президента РБ № 30 от 28 июля 1999 года обязанности Аудиторской палаты были возложены на Министерство финансов Республики Беларусь. На современном этапе для развития аудита в нашей стране характерны дальнейшее совершенствование нормативной и законодательной базы, деятельность аудиторских организаций контролируется законом Республики Беларусь от 12 июля 2013 года «Об аудиторской деятельности»

Был проведён анализ состояния рынка аудиторских услуг в Республике Беларусь. В Республике Беларусь число аудиторских компаний сократилось за 2012–2017 гг. Данные изменения были связаны с принятием в 2013 году нового Закона «Об аудиторской деятельности», направленного на повышение качества и эффективности использования данной формы экономического контроля. Ряд мелких компаний покинули рынок в связи с ужесточением законодательных требований к штатной численности аудиторов.

При этом, стоит отметить, что число аудиторских организаций из года в год имело тенденцию к уменьшению, но доходы от их деятельности увеличивались. За 2017 год 83 аудиторскими организациями оказано услуг на сумму 49347 тыс. руб., что на 8, 9% больше, чем в 2016 году и на 24,6% больше, чем в 2015. В 2016 году 82 аудиторские организации оказали услуг на сумму 45368 тыс. руб., а в 2015 году 104 организации - на сумму 39602 тыс. руб. Таким образом, можно говорить о росте качества оказываемых услуг за рассматриваемый период [2].

Следует отметить изменения в структуре аудиторских услуг: аудит в 2017 г. был проведен в 4548 организациях, что на 25 организаций больше, чем в 2016 г. Однако такое увеличение является незначительным, поскольку в 2016 году данный показатель достиг рекордно низкого значения за последние 5 лет (4523 организации) [2].

Изменение структуры аудиторских услуг представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Структура аудиторских услуг, 2013-2017 гг., %

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017
Аудит	60	60	65	53	55
Профессиональные услуги	40	39	33	45	43
иные	0	1	2	2	2

Источник: Собственная разработка на основе данных Минфина [2].

Таким образом, изменение критериев обязательного аудита в Законе от 12.07.2013 № 56-З «Об аудиторской деятельности» оказало заметное влияние на структуру рынка.

Ознакомившись с западным подходом осуществления аудиторской деятельности, который характерен для стран с развитыми рыночными экономиками, были выявлены следующие проблемы:

– ограниченность практики международного аудита и отсутствие международного признания национального аудита;

– аудит недостаточно распространен среди отечественных предприятий. Можно сделать вывод: большинство предприятий уделяют мало внимания проверкам над ошибками, которые возникают в бухгалтерской (финансовой) отчетности;

– маленький объем привлеченных внешних займов, что привело к замедлению развития рынка аудита. Большое значения для рынка имеет прежде все количество клиентов, качество услуг и их разнообразие. На сегодняшний день многие аудиторские компании вынуждены закрываться либо объединяться с более крупными, что приведет к сужению рынка [3].

С учетом изложенных проблем в развитии аудиторского контроля можно выделить следующие направления совершенствования аудиторской деятельности в РБ:

– разработка системы качества аудита;

– развитие международного сотрудничества в области аудиторской

деятельности;

– разработка новых подходов к регулированию аудиторской деятельности;

– проведение тендеров на выбор аудиторской организации [3].

Использованные источники:

1 Цели и задачи аудита [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bibliotekar.ru/audit/5.htm>. – Дата доступа: 17.10.2018.

2 Аудиторская деятельность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minfin.gov.by/ru/auditor_activities/. – Дата доступа: 18.10.2018.

3 Новикова, Ю. А. Аудит на современном этапе в Республике Беларусь: состояние и развитие / Ю. А. Новикова - Минск: Энциклопедикс, 2013. – С. 55-60.

УДК 72.04.

Кидирбаев Б.Ю.

заведующий кафедрой «Архитектуры»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Узбекистан, г. Нукус

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОНУМЕНТАЛЬНО-
ДЕКОРАТИВНОГО ИСКУССТВА В СОВРЕМЕННОЙ АРХИТЕКТУРЕ
КАРАКАЛПАКИСТАНА**

В статье рассматриваются вопросы перспективы развития монументально-декоративного искусства в современной архитектуре Каракалпакистана.

Ключевые слова: традиция, национальный, специфика, творчества, живопись, функция.

Kidirbayev B. Yu.

Manager of Arkhitektury chair

The Karakalpak state university of Berdakh

Nukus, Uzbekistan

**PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF MONUMENTAL AND
DECORATIVE ART IN MODERN ARCHITECTURE OF
KARAKALPAKISTAN**

SUMMARY

In article questions of prospect of development of monumental and decorative art in modern architecture of Karakalpakistan are considered.

Keywords: tradition, national, specifics, creativity, painting, function.

Традиционно-национальное искусство в современных условиях социального и культурного развития превращается в сложный комплекс вопросов превращения народных традиций, народных промыслов в отличительное качество и специфику национальных традиций.

Определение роли монументального искусства в архитектуре всегда

было одной из важнейших проблем монументального творчества. В свою очередь эта проблема тесно связана с задачей нахождения художниками своего места в системе архитектуры в системе всего монументально-декоративного искусства. В истории видов отечественного искусства XX века монументальная живопись всегда занимала особое положение, т.к. выполняла значительную идеологическую функцию, участвовала в формировании стилевых процессов архитектуры, пространственных концепций интерьеров и, наконец, в целом, художественного языка изобразительного искусства того или иного периода.

В Республике Каракалпакстан произведения монументально-декоративного искусства нашли широкое и многообразное применение в архитектурных сооружениях. За последние десятилетия здесь сложилась пестрая, много стилевая картина, вобравшая в себя как опыт искусства Запада, так и ряд традиций монументалистики. Необходимость максимально убедительного изображения каждой детали в иллюзорно-пространственной живописи, которую зритель должен был воспринимать как «реальность», содействовала совершенствованию профессионального мастерства в определенном направлении.

Принципиально новым подходом к освоению национальных традиций и особенностей архитектуры Республики Каракалпакстан сооружен Государственный музей искусств им. И. Савицкого в г. Нукусе (арх. С. Сутягин и И.Ли, 2003 г.). Этот музей занимает достойное место среди сокровищниц искусства не только в нашей стране, но и зарубежом.

В настоящее время продолжают оставаться актуальными как в теории, так и на практике общие теоретические проблемы современно синтеза архитектуры и искусства на основе архитектурного образа каракалпакского национального своеобразия. В застройке г. Нукуса большое место отведено монументальная скульптура и проблема синтеза архитектуры и искусства. В связи с юбилеем города Нукуса - 70 лет недалеко от музея установлен скульптурный памятник Ажиниязу Косыбай улы. (арх. К. Молутов, ташкентские скульпторы А. Рахматуллаев, Л. Рябцев). Преобладающее большинство мемориальных комплексов в различных странах СНГ посвящено событиям Великой Отечественной войны. Раскрывая тему войны как трагедию человечества, они одновременно утверждают духовную силу советских людей, торжество гуманистических идеалов. Мемориальный памятник 1941-1945гг. - Вечный огонь и рядом скульптурная композиция «Скорбящей матери» (арх. О. Торениязов, скульптор Ж. Толегенов, 1999). Натуральная выразительная фигура поникшей скорбящей женщины матери-каракалпачки исполнена в величину. Великолепно образно-пластическое решение памятника, воплотившего в себе образы двух Солдат-земляков каракалпаков (г. Бируни). Основной в формировании художественного образа музея явилась данная монументальная скульптура воинов-солдат. Тем, чьи подвиги и слава бессмертны, посвящен мемориальный комплекс воинам, погибшим в годы Великой Отечественной войны в Халкабаде.

Реальное трагическое событие в авторской трактовке становится гимном высокой духовности и нравственности советского человека. Это существенно меняет изначально мемориальный характер архитектурно-скульптурного ансамбля, идейное содержание которого не исчерпывается темой трагизма и скорби.

Таким образом, монументально-декоративное творчество используется в монументальной живописи, как единство ряда типовых зданий, придавая жилым кварталам города целостность. Сама композиция живописи рассматривалась авторами с новых позиций - в частности, с точки зрения взаимоотношения пространства реального и изображаемого, что подводит к иному решению образа и моделированию формы.

Использованные источники:

1. Карчин А.С. К исследованию народного орнамента как объекта архитектурного формообразования / Проблемы архитектуры и строительства Кыргызстана // Вестник КРСУ. – Бишкек: Изд-во КРСУ, 2005. – С. 19–23.
2. Морозова А.С. Узорное ткачество Узбекистана // Декоративное искусство. – 1959. – № 2. – С. 15–16.
3. Этнография каракалпаков, XIX – начало XX в.: Материалы и исследования. – Ташкент: Фан, 1980. – 205 с.

УДК 368.013

*Летко К.А.
студент*

*Белорусский Государственный Экономический Университет
Республика Беларусь, г. Минск*

СТРАХОВОЙ РЫНОК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ДЕЙСТВУЮЩАЯ ПРАКТИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: Страховой рынок является особой сферой денежных отношений, где объектом купли-продажи является специфическая услуга – страховая защита, формируются предложение и спрос на нее. Актуальность исследования данной финансовой сферы заключается в ее значительном влиянии на состояние экономического развития страны.

Ключевые слова: страхование, страховой рынок, обязательное страхование, добровольное страхование, страхование жизни, страховой рынок Республики Беларусь, страховые взносы.

*Letko K.A.
student*

*Belarusian State Economic University
The Republic of Belarus, Minsk*

INSURANCE MARKET OF THE REPUBLIC OF BELARUS: CURRENT PRACTISE AND PRISPECTS OF DEVELOPMENT

Annotation: The insurance market is a special area of monetary relations, where the object of sale and purchase is a specific service - insurance protection, the supply and demand for it is formed. The relevance of the study of this financial sector lies in its significant impact on the state of the country's economic development.

Keywords: insurance, insurance market, compulsory insurance, voluntary insurance, life insurance, insurance market of the Republic of Belarus, insurance premiums.

В современном мире страхование играет важную роль в развитии экономики страны. Как показывает международная практика, данная сфера стала особенно востребованной в условиях рыночной экономики. Что же касается Республики Беларусь, то здесь страховая сфера по-прежнему развита недостаточно (рисунок 1).

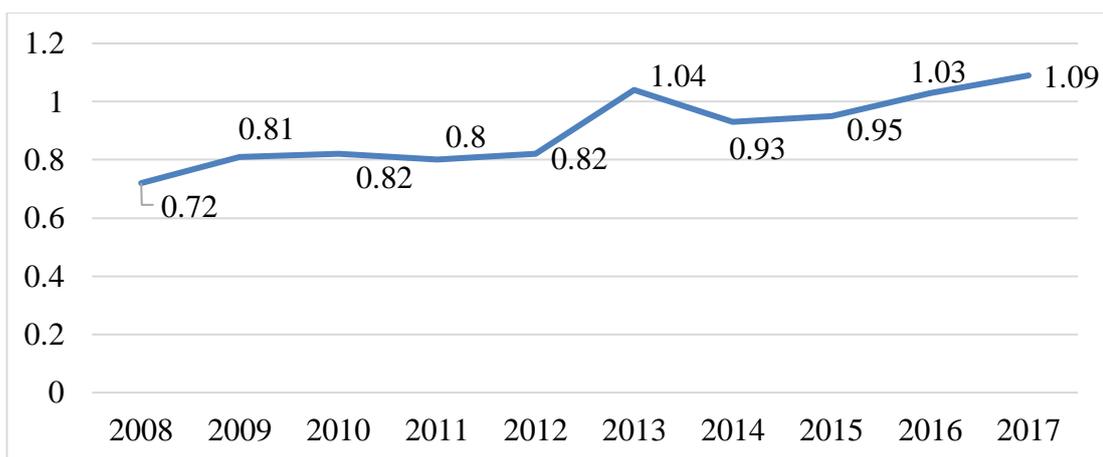


Рисунок 1 – Отношение страховых взносов к ВВП Республики Беларусь за 2008-2017 годы, %

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [1].

Из рисунка 1 видно, что у Республики Беларусь достаточно низкая доля страховых взносов к ВВП страны. Однако за ряд последних лет данный показатель незначительно увеличился, однако, в 2015 году он составил лишь 0,95 %. За 2011 - 2015 годы максимальное значение доли страховых взносов к ВВП страны было достигнуто в 2013 году и составило 1,04 % [2]. Согласно Республиканской программе развития страховой деятельности на 2016–2020 годы, отношения страховых взносов к ВВП должно достичь уровня 1,05 % [3].

Страхование в Беларуси развито незначительно, несмотря на наличие страхового рынка и предложения страховщиками различных страховых продуктов. Так, если в Западной Европе сбор страховых премий составил свыше 600 долларов США на душу населения, в соседних Польше и Российской Федерации – 220-230 долларов США, то в Беларуси – всего 58,3 доллара США.

Одной из основных причин низкого спроса на услуги страхования в Республике Беларусь является низкая страховая культура населения. К примеру, при страховании автомобиля многие страхователь приобретают лишь обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств, что предусмотрено действующим законодательством, считая, что этого вполне достаточно, чтобы чувствовать себя уверенно.

Накопительное страхование в Беларуси также развито незначительно: ограничен круг страховщиков на данном сегменте рынка, существует монополия государственного страховщика в данной сфере [4].

По данным Главного управления страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь на 01.01.2018 года страховую деятельность осуществляли 17 страховых организаций, из них: 14 организаций, осуществляющих виды страхования, не относящиеся к страхованию жизни (рисковые виды страхования), 2 организации, осуществляющие виды страхования, относящиеся к страхованию жизни (накопительные виды страхования), 1 перестраховочная организация и 30 страховых брокеров [5].

Последние годы наметились положительные тенденции в развитии страхового рынка Республики Беларусь. Об этом свидетельствуют данные таблицы 1.

Таблица – Основные показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2015-первую половину 2018 года гг. (млн. руб. после деноминации)

Показатели	2015	2016	Прирост 2016 г. к 2015 г.	2017	Прирост 2017 г. к 2016 г.
Страховые взносы по прямому страхованию и сострахованию	822,71	987,9	20,1 %	1070,1	8,3 %
Страховые взносы по добровольным видам страхования	428,61	542,1	26,48 %	605,6	11,73 %
Страховые взносы по обязательным видам страхования	394,1	445,8	13,12 %	464,5	4,19 %
Выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения	472,64	540,8	14,42 %	535,2	- 1,35 %
Общая сумма страховых резервов	870,14	1 070,8	23,06 %	1 292,4	20,69 %

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [6].

Из таблицы можно увидеть, что за ряд последних лет основные показатели развития страхового рынка показали хороший прирост. В 2017 году данная тенденция сохранилась, однако прирост основных показателей был меньше предыдущего периода. Исключение составили выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения, которые показали отрицательный прирост по сравнению с 2016 годом (-1,35 %).

Существует ряд проблем, которые ограничивают развитие страхового сектора в Беларуси. К таким проблемам можно отнести:

- монопольную тенденцию на страховом рынке страны, в том числе и в сфере страхования жизни;
- невысокие макроэкономические показатели развития страхового рынка: низкий удельный вес страховых взносов к ВВП (менее 1 %);
- недостаточность финансовых ресурсов страховщиков страны для принятия на страхование крупных рисков;
- невысокая страховая культура населения, проявляющаяся в нежелании людей обращаться в страховые организации для передачи им своих рисков и убытков;

Основными направлениями развития страхового рынка Республики Беларусь являются:

- развитие конкуренции в сфере страхования, что будет способствовать дальнейшему развитию страхового рынка;
- совершенствование нормативно-правовой базы: либерализация страхового законодательства;
- создание условий для расширения иностранного капитала в страховом секторе страны;
- дальнейшее развитие добровольного вида страхования, особенно, накопительного страхования жизни;
- повышение качества предлагаемых страховых продуктов и способов их продаж на основе зарубежного опыта.

