

ЭКОНОМИКА И ПРАВО В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Материалы международной
научно-практической конференции

(11 мая 2018)

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5
Э40

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

Э40 ЭКОНОМИКА И ПРАВО В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ: материалы международной научно-практической конференции (11 мая 2018 г.) Отв. ред. Зарайский А.А. – Новосибирск: Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2018. - 189с.

978-5-6041053-5-1

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6041053-5-1

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2018*
© *Саратовский государственный технический университет, 2018*
© *Richland College (Даллас, США), 2018*

*Анненкова А.С.
студент магистратуры, 1 курс
Курский государственный университет
г. Курск
Annenkova A.S.
Master's degree, 1 year
Kursk State University
Kursk*

**ПРИЧИНЫ, ПРЕПЯТСТВУЮЩИЕ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА
ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО
НАЗНАЧЕНИЯ, ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ ОРГАНАМИ МЕСТНОГО
САМОУПРАВЛЕНИЯ
REASONS PREVENTING REGISTRATION OF RIGHTS TO LAND
PLOTS OF AGRICULTURAL LAND PROVIDED BY LOCAL
AUTHORITIES**

Аннотация: *Правовое регулирование широкого комплекса вопросов, касающихся возникновения права собственности на земли сельскохозяйственного назначения из договоров купли-продажи, играет очень важную роль для достижения задач прозрачности процедур перехода права и государственной регистрации.*

Ключевые слова: *договор купли-продажи, государственная и муниципальная собственность, органы местного самоуправления, государственная регистрация.*

Annotation: The legal regulation of a wide range of issues relating to the emergence of ownership of agricultural land from sales contracts plays a very important role in achieving the objectives of transparency of procedures for the transfer of law and state registration.

Key words: contract of sale, state and municipal property, local self-government bodies, state registration.

В ходе исследования нами был рассмотрен процесс заключения договоров о предоставлении органами местного самоуправления земельных участков в собственность, либо в аренду на основаниях, указанных в ст.39.1 ЗК РФ. В связи с этим нами был выявлен ряд распространенных ошибок, которые влекут за собой отказ в проведении государственной регистрации, либо приостановку.

Первой ошибкой является нарушение процедуры предоставления земельных участков. Зачастую муниципальные образования не проводят торги даже в тех случаях, когда их проведение прямо предусмотрено законодательством. Ст.39.3 Земельного кодекса РФ¹ предусмотрены случаи предоставления земельных участков в собственность, находящихся в

¹ Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. N 136-ФЗ// «Российская газета» от 30 октября 2001 г.

государственной или муниципальной собственности на торгах и без их проведения.

При этом если имеется единственная заявка на аукционе по продаже земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, то по положениям п.3.ст. 39.3 ЗК РФ при полном соответствии заявителя указанным в извещении о продаже земельного участка требованиям, продажа такого земельного участка осуществляется указанному лицу.

Также нарушаются положения о бесплатном предоставлении земельных участков, которые предусмотрены ст.39,5 ЗК РФ. Так местная администрация издает постановление о бесплатном предоставлении участка вместо заключения договора купли-продажи. Земельные участки, которые можно использовать исключительно на праве аренды передаются в собственность. Примером может являться предоставление собственнику объекта незавершенного строительства участок может быть предоставлен на срок до трех лет для окончания строительства.

Законодательством также предусмотрены особенности процедуры предоставления земельного участка, на котором есть здания и сооружения, принадлежащие двум и более собственникам. В таком случае возникает необходимость заключения договора с каждым участником общей долевой собственности.

Второй распространенной ошибкой, влекущей отказ или приостановление государственной регистрации, является нарушение сроков предоставления органами местного самоуправления земельных участков. По изученной нами судебной практике ЦФО был выявлен ряд судебных разбирательств по вопросам предоставления земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения для сенокосения и выпаса скота, который был предоставлен организации на сорок девять лет, что прямо нарушает положение о предоставлении такого земельного участка на срок не более трех лет, содержащееся в ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения».

Третьей ошибкой, мы считаем, продажу муниципальными образованиями земельных участков, не имеющих границ. Земельные участки, являющиеся объектом купли-продажи обязательно должны пройти государственный кадастровый учет с процедурой установления точных границ на местности.

Таким образом, можно сделать вывод, что при обращении в Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии сторонами сделки договоров купли-продажи земельных участков необходимо своевременно устранить причины, которые могут повлечь приостановку или отказ в регистрации, при необходимости, привлечь соответствующих специалистов. Необходимым условием является также то, что уплаченная пошлина не подлежит возврату при отказе проведения государственной регистрации.

Использованные источники:

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. N 136-ФЗ// «Российская газета» от 30 октября 2001 г.

УДК 740

*Арсланова Е. А.
студент
УлГТУ*

Россия, г. Ульяновск

СВЯЗЬ И ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МАТЕМАТИКИ И ФИЛОСОФИИ

В данной статье произведен анализ взаимодействия математики и философии. Рассмотрены основные сходства данных наук, а также произведена попытка определения науки, которая является преобладающей. Главный вопрос статьи заключается в поисках связи между двумя науками, а также рассмотрен вопрос о возможном существовании одной области знаний без другой.

Ключевые слова: философия, математика, наука, взаимодействие, связь.

Arslanova E.A.

Ulyanovsk state technical university

Ulyanovsk

COMMUNICATION AND INTERACTION OF MATHEMATICS AND PHILOSOPHY

This article analyzes the interaction of mathematics and philosophy. The basic similarities of these sciences are considered, and an attempt is made to define the science that is predominant. The main issue of the article is the search for a connection between the two sciences, and the question of the possible existence of one area of knowledge without the other is considered.

Keywords: philosophy, mathematics, science, interaction, communication.

Будучи студентами и не только, мы довольно часто слышим два принципиально отличающихся выражения, а именно: «Математика-царица наук...» (К. Ф. Гаусс) и «Философия-царица наук». Тут же возникает вопрос, какая же все таки наука является главной, превосходящей или составляющей основу другим? Существует ли между этими системами знаний связь. Что у них общего? Постараемся разобраться во всех этих вопросах. Для этого обратимся к истории. Впервые вопрос о взаимосвязи философии и математики был поставлен довольно давно. Такие великие умы, как Леонардо да Винчи, Аристотель и Бекан достигли выдающихся результатов, исследуя взаимосвязь данных наук². Изучив их работы можно сделать вывод, что основой взаимодействия такой науки как философия с какой-либо другой сплачивается потребностью использования аппарата философии для проведения исследований в данной области. Математика же, бесспорно,

² Вундт В. Введение в философию. М., 1998.

более всего среди точных наук подчиняется логическому приему философии определения понятий, где данные понятия раскладывают по признакам на составные части для познания. Это связано, в первую очередь, с тем, что она является абстрактной. В то же время, процесс применения понятий и методов математики в естественных, технических и социальных науках для количественного анализа исследуемых явлений оказывает активное воздействие на философское мышление. Перекрестный путь математики и философии начался в древней Греции около VI века до н.э.³ В то время математика обладала своими отличительными особенностями, а именно: рационализм, подвижность, а также методологический поход, восходящий к «критики разума» или иначе говоря критицизм. Стоит отметить, что данные характеристики справедливы в применении философских исследований. Философская система взглядов и математические положения формируется путем гомогенного по своим общим характеристикам мыслительного процесса. Пожалуй, общей чертой математики и философии является тот феномен, что и та и другая являются набором теорий, а именно плодом размышлений, которые соединяются рассуждениями. Так же, как упоминалось раньше, как математика, так и философия являются абстрактными. Теоремы Евклида о равенстве треугольников соответствует тому же уровню обобщения опыта, что и рассуждения Шпенглера о судьбе как движущей силы истории.⁴

Утверждения, что в математике каждое понятие имеет четкое определение, в отличие от философии довольно близко к истине, но, к сожалению, неверно. Всем известно, любое понятие определится благодаря другим понятиям. В пример можно привести такое выражения, что «Юрист-это специалист по законам». Очевидно, что для пояснения данного выражения необходимо знать, кто такой специалист и что такое закон. Чтобы сказать «скорость-это расстояние, деленное на время» также необходимо знать, что представляет собой время и расстояние. Посмотрев на вышеперечисленные примеры можно сделать вывод, что для определения какое-либо понятия требуются ссылки на другие понятия. Так же очевидным становится тот факт, что понятия, на которые ссылается самое первое понятие определить не удастся. Такие понятия, являющиеся основой для других и не имеющих ссылка на другие определения, называются начальными. Без таких понятий не обойтись не в математике, ни в философии. Ни в какой-либо другой науке. В математике не существует определений числа, точки, множества. Кроме того, если внимательно присмотрится к математическим понятиям, то можно заметить, что таких понятий гораздо больше, чем могло показаться сначала. В настоящее время математика не имеет специальной цели осмысления окружающего мира. Данной целью математика обладала до конца XIX века.⁵ В то время все

³ Г. Вейль. Философия математики

⁴ И. Р. Шафаревич. Математическое мышление и природа

⁵ И. Р. Шафаревич. Математическое мышление и природа

разделы математики зарождались из стараний решить задачи, которые были поставлены природой. В наше время, математика же пытается познать себя и любое новое понятие приобретает свою ценность только если с его помощью можно доказывать теоремы.

Что ж, стоит вернуться к сходствам математике и философии. Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод, что и одна и вторая наука оперируют предельно абстрактными и довольно разнообразными понятиями. Интересно, что началами данных понятий могут послужить опыт, содержащийся в различных сферах человеческой жизни, начиная от физики и заканчивая литературой. Стоит заметить, что в обеих областях-и в математике и философии, существуют направления исследований, которые могут быть несовместимыми друг с другом и опираться на различные аксиомы.

Подытожить хотелось бы тем, что, исследуя обе области невозможно определить, какая наука лучше или хуже. Каждая из них обладает своими сильными и слабыми сторонами. Между данными системами знаний с давних времен существует определенная связь, благодаря которой одна наука, опираясь на другую добивается больших высот и открытий в своей области, которые, несомненно, приносят большую пользу обществу.

Использованные источники:

1. Вундт В. Введение в философию. М., 1998
2. Г. Вейль. Философия математики. М., 1934
3. П. П. Гайденко. Научная рациональность и философский разум. М., 2003
4. И. Р. Шафаревич. Математическое мышление и природа, доклад, 1993

Багманов Р.Р.
студент
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Научный руководитель: Вдовин М.А.
ассистент
Bagmanov R.R.
student of baccalaureate
Institut of Law Bashkir State University
Russia, Ufa
Scientific director: Vdovin M.A.
assistant

ЗАКОННОСТЬ В ПРАВОВОМ ГОСУДАРСТВЕ **LEGALITY IN THE LEGAL STATE**

Аннотация: *В данной научной статье рассматриваются условия, при которых возможно существование правового государства, принципы правового государства, его основной принцип- принцип законности, его обеспечение. Также рассматривается обратная сторона законности, условия обеспечения законности в правовом государстве. Еще в данной статье указано, что каждый гражданин может защищать законность в своем государстве.*

Annotation: *This article deals with the conditions under which the existence of a law-governed state, the principles of a law-based state, its basic principle-the principle of legality, its provision, is possible. Also, the reverse side of legality, the conditions for securing legality in a law-based state are examined. Even in this article it is stated that every citizen can protect the law in his state.*

Ключевые слова: *законность, правовое государство, Конституция, государственные органы, принцип законности.*

Keywords: *legality, rule of law, Constitution, state bodies, principle of legality.*

Правовое государство основано на такой форме власти в стране, где соблюдается принцип верховенства закона, соблюдения прав и свобод его граждан. Принцип правового государства провозглашен в Конституции Российской Федерации [1]. Для соблюдения принципа законности в правовом государстве созданы институты государственного управления, которые обязаны обеспечивать соблюдение законов всеми его членами: органами, организациями, физическими и юридическими лицами.

Принцип законности обеспечивается благодаря соблюдению Конституции, законов РФ, подзаконных актов, имеющих юридическую силу. Органы прокуратуры, правопорядка, государственные службы стоят на охране прав граждан и обязаны соблюдать принцип законности, провозглашенный высшим нормативным актом государства – Конституцией

[1]. Принципы законности выражаются в реальности закона, его верховенстве, единстве, презумпции невиновности и целесообразности.

Принцип законности предполагает неотвратимость наказания за несоблюдение субъектами правового государства норм законов и подзаконных актов и предполагает строгое выполнение требований законов.

Обратная сторона законности – беззаконие, наступает в государстве, в котором не соблюдаются законы, их требования носят декларативный характер, не несут последствий и попираются всеми субъектами общества [2].

Принцип законности неумолим для правового государства и не может быть проигнорирован в силу обстоятельств или удобных политтехнологий. Законность в правовом государстве обеспечивается за счет:

1. Равного соблюдения всеми членами общества законодательства РФ.
2. Принятие законов и подзаконных актов в соответствии с Конституцией РФ.[3]
3. Отмены неконституционных положений законов.
4. Формирования гражданского сознания и уважения к закону в правовом государстве.

5. Неотвратимость наказания за нарушение законов и подзаконных актов
Соблюдение режима законности означает создание таких условий в правовом государстве, при которых его гражданин уверен в неотвратимости права, в защите его прав государством и соблюдении прав всеми субъектами государства независимо от формы собственности или правового положения.

Верховенство закона – один из главных признаков правового государства, он обеспечивается соблюдением принципа соподчиненности всех нормативных правовых актов главенствующему закону – Конституции РФ [4].

Законность на местах обеспечивается проверками соблюдения законов должностными лицами в муниципальных советах, госучреждениях, федеральных организациях. Изданные ими противозаконные акты, противоречащие Конституции и Кодексам РФ должны быть отменены в судебном порядке по заявлению лиц, обеспечивающих соблюдение принципа законности или по заявлению лиц, чьи права и законные интересы нарушены. Судебная система РФ призвана обеспечить принцип равенства закона для всех его субъектов и реализовать действия законов на практике, восстанавливая нарушенные права и привлекая к ответственности тех, кто нарушил закон.

Все государственные органы, в том числе правотворческие структуры, исполнители закона и лица, на которых распространяется действие закона не могут поступать в разрез с законами, противодействовать им или допускать неуважение к закону или к законным правам граждан и других субъектов правового государства [2].

Каждый гражданин в установленном законом порядке вправе защищать провозглашенный принцип законности и требовать соблюдение

закон от тех, кто его исполняет на местах, и оспаривать незаконные действия должностных лиц, служащих и тех, кто не выполняет закон.

Использованные источники:

1. Вишневский А.Ф.. Общая теория государства и права: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. / А.Ф. Вишневский, Н.А. Горбатов, В.А. Кучинский; Под общ. ред. проф. В.А. Кучинского. - М.: Изд-во деловой и учеб. лит-ры, 2006. - 656 с.. 2006. // [Электронный источник] URL:scicenter.online/teoriya-gosudarstva-prava-scicenter/pravo-zakon-86987.html (Дата обращения: 22.04.2018 года)
2. Емельянов Б. М., Правкин С. А. Теория государства и права. Ч. 2. М.: МИЭМП, 2010. // [Электронный источник] URL:lawbook.online/prava-gosudarstva-teoriya/teoriya-gosudarstva-prava-konspekt-lektsiy.html (Дата обращения: 22.04.2018 года)
3. Морозова Л. А. Теория государства и права. 4-е изд. М.: Эксмо, 2010. // [Электронный источник] URL:www.twirpx.com/file/737174 (Дата обращения: 22.04.2018 года).
4. Конституция Российской Федерации. // [Электронный источник] URL:www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (Дата обращения: 22.04.2018 года)

*Батырмурзаева З.М., к.э.н
доцент кафедры «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics
associate Professor of Department "accounting-1"
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

*Нурулаева З. Р.
студент
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 1гр.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Nurulaeva Z.R.
student of the faculty "accounting and audit" 3K. 1gr.
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

ОСОБЕННОСТИ ДИСКОНТНОГО ВЕКСЕЛЯ FEATURES OF DISCOUNT BILLS

Аннотация. В статье рассматриваются особенности дисконтного векселя, а также выявлены основные минусы и преимущества данного векселя и важность их оформления.

Abstract. The article deals with the features of the discount bill, as well as revealed the main disadvantages and advantages of this bill and the importance of their design.

Ключевые слова: вексель, дисконтный, рынок, банк, предприятие, сумма, долговая бумага, срок, процент, ценная бумага, доход, вклад, сделка, облигации.

Keywords: bill, discount, market, bank, enterprise, amount, debt paper, term, interest, security, income, deposit, transaction, bonds.

Вексель — письменное обязательство уплатить денежную сумму в определенный срок указанному в векселе лицу. Сейчас в основном все на рынке выписывают дисконтные векселя, которые гасятся по сумме, указанной в бумаге, но изначально за него платят меньшую цену — **дисконт**.

Инвесторы, которые не ждут больших доходов за малое время с вероятностью остаться ни с чем, предпочитают фиксированный доход по вложенным суммам. Их выбор падает на государственные облигации, дорожные сертификаты, депозиты. К векселям обращаются очень редко, хотя они могут приносить неплохой доход. Как правило, банки предлагают процентные и дисконтные векселя.

Часто доходность векселей равна доходу, полученному по депозитам или облигациям. Конечно, имеются в виду надежные векселя крупных банков с государственным участием - Сбербанк, Газпромбанк, ВТБ. Кстати, Сбербанк дисконтный вексель также предлагает в качестве доходного продукта. Только векселя с низкой надежностью могут составить конкуренцию вкладам и облигациям банков с государственным участием. Но это большой риск, здесь уже сам инвестор решает, вкладывать в банки и финансовые компании свои средства или нет.

Минусом векселей является то что у частных инвесторов долговые бумаги не очень популярны, т. к. они имеют целый ряд недостатков, вполне способных заставить человека не обращать внимания на такие инвестиции. Самый главный минус — суммы инвестиций. Инвестор должен быть очень состоятельным человеком, готовым вложить в долговую бумагу не менее 1 млн руб. Некоторые банки продолжают работать, но могут объявить дефолт по вексям. В этом случае денег тоже инвестор не получает.

По вексям гораздо сложнее вернуть деньги до конца срока, чем по депозитам, даже которые заключены на условиях невозможности досрочного снятия денежных средств. Т. е., если инвестору срочно нужны будут его деньги, вложенные в вексель, придется продавать долговую бумагу на вторичном рынке и, скорее всего, по цене даже ниже покупной.

Компании, которые хотят разместить вексель, обычно поручают эту процедуру банкам, инвестиционным компаниям, которые являются финансовыми агентами. Это касается и простых дисконтных векселей от Сбербанка, например. Первый владелец векселя – финансовый агент, другие участники рынка покупают уже у него.

Векселя Сбербанка. Сбербанк предлагает процентный рублевый вексель и валютный вексель. Доходы по ним начисляются в виде процентов. Также в продаже представлен и дисконтный вексель, также в рублях и иностранной валюте. Разница между суммой погашения и суммой покупки и будет доходом, суммой (номиналом) и ценой реализации векселя первому векселедержателю. Процентное долговое обязательство на предъявителя оформляется с заранее оговоренным сроком погашения и с любым сроком, но не ранее определенной даты. В этом заключается разница дисконтного векселя. По дисконтным вексям немного другая система погашения: в определенную дату или в любой день, но не ранее указанной в векселе даты.

В настоящее время на рынке торгуются векселя более чем 200 компаний и банков, многие из них предлагают и дисконтный вексель. Погашение дисконтного векселя происходит четко по номиналу в конце срока. Кстати, Сбербанк предлагает и простой дисконтный вексель.

Важность правильного оформления. Женевской вексельной конвенцией 1930 года закреплены очень строгие правила оформления векселей и сроки погашения. Если хотя бы одно из требований будет нарушено, это позволит не считать документ векселем, поэтому нужно

аккуратно покупать долговое обязательство на вторичном рынке, существует много подделок. Банки или компании-векселедатели имеют право отказать в гашении векселя, оформленного с нарушениями. Многие финансовые специалисты считают, что вексель — это вложение не для частных лиц. Тем же, кто с ними не согласен, все просчитал, проанализировал и готов рискнуть, лучше покупать векселя ближе к концу квартала, полугодия или года. Тогда рублевая масса на рынке уменьшается, и финансовые агенты дают более выгодные проценты на погашение.

Использованные источники:

1. Новиков С., Амосов В. Сущность векселей и порядок их учета // Хозяйство и право. – 1998. - №10.
2. Рабинович А.М. Операции с векселями // Российский налоговый курьер. - №23, 24. - декабрь 2002 г
3. Белоглазова Г.Н., Кроливецкая Л.П. Банковское дело, М.: Финансы и статистика, 2003.

*Батырмурзаева З.М., к.э.н
доцент кафедры «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный
университет народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics
associate Professor of Department "accounting-1"
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

*Гусейнова Т.Э.
студент
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 1гр.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Huseynova T. E.
student
of the faculty "accounting and audit" 3K. 1gr.
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

ОТРАЖЕНИЕ НДС ПРИ ПЕРЕМЕНЕ ЛИЦ В ОБЯЗАТЕЛЬСТВЕ THE REFLECTION OF THE VAT IN THE REPLACEMENT OF PERSONS IN AN OBLIGATION

Аннотация. *Нередки ситуации, когда условием исполнения платежного обязательства по договору является изменение его субъектного состава. Замена лица (кредитора или должника) в обязательстве любым из указанных способов сопряжена с решением целого ряда учетно-налоговых проблем, в том числе связанных с исчислением НДС. В данной статье описываются правила отражение НДС при перемене лиц в обязательстве.*

Ключевые слова: *налог на добавленную стоимость, цессия, цедент, цессионарий, кредитор.*

Annotation: *There are frequent situations when the condition of performance of the payment obligation under the contract is change of its subject structure. Replacement of the person (creditor or debtor) in the obligation by any of these methods involves the solution of a number of accounting and tax problems, including those related to the calculation of VAT. This article describes the rules of VAT reflection when changing persons in an obligation.*

Key words: *value added tax , the assignment, the assignor, the assignee lender.*

Цессия или уступка права требования представляет собой соглашение, в соответствии с которым одно лицо (цедент) передает по договору третьему лицу (цессионарию) свои права кредитора к должнику.

Учет НДС кредитором. Поскольку при переводе долга на нового должника платежное обязательство сохраняется, налоговая база по НДС определяется кредитором в объеме и на условиях, установленных договором с первоначальным должником.

Отгрузка товаров (выполнение работ, оказание услуг) и начисление обязательств перед бюджетом по текущему НДС будут сопровождаться следующими записями:

Д-т сч. 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками", субсч. 1 "Расчеты по первоначальному договору",

К-т сч. 90 "Продажи", субсч. 1 "Выручка" отгружены товары (выполнены работы, оказаны услуги);

Д-т сч. 90 "Продажи", субсч. 3 "Налог на добавленную стоимость",

К-т сч. 68 "Расчеты по налогам и сборам", субсч. "Расчеты с бюджетом по текущему НДС" начислена задолженность по текущему НДС.

Если кредитор определяет выручку для целей налогообложения "по оплате", то обязанность по уплате в бюджет НДС со стоимости отгруженных товаров (выполненных работ, оказанных услуг) возникает на дату их оплаты третьим лицом.

В этом случае формирование обязательств перед бюджетом по отсроченному и текущему НДС найдет следующее отражение:

Д-т сч. 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками", субсч. 1 "Расчеты по первоначальному договору",

К-т сч. 90 "Продажи", субсч. 1 "Выручка" отгружены товары (выполнены работы, оказаны услуги);

Д-т сч. 90 "Продажи", субсч. 3 "Налог на добавленную стоимость",

К-т сч. 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами", субсч. "Расчеты с бюджетом по отсроченному НДС" одновременно начислена задолженность бюджету по отсроченному НДС;

Д-т сч. 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками", субсч. 4 "Расчеты по переведенным долгам",

К-т сч. 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками", субсч. 1 "Расчеты по первоначальному договору" переоформлено платежное обязательство на нового должника;

Д-т сч. 51 "Расчетные счета" и др.,

К-т сч. 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками", субсч. 4 "Расчеты по переведенным долгам" на банковский счет зачислен долг, поступивший от нового должника;

Д-т сч. 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами", субсч. "Расчеты с бюджетом по отсроченному НДС",

К-т сч. 68 "Расчеты по налогам и сборам", субсч. "Расчеты с бюджетом по текущему НДС" одновременно начислена задолженность по текущему НДС.

Учет НДС новым должником. Новый должник, приняв на себя переведенный долг, тем самым становится обязанным перед кредитором по

ранее существовавшему обязательству. Информация о возникшей таким образом кредиторской задолженности должна быть отражена в учете записью:

Д-т сч. 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", субсч. 1 "Расчеты по первоначальному договору",

К-т сч. 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", субсч. 3 "Расчеты по переведенным долгам" принят к учету переведенный долг.

Погашение обязательств перед кредитором по переведенному долгу найдет следующее отражение:

Д-т сч. 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", субсч. 3 "Расчеты по переведенным долгам",

К-т сч. 51 "Расчетные счета" и др. с банковского счета уплачен долг кредитору.

Расчеты между первоначальным и новым должником осуществляются в порядке, предусмотренном соглашением о переводе долга. В случае получения в оплату дебиторской задолженности товаров (работ, услуг) новый должник может принять к налоговому вычету соответствующую сумму "входного" НДС одновременно с принятием их к бухгалтерскому учету при условии:

- фактической оплаты к этому времени кредиторской задолженности;
- выполнения остальных требований, предъявляемых к налоговому вычету (п. 2 ст. 171 и п. 1 ст. 172 НК РФ).

В связи с этим в учете необходимо сделать следующие записи:

Д-т сч. 10 "Материалы", 41 "Товары", 25 "Общепроизводственные расходы" и др.,

К-т сч. 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", субсч. 1 "Расчеты по первоначальному договору" приняты к учету (оприходованы) товары (работы, услуги);

Д-т сч. 19 "Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям",

К-т сч. 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками", субсч. 1 "Расчеты по первоначальному договору" отражена сумма "входного" НДС, относящегося к приобретенным товарам (работам, услугам);

Д-т сч. 68 "Расчеты по налогам и сборам", субсч. "Расчеты с бюджетом по текущему НДС",

К-т сч. 19 "Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям" одновременно принята к налоговому вычету сумма "входного" НДС.

Использованные источники:

1. Вещунова, Н.Л. Бухгалтерский и налоговый учет: Учебник / Н.Л. Вещунова. - М.: Проспект, 2013. - 848 с.
2. Касьянова, Г.Ю. Учет - 2016: бухгалтерский и налоговый / Г.Ю. Касьянова. - М.: АБАК, 2016. - 960 с.

З.Бухгалтерский (финансовый) учет: Теория и практика: Учебное пособие / Погорелова М.Я. - М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 331 с.

УДК 333. 338-35

*Батырмурзаева З.М., к.э.н
доцент кафедры «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»
РФ, г. Махачкала
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics
associate Professor of Department "accounting-1"
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala
Джанаров.А.Б.
студент
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 3гр.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»
РФ, г. Махачкала
Japarov. A.B.
student of the faculty "accounting and audit" 3K. 3gr.
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

ОВЕРДРАФТ: УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ И ПОГАШЕНИЯ OVERDRAFT: TERMS AND CONDITIONS OF PROVISION AND REPARATION

Аннотация: Когда клиенту необходимы заемные средства, а получение кредита невозможно по каким-либо причинам, хорошим выходом можно считать овердрафт. В данной статье раскрыты понятие овердрафта, основные условия предоставления и погашения овердрафтного кредита.

Ключевые слова: Овердрафт, кредитование, банковский счет, перерасход средств.

Abstract: when the customer needs borrowed funds, and the loan is impossible for any reason, a good solution can be considered an overdraft. This article describes the concept of overdraft, the basic conditions for the provision and repayment of overdraft credit.

Keywords: Overdraft, lending, Bank account, overspending.

Альтернативой потребительскому кредиту, который банки предоставляют клиентам на зафиксированные в договоре цели, является overdraft. Овердрафт — особая форма краткосрочного банковского кредитования, дающая клиенту право оплачивать со своего расчетного счета товары, работы, услуги своих контрагентов в сумме, превышающей объем

кредитовых поступлений на его счет, т.е. иметь на расчетном (текущем) счете дебетовое сальдо.

Овердрафт — отрицательный баланс на текущем счете клиента, приобретающий иногда статус кредита, т. е. форма краткосрочного кредита, предоставление которого осуществляется списанием средств по счету клиента банком сверх остатка средств на счете, в результате чего образуется дебетовое сальдо.

При этом банки не требуют предоставления справок о доходах, предусмотренных для выдачи целевых кредитных продуктов.

Условия предоставления овердрафта

Кредитование расчетного счета клиента может осуществляться только в том случае, если оно предусмотрено в договоре банковского счета. Дополнительно к договору банковского счета коммерческие банки заключают кредитный договор (соглашение), где указываются основные условия предоставления и погашения кредита, его максимально допустимый размер и срок.

Овердрафт считается льготной формой кредитования, поэтому он должен предоставляться заемщикам с достаточно устойчивым финансовым положением лишь при временном недостатке или отсутствии средств на счете для совершения платежей.

В российской практике коммерческие банки предоставляют овердрафт клиентам при соблюдении следующих условий:

- заключения договора банковского счета на расчетно-кассовое обслуживание;
- отсутствие требований к расчетному (текущему) счету клиента (картотека № 2) в течение последних трех месяцев;
- наличия постоянных оборотов по расчетному счету;
- стабильность работы расчетного (текущего) счета клиента в банке-кредиторе и других банках;
- наличие безупречной кредитной истории;
- устойчивая финансово-хозяйственная деятельность клиента-заемщика.

Погашение овердрафта

За счет кредита по овердрафту оплачиваются как платежные документы, представленные в банк самим клиентом-заемщиком, так и документы, предъявленные к его расчетному (текущему) счету другими клиентами в течение операционного дня. Оплата платежных документов производится за счет кредита по овердрафту сверх остатка средств на расчетном (текущем) счете заемщика на конец операционного дня, но в пределах свободного лимита кредитования. Дебетовое сальдо, образовавшееся в результате таких операций на счете клиента, переносится с расчетного счета на ссудный счет по учету кредитов, предоставленных в форме овердрафта.

При овердрафте в погашение задолженности направляются все суммы, зачисляемые на текущий счет клиента, поэтому объем кредита изменяется по мере поступления средств, что отличает овердрафт от обычных ссуд. Проценты взимаются по существующим или согласованным ставкам.

Погашение овердрафтного кредита производится путем ежедневного списания средств с расчетного (текущего) счета заемщика в безакцептном порядке в пределах свободного остатка средств на счете клиента на конец операционного дня.

При возникновении просроченной задолженности по овердрафту поступающие в погашение денежные средства клиента направляются в первую очередь на погашение комиссии за овердрафт, а затем на погашение процентов и основного долга.

Использованные источники:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017).
2. Шевчук Д.А. Учет в банках: Конспект лекций. – Ростов-на-дону: Феникс, 2007.
3. <http://sovets.net/12669-chto-takoe-overdraft-v-banke.html> title=" Понятие овердрафта для юридических и физических лиц - виды, лимиты и процентные ставки в банках России.

*Батырмурзаева З.М., к.э.н
доцент кафедры «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics
associate Professor of Department "accounting-1"
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

*Мансурова А.Н.
студент
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 1гр.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства» РФ, г. Махачкала
Mansurova A.N.*

*student
of the faculty "accounting and audit" 3K. 1gr.
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

ССУДНЫЙ СЧЕТ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ, ВИДЫ LOAN ACCOUNT: CONCEPTS, FEATURES, TYPES.

Аннотация: *Об особенностях кредитования, условиях погашения знает каждый заемщик, а вот понятие ссудного счета знакомо далеко не всем. Чтобы грамотно разбираться в терминологии и процедуре кредитования, в этой статье мы рассмотрим, что такое ссудный счет, его виды и особенности.*

Ключевые слова: *ссудный счет, банк, кредитование, кредит, заемщик.*

Annotation: *About the features of lending, repayment terms knows every borrower, but the concept of a loan account is not familiar to everyone. In order to properly understand the terminology and procedure of lending, in this article we will consider what a loan account, its types and features.*

Keyword: *loan account, Bank, lending, loan, borrower.*

Ссудный счет – основная составляющая системы кредитования, необходимая банкам для учета движения средств по выданному кредиту. Такой счет открывается банком на имя клиента, которому предоставлен кредит. Он отражает в себе поступления денег, когда их представляют кредитные организации и учреждения, отражает он и погашение долга заемщиком. Ссудный счет не предназначается для осуществления расчетных процессов и операций. Подобный счет открывают посредством составления договора о кредитовании между определенным конкретным банком и самим физическим или юридическим лицом, то есть, непосредственно заемщиком денежных средств. Кредитным организациям ссудные счета нужны для

отображения на своих балансовых счетах образования ссудного долга, и для контроля за его своевременным погашением.

Термин «ссудный счет» ничто иное, как индивидуальный счет заемщика в банке-кредиторе, открываемый для перечисления на него кредитных средств при выдаче кредита и последующего зачисления на этот счет ежемесячных платежей по кредиту. Именно так называются в банковской практике счета, на которых отображается движение средств должника по кредиту. На ссудном счету содержится вся информация:

- О расходах – снятии денег пользователем кредитных средств (заемщиком);
- О приходах – платежи в адрес банка согласно кредитному договору.

На одного и того же клиента банка могут быть открыты сразу несколько ссудных счетов в том случае, если клиент-заемщик оформляет несколько кредитов одновременно, приход и расход по которым учитываются банком отдельно.

Хотя учет средств внутри банка является его собственной задачей, до которой дело может быть только сотрудникам банка и налоговым органам, кое-какие особенности ведения ссудного счета могут быть полезны и заемщикам.

1. Первой и главной такой особенностью является то, что ссудный счет не является самостоятельной услугой — его открытие служит лишь дополнительным действием, предпринимаемым банком по кредитному договору. Стало быть, взимание по нему комиссии не допускается — такую позицию неоднократно высказывал Верховный суд РФ, разбирая дела, связанные с кредитными спорами между банками и физическими лицами

2. Открытие и ведение ссудных счетов для предпринимателей и юридических лиц хоть и является обязанностью банка в силу требований о бухгалтерском учете (а не услугой, как хотелось бы некоторым банкирам), но к коммерческим отношениям между юридическими лицами закон о защите прав потребителей не применим, поэтому банки, апеллируя к принципам свободы договора пытаются вводить комиссии за ведение ссудного счета в случае кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Стоит отметить, что Верховный Суд РФ в большей степени склоняется к тому, что все расходы банка, которые непосредственно относятся к ведению счетов, в том числе и ссудных, должны покрываться из тех денежных средств, которые банк получает за предоставление кредитного займа и обслуживание организаций и предпринимателей. Но четкой позиции Верховный Суд (ранее этими вопросами ведал Высший Арбитражный Суд Российской Федерации, упраздненный в соответствии с Законом РФ о поправке к Конституции РФ от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ) не обозначил, поэтому судебная практика по вопросам комиссий за ведение ссудного счета может отличаться от дела к делу, и от региона к региону.

3. Ссудный счет является техническим. Когда происходит его открытие, ставить в известность налоговые органы не требуется.

4. Ссудный счет отличается от обычного тем, что его не нужно закрывать, то есть, когда заемщик полностью выполнил свои обязательства по кредитному договору и выплатил всю сумму с процентами, банк должен самостоятельно закрыть ссудный счет.

На сегодняшний день в банковской практике существуют следующие виды ссудных счетов (Рис.1):

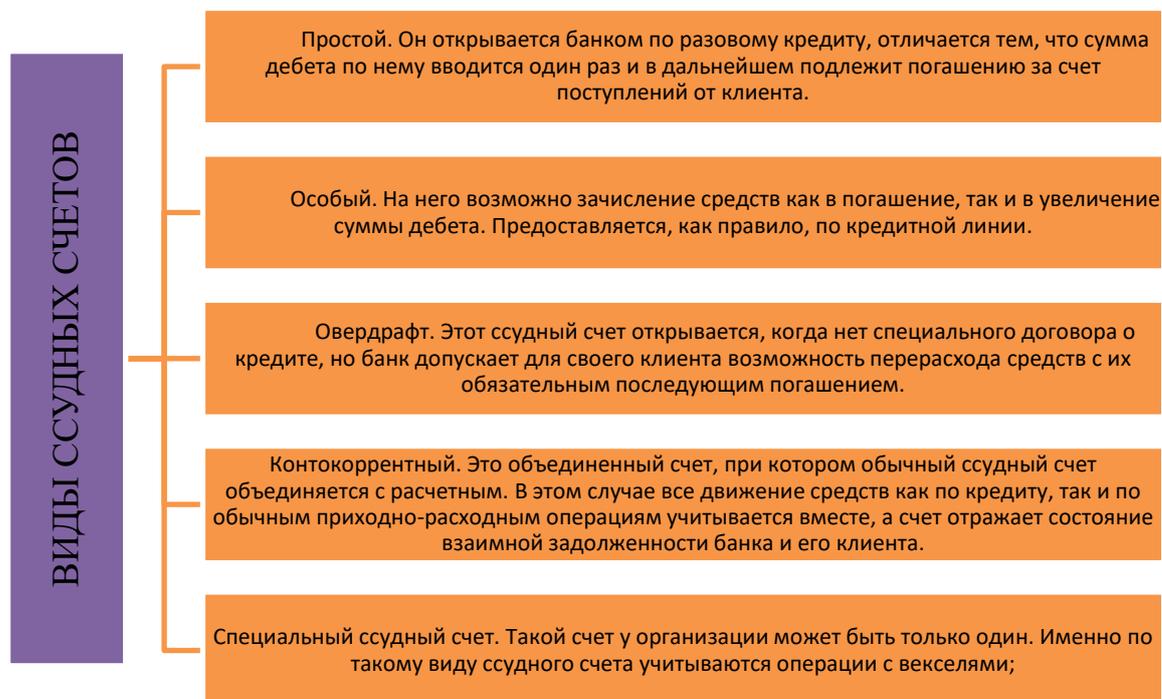


Рис.1 Виды ссудных счетов.

С переходом к рыночным отношениям преобладающей формой ссудного счета становятся простые ссудные счета.

Кроме того, по виду валюты ссудный счет может быть рублевым либо валютным.

Использованные источники:

1. Лаврушин О. И. Банковское дело. М.: Финансы и статистика, 2005.
2. Нешиной А.С. Инвестиции. М.: Дашков и К°, 2007.
3. <https://utmagazine.ru/posts/7840-ssudnyy-schet>
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) ст. 408

*Бурханова Т.С.
студент*

*5 курс, специальность «Экономическая безопасность»
ОУ ВО «Южно-Уральский институт управления и экономики»
Россия, г. Челябинск*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Аннотация: *статья посвящена экономической безопасности предприятия – защищенности его научно-технического, технологического, производственного и кадрового потенциала от прямых или косвенных экономических угроз, например, связанных с неэффективной научно-промышленной политикой государства или формированием неблагоприятной внешней среды, и способность к его воспроизводству. Авторы приходят к выводу, что российские предприятия нуждаются в разработке моделей устойчивого развития в условиях рыночной экономики, т. е. в разработке концепции системы экономической безопасности предприятия.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, производственный сектор, хозяйствующий субъект.*

*Burkhanova T. S.
student*

*5 course, specialty «Economic security»
OU IN the «South Ural Institute of management and Economics»
Russia, Chelyabinsk*

ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS ENTITY

Annotation: *the article is devoted to the economic security of enterprises- the protection of its scientific and technical, technological, industrial and human potential from direct or indirect economic threats, such as those associated with inefficient scientific and industrial policy of the state or the formation of an unfavorable external environment, and the ability to reproduce it. The authors conclude that Russian enterprises need to develop models of sustainable development in a market economy, i.e. the development of the concept of the system of economic security of the enterprise.*

Key words: *economic security, threats to economic security, production sector, economic entity.*

Хозяйствующий субъект - коммерческая организация, самостоятельно принимающая решения и осуществляющая свою деятельность в нормальном режиме.

Проблемы собственной экономической безопасности возникают перед каждым предприятием не только в кризисные периоды, но и при работе в стабильной экономической среде, комплекс решаемых при этом целевых задач имеет существенное различие.

Проблема экономической безопасности хозяйствующих субъектов была поднята исследователями в конце 90-х годов XX столетия, и для России она не новая, но в силу своей широты и многогранности недостаточно изучена.

При этом изначально преобладало представление экономической безопасности организации, как физической безопасности имущества и сотрудников. Затем широкое освещение получило проблема коммерческой тайны и информационной безопасности организации. Некоторые исследователи уделяли основное внимание, проблеме платежеспособности, указывая на ее связь с экономической безопасностью.

Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта – это состояние защищенности его экономических интересов от внешних и внутренних угроз, обеспечивающее устойчивое развитие, реализацию миссии и целей его существования⁶.

Одним из ключевых понятий в обеспечении экономической безопасности хозяйствующего субъекта является понятие угрозы. Под угрозой экономической безопасности организации понимается фактор, создающий опасность для реализации экономических интересов хозяйствующего субъекта. Общепринято деление угроз на внешние и внутренние.

В качестве источников угроз экономической безопасности могут выступать случайные явления природы, ненадежность технических элементов, состояние экономики, политические процессы, неверные решения и запаздывание решений, другие ошибки менеджмента, действия конкурентов.

К внешним угрозам экономической безопасности хозяйствующего субъекта относятся:

- деятельность спецслужб по добыванию экономической информации;
- промышленный шпионаж;
- организованная преступность;
- мошеннические и другие противоправные намерения и др.

Внутренние угрозы экономической безопасности хозяйствующего субъекта порождаются его внутренней средой и включают:

- противоправные и иные негативные действия сотрудников по отношению к организации;
- нарушения установленного режима сохранности сведений, составляющих коммерческую тайну;
- нарушения порядка использования технических средств;
- иные нарушения порядка и правил соблюдения режима безопасности на объекте;
- рискованная политика финансирования;

⁶ Экономическая безопасность России: Учебник / под ред. В.К. Сенчагова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Бином, 2012.

– неэффективная производственно-хозяйственная и инвестиционная деятельность;

– отрицательный имидж хозяйствующего субъекта и др.

Угрозы экономической безопасности предприятия возникают в результате действия многочисленных факторов. Факторы, влияющие на уровень безопасности предприятия, могут быть внутренними и внешними, экономическими и внеэкономическими, объективными и субъективными. Проведенный анализ различных литературных источников позволяет следующим образом классифицировать внешние и внутренние факторы угроз (рисунок 1)⁷.



Рисунок 1 Классификация угроз безопасности предприятия

Для оценки уровня экономической безопасности целесообразно выделить четыре группы внешних факторов угроз устойчивому функционированию предприятия: политические, социально-экономические, экологические и научно-технические.

Значительную роль играют угрозы, связанные с противостоянием и столкновением экономических интересов различных участников экономических процессов, что порождает целый ряд и внешних, и внутренних угроз.

Основной угрозой экономической безопасности предприятия, которую таит в себе проблема столкновения интересов различных заинтересованных

⁷ Буранова Е.А. Экономическая безопасность режимного объекта: Учебное пособие / Е.А. Буранова, Д.Г. Филиппова, О.А. Москвитина; Рязан. академия ФСИН России, 2014.

сторон, является враждебное поглощение компании. По мнению аналитиков, в России наиболее популярны следующие способы поглощения:

- захват организации путем подкупа ведущих менеджеров и установления контроля за финансовыми потоками;
- скупка акций открытым или скрытым способом;
- нарушение законодательства, особенно при подготовке и проведении собрания акционеров;
- скупка долгов и инициирование процесса банкротства.

Немало опасностей таят в себе и корыстные действия управляющих предприятиями, преследующих цели личной наживы.

В случае возникновения кризисной ситуации в организации, менеджмент может сыграть не лучшую роль, скрывая информацию от заинтересованных лиц, в том числе от Совета директоров, собственников, инвесторов⁸⁹.

Таким образом, на современном этапе развития российской экономики, хозяйствующие субъекты подвергаются внешним и внутренним угрозам, реализация которых может привести к негативным последствиям, вплоть до банкротства организации.

Обобщая вышесказанное, можно сделать вывод, что российские предприятия нуждаются в разработке моделей устойчивого развития в условиях рыночной экономики, т. е. в разработке концепции системы экономической безопасности предприятия.

Использованные источники:

1. Экономическая безопасность России: Учебник / под ред. В.К. Сенчагова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Бином, 2012.
2. Буранова Е.А. Основные показатели экономической безопасности объекта уголовно-исполнительной системы / Е.А. Буранова, Д.Н. Русанов // Человек: преступление и наказание. – 2015. – №1.
3. Буранова Е.А. Внутренние и внешние угрозы экономической безопасности хозяйствующего субъекта / Е.А. Буранова, О.А. Москвитина // Материалы науч.-практ. конф. молодых ученых, посв. 20-летию Конституции Республики Казахстан. – 2015.
4. Буранова Е.А. Экономическая безопасность режимного объекта: Учебное пособие / Е.А. Буранова, Д.Г. Филиппова, О.А. Москвитина; Рязан. академия ФСИН России, 2014.

⁸ Буранова Е.А. Основные показатели экономической безопасности объекта уголовно-исполнительной системы / Е.А. Буранова, Д.Н. Русанов // Человек: преступление и наказание. – 2015. – №1

⁹ Буранова Е.А. Внутренние и внешние угрозы экономической безопасности хозяйствующего субъекта / Е.А. Буранова, О.А. Москвитина // Материалы науч.-практ. конф. молодых ученых, посв. 20-летию Конституции Республики Казахстан. – 2015

*Вернова А.С.
студент
Серова Д.Б.
студент*

*Ростовский государственный экономический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону*

ВЛИЯНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ НА КАЧЕСТВО ТОВАРА

Аннотация: *В данной работе рассматривается роль институциональных инноваций и их влияние на качество товара. Анализируются различные подходы к характеристике данной проблемы.*

Ключевые слова: *экономика, экономическая теория, институциональные инновации, потребительская стоимость, качество товара.*

*Vernova A.S.
student
Serova D.B.
student*

*Rostov State University of Economics
Russia, Rostov-on-Don*

INFLUENCE OF INSTITUTIONAL INNOVATIONS ON QUALITY OF GOODS

Annotation: *The role of institutional innovations and their impact on the quality of goods is examined. Various approaches to the characterization of this problem are analyzed.*

Key words: *economics, economic theory, institutional innovation, consumer value, product quality.*

В современных условиях проблема качества товаров является одной из актуальных проблем экономической теории, ведь на изменение качества товара влияют как технологические, так и институциональные инновации.

Согласно известному труду Д. Норта «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики», под институтами подразумевают «сложившиеся ограничительные рамки, организующие взаимоотношения между людьми» [1].

Экономический обмен, который структурируют институты, прошел несколько этапов. На данный момент общественные отношения очень усложнились, что и заставляет фирмы искать новые способы, а именно использовать, вводить институциональные инновации, чтобы конкурировать.

Под институциональными инновациями рассматриваются «новшества, которые осуществляются в формальных и неформальных правилах и при их взаимодействии» [1]. Институциональные инновации играют основную роль в процессе формирования или изменения форм поведения агентов.

При рассмотрении качества товаров в условиях капитализма важна их потребительская стоимость. Данное свойство позволяет потребителю оценить товар с точки зрения его полезности, то есть удовлетворения потребностей.

Существуют различные подходы, изучающие изменения качества товара в результате институциональных инноваций. Рассмотрим некоторые из них.

С одной стороны, качество товаров с развитием капитализма неуклонно снижается. В теории, для получения большей прибыли производителям следует постоянно повышать качество своих товаров. Но часть производителей стала прибегать к таким институциональным концепциям, «как власть и неопределенность». Примером использования таких концепций является создание бренда, с помощью которого потребители покупают ту продукцию, которая, на их взгляд, им больше знакома [2].

С другой стороны, качество товаров с развитием капитализма и институциональных изменений улучшается. Примерами таких тенденций является производство автомобилей, рост разнообразия продуктов питания из года в год.

Если проанализировать категорию качество как комплексное явление, то можно сделать вывод, что тезис об ухудшении качества относится не в равной мере ко всем товарам. Поэтому динамика качества, определяемого как набор свойств товаров, - понятие относительное [3].

Таким образом, отмечается отсутствие единого мнения об изменении качества товара в условиях капитализма. При этом, прогнозируется как дальнейший спад, так и рост качества товаров с изменением институциональных инноваций.

Использованные источники:

1. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики // «Начала», 1997. – 180 с.
2. Розмаинский, И. В. Почему «развитие капитализма» сопровождается ухудшением качества товаров? // Terra Economicus, 2011. – С. 8-16.
3. Малкина, М. Ю. Институциональные основы снижения качества товаров и услуг в условиях рыночной экономики // Журнал институциональных исследований, 2014. – С. 77-97.

Vekhov N. S.

student

4 course, the institution of "Justice"

Saratov State Academy Of Law

Russia, Saratov

Kobzev N. A.

student

4 course, Institute "Justice"

Saratov State Academy Of Law

Russia, Saratov

Supervisor:

Popov V. V., doctor of law

professor of the Department of financial, banking and customs law,

professor

ПРОБЛЕМА ЗАКОННОСТИ ПРОДАЖИ ЛИЧНЫХ ВЕЩЕЙ

ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ И САЙТЫ ОБЪЯВЛЕНИЙ

Аннотация: в данной статье поднимается проблема уплаты налогов с продажи личных вещей через интерне-площадки. Называются варианты, когда продажа личных вещей не облагается налогом.

Ключевые слова: налог, интернет-площадки, доход, личные вещи.