Эти и другие направления будут способствовать дальнейшему развитию страхового рынка Республики Беларусь и позволят поднять страхование на более высокий уровень.

Использованные источники:

1. Министерство Финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <http://www.minfin.gov.by/ru/> – Дата доступа: 17.10.2018.
2. Республиканская программа развития страховой деятельности на 2011 – 2015 годы [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.government.by/upload/docs/file735b7923f322238a.PDF> – Дата доступа: 17.10.2018.
3. Республиканская программа развития страховой деятельности на 2016 – 2020 годы [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.government.by/upload/docs/filed82d61bf349c0a5e.PDF> – Дата доступа: 17.10.2018.
4. Рынок страхования в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <https://ckb.by/rynok-strahovanija-v-rb> – Дата доступа: 17.10.2018.
5. Страховые компании Беларуси [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <https://ckb.by/strahovye-kompanii-belarusi> – Дата доступа: 17.10.2018.
6. Статистическая информация о состоянии рынка страховых услуг Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <http://www.minfin.gov.by/ru/supervision/stat/> – Дата доступа: 17.10.2018.

УДК 339.972

Матвеев И.Э.
студент 4 курса
направление подготовки 38.03.01 «Экономика»
Голубир Я.С.
студент 3 курса
направление подготовки 38.03.01 «Экономика»
Институт экономики и управления
Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Ялта

ОБЩИЙ ВЗГЛЯД НА ГЛОБАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ МИРОВЫХ РЕГИОНОВ В 2018-2019 ГГ.

Аннотация: в настоящей статье рассматривается общее состояние мировой экономики на примерах таких регионов, как Восточная Азия и Тихоокеанский регион, Европа и Центральная Азия, Латинская Америка и Карибский бассейн, Ближний Восток. Автор намеренно не взял в рассмотрение регион Северной Америки, так как основной целью было рассмотрение экономик менее стабильных регионов.

Ключевые слова: мировая экономика, Всемирный банк, экономический рост.

Matveyev I.E.
student 4 course of training 38.03.01 "Economics"
Golubir Ya.S.
student 3 course of training 38.03.01 "Economics"
Institute of Economics and Management of the Humanitarian
Pedagogical Academy (branch)
V.I. Vernadsky Crimean Federal University (Yalta)

GENERAL VIEW ON THE GLOBAL ECONOMY OF THE WORLD REGIONS IN 2018-2019.

Annotation: this article discusses the general state of the world economy with examples of such regions as East Asia and the Pacific, Europe and Central Asia, Latin America and the Caribbean, the Middle East and North Africa. The author deliberately did not take into consideration the region of North America, since the main goal was to consider the economies of less stable regions.

Keywords: world economy, World Bank, economic growth.

В настоящее время мировая экономика характеризуется нестабильным положением, на которое влияют различные факторы, как, например, антироссийские санкции, меняющиеся цены на нефть, неравномерное развитие различных стран с точки зрения экономики и многое другое. Однако стоит отметить, что поддержание мировой экономики куда более важный процесс, чем о нем принято думать. И чтобы показать важность и

конъюнктуру изменения мировой экономики и предугадать её дальнейшее развитие, Всемирный банк ежемесячно издает доклад «Global Economic Prospects», где можно ознакомиться с определенными тенденциями развития экономики регионов нашей планеты. Именно поэтому представляется интересным перспективы состояния экономики в оставшееся время 2018 года, исключив из рейтинга рассмотрения такой наиболее развитый экономический регион, как Северная Америка, уделив все внимание менее развитым и стабильным.

И стоит сразу же отметить, что согласно этому документу, глобальный экономический рост будет оставаться устойчивым на уровне 3,1% в 2018 году, прежде чем постепенно замедлиться в течение следующих двух лет. Более того, президент Группы Всемирного Банка Джим Ён Ким высказался по поводу ситуации с ростом мировой экономики следующим образом: «Если это будет устойчивый, надежный экономический рост, который мы наблюдаем в 2018 году, это может помочь вывести миллионы людей из бедности, особенно в быстрорастущих экономиках Южной Азии.

Ожидается также до конца 2018 года, что экономическая активность в странах с развитой экономикой вырастет на 2,2%, а затем снизится до 2% в следующем году, поскольку центральные банки постепенно снижают денежные триггеры по отношению к росту экономики. По прогнозам, рост в странах с формирующимся рынком и развивающейся экономикой в целом будет расти до 4,5% в 2018 году до достижения 4,7% в 2019 году, поскольку идет процесс восстановления товарных экспортеров, а также стабилизация уровня цен на сырьевые товары.

Предполагается, что мировая экономика начала свое стабильное восстановление после событий 2008 года, которые ознаменовались финансовым кризисом, которые затронул большинство стран мира. Однако Всемирный банк не исключает, что долгосрочные консенсус-прогнозы чрезмерно оптимистичны и, возможно, упускают из виду ослабление потенциального роста и структурное сопротивление экономической активности, что может в будущем привести не к росту мировой экономики, а к её стагнации. Теперь хотелось бы перейти к основным экономическим прогнозам на 2018-2019 гг. по регионам планеты согласно докладу Всемирного банка.

1. Восточная Азия и Тихоокеанский регион.

Ожидается, что рост в регионе снизится с 6,3% в 2018 году до 6,1% в 2019 году, что отражает процесс замедления роста экономики в Китае, которое частично компенсируется её ростом в остальной части региона. Рост в Китае замедлится с 6,5% в 2018 году до 6,3% в 2019 году, поскольку бюджетная политика может столкнуться с различными трудностями. Прогнозируется, что, исключая Китай, экономический рост в регионе будет снижаться с 5,4% в 2018 году до 5,3% в 2019 году, поскольку идет циклическое восстановление экономики. Также стоит отметить, что экономика Индонезии вырастет на 5,2% в этом году и на 5,3% - на

следующий. Что касается Таиланда, то тут прогноз следующий – в 2018 году рост в Таиланде ускорится до 4,1%, прежде чем немного снизится до 3,8% в 2019 году. Как для стран-экспортеров сырьевых товаров, так и для импортеров в регионе ожидается, что ограничения мощности и ценовое давление будут усиливаться в течение следующих двух лет, что неуклонно приведет к ужесточению денежно-кредитной политики во все большем числе стран.

2. Европа и Центральная Азия.

Предполагается, что в этом году рост в регионе будет снижаться до 3,2% в 2018 году и в 2018 году сократится до 3,1%, поскольку умеренное восстановление экономики среди стран-экспортеров сырьевых товаров лишь частично компенсируется замедлением темпов импорта товаров. В Турции прогнозируется, что темпы роста замедлятся до 4,5% в 2018 году и до 4,0% в 2019 году, поскольку задержки с фискальной консолидацией и расширение программы поддержки кредитования замедляют частичный рост экономики. Ожидается, что в этом году рост в России будет стабильным на уровне 1,5% и в следующем году ускорится до 1,8%, поскольку последствия роста цен на нефть и ослабление денежно-кредитной политики компенсируются сокращением добычи нефти и неопределенностью в отношении экономических санкций.

3. Латинская Америка и Карибский бассейн.

Ожидается, что рост экономики в регионе ускорится до 1,7% с понижением в 2018 году и до 2,3% в 2019 году, вызванного частным потреблением и инвестициями. Эксперты Всемирного банка предполагают, что циклическое восстановление экономики в Бразилии продолжится, прогнозируя рост в этом году на 2,4 % и 2,5% в 2019 году. Имеются прогнозы, что в Мексике экономический рост умеренно снизится до 2,3% в 2018 году и 2,5% в 2019 году по мере роста инвестиций. В Аргентине в этом году рост экономики замедлится до 1,7%, поскольку имеет место ужесточение денежно-кредитной и фискальной политики, а в следующем году рост составит 1,8%. Говоря о странах Карибского бассейна, эксперты ожидают подъем экономик к 2019 году после ураганов благодаря туризму и благоприятным ценам на сырьевые товары.

4. Африка к югу от Сахары.

Экономический рост в регионе, согласно прогнозам, возрастет до 3,1% в 2018 году и до 3,5% в 2019 году, что соответствует адекватному сценарию развития экономик стран. Ожидается, что в этом году экономика Нигерии вырастет на 2,1%, хотя рост ненефтяного сектора не наблюдается, учитывая низкие инвестиции, однако в 2019 году рост планируется на 2,2%. Экономика Анголы в 2018 году покажет рост на 1,7%, а в 2019 году составит 2,2 %, что отражает увеличение доступности иностранной валюты из-за роста цен на нефть, увеличения добычи природного газа и улучшения настроений в бизнесе. Прогнозируется, что экономика Южной Африки в 2018 году вырастет на 1,4%, а в 2019 году - на 1,8%, поскольку уверенность в

бизнесе и потребителях способствует более активному притоку инвестиций в регион. Еще специалистами ожидается, что росту экономики стран Африки к югу от Сахары будут способствовать усиленные объемы добычи полезных ископаемых и стабильные цены на металлы, что может привлечь новых экспортеров в регион.

Таким образом, можно сделать вывод, что, несмотря на быстро меняющуюся ситуацию в отношении мировой экономики, политика хоть и действует на определенные регионы пагубно (например, Российская Федерация), но все же согласно прогнозам специалистов Всемирного Банка, экономики представленных выше территорий будут характеризоваться тенденцией улучшения своего состояния, что позволяет сделать вывод о возможном выходе из границ финансового кризиса 2008 года.

Использованные источники:

1. Global Economy to Expand by 3.1 percent in 2018, Slower Growth Seen Ahead [Электронный ресурс], - <http://www.worldbank.org/en/news/press-release/2018/06/05/global-economy-to-expand-by-3-1-percent-in-2018-slower-growth-seen-ahead>
2. World economic situation and prospects [Электронный ресурс], - <https://www.un.org/development/desa/dpad/publication/world-economic-situation-and-prospects-june-2018-briefing-no-115/>

*Свиридова И.В.
студент магистратуры
Пономарева В.Н.
студент магистратуры
Пронина Е.А.
студент магистратуры
Волошкина Е.В.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород*

**ОБЗОР ОСОБЕННОСТЕЙ МЕТОДА МАСВЕТН КАК
МНОГОКРИТЕРИАЛЬНОГО МЕТОДА ОЦЕНИВАНИЯ
ПОСТАВЩИКОВ**

Аннотация: в данной статье рассмотрен многокритериальный метод подбора поставщиков МАСВЕТН. Сопоставление производительности между альтернативами и двумя выбранными эталонными уровнями помогает получить точные результаты в данном методе.

Ключевые слова: метод МАСВЕТН, многокритериальные методы, эффективность подбора поставщиков.

*Sviridova I.V.
graduate student
NRU "BelSU" Russia, Belgorod
Ponomareva V.N.
graduate student
NRU "BelSU" Russia, Belgorod
Pronina E.A.
graduate student
NRU "BelSU" Russia, Belgorod
Voloshkina E.V.
graduate student
NRU "BelSU" Russia, Belgorod*

**OVERVIEW OF THE PECULIARITIES OF THE MASCETH
METHOD AS A MULTI-CRITERIA METHOD OF SUPPLIERS
EVALUATION**

Annotation: This article discusses the multi-criteria method of selecting suppliers for MASCETH. Comparing performance between alternatives and two selected reference levels helps to get accurate results in this method.

Keywords: MASCETH method, multi-criteria methods, efficiency of selection of suppliers.

Цепи поставок становятся неотъемлемой частью современных производственных организаций. Цепочки поставок помогают

производственным организациям увеличить свою прибыль за счет эффективных закупок через сеть лучших выбранных поставщиков. Эффективные цепочки поставок не только помогают увеличить прибыль за счет увеличения объема продаж, но и приведут к экономии за счет сокращения закупочных расходов. Успех цепей поставок в основном зависит от сильной команды компетентных и эффективных поставщиков, способной своевременно поставлять товары или услуги желаемого качества с постоянной надежностью по конкурентоспособным ценам. Усиленная индустриализация, глобализация бизнеса и постоянная тенденция к аутсорсингу неосновных видов деятельности привели к наличию огромных вариантов выбора поставщиков для производственных организаций. Поэтому выбор наиболее подходящего поставщика из пула доступных вариантов теперь стал чрезвычайно важным и должен решаться с максимальной осторожностью. Процесс отбора поставщиков начинается с идентификации вероятных поставщиков для требуемых товаров или услуг и заканчивается выполнением контрактов на поставку с поставщиками, идентифицированными в процессе оценки.

Метод МАСВЕТН разработан в контексте многокритериального подхода к анализу решений (MCDA), который можно определить как набор методов, предназначенных для исследования ряда альтернатив, имеющих множество критериев и противоречивых целей. Он основан на многоатрибутивной теории ценностей. В принципе, данный метод используется для оценки эффективности альтернатив в отношении ряда критериев принятия решений, выраженных в порядковых (качественных) мерах. В этом методе ответственному за принятие решений необходимо одновременно сравнить два стимула с качественными суждениями об их различии привлекательности на основе заранее определенной шкалы семантического суждения. Этот метод не только обеспечивает возможность проверки согласованности суждений лица, принимающего решения, но также предлагает улучшения в суждениях, если они признаны несогласованными. Кроме того, на основе моделей линейного программирования эти согласованные суждения преобразуются в подходящую численную шкалу, обозначенную как шкала МАСВЕТН.

В этом методе можно создавать компромиссные решения и анализировать иерархию альтернатив, организованных в соответствии с их уровнем привлекательности для лица, принимающего решения. В теории принятия решений иерархия альтернатив разрабатывается на основе общей привлекательности выполнения альтернатив в отношении различных влиятельных критериев принятия решений. Именно поэтому в методе МАСВЕТН лицу, принимающему решения, необходимо выбрать набор критериев принятия решений, влияющих на выбор подходящей альтернативы. Первый шаг в методе МАСВЕТН включает в себя решение соответствующих критериев принятия решения, которые выражаются в форме дерева значений. После разработки дерева значений вводятся

порядковые уровни производительности, представляющие возможную производительность альтернатив по отношению к определенному критерию. Кроме того, лицо, принимающее решение, должно определить набор эталонных уровней для выполнения альтернатив в отношении этого критерия. Следует отметить, что минимум двух эталонных уровней необходимо определить как верхний опорный уровень и нижний контрольный уровень. Каждому альтернативу нужно присваивать оценку эффективности, представляющую привлекательность альтернативы, связанной с двумя эталонными уровнями. Верхний опорный уровень также известен как «хороший», что означает наиболее привлекательный показатель эффективности, тогда как нижний опорный уровень, также обозначаемый как «нейтральный», означает наименее привлекательный показатель производительности. В шкале MACBETH верхнему эталонному уровню присваивается оценка 100, а нижний опорный уровень – 0. Здесь следует отметить, что 100 не обязательно представляет наилучший возможный балл, а 0 не обязательно означает производительность альтернативы для данного критерия.

Следующим шагом в методе MACBETH является преобразование ординальных шкал производительности в пропорциональные кардинальные шкалы. Обычно действия альтернатив по различным критериям выражаются с использованием двух шкал, т. е. кардинальной и порядковой шкалы. Кардинальные шкалы представлены числами и могут управляться с помощью основных математических операторов таких как сложение, вычитание и т.д. с другой стороны, порядковые шкалы представляют собой сравнительные положения (например, сначала, выше, больше, выше и т.д.). Поэтому прямая математическая обработка этих шкал оказывается сложной. Как и в случае методов MCDM, необходимо сравнить эффективность альтернатив по всем критериям принятия решений, поэтому математическая обработка данных является существенной. Таким образом, возникает необходимость в инструменте принятия решений, способном преобразовать порядковые заключения лица, принимающего решения, в пропорциональную кардинальную шкалу ценностей, которые могут быть эффективно учтены методом MACBETH.