Vekhov N. S.

student

4 course, the institution of "Justice"

Saratov State Academy Of Law

Russia, Saratov

Kobzev N. A.

student

4 course, the institution of "Justice"

Saratov State Academy Of Law

Russia, Saratov

Supervisor: Popov V. V., doctor of law

Professor of the Department of financial, banking and customs law,

Professor

THE ISSUE OF LEGITIMACY OF PERSONAL TREASURES

OVER THE INTERNET AND WEBSITES ADS

Abstract: this article raises the problem of taxes on the sale of personal items through Internet sites. Called options when selling personal belongings is not taxed.

Keywords: tax, Internet sites, income, personal things.

В наше время, во всемирной сети интернет находит место довольно разнообразное количество интернет-форумов, барахолки, сайтов, таких как «Авито», «Из рук в руки» и т.п. На данных интернет площадках люди продают свои вещи, которые им перестали быть необходимы, либо в каких-

либо других ситуациях, когда появилась необходимость в деньгах. Также эти сайты пользуются популярностью у коллекционеров, где они могут найти редкие экземпляры для своей коллекции.

Но в последнее время данные действия граждан ставятся под угрозу. Банки начинают блокировать счета и карты пользователей, которые пользуются интернет-площадками для покупки либо продажи вещей. Делается все это для того, чтобы исключить так называемые схемы «серого» бизнеса, так как с продаж через сайты, не происходит оплаты налога. Я ставлю своей задачей разобраться в степени правомерности продаж вещей таким способ и дать оценку выше озвученным действиям.

В целом, если рассматривать так называемую систематическую реализацию товаров, то это, по ст.2 Гражданского Кодекса Российской Федерации [1, ст. 2 ГК РФ], «деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке». А по ст. 23 Гражданского Кодекса Российской Федерации «гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя».

Но также стоит учесть, что согласно предыдущей статье «при отсутствии государственной регистрации в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя гражданин не вправе ссылаться в отношении заключенных им при этом сделок на то, что он не является предпринимателем».

Можно было бы подумать, что все совершенные нами мелкие сделки, допустим продажа детских босоножек, либо какого-то другого недорогого товара, были незаконны и должны, по идее, облагаться налогом на доход от предпринимательской деятельности.

В какой-то мере да. Но во-первых, такие сделки мало интересуют налоговые органы, так как сумма налога совершенно не существенная.

Во-вторых, существуют некоторые ограничения, для налоговых органов по взиманию налогов с таких доходов. Обращаясь к ст. 220 Налогового Кодекса Российской Федерации [2, ст. 220 НК РФ], можно удостовериться, что ключевую роль, в вопросе наложения налога, играет срок пребывания вещи в собственности. А именно то, что вещь должна находиться в собственности не менее трех лет. Только в этом случае, и без каких-либо условий, гражданин освобождается от уплаты налога с дохода.

Но также и существуют другие варианты, которые предотвращают уплату налогов, в том случае, если вещь находится в собственности менее трех лет. Налоговый кодекс выделяет несколько вариантов развития событий:

1. Вещь бывшая в употреблении стоит меньше 250 тыс. рублей.

2. Вещь бывшая в употреблении стоит больше 250 тыс. рублей, но была приобретена по той же цене, то есть фактического дохода от продажи не было получено.

В первом варианте, все довольно просто, налог с продажи таких вещей не накладывается и платить его не нужно.

Во втором варианте, тоже не происходит наложения налога, так как в результате сделки фактического дохода получено не было. Единственным условием данного варианта является необходимость документального подтверждения понесенных доходов. Такими документами могут быть чеки, квитанции – все то, что может подтвердить факт уплаты именно такой суммы при покупке товара.

Также не стоит забывать о сроках отчетности и оплаты налога с продажи вещей бывших в употреблении. В соответствии со ст. 229 Налогового Кодекса Российской Федерации «Налоговая декларация представляется не позднее 30 апреля года, следующего за истекшим налоговым периодом».

Таким образом, проведя анализ данной проблемы, можно сделать вывод, что налоги с продажи личных вещей через интернет площадки все-таки существуют, и они подлежат уплате, хотя многие люди даже и не подозревают об этом. Что же касается вопроса платить такие налоги, либо нет – это уже личное дело каждого гражданина. Даже то обстоятельство, что налоговым органам довольно сложно отследить такие сделки, не оберегает от риска попасть в категории «неплательщиков» со всеми вытекающими последствиями.

Использованные источники:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. От 29.12.2017)
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2018)

*Галяутдинова Г.И.
студент*

Вдовин М.А.

*ассистент кафедры теории государства и права
Институт права ФГБОУ ВО «Башкирский
государственный университет»
Россия, г. Уфа*

НОВЫЙ ПОДХОД К РЕШЕНИЮ ПРОБЛЕМ БЕЗОПАСНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: *В последнее время участились нападения вооруженных школьников на учителей и своих сверстников. В статье описываются меры, принимаемые для обеспечения безопасности в школах России, США и Европы. В качестве эффективного метода предотвращения школьного насилия в статье особое внимание уделено программе реституционного правосудия.*

Ключевые слова: *безопасность, образовательное учреждение, реституционное правосудие, насилие.*

*Galyautdinova G.I.
student*

Vdovin M.A.

*assistant of the Department of theory of state and law
The Institute of law of the
«Bashkir state University»
Russia, Ufa*

A NEW APPROACH TO SOLVING THE SECURITY ISSUES OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Abstract: *recently, attacks by armed schoolchildren on teachers and their peers have become more frequent. The article describes the measures taken to ensure security in schools in Russia, the United States and Europe. As an effective method of preventing school violence, the article focuses on the restorative justice programme.*

Keywords: *security, educational institution, restorative justice, violence.*

С сентября 2017 года средства массовой информации сообщают о регулярных нападениях вооруженных школьников на учителей и своих сверстников. Так в подмосковной Ивантеевке, Улан-Уде и в Перми, в результате спланированной агрессии со стороны вооруженных школьников, пострадали более двадцати детей, а учитель из Перми получил тяжкие телесные повреждения [1-3].

В Республике Башкортостан проблеме обеспечения безопасности в образовательных учреждениях уделяется особое внимание [4]. В 2013 году все школы городов и отдаленных районов Башкирии были оснащены кнопкой экстренного вызова, в 2016 году из республиканского бюджета выделено и освоено более 300 миллионов рублей на обеспечение

безопасности в школах [5]. Несмотря на предпринимаемые меры безопасности, чрезвычайное происшествие в образовательном учреждении произошло и в Республике Башкортостан. 18 апреля 2018 год ученик коррекционного класса школы №1 в города Стерлитамака напал с ножом на свою одноклассницу и учителя, а затем разлил бензин и поджег класс. В результате трагедии пострадали четыре человека, в том числе и сам нападавший, возбуждено сразу два уголовных дела - покушение на убийство и халатность [6].

Чтобы предотвратить повторение таких чрезвычайных событий в школах - родители, учителя, правоохранительные органы и чиновники всех уровней, обратили свое внимание на осуществление более строгих мер безопасности в школе.

Большинство государств в мире пошли именно по такому пути, приняли или предложили на законодательном уровне для предотвращения чрезвычайных происшествий в школах предоставлять дополнительные финансовые средства для установки металлодетекторов, камер наблюдения, пуленепробиваемых стеклопакетов, турникетов, установку специальных ворот и выделили дополнительное финансирование на приобретение спецсредств сотрудникам охраны. Министерство по делам юстиции Министерства юстиции США в 2010 году выделило более 900 миллионов долларов на усиление мер безопасности для приобретения оборудования для содействия школьным проектам безопасности в 32 штатах [7].

Но как выяснилось позже, высокие меры безопасности не всегда могут помешать совершить запланированный насильственный акт в школе. Ужасные события в начальной школе Сэнди Хук в Ньютауне, штат Коннектикут США 14 декабря 2012 года в результате которой были жестоко расстреляны и убиты 20 детей и шесть воспитателей, позволили в корне пересмотреть вопросы по обеспечению безопасности в образовательных учреждениях США [8].

Любой государственный чиновник на вопрос, почему он полагается на строгие меры безопасности, ответит, что они используют для того, чтобы школьники были в безопасности. Действительно, никто не может не согласиться с тем, что безопасность наших учеников является обязательной. Тем не менее, многие ученые в области образования понимают, что наиболее важным компонентом создания безопасной школы является «культивирование доверия и заботы в школьном сообществе» [9].

При рассмотрении мер безопасности в образовательных учреждениях любого государства, необходимо учитывать несколько дополнительных факторов. Во-первых, строгие меры безопасности, особенно когда они используются в комплексе забор- турникет-охрана, создают обстановку «тюрьмы» для школьников, что приводит к ухудшению условий обучения для учащихся. Во-вторых, несмотря на широко освещаемые события школьного насилия, школы остаются одними из самых безопасных мест для детей.

Строгие меры безопасности в отношении учеников из неблагоприятных семей, создают барьер между учениками и учителями, и часто являются причиной разногласий в школьном сообществе. На самом деле, некоторые исследования ставят под сомнение то, насколько строгие меры безопасности эффективно снижают школьную преступность. Американские ученые Мэтью Майер и Питер Леоне провели исследования, в котором участвовало более 7000 школьников, и выяснили, что зависимость школ от металлодетекторов, запертых дверей, замков для шкафчиков и охранников может привести к большему беспорядку, увеличению преступности и насилия. Они заключили, что ограничительные меры не могут помочь школьникам развивать индивидуальную ответственность. Только достойное и уважительное отношение ко всем членам школьного сообщества, открытые линии связи между учениками, учителями и дирекцией школы, а также регламентированные правила поведения, возложение ответственности за дисциплину на коллектив в целом, является основой для профилактики правонарушений.

Согласно мнению Лауры Мирски, сотрудника Международного института реституционной практики, существует несколько программ и методов, которые способствуют безопасности школы, не нанося ущерба образовательному климату. Наиболее эффективной программой на ее взгляд является программа реституционного правосудия [10].

Программа реституционного правосудия нацелена на оказание помощи учащимся-правонарушителям в возмещении нанесенного ими ущерба, что дает им возможность загладить свою вину, а в целом, обеспечивает целостность коллектива. Администрации школ, которые осуществили эту программу, добились существенных успехов в сокращении правонарушений в своих учреждениях. Например, средняя школа в Западной Филадельфии, ранее одна из самых опасных школ в Пенсильвании, сообщила, что акты насилия в школах сократились на пятьдесят два процента в год после реализации этой программы. В следующем году количество насильственных инцидентов снова уменьшилось на дополнительные сорок пять процентов [11].

Истина, которую должны принять родители, учителя, правоохранительные органы и чиновники заключается в том, что даже самые сильные меры безопасности не будут, и не могут полностью помешать тем, кто решил совершить насильственные действия внутри школы. Школы могут сделать гораздо больше, чтобы предотвратить насилие, инвестируя в программы, которые создают коллективную ответственность и доверие среди школьников и учителей - это намного эффективнее, чем использование мер, основанных на страхе, принуждении и наказании.

Использованные источники.

1. Погорелов Д.А. Перед нападением девятиклассника в Ивантеевке учительница поссорилась с ним [электронный ресурс]. –URL:

- [<http://www.mk.ru/incident/2017/09/05/pered-napadeniem-devyatiklassnika-v-ivanteevke-uchitelnica-possorilas-s-nim.html>] (дата обращения: 03.04.2018).
- 2.РИА Новости. Нападение на школу в Улан-Удэ [электронный ресурс]. – URL: [<https://ria.ru/trend/ulan-ude-school-attack-19012018/>] (дата обращения: 03.04.2018).
- 3.В Перми совершено нападение на школу. Пострадали пятеро учеников и учитель [электронный ресурс]. –URL: [<http://www.yaplakal.com/forum1/topic1723748.html>] (дата обращения: 03.04.2018).
- 4.Постановление Правительства Республики Башкортостан от 31 декабря 2014 г «О государственной программе «Обеспечение общественной безопасности в Республике Башкортостан»
- 5.Решение коллегии Министерства образования Республики Башкортостан от 19 мая 2017 г «О состоянии безопасности образовательных организаций Республики Башкортостан и их подготовке к новому 2017-2018 учебному году»
- 6.Пострадавших при нападении в башкирской школе перевели в общие палаты [электронный ресурс]. –URL: [<http://www.interfax.ru/russia/609325>](дата обращения: 21.04.2018).
- 7.US Department of justice cops office announces over \$13 million in school safety grants [электронный ресурс]. –URL: [<http://www.cops.usdoj.gov/Default.asp?Item=2599>] (дата обращения: 03.04.2018).
- 8.Алехина Ю.А. Бойня в США: появились новые свидетельства очевидцев трагедии [электронный ресурс]. –URL: [<https://www.ufa.kp.ru/daily/author/4636/>] (дата обращения: 03.04.2018).
- 9.Pedro A. Noguera, Finding Safety Where We Least Expect It: The Role of Social Capital in Preventing School Violence, in zero tolerance: resisting the drive for punishment in our schools (William Ayers et al. eds., 2001)].
- 10.Matthew J. Mayer & Peter E. Leone, A Structural Analysis of School Violence and Disruption: Implications for Creating Safer Schools, 349 (1999).
- 11.Describing restorative justice programs that effectively reduced school crime in other Pennsylvania schools. [электронный ресурс]. –URL: [http://www.iirp.edu/iirpWebsites/web/uploads/article_pdfs/ssspilots.pdf] (дата обращения: 03.04.2018).

*Герасименко О.А., кандидат экономических наук
доцент кафедры менеджмента и маркетинга
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород*

ОПЫТ РЕАЛИЗАЦИИ ГАРАНТИЙ ДОХОДНОСТИ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ В ПРОЕКТАХ ГЧП

Аннотация: *В статье изучены гарантии возврата вложенных средств инвестора за счет применения механизма минимально гарантированного дохода, который является распространенной и даже обычной практикой в реализации проектов ГЧП за рубежом, активно используемым механизмом разделения между сторонами проекта ГЧП рисков рентабельности проекта. В США, Чили и Южной Корее данный механизм прямо закреплен и подразумевает обязательство публичной стороны гарантировать доходы частной стороны до определенного уровня. В свою очередь, руководящие документы ЕС в сфере ГЧП, прямо такой механизм не закрепляют, однако указывают на возможность предоставления публичной стороной различных гарантий и субвенций.*

Ключевые слова: *государственно-частное партнерство, регион, минимально гарантированный доход, концессионное соглашение, проект.*

*Gerasimenko O.A., PhD in Economy
the senior lecturer of
Belgorod National Research University
Russia, Belgorod*

THE EXPERIENCE OF IMPLEMENTATION OF GUARANTEES OF THE INCOME OF CONCESSION AGREEMENTS IN PUBLIC- PRIVATE PARTNERSHIP PROJECTS

Abstract: *The article examines the guarantees of return of invested funds through the use of the mechanism of minimum guaranteed income, which is a common and even common practice in the implementation of public-private partnership projects abroad, an actively used mechanism for dividing the risks of project profitability between the parties to the public-private partnership project. In the United States, Chile and South Korea, this mechanism is explicitly enshrined and implies the obligation of the public to guarantee the proceeds of the private party to a certain level. In turn, the European Union guidelines on public-private partnership do not directly establish such a mechanism, but point to the possibility of providing the public with various guarantees and subventions.*

Key words: *public-private partnership, region, minimum guaranteed income, concession agreement, project.*

Сегодня в международной практике использования механизма минимально гарантированного дохода (МГД) принято гарантировать от 60 до 85 % планируемых доходов частной стороны» (покрывая при этом расходы частного инвестора на обслуживание долга частично или

полностью). В США – стране, относящейся к числу лидеров в сфере ГЧП, – применительно к реализации транспортных проектов ГЧП в декабре 2016 г. Министерством транспорта США было выпущено руководство «Распределение рисков доходности в транспортных ГЧП проектах», где была четко прописана возможность компенсации в рамках МГД. Согласно документу, через гарантию минимального дохода публичный партнер гарантирует доходы частного партнера до установленного уровня, частично принимая на себя риски доходности. В свою очередь публичный партнер устанавливает «барьерную линию» и гарантирует доход частного партнера до этого минимального уровня. В Южной Корее механизм МГД был внедрен в конце 1998 г. законом «О частном участии в инфраструктуре». Первые годы государство гарантировало от 80%-90% прогнозных операционных поступлений в течение 15 лет с момента начала эксплуатации. Затем параметры были скорректированы и составили 65-75% в течение 10 лет. Функциональной особенностью схемы МГД была её «динамичность»: конкретные показатели менялись от срока эксплуатации объекта (в первые 5 лет эксплуатации объекта публичная сторона могла гарантировать 75% от прогнозных доходов и забрать все доходы выше уровня 120%, а в последние 5 лет – 65% от прогнозных доходов и забирать сверхдоходы выше 130%) [1].

С течением времени, однако, государственные власти пришли к выводу, что привязка МГД исключительно к прогнозным параметрам операционной выручки без учета стоимости проекта создавала «неправильные стимулы» для частных партнеров по завышению прогнозных значений. Поэтому в 2006 году была предпринята попытка повысить точность прогнозов выплаты МГД за счет «внедрения» в ГЧП-проекты двух условий:

- если фактические доходы частного партнера были ниже прогнозных значений более чем в двое, то механизм МГД не применялся;
- к проектам, предлагаемым в формате частной инициативы, механизм МГД перестал применяться [2].

Использованные источники:

1. О концессионных соглашениях: Федеральный закон Российской Федерации от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ.
2. Тхориков Б.А. Методология индикативного управления /Б.А. Тхориков // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2012. – № 10. – С. 154-157.

*Гилязова Г.М.
студент
1 курс, Институт права
Башкирский Государственный Университет
Россия, г.Уфа
Научный руководитель: Вдовин М.А.
младший преподаватель*

**ПЕРВАЯ КОНСТИТУЦИЯ ИСПАНСКОЙ МОНАРХИИ: ЕЁ
ОСОБЕННОСТИ И ВЛИЯНИЕ НА СТАНОВЛЕНИЕ ЛИБЕРАЛЬНЫХ
ИДЕЙ**

Аннотация: *Статья посвящена первой конституции Испании — Конституции 1812 года. Также её называют Кадисской, от названия места, где она была принята. Были проанализированы характерные черты, особенности Кадисской конституции. Изучены причины популярности испанской конституции и влияние на дальнейшее становление идей либерализма.*

Ключевые слова: *либерализм, Кадисская конституция, Байонский Статут, кортесы, Центральная хунта, суверенитет нации.*

*Gilyazova G.M.
student
1st year, Institute of law
Bashkir state University
Russian, Ufa
Supervisor: Vdovin M.A.
junior lecturer*

**THE FIRST CONSTITUTION OF THE SPANISH MONARCHY: ITS
CHARACTERISTICS AND INFLUENCE TO THE FORMATION OF
LIBERAL IDEAS**

Abstract: *The paper contemplates to the first Constitution of Spain — the Constitution of 1812. It is also called Cadiz, from the name of the place where she was accepted. The characteristic features and peculiarities of the Cadiz Constitution were analyzed. Studied the reasons for the popularity of the Spanish Constitution and influence to the further development of the ideas of liberalism.*

Keywords: *liberalism, the Constitution of Cadiz, the Statute of Bayonne, cortes, the Central junta, the sovereignty of the nation.*

Кадисская конституция 1812 года — первый основной закон Испании и один из самых демократичных конституций Европы первой половины девятнадцатого века. Конституция 1812 года послужила в дальнейшем маяком не только для определения политического курса своей страны, но и повлияла на конституции стран Европы и Америки.

Для начала необходимо познакомиться с историей принятия Кадисской конституции. Конституция была принята во время военных действий с Францией, в то время, когда больше половины испанской земли была занята

армией Наполеона. Императору Франции удалось сместить с испанского престола представителя династии Бурбонов и назначить на его место своего брата Жозефа, которому был дарован конституционный акт — Байонский Статут. Данное обстоятельство было одобрено некоторым количеством знати, но в своем большинстве население было недовольно своим положением. Не признавая поражение своей страны, они начинают освободительную войну за свою свободу. Население использовало все возможные способы сопротивления, в том числе и «герильи» - создание партизанских отрядов. В 1808 году на свободной от завоевателей территории происходит созыв Центральной хунты. Главной её целью являлась организация централизованного управления и военного командования, и в дополнение подготовка к выборам кортесов — депутатов учредительного органа. Впоследствии кортесы открыли своё первое собрание 24 сентября 1808 года на острове Леон, а затем перебрались в Кадис. Кортесы провозгласили себя носителями суверенитета нации и объявили о непризнании Байонского статута и считают королем Испании Фердинанда VII.

Однако основным содержанием деятельности учредительных депутатов считалось принятие Конституции. Для создания Конституции была учреждена комиссия, которая состояла из 15 депутатов. Из их числа 5 были делегатами колоний, а остальные 10 — провинций. При этом 5 членов были представителями духовенства, а другие — юристы. Но необходимо подчеркнуть, что не все участвовали в создании Конституции. Разработка Конституции лежала на плечах либералов, которые впитали в себя идеи Великой французской революции.

После представления текста Конституции 18 августа 1811 года, его обсуждение продолжалось вплоть до марта 1812 года. И по итогам дискуссий было в общем внесено около 56 поправок.

С текстом Конституции была и записка, составленная А. Аргуэльсом, одним из авторов, где содержалось объяснение всех преобразований: «Комиссия не предлагает в своем проекте ничего, что бы не было записано самым достоверным и торжественным образом в различных испанских законах; ею лишь использован новый метод, которым распределен, упорядочен и классифицирован материал так, чтобы была создана система Основного закона, в котором содержалось бы в единстве, гармонии и согласии то, что имелось в основных законах Арагона, Наварры и Кастилии по поводу свободы, независимости нации, прав и обязанностей граждан, титула и прав короля и трибуналов, создания и использования вооруженных сил, экономического состояния и управления провинциями».

Идеи французского Просвещения и Великая французская революция во многом оказали большое влияние на формирование у авторов проекта Конституции 1812 года идей либерализма и демократии. И поэтому нельзя отрицать факт схожести французской Конституции 1791 года с Кадисской конституцией. Однако некорректным будет сказать, что это копия французской конституции, так как испанский закон был принят в условиях

национальной войны, что во многом способствовало развитию своих особенностей. Например, странным кажется то, что сохранилась монархическая форма правления, и при этом сама Конституция не нуждалась в одобрении короля. Это позже и напугало французский и английский парламенты.

Кадисская конституция содержит 384 статьи, которые объединены в 10 разделов. Разделы затрагивают важнейшие общественные отношения и институты общества. Они имеют следующие оглавления: 1) об испанской нации и испанцах; 2) о территории Испании, ее религии, правительстве и испанских гражданах; 3) о кортесах; 4) о короле; 5) о судах и правосудии по гражданским и уголовным делам; 6) о внутреннем управлении провинций и округов; 7) о налогах; 8) о национальных вооруженных силах; 9) о народном просвещении; 10) о соблюдении Конституции и порядке внесения в нее изменений.

Из содержания разделов можно сделать вывод, что Испанская Конституция 1812 года понимает государство как единство трёх элементов: нации, территории и власти.

«Национальная идея» становится гласной и основной в Конституции 1812 года. И причиной этого послужила война, которая имела национально-освободительные черты. Кортесы, пренебрегая суверенитетом короля, вводят национальный суверенитет, представленный в статье три: «...суверенитет по существу принадлежит нации, ей одной поэтому принадлежит исключительное право устанавливать свои основные законы». Из этого следует, что субъектом суверенитета является народ — испанцы.

Однако не только суверенитет был характерен испанскому государству, но также она признавалась наследственной ограниченной монархий с католической религией, которая была провозглашена государственной.

Красной нитью в Конституции проходит мысль о верховенстве закон во всех сферах государственной власти, которой посвящена ст.254. Основное содержание данной идеи состоит в том, что должностные лица руководствоваться буквой закона. Более того законодатели заботились о том, чтобы сам закон был прав, справедлив, по ст.4 и 12.

Исходя из текста Конституции, основной задачей правительства должно быть счастье нации, которое равно благополучию отдельных людей. Таким образом, Кадисские законодатели признавали своё предназначение в разработке закона и создание такого устройства государства, которое бы обеспечивало испанскую нацию правом на свободу, правом на безопасность и собственность.

Следуя точке зрения самих разработчиков Кадисской Конституции, главным её признаком должна была быть неизменность, устойчивость, которая выражалась в «незыблемости принципов, на которых она зиждется». Например, согласно ст. 375 внесение поправок допускается только через восемь лет после принятия ей законной силы и представляет собой довольно сложную процедуру (ст.376-384).

Однако после грандиозного принятия первой Конституции Испании, король Фердинанд манифестом 4 мая 1814 года отменил её «как порождение французской революции, анархии и террора».

Испанская Конституция имела большую популярность и периодически провозглашалась. Провозглашенная в 1820 году, она была упразднена в 1823 году, и вновь в 1836 году обрела законную силу, однако год спустя была аннулирована. Основы данной конституции были настолько актуальны, что она послужила прототипом португальской Конституции 1822 года, а также конституций Италии и Бразилии. Конституция стала объектом размышлений европейских либералов после публикации в Санкт-Петербурге, Риме, Париже, Неаполе, Лондоне и Швейцарии. Также повышенный интерес к Кадисской конституции проявляли русские вольнодумцы, в особенности декабристы П.И. Пестель и Н.М. Муравьев.

Такая известность У Кадисской конституции появилась благодаря условиям, в которых она была принята (война испанского народа против наполеоновской Франции), а также такие юридические черты, как конкретизация, ясность и четкость

Испанские либералы девятнадцатого века в основу своей программы положили реформы, проведенные в 1808-1814 годах. Кадисская конституция являлась той базой, которая привела к демократическим преобразованиям. Даже в двадцатом столетии после смерти диктатора Франко предпринимались попытки обращения к Конституции 1812 года.

Использованные источники:

1. Градовский А. Государственное право важнейших европейских государств // Градовский А. Д. Собр. соч.: В 9 т. Т. 4. СПб., 1900. С. 532.
2. Кадисская конституция 1812 // Италия— Кваркуш.— М.: Советская энциклопедия, 1973.— (Большая советская энциклопедия: [в 30 т.] / гл. Ред. А.М. Прохоров; 1969—1978, т. 11).
3. Кирсанова Н.В. Представление о нации и национальное сознание в Испании. XIX в. // Национальная идея в западной Европе в Новое время: Очерки истории. - М., 2005.
4. Мерин Б. Испанская конституция 1812 г. // Учен. зап. Моск. обл. пед. ин-та. Т. 101. 1961. С. 131.
5. Политическая конституция испанской монархии, промульгированная в Кадисе 19 марта 1812 г. / Пер. Т. А. Алексеевой // Законодательство испанской революции 1808-1814 гг. СПб., 1996. С. 116-143.

*Гилязова Г.М.
студент
1 курс, Институт права
Башкирский Государственный Университет
Россия, г.Уфа
Научный руководитель: Вдовин М.А.
младший преподаватель*

БАЙОНСКИЙ СТАТУТ

Аннотация: *Статья посвящена Байонскому Статуту 1808 года. Это конституционный акт, который был дарован Наполеоном своему брату Жозефу, которого он назначил королем на испанский престол. Было проанализировано политическое положение Испании во время принятия Байонского Статута, изучена его общая характеристика. На основании изученного материала последовал вывод о значении Статута в истории Испании.*

Ключевые слова: *Байонский Статут, Правительственная хунта, Кадисская конституция, династия Бонапартов, конституционный акт.*

*Gilyazova G.M.
student
1st year, Institute of law
Bashkir state University
Russian, Ufa
Supervisor: Vdovin M.A.
junior lecturer*

THE BAYONNE STATUTE

Abstract: *The paper contemplates to the Bayonne Statute of 1808. It is a constitutional act granted by Napoleon to his brother Joseph, whom he appointed king to the Spanish throne. The political situation of Spain during the adoption of the Bayonne Statute was analyzed and its General characteristics studied. On the basis of the material studied, the significance of the Statute in the history of Spain was concluded.*

Keywords: *the Bayonne Statute, Government junta, Cadiz Constitution, Bonaparte dynasty, constitutional act.*

Байонский Статут 1808 года — уникальный феномен в истории Испании. Наполеон Бонапарт, сместив испанского короля, назначил на престол Испании своего брата Жозефа и даровал ему Байонский Статут, который должен был стать первым конституционным актом в Испании. Как известно, в 1812 году в Испании была принята конституция и Статут был аннулирован, однако значение данного конституционного акта в истории Испании, его дальнейшая судьба породили большой интерес к нему.

Испания в силу того, что к девятнадцатому веку была в трудном экономическом и политическом положении, вступила в союз с Францией, император которой желал завоевать всю Европу. Наполеон заключил договор

с испанским королем о том, что они займут некоторую часть территории Испании для завоевательных операций по отношению к Португалии. Однако после овладения Португалией, наполеоновская армия не спешила покидать испанские земли. И после того, как численность французской армии на территории Испании стала возрастать стало ясно, что коварные планы Франции затрагивают и их земли.

Такие выходки Наполеона испугали короля Карла IV и он решил незамедлительно бежать. Однако взбунтовавшийся народ не позволил этого. Король был в смятении. И событие, произошедшее в ночь с 17 на 18 марта 1808 года перевернуло всё в королевском дворе. На следующий день, 19 марта Король Карл IV отрекся от испанского престола в пользу своего сына Фердинанда. Фердинанд давно хотел и мечтал сменить своего отца и был очень даже популярен среди народных масс, однако его вступление на престол было проигнорировано Наполеоном, который вскоре занял столицу Испании. Разрешение спора о престоле произошло в местечке Байона, где впоследствии Фердинанд отрекся от престола в пользу своего отца, а Карл IV, в свою очередь, в пользу Наполеона. А Наполеон передал престол своему брату Жозефу. Он не сомневался в том, что Испания завоевана. И теперь требовалось законное закрепление новой династии на испанском престоле. И для этого Наполеон решил даровать испанскому народу конституцию, одобренную Правительственной хунтой. В газете было опубликовано обращение Наполеона к народу: «Испанцы, созывается генеральная ассамблея депутатов от провинций и городов. Желаю сам убедиться в ваших желаниях и нуждах. Затем воспользуюсь своими правами и возложу вашу славную корону на голову другого, гарантируя при этом конституцию, которая соответствует святой власти суверена, а также свободам и привилегиям народа».

Данное обращение было вполне поддержано некоторой частью знати, но народ был недоволен своим положением, что привело к национально-освободительному восстанию. Восстание затруднило проведение выборов Собрание, но усилия французских властей всё-таки не были зря, им удалось сформировать Хунту, которая несмотря на критическое положение в стране достигло своей цели. На испанском престоле установилась новая династия — династия Бонапартов и учрежден конституционный акт — Байонский Статут 1808 года.

Байонский Статут имел четкую структуру. Он содержал преамбулу и 146 статей, которые были заключены в 13 главах. Главы имеют следующие оглавления: 1) о религии; 2) о наследовании короны; 3) о регенстве; 4) о содержании короны; 5) о должностных лицах королевского двора; 6) о министерствах; 7) о Сенате; 8) о Государственном Совете; 9) о Кортесах; 10) об испанских королевствах и провинциях в Америке и Азии; 11) об осуществлении правосудия; 12) об управлении казной; 13) общие положения.

Преамбула посвящена характеристике самого Статута. Хотя акт имеет название Статут, в тексте же используются такие термины, как Конституция,

Основной закон. Также акт определяется как договор между Испанией и Францией. И самое главное — в преамбуле сказано, что акт был принят, объявлен и утвержден королем, а Хунта была только консультирующим органом.

Байонский Статут 1808 года устанавливал в Испании конституционную наследственную монархию, которая основывалась на Сенате, сословных кортесов и Государственном Совете. Функции и деятельность коллегиальных органов не была декларирована и можно сказать, что вся власть абсолютно принадлежала королю. Король властвовал вместе с 9 министрами, но ограничение его власти было лишь на бумаге. Статут провозглашал независимость правосудия, правда как такового разделения власти на три ветви не наблюдалось и назначение судей входило в полномочие короля. Также она объявляла некоторые права граждан, например, свободу личности, свободу передвижений, неприкосновенность жилища, отмену пыток, отмену привилегий и равенство всех перед законом. Одной из особенностей акта было то, что запрещались все другие религии, кроме католицизма. Она объявлялась единой религией. Данный пункт был несвойственен курсу Наполеона. Кроме всего перечисленного, Конституция лимитировала майорат, устраняла внутренние таможи и феодальное судопроизводство, внедряла единое законодательство и тд. На самом деле Байонский Статут практически не применялся в Испании, и после начала Войны за независимость, всё было под контролем французской армии. Бывали случаи нарушения пунктов Статута, например тогда, когда Наполеон сам издавал указы.

Байонский Статут был первой письменной конституцией Испании, однако народ принимал её как навязанную французским императором. Данный факт не устраивал их, и поэтому предстает потребность в создании своей конституции. Именно это стало особым толчком в разработке Конституции Испании 1812 года, которая в истории известна как Кадисская конституция.

Использованные источники:

1. Градовский А. Государственное право важнейших европейских государств // Градовский А. Д. Собр. соч.: В 9 т. Т. 4. СПб., 1900. С. 532.
2. Медников И.Ю. Российская историческая энциклопедия. Т. 2. М., 2015, с. 263-264.
3. Кирсанова Н.В. Представление о нации и национальное сознание в Испании. XIXв.// Национальная идея в западной Европе в Новое время: Очерки истории. - М., 2005.
4. Текст Статута в переводе автора по изд.: Tierno Galvan E. Leyes politicas espanolas fundamentales (1808-1936). Madrid, 1968. P. 3-21.

Гусакова М.С.

*аспирант кафедры маркетинга, логистики и рекламы
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара*

ТРУДНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

Аннотация: *Транспортная сфера является одной из основных отраслей экономики, которая непрерывно взаимодействует с производственной и социальной инфраструктурой, обеспечивая данные области необходимым количеством ресурсов. Государство заинтересовано в развитии предпринимательства в области грузовых и пассажирских перевозок и привлечении средств для бизнеса в реализации транспортных проектов. Однако, несмотря на это предприниматели сталкиваются с рядом трудностей, которые замедляют развитие предпринимательской деятельности транспортной сферы в полном объеме.*

Ключевые слова: *логистика, предпринимательство, логистический сервис, аутсорсинг*

Gusakova M.S.

*postgraduate student
department of Marketing, Logistics and Advertising
Samara State University of Economics
Russia, Samara city*

DIFFICULTIES IN ORGANIZING THE BUSINESS OF LOGISTICS COMPANIES

Annotation: *The transport sector is one of the main branches of the economy, which continuously interacts with the production and social infrastructure, providing these areas with the necessary amount of resources. The state is interested in developing entrepreneurship in the field of freight and passenger transportation and raising funds for business in the implementation of transport projects. However, despite this, entrepreneurs face a number of difficulties that slow down the development of business activities in the transport sector in full.*

Keywords: *logistics, entrepreneurship, logistics service, outsourcing*

Транспортная сфера является одной из основных отраслей экономики, которая непрерывно взаимодействует с производственной и социальной инфраструктурой, обеспечивая данные области необходимым количеством ресурсов. В развитых странах транспортная сфера занимает значительную долю в экономике. Например, транспортная доля в ВВП России за 2017 год составляет 7 %, Казахстане 7%, США 9%, Китае 5%, Канаде 8%.

Россия, как и многие другие активно-развивающиеся страны, стремятся поддерживать сотрудничество как на внутреннем рынке между регионами, так и на внешнем рынке между странами партнерами. Государство заинтересовано в развитии предпринимательства в области

грузовых и пассажирских перевозок и привлечении средств для бизнеса в реализации транспортных проектов. С каждым годом грузооборот транспортной системы растет, несмотря на различные политические и экономические ситуации, которые способствуют замедлению в развитии транспортной сферы. Этому свидетельствуют построение важных стратегических объектов на территории страны, ввод в эксплуатацию необходимых логистических комплексов и высокого спроса на перевозку грузов и пассажиров в различные уголки мира.

Россия имеет достаточно удобное географическое местоположение, соединяя Восточную и Европейскую части, и играет ключевую роль в обеспечении доставки грузов внешней торговли между постоянно-развивающимися регионами.

С каждым годом рынок транспортных услуг развивается, в связи с этим требования клиентов постоянно растут, это требует внедрения новых продуктов, изменение уровня оказания должного сервиса, расширение сферы присутствия на рынке транспортно-логистических услуг.

Так же немаловажными факторами являются изменения экономических условий, усиление конкуренции между транспортными компаниями и между различными видами транспорта, это способствует созданию новых требований к организации процессов доставки и хранения грузов, развитию новых торговых, транспортных и индустриальных технологий. Помимо вопросов транспортировки очень часто возникают потребности в складировании, упаковке, оказании терминально-логистических услуг. Общим решением является создание сети логистических центров.

При оптимизации любого процесса в производстве, в транспорте, в технологиях одной из основных задач всегда стоит сокращение затрат.

Поэтому транспортные и экспедиторские компании не всегда могут удержаться на плаву, поскольку получаемая доля прибыли не соответствует затратам.

На сегодняшний день очень часто крупные предприятия стремятся отдавать логистику на аутсорсинг для достижения большей эффективности в бизнесе. Аутсорсинг в перевозках становится новым мировым трендом. Экономия на передаче процессов профессионалам, по словам экспертов, позволяет сократить управленческие расходы компаний в среднем на 10-20%.¹⁰ Хотя в России данный подход находится на стадии становления, поскольку не все приветствуют и реализовывают данный подход в бизнесе.

Лидером в малом и среднем бизнесе являются автотранспортные перевозки, поскольку они являются наиболее оптимальными, быстрыми и легко доступными, по сравнению с авиа, ж/д или морскими.

¹⁰ МК РУ Аутсорсинг перевозок: Россия в роли догоняющей? 2017 Электронный ресурс – URL.:www.mk.ru/economics (дата обращения 28.04.2018)

В грузовых перевозках автотранспортом основными представителями выступают частные транспортные компании- мелкие или крупные, а так же экспедиторские компании. При организации бизнеса в данной области предприниматели или группы частных лиц сталкиваются с некоторыми трудностями, которые зачастую приводят к ликвидации компании или значительному спаду объемов перевозок, что делает ее убыточной.

При исследовании деятельности нескольких транспортных предприятий, были выявлены основные проблемы при организации бизнеса в транспортной сфере:

-Ограниченность в финансах- как правило, низкий размер капитала сказывается в ограничении покупки необходимого оборудования и средств для обслуживания транспорта, а кредитные и лизинговые программы не всегда подходят для того или иного предпринимателя, что может привести к полному закрытию компании из-за высокого уровня затрат. Постоянно увеличивающиеся затраты на бензин, аренду, обслуживание транспорта, пользование платными дорогами, брокерские услуги, при том, что затраты на перевозку каждый год пытаются сократить, так же ставит более крупные компании в жесткие финансовые рамки.

-Система налогообложения- периодическое предоставление необходимого перечня отчетов и документации, требует привлечение грамотного персонала в данной области, что не всегда является доступным для представителей малого бизнеса, для среднего или крупного сложность заключается в недостаточной четкости и ясности нормативных документов, и частых изменений и внесения поправок в налоговое законодательство.

-Проблема продвижения товаров и услуг- не всегда у компаний получается быстро и грамотно представить свои услуги на рынке, найти надежных клиентов для реализации своих услуг, в виду ограничения бюджета низкие затраты на рекламу.

-Зависимость от политических или экономических событий в стране- распространённая проблема при международных грузоперевозках, в силу запрета транзита, закрытие таможни или забастовок, ограничения движения из-за военных действий.

-Низкая квалификация персонала – важным преимуществом в развитии компании всегда выступает персонал, от профессиональной грамотности и квалификации которого, зависит деятельность всей организации в целом. Необходимо проявлять высокий уровень взаимодействия всех участников цепи поставки, что не всегда проявляется эффективно. Это приводит к сбоям в работе и замедляет движение транспорта.

-Выдача необходимых сертификатов и лицензий- для осуществления данного вида деятельности необходимо четкое соблюдение стандартов, технических документов, требований нормативно-правовых актов. Однако существует ряд административных барьеров (предоставление большого количества документации, необходимость введения дополнительного

документооборота на предприятии, коррупционные риски,)¹¹ которые препятствуют развитию предпринимательской деятельности, дисквалифицируя таким образом компании, которые не соответствуют ряду параметров.

В заключении важно отметить, что востребованность логистических услуг в транспортировке достаточно высокая, но существуют барьеры, которые способствуют слабому развитию бизнеса в данной области. Государство заинтересовано в развитие малого и среднего бизнеса в данном секторе¹² и создает необходимые условия для совершенствования, однако, несмотря на это предприниматели сталкиваются с рядом трудностей, которые замедляют развитие предпринимательской деятельности транспортной сферы в полном объеме.

Использованные источники

1. МК РУ Аутсорсинг перевозок: Россия в роли догоняющей? 2017 Электронный ресурс – URL.:www.mk.ru/economics (дата обращения 28.04.2018)
2. Пригаров С.С. Правовые основы развития малого и среднего бизнеса//Власть и общество: правовые проблемы взаимодействия: сб. науч. трудов. М.,2007.
3. Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2020 года.

¹¹ Пригаров С.С. Правовые основы развития малого и среднего бизнеса//Власть и общество: правовые проблемы взаимодействия: сб. науч. трудов. М.,2007.

¹² Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2020 года

*Дашкыл-оол Ч.Б.
студент магистратуры 2 курс
направление подготовки: Юриспруденция
ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»
Россия, г. Кызыл
Научный руководитель: Монгуш А. С., к. ю.н.
ст. преподаватель*

ЛОКАЛЬНОЕ ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: *В статье рассмотрена роль локального правового регулирования трудовых отношений в системе трудовых отношений, и их характерные черты.*

Ключевые слова: *труд, локальные нормативные акты, трудовой договор, система оплаты труда, заработная плата.*

*Dashkyl-ool C. B.
Student of magistracy 2 year
Direction of preparation: Yurisprudentsiya
FGBOU VO «Tuvindkiy gosudarstvennyy universitet»
Rossiya, g. Kyzyl
Scientific supervisor: Mongush A. S., k.yu.n.
starshiy prepodavatel*

LOCAL LEGAL REGULATION IN THE SYSTEM OF LABOR RELATIONS

Abstract: *The article considers the role of local legal regulation of labor relations in the system of labor relations, and their characteristics.*

Key words: *labor, local regulations, employment contract, wage system, wages.*

В условиях перехода к рыночной организации труда резко возрастает роль локального правового регулирования трудовых отношений. Локальные нормативно-правовые акты, принятые на предприятии, определяют его особый внутренний правопорядок. Они ближе к опосредуемым общественным отношениям, чем централизованные, быстрее улавливают их динамику, более полно учитывают особенности и специфику регулирования применительно к конкретной организации.

Локальные нормативные акты обладают следующими характерными чертами:

- 1) основаны на законах, иных нормативных актах, коллективных договорах и соглашениях;
- 2) конкретизируют, дополняют их применительно к условиям труда у данного работодателя;
- 3) приняты работодателем в пределах своей компетенции;

4) приняты с учётом установленной процедуры, т.е. с учётом мнения или по согласованию с представительным органом работника, и если такое согласование предусмотрено коллективным договором, соглашением;

5) не могут ухудшать положение работников по сравнению с трудовым законодательством и иными нормативными актами, коллективными договорами, соглашениями [1].

Нормы локальных нормативных актов, ухудшающие положение работников, а также акты, принятые с нарушением установленной процедуры, не подлежат применению. Распространяются локальные нормативные акты на работников данного работодателя, независимо от места выполнения ими работы. Локальные нормативные акты доводятся до сведения работников под роспись при приёме на работу до подписания трудового договора (ст.68 ТК РФ), а при приёме локальных нормативных актов или внесения в него изменений – в процессе трудовой деятельности (ст.22 ТК РФ) [2].

Общим качеством, объединяющим все локальные нормативные акты, является их внутрикорпоративный характер, который наделяет их чертами обязательности только применительно к членам одной производственно-трудовой корпорации (работникам данного работодателя) [3].

Взаимодействие централизованного и локального правового регулирования осуществляется по следующим направлениям:

1. Признание за работодателями и представителями работников прав и обязанностей на локальное нормотворчество. Статья 8 Трудового кодекса в систему трудового законодательства включает и локальные акты, содержащие нормы трудового права.

Пределы локального правового регулирования устанавливаются государством путем издания государственными органами:

а) управомочивающих норм, которыми работодателю и представителю работников предоставляется возможность принимать по многим вопросам «свои» правовые установления. Происходит это с использованием таких терминов, как «могут устанавливаться», «допускается», «имеет право» и т.д.

б) норм, которые предписывают работодателю издать или принять локальный нормативный акт самостоятельно, но с соблюдением соответствующих процедур (очередность предоставления оплачиваемых отпусков должна определяться ежегодно в соответствии с графиком отпусков, утвержденным работодателем с учетом мнения выборного профсоюзного органа данной организации);

в) норм, содержащих запреты и ограничения в сфере локального регулирования и определяющих область централизованного правового регулирования (тарифная система оплаты труда работников предприятий, финансируемых из бюджета всех уровней, устанавливается на основе единой тарифной сетки по оплате труда работников бюджетной сферы, утверждаемой в порядке, установленном федеральным законом; не

допускается закрепление в коллективных договорах или индивидуальных трудовых договорах условий труда инвалидов (оплата труда, режим рабочего времени и времени отдыха, продолжительность ежегодного и дополнительного оплачиваемых отпусков и др.), ухудшающих их положение по сравнению с другими работниками).

2. Закрепления за работодателем и представительными органами работников обязанностей по осуществлению локального правового регулирования отдельных трудовых отношений (по выплате заработной платы, установлению рабочего времени и времени отдыха и др.). Например, заработная плата работников не бюджетной сферы должна устанавливаться коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами, трудовыми договорами; порядок введения суммированного учета рабочего времени - правилами внутреннего трудового распорядка.

3. Официального признания локальных нормативных актов правовой основой для решения дел в суде.

4. Установления на федеральном уровне минимума правовых гарантий (минимальной заработной платы, минимальной продолжительности отпуска), который не может снижаться в локальном порядке; определения желательного варианта правового регулирования отдельных видов трудовых отношений посредством выработки соответствующих рекомендаций или примерных типовых правовых актов (заключение трудовых договоров, связанных с допуском к государственной тайне, договоров о полной материальной ответственности, формирование представительных органов работников и т.д.).

5. Установления процедуры разработки и принятия локальных правовых актов.

6. Юридического обеспечения прав работодателей и работников в области локального регулирования.

7. Закрепления в федеральных нормативных актах правовых норм, локального нормотворчества, широко применяемых на практике [4, с. 20].

Анализ взаимодействия централизованного и локального регулирования свидетельствует о том, что последнее является подзаконным и носит дополнительный, вторичный характер, но играет существенную роль в обеспечении трудовых прав работников.

Итак, локальное регулирование может осуществляться в рамках предприятия в целом, в филиале, представительстве, ином обособленном структурном подразделении. Оно осуществляется либо работодателем самостоятельно, либо с участием работников или их представительных органов и направлено на упорядочение правового регулирования трудовых отношений. Основное значение этого регулирования заключается в том, что оно предоставляет возможность работодателям и работникам самостоятельно вырабатывать правила поведения, объективно необходимые в конкретных условиях предприятия, побуждает конкретных субъектов правотворчества на локальном уровне к действиям.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. 1993. № 237.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (в ред. 31.12.2017 г. №502-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации от 7 января 2002 г. № 1. Ст. 3.
3. Ершова Е.А. Нормативные правовые акты работодателя, содержащие нормы трудового права// Трудовое право. - 2009. - № 1
4. Катвицкая М. Регулирование трудовых отношений с помощью локальных нормативных актов// Кадровик. Трудовое право для кадровика. - 2008. - № 9-С. 14-20.
5. Трудовое право России: Учебник/Под ред. С.П. Маврина, Е.Б. Хохлова. - М.: Юристъ, 2014. - 560 с.
6. Трудовое право: Учебник для вузов/Под ред. В.Ф. Гапоненко, Ф.Н. Михайлова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2015. - 463 с.
7. Шкатулла В.И. Комментарий к Трудовому кодексу РФ. 5-е изд., - М., 2013. - 790 с.

*Дубенко А.Ю.
студент*

*Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Симферополь, Республика Крым
Научный руководитель: Кулякина Е.Л.
ассистент кафедры*

ИЗМЕНЕНИЯ ПО НАЛОГУ НА ДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ В 2018 ГОДУ

Аннотация: *В статье рассмотрен новый порядок налогообложения движимого имущества в условиях его реформирования. Совершенствование налогообложения имущества рассмотрено с позиций реализации распределительной и фискальной функций налогов при проведении налоговой политики государства.*

Ключевые слова: *движимое и недвижимое имущество, налог, организации, региональные налоги.*

*Dubenko A.Yu.
student*

*Institute of Economics and Management
FGAOU VO "KFU im. V.I. Vernadsky»
Simferopol, the Republic of Crimea, Russia
Scientific director: Kulyakina E.L.
assistant of the chair*

CHANGES TO THE TAX ON THE MOVABLE PROPERTY OF ORGANIZATIONS IN 2018

Annotation: *The article considers a new procedure for taxing movable property in the conditions of its reforming. The improvement of property taxation was considered from the perspective of the distribution and fiscal functions of taxes when carrying out the state's tax policy.*

Key words: *movable and immovable property, tax, organizations, regional taxes.*

Налог на имущество организаций занимает центральное место в системе имущественного налогообложения России и вызывает определенный интерес в свете возможных изменений в порядке расчета и уплаты данного налога на основе опыта прошлых лет.

До конца 2017 года организации могли не платить налог на движимое имущество, которое поставили на баланс в качестве основного средства с 1 января 2013 года. Льгота не действует только для основных средств, которые получены от зависимой, реорганизованной или ликвидированной компании.