В статье был рассмотрен метод MACBETH, относящийся к классу методов MCDA. Данный метод применяется для решения проблем выбора поставщиков. Его применимость отмечается тем, что сопоставление производительности между альтернативами и двумя выбранными эталонными уровнями помогает получить точные результаты в методе MACBETH. Анализ чувствительности методом проводится для визуализации влияния изменения критериев веса на окончательный рейтинг альтернативных поставщиков. Стоит отметить, что применение этой почти неизведанной методики MCDA в более широком диапазоне проблем принятия решений с использованием данных в реальном времени из различных производственных сред остается в качестве будущего объема

исследований.

Использованные источники:

1. Bana e Costa, C.A., Corrêa, E.C., De Corte, J-M., & Vansnick, J-C. (2002). Facilitating bid evaluation in public call for tenders: A socio-technical approach. *Omega*, 30(3), 227-242.
2. Bana e Costa, C.A., & Oliveira, M.D. (2012). A multicriteria decision analysis model for faculty evaluation. *Omega*, 40(4), 424-436.
3. Chen, Z., & Yang, W. (2011). An MAGDM based on constrained FAHP and FTOPSIS and its application to supplier selection. *Mathematical and Computer Modelling*, 54(11-12), 2802-2815.
4. De Boer, L., Labro, E., & Morlacchi, P. (2001). A review of methods supporting supplier selection. *European Journal of Purchasing & Supply Management*, 7(2), 75-89.
5. Degraeve, Z., & Roofhooft, F. (2001). A smarter way to buy. *Harvard Business Review*, 79, 22-23.

УДК 336.14

*Стефаненко М.Н., д.э.н.
профессор, зав.кафедрой менеджмента
и государственного управления*

*Иванова И.А.
студент магистратуры 2 курса
специальность «Менеджмент»*

*ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Российская Федерация, г. Симферополь*

БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация. В статье рассматриваются бюджетирование как основа системы управления, представлены источники системы внутрифирменного бюджетирования, определены этапы внедрения на предприятии системы бюджетирования

Ключевые слова: бюджетирование, система управления, управленческий учет, финансовый бюджет, бюджет предприятия, внутрифирменное бюджетирование.

*Stefanenko M.N.
Doctor of Economic Sciences, Professor, Head of the Department of
Management and State of management
GBOUVO RK "Crimean Engineering and Pedagogical University"
Simferopol, Russian Federation*

*Ivanova I.A.
master student 3 course specialty "Management"
GBOUVO RK "Crimean Engineering and Pedagogical University"
Simferopol, Russian Federation*

BUDGETING AS A MANAGEMENT SYSTEM TOOL

Annotation. Annotation. The article considers budgeting as the basis of the management system, presents the sources of the system of intracompany budgeting, defines the stages of introducing the budgeting system in the enterprise

Key words: budgeting, management system, management accounting, financial budget, enterprise budget, intra-company budgeting.

Управление невозможно без информации или совокупности сведений о состоянии управляемой системы, управляющих действиях и макросреде. В данном значении экономическая информация является основой процесса подготовки, принятия и реализации управленческих решений.

Процесс управления осуществляется в виде определенной последовательности решений, эффективность которых можно проверить лишь на основе получения информации о промежуточных и итоговых результатах, точно и своевременно показывающее состояние и поведение управляемых параметров.

Все периоды и этапы процесса управления связаны с использованием и переработкой информации. Без информации невозможно определить цели управления, оценить ситуацию, сформулировать проблему, принять решение и проконтролировать его выполнение.

Бюджетирование, как инструмент системы управления является на сегодняшний день актуальным, так как касается информации о формировании планируемых финансовых операций на предприятии. Знание общих принципов планирования и контроля для предприятий является основой эффективного анализа предыдущей финансовой и нефинансовой информации. Значимость точности расчета планируемых затрат, для бухгалтера является основанием для подтверждения обоснованности суммы расходов действующему законодательству[2].

Востребованность идеи бюджетирования в XX в. была обусловлена двумя факторами: с одной стороны, современные теоретические исследования, объединившие теорию и практику учета для целей управления, создали для этого потребную базу, а с другой - складывающиеся экономические условия, обострившие внешнюю и внутреннюю конкуренцию и связанный с ней рост затрат и мероприятий на реализацию товаров, вынудили изыскивать эффективные пути их уменьшения и контроля [2].

Бюджетирование всегда связано с предварительным, текущим и последующим контролем. Бюджет производственных затрат формируется на основе производственной программы, которая составляется в физических единицах измерения с учетом степени использования производственных мощностей либо с учетом запланированных продаж и обеспечения необходимого уровня запасов готовых изделий [2].

Финансовый бюджет составляется для планирования и управления финансовыми потоками. Он характеризует поступление и выплату денежных средств в наличной и безналичной формах в процессе бюджетного периода.

Под контролем должно находиться ограниченное число факторов, исполняющих основную роль в достижении целей предприятия или того или иного центра ответственности. Эти ключевые показатели (обычно не более пяти) могут меняться быстро и непредсказуемо, значительно влияя на итоги деятельности, поэтому система отчетности должна быть создана таким образом, чтобы уделить им предназначенное внимание [4].

В современных рыночных условиях важной задачей деятельности каждой коммерческого предприятия является увеличение прибыли. С этой целью необходима оперативная, достоверная и точная информация, позволяющая своевременно реагировать на изменения, происходящие как внутри предприятия, так и вне ее. Обоснованные управленческие решения, как оперативные, так и стратегические, принимаются на основании представленных показателей управленческого учета.

Формирование системы управленческого учета – внутренняя задача предприятия, руководство которого самостоятельно решает о необходимости

применения данного вида учета.

Важным критерием результативности системы управления является эффективное использование финансовых, материальных и кадровых ресурсов. А управленческий учет обеспечивает для этого нужный механизм, который позволяет комплексно проанализировать вопросы планирования, оперативного контроля и учета всех видов хозяйственной деятельности [5].

Бюджет предприятия - это финансовый план, т.е. выраженное в цифрах, запланированное на будущее финансовое состояние предприятия, количественно обусловленное выражение итогов маркетинговых исследований и производственных планов, потребных для достижения установленных целей.

При разработке системы внутрифирменного бюджетирования необходимо использовать следующие источники:

- методологию бюджетирования, основывающуюся на западных принципах финансового менеджмента, приспособленных к отечественным условиям;

- корпоративные базы данных, сформированные на сборе и обработке первичной документации, охватывая всю информацию бухгалтерской отчетности;

- обязательное следование принципам конфиденциальности.

Таким образом, созданная на предприятии система бюджетирования позволяет решать следующие задачи:

- определение основных финансовых и стратегических целей предприятия;

- выбор объектов бюджетирования в соответствии с уровнями управления;

- создание системы интегрированных показателей в целях контроля за достижением указанных целей; постановка задач, обеспечивающих достижение основных целей, которые могут быть решены с помощью бюджетирования;

- оформление назначения бюджетирования на предприятии в виде внутренних нормативных документов.

При разработке системы бюджетирования необходимо руководствоваться следующими принципами: постоянное обобщение и корректировка бюджетов, конфиденциальность, унифицированность форматов, процедур и регламентов, соблюдение правил теории финансового менеджмента в сочетании с отечественной спецификой.

Использованные источники:

1. Бюджетирование - почти без проблем \С. Жуков, «Банковское дело в Москве», N 9, сентябрь 2005 г.
2. Бюджетирование деятельности организации \Э. Гуцина, «Финансовые и бухгалтерские консультации», N 4, апрель 2004 г.
3. Бюджетирование как основа стратегического планирования \ Т. Рыжакина, «Финансовая газета», N 24, июнь 2006 г.

4. Карпова Т.П. Управленческий учет: Учеб. Для вузов. - М.: ЮНИТИ, 2003.
5. Николаева О.Е., Шишкова Т.В. Управленческий учет. - М.: Омега-Л , 2003.
6. Стратегическое бюджетирование на основе BSC \ В. Неудачин, «Консультант», N 7, апрель 2005 г.

РАЗДЕЛ 2. СОВРЕМЕННАЯ МЕДИЦИНА. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

УДК 336.645

Волкова А.А.

студент

Голозубова А.Ю.

студент

ФГАОУ ВПО «Сибирский федеральный университет»

Россия, г. Красноярск

ФАКТИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ И КОРРЕКЦИЯ ОСНОВНЫХ ФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ПАРАМЕТРОВ ПИТАНИЯ В РАЦИОНАХ ПИТАНИЯ ДЛЯ СПОРТСМЕНОВ-СТУДЕНТОВ СФУ

Аннотация: В статье содержится информация о корректировке питания студентов-спортсменов СФУ, о личном составлении меню для спортсменов, о влиянии правильного питания на организм студентов и их результатах после составления личного рациона.

Ключевые слова: Рацион, студенты, спортсмены, правильное питание.

Volkova A.A.

Golozubova A.U.

Students

FGAOU VPO "Siberian Federal University»

Russia, Krasnoyarsk

THE ACTUAL CONDITION AND CORRECTION OF BASIC PHYSIOLOGICAL PARAMETERS OF NUTRITION IN DIETS FOR ATHLETES-STUDENTS OF SFU

Abstract: The article contains information about the correction of nutrition of students-athletes of SFU, about the personal menu for athletes, the impact of proper nutrition on the body of students and their results after the preparation of a personal diet.

Key words: Diet, students, athletes, proper nutrition.

Популярность двигательной активности, занятий спортом набирает обороты и становится своеобразным трендом модного образа жизни: более 36 % жителей Российской Федерации регулярно занимаются спортом по предварительным итогам 2017 года, среди учащихся и студентов данный показатель достиг 77 % [2]. По данным Управления федеральной службы государственной статистики по Красноярскому краю, Республике Хакасия и Республике Тыва в крае активно организовано занимаются физкультурой и спортом 610,5 тыс. человек, из них 105,2 тыс. человек делают это профессионально на платной основе. Наиболее популярными у жителей Красноярского региона являются командные виды спорта: волейбол, футбол, баскетбол (именно их предпочитают 32,5 % от общей численности

увлечённых спортом) [3]. В Сибирском федеральном университете обучается около 140 спортсменов, 10 из них получили такие звания как: «мастер спорта», «чемпион мира», «призер Олимпийских игр» [5].

Обмен веществ в организме полностью зависит от характера питания. От того, что ест спортсмен, зависит его трудоспособность, выносливость, физическое развитие, нервно-психологическое состояние, стойкость к заболеваниям и продолжительность жизни, результаты и достижения в спорте. Питание спортсменов имеет свою специфику, затрагивающую режим питания, состав и структуру рациона питания, а так же повышенные требования к основным ингредиентам пищи, что обусловлено особенностями протекания биохимических и физиологических процессов в организме спортсмена при систематической мышечной деятельности [1, 4, 6]. Особую актуальность проблема правильного спортивного питания приобретает для спортсменов-студентов, что обосновано большими нагрузками на во время тренировок и соревнований, а так же процессами роста и развития организма в этом возрасте, что требует адекватного восполнения питательных веществ для нормального функционирования организма и поддержания ресурсов здоровья человека. Соотношение основных ингредиентов пищи (белков, жиров и углеводов), оптимальное для спортсменов, составляет соответственно 1:0,8:4, что связано, в первую очередь, с тем, что при выполнении спортивных упражнений нередко возникает кислородный голод, а на окисление углеводов требуется меньше кислорода, чем на окисление того же количества жиров [1]. Рекомендуемые основные физиологические параметры питания профессиональных спортсменов в разрезе различных видов спорта [1] представлены в таблице 1.

Таблица 1. Основные физиологические параметры питания спортсменов (на 1 кг массы тела)

Вид спорта	Белки (г)	Жиры (г)	Углеводы (г)	Калорийность пищевого рациона (ккал)
Гимнастика, фигурное катание на коньках	2,2 – 2,5	1,7 – 1,89	8,6 – 9,75	59 – 60
Легкая атлетика, бег на короткие дистанции, прыжки	2,3 – 2,5	1,8 – 2,0	9,0 – 9,8	62 – 67
Бег на средние и длинные дистанции	2,4 – 2,8	2,0 – 2,1	10,3 – 12,0	69 – 78
Бег на сверхдлинные дистанции, спортивная ходьба на 20 и 50 км	2,5 – 2,9	2,0 – 2,2	11,2 – 13,0	73 – 84
Плавание и водное поло	2,3 – 2,5	2,2 – 2,4	9,5 – 10,0	67 – 72
Тяжелая атлетика, метания	2,5 – 2,9	1,8 – 2,0	10,1 – 11,8	66 – 77
Борьба и бокс	2,4 – 2,8	1,8 – 2,2	9,0 – 11,0	62 – 75
Гребля	2,5 – 2,7	2,0 – 2,3	10,5 – 11,3	70 – 77
Футбол, хоккей	2,4 – 2,6	2,0 – 2,2	9,6 – 10,4	66 – 72
Баскетбол, волейбол	2,3 – 2,4	1,8 – 2,0	9,5 – 10,8	63 – 71
Велоспорт:				
гонки на треке	2,3 – 2,5	1,8 – 2,0	10,8 – 11,8	69 – 75
гонки на шоссе	2,5 – 2,7	2,0 – 2,2	12,2 – 14,3	77 – 87
Конный спорт	2,1 – 2,3	1,7 – 1,9	8,9 – 10,0	60 – 65
Парусный спорт	2,2 – 2,4	2,1 – 2,2	8,5 – 9,7	62 – 68
Стрелковый спорт	2,2 – 2,4	2,0 – 2,1	8,3 – 9,5	60 – 67
Лыжный спорт:				
короткие дистанции	2,3 – 2,5	1,9 – 2,2	10,0 – 11,0	67 – 74
длинные дистанции	2,4 – 2,6	2,0 – 2,4	11,5 – 12,6	74 – 82
Конькобежный спорт	2,5 – 2,7	2,0 – 2,3	10,0 – 10,9	69 – 74

Целью представленных исследований, являлась оценка фактического состояния и коррекция основных физиологических параметров питания с использованием оптимизированных рационов питания для спортсменов-студентов Сибирского федерального университета. Объектом изучения стал важный элемент образа жизни студента-спортсмена СФУ (вид спорта: волейбол) – рацион и режим питания, предметом исследования – правильно подобранные полезные продукты питания, оптимизированный рацион и режим питания, методические материалы по правильному питанию при занятиях спортом. В работе применяли стандартные методы – расчетные и теоретические (анализ, обобщение, сравнение, синтез). Выдвинута основная гипотеза – при изменении рациона питания спортсменов СФУ на основе оптимизации соотношения белков, жиров и углеводов до значений параметров, установленных соответствующими регламентами спортивного питания, с включением специализированных функциональных продуктов повышенной биологической ценности (ППБЦ) улучшится общее состояние здоровья, повысится спортивная результативность и достижения.