Но с 1 января 2018 года решение об освобождении от уплаты налога на движимое имущество будут принимать региональные власти. В каждом субъекте Российской Федерации будут свои правила. Такие поправки в статью 381.1 Налогового кодекса внес Федеральный закон «О внесении

изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 27.11.2017 № 335-ФЗ [1, 2].

Если регион не примет закон о введении льготы, с 1 января 2018 года, компании будут платить налог на движимое имущество независимо от того, когда его поставили на учет – до или после 1 января 2013 года.

Максимальная ставка налога, которую вправе установить регионы в 2018 году, равна 1,1%. С 2019 года они могут поднять ставку до 2,2%.

Понятие движимого имущества содержится в статье 130 Гражданского кодекса [3]. К нему относят имущество, которое нельзя классифицировать как недвижимость. Например:

- автомобили, мотоциклы и другие транспортные средства, за исключением тех, которые отнесены к недвижимым;
- деньги;
- акции, векселя; транспортные средства;
- экспонаты музея; долевые части в бизнесе;
- линии связи и т. д.

В таблице 1 приведены два основных критерия, по которым можно разграничить движимое и недвижимое имущество.

Таблица 1

Критерии разделения движимого и недвижимого имущества

Критерий	Пояснение
Возможность перемещения основного средства без ущерба его назначению	Если объект прочно связан с землей, он относится к недвижимому имуществу
Сборно-разборный характер конструкции объекта	Объект относят к движимому имуществу, если его элементы можно без вреда демонтировать и перенести на другое место

Из таблицы видно, что выделены четкие разграничения движимого и недвижимого имущества организации.

Платить налог на движимое имущество в 2018 году обязаны только организации, которые применяют общий режим налогообложения.

Организации, которые работают на УСН или ЕНВД, платить налог с движимого имущества не обязаны. Так как они должны платить налог на имущество с объектов недвижимости, налоговая база по которым определяется как кадастровая стоимость, а сами объекты используются в предпринимательской деятельности. В статье 378.2 НК РФ поименовано все имущество организаций. Например, это административно-деловые и торговые центры (комплексы), а также помещения в них.

Сроки уплаты авансовых платежей и налога на движимое имущество устанавливаются региональные власти. Соответственно, в разных регионах такие сроки могут различаться.

Таким образом, реформирование налогообложения движимого имущества позволит значительно увеличить налоговые поступления в региональные бюджеты не только за счет повышения налоговой нагрузки на

среднего плательщика, но и за счет ограничения льгот, применения прогрессивных налоговых ставок на движимое имущество организаций, а также принятия мер, направленных на обложение налогом ранее неучтенных и неоцененных объектов.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 года N 117-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2018). [Электронный ресурс]. – Режим доступа к ресурсу: <http://www.consultant.ru/popular/gkrf1/>.

2. Федеральный закон «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 27.11.2017 N 335-ФЗ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа к ресурсу: <http://www.consultant.ru/popular/gkrf1/>.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 года N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017). [Электронный ресурс]. – Режим доступа к ресурсу: <http://www.consultant.ru/popular/gkrf1/>.

*Дудкина П.А.
студент бакалавриата
Финансовый Университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва
Dudkina P. A.
student of baccalaureate
Financial University under the government of the RF
Russia, Moscow*

**АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ
TOYOTA MOTOR CORPORATION
ANALYSIS OF FORMATION AND DEVELOPMENT
OF THE COMPANY TOYOTA MOTOR CORPORATION**

Аннотация: *С чего начиналось развитие нынешних корпораций, что поспособствовало успеху – подобные аспекты интересует многих людей. В данной статье описаны этапы развития компании тойота, а также представлена система производства, которая включает себя комплекс целей, принципов и методов, позволяющих корпорации постоянно развиваться и удерживать свой статус во всем мире.*

Ключевые слова: *корпорация, философия «Кайдзен», Тойота, Сакичи Тойода, Киичиро Тойода, производственная система .*

Abstract: *how to begin development today's corporations that contributed to the success of such aspects of interest to many people. This article describes the stages of development of the company Toyota, a production system which includes a set of objectives, principles and methods for enabling corporations to develop and retain its status in the world.*

Key words: *Corporation, the philosophy of "Kaizen", Toyota, Sakichi Toyoda, Kiichiro Toyoda, production system .*

Многие всемирно известные компании начинали свою деятельность с чего-то малого и неожиданного, да, это может звучат удивительно, но это так. Некоторые из них возникли при таких обстоятельствах, о которых мы даже никогда не слышали. Также поразительной чертой стало то, что многие крупные предприятия начинали свою деятельность совсем в других сферах производства, которые могли даже и не быть связаны с будущим процессом.

Например в первые годы своего существования корпорация Sony была известна, как производитель электрических рисоварок, а сейчас под ее брендом изготавливаются мобильные телефоны, ноутбуки и т.д., компания LG electronics начала свой путь с производства порошка, а теперь она популярна бытовой техникой и электроникой. Ещё одним интересным фактом стало то, что Toyota начала свою деятельность с текстильных станков. Toyota Motor Corporation – знаменитый японский автомобильный концерн, входящий в одноименную финансово-промышленную группу. Сегодня Тойота числится одной из крупнейших автокомпаний во всем мире,

занимающихся производством различных марок транспорта. Известный сегодня автогигант был основан еще в 1935 году.

Сначала бы хотелось обратиться к истории, ведь именно благодаря ей можно наблюдать все закономерности и особенности развития любого предприятия. Как уже было упомянуто выше, свой первый шаг во всемирный рынок Toyota начала с производства текстильных станков. Сакиши Тойода, прародитель компании, хотел развиваться, и данное дело не заставило его ждать. Он решил посвятить себя совершенствованию ткацких станков. Одно из особенностей его подхода было то, что он учился методом проб и ошибок, что позволило ему всецело окунуться в данное дело. Так же, на него влияло убеждение о том, что Японии в срочном порядке нужна «промышленная перезагрузка», именно данная мысль натолкнуло его на то, что будущую свою компанию он развивал по философии «Кайдзен», что в переводе означает «непрекращающийся путь к совершенству».

Сакиши Тойода не отступал от своих принципов и уже в 1924 совместно со своим сыном, Киширо Тойода, создаёт полностью автоматизированный станок, а спустя пару лет закладывается первый камень в строительство будущей многомиллиардной корпорации — рождается Toyota Automatic Loom Works. Эта небольшая фирма, производящая автоматизированные ткацкие станки, навсегда останется в истории, как «мама» сегодняшней Toyota.

Производство ткацких станков не так долго пробыла в семье Тойода, уже к началу 30-ых годов 20 столетия Сакиши продает патент на свои автоматизированные станки и завещает их сыну, чтобы тот развивал семейное дело, но уже в другом направлении, а именно автомобильном. Глава семьи уже тогда верил, что люди не могут в будущем быть без машин, но на тот момент мало кто мог представить себе данную ситуацию, и по этой причине поддержку было получить практически не от кого. Сложившееся обстоятельства не остановили Киширо, и он послушал своего отца и стал следовать заданному курсу. Вырученные деньги он потратил на зарубежные автомобили, в дальнейшем он стал разбираться во всей автомобильной системой, как все работает, и функционирует. Киширо так же, как и его отец придерживался метода проб и ошибок, благодаря этому находились различные пути решение поставленных задач и преодолевались многие трудности.

Дальнейшие 20 лет можно охарактеризовать как годы взлёта и падения. С одной стороны это появление собственно разработанного двигателя, проектирование автомобилей и запуск производства, поступление заказов, но с другой стороны, не смотря на новую систему производства Киширо, которая повышает деятельность компании и позволяет ее продукции выходить на рынок с конкурентными ценами, качество выпускаемых автомобилей ещё остаётся недостаточно высоким. Ещё одной острой проблемой того периода стал недостаток средств компании, который поставил корпорацию на грань банкротства. Стремясь сохранить

производство, руководство фирмы пыталось лавировать, задерживая выдачу зарплаты. Но это лишь вызвало серию длительных забастовок, еще более усугубивших ситуацию. Пришлось радикально менять финансовую политику, что привело к появлению Toyota Motor Sales Co. Длительные переговоры с профсоюзами помогли выработать соглашение, устраивавшее обе стороны, хотя около 2000 рабочих мест все же пришлось сократить.

Дальнейшее развитие уже точно следовало философии «Кайдзен», а именно, не прекращала совершенствоваться. С 50-ых годов компания постоянно развивалась, улучшала методы, да и само производство в целом. Практически каждый год был знаменит современными бестселлерами, Toyota Corolla, Cellica, Camry, Lexus, Land Cruiser и т.д. И сама компания стала расширять свои масштабы и постепенно переносить своё производство за границу, строя там свои заводы.

Toyota Production System - это целый ряд концепций и методов, которые позволяют повысить производительность компании. Это система производства, осуществляемая компанией Toyota Motor Co., ставит перед собой ряд целей: обеспечить лучшее качество, снизить издержки до минимума, а при хорошем раскладе вообще убрать их, уменьшить количество времени на выполнение задач путем исключения затрат при производстве. Данный комплекс держится благодаря двум основным принципам: «точно вовремя» и автономизации. По другому можно сказать, что эти две части являются столпами, целой поддержкой для системы «Toyota». «Точно вовремя» - это изготовление нужного количества продукции в определенный срок. Автономизация представляет работу над ошибками во время производства или же тотальный контроль за каждым этапом. Данный принцип направлен на выявление брака во время изготовления продукции. Благодаря автономизации риск появления дефектов у продукции снижается к нулю, тем самым, на рынок поступает продукция высокого качества.

Из второго принципа плавно вытекает система мотивация компании, которая построена на том, что руководство поощряет развитие «гхино». Данное понятие в переводе с японского, обозначает хорошую технику, мастерство. Данная система представляет несколько уровней. Первый этап включает в себя возможность работника найти дефект. Второй уровень – это способность самостоятельно устранить данный брак. Чем выше у сотрудника уровень «гхино», тем в большем количестве производственных процессов в компании мотивированы, чтобы двигаться вперед. Система «Гхино» напрямую связан со статусом, что уже само по себе является серьезным фактором мотивации. Рабочие повышают свой статус не только в глазах начальника, но и коллег.

Toyota product system включает в себя ещё два принципа: гибкость рабочей силы, что подразумевает под собой постоянное изменение коллектива из-за колебаний спроса, развитие творческой составляющей работников, а так же обсуждение и использование конструктивных идей.

Данный четыре принципа нельзя воплотить в жизнь, если не применять различные методы. Исходя из того, корпорация разработала их:

1. Система «канбан» для поддержания такого принципа, как «точно вовремя».

2. Метод бесперебойного производства, позволяющий коллективу привыкнуть к изменениям спроса.

3. Сокращение времени переналадки оборудования, что приведёт к снижению общего времени производства.

4. Нормирование работ для обеспечения сбалансированности производственных операций.

5. Разработка схемы расположения оборудования, таким образом, чтобы рабочий, обладающий несколькими профессиями, находился рядом. Данный метод поддерживает принцип гибкости.

6. Рационализаторская деятельность кружков качества и система поощрения предложений для сокращения численности рабочей силы и повышения трудовой морали.

7. Система визуального контроля обеспечивающимся принцип автономизации.

8. Система «функционального управления» для обеспечения управления качеством в рамках всей компании и др.

Заключение

История развития компании Тойота и ее системы производства ассоциируется со взлетами и падениями, постоянными исследованиями и экспериментами.

Путь к большому успеху не бывает лёгким, всегда встречаются трудности, которые могут сломить, а может и наоборот, придать сил на движение вперёд. Семья Тойода изначально сделала ставку на «путь непрекращающегося совершенства» и ни разу не прогадала. Опыт управленцев автогиганта сегодня перенимают менеджеры со всего мира. Философия «Кайдзен» работает и поныне.

Использованные источники:

1. Дженифер К. Лайкер. Дао Toyota. 14 принципов менеджмента ведущей компании мира // Альпина Паблишер. 2013.

2. Масааки Имаи. Кайдзен. Ключ к успеху японских компаний // Альпина Паблишер. 2018.

3. Дженифер К. Лайкер, Майкул Хосеус. Корпоративная культура Toyota. Уроки для других компаний // Альпина Паблишер. 2018.

*Захаров И.А., магистр техники и технологии
студент магистратуры института нефтегазового бизнеса
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г.Уфа*

МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФОРМИРОВАНИЕМ ПОРТФЕЛЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: *в статье рассмотрены механизмы формирования портфеля проектов, которые являются одним из основных инструментов управления стоимостью компании. В качестве критерия включения проекта в портфель предложен критерий идеальности.*

Ключевые слова: *инвестиции, критерий идеальности, стоимость компании, управление портфелем инвестиционных проектов, нефтепереработка*

*Zakharov I.A., master of Engineering and Technology
Graduate student of institute of Oil and Gas Business,
Ufa State Oil Technical University
Russia, Ufa*

MECHANISMS FOR MANAGEMENT FORMATION OF THE PORTFOLIO OF INVESTMENT PROJECTS IN THE OIL REFINING

Annotation: *The article considers the mechanisms of projects portfolio formation, which are one of the main tools for managing the company's value.*

One of the new criteria for the inclusion of the project in the portfolio is proposed - the criterion of ideality.

Keywords: *investment, criterion of ideality, company value, portfolio management of investment projects,*

Основной задачей финансового менеджмента и высшего руководства компании является управление стоимостью компании. Одним из основных инструментов его реализации является управление портфелем инвестиционных проектов (далее – ПИП), главным достоинством которого является возможность количественно оценить альтернативы, рассматриваемые при разработке стратегии развития, т.е. при формировании ПИП за счёт включения инвестиционных проектов (далее – ИП), которые максимизируют стоимость компании при минимальном риске.

Формирование ПИП – процесс отбора инвестиционных проектов, включение их в портфель для последующей реализации, мониторинга, анализа и переоценки, т.е. эффективного достижения стратегических целей компании за счёт подбора наиболее доходных и безопасных финансовых инструментов, целью которых являются:

- 1) высокий уровень формирования дохода в текущем периоде;
- 2) высокие темпы прироста инвестируемого капитала;
- 3) минимизация уровня инвестиционных рисков;
- 4) необходимая ликвидность ПИП;

5) максимальный эффект «налогового щита» [1].

Все они в значительной степени являются альтернативными. Обеспечение необходимой ликвидности портфеля может препятствовать включению в него как высокодоходных, так и малорисковых инструментов.

Для оптимизации состава ПИП необходимо диверсифицировать активы (приобретение, продажа, работа с реальными проектами и др.).

Комбинированный метод отбора проектов в портфель, правила выбора по Парето, Борда, методы расчета ранговых показателей и др. не позволяют оценить проект по одному комплексному показателю, т.к. они больше основаны на интуиции, чем на математических обоснованиях [1].

Модели многокритериального формирования систем рассматриваются в работах [2] и представлены методами анализа иерархий; утопической точки; последовательных уступок и др. На сегодня большинство известных моделей многокритериальной оптимизации основаны на применении различных методов многокритериального выбора, имеющих лучшие оценки по векторному критерию оптимальности. [1].

Условия применимости представленных выше методов четко не сформулированы. Факторами, оказывающими влияние на выбор метода многокритериальной оптимизации, являются характер показателей качества (измеримость, допустимость свертки, наличие приоритетов, наличие и характер связей между показателями), отсутствие неопределенности при выборе коэффициентов значимости критериев, степень важности абсолютных значений и др. Также необходимо учитывать, что любые математические методы, применяемые в инвестиционном планировании, предназначены лишь для поддержки принятия решения. Более того, решение, принимаемое в условиях многофакторности и неопределенности, всегда результат серьезной аналитической работы, направленной на изучение количественных и качественных характеристик системы. Поэтому окончательный выбор метода многокритериальной оптимизации также должен быть результатом предварительно проведенного исследования, сравнения и анализа оценок решений, полученных различными методами оптимизации.

В качестве предлагаемого механизма отбора проекта по включению его в ПИП, рассмотрим метод идеального проекта. Введём понятие идеального проекта – это проект, на долю которого приходится большая часть NPV рассматриваемых проектов, при этом риск проекта минимален, а мера разброса (изменения) NPV от среднего значения стремится к нулю. Назовем критерий комплексной оценки – критерием идеальности (КИ).

Математически его можно записать как:

$$KI = \frac{NPV_{\text{проект}i}}{\sum NPV_{\text{проект}i}} + \frac{NPV_{\text{проект}i} - \text{Стоимость рисков}_{\text{проект}i}}{NPV_{\text{проект}i}} + \frac{100\% - CV_{\text{проект}i}}{100\%}$$

где $NPV_{\text{проект}i}$ – чистая приведенная стоимость денежных потоков i -го проекта;

$\sum NPV_{\text{проект}i}$ – сумма чистых приведенных стоимостей денежных потоков всех i -ых проектов рассматриваемых к включению в ПИП;

$CV_{\text{проект}i}$ – коэффициент вариации мера относительного разброса случайной величины (в %) i -го проекта, т.е. он показывает, какую долю составляет средний разброс случайной величины от среднего значения этой величины. В качестве случайной величины будем рассматривать $NPV_{\text{проект}i}$. Коэффициент вариации определим в среде MS Excel (основано на методе Монте-Карло). Применяя данную процедуру, при проведении симуляцию NPV проектов компании упростили задачу, задав распределения нескольких ключевых переменных факторов: 1) цену продаж нефтепродуктов, 2) величину капитальных затрат проектов 3) срок ввода в эксплуатацию проекта 4) переменные затраты и др.

В случае, если ПИП был сформирован из реальных инвестиции и при этом не остались инвестиционные возможности (остаток привлекаемых инвестиций), но коэффициент вариации сформированного ПИП $\leq CV_{\text{компания}}$, портфель считаем сформированным.

В противном случае, высвобождаем проект с наименьшим вкладом в $NPV_{\text{портфеля}}$. Высвободившиеся инвестиции направляем в финансовые инструменты, которые будем формировать принимая во внимание:

- величину оставшихся привлекаемых инвестиций $\sum I_{\text{фин. инструменты}} \leq I_{\text{компания}} - \sum I_{\text{проект}i}$;

- с целью снижения риска смешанного ПИП необходимо выбирать финансовые вложения, в которых коэффициент вариации на рассматриваемом периоде будет ниже, чем средний коэффициент вариации сформированного ПИП из реальных инвестиций. Необходимо принять во внимание инвестиционную стратегию принятой в компании: агрессивный, умеренный (компромиссный), консервативный. Для каждого типа ПИП приняты различные значения CV в компании. При формировании ПИП финансовыми инструментами необходимо достигнуть (приблизиться) необходимый коэффициента вариации всего ПИП. Проекты у которых $CV_{\text{проект}i} \geq 100\%$ исключаем из рассмотрения по включению в ПИП.

Стоимость рисков $_{\text{проект}i}$ – показатель цены риска отражает количественную оценку вероятного результата инвестиционной деятельности, т.е. показывает экономический результат, ради которого инвестор пошел на риск [3]. В данном случае будет определяться как произведения чистой приведенной стоимости денежных потоков i -го проекта на величину риска этого проекта.

Включение проектов в ПИП также будет обусловлено обязательствами нефтеперерабатывающих компаниях перед государством, например, четырехсторонним соглашением.

При формировании ПИП принимаются во внимание следующие ограничения:

$$\left\{ \begin{array}{l} \sum I_{\text{проект}i} \leq I_{\text{компании}} \\ CV_{\text{проект}i} \leq 100\% \\ CV_{\text{портфель}} \leq CV_{\text{компании}} \\ KI_{\text{проект}i} \leq 3 \end{array} \right.$$

Следует отметить, что критерий идеальности изменяется от 0 до 3, т.е. $KI=[0...3]$. Краевыми значениями являются 0 – проект неэффективен и не подлежит рассмотрению и 3 – проект идеально-эффективен, подлежит включению в ПИП.

Предлагаемый критерий учитывает и чистую приведенную стоимость, и меру её разброса, и величину рисков (не в ставке дисконтирования, а в оценке стоимости рисков).

Для решения многокритериальной задачи выбора основных инвестиционных проектов предлагается использовать метод «идеального проекта». Выбор именно этого метода может быть подкреплён следующими аргументами. Во-первых, он позволяет «обойти» проблему экспертного взвешивания частных критериев оптимальности. Во-вторых в расчет критерия идеальности учитывается чистая приведенная стоимость денежных потоков проекта (NPV), величина риска, т.е. стоимость риска, а также мера относительного разброса NPV от различных факторов (изменения операционных затрат, стоимости проекта, срока ввода и др.). В-третьих, он достаточен прост в расчетах. Достоинствами метода идеального проекта являются его простота и «прозрачность» в выборе лучших (ближайших к «идеальному») инвестиционных проектов. В-четвёртых, метод позволяет оценить риски, точнее величину стоимости рисков, а также вероятностный параметр – критерий вариативности изменения накопленного приведённого денежного потока.

Использованные источники:

1. И.А. Захаров «Проблемы формирования портфеля инвестиционных проектов (ПИП) в нефтегазовой отрасли». XII Всероссийская конференция молодых ученых, специалистов и студентов «Новые технологии в газовой промышленности» (газ, нефть, энергетика): сб. науч. тр. / РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина; под ред. А.Б. Миллер, С.Ф. Хомяков, В.Г. Мартынов. М.: ПАО «Газпром», М.: 2017 - 456 с.
2. Анфилатов В.С., Системный анализ в управлении: Учеб. пособие/В.С. Анфилатов, А.А. Емельянов, А.А. Кукушкин. -М.: Финансы и статистика 2002 - 367с.;

3. Валинурова Л.С., Казакова О.Б. Управление инвестиционными рисками. Учебное пособие. – Уфа: РИО БАГСУ, 2005 - 80 с.

УДК 33

Ибрагимова З.Н.

студент

2 курс, факультет «Экономический»

Дагестанский Государственный Университет

Россия, г. Махачкала

Научный руководитель: Магомедова З.О., к.э.н., доцент

РАЗВИТИЕ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В ДАГЕСТАНЕ

Аннотация: В статье раскрываются особенности функционирования и развития исламского банкинга в Дагестане. Найдены и выявлены проблемы ограничения исламского банкинга в России. Приведена статистика кредитно-кассовых учреждений Дагестана. Сделан вывод о том, что в настоящее время в законодательстве Российской Федерации имеются ограничения для развития исламского банкинга, вследствие чего невозможно широкое внедрение исламских банков в Дагестане. При устранении ограничений возможно эффективное использование сберегательного потенциала Дагестана.

Ключевые слова: банковский сектор, исламский банкинг, банки, торговая деятельность.

Ibragimova Z.N.

student

2 course, faculty of «Economics»

Dagestan State University

Russia, Mahachkala

Scientific adviser: Magomedova Z.O., candidate of economics, docent

THE DEVELOPMENT OF ISLAMIC BANKING IN DAGESTAN

Annotation: The article reveals peculiarities of functioning and development of Islamic banking in Dagestan. Found and identified problems limitations of Islamic banking in Russia. The statistics of credit-cash agencies of Dagestan. It is concluded, that currently in the legislation of the Russian Federation there are limitations to the development of Islamic banking therefore impossible the widespread introduction of Islamic banks in Dagestan. When you troubleshoot limitations may using effective savings potential of Dagestan

Keywords: banking, Islamic banking, banks, commercial activity.

Банковский сектор - один из прогрессивно расширяющихся рычагов экономики. От его действенного и устойчивого развития зависит стабильное положение остальных видов предпринимательской деятельности.

Ключевыми элементами банковского сектора, и всей экономики в целом, являются банки. От их развития зависит функционирование и прогресс всей экономики. Прогрессивное развитие банковского сектора хорошо влияет на экономический рост и рост инвестиций. Однако

положительное развитие банковского сектора в наибольшей мере зависит от экономического состояния, а именно, от производственного сектора экономики, так как в положении остановки инвестиционного роста основной интерес банков переходит на осуществление спекулятивных рискованных операций.

По состоянию на начало июня 2015 года банковская система Республики Дагестан насчитывала 161 кредитно-кассовых учреждения. В их числе 10 кредитных организаций с 4 филиалами, 9 филиалов кредитных организаций других регионов, 107 дополнительных офисов, 27 внутренних структурных подразделений кредитных организаций и филиалов, из них 5 операционных касс вне кассового узла, 11 кредитно-кассовых офисов и 11 операционных офисов.[1]

Все эти кредитно-кассовые учреждения являются традиционными. Но в исламском мире существует система исламского банкинга. В чем же ее особенности?

Исламские банки не работают на основе процентов, ведут дела только в условиях точной определенности, не обладают доходами, пришедшими случайным путем. Немаловажным является тот факт, что исламские банки имеют право финансировать только те виды производства товаров и услуг, которые дозволены по Исламу. Однако в целом, в экономике исламские банки осуществляют функции обычных традиционных банков: выступают в виде финансовых посредников и осуществляют выплаты в стране.

В сфере исламского банковского дела сосредоточено свыше двух триллионов долларов. В ситуации, когда Россия находится в тяжелом финансовом положении из-за жестких санкций США и Евросоюза, доступ к ресурсам исламского банковского дела может быть спасительным для России.

До недавнего времени основной трудностью для распространения исламского банкинга в России были запреты в действующем законодательстве. Широко известным является то, что в исламе процентная ссуда запрещена, а прибыль финансовые организации получают путем реализации товаров в рассрочку по повышенной цене.

Однако в России банки не имеют права торговать никакими товарами, кроме драгоценных металлов. В течение длительного периода российские законодатели отказывались вносить изменения в этот законопроект. На данный момент это препятствие почти устранено. В России появился законопроект, разрешающий финансовым организациям осуществлять торговую деятельность.

Для реализации деятельности исламских банков, опорным пунктом в России был выбран Татарстан. Было принято соглашение о том, чтобы создать в Казани первый российский банк, работающий в соответствии с мусульманским правом. Новый банк планировал осуществлять работу под руководством фонда при исламском банке развития. Объем капитала фонда составлял 2 миллиарда долларов.

За последние годы Татарстан в рамках исламских финансов смог привлечь на свой рынок более 160 \$млн. Так что совместно с мощной банковской структурой в лице «Сбербанка» можно достичь хороших результатов от внедрения исламского банкинга. [2]

За право осуществления разработанного плана с Татарстаном конкурировала Республика Дагестан. Преимуществом Дагестана было то, что он владел опытом работы с исламскими банковскими продуктами в России.

Известно, что в 2008 году банк "Экспресс" выработал в Дагестане расчётную карту, совпадающую с канонами Ислама. Карта действовала без процентов. Эти карты оказались востребованными среди населения. Держателями банковских карт стали около 10 тыс. человек. В 2001 году внедрили новейшие банковские карты "Хаят". Используя данную карту, держатель осуществлял покупку, а затем, в течение 3 лет, отдавал банку оговоренную сумму с наценкой за услугу, однако без пени и неустоек. Осуществляемые действия были согласованы с канонами исламского права. Но в январе 2013 года Центральный банк отозвал лицензию у банка "Экспресс".

Несмотря на имеющийся опыт, проект создания исламского банка в России отошел Татарстану, так как он показал высокую заинтересованность в этом деле.

В 2011 году в Дагестане успешно открылась компания "ЛяРиба-финанс", оказывающая услуги банковского характера по нормам Ислама. Однако зарегистрирована данная компания как товарищество на вере, поскольку в соответствии с Российским законодательством, банки на таких условиях не лицензируются.

Каковы особенности ТНВ "ЛяРиба-финанс в Дагестане?

В исламских странах практикуется такая система, при которой клиент при желании приобрести товар при недостаточных денежных средствах, обращается в банк. Необходимый товар приобретается банком и перепродается обратившемуся клиенту по увеличенной цене. Величина, на которую увеличивается цена, устанавливается заранее. В российских банках такой вид услуг не практикуется. Если попытаться повторить такие действия в России, то осуществляемая сделка попадает под двойное налогообложение.

В Дагестане среди населения популярным является оформление покупки в рассрочку. Однако большинство населения отказываются от этого, поскольку начисляются проценты, противоречащие религии.

ТНВ "ЛяРиба-финанс" по новой системе осуществило покупки более чем для нескольких тысяч клиентов. По данным 2014 года, численность обращающихся в эту компанию увеличивается на 10-15% в год, т.е. становится всё более популярным.

Исламские банки имеют ряд преимуществ как для клиентов, так и для экономики страны в целом.

Во-первых, они не могут оштрафовать клиентов, так как это считается получением дополнительного процентного дохода. Однако в контракте может учитываться пункт - в случае несвоевременного платежа, клиент должен сдать деньги на пожертвование на благотворительность, деньги перечисляются в банк, а дальше банк сам решает, на какие благотворительные нужды данные средства направить.

Во-вторых, в условиях экономической изоляции России, стране необходимы источники финансирования. Необходимые инвестиции имеются у стран Персидского залива, они могут вложиться, однако, для этого надо ввести соответствующие условия, не допускающие использование процентов, так как это противоречит религии данных стран. Для этого необходимо внести значительные изменения в Гражданский, Налоговый кодексы РФ, в закон "О банках и банковской деятельности" РФ.

Таким образом, исламский банкинг – удобная и эффективная, однако слабо развитая возможность для развития экономики как Дагестана, так и России в целом.

Использованные источники:

1. <http://www.dagestanpost.ru/novosti/vrepublice/23403-bankovskaya-sfera-v-dagestane-sostoyanie-i-problemy>
2. <http://politrussia.com/ekonomika/islamskiy-banking-kak-984/>
3. Али М. Исламские банки и стратегия экономического развития. 1982
4. Зауддин Ахмад. Переход от процентного банковского дела к исламскому беспроцентному.
5. Джамбиев А. Н. Исламская финансовая система. 1998
6. Гамелин П. Беспроцентная прибыль. 1997

*Идрисова Х.Д.
студент
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 1гр.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет
народного хозяйства»
РФ, г. Махачкала
Idrisova H.D.
student
of the faculty "accounting and audit" 3K. 1gr.
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

**ОТЛИЧИЕ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО СЕРТИФИКАТА ОТ ОБЫЧНОГО
ВКЛАДА. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО
СЕРТИФИКАТА**

**DIFFERENCE OF SAVING CERTIFICATE FROM CONVENTIONAL
CONTRIBUTION. ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF SAVINGS
CERTIFICATE**

Аннотация. Данная тема определяется тем обстоятельством, что сбережения населения занимают особое место в ряду экономических явлений, поскольку находятся на стыке интересов самих граждан, организаций, специализирующихся на предоставлении финансовых услуг и государства.

Ключевые слова: Сберегательный сертификат, депозитный сертификат, ценная бумага, вклад.

Annotation. This topic is determined by the fact that the savings of the population occupy a special place among economic phenomena, because they are at the intersection of the interests of the citizens themselves, organizations that specialize in providing financial services and the state. A bank certificate is a written certificate of the issuing bank about the contribution of funds.

Keywords. Savings certificate, Deposit certificate, security, Deposit.

Сберегательные сертификаты бывают на предъявителя и именные. В последнем случае его может предъявить к оплате лишь первоначальный владелец или новый, если бумага была передана тому по цессии (переуступке прав требования), а информация о нем с его подписью указаны на обороте бланка (или на дополнительных страницах).

Основным отличием ценной бумаги от депозита является то, что у нее может меняться владелец: сертификат на предъявителя – посредством простой передачи, именной сертификат – в результате оформления цессии. Вклад же всегда является собственностью владельца, правда, по нему можно составить доверенность на другого человека.

Сберегательный сертификат — это документ, являющийся обязательством банка по выплате размещенных у него физическими лицами сберегательных вкладов, права, по которому могут быть переданы одним

лицом другому. Расчеты и выплаты по этим сертификатам осуществляются как в безналичном порядке, так и наличными средствами. Выпускаются на специальных бланках, обладающих высокой степенью защиты.

Депозитный сертификат — это письменное свидетельство банка по выплате размещенных у него юридическими лицами депозитных вкладов, на основании которого права могут переходить от одного лица к другому. Денежные расчеты по купле — продаже и выплате сумм по этим сертификатам осуществляются только в безналичном порядке.

Особенности работы с сертификатами:

1. Выдавать сберегательные (депозитные) сертификаты могут только банки

2. Сертификаты могут быть именные и на предъявителя

3. Сертификаты не могут служить расчетным или платежным средством за проданные товары или оказанные услуги

4. Сертификаты выпускаются в валюте Российской Федерации

5. Восстановление прав по утраченным сертификатам на предъявителя осуществляется в судебном порядке

6. В случае утраты именного сертификата законный владелец вправе обратиться к кредитной организации, выдавшей сертификат, с письменным заявлением о выдаче дубликата. Если на заявленное требование законным держателем сертификата получен отказ, он вправе обжаловать его в судебном порядке.

Сравнение срочного банковского вклада и сберегательного (депозитного) сертификата:

1. Главный минус сертификатов по сравнению со срочным вкладом заключается в том, что сертификаты не застрахованы Агентством по страхованию вкладов

2. Сертификат есть возможность подарить или продать

3. Есть риск потери сертификата, однако в каждом банке есть услуга, которая позволяет хранить сертификат в банке.

4. Сберегательный сертификат не учитывается при разделе имущества (например, развод)

5. Налоги по сертификатам аналогичны налогам, уплачиваем по депозиту (то есть: если ставки не превышают ставку рефинансирования более, чем на 5 процентных пунктов, то налог не взимается).

Первым самым значительным минусом хранения накоплений при помощи сберегательного сертификата считается то, что инвестиции на предъявителя не подпадают под защиту АСВ. Но стоит взглянуть на данный недостаток в ином ракурсе, и он мгновенно превращается в главное достоинство этого инструмента.

Ставки по ним существенно выше, чем по депозитам с аналогичными условиями. Объяснение здесь простое — все банки обязаны страховать вклады в АСВ, но сертификаты на предъявителя госстрахованию не подлежат.

Получается, что вместо того, чтобы отчислять взносы в Агентство, как это необходимо делать по обычным вкладам, банки направляют сэкономленные деньги на повышение процентов по сертификатам. Это позволяет получить гарантированную максимальную прибыль, при этом риски невозврата незастрахованных денег почти нулевые. Конечно, если сертификат выпущен крупным системообразующим банком с государственным участием (тем же Сбербанком).

Другое важное преимущество сертификатов — это их многофункциональность: ценная бумага легко продается или дарится. Передача прав производится простым ее вручением без всякой дополнительной бюрократии. Кстати, в качестве подарка сберегательный сертификат не менее ценен и ликвиден, чем наличные, но не столь банален. Кроме того, своему новому держателю он принесет еще и прибыль в виде процентов.

Сертификат на предъявителя могут украсть, а затем без труда досрочно его истребовать, достаточно предъявить один лишь паспорт. Право владения бумагой можно восстановить только судебным путем. Нивелировать такой недостаток можно, оставив сберегательный сертификат на ответственное банковское хранение, подписав соответствующий договор. В некоторых банках эта услуга может быть даже бесплатной.

Взаимоотношения клиента и сертификата не ограничиваются одним подразделением кредитной организации, как это зачастую бывает в случае с вкладами.

В противовес недостаткам можно также упомянуть то, что сертификаты могут выступать залогом по ссуде. Его намного легче обратить в деньги, чем, к примеру, заложенную машину.

Для кого-то наиболее ценным качеством сберегательного сертификата может являться то, что, в отличие от вкладов, он не учитывается в процессе раздела имущества (допустим, при разводе). Таким образом, если просуммировать всю совокупность достоинств и недостатков, можно без труда понять, что плюсов у сертификатов больше, нежели минусов. Но здесь говорится о количественном превосходстве, а вот весомость каждого приведенного довода инвестор должен определить самостоятельно.

Использованные источники:

1. Алексеева Д. Г. Банковский вклад и банковский счет. Расчеты : учебник для бакалавриата и магистратуры / Д. Г. Алексеева, С. В. Пыхтин, Р. З. Загиров ; отв. ред. Д. Г. Алексеева, С. В. Пыхтин. — М. : Издательство Юрайт, 2015. — 243 с
2. Ларина О. И. Банковское дело. Практикум : учебное пособие для академического бакалавриата / О. И. Ларина. — М. : Издательство Юрайт, 2013. — 251 с.
3. Рождественская Т. Э. Банковское право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Т. Э. Рождественская, А. Г. Гузнов, А. В.

Шамраев. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 371 с.

4. Банки и банковские операции: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. В. Иванов [и др.] ; под ред. Б. И. Соколова. — М. : Издательство Юрайт, 2010. — 189 с.

УДК 34.01

Капустина Е.В.

студент

Юридическое отделение

Попов Н.В., к.ю.н.

доцент, зав. кафедрой ГПД

Российский химико-технологический

университет им. Д.И. Менделеева

г. Москва

ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация: *В статье обсуждаются проблемы, возникшие в ходе реформы здравоохранения в Российской Федерации в 2014 – 2017 гг. Особое внимание уделено соблюдению правовых и моральных норм организации преобразования системы здравоохранения в стране.*

Ключевые слова: *здравоохранение, законодательное регулирование, ход реформы, финансирование.*

Kapustina E.V.

student of the law Department

Popov N.V. PhD at law.

doc., Head of chair

University of Chemical Technology of Russia named after D.Mendeleev

Moscow

PROBLEMS OF HEALTH CARE REFORM IN RUSSIA

Abstract: *the article discusses the problems that arose in the course of the health care reform in the Russian Federation in 2014-2017. Special attention is paid to the observance of legal and moral norms of the organization of the health system transformation in the country.*

Key words: *health care, legislative regulation, reform progress, financing.*

Статистика утверждает, что к началу XXI века «состояние здоровья населения России заметно ухудшилось. Средняя продолжительность жизни граждан на 10-12 лет ниже, чем в странах с развитой экономикой. Смертность населения увеличилась на 13,1%, в том числе лиц в трудоспособном возрасте – на 9,4%. Только треть детей в возрасте до 18 лет здоровы» [1]. Доступность и широкое использование лекарств привели к тому, что увеличивается удельный вес запущенных патологий, лечение которых требует значительных затрат и высокой квалификации врачебной помощи.

В Российской Федерации оказание медицинской помощи производится сетью медицинских учреждений с низким материально-техническим оснащением, доминированием стационарной помощи, слабым развитием сети специализированных медицинских учреждений профилактической направленности и низкой оплатой труда медицинского персонала, что приводит к снижению качества работы.

«Система отечественного здравоохранения нуждается в реформировании» – считает президент России Владимир Путин. К числу главных задач отечественного здравоохранения Путин отнес «продвижение здорового и активного образа жизни, снижение смертности и увеличение продолжительности жизни» [2].

Для успешного осуществления реформы здравоохранения необходимо законодательно закрепить госгарантии оказания медпомощи населению; провести модернизацию системы обязательного медицинского страхования; усовершенствовать системы оказания медицинской помощи и обеспечения лекарствами. Особое внимание при этом должно быть обращено на охрану здоровья матерей и детей, а также санитарно-эпидемиологическое благополучие в регионах. Реформы требуют также организация подготовки кадров здравоохранения и создания новых технологий.

Реформирование в области здравоохранения началось в конце 2014 года с реструктуризации и укрупнения поликлиник и больниц. За прошедшие годы созданы высокотехнологичные многопрофильные медицинские центры в Москве, Санкт-Петербурге, крупных областных центрах страны. Однако оказался нарушенным основной принцип организации здравоохранения – завет первого наркома здравоохранения СССР Н.А. Семашко: «Лечебная медицина должна быть построена на последовательности проведения принципов:

- а) общедоступности и
- б) бесплатности» [3].

Согласно докладу специальной комиссии Счётной палаты РФ (подготовлен весной 2015 года), «уже в 2014 году "оптимизация" привела к сокращению медицинского персонала на 90 тыс. человек, что при росте числа потребителей услуг на 152,7 тыс. человек ухудшило качество оказываемой медицинской помощи и значительному (на 24 %) росту объёма платных услуг. Было сокращено 33 757 больничных коек, закрыто 29 больниц; при этом смертность в больницах в целом по стране выросла на 2,6 %, а в 49 регионах (в которых имело место снижение числа госпитализированных пациентов) – на 3,7%».

В результате, стартовавшая в 2014 году реформа здравоохранения в России была признана провальной: «она не только не улучшила качество оказываемых населению медицинских услуг, но сделала их для населения менее доступными» [4].

Решение этого и подобных вопросов нам видится в создании совершенного законодательства. За прошедшие годы реформы (2014 – 2017)

в закон о здравоохранении внесены изменения и дополнения и действующий в данный момент Федеральный закон РФ № 323-ФЗ представляет собой переработанный 29.12.2017 г. вариант (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018). Однако на встрече с работниками здравоохранения 16 марта 2018 г. президент страны пояснил, что ранее, например, государство выделяло финансирование первичному звену оказания медицинской помощи, надеясь, что эту практику сохранят региональные власти, но этого не произошло. «Приходится нам опять к этому возвращаться и из федерального бюджета это делать», — сказал В.В. Путин [5]. Очевидно, требуется законодательное разрешение данной проблемы.

Аналитики пришли к выводу, что «реформы и не могли привести к положительным результатам: задуманная система была неправильно ориентирована, а инициаторами реформы выступили силы, истинная цель которых взять под свой контроль огромные ресурсы (материальные, финансовые и человеческие), характерные для отрасли здравоохранения» [6].

В 2018 году поставлена задача: усовершенствовать систему обязательного медицинского страхования (ОМС), а также создать сети частных медицинских учреждений. Планируется также ввести в обиход телемедицину с использованием Интернета для лечения больных и приобретения лекарств по электронным рецептам.

Работа в этом направлении продолжается и хочется надеяться, что реформы здравоохранения пройдут успешно.

Использованные источники:

1. Реформа здравоохранения в России. [Электронный ресурс]: Documentation – URL: <http://newsruss.ru/doc/index.php> (дата обращения 11.03.2018).
2. Из выступления В.В. Путина на пленарном заседании съезда партии «Единая Россия» 23 декабря 2017 года. [Электронный ресурс]. URL: <https://vademec.ru/news/2017/12/25/putin-zayavil-o-neobkhodimosti-reformirovat-sistemu-zdravookhraneniya/> (дата обращения 10.03.2018).
3. Механик А. Пирамида Семашко // Эксперт: журнал. — 2011. — № 30—31 (764). — С. 68—72. [Электронный ресурс]. URL: http://scepisis.net/library/id_3655.html (дата обращения 11.03.2018).
4. Алексей Белкин. Счетная палата раскритиковала реформу системы здравоохранения. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.km.ru/v-rossii/2015/04/14/zdravookhranenie-i-meditsina-v-rossii/757451-schetnaya-palata-raskritikovala-ref>.
5. 16 марта 2018 В.В. Путин. Встреча с работниками сферы здравоохранения. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/57080> (дата обращения 17.03.2018).
6. Наталья Райцева. Реформы в здравоохранении: результаты, плюсы и минусы. [Электронный ресурс]. URL: https://medaboutme.ru/zdorove/publikacii/stati/sovety_vracha/reformy_v_zdravookhranении_rezultaty_pl

yusy_i_minusy/?utm_source=copypaste&utm_medium=referral&utm_campaign
(дата обращения 18.03.2018).

УДК 338

*Карпов В.И., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО Сибирская пожарно-спасательная академия
ГПС МЧС России
РФ, г. Железногорск, Красноярский край
Безруких Д.В.
преподаватель*

*ФГБОУ ВО Сибирская пожарно-спасательная
академия ГПС МЧС России
РФ, г. Железногорск, Красноярский край*

СОЦИАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ РФ И СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕАЛИИ СТРАНЫ

Аннотация. В статье рассматривается один из пунктов Стратегии экономической безопасности РФ на период до 2030 года. Акцентируется внимание на резком усилении дифференциации населения по уровню доходов, а также новых экономических реалий страны, связанных с увеличением минимального размера оплаты труда в РФ. Актуальность данной статьи заключается в том, что уровень дифференциации доходов в обществе должен иметь разумный оптимум, исходя из мировых стандартов.

Ключевые слова. Экономическая безопасность, валовой внутренний продукт, прожиточный минимум, минимальный размер оплаты труда, дифференциация доходов населения, кривая Лоренца, индекс Джини, децильный коэффициент.

*Karpov V.I., candidate of Economic Sciences
Associate Professor*

*FGBOU VO Siberian Fire and Rescue Academy of the State Fire Service
of the Ministry of Emergency Measures of Russia
the Russian Federation, Zheleznogorsk, the Krasnoyarsk Territory
Bezrukih D.V.*

*teacher
FGBOU VO Siberian Fire and Rescue Academy of the State Fire Service
of the Ministry of Emergency Measures of Russia,
the Russian Federation, Zheleznogorsk, the Krasnoyarsk Territory*

SOCIAL SECURITY OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE PRESENT ECONOMIC REALITIES OF THE COUNTRY

Annotation: in the article one of the points of the Strategy of economic security of the Russian Federation for the period until 2030 is considered. Attention is focused on the sharp increase in the differentiation of the population in terms of income, as well as the new economic realities of the country associated with the increase in the minimum wage in Russia. The relevance of this article is

that the level of income differentiation in society should have a reasonable optimum, based on world standards.

Keywords: *economic security, gross domestic product, subsistence minimum, minimum wage, income differentiation, Lorenz curve, Gini index, decile coefficient.*

Указом Президента РФ за номером 208 от 13 мая 2017 года утверждена Стратегия экономической безопасности РФ на период до 2030 года [1]. В Стратегии экономической безопасности РФ содержится пункт о том, что среди основных вызовов и угроз экономической безопасности страны является усиление дифференциации населения по уровню доходов. В настоящее время по данным Росстата в России порядка 23-24 млн. граждан проживают за чертой бедности, а около 20 млн. граждан РФ вообще потеряны для налоговой инспекции, т.е. они и не работают официально и не зарегистрированы в Центре занятости населения РФ.

В тоже время, на настоящий момент, в РФ при валовом внутреннем продукте, равном 1283 млрд долларов, число миллиардеров 102. Сравнивая с другими странами можно увидеть следующее: Франция - ВВП равен 2465 млрд долларов, число миллиардеров 40, Великобритания - ВВП 2651 млрд долларов, число миллиардеров 53, Япония - ВВП 4949 млрд долларов, число миллиардеров 35. В 2015 году долларовых миллиардеров в нашей стране было 77, в конце 2016 года 96, в настоящее время 102. Таким образом, в РФ продолжается не просто усиление дифференциации населения по уровню доходов, но и резкое увеличение своего богатства существующих олигархов и чиновников.

С 1 мая 2018 года, согласно Федеральному закону от 7 марта 2018 г. N 41-ФЗ, минимальный размер оплаты труда в РФ составил 11163 рубля и, впервые за много лет, сравнялся с прожиточным минимумом [2]. Однозначно, это важный шаг в повышении благосостояния населения. Тем не менее, экономическая модель, выбранная ЦБ РФ, направлена на сжатие денежной массы в стране. Сжатие денежной массы приводит к резкому падению спроса и, как следствие, закупорке рыночных артерий. Для повышения покупательной способности необходимо больше платить тем, кто работает. Это экономически выгодно отечественному промышленному капиталу, так как эти меры ускоряют потребительский спрос и, следовательно, способствуют увеличению объема производства. Например, в США работающий, неважно кем, может вести вполне достойную жизнь. В РФ можно иметь работу и подработку, но быть за чертой бедности. В США разнорабочий на стройке имеет зарплату 2917 долл. США или около 175 тыс. руб. в месяц, водитель 5833 долл. США или около 350 тыс. руб. в месяц и т.п. Средняя зарплата в сфере квалифицированного труда в Нью-Йорке в 2016 г. составили: школьный учитель 6250 долл. США или около 400 тыс. руб. в месяц, инженер – 10167 долл. США или около 600 тыс. руб. в месяц. Цены на товары и услуги в США не выше российских, а зачастую и ниже [3].

С экономической точки зрения, в настоящее время, следующим шагом после того как МРОТ сравнялся с ПМ, на наш взгляд, необходимо рассчитать средний прожиточный минимум по стране. Исходя из зарубежных методик, данный показатель определяется в размере 40% от средней заработной платы по конкретной стране. Таким образом, для РФ, где по данным Росстата средняя заработная плата равна 40 тыс. руб. в месяц, величина прожиточного минимума должна быть 40 тыс. руб. x 40% равна 16 тыс. рублей в месяц. Следовательно, в краткосрочной перспективе необходимо чтобы официально ПМ был равен 16 тыс. рублей. Минимальная зарплата труда в РФ при этом должна составлять 25 тыс. рублей в месяц. В этом случае произойдет оптимизация разрывов в доходах между теми неквалифицированными работниками (техники, обслуживающий персонал и т.п.) и квалифицированными работниками, находящимися на низкой оплате труда (работники низовых структур муниципальных организаций). В среднесрочном периоде МРОТ должен быть установлен в размере 16 тыс. рублей в месяц, т.е. сравнятся с новым значением ПМ, исходя из наших расчетных прогнозов.

Существующая в настоящее время резкая дифференциация в доходах приводят к протестным акциям. Протестные акции начинают приобретать конкретные экономические требования, связанные с оплатой труда, с неудовлетворительными жилищными условиями, с резким ростом цен на товары и услуги, и т.п. В 2017 году среди регионов с наибольшим числом протестов можно назвать: Ростовская область, Краснодарский край, Свердловская область, Новосибирская область, г. Москва, Московская область, Омская область, Республика Карелия, г. Санкт-Петербург, Волгоградская область, Саратовская область, Приморский край.