В соответствии с поставленной целью была собрана первичная информация посредством опроса спортсменов-волейболистов – студентов СФУ методом анкетирования [7], в котором приняли участие 25 респондентов. В результате опроса установлено, что большинство респондентов-студентов (20 из 25) не придерживаются установленных регламентов спортивного питания, рекомендуемых тренером, в частности не выдерживается оптимальное для спортивного образа жизни соотношение основных ингредиентов – белков, жиров и углеводов в рационе питания. Причины данной неблагоприятной ситуации с питанием указывались различные. Остановимся на причинах, указанных в качестве основных в ответах большинства респондентов, по степени распространенности. Наиболее распространенная причина – «не считают для себя особо важным придерживаться выполнения оптимального соотношения основных ингредиентов в рационе питания», что, по-видимому, связано с элементарной неосведомленностью в вопросах правильного питания при спортивных тренировках, а так же с инертностью сознания. Часть респондентов указала причину – «недостаток времени – напряженный ритм жизни», остальная часть опрошенных дала ответ – «хотели бы следить за своим питанием, но не обладают достаточной суммой знаний», что выявляет определенный интерес к данному вопросу. Мини-опрос, подтвердил необходимость совершенствования питания спортсменов-студентов СФУ, в результате были определены основные направления реализации данного проекта в течение 5 недель:

- повышение знаний, осведомленности по вопросам спортивного питания среди спортивной студенческой молодежи;
- оптимизация соотношения основных ингредиентов пищи в рационе спортивного питания до параметров, установленных соответствующими регламентами;

- восполнение в организме углеводных запасов, минеральных веществ и витаминов на основе введения в рацион питания специализированных функциональных ППБЦ, содержащих легкоусвояемые белки, пищевые волокна, относящиеся к классу сложных углеводов, а также витамины, макро- и микроэлементы.

Исследовательский проект разделен на три этапа:

I этап – подготовительный: формирование инициативной группы студентов-спортсменов СФУ, повышение их знаний, осведомленности по вопросам спортивного питания; исходный анализ соотношения белков, жиров и углеводов в рационах фактического питания, составление плана работы и распределение функций участников.

II этап – основной: оптимизация и коррекция режима и рациона питания волейболистов, фиксация разработанных рационов питания в виде циклического двухнедельного меню на день и альбома пищевых продуктов и блюд, которые входят в данные рационы; параллельно с тренировками ведение спортсменами личного дневника питания с анализом и комментариями после каждого дня.

III этап – заключительный: итоговый анализ соотношения белков, жиров и углеводов в оптимизированных рационах фактического питания. Сравнительный анализ исходного состояния изучаемого вопроса с конечным результатом реализации проекта.

В таблице 2 представлен пример варианта разработанного рациона питания спортсменов-волейболистов с указанием режима, структуры и объема пищи.

Таблица 2 – Вариант рациона питания спортсменов-волейболистов из циклического меню

7 ч.	Завтрак	1 чашка овсяной муки с обезжиренным молоком 1 чашка маложирного йогурта 1 банан
9 – 11 ч.	Тренировочное занятие	4 чашки спортивного напитка
11.30 ч.	Ланч	1 сэндвич с тунцом 1 чашка арбуза 50 г подсоленных крендельков 2 чашки апельсинового сока 2 печенья
14 – 16 ч.	Тренировочное занятие	4 чашки спортивного напитка
16.30 ч.	Полдник	1 чашка сухих злаковых хлопьев с обезжиренным молоком 1 чашка виноградного сока
18.30 ч.	Ужин	200 г. куриной грудки 1 чашка рисового плова 1 чашка брокколи+1 чашка листового салата с заправкой 1 ломтик кукурузного хлеба с бутербродным маслом 1 чашка обезжиренного молока
21 ч.	Перекус	4 крекера из муки грубого помола+1 столовая ложка арахисового масла 1 персик
Итого: 3500 ккал, 574 г углеводов (66 %), 119 г белка (13 %), 81 г жира (21 %)		

Методом анкетирования был проведен повторный опрос среди спортсменов-студентов СФУ. В результате было установлено, что правильное сбалансированное питание положительно повлияло на жизнедеятельность, работоспособность и эмоциональное состояние большинства участников опроса – более 80 %; остальная меньшая часть участников – менее 20 % не отметили существенного влияния питания.

Так же участникам опроса был задан вопрос, будут ли они продолжать соблюдать режим питания, который был специально для них разработан с учетом требований регламентов. В результате опроса было установлено, что 92 % респондентов будут и в дальнейшем придерживаться соблюдения режима питания, и лишь 8 % опрашиваемых спортсменов отметили, что данный режим питания для них не является подходящим.

Исходя из условий и плана данного проекта, участникам было дано задание – написать комментарий о том, что поменялось в их жизнедеятельности после изменения режима и рациона питания. Комментарий оставили 80 % участников. Ниже представлены некоторые наиболее типичные из комментариев: например, «На самом деле, я до конца не был уверен: справлюсь ли я, и нужно ли мне это вообще, но убедив себя, что переход на правильное питание все-таки необходим, я согласился на корректировку своего рациона питания. Я очень удивился, что по истечении проекта, мое самочувствие действительно улучшилось», или такой «Я давно хотел заняться корректировкой своего питания, но не было времени. Инициаторы проекта предложили помочь мне, и я согласился. Не думал, что всего за 5 недель, в моем организме произойдут такие изменения: моя работоспособность улучшилась, я сбросил вес, а в сочетании с тренировками мое тело стало выглядеть более подтянутым. Собираюсь ли я останавливаться на достигнутых целях? Нет! Только вперед, только к победе!», и еще «Я согласился на участие, потому что меня попросили. У меня не было цели затрагивать свой рацион. Но раз уж согласился, то нужно соблюдать условия. Уже после 3-х недель я сам втянулся, сам добавлял что-то новое и интересное в свое уже правильное питание. Я увидел результаты – это стимул и дальше питаться правильно».

Вывод. В ходе реализации проекта цели достигнуты – питание волейболистов-студентов СФУ стабилизировалось и достигло рекомендуемых регламентов по основным физиологическим параметрам питания, в результате чего спортсменами отмечалось улучшение самочувствия, укрепление иммунитета, причем в весенний период, а так же повышение выносливости и результативности на тренировках и соревнованиях, что отмечено и тренерами. Таким образом, правильное питание и здоровый образ жизни неразделимы. В дальнейшем планируется реализовывать проект и для других видов спорта.

Использованные источники:

1. Полиевский, С. А. Основы индивидуального и коллективного питания спортсменов / С. А. Полиевский. [Эл. ресурс]. - Электрон. дан. – Изд. :

- Физкультура и спорт, 2005. – Режим доступа SPORTGUARDIAN.RU:http://sportguardian.ru/article/5124/sootnoshenie_belkov_jirov_i_uglevodov.
2. Интернет-газета «Российский стадион» : <http://stadium.ru/news/18-01-2018-natalya-parshikova-36-jitelei-rf-regulyarno-zanimayutsya-sportom>.
 3. Управление федеральной службы государственной статистики по Красноярскому краю, Республике Хакасия и Республике Тыва : http://www.krasstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/krasstat/ru/news/rss/47018480495cabaa84bc85e4e1bdbb25.
 4. Здоровое питание [Электронный ресурс]. - Электрон. дан. - Москва : МедиаХаус, 2008.
 5. Сайт : <http://sport.sfu-kras.ru/best>.
 6. Пушмина, И. Н. Питание как регулируемый фактор сохранения здоровья спортсменов-школьников / И. Н. Пушмина, Е. А. Дараева // Молодежь и наука XXI века: материалы XI Всерос. науч.-практ. конф. студ., аспирант. и молод. ученых с междун. участ., посвящ. году Учителя. В 3 томах. Том 1. / Краснояр. гос. пед. ун-т им. В. П. Астафьева.– Красноярск, 2010. – С. 321-323.
 7. Пушмина, В. В. Формирование направлений оптимизации пищевой ценности функциональных продуктов на основании результатов социологического опроса / В. В. Пушмина, И. Н. Пушмина, А. В. Карелина // Региональный рынок в условиях кризиса [Электронный ресурс] : сб. материалов I Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием (Сиб. федер. ун-т, Торг.-эконом. ин-т, 23 декабря 2016 г.); под общ. ред. Ю. Ю. Суловой. – Электрон. текст. дан. (pdf, 13,8 Мб). – Красноярск : СФУ, 2017. – Загл. с экрана. – С. 258-264.

УДК 379.85

*Ганина С.А., к.пед.н.
доцент*

*Глинкина О.В., к.э.н.
профессор*

*Соловьева М.В., к.э.н.
доцент*

АНО ВО «Российский новый университет»

**ТУРИСТСКО-ГОСТИНИЧНЫЙ БИЗНЕС КАК ОТРАСЛЬ
ЭКОНОМИКИ: ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

Аннотация. Туристско-гостиничный бизнес благоприятно влияет на различные направления развития стран. Туристско-гостиничный бизнес прошел долгий путь становления и развития. Изучение исторических аспектов позволяет проследить длительный путь развития, понять логику и структуру современного туристско-гостиничного бизнеса.

Ключевые слова. Туристский бизнес, гостиничный бизнес, туристы, отели

*Ganina S.A. candidate of pedagogical Sciences, associate Professor
Russian New University*

*Glinkina O.V. candidate of economic Sciences, Professor Russian New
University*

*Soloveva M.V. candidate of economic Sciences, associate Professor
Russian New University*

**TOURISM AND HOTEL BUSINESS AS A BRANCH OF ECONOMY:
HISTORICAL ASPECT**

Annotation. Tourism and hotel business has a positive impact on various areas of development. Tourist and hotel business has come a long way of formation and development. The study of historical aspects allows us to trace a long way of development, to understand the logic and structure of the modern tourist and hotel business.

Keyword. Tourist business, hotel business, tourists, hotels

Историю развития туризма сложно отделить от ее экономической составляющей, поскольку данные сферы являются взаимосвязанными и взаимосоставляющими, представляют интерес и являются актуальными. В свою очередь, тщательное изучение отрасли в историческом контексте способствует развитию туристских потоков.

Тенденции современного развития экономики заставляют весь мир говорить о туризме как об одном из рычагов роста благосостояния стран. Туризм в сознании граждан представляется сферой деятельности, содействующей достижению высокого уровня экономического и социального развития. Подтверждением данного факта может служить пример многих стран Европы, таких как Швейцария или Франция, а также

стран Азии (Сингапур и Малайзии) и Африки и Ближнего Востока (остров Маврикий и Дубай).

Значительный рост международного туризма в мире заставил многие развивающиеся страны сфокусировать свое основное внимание на сфере туристско – гостиничной деятельности и признать ее в качестве первостепенного направления развития экономики. На основании данного условия многие страны рассматривают международный туризм как реальную альтернативу сельскохозяйственному или промышленному развитию, особенно ввиду его относительной выгоды и преимуществ в экспорте туристических услуг. Возрастающий интерес к этой сфере деятельности задает европейским исследователям все новые темы для анализа существующего и будущего состояния данного бизнеса. И, если несколько десятилетий назад исследования, касающиеся туризма в европейских странах, носили скорее описательный характер, повествующий о причинах появления и распространения международного туризма, то на сегодняшний день европейские социологи, экономисты и политологи сконцентрированы на более детальном рассмотрении вопросов формирования туристско – гостиничного бизнеса, его влияния на международные и экономические отношения, эмпирическом изучении тех или иных явлений. Внимание ученых приковано к изучению процессов, происходящих внутри туристско – гостиничного комплекса деятельности, положению дел в разных странах мира и взаимосвязи с государственным политическим курсом разных стран.

На наш взгляд, научный интерес представляет рассмотрение исторических основ развития туристской индустрии. Хронологические рамки определим периодом от античности до средневековья, XIX век, ранние годы двадцатого века, характеризующиеся бурным развитием отельной инфраструктуры; период восьмидесятых годов XX века, последние десятилетия.

Данные периоды развития связаны с интенсивным ростом развития экономик стран с одной стороны; ослаблением и спадом в иные периоды. Наблюдались спад и рост в потоке, увеличение или уменьшение расходов и времени пребывания туристов за границей и командировочных расходов; снижению или росту уровня экономической деятельности сферы туризма и гостеприимства в мире, ростом или снижением уровня безработицы, колебанием конъюнктуры рынка, экономической и социальной нестабильностью и значительным изменением среднего дохода на семью.

Рассмотрим историю становления гостиничного хозяйства, выделив основные периоды.

Период от античности до средневековья. История гостиниц тесно связана с историей цивилизаций. Или, скорее, является частью истории цивилизаций. Есть свидетельства тому, что еще в ранние библейские времена существовали заведения, где предлагался приют путникам. Греки строили в своих поселениях термальные бани, предназначенные для отдыха

и восстановления сил. Позднее, римляне строили особняки для того, чтобы в них могли отдохнуть путешествующие по государственным делам. Римляне первыми построили термальные бани в Англии, Швейцарии и на Ближнем Востоке.

Еще позже появились караван-сарай, где могли отдохнуть караваны во время долгих переходов по Ближнему Востоку. В средние века убежище путешественникам первыми стали предоставлять на постоянной основе монастыри и аббатства. Монашеские ордены строили постоянные дворы, гостиницы и приюты, где путешественники могли перекусить.

Число постоянных дворов росло, но в них еще не предлагалась еда. Для государственных транспортных средств были созданы перевалочные пункты для остановки на отдых. Они давали приют и возможность смены лошадей. Постояльные дворы постепенно появились в большей части Европы. Некоторые из них сохранили известность до сегодняшнего дня, например, Л'Оберж де труа руа (l'Auberge des Trois Rois) в Базеле, который появился в средние века.

Около 1200 года, перевалочные пункты для путешественников и станции для курьеров были созданы в Китае и Монголии.

В Европе, а точнее в Бельгии, в Генте, открылась гостиница Л'Оберж кур сен Жорж (l'Auberge Cour Saint Georges), в то время как в Грэнтхеме, графство Линкольншир, Англия, была построена гостиница Энджел Инн (Angel Inn).

Начало гостиничной индустрии. Во Франции в начале пятнадцатого века, законодательство требовало, чтобы гостиницы вели реестр. Английское законодательство в то время также ввело правила для гостиниц. В ту эпоху, в Англии были зарегистрированы более 600 гостиниц. Для их архитектуры часто был характерен вымощенный внутренний дворик, доступный через арочное крыльцо. Спальни были расположены по обеим сторонам дворика, кухня и гостиные комнаты спереди, а конюшни и склады – сзади.

В Европе начали развиваться зачатки гостиничной индустрии. Снаружи заведений, славящихся своей изысканной кухней, вывешивались отличительные знаки. В конце 17 века, первые дилижансы, следующие по расписанию, стали впервые функционировать в столице Великобритании.

Вандомская площадь, расположенная в центре столицы Франции, стала первым примером многофункционального архитектурного комплекса, где в классических фасадах размещались магазинчики, офисы, апартаменты, а также отели.

В девятнадцатом веке гостиницы завоевывают города. Промышленная революция, которая началась с 1760 года, способствовала повсеместному строительству гостиниц в континентальной Европе, Англии и Америке. Сначала в Нью-Йорке, а затем в Копенгагене, отели были созданы в центре города. В начале 19 века, в Лондоне был построен отель Royal. Вдоль французской и итальянской Ривьер начали процветать курорты.

В Японии появились гостевые дома Риокан. В Индии, управляемые

государством бунгало Дак являлись надежным пристанищем для путешественников. Тремонт Хаус в Бостоне был первым отелем класса люкс в центре города. В нём имелись замки на дверях туалетов и меню "à la carte". Отель Холт (Holt) в Нью-Йорке был первым отелем, предоставлявшим своим гостям багажный лифт.

В 1822 году в Венеции, некий Джузеппе Дал Ниел (Giuseppe Dal Niel) переоборудовал старый дворец в гостиницу и дал ей свое имя, «Лё Даниэли» ("Le Danieli"). По мере замещения конного транспорта железнодорожным, количество придорожных гостиниц для дилижансов стало уменьшаться. В этот период был основан отель Шепердз (Shepherds) в Каире, в результате полной трансформации древнего гарема в центре города.

Отель Де Берг (Des Bergues) был построен весной 1834 года на берегу Женевского озера. Один из ее основателей, Гийом Анри Дюфур (Guillaume Henri Dufour), стал знаменитым швейцарским генералом. В 1840 году были открыты отели Де Триа Курон (Des Trois Couronnes) в Вева, в Швейцарии и Баур о лак (Baur Au Lac) в Цюрихе, который был полностью отремонтирован в 1995 году. В Нью-Йорке, отель Нью-Йорк был первым среди отелей, оборудовавших отдельные ваннные комнаты¹².

Отель Баеришер Гоф ("Bayerischer Hof") был построен в Мюнхене в 1841 году, затем в 1852 году был построен отель "Vier Jahreszeiten". Эти два известных заведения были полностью реконструированы после Второй мировой войны.

Развитие отельных цепей. Открытие отеля Le Grand Hotel в Париже состоялось 5 мая 1862 года в присутствии Императрицы Евгении. Оркестр под управлением Жака Оффенбаха (Jacques Offenbach), играл Травиату. Это здание было спроектировано архитектором Альфредом Арманом (Alfred Armand), с целью "демонстрации элитным путешественникам всего мира прогресса, достигнутого в эпоху Второй империи в науках, искусствах и промышленности".

Внешние фасады с высокими арочными дверями и окнами, напоминающими об эпохе Людовика XIV, были выдержаны в стиле, необходимом для соседства со зданием Парижской оперы. Величайшие мастера живописи и декора приняли участие в отделке этого отеля, самого выдающегося в Европе по размерам, роскоши и оснащённости. В отеле был установлен первый гидравлический лифт. Освещение обеспечивалось с помощью 4000 газовых светильников; отопление – с помощью 18 печей и 354 вентиляционных отверстий горячего воздуха. В 1890 году в отель был проведен свет.

Несколько лет спустя отель был реконструирован. Дальнейшие реконструкции проводились в 1970 и 1985 годах. В 1982 году отель стал членом сети Intercontinental. В 1992 году отель был оснащен

¹² European Travel Commission (October 2011). European Tourism: Trends & Prospects, Q3/2011. Retrieved November 3, 2011, from <http://www.etc-corporate.org/>

централизованной системой управления зданием. В июне 2003 года, отель Le Grand Hôtel Paris вновь открыл свои двери после восемнадцати месяцев реконструкции обошедшейся в несколько миллионов долларов.

Отель на Пятой авеню (The Fifth Avenue Hotel) в Нью-Йорке был первым отелем на тот период, предоставлявшим лифты своим гостям. В 1869 году недалеко от Каира был открыт отель Mena House.

В 1870 году отель Palmer House в Чикаго являлся наиболее величественным из всех отелей. Его здание, первое в своем роде, было огнестойким. В 1873 году Дворец Würtemberg в Вене была преобразован в превосходную роскошную резиденцию для знати той эпохи, отель Imperial. Короли и королевы стали постоянными посетителями этого, без сомнения, лучшего образца изысканной архитектуры на Рингштрассе в Вене. Говорят, что Рихард Вагнер дирижировал здесь первыми постановками опер "Тангейзер" и "Лоэнгрин". Два года спустя, в 1875 году, в Санкт-Петербурге открыл свои двери Гранд Отель Европа. Это престижное место, здесь провел свой медовый месяц Чайковский, а Шостакович играл сонату для Прокофьева в его номере. В 1880 году отель Sagamore на озере Джордж в штате Нью-Йорк стал первым отелем, предоставлявшим электричество во всех своих номерах.

В Монте-Карло, в 1896 году открыл свои двери отель Hermitage, предложив своим гостям изысканную и роскошную атмосферу, которую предпочитали богатые люди в конце девятнадцатого века. Вскоре после этого, отель Victoria в Канзас-Сити предложил ванные комнаты в каждом номере. Затем отель The Netherland в Нью-Йорке стал первым отелем, обеспечившим всех своих гостей отдельными телефонами¹³.

В 1874 году в Афинах, Стасис Лампсас (Stathis Lampsas), шеф-повар по профессии, осуществил свою мечту, построив отель Grande Bretagne. Афины страдали в то время от недостатка воды. Говорят, что сотрудники покупали воду у разносчиков на улице и доставляли её в 80 спален и две ванные комнаты. Конечно, заведение претерпело с того времени несколько реконструкций. В 1894 году Grand Hôtel стал первым итальянским отелем, который мог похвастаться наличием электроснабжения.

Швейцарский отельер Каспар Бадрутт (Caspar Badrutt) открыл знаменитый отель Palace de Saint Moritz в 1896 году. В 1898 году Сезар Ритц (César Ritz) из Вале в Швейцарии, ставший, согласно известной фразе короля Эдуарда VII, "королём отельеров и отельером королей", открыл отель, носящий его знаменитое имя на Вандомской площади в Париже¹⁴.

Двадцатое столетие: век процветания:

Ранние годы двадцатого века были богаты на открытие новых отелей, которые быстро стали престижными.

¹³ European Travel Commission (October 2011). European Tourism: Trends & Prospects, Q3/2011. Retrieved November 3, 2011, from <http://www.etc-corporate.org/>

¹⁴ Barsky, J. (2009). Luxury Hotels and Recession: A View from around the World. Retrieved November 2, 2011, from http://www.lhw.com/download_s/230.pdf

Эдуард Нийерманс (Edouard Niiermans), "архитектор дворцов", преобразовал дворец Villa "Eugenie", летнюю резиденцию императора Наполеона III и его жены Эжени де Монтихо (Eugénie de Montijo), в 1900 году. В 1905 году он построил отель Du Palais в Биаррице. В 1913 году его отель «Négresco» был открыт в Ницце, в присутствии семи королей!

В Мадриде, король Альфонсо XIII считал, что столица должна иметь роскошный и престижный отель, и в результате в 1910 году был основан отель Ritz. Севилья отдала дань уважения королю, открыв великолепное заведение, построенное по проекту архитектора Хосе Эспиау (José Espiau), отель Alphonso XIII. Чтобы не отстать, Барселона открыла свой собственный отель Ritz в 1919 году. Он был оснащен с неслыханной на то время роскошью – ванными комнатами с горячей и холодной водой.

Из числа многих отелей, построенных в тот же период, можно также упомянуть Ritz и Savoy в Лондоне, Beau Rivage Palace в Лозанне, Le Negresco в Ницце, Plaza в Нью-Йорке, Métropole в Брюсселе, Plaza-Athenée и L'Hotel De Crillon в Париже, Taj Mahal в Бомбее. Последний был реконструирован в 1972 году сетью Inter-Continental.

Процветающие двадцатые годы двадцатого века охарактеризовались настоящим бумом в гостиничной индустрии. Многочисленные отели были основаны в этом десятилетии. В 1923 году архитекторы Маркизио (Marchisio) и Прост (Prost) построили отель среди замечательных садов в центре Марракеша в Марокко, и в течение десятилетий он считался самым красивым отелем в мире: La Mamounia. Уинстон Черчилль способствовал созданию хорошей репутации отеля, став его частым гостем.

Отели строились не только в городах, но также и в горах. Первые горнолыжные курорты в Швейцарии (Сен-Мориц, Гштаад, Монтана, и др.) привлекали туристов (часто английских) некоторыми весьма комфортабельными отелями.

Великая депрессия, которая случилась в 1929 году, не помешала строительству знаменитого отеля Waldorf Astoria в Нью-Йорке. Он был самым большим отелем, построенным в те трудные времена.

После войны, в пятидесятые годы наступил второй бум в гостиничной индустрии. Club Méditerranée (Г.Тигано - G. Trigano) положил начало знаменитой сейчас, но в то время революционной концепции клубных отелей. Эти годы также примечательны строительством первых отелей-казино. Также в то время авиакомпании начали развивать свои собственные отели¹⁵.

В шестидесятые годы, по всему Средиземноморью стали процветать новые туристические курорты. От Испании до Греции и от Балеарских островов до Югославии, многочисленные городские и пляжные отели открыли свои двери для летних гостей, жаждущих отдыха и хорошей дозы

¹⁵ Barsky, J. (2009). Luxury Hotels and Recession: A View from around the World. Retrieved November 2, 2011, from http://www.lhw.com/download_s/230.pdf

солнечного света. Португалия и скандинавские страны вскоре последовали данному примеру.

Отели для деловых людей. С 1970 г. началось строительство гостиниц для деловых людей. Это было обусловлено несколькими факторами, и прежде всего, желанием авиакомпаний расширить своё присутствие в сфере отельного бизнеса. Затем наступило внезапное процветание, благодаря черному золоту стран Ближнего Востока, которые привлекали бизнесменов со всего мира. Это породило важное направление туристического бизнеса - не ограничившееся лишь данным регионом - которое дало начало развитию отелей, в первую очередь предназначенных для бизнесменов, в городах Ближнего Востока важнейшими из которых были Дубай, Абу-Даби, Эр-Рияд и Джидда. Сети отелей, прислушиваясь к пожеланиям своих клиентов, начали предлагать всё более разнообразный спектр услуг. Номера становились более просторными, а кухня – более изысканной.

Также, постепенно, различные отели первого класса (среди них бывшие дворцы и отели в центре городов), пришедшие в упадок, начали проводить систематические программы реконструкции.

Конец семидесятых годов ознаменован началом поездок в Китай, стали проводиться первые международные конгрессы экспертов в области гостиничной индустрии.

Бум в гостиничной индустрии начался в 1980 году и был характерен более изобретательным маркетингом и развитием отелей, всё более адаптированных к конкретным типам клиентов. Эта тенденция привела к строительству гостиниц вблизи аэропортов, гостиниц для проведения конференций, оздоровительных отелей, горнолыжных отелей, клубных отелей и отелей-марин. Первые программы автоматизации гостиниц (Fidelio, Nogatex и др.) стали появляться в гостиничном бизнесе.

Следовательно, зная историю формирования теории, мы можем глубже понять логику и структуру современного типа «экономического мышления»-понимания дальнейшего развития туристско- гостиничного бизнеса.

Использованные источники:

1. Ануфриенко С.И. Туризм в системе мер по реализации конституционных норм социального государства // Современные научные исследования и инновации. 2014. № 3 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2014/03/31493> (дата обращения: 25.09.2018).
2. Вольнова М.А. Проблемы рынка туристических услуг в России // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2015. № 12 [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2015/12/10303> (дата обращения: 23.09.2018).
3. Ордынский А.А. Le secteur touristique en Russie: les obstacles et les possibilités du développement // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2017. № 2 [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2017/02/13970> (дата обращения: 24.09.2018).
4. Шитова Ю.В. Сфера туризма как сектор экономики // Экономика и

менеджмент инновационных технологий. 2016. № 10 [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2016/10/12519> (дата обращения: 23.09.2018).

УДК 364.29

Дуров Д.И.
студент магистратуры
Сибирский Федеральный Университет
Политехнический институт
Россия, г. Красноярск

МЕДИЦИНА, КАК ПОКАЗАТЕЛЬ БЛАГОПОЛУЧИЯ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: в данной статье рассматриваются проблемы, связанные с рынком медицинских услуг в России. Изучение и анализ данного рынка позволяет выявить ряд существенных противоречий, которые вытекают в острые социальные конфликты, требующие незамедлительного разрешения.

Ключевые слова: медицина, частные клиники, платная медицина в России, рынок медицинских услуг.

Durov D.I.
student of a magistracy
Siberian Federal University, Polytechnic School
Krasnoyarsk, Russian Federation

MEDICINE, AS AN INDICATOR OF THE WELLBEING OF THE POPULATION

Abstract: The research on the issues related to Russian medical services market has been carried out in this article. The investigation and analysis of this market have enabled to identify a number of significant contradictions that should be eliminated in order to resolve existing social conflicts.

Key words: medical treatment, private clinics, paid medical care in Russia, medical services market.

Состояние здоровья населения России вызывает серьезную озабоченность в обществе. Различные общественные силы в данном вопросе единодушны — необходимо срочно предпринимать меры для исправления ситуации. Однако в отношении конкретной политики существуют разногласия, часто принципиального характера, в результате вопрос о том, каким быть российскому здравоохранению, по-прежнему находится на повестке дня.

Характерной особенностью современного российского рынка медицинских услуг является наличие ряда противоречий:

- сохранение высоких цен на медицинские услуги даже при избыточном предложении;
- ограниченность доступа населения к дорогостоящим современным медицинским технологиям;

- наличие пациентов и высокая стоимость медицинских услуг не гарантируют улучшение качества медицинской помощи;
- внедрение инноваций и повышение качества медицинской помощи не снижает стоимость медицинской услуги.

Предпосылки к зарождению рынка медицинских услуг следует отнести к 80-м годам 20 века, когда в стране стал ощущаться дефицит бюджетных ресурсов, необходимых для обеспечения одинакового для всех уровня всеобщей бесплатной медицинской помощи. Именно в тот период началась порочная практика теневых платежей, которые, по сути, были договоренностью двух лиц – врача и пациента. Государство квалифицировало это явление незаконным и с одной стороны - всячески пресекало, а с другой – закрывало глаза. Однако, объективные экономические условия позволили распространиться этому явлению повсеместно. События 90-х годов, экономическая разруха и дезинтеграция здравоохранения как системы привели к тому, что теневые платежи в здравоохранении достигли угрожающих масштабов [1].

Рынок медицинских услуг – это рынок, который удовлетворяет потребности людей в сохранении и улучшении здоровья. Он дает возможность получать и оказывать медицинские услуги, гарантирующие необходимый объем и соответствующий уровень качества.

Конституцией определено, что «медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений» (ч. 1, ст. 41).

За 15 лет доля платных медицинских услуг достигла в деятельности отдельных государственных учреждений 70%, при этом качеством медицинской помощи удовлетворено только 30% населения.

Формальные и неформальные платежи особенно обременительны для лиц с низкими доходами. Серьезное заболевание, лечение которого требует больших затрат, разоряет людей, заставляя влезать в большие долги или продавать домашнее имущество. Растущее число больных вынуждены отказываться от лечения и приобретения нужных лекарств. Бедность в сознании людей все более ассоциируется с неспособностью получить необходимую медицинскую помощь [3].

Наращение платности происходит в хаотичной и неконтролируемой форме, без каких-либо внятных попыток государства смягчить негативные последствия этого процесса для населения.

Отдельно нужно сказать об изменении морали медицинского сообщества за эти годы. У пациентов прочно сформировалась психология, что врачу «нужно дать», санитарке и медсестре «нужно дать», для лечения нужно самому всё купить и только тогда можно выздороветь. Главное, что и врач, и медсестра, и санитарка зачастую берут это уже не в виде благодарности, а в виде законного соплатежа к своей зарплате. В государственной медицине параллельно официальным платным

медицинским услугам прочно сформировался дополнительный теневой «рынок» [3].

Теневой «рынок» прочно занял свою нишу в государственной медицине при оказании так называемой «бесплатной» медицинской помощи. Например, можно лечить лекарствами, прописанным в стандартах, а можно лечить эффективными лекарствами, это и дополнительные обследования, рекомендуемые «конфиденциально» пациенту за плату, с помощью которых диагноз будет поставлен уж точно на 100%.

В частных медицинских организациях медицинская помощь оказывается за плату, и плательщиком при этом может выступать как лично гражданин, так и страховые компании добровольного медицинского страхования, предприятия, организации и т.д.

Происходит нравственная деградация врачей, которые заинтересованы в платных пациентах больше, чем в тех, кого положено принимать бесплатно.

Нечеткость законодательных формулировок и границ между гарантированным объемом и платными услугами приводит к тому, что людей под разными предлогами принуждают платить за то, что им положено делать бесплатно. Происходит торговля очередью, которая сводит на нет свободу выбора для пациента.

Состояние российской системы охраны здоровья населения и здравоохранения как ее важнейшего элемента сегодня можно охарактеризовать как кризисное. Показатели здоровья населения ухудшаются. Обостряются проблемы доступности и качества медицинской помощи. Неблагополучное состояние этой сферы перерастает в серьезную социальную проблему [2].