От получаемого дохода зависит уровень благосостояния человека. Доходы определяют возможности человека качественно питаться, красиво одеваться, получить образование и т.п. Для того чтобы отразить степень неравенства в обществе, используются два взаимосвязанных показателя: кривая Лоренца и индекс Джини. Кроме этого, существует так называемый децильный коэффициент, характеризующий степень неравенства. Если в большинстве зарубежных стран индекс Джини равен 8-12, то в РФ данный показатель составляет 50-70. Децильный коэффициент, представляющий собой отношение 10% наиболее обеспеченных граждан к 10% наименее обеспеченных, свидетельствует о том, что разрыв в доходах, т.е. степень неравенства в обществе представляет экономическую угрозу. Современные экономические реалии страны таковы, что у Правительства РФ есть все реальные возможности, чтобы уровень дифференциации доходов в обществе имел разумный оптимум, исходя из мировых стандартов.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/ixzz5FA8Sv3FU>.

2. Федеральный закон от 7 марта 2018 г. N 41-ФЗ "О внесении изменения в статью 1 Федерального закона «О минимальном размере оплаты труда» <http://www.garant.ru/hotlaw/federal/1184207/ixzz5FA9AMlcB>
3. Материалы российско-американского издательства «Посредник» - [Электронный ресурс] Режим доступа: www/sibposrednik.ru

УДК 347.9

Кательницкая А.В.

магистрант

кафедра гражданско-правовых дисциплин

Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный

университет правосудия»

Российская Федерация, г. Симферополь

**РАССМОТРЕНИЕ ДЕЛА АРБИТРАЖНЫМ СУДОМ В НЕЗАКОННОМ
СОСТАВЕ КАК БЕЗУСЛОВНОЕ ОСНОВАНИЕ ОТМЕНЫ
СУДЕБНЫХ РЕШЕНИЙ В АПЕЛЛЯЦИОННОМ ПОРЯДКЕ В
АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ**

В статье рассматривается правовая природа такого безусловного основания отмены в апелляционной инстанции арбитражного суда судебных актов как рассмотрение судебного дела в незаконном составе суда, анализируются распространенные судебные ошибки, влекущие отмену судебных решений по указанному основанию. Отдельное внимание уделено судебной практике применения судами апелляционной инстанции положений арбитражного процессуального законодательства, предусматривающими отмену решений суда первой инстанции в связи с формированием незаконного состава суда.

***Ключевые слова:** пересмотр судебных актов в апелляционном порядке, нарушения норм процессуального права, безусловное основание отмены решений и определений суда первой инстанции, судебные ошибки, формирование незаконного состава суда.*

Katelnitskaya A.V.

Magistrant of the Department of Civil Law Disciplines

Crimean branch of FGBOUVO «Russian State University of Justice»

Simferopol, Russian Federation

**ADJUDICATION BY THE ARBITRATION COURT IN THE ILLEGAL
COMPOSITION UNCONDITIONAL BASIS OF CANCELLATION OF
JUDGMENTS IN THE APPEALS IN THE ARBITRATION PROCESS**

The article examines the legal nature of such an unconditional ground for the cancellation of judicial acts in the appeal court of an arbitration court as the consideration of a case in an illegal composition of the court, the common judicial errors that lead to the cancellation of judicial decisions on this unconditional ground are analyzed. Special attention is paid to the judicial practice of applying by courts of appeal the provisions of the arbitration procedural law, providing for

the cancellation of the decisions of the first instance court in connection with the formation of the illegal composition of the court.

Key words: *revision of judicial acts in appellate procedure, violation of procedural law standards, unconditional ground for cancellation of decisions and rulings of the court of first instance, judicial errors, formation of illegal composition of the court.*

Одной из основных гарантий реализации предусмотренного Конституцией Российской Федерации права на судебную защиту является возможность лица в случае несогласия с принятым судебным актом обжаловать его в апелляционном порядке.

При этом правосудие, как и любая человеческая деятельность, не застраховано от допущения ошибок. Зайцев И.М. указывает, что судебная ошибка является результатом действий судей и их последствий, которые не соответствуют целям правосудия. [1] Аналогичную позицию, высказывала Л.В. Трофимова, указывая, что судебной ошибкой являются неправильные действия судей и работников аппарата суда, которые препятствуют достижению целей правосудия и влекут негативные последствия для сторон по делу, независимые от их процессуального поведения, вплоть до отмены судебного решения.[2]

В арбитражном процессуальном законодательстве, также как и в гражданском процессуальном законодательстве закреплены и материальные, и процессуальные основания для отмены судебных решений при апелляционном пересмотре не вступивших в законную силу судебных актов.

При этом, безусловными основаниями отмены судебного решения являются наиболее существенные нарушения норм процессуального права, влекущие отмену судебного акта в обязательном порядке. Исчерпывающий перечень безусловных оснований для отмены судебного акта арбитражного суда первой инстанции в порядке апелляционного производства предусмотрен частью 4 статьи 270 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (далее по тексту - АПК РФ).

Одним из безусловных оснований для отмены судебных актов в апелляционном производстве согласно пункту 1 части 4 статьи 270 АПК РФ является рассмотрение судебного дела в незаконном составе. При этом, в силу разъяснений Конституционного суда Российской Федерации, содержащегося в определении от 03.04.2014 № 3656-О, незаконным состав суда считается когда в него входят лица, не имеющие в силу закона права рассматривать дело в судебном порядке в данном судебном органе. [3]

При этом, формирование состава суда, в том числе основания и порядок его замены является одним из механизмов обеспечения принципа независимости и беспристрастности судей.

Требования к формированию состава судей для рассмотрения конкретного дела изложены в статье 18 АПК РФ. Также, относительно формирования состава суда также были приняты обширные разъяснения Пленума ВАС РФ от 11.07.2014 № 48 "О внесении изменений в

постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 17.02.2011 N 12 "О некоторых вопросах применения Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в редакции Федерального закона от 27.07.2010 № 228-ФЗ "О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" (далее – Постановление Пленума ВАС РФ №48). Так, пунктом 3.2 указанного постановления установлено, что положение о неизменности одного и того же состава суда распространяется на стадии подготовки дела к судебному разбирательству, рассмотрения дела по существу и принятия решения. [4]

В силу части 2 статьи 18 АПК РФ, судебное дело подлежит рассмотрению судьей, который принял его в установленном порядке к своему производству. При этом существуют установленные частью 3 статьи 18 АПК РФ основания замены судьи. К ним относятся: удовлетворенное заявление об отводе или самоотводе судьи, болезнь или отпуск судьи, длительная служебная командировка, пребывание на повышении квалификации, прекращение или приостановление полномочий судья согласно установленным законодательством положениям. Иных оснований замены судьи арбитражное процессуальное законодательство не содержит.

В тоже время необоснованная замена судьи в нарушение положений статьи 18 АПК РФ влечет формирование незаконного состава суда, а соответственно является безусловным основанием отмены судебного акта.

Так, при рассмотрении судебного дела №48-4271/2012 судом первой инстанции заместителем председателя арбитражного суда первой инстанции была произведена замена судьи Ж. на судью К. При этом судья Ж. находился на рабочем месте в здании суда. При решении вопроса о замене судьи Ж. по рассматриваемому судебному делу в обоснование данного решения заместителем председателя суда первой инстанции указано на предстоящий отпуск судьи Ж., который должен был начаться через две недели. Указанная замена судьи арбитражным апелляционным судом признана незаконной, то есть совершенной без предусмотренных статьей 18 АПК РФ оснований для его замены, что повлекло, в свою очередь, формирование незаконного состава суда и последующую отмену принятого судебного решения. [5]

Кроме того, в случае отмены судебных актов судом кассационной инстанции и направлении дела на новое рассмотрение в суд первой инстанции без указания на формирование нового состава суда судебное дело подлежит рассмотрению тем же составом суда. Соответственно распределение такого дела на новое рассмотрение в суде первой инстанции иному судье сформирует незаконный состав суда.

Так, судебные акты судов первой и апелляционной инстанции по делу №А77-532/2012 были отменены в порядке кассационного производства, судебное дело было отправлено в суде первой инстанции на новое рассмотрение. При поступлении указанного дела в Арбитражный суд Чеченской Республики оно было принято к производству другим судьей, не осуществляющим рассмотрение этого дела в первой инстанции. Однако,

арбитражный суд округа, направляя дело на новое рассмотрение, не указывал на необходимость рассмотрения дела новым составом суда.

Учитывая изложенное, Шестнадцатый арбитражный апелляционный суд, осуществляя пересмотр не вступившего в законную силу решения суда первой инстанции, установил указанные обстоятельства и пришел к выводу о рассмотрении дела незаконным составом суда, что в соответствии с пунктом 1 части 4 статьи 270 АПК РФ послужило безусловным основанием к отмене судебного решения и переходу к рассмотрению дела по правилам суда первой инстанции. [6]

Постановлением Пленума ВАС РФ №48 также разъясняется требование соблюдения принципа неизменности состава суда при рассмотрении последующих заявлений сторон после принятия решения суда первой инстанции, таких как заявления о разъяснении судебных актов, исправлении описок в судебных актов, отсрочке рассрочке исполнения решений, заявления о взыскании судебных расходов и другие. [4]

Из постановления Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда по делу А53-16518/2009 от 25.01.2018 следует, основанием для отмены судебного акта является также отсутствие в материалах дела документа, подтверждающего формирование иного состава суда для разъяснения судебного акта. Так, определением Арбитражного суда Ростовской области от 15.03.2012 по исследуемому делу утверждено мировое соглашение между сторонами и прекращено производство по делу, данное определение принято коллегией судей в составе: председательствующий судья П., судьи Т.-А. и Х. Однако, определение Арбитражного суда Ростовской области от 20.11.2017 по этому делу о разъяснении определения Арбитражного суда Ростовской области от 15.03.2012 принято единолично судьей К. в отсутствие документов, подтверждающий необходимость и наличие законных оснований для формирования иного состава суда. [7]

Суды апелляционной инстанции в большинстве случаев приходят к выводу о рассмотрении арбитражного дела незаконным составом суда при нарушении судом первой инстанции правил подсудности дел.

Так, из анализа судебной практики Двадцать первого арбитражного апелляционного суда, являющегося апелляционной инстанцией для Арбитражного суда Республики Крым и Арбитражного суда города Севастополя, следует что с момента начала его функционирования в указанном статусе по настоящее время им было принято только два постановления об отмене решений Арбитражного суда города Севастополя по делам №А84-1515/2016 и №А84-1514/2016 в связи с нарушением судом первой инстанции правил подсудности и, соответственно, рассмотрение дел незаконным составом суда в силу пункта 1 части 4 статьи 270 АПК РФ. Указанными постановлениями данные дела были направлены на рассмотрение по подсудности в Арбитражный суд города Санкт-Петербурга и Ленинградской области. [8,9]

Как следует из определения Двадцатого арбитражного апелляционного суда по делу №А54-4148/2010[10], к рассмотрению дела незаконным составом суда также относят нарушение срока и порядка рассмотрения судом первой инстанции ходатайства стороны о рассмотрении дела с участием арбитражных заседателей, что привело к переходу в апелляционной инстанции к рассмотрению дела по правилам первой инстанции.

Исходя из практики судов апелляционной инстанции, безусловным основанием к отмене судебных актов судов первой инстанции также считается принятие судом первой инстанции определений об исправлении описок и опечаток в итоговых судебных актах, которые вносят изменение в содержание итогового акта, что, по своей сути, приводит к принятию иного, отличного от первоначального, решения суда по существу рассматриваемого дела.

Из постановления Двадцатого арбитражного апелляционного суда от 13.09.2016 по делу №А62-3640/2015 следует, что апелляционный суд пришел к выводу о том, что в данном деле под видом исправления опечатки Арбитражный суд Смоленской области по существу разрешил вопрос о внесении изменений в содержание резолютивной части судебного акта после ее оглашения сторонам, что в силу части 3 статьи 179 АПК РФ является недопустимым. В соответствии с пунктом 1 части 4 статьи 270 АПК РФ данное обстоятельство является безусловным основанием для отмены определения арбитражного суда первой инстанции. [11]

К аналогичным выводам Двадцатый арбитражный апелляционный суд пришел в рамках рассмотрения апелляционной жалобы по делу № А54-5260/2015, указывая, что под описками (опечатками) понимаются искажения, допущенные при написании отдельных слов, выражений, имен, отчеств и фамилий, наименований юридических лиц. Исправление описки (опечатки) допускается только без изменения содержания решения, тех выводов, к которым пришел суд на основе исследования доказательств, установления обстоятельств и применения закона. Однако, из содержания решения Арбитражного суда Рязанской области по данному делу от 28.09.2016 также следует, что суд первой инстанции, исправляя опечатку в резолютивной части данного решения, в нарушение положений части 3 статьи 179 АПК РФ изменил существо принятого судебного акта. [12]

Учитывая сложившуюся судебную практику применения апелляционной инстанцией положений пункта 1 части 4 статьи 270 АПК РФ, можно прийти к заключению, что существующий процессуальный порядок отмены судебного акта в любом случае при установлении апелляционным судом факта рассмотрения дела судом первой инстанции в незаконном составе и дальнейшего перехода к рассмотрению апелляционной инстанцией спора по правилам суда первой инстанции направлено на восстановление нарушенных или ограниченных прав лиц на судебную защиту.

Формирование незаконного состава суда, как и иные безусловные основания для отмены решений суда первой инстанции, является нарушением действующих процессуальных норм судом, рассматривающим дело. Данное нарушение не зависит от воли и поведения лиц, участвующих в деле, однако ведет к отрицательным для них последствиям, выраженным в отмене решения суда первой инстанции, необходимости повторного пересмотра дела по правилам первой инстанции в суде апелляционной инстанции или направление дела по подсудности в иной арбитражный суд субъекта федерации, что ведет к затягиванию судебного процесса и замедлению реализации механизма судебной защиты.

Кроме того, допущенные судом процессуальные нарушения являются основанием для лиц, участвующих в деле, обратиться в суд с требованиями о компенсации за нарушение разумных сроков рассмотрения спора.

В заключение также следует отметить, что каждая судебная ошибка негативным образом отражается на всей судебной системе, умаляя авторитет конкретного судьи, судебной власти и государства в целом. [13] Очевидно, что процессуальные нарушения необходимо своевременно устранять, а самым эффективным механизмом для этого выступает институт обжалования судебных решений. Существующие безусловные основания отмены судебных актов, одним из которых является рассмотрение судом дела в незаконном составе, позволяют своевременно устранять допущенные процессуальные нарушения судами первой инстанции в апелляционном порядке и компенсировать лицам, участвующим в деле, негативные последствия, причиненные ими.

Использованные источники:

1. Зайцев И.М. Устранение судебных ошибок в гражданском процессе. Саратов, 1985. С. 5.
2. Трофимова Л.В. Основания к отмене судебных решений, не вступивших в законную силу: дис. канд. юрид. наук. Саратов, 1999. С. 130.
3. Определения Конституционного Суда РФ от 03.04.2014 г. 3 656-О Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
4. Постановление Пленума ВАС РФ от 11.07.2014 N 48 "О внесении изменений в постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 17.02.2011 N 12 "О некоторых вопросах применения Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в редакции Федерального закона от 27.07.2010 N 228-ФЗ "О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации"/ Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
5. Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда по делу №А48-4271/2012 от 08.05.2015 / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).

6. Постановление Шестнадцатого арбитражного апелляционного суда по делу №А77-532/2012 от 02.03.2016/ Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
7. Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда по делу А53-16518/2009 от 25.01.2018 / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
8. Постановление Двадцать первого арбитражного апелляционного суда от 14 октября 2016 по делу №А84-1515/2016 / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
9. Постановление Двадцать первого арбитражного апелляционного суда от 10 октября 2016 по делу №А84-1514/2016 / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
10. Определение Двадцатого арбитражного апелляционного суда по делу №А54-4148/2010 от 14.04.2011 / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
11. Постановление Двадцатого арбитражного апелляционного суда от 13.09.2016 по делу №А62-3640/2015/ Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
12. Постановление Двадцатого арбитражного апелляционного суда от 31.08.2017 по делу № А54-5260/2015/ Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 22.03.2018).
13. О.В. Баринаова. Безусловные основания отмены или изменения судебных актов в гражданском процессе. / Вестник Саратовской государственной юридической академии №1(114)/2017 — Режим доступа:<https://cyberleninka.ru/article/n/osnovaniya-dlya-otmeny-ili-izmeneniya-sudebnyh-aktov-v-kassatsionnom-poryadke-aktualnye-voprosy-realizatsii-norm-stati-387-gpk-rf-1>// (дата обращения 22.03.2018).

*Ковальчук К.В.
студент 2 курса
юридический факультет
Оренбургский государственный университет
г. Оренбурга*

*Научный руководитель: Рузаева Е.М., канд. юр. и пед. Наук
доцент кафедры гражданского права и процесса
Оренбургский государственный университет
г. Оренбурга*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАДЗОР И КОНТРОЛЬ ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ

Аннотация: *целью является рассмотрение научных рекомендаций по использованию государственного надзора и контроля как метода и формы защиты трудовых прав работников.*

Ключевые слова: *прокуратура, надзор и контроль, правоохранительные органы, органы власти, права работников.*

*Kovalchuk K.V.
2nd year student
law faculty of Orenburg state University
Orenburg*

*Ruzaeva E.M., Cand. the faculty of law of PED. Sciences
research director, , associate professor civil law and process
Orenburg state University
University
Orenburg*

STATE SUPERVISION AND CONTROL OVER OBSERVANCE OF LABOR RIGHTS OF WORKERS

Abstract: *the aim is to consider scientific recommendations on the use of state supervision and control as a method and form of protection of workers ' labor rights.*

Keywords: *Prosecutor's office, supervision and control, law enforcement agencies, authorities, rights of workers.*

Необходимость осуществления государственного надзора и контроля за соблюдением трудовых прав трудящихся была признана в конце XIX века. Соблюдение трудовых прав работников является основой стабильности в обществе. Правовое регулирование трудовых отношений во многом определяет состояние общества. В Законе об инспекции труда от 1 июня 1882 года говорится, что организация надзора за фабрикой является очень важной задачей фабричного законодательства. Большинство решений этой области законодательства связаны с публичным правом, и для обеспечения их осуществления требуется контроль над государственными органами. Со временем важность этой функции не уменьшилась, о чем свидетельствует принятие МОТ Конвенции № 81 (1947 г.) о инспекции труда в

промышленности и торговле. В настоящее время экономическая власть также сосредоточена в руках работодателя, что приводит к необходимости государственного надзора и контроля за соблюдением трудовых прав работников. Деятельность органов надзора и контроля направлена на обеспечение соблюдения трудового законодательства, обеспечение права в сфере трудовых отношений. Надзор и контроль занимают относительно независимое место в системе управления трудом, это функция исполнительной власти. Государственный контроль и контроль существуют в обществе как механизм, который должен работать над обеспечением государственного регулирования трудовых отношений. Успешное выполнение этой функции, как было признано в конце XIX века, когда закон был опубликован, невозможно без осуществления деятельности государственных органов по соблюдению трудовых прав работников[7]. В статье 7 Конституции Российской Федерации провозглашено социальное государство. Трудовые права являются неотъемлемой частью социальных прав, составляющих основу социального государства, что позволяет рассматривать деятельность по надзору и контролю за соблюдением трудовых прав работников как определяющей функции социального государства [1]. Выполнение государством перечисленных конституционных обязанностей в сфере труда происходит при осуществлении деятельности по надзору и контролю за соблюдением трудовых прав работников. В новых экономических условиях важность государственного надзора и контроля за соблюдением трудовых прав работников должна возрасти. Работодатели заинтересованы в получении максимальной прибыли за счет сотрудников. Недостаточное количество рабочих мест, позволяющих людям получать достойное вознаграждение за работу в течение рабочего времени, установленного законодательством, приводит к тому, что сотрудники вынуждены соглашаться на условия труда, предлагаемые работодателем. Часто такие условия связаны с нарушением минимальных стандартов трудовых норм, установленных законодательством, что приводит к массовым нарушениям их трудовых прав. Невозможно устранить такие нарушения без вмешательства уполномоченных государственных органов. Вышесказанное позволяет сделать вывод о том, что деятельность государственного надзора и контроля за соблюдением норм трудового права имеет особое значение как для рабочих, так и для работодателей, а также для выполнения ими своих функций со стороны государства. Заключение органа государственного надзора и контроля может служить доказательством незаконности нормативного правового акта. Общие полномочия могут использоваться каждым надзорным органом, их применение требует предварительной регистрации мер для государственного надзора, что является препятствием для эффективного восстановления нарушенных прав работников[4]. Эти полномочия могут быть реализованы в частном праве и смешанных формах. Специальные полномочия могут использоваться для защиты неопределенного круга сотрудников, их осуществление позволяет

одновременно выявлять и устранять нарушения трудовых прав. Специальные полномочия могут осуществляться в публичной правовой форме. Обеспечение независимости государственных органов надзора и контроля за соблюдением трудовых прав работников при выполнении ими своих функций предполагает их взаимодействие с общественными организациями, органами социального партнерства [6]. Увольнение должностных лиц органов государственного надзора и контроля по инициативе работодателя должно происходить с предварительного согласия комиссии по регулированию социально-трудовых отношений на соответствующем уровне (федеральном или региональном). Государственный контроль является одной из функций правового регулирования, призванной обеспечить соблюдение прав и законных интересов работников. Следует отметить, что контроль, действующий как составная часть правоохранительных органов, играет важную роль в обеспечении государственной дисциплины, законности и правопорядка в определенных сферах общественных отношений, реализации конкретных функций. Мероприятия по осуществлению государственного надзора и контроля не ограничиваются выявлением нарушений и их устранением. Итак, согласно ст. 356 Трудового кодекса Российской Федерации, в том числе основные полномочия органов Федеральной инспекции труда, а также выдача распоряжений об устранении выявленных нарушений трудового законодательства и судебного преследования виновных лиц, включают информирование и консультирование работодателей и работников о соблюдении трудового законодательства, своевременном информировании государственных органов, анализе обстоятельств и причин выявленных нарушений и подготовке предложений по совершенствованию трудового законодательства. Однако защита трудовых прав работников, этот вид деятельности может быть признан только в случае обеспечения законного поведения работодателя, соблюдения прав и законных интересов работников [2]. Использование государственного надзора и контроля в качестве способа защиты трудовых прав приводит к возникновению отношений надзорного контроля. Данные обращения влекут возникновение обязанности по их проверке полномочными органами государственного надзора и контроля, которые могут на основании этих обращений выдать правоприменительный акт об устранении нарушений трудовых прав работников. Эти обращения влекут за собой возникновение обязанности проверять их компетентными органами государственного надзора и контроля, которые на основании этих просьб могут издавать исполнительный акт об устранении нарушений трудовых прав работников. Надзор и контроль как форма защиты трудовых прав работников предполагает процессуальную регистрацию в рамках надзорно-контрольных отношений устранения нарушений, совершенных работодателем. Государственный надзор и контроль за соблюдением норм трудового права должны признаваться в качестве юрисдикционной формы защиты трудовых прав, поскольку восстановление нарушенных прав в

отношениях под государственным надзором и контролем оформляется принудительным актом, обязательным для исполнения лицами к которому он адресован. Эта регистрация может проводиться без дополнительной проверки с использованием информации о нарушениях трудовых прав работников, полученных во время общественного контроля над профсоюзами [3]. Закон о правоприменении государственного органа по надзору и контролю может быть оформлен в форме частного права, то есть для восстановления нарушенных прав конкретных работников. Этот акт может быть выдан в публичной правовой форме, что подразумевает защиту неограниченного числа лиц. Такой акт может представлять собой смешанную форму защиты трудовых прав работников, в частности не только защиту конкретных сотрудников, но и обеспечение законного поведения работодателя в будущем в отношении других сотрудников, круг которых не определен в это действие. Принудительные акты органов государственного надзора и контроля издаются с использованием этих существующих полномочий. Эти действия могут быть выданы в форме исполнения, то есть в форме наложения обязательств работодателю на устранение конкретных нарушений. В этом случае государственное учреждение косвенно применяет такую форму, как исполнение трудового законодательства. Принудительный акт может быть выдан уполномоченным государственным органом в форме соблюдения, то есть путем наложения на работодателя обязанности воздерживаться от ненадлежащего поведения в будущем, что также подразумевает косвенное использование правительством этой формы применения закон. Эти формы определяют способность каждого органа надзора и контроля восстанавливать трудовые права работников. Органы государственного надзора и контроля взаимодействуют для устранения нарушений трудовых прав работников [5]. Это взаимодействие позволяет нам использовать полномочия различных органов государственного надзора и контроля для восстановления нарушенных прав работников, привлечения виновных к таким нарушениям к установленным законом мерам ответственности. Государственная инспекция труда может проверять соблюдение всех норм трудового права, выдавать принудительные приказы, привлекать виновных лиц к нарушению норм трудового законодательства к административной ответственности. Отсутствие достаточных полномочий приводит к тому, что Государственная инспекция труда, другие заинтересованные лица вынуждены обратиться к соответствующим властям, с просьбой использовать их имеющиеся возможности в целях восстановления нарушенных прав работников.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. - Москва.: АЙРИС-К65 , пресс, 2016.- 64с. ISBN 978-5-8112-6156-7.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018).