Использованные источники:

1. Чубаров Т.В. Обеспечение населения медицинскими услугами: экономические проблемы, Проблемы прогнозирования, 2008, 6, 98-110.
2. Аристова Е.В. Проблемы и перспективы развития рынка платных медицинских услуг, Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова, 2012, 2, 207-209.
3. Макарова Н.Н. Основные факторы, влияющие на развитие рынка платных медицинских услуг в России, Известия ТГУ, 2013, 2 (1), 11-13.

УДК 577.352+612.

*Есимбетов А.Т., к.биол.н.
доцент*

кафедра «Экологии и почвоведения»

Тилепова Г.Ж.

студент 2 курса

направление бакалавриата «Биология»

Сабиров С.

студент 4 курса

направление бакалавриата «Биология»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Узбекистан, г. Нукус

**ВЛИЯНИЕ АЛКАЛОИДА ЗЕРАВШАНИЗИНА НА
СОКРАТИТЕЛЬНУЮ АКТИВНОСТЬ ГЛАДКОМЫШЕЧНЫХ
КЛЕТОК АОРТЫ КРЫСЫ**

Аннотация

В статье рассматриваются механизмы действия дитерпеноидного алкалоида зеравшанизина на Ca^{2+} -транспортирующую систему гладкомышечных клеток аорты крысы.

Ключевые слова: клетка, гиперкалиевые растворы, регуляция, ионы, кровеносные сосуды, аорта

Esimbetov A.T.

Candidate of Biological Sciences

Associate Professor of the Department of Ecology and Soil Science

Tilepova G.Zh.

Student 2 course in the direction of undergraduate "Biology"

Sabirov S.

Student 4 course in the direction of bachelor "Biology"

Karakalpak State University. Berdakh

Nukus, Uzbekistan

**INFLUENCE OF ALKALOID ZERAUSHANISIN ON THE
REDUCED ACTIVITY OF SMOOTH MUSCULAR RAT AORTA CELLS**

Изучение молекулярных механизмов регуляции сократительных свойств гладких мышц в физиологических и патологических условиях является актуальной проблемой современной науки [1,3,4].

В гладкомышечных клетках (ГМК) кровеносных сосудов ионы Ca^{2+} играют ведущую роль в обеспечении и регуляции их сократительной и функциональной активности в целом. При этом неконтролируемые изменения концентрации Ca^{2+} в саркоплазме ГМК в результате нарушения работы Ca^{2+} -транспортирующих систем приводит к существенным изменениям их электрических свойств, нарушению их возбудимости и сократительной активности. В результате этих отклонений нарушается регуляция тонуса кровеносных сосудов и деятельность сердечно-сосудистой

системы в целом, что в конечном итоге приводит к развитию таких патологий, как ишемическая болезнь сердца, инфаркт миокарда, гипертония и инсульт [2,5].

Для изучения сократительной активности и механических параметров сокращений нами использованы препараты аорты крысы, выделенные из белых беспородных крыс весом 200-250 г. Препараты в виде кольцевых сегментов шириной 3-4 мм помещались в кювету объемом 5 мл, перфузируемую термостатируемым раствором Кребса. Регистрацию сократительной активности препаратов осуществляли в изометрическом режиме с помощью механоэлектрического преобразователя Grass FT.03 (США) и самописца Line recorder TZ 4620 (Чехия). Сокращения препарата аорты крысы индуцировали с помощью гиперкалиевых растворов (50 мМ КСl). Статистическую обработку данных и оформление иллюстраций проводили с помощью компьютерной программы Origin 6.1 (Microsoft, США).

В этой работе было изучено влияние алкалоида зеравшанизина на сократительные ответы препарата аорты крысы, индуцируемые гиперкалиевыми растворами. В экспериментах на препаратах аорты крысы, предсокращенных гиперкалиевыми растворами, было обнаружено, что зеравшанизин также обладает выраженным релаксантным действием. В частности, было обнаружено, что уже при добавлении в среду инкубации 1 мкМ зеравшанизина наблюдается заметное (на $6,8 \pm 2,3\%$) расслабление препарата, предсокращенного 50 мМ КСl. Увеличение концентрации зеравшанизина до 10 мкМ приводило к еще большему расслаблению до $45,4 \pm 3,6\%$. При концентрации зеравшанизина 100 мкМ расслабление препарата аорты крысы достигало величины $83,5 \pm 3,1\%$.

В связи с тем, что развитие сократительных ответов, индуцированных КСl, обусловлено входом ионов Ca^{2+} через потенциал-зависимые Ca^{2+} - каналы ГМК, можно предположить, что наблюдаемые эффекты зеравшанизина обусловлены их взаимодействием с этими каналами. Для проверки этого предположения нами были выполнены эксперименты с использованием бескальциевых растворов Кребса и блокатора, потенциал-зависимых Ca^{2+} -каналов - нифедипина. Как показали эти эксперименты, при наличии в бескальциевых растворах Кребса зеравшанизина добавки ионов Ca^{2+} вызывают сократительные ответы, которые по величине значительно меньше, по сравнению с контролем.

Так, при концентрации зеравшанизина 1 мкМ добавление в среду инкубации 2,5 мМ $CaCl_2$ вызывало сократительный ответ, который был на $5,4 \pm 2,4\%$ меньше, по сравнению с контролем. Аналогично, при концентрации зеравшанизина 10 мкМ и 100 мкМ добавление в среду инкубации 2,5 мМ $CaCl_2$ вызывало сократительные ответы, которые были на $42,2 \pm 2,7\%$ и $85,2 \pm 2,9\%$ меньше, по сравнению с контролем, соответственно. Результаты этих экспериментов показывают, что в

реализации релаксантного действия зеравшанизина важную роль играют ионы Ca^{2+} , что также может указывать на его взаимодействие с потенциал-зависимыми Ca^{2+} -каналами плазматических мембран ГМК.

В целом, данные, полученные в этой серии экспериментов, свидетельствуют о том, что растительный алкалоид зеравшанизин обладает выраженным релаксантным действием, которое, возможно, обусловлено блокированием потенциал-зависимых Ca^{2+} -каналов плазматических мембран ГМК.

Использованные источники:

1. Давлетьярова К. В. Регуляция сократительных свойств легочной артерии в норме и при патологии // Вестник Российского государственного медицинского университета -2005 -Т 42, № 3 -С 163-164.
2. Соловьев А.И. Кальций-независимый механизм сокращения гладких мышц и миокарда - фантазия или реальность? // Патология. - 2008. - Т. 5, № 2. - С. 10-11.
3. Brozovich F.V., Nicholson C.J., Degen C.V., Yuan Z. Gao, Aggarwal M., Morgan K.G. Mechanisms of Vascular Smooth Muscle Contraction and the Basis for Pharmacologic Treatment of Smooth Muscle Disorders.// *Pharmacological Reviews* April 2016, 68 (2) 476-532;
4. Gary K. Owens, Meena S. Kumar, Brian R. Wamhoff. Molecular Regulation of Vascular Smooth Muscle Cell Differentiation in Development and Disease.// *Physiol Rev.*84: 767–801, 2004
5. Jackson W.F. Ion Channels and Vascular Tone // *Hypertension*. – 2000. – V.35. – P.173–194.

*Кондрашов В.А.
студент 4 курса
Щапкова М.М.
студент 4 курса
Пугачева М.Г.
студент 4 курса*

*ФБОУ ВО «Северный государственный
медицинский университет»
Россия, г. Архангельск*

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ В ТЕРАПИИ ОПУХОЛЕВЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

Аннотация: опухолевые заболевания находятся на 3 месте среди причин смертности в Российской Федерации. Данная статья посвящена новейшим методам диагностики и борьбы с опухолями, являющимися на данный момент самыми эффективными среди прочих.

Ключевые слова: опухоли, фотодинамическая терапия, иммунотерапия, нанозонды, Т лимфоциты.

*Kondrashov V.A.
Shchapkova M.M.
Pugacheva M.M.
4-th year students*

*Federal State Budget Educational Institution of Higher Education
“Northern State Medical University”*

MODERN METHODS IN THE TREATMENT OF TUMOR DISEASES

Annotation: tumor diseases are on the 3rd place among the causes of death in the Russian Federation. This article is devoted to the latest methods of diagnosis and control of tumors, which are currently the most effective among others.

Keywords: tumors, photodynamic therapy, immunotherapy, nanoprobe, T lymphocytes.

Опухоли – это патологические новообразования, состоящие из качественно изменившихся клеток, появляющихся вследствие влияния множества экзогенных и эндогенных факторов, приводящих к патологической трансформации. Проблема заболеваемости опухолями является значимой в Российской Федерации, так как в 2016 году на учете в территориальных онкологических учреждениях состояло 3 518 842 пациента, что в сравнении с 2015 годом, где на учете состояло 3 404 237 пациентов, дает прирост в 1,5% [1]. Научное сообщество, занимающееся разработкой методов борьбы с опухолевыми образованиями не стоит на месте и каждый год открываются новые методы борьбы и совершенствуются старые,

усовершенствование которых направлено на снижение вреда окружающим, здоровым тканям организма. В настоящее время имеются несколько методов борьбы с опухолевыми заболеваниями, показавшие наибольшую эффективность в клинике.

Фотодинамическая терапия – метод лечения при котором, на патологический участок ткани, накопивший в себе особое вещество – фотосенсибилизатор, способный поглощать энергию и передавать ее близлежащим структурам, воздействуют лазером [2]. Механизм действия фотодинамической терапии заключается в воздействии квантами света определенной длины и волны на фотосенсибилизатор, накопившийся в клетке. Свободные электроны фотосенсибилизатора, накопившие энергию, переходят на более высокий энергетический уровень, становясь способными передать энергию кислороду клетки, в результате из кислорода образуются более активные его формы, запускающие образование свободных радикалов, разрушающих составные компоненты клетки, что приводит к смерти целой клетки. Наилучшими фотосенсибилизаторами на данный момент являются – фотофрин и аминолевулиновая кислота, а источниками света – лазеры [2, 4].

Также в лечении опухолей применяются флуоресцентные нанозонды – это полупроводниковые наночастицы, которые селективно связываются с опухолевыми клетками. Флуоресцентные нанозонды поглощая энергию коротковолнового ультрафиолетового света, излучают кванты флуоресценции с меньшим количеством энергии и с большей длиной волны. Это позволяет определить границы патологической ткани и оценить эффективность операции по удалению этой ткани [3].

Иммунотерапия – с помощью этого метода в организм пациента вводятся собственные антитела, способные бороться с неоантигенами на мембране опухолевых клеток. Сами по себе циркулируя в крови они малоэффективны, так как популяция данных клеток очень мала, чтобы индуцировать противоопухолевый ответ. Для того, чтобы этот метод стал эффективным, из крови пациента выделяются специфичные к конкретной опухоли Т лимфоциты, которые затем клонируются и вводятся в опухоль. Данный метод был использован в отношении сначала мышей, а затем 49-летней жительницы США - Джуди Перкинс, страдающей раком молочной железы на стадии метастазирования, которая параллельно принимала пембролизумаб. Данный метод доказал свою эффективность, после использования этой терапии к 2018 году, ремиссия составляла 22 недели [5].

С каждым годом появляются все более новые и новые подходы к лечению опухолевых заболеваний, что должно улучшить их диагностику и лечение и в конечном счете снизить смертность от новообразований к минимуму.

Использованные источники:

1. Под ред. А.Д. Каприна, В.В. Старинского, Г.В. Петровой Злокачественные новообразования в России в 2016 году (заболеваемость и смертность) – М.: МНИОИ им. П.А. Герцена – филиал ФГБУ «НМИЦ радиологии» Минздрава

России, – 2018. – илл. – 250 с

2. Кувшинов А.В., Наумович С.А. – Основные механизмы фотодинамической терапии – 2012 г.

3. Xiaoxiao He, Jinhao Gao, Sanjiv Sam Gambhir, and Zhen Cheng,¹ Near-infrared fluorescent nanoprobe for cancer molecular imaging: status and challenges 2011 Dec.1.

4. Жарков В.В., Приступа Д.В., Малькевич В.Т. Фотодинамическая терапия в онкологии. фотодинамическая терапия рака легкого. Онкологический журнал. 2015. Т. 9. № 1 (33). С. 84-93.

5. Stanford University Medical Center - Cancer 'vaccine' eliminates tumors in mice – Science Daily. January 31, 2018.

УДК 621.762.66.01

*Кузьмичева Т.Г., кандидат физико-математических наук, доцент
доцент кафедры «Прикладной информатики
и информационных технологий»
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород*

РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ ПОЛУЧЕНИЯ ВЫСОКОДИСПЕРСНОГО КАЛЬЦИЕВОГО ФЕРРИТА

Аннотация: предложен метод получения мелкодисперсных порошков гексаферрита кальция, который позволит получить магнитный наполнитель композитной керамики на основе гидроксиапатита.

Ключевые слова: гексаферрит кальция, криохимическая технология, металлокерамическая, соосаждение из раствора, соосаждение из расплава, кристаллизация из стекла.

*Kuzmicheva T. G., candidate of physical and mathematical Sciences, associate
Professor associate Professor of "Applied Informatics and information
technologies» Belgorod state national University research University
Russia, Belgorod*

DEVELOPMENT OF TECHNOLOGY FOR PRODUCTION OF HIGHLY DISPERSED CALCIUM FERRITE

Annotation: the proposed method of obtaining fine powders of calcium hexaferrite that will allow you to obtain the magnetic filler composite ceramics based on hydroxyapatite.

Key words: calcium hexaferrite, cryochemical technology, metal-ceramic, coprecipitation from solution, coprecipitation from a melt, crystallization of glass.

Высокодисперсные порошковые ферритовые материалы имеют широкую сферу применения как в технике, так и в современных медицинских технологиях (адресная доставка лекарств на клеточном уровне, усиление контраста магнито - резонансного изображения и другие).

В данной работе предложен метод получения мелкодисперсных порошков гексаферрита кальция, который позволит получить магнитный наполнитель композитной керамики на основе гидроксилapatита – штучный костный имплантант, удовлетворяющий условию проведения постоперационной гипертермии костных тканей, отягощенных онкологической паталогией. Рассматривается решение актуальной проблемы создания магнитоуправляемых биосовместных магнитных порошков гексаферрита кальция.

Предлагаемая методика может быть использована в дальнейшем и для создания других порошковых материалов, в том числе материалов для медицинского применения: порошковых лекарственных средств высокой биологической активности, специальных магнитных порошковых материалов, создаваемых для борьбы с раковыми клетками (путем местного нагрева живой ткани при перемагничивании введенного в нее магнитного порошка).

Объектом рассмотрения выступает гексаферрит кальция [1]. Ферритовые порошковые материалы можно получать различными технологиями: металлокерамическая, соосаждение из раствора, соосаждение из расплава, кристаллизация из стекла, криохимическая.

Криохимическая технология. На стадии замораживания будет проводиться распыление раствора, представляющего собой смесь растворов исходных веществ в заданном стехиометрическом соотношении непосредственно в инертный хладагент, и дальнейшая кристаллизация. Для удаления растворителя из криогранулята будет использован метод так называемой сублимационной сушки – процесс перехода растворителя из кристаллического в газообразное состояние, минуя жидкую фазу, для того чтобы свести к минимуму агломерацию сформировавшихся на стадии замораживания частиц продукта. С целью ограничения роста размера частиц температура отжига будет поддерживаться равной 900 °С, что является предельно низким значением, обеспечивающим полную ферритизацию состава.

Проведенное имитационное моделирование позволяет предположить, что в результате синтезирования порошков гексаферрита кальция криохимическим методом удастся получить магнитные характеристики,

близкие к теоретическим.

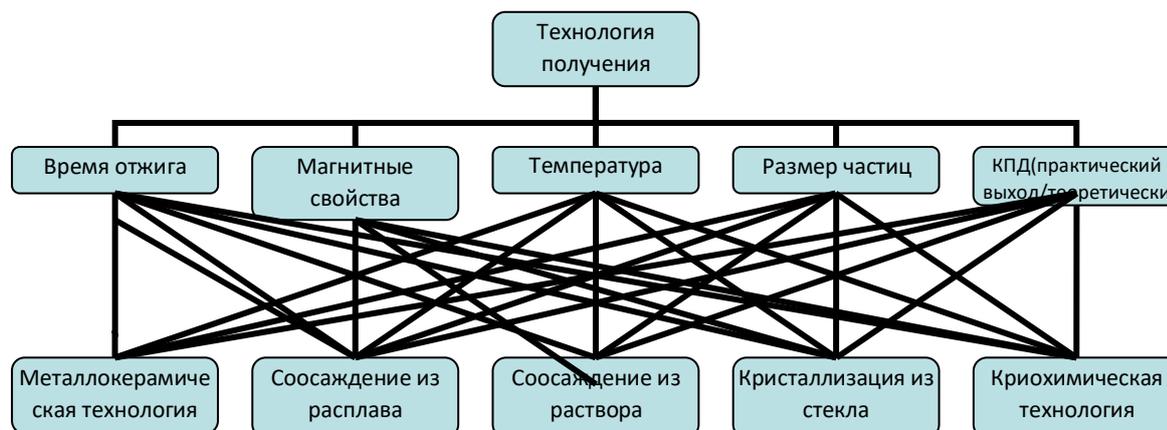


Рисунок 1. Иерархия для выбора оптимальной технологии получения кальциевого феррита

Проведя подбор оптимального сочетания параметров гексаферрита кальция с учетом различной степени их важности для различных технологий, предпочтение отдается криохимической технологии [2].

Использованные источники:

1. Magnetic Properties of Nanodispersed Ferrite Powders with Cryochemical Prehistory, K.A. Mozul, L.P. Ol'khovik, E.V. Shurina, S.V. Blazhevich, S.V., Kuzmicheva T.G., Chernikov, A.S. Kamzin, Physics of the Solid State, 2011, Vol. 53, No. 11, p.2284-2289. **Импакт-фактор: 0.699.**
2. Саати Т.Л. Принятие решений. Метод анализа иерархий. — М.: Радио и связь, 1989.—316 с.

УДК 618+616-006+616.5+617.97

Саттаров Т.Ф.

Ташкентская медицинская академия

Абдихакимов А.Н.

Тухтабоева М.Т

Ташкентский областной филиал республиканского

специализированного научно- практического

медицинского центра онкологии и радиологии

Узбекистан, г. Ташкент

**ПСИХОКОРРЕКЦИОННЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ НА РАЗЛИЧНЫХ
ЭТАПАХ ТЕРАПИИ У БОЛЬНЫХ РАКОМ МОЛОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ**

Аннотация: Статья посвящена исследованию психологической коррекции больных раком молочной железы.

Ключевые слова: рак молочной железы, психологическая коррекция.

Sattarov T.F.

Tashkent Medical Academy

Uzbekistan, Tashkent

Abdihakimov A.N.

Tukhtaboeva M.T.

Tashkent Regional Branch of the Republican Specialized Scientific and

Practical Medical Center of Oncology and Radiology

**PSYCHO-CORRECTION MEASURES AT DIFFERENT STAGES
OF THERAPY IN BREAST CANCER PATIENTS**

Resume: The article is devoted to the study of psychological correction of patients with breast cancer.

Key words: breast cancer, psychological correction.

Актуальность: В диагностическом и терапевтическом этапах ведения лечения больных раком молочной железы выявляются ряд симптомов, которые подлежат комплексному ведению терапии, в обязательном порядке включающему психокоррекционные мероприятия.

По мнению авторов (Асеев 1994 , Чулкова 1995) больные раком молочной железы характеризуются психологическим кризисом , который проявляется в виде пессимистического настроения на будущее, тревожно-депрессивной симптоматикой , чувством тоски , неопределенности и безнадежности. . Поэтому во всем мире уделяется внимание исследователей, прежде всего, на пациентов с таким заболеванием. Для улучшения качества жизни больных разрабатываются программы психологической реабилитации, включающие и психологическую коррекцию и психотерапию.

Цель: Психологическая коррекция на этапах химиотерапии и послеоперационном периоде у больных раком молочной железы.

Материалы и методы: Было исследовано 60 больных раком молочной железы, на базе Ташкентского областного филиала республиканского

специализированного научно-практического медицинского центра онкологии и радиологии. Исследуемые с подозрением на психическую патологию, негативным отношением к исследованию и выраженными акцентуациями характера в исследование не включались. Все больные получали комбинированный вид терапии: хирургический, дистанционной лучевой или лекарственной терапии средний возраст составил $44,5 \pm 10,5$ года, использованы личностный опросник Айзенка (EPI) и госпитальная шкала тревоги и депрессии Гамильтона (HADS). По результатам опросников подбиралась индивидуальная психокоррекционная методика (индивидуальная и групповая)

Результаты: Во время первого визита в онкологическое учреждение при постановке диагноза больные испытывают первое шоковое состояние, которое приводит к увеличению тревожности и депрессии вплоть до полного отрицания заболевания и отказа от лечения. На данном этапе для снижения аффективных расстройств эффективен метод рациональной психотерапии. На этапе проведения первой химиотерапии отмечается высокие уровни тревожности и депрессии, по данным HADS у 86 % больных выявлена субклинически невыраженная и выраженные тревога и депрессия. После радикальной мастэктомии (РМЭ) через 5-7 дней уровень тревоги был немного снижен у всех больных, но оставался субклиническая симптоматика тревоги и депрессии оставалась. Для коррекции применялись рациональная психотерапия и музыкотерапия прослушивание специально подобранной музыки и звуков природы.

С одной стороны, используются методы рациональной терапии и мероприятия, направленные на восстановление физической активности. С другой стороны, психологическая помощь направлена на работу с окружением. Продолжается психокоррекционная работа с включением бихевиоральной психотерапии: обучение расслаблению, глубокому, медленному, диафрагмальному дыханию.

Выводы: психологическая помощь на всех этапах реабилитации больных раком молочной железы различна и зависит от психического состояния больных. Методы психологической коррекции подбирают индивидуально для каждой больной – после предварительной беседы и клинико-психологической диагностики психического состояния.

УДК 618+616-006+616.5+617.97

Саттаров Т.Ф.

Ташкентская медицинская академия

Абдихакимов А.Н.

Тухтабоева М.Т.

*Ташкентский областной филиал республиканского
специализированного научно- практического медицинского центра
онкологии и радиологии
Узбекистан, г. Ташкент*

СТРАТЕГИИ СОВЛАДАЮЩЕГО ПОВЕДЕНИЯ У ЖЕНЩИН БОЛЬНЫХ РАКОМ МОЛОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ

Аннотация: Статья посвящена исследованию стратегий совладающего поведения у больных раком молочной железы.

Ключевые слова: рак молочной железы, стратегии совладающего поведения.

Sattarov T.F.

Tashkent Medical Academy

Uzbekistan, Tashkent

Abdihakimov A.N.

Tukhtaboeva M.T.

*Tashkent Regional Branch of the Republican Specialized Scientific and
Practical Medical Center of Oncology and Radiology*

COPING STRATEGIES OF WOMEN WITH BREAST CANCER

Resume: The article is devoted to the study of coping strategies in patients with breast cancer

Key words: breast cancer, coping strategies.

В настоящее время актуальной проблеме психологических аспектов в онкологической практике уделяется все большее внимание. Рак молочной железы является своеобразной моделью для изучения личностных особенностей, адаптивных механизмов и качества жизни [1]

На сегодняшний день было множество исследований в области психологических механизмов защиты женщин на имеющееся заболевание. В частности, изучение о провоцирующем влиянии стресса на развитие онкологических заболеваний молочной железы [2,3], влиянию однократного и тяжелого стресса, в отличие от хронического и нетяжелого стресса, а также влияния уровня стресса на риск развития рака молочной железы [4,5]

Целью исследования было изучение стратегий совладающего поведения (копингов) у женщин больных раком молочной железы

Материалы и методы исследования.

Было исследовано 60 женщин больных раком молочной железы в I–III стадиях на базе Ташкентского областного онкологического диспансера. Средний возраст составил $46,5 \pm 11,5$ года. У всех больных было получено

согласие на участие в исследовании. Исследуемые с подозрением на психическую патологию, негативным отношением к исследованию и выраженными акцентуациями характера в исследование не включались. Все больные получали комбинированный вид терапии: хирургический, дистанционной лучевой или лекарственной терапии. Исследование проводилось в период лекарственной терапии у 30 больных, в послеоперационном периоде у 30 пациентов.

В исследовании изучались стратегии копингов с онкологическим заболеванием опросником COPE, предложенная в 1989 году учёными: С. Carver, М. Scheier, J. Weintraub, использовался русскоязычный адаптированный вариант, предложенный Гордеевой Т.О., Осиным Е.Н., Рассказовой Е.И., в 2010 году.

Результаты были обработаны методом вариационной статистики.

Результаты и обсуждения.

Социальный статус больных на момент исследования:

Семейное положение: 53 больных состояло в браке, разведены 5, вдовы 2

Образования: Среди обследованных пациенток высшее образование имели 20 пациентов, среднее образования у 10 пациентов средне-специальное образование было у 30 пациентов.

Занятость. Во время исследования продолжали работать 10 женщин, на больничном находилось 30 женщин, на пенсии 10 женщин.

По результатам методики «Опросник совладания со стрессом COPE» необходимо отметить, что между группами больных раком молочной железы на этапе химиотерапии (группа 1) и послеоперационном периоде (группа 2) имеются сходства и различия. Обе группы используют схожие копинг-стратегии по религиозному копингу. Возможно, это связано с тем, что после верификации диагноза и начала терапевтических мероприятий у больных снижается жизненный тонус, уровень самооценки и вера в свои силы.

Отрицательный религиозный копинг подразумевает, что больные испытывают духовные сомнения и напряжения, чувствуют себя неуверенно, часто конфликтуют, борются с окружающим миром, стараясь негативировать Божью силу или переоценить её [6]

Было установлено, что больные раком молочной железы на этапе химиотерапии склонны в своем поведении к отрицательному совладанию со стрессом, как мысленный уход от проблемы.

Но можно выделить и общие закономерности в восприятии такого диагноза. Во-первых, это заболевание принимается пациентами как неизлечимое, что уже является психической травмой. Необходимость оперативного лечения также пугает больных. (Ткаченко, 2008).

По данным методики обследуемые в послеоперационном периоде отмечают положительные стратегии совладания с заболеванием. Из них чаще использовались позитивное переформулирование, активное

совладении и личностный рост, использование социальной поддержки и планирование.

Заключение

По результатам исследования 2-х групп указывают, что они преимущественно используют стратегию религиозного копинга.

В группе испытуемых на этапе химиотерапии отмечается отрицательная копинг-стратегия мысленный уход от проблемы.

В группе больных в послеоперационном этапе отмечаются положительные стратегии совладания с заболеванием. Из них чаще использовались позитивное переформулирование, активное совладение и личностный рост, использование социальной поддержки и планирование, что можно назвать положительной динамикой в психологическом аспекте больных раком молочной железы.

Использованные источники:

1. Марилова Т.Ю. Некоторые психологические проблемы рака молочной железы: обзор / Т.Ю. Марилова // Журн. невропатологии и психиатрии им. Корсакова. - 1986. - Т.86, N 3. - С.445-452
2. Adverse life events and breast cancer: case-control study / C.C. Chen [et al.] // B.M.J. - 1995. - Vol.311, N 7019. - P.1527-1530.
3. Hiirny C. The psyche and cancer / C. Hiirny // Schweiz. Med. Wochenschr. - 1984. - Vol. 114, N 49. - P. 1827-1833
4. Cooper C.L. Psychosocial stress and breast cancer: the inter-relationship between stress events, coping strategies and personality / C.L. Cooper, E.B. Faragher // Psychol. Med. - 1993. - Vol.23, N 3. - P.653-662
5. Self-reported stress and risk of breast cancer — a secondary publication / N.R. Nielsen [et al.] // Ugeskr. Laeger. - 2006. - Vol.168, N 6. - P.587-589
6. Pargament K.I. The Brief RCOPE: Current Psychometric Status of a Short Measure of Religious Coping. Religions. 2011; 2: 58.

Уланова Т.В., к.м.н.

доцент

ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева»

Тужилкина Е.А.

студент 6 курса мед. института

ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева»,

Дырдаева А.С.

студент 6 курса мед. института

ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева»

Россия г. Саранск.

**ОЦЕНКА СВЯЗИ ВЕДУЩЕГО ТИПА ВОСПРИЯТИЯ ЛИЧНОСТИ С
УРОВНЕМ КРАТКОВРЕМЕННОЙ ПАМЯТИ СТУДЕНТОВ ФГБОУ
ВО «МГУ ИМ. Н.П. ОГАРЕВА»**

Аннотация. Статья посвящена оценке связи ведущего типа восприятия личности с уровнем кратковременной памяти студентов. Основываясь на результатах исследования можно дать рекомендации о повышении успеваемости студентов.

Ключевые слова: память, дигиталы, кинестетики, аудиалы, визуалы.

Ulanova T.V.- PhD, Associate Professor of the Department of Normal and Pathological Physiology with a course of hygiene Ogarev Mordovia State University.

Tuzhilkina E.A. -6th year student of the Medical Institute of Ogarev Mordovia State University.

Dyrdaeva A.S.- 6th year student of the Medical Institute of Ogarev Mordovia State University.

ASSESSMENT OF THE CONNECTION OF THE LEADING PERCEPTION TYPE OF PERSONALITY WITH THE LEVEL OF THE SHORT-TERM MEMORY OF STUDENTS OF OGAREV MORDOVIA STATE UNIVERSITY.

Summary: The article is devoted to assessing the connection between the leading type of perception of a person and the level of short-term memory of students. Based on the results of the study, recommendations can be made on improving student performance.

Keywords: memory, digitals, kinesthetics, audials, visuals.

Актуальность проблемы. Память лежит в основе способностей человека, является условием приобретения знаний, формирования умений и навыков. Дальнейший прогресс человечества без постоянного улучшения этой функции немислим.

Материалы и методы. Работа была выполнена на базе ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева». В процессе исследования использовались специально разработанные тесты и анкеты. Объект исследования - 83 студента, средний возраст которых располагается в диапазоне от 19 лет до 22. Из них: 24 чел. (29%) юношей, 69 чел. (71 %) девушки.

Результаты и обсуждение.

Память – это психический процесс запоминания, сохранения, воспроизведения и забывания. Иными словами, память - это отражение человеческого опыта путем его запоминания, сохранения и воспроизведения. «Без памяти, — писал С. Рубинштейн, — мы были бы существами мгновения. Наше прошлое было бы мертво для будущего. Настоящее, по мере его протекания, безвозвратно исчезало бы в прошлом». [1, с 258].

Для определения преобладающего типа восприятия личности использовался тест С. Ефремцева [2, с. 237-238].

Также использовалась методика определения объема кратковременной памяти Джекобса и методика опосредованного запоминания А.Н. Леонтьева с целью получения информации об уровне кратковременной памяти [2, с. 288-289].

В ходе эксперимента нами было выявлено, что большая часть студентов воспринимают информацию лучше и быстрее, если при разборе и объяснении новой темы преподаватель использует наглядное пособие, так как наиболее распространенным типом доминирующей перцептивной модальности является визуальный тип - 30 чел. (36%), меньше всего дигиталов – 5 чел. (6%). Аудиальный и кинестетический типы распределились почти одинаково: 25 чел. (30%) и 23 чел. (28%) соответственно (рис. 1).

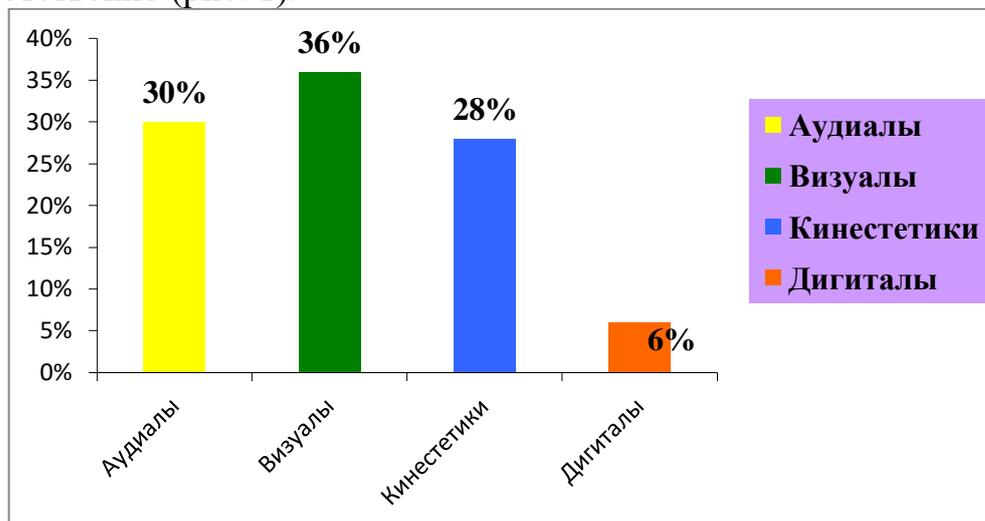


Рис. 1. Гистограмма. Распределение студентов по доминирующему типу перцептивной модальности

Изучая кратковременную память с учетом ведущего типа восприятия, были установлены следующие показатели (рис. 2).

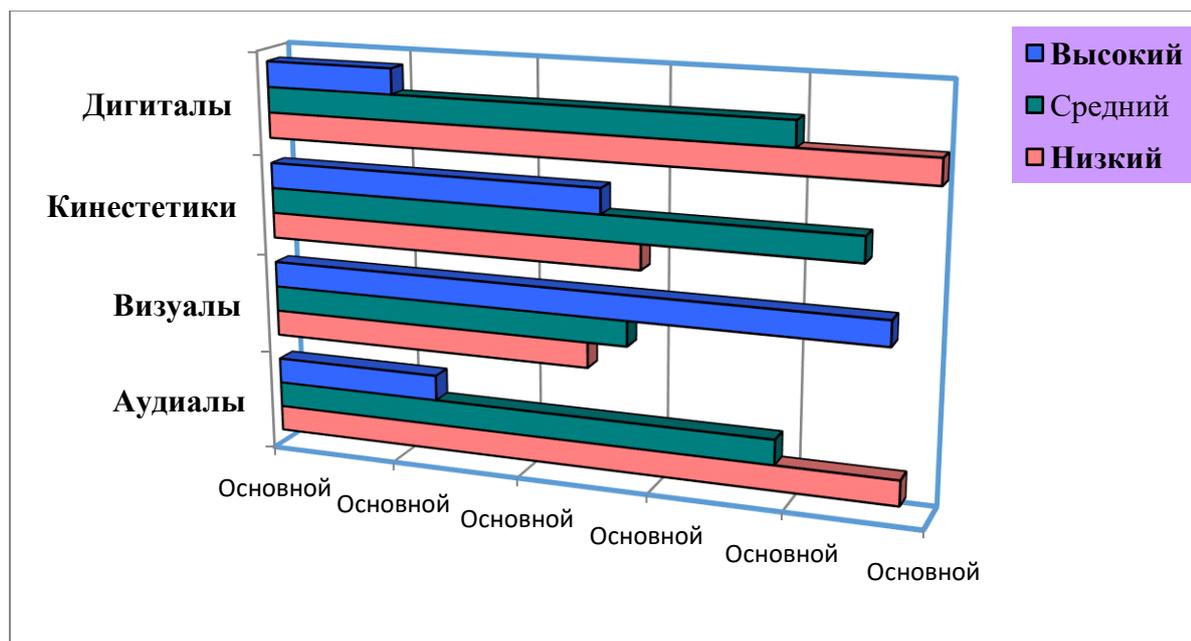


Рис. 2. Линейчатая диаграмма. Уровни сформированности кратковременной памяти студентов

Как мы видим из диаграммы, у студентов с доминирующим аудиальным и дигитальным типом преобладают низкий (48% и 50%) и средний (39% и 40%) уровни кратковременной памяти, у испытуемых – визуалов довольно высокие показатели (52%), у кинестетиков четко выражен средний уровень сформированности кратковременной памяти (45%).

Выводы:

Исследование доказало зависимость кратковременной памяти от ведущего типа восприятия личности. Обучение студентов эффективнее, когда ведется с учётом индивидуальных особенностей.

Кратковременная память используется на всех этапах учебной деятельности, в том числе лекционных и семинарских занятиях. Поэтому преподавателям необходимо в своей работе использовать различные способы предоставления информации. Для визуалов, например, следует выбирать таблицы, схематические рисунки. Аудиалам при подготовке заданий надо использовать аудио материал. Кинестетикам необходимо проводить больше практических занятий. Соблюдая данный принцип можно повысить успеваемость и скорость восприятия информации.

Использованные источники:

1. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии. - СПб Питер 2005.- С. 713
- 2.Фетискин Н.П., Козлов В.В., Мануйлов Г.М. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп. – М., 2002. С. 237-238.

Щапкова М.М.

студент 4 курса

Кондрашов В.А.

студент 4 курса

Пугачева М.Г.

студент 4 курса

лечебный факультет

Северный государственный медицинский университет

Россия, г. Архангельск

СОВРЕМЕННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ЛЕЧЕНИИ РАКА ЛЕГКИХ

Аннотация: рак легких является очень серьезной проблемой, так как является наиболее распространенным злокачественным новообразованием в развитых странах мира. В этой статье рассматриваются некоторые современные методы лечения данного заболевания, которые могут улучшить качество жизни и продлить ее у больных раком легких.

Ключевые слова: рак легких, протонно-лучевая терапия, иммунотерапия, химиотерапия, ингибиторы протеинкиназы.

Shchapkova M.M.

Kondrashov V.A.

Pugacheva M.G.

4th year students

medical faculty

Northern state medical university

Russia, Arkhangelsk

MODERN VIEWS OF THE LUNG CANCER TREATMENT

Annotation: lung cancer is a very serious problem, as the most common malignant neoplasm in the developed countries of the world. This article discusses some modern treatments that can improve the quality of life and extend it in lung cancer patients.

Keywords: lung cancer, proton-beam therapy, immunotherapy, chemotherapy, protein kinase inhibitors.

Наиболее эффективным методом лечения рака легких является хирургическая резекция, но в силу следующих причин: пожилой возраст пациентов, тяжелые сопутствующие заболевания, неоперабельные формы рака, в том числе обнаружение заболевания на поздних стадиях. Для таких пациентов большую роль играют лучевая терапия и химиотерапия.

Одним из малораспространенных в России методов лучевой терапии является протонно-лучевая терапия, которая все чаще используется для лечения немелкоклеточного рака легких. Протонный луч представляет собой излучение с низкой линейной передачей энергии, при этом полученная доза имеет определенную локализацию и оказывает минимальное повреждающее действие на окружающие ткани. Происходит нарушение митотического

деления раковых клеток, а также их апоптоз, в следствие чего происходит уменьшение размеров опухоли и метастазов. [1] Но в силу малого распространения данного метода терапии, цены на лечение не подъемны для большинства пациентов.

Следующий относительно новый метод лечения рака легких – иммунотерапия. Учитывая способность раковых клеток укрываться от системы иммунного надзора (путем продуцирования иммуносупрессивных хемокинов, потери экспрессии антигенов главного комплекса гистосовместимости и высокого числа регуляторных Т-клеток в микроокружении опухоли), были открыты новые подходы в иммунотерапии рака легких: использование терапевтических противораковых вакцин и ингибиторов контрольных точек иммунного ответа. Было выявлено, что наиболее предпочтительна комбинация иммунотерапии с лучевой терапией, так как последняя усиливает противоопухолевые иммунные реакции. [2]

Рассматривая химиотерапию, следует отметить, что этот метод лечения имеет значительную токсичность. Тем не менее, ряд исследований показал, что химиопрепараты на основе платины повышают среднюю выживаемость в течение 1 года при раке легкого. [3] В последнее время проводятся исследования относительно препаратов ингибиторов тирозинкиназы (гефитиниб, эрлотиниб). В ряде стран эти препараты использовались после неудачной химиотерапии препаратами первой и второй линии. Механизм их действия основан на обратимом ингибировании активности рецепторной тирозинкиназы для эпидермального фактора роста, что приводит к ингибированию пролиферации опухолевых клеток и их апоптозу. В последние 6 лет проводились клинические испытания, в основе которых было лечение пациентов с раком легких (а именно с мутацией в гене EGFR) ингибиторами протенкиназы. Оказалось, что для таких пациентов данное лечение наиболее выгодно, чем химиопрепаратами 1 и 2 линии, за счет более высокой средней продолжительности жизни. [4]

В заключении следует отметить, что на данный момент нет универсального способа лечения рака легких, который мог бы подойти абсолютно каждому пациенту. И в каждом отдельном случае необходимо подбирать наиболее предпочтительный вид терапии в зависимости от: возраста пациента, сопутствующих заболеваний, стадии рака легких, в каком гене произошла мутация и индивидуальной переносимости терапии.

Использованные источники:

1. «The use of proton-beam therapy in the treatment of non-small-cell lung cancer», Yoshiko Oshiro & Hideyuki Sakurai, 2014
2. «Cancer Immunotherapy: A Future Paradigm Shift in the Treatment of Non-Small Cell Lung Cancer», Valsamo K. Anagnostou and Julie R. Brahmer, 2015
3. «50 Years of progress in the systemic therapy of non-small cell lung cancer», Wakelee H, Kelly K, Edelman MJ, 2014
4. «Treatment of non-small cell lung cancer - where are we?», Janusz Milanowski, Katarzyna Szmygin-Milanowska, 2014

Раздел 1. РОЛЬ НАУЧНЫХ КРИЗИСОВ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	3
Батырмурзаева З.М., Аршаева П.О., БУХГАЛТЕРСКИЙ АУТСОРСИНГ: ЕГО ПРЕИМУЩЕСТВА	3
Батырмурзаева З.М., Ханбулатова З.Т., ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	7
Батырмурзаева З.М., Ярахмедова М.Я., ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ФИЛИАЛАХ И ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВАХ ИНОСТРАННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	11
Блиничкина Н.Ю., ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	15
Блиничкина Н.Ю., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН	21
Брякина А.В., ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА ПРИ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНОМ ПРОИСШЕСТВИИ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	26
Ветрова В.А., Щелоков В.Е., Кондратьев С.В., РЕГУЛИРОВАНИЕ СТИМУЛИРУЮЩЕЙ И ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ АПК	31
Ветрова В.А., Щелоков В.Е., Кондратьев С.В., КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА В РАЗЛИЧНЫХ РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ	34
Ветрова В.А., Щелоков В.Е., Кондратьев С.В., ВНЕДРЕНИЕ НАУЧНО- ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА В ПАНТОВОЕ МАРАЛОВОДСТВО	37
Гвоздова В.Г., Походзило А.В., АУДИТ: СУЩНОСТЬ, НЕОБХОДИМОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ АУДИТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	40
Кидирбаев Б.Ю., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОНУМЕНТАЛЬНО- ДЕКОРАТИВНОГО ИСКУССТВА В СОВРЕМЕННОЙ АРХИТЕКТУРЕ КАРАКАЛПАКИСТАНА.....	43
Летко К.А., СТРАХОВОЙ РЫНОК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ДЕЙСТВУЮЩАЯ ПРАКТИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	46
Матвеев И.Э., Голубир Я.С., ОБЩИЙ ВЗГЛЯД НА ГЛОБАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ МИРОВЫХ РЕГИОНОВ В 2018-2019 ГГ.....	50

Свиридова И.В., Пономарева В.Н., Пронина Е.А., Волошкина Е.В., ОБЗОР ОСОБЕННОСТЕЙ МЕТОДА МАСВЕТН КАК МНОГОКРИТЕРИАЛЬНОГО МЕТОДА ОЦЕНИВАНИЯ ПОСТАВЩИКОВ	54
Стефаненко М.Н., Иванова И.А., БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ	58
Раздел 2. СОВРЕМЕННАЯ МЕДИЦИНА. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА	62
Волкова А.А., Голозубова А.Ю., ФАКТИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ И КОРРЕКЦИЯ ОСНОВНЫХ ФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ПАРАМЕТРОВ ПИТАНИЯ В РАЦИОНАХ ПИТАНИЯ ДЛЯ СПОРТСМЕНОВ-СТУДЕНТОВ СФУ	62
Ганина С.А., Глинкина О.В., Соловьева М.В., ТУРИСТСКО-ГОСТИНИЧНЫЙ БИЗНЕС КАК ОТРАСЛЬ ЭКОНОМИКИ: ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	68
Дуров Д.И., МЕДИЦИНА, КАК ПОКАЗАТЕЛЬ БЛАГОПОЛУЧИЯ НАСЕЛЕНИЯ.....	75
Есимбетов А.Т., Тилепова Г.Ж., Сабиров С., ВЛИЯНИЕ АЛКАЛОИДА ЗЕРАВШАНИЗИНА НА СОКРАТИТЕЛЬНУЮ АКТИВНОСТЬ ГЛАДКОМЫШЕЧНЫХ КЛЕТОК АОРТЫ КРЫСЫ	78
Кондрашов В.А., Щапкова М.М., Пугачева М.Г., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ В ТЕРАПИИ ОПУХОЛЕВЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ	81
Кузьмичева Т.Г., РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ ПОЛУЧЕНИЯ ВЫСОКОДИСПЕРСНОГО КАЛЬЦИЕВОГО ФЕРРИТА.....	83
Саттаров Т.Ф., Абдихакимов А.Н., Тухтабоева М.Т, ПСИХОКОРРЕКЦИОННЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ ТЕРАПИИ У БОЛЬНЫХ РАКОМ МОЛОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ	86
Саттаров Т.Ф., Абдихакимов А.Н., Тухтабоева М.Т, СТРАТЕГИИ СОВЛАДАЮЩЕГО ПОВЕДЕНИЯ У ЖЕНЩИН БОЛЬНЫХ РАКОМ МОЛОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ.....	88
Уланова Т.В., Тужилкина Е.А., Дырдаева А.С., ОЦЕНКА СВЯЗИ ВЕДУЩЕГО ТИПА ВОСПРИЯТИЯ ЛИЧНОСТИ С УРОВНЕМ КРАТКОВРЕМЕННОЙ ПАМЯТИ СТУДЕНТОВ ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. ОГАРЕВА».....	91
Щапкова М.М., Кондрашов В.А., Пугачева М.Г., СОВРЕМЕННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ЛЕЧЕНИИ РАКА ЛЕГКИХ	94
Оглавление	96

**РОЛЬ НАУЧНЫХ КРИЗИСОВ В РАЗВИТИИ
СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА**

(23 октября 2018г., Санкт-Петербург)

Материалы международной
научно-практической конференции

**СОВРЕМЕННАЯ МЕДИЦИНА. ТЕОРИЯ И
ПРАКТИКА**

(26 октября 2018г., Санкт-Петербург)

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.