3. Рузаева Е.М. Трудовые обязанности как элемент правового статуса работника.2017.
4. Викторов И.С., Шалыгин Б.И. Система и полномочия государственных органов, осуществляющих контроль и надзор за соблюдением трудового законодательства.//Журнал Трудовое право.2015.
5. Абрамова О.В. Защита трудовых прав работников Трудовое право, 2016.№6.
6. Коняхин Л.Г. Надзор и контроль за соблюдением законодательства о труде.-М., 2006.
7. Барбашова Т.П., Миронов В.И.. Защита трудовых прав работников.2017.

*Кошелева Ю.Н.
студент*

*Гормакова Е.С.
студент*

*социально-гуманитарный факультет
Научный руководитель: Щёголева Т.Н.
старший преподаватель*

*Ишимский педагогический институт им. П.П. Ершова
(филиал) ТюмГУ
Россия, г. Ишим*

ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: *В статье, опираясь на анализ релевантной литературы, обозначены аспекты финансовой грамотности населения. Представлена схема основных элементов составляющих финансовую грамотность. Раскрыты причины повышения финансовой грамотности населения.*

Ключевые слова: *финансы, финансовая грамотность, благосостояние населения, финансовые установки, знания, поведение.*

*Kosheleva J. N.
students*

*Gormakova E. S.
students*

*of social and humanitarian faculty
Scientific adviser: T. N. Shchegoleva
senior lecturer*

*Ishim pedagogical Institute. P. P. Yershov
(branch) of Tyumen state University
Russia, Ishim*

FINANCIAL LITERACY OF THE POPULATION

Abstract: *The article, based on the analysis of relevant literature, identifies aspects of the financial literacy of the population. The scheme of the main elements of financial literacy is presented. The reasons for increasing the financial literacy of the population are revealed.*

Keywords: *finance, financial literacy, welfare of the population, financial attitudes, knowledge, behavior.*

«Инвестиции в знания всегда дают наибольшую прибыль» Бенджамин Франклин

На сегодняшний день можно сказать, что финансовая грамотность выполняет важную роль в жизни каждого человека, поскольку любой гражданин вовлечен в рынок финансовых услуг. Понимание основных экономических понятий, законов и умение ими пользоваться дают возможность быть финансово независимым и являются залогом успеха.

В нынешних реалиях существует большое количество финансово неграмотных людей, которые не умеют распоряжаться грамотно своими

денежными средствами. Именно такая безответственность приводит к тому, что человек с трудом доживает до зарплаты и, как следствие, живет в кредитах и долгах. Конечно, не стоит забывать о платежеспособности населения страны в целом, однако, несмотря на нестабильные и порой низкие доходы человека, учиться распределять собственный бюджет можно вполне грамотно.

Основой финансовой грамотности является понятие «финансы». Данное понятие многогранно, но с французского переводится дословно как «денежные средства». На бытовом уровне финансами является совокупность финансовых активов, всех видов денежных средств, находящихся в распоряжении человека. Поступление, распределение, расходование, накопление и использование – это те операции, которые совершаются с финансами. [1]

Под финансовой грамотностью понимают совокупность знаний, умений, навыков и установок в финансовой сфере, а также социально-психологические характеристики, сформированность которых обуславливает способность и готовность человека продуктивно выполнять различные социально-экономические роли: домохозяйина, инвестора, заемщика, налогоплательщика и иные.

Уровень финансовой грамотности позволяет оказывать влияние на финансовое планирование и управление денежными средствами отдельных граждан и домохозяйств, а также на их возможности в отношении долгосрочных сбережений и инвестиций. Достаточный уровень финансовой грамотности способствует повышению уровня жизни, финансовой безопасности граждан, развитию экономической отрасли и росту общественного благосостояния. Потребитель, неэффективно управляющий собственными финансовыми обязательствами, становится уязвимым перед экономическими кризисами, это в определенной доле оказывает угрозу стабильности финансовой системы как на национальном, так и на международном уровне. Также финансовая безграмотность населения влечет за собой следующие последствия:

- увеличивает число граждан, не доверяющих правительству страны по всем сферам жизнедеятельности, что способствует конкуренции перед другими странами;

- некомпетентность граждан в финансовых вопросах, дает почву для роста числа мошенничеств;

- является препятствием для социально значимых сфер, в том числе добровольного медицинского страхования на уровне страны. [2]

Можно выделить три элемента, взаимодействие которых говорит о наличии у человека финансовой грамотности: финансовые знания, установки и поведение. Все три элемента переплетаются между собой и образуют схему финансовой грамотности (рис.1).

К основным причинам повышения финансовой грамотности населения можно отнести:

- недостаточный уровень доверия к финансовой системе;
- низкий уровень информированности большинства граждан о разнообразии финансовых услуг;
- низкий уровень знаний по минимизации рисков при использовании финансовыми операциями;
- недостаточный уровень знаний собственных прав и последовательности действий при возникновении проблем с финансовыми услугами;
- дестабилизация ситуации финансового рынка, вызывающая повышенный интерес средств массовой информации, не всегда порождающие компетентное мнение финансовых вопросов;
- довольно низкая доля институциональных инвесторов и недоверие к долгосрочным инвестиционным финансовым инструментам.



Рис.1. Модель финансовой грамотности

Потребность в повышении уровня финансового образования граждан является необходимым условием развитого государства. Повышение уровня финансовой грамотности населения способствует сокращению бедности, повышает культуру финансового поведения, обеспечивает понимание граждан налоговых, пенсионных и экономических законов в целом.

Использованные источники:

1. Егорова Л.А., Юхновская Е.А. Повышение финансовой грамотности населения современной России / Научно-методический журнал «Концепт». – 2016. – Т. 41. – С. 91–96

2. Константинов И.Б. Финансовая грамотность населения России: проблемное поле и концептуальная модель / Известия Саратовского университета. Новая серия. – 2017. – Т. 17. – С. 11-15
3. Манахова И.В. Финансовая грамотность населения фактор роста национального благосостояния / Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2011. – №5. – С. 41-44
4. Милославский В.Г., Герасимов В.С., Транова В.А. Финансовая грамотность населения: проблемы и перспективы / Молодой ученый. – 2016. – №4. – С. 452-456
5. Фатихов А.И., Насибуллин Р.Т. Проблемы формирования финансовой культуры населения России сквозь призму социологических исследований / Вестник ТОГУ. – 2010. – №2. – С. 235–244

УДК 004

*Куковьякина Е.В.
магистрант*

*ЧОУ ВО «Тольяттинская академия управления»
Россия, Тольятти*

СИСТЕМА ВНУТРЕННИХ КОНТРОЛЕЙ КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ДОСТОВЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ

***Аннотация:** Данная работа написана с целью выделения основных принципов системы внутренних контролей, а также типов контролей в компании. В данной статье анализируются источники информации, которая будет предоставлена руководству компании для принятия управленческих решений и отражена в финансовой отчетности компании. Обеспеченность достоверной информацией позволяет избежать ошибок при принятии решений и формировании финансовой отчетности. Также рассмотрены преимущества внедрения системы внутренних контролей и эффективность от использования данной системы на постоянной основе.*

***Ключевые слова и словосочетания:** Контроль, система внутренних контролей, типы контролей, финансовая отчетность, принятие управленческих решений*

*Kukovyakina E.V.
Master's Degree Student
Togliatti academy of management
Russia, Togliatti*

INTERNAL CONTROL SYSTEM AS A TOOL FOR OBTAINING RELIABLE INFORMATION

***Abstract:** This article was written for the purpose of defining the basic principles of the internal control system, as well as the types of controls in the company. This article analyzes sources of information that will be provided to the management of the company for managerial decisions making and is reflecting in the company's financial statements. Reliable information helps to avoid mistakes in decision-making and the formation of financial statements. The advantages of*

implementing the internal control system and efficiency from the use of this system on an ongoing basis are also considered.

Keywords: *Control, internal control system, types of control, financial reporting, management decision-making*

Система внутренних контролей – комплекс мер, направленных на поиск и предотвращение искажений в финансовой отчетности компании, а также недобросовестных действий сотрудников. Данная система является инструментом для принятия управленческих решений.

Система внутренних контролей должна быть актуальной для компании – при формировании и совершенствовании должны учитываться следующие факторы:

1. Специфика сферы деятельности.
2. Размер компании.
3. Тип структуры управления.

Чем сложнее структура компании, тем больше информации необходимо для принятия эффективного управленческого решения. Основой для принятия решений является финансовая, операционная и управленческая отчетность. Поэтому система внутренних контролей должна основываться на следующих принципах:

1. Обеспечение руководства достоверной информацией, полученной из надежных источников.
2. Обеспечение защиты информации.
3. Обеспечение сохранности активов компании.
4. Обеспеченность первичной документацией.
5. Распределение обязанностей.

Остановимся отдельно на каждом из принципов.

Обеспечение руководства достоверной информацией, полученной из надежных источников. Все суммы в отчетности должны соответствовать информации из регистров, выгружаемых из информационной системы бухгалтерского учета. Также должна быть проведена сверка с контрагентами, результаты которой должны быть оформлены в актах сверки. Данная процедура позволяет выявить ошибки в учете или подтвердить их отсутствие. Показатели запасов и основных средств должны быть подтверждены результатами инвентаризаций.

Обеспечение защиты информации. Доступ к данным бухгалтерского, операционного и управленческого учета должен быть ограничен. Система учета должна быть обеспечена аккаунтами для каждого сотрудника, которому необходим доступ к данной информации. Каждый аккаунт должен быть защищен паролем. Такие меры предосторожности позволяют предотвратить возможные проблемы, например, копирование или удаление базы данных неуполномоченным лицом, внесение изменений, которые приведут к искажению данных финансовой отчетности.

Обеспечение сохранности активов компании. Предприятие должно быть оборудовано охранной системой, предотвращающей хищение активов

компании, что может быть обеспечено пропускным пунктом на выходе из предприятия, а также системой видеонаблюдения на складах и производстве. В ходе инвентаризации запасов и основных средств комиссия должна оценивать пригодность для использования в текущих хозяйственных процессах. В случае устаревания, выявления брака запасов необходимо утилизировать данные запасы или создать резерв под их обесценение. Это необходимо для отражения актуальной информации в финансовой отчетности.

Обеспеченность первичной документацией. Формирование проводки в системе учета возможно только при наличии первичного документа. Вся документация должна быть составлена по утвержденной форме, а также содержать всю необходимую информацию. В случае обнаружения ошибки бухгалтер может свериться с данными первичного документа и в короткие сроки исправить ошибку. Поэтому неотъемлемое условие эффективной работы бухгалтерии – организация документооборота.

Распределение обязанностей. Данный принцип позволяет снизить риск недобросовестных действий со стороны сотрудников компании. Принцип отражается в таких контролях, как «Оплата поставщику может быть осуществлена только после получения одобрения со стороны финансового директора компании» или «Поиск потенциальных клиентов осуществляется отделом продаж. Обсуждением условий договора занимается финансовый контролер. Договор с контрагентом вступает в силу только после подписания финансовым директором и уполномоченным лицом со стороны покупателя.»

Таким образом, мы можем выделить основные контроли, которые позволят отразить актуальную информацию в финансовой отчетности, а также обеспечить руководство компании достоверной информацией:

1. Проверка наличия первичной документации.
2. Проведение инвентаризации запасов, основных средств, денежных средств.
3. Сверка данных с контрагентами.
4. Оценка пригодности запасов.
5. Предотвращение несанкционированного проникновения на территорию предприятия.

Для повышения эффективности функционирования компании, предотвращения возможных ошибок и появления незапланированных затрат, на предприятиях целесообразно внедрять систему внутренних контролей. Для того чтобы работа системы была эффективной, необходимо четко определить, каким образом и на каких уровнях будет осуществляться контроль в компании и какие изменения в системе управления для этого потребуются.

Для оптимизации отдельных сторон системы внутренних контролей, соответствия системы контроля внутренним и внешним условиям

функционирования организации, необходимо осуществлять постоянное совершенствование системы.

Использованные источники:

1. О бухгалтерском учете: Федеральный закон № 402-ФЗ от 06.12.2011 г. (ред. от 04.12.2014 г.) [Электронный ресурс] // Консультант Плюс. Законодательство. ВерсияПроф // АО «Консультант Плюс». – М., 2015.

УДК 336

Kulbak A.G.

student 1 course magistratury

Deriglazova T.D.

student 1 course magistratury

Shulga E.V.

student 1 course magistratury

Научный руководитель: Бондарь А.П., к.э.н.

доцент кафедры государственных финансов и банковского дела

Институт экономики и управления (с. п.)

«КФУ им. В.И. Вернадского»

Россия, г. Симферополь

**СКОРИНГ КАК КЛЮЧЕВОЙ МЕТОД ОЦЕНКИ
КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЁМЩИКА**

Аннотация: в работе рассмотрена сущность скоринга как важнейшего инструмента оценки кредитоспособности клиентуры финансово-кредитных учреждений. Кроме этого определены ключевые имеющиеся недостатки действующей системы скоринга, а также предложены мероприятия по её совершенствованию.

Ключевые слова: скоринг, кредитоспособность, банки, риск, кредит.

Kulbak A.G.

student first-year master's

Deriglazova T.D.

student first-year master's

Shulga E.V.

student first-year master's

Scientific supervisor: Bondar A.P., Candidate of Economic Sciences

associate professor of the department of public finance and banking

institute of economics and management

"V.I. Vernadsky Crimean Federal University"

Russia, Simferopol

**SCORING AS A KEY METHOD OF ASSESSING THE
CREDITWORTHINESS OF THE BORROWER**

Abstract: the article considers the essence of scoring as the most important tool for assessing the creditworthiness of the clientele of financial and credit institutions. In addition, the key shortcomings of the existing scoring system have been identified, and measures to improve it have been proposed.

Keywords: *scoring, creditworthiness, banks, risk, credit.*

В настоящее время изучение вопроса оценки кредитоспособности заёмщиков представляет собой весьма актуальную задачу. Вся деятельность банка содержит в себе известную долю риска и случайности самого различного характера. Наличие такого риска и его зависимость от многочисленных факторов, определяют необходимость выбора банком системы экономических показателей, с помощью которых можно оценить способность кредитополучателя выполнить свои обязательства.

Так, необходимость совершенствования оценки кредитоспособности банковских клиентов обосновывает целесообразность использования экономических методов управления кредитом, что в целом позволяет предотвратить неоправданные вложения, снизив риск неплатежа.

В банковской практике Российской Федерации при предоставлении кредитов населению финансово-кредитные учреждения применяют элементы скорингового и экспертного методов оценки кредитоспособности индивидуального кредитополучателя. В сфере розничного кредитования банку следует разрабатывать методики, позволяющие не только адекватно оценивать кредитоспособность клиента, но и сохранить издержки на минимальном уровне. Скоринговый метод оценки кредитоспособности предполагает собой подсчет баллов по каждой позиции кредитной заявки или анкеты. Применение метода кредитного скоринга позволяет в наиболее короткие сроки обозначить по каждому потенциальному кредитополучателю индивидуальный уровень кредитного риска, а также присвоить заёмщику собственный «кредитный рейтинг» [1].

В системах скоринга, как правило, используют дискриминантные модели. В ситуациях, когда полученный балл оказывается выше критического уровня, при отсутствии иной компрометирующей информации кредит будет предоставлен. Если же балл потенциального кредитополучателя не достигает критического уровня, и не существует обстоятельств, которые положительно повлияют на решение, то соответственно потенциальный кредитополучатель будет уведомлён об отказе. В перечень основных переменных, используемых в скоринговых системах, входят рейтинги кредитного бюро, сведения о семейном положении, об уровне дохода и трудовой деятельности [2].

К недостаткам скоринговой системы можно отнести такие как:

- наличие вероятности предоставления кредитополучателем недостоверной информации, так как по ряду критериев оценки отсутствует возможность получения документального подтверждения фактов;
- необходимость постоянной доработки и обновления системы скоринговой оценки в целях предоставления более точной информации, соответствующей изменяющимся внешним условиям;
- осложнение формирования скоринговых моделей формированием существенных характеристик и соответствующих им коэффициентов.

Для повышения эффективности применения скорингового метода можно предложить следующие ключевые мероприятия:

1. Для различных видов потребительских кредитов необходимо применять адаптированные модели кредитного скоринга, созданные с учетом присущих различным кредитным продуктам кредитных рисков.

2. Для построения скоринговой модели необходима обучающая выборка, включающая как положительные и отрицательные прецеденты. Использование лишь фактических данных по выданным кредитам, может привести к ошибкам в оценке кредитоспособности новых заёмщиков.

3. Содержание заявления-анкеты, подлежащей заполнению соискателем кредита, должно отвечать установленным требованиям: включать всю необходимую информацию для принятия решения о выдаче кредита, скоринга и иных процедур проверки; содержать вопросы, ответы на которые используются для детального анализа клиентской базы.

4. Рассматриваемый метод оценки должен позволять не только отказывать клиенту в случае его недостаточной кредитоспособности в предоставлении кредитного продукта, но и также предлагать альтернативный вариант кредитования потенциальной клиентуры.

5. Важно проводить регулярную корректировку шкалы оценок.

6. Скоринговая система должна быть адаптирована к постоянному развитию вместе с бизнесом, должна поддерживать работу в различных регионах, оперировать большими массивами данных [3].

Популяризация использования скоринговых методов оценки кредитоспособности способствует ускорению и повышению достоверности оценки кредитоспособности заёмщиков. Усовершенствование скоринговой системы с обязательным внедрением разработок зарубежных специалистов должно улучшить качество оказываемых услуг, и способствовать расширению потребительского кредитования, стимулируя спрос на товары и рост их производства.

Использованные источники:

1. Бабина, Н.В. Скоринг как метод оценки кредитного риска потребительского кредитования/ Н.В. Бабина //Финансы и кредит. - 2012.

2. Методы оценки кредитоспособности физических лиц. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://scienceproblems.ru/metody-otsenki/2.html>

3. Место кредитного скоринга в системе управления кредитными рисками. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://banki.bobrodobro.ru/27000>

*Кульбак А.Г.
студент 1 курс магистратуры*

Дериглазова Т.Д.

студент 1 курс магистратуры

Шульга Е.В.

студент 1 курс магистратуры

Научный руководитель: Бондарь А.П., к.э.н.

доцент кафедры государственных финансов и банковского дела

Институт экономики и управления (с. п.)

«КФУ им. В.И. Вернадского»

Россия, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЁТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: *в работе отражена сущность стратегического управленческого учёта денежных средств на предприятии, также обозначены основные направления совершенствования данного вида учёта.*

Ключевые слова: *учёт, денежные средства, бюджетирование, показатели, отклонение.*

Kulbak A.G.

student first-year master's

Deriglazova T.D.

student first-year master's

Shulga E.V.

student first-year master's

Scientific supervisor: Bondar A.P., Candidate of Economic Sciences

associate professor of the department of public finance and banking

institute of economics and management

"V.I. Vernadsky Crimean Federal University"

Russia, Simferopol

FEATURES OF STRATEGIC MANAGEMENT ACCOUNTING OF FUNDS IN THE ENTERPRISE

Abstract: *the article reflects the essence of strategic management accounting of funds of the enterprise, also identified the main directions of improvement of this type of accounting.*

Keywords: *accounting, cash, budgeting, indicators, deviation.*

Организация стратегического управленческого учета, осуществление стратегического анализа денежных средств на предприятии вероятны только по данным проверенной информации финансовой отчетности, сформированной за счет проведения аудиторской проверки.

Так, определение стратегического управленческого учета необходимо рассматривать как эластичную и внутренне объединенную информацию, позволяющую выявить насколько эффективно функционирует предприятие в разрезе центров ответственности.

Ключевой функцией рассматриваемого учета выступает предоставление условий, обеспечивающих наиболее точный анализ эффективности деятельности хозяйствующего субъекта, а также принятие стратегических управленческих решений с учётом мнения всех групп заинтересованных лиц. В целом же, стратегический управленческий учет денежных средств можно охарактеризовать как комплексную, упорядоченную систему сбора, обработки, интерпретации информации о денежных средствах предприятия, предназначенную для принятия стратегических управленческих решений [1].

С целью своевременного и полного учета денежных средств, возможно предложить следующие рекомендации по улучшению качества стратегического управленческого учета денежных средств:

1. Распределение ответственности в соответствии с уровнями управления. За каждым участником системы планирования и бюджетирования закрепляется одна из возможных видов ответственности: ответственность за выполнение функций в рамках бюджетного процесса и ответственность за достижение планового уровня бюджетных показателей.

2. Управление по отклонениям. В системе планирования и бюджетирования реализуется принцип управления по отклонениям фактических показателей от плановых с проведением анализа причин и характера отклонений. Управленческие меры принимаются в ситуации, если отклонение фактических значений показателей от плановых превышает заранее установленный пороговый уровень.

3. Оптимизация и поддержание баланса доходов и расходов, ресурсных потребностей и источников их финансирования. С помощью разрабатываемой системы бюджетов согласовываются планы по доходам и расходам, поступлениям и выплатам денежных средств, и финансовых потоков по всем уровням управления предприятия.

4. Эффективное формирование бюджета денежных средств. При высоких объемах деятельности достигнуть сопоставимости запланированных и действующих данных, имеющих разные функциональные задачи, документооборот и формы отчетности, вероятно при достижении компромисса, допускающего интегрирование плановых и фактических данных в процессе бюджетирования [2].

Подводя итоги вышесказанному, стоит отметить, что стратегический управленческий учет - это важная система, позволяющая проконтролировать основной индикатор деятельности предприятия - денежные потоки, посредством использования которого возможно правильно провести оценку работы как предприятия в целом, так и персонала по каждому центру ответственности в отдельности.

Использованные источники:

1. Николаева О.Е., Алексеева О.В. Стратегический управленческий учет. / О.Е. Николаева, О.В. Алексеева -ЛКИ, - 2008. 304 с.

2. Совершенствование системы планирования и бюджетирования предприятия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.profiz.ru/se/1_2011/sovershenstvovanie_sistem/

УДК: 314.7.044

Куртсеитова А.Ж.
студент 2 курс
направление подготовки «Экономика»
профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Научный руководитель: Ваниева Э.А., к.э.н., доц.
Крым, г. Симферополь
Kurtseitova A.Zh

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МИГРАЦИОННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РФ

STATISTICAL ANALYSIS OF THE MIGRATION MOVEMENT OF THE POPULATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: *статья посвящена вопросам статистического изучения миграционных процессов. Выделены основные аспекты влияния миграционного движения на социально-экономическое и демографическое развитие России.*

Ключевые слова: *демографическое развитие, миграция, население, государство, численность.*

Abstract: *the article is devoted to the statistical study of migration processes. The main aspects of the impact of migration on the socio-economic and demographic development of Russia.*

Key words: *demographic development, migration, population, state, number.*

Миграция населения - передвижение населения, связанные с изменением места жительства. Миграция считается одной с основных проблем народонаселения и рассматриваются не только как простое автоматическое перемещение людей, а как непростой общественный процесс, затрагивающий многочисленные стороны социально-экономической жизни.

В целом, миграция оказывает огромное воздействие на демографические процессы. Они приводят к изменениям половозрастной и общественной структуры жителей в регионах, откуда мигранты уезжают и куда приезжают. В регионах, превышающим темпы воспроизводства населения, численность его уменьшается, снижается рождаемость, так как в миграциях принимают участие в большей степени молодое население. Роль миграции в изменении численности и состава населения в современном обществе стремительно увеличивается. В условиях природной убыли населения, а кроме того естественного прироста, близкого к нулевому показателю, её воздействие на динамику населения особенно важно.

Отметим, что согласно официальной статистике, с 2014 года замечается медлительный, однако устойчивый рост количества граждан. По сведениям органов статистики общая численность жителей Российской Федерации на 1 января 2017 года составляет 146 544 710 человек. Численность жителей Российской Федерации на 1 января 2016 года составляла 146 267 288 человек. Увеличение численности населения за январь-октябрь 2016г. сформировалось за счет естественного и миграционного приростов. При этом миграционный прирост составил 91,5 % с всеобщего прироста населения [1].

По сравнению с показателями 2016г, за период январь-октябрь в 2017, мы наблюдаем повышение численности населения посредством миграционного прироста и снижение естественного пророста.

Таким образом, за январь-октябрь 2017г. количество мигрантов, переселяющихся в границах Российской Федерации, возросло на 12,4 тыс. человек (0,4 %), по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. Миграционный рост населения Российской Федерации вырос на 26,5 тыс. человек (13,9 %), в последствии уменьшения количества выехавших из Российской Федерации. Количество уехавших снизилось на 43,0 тыс. человек (14,5 %), в том числе за счет эмигрантов в государства-участники СНГ на 42,2 тыс. человек (16,7 %); число прибывших из-за пределов РФ также сократилось на 16,4 тыс. человек (3,4 %), в том числе из государств-участников СНГ на 17,1 тыс. человек (3,9 %) [2].

В январе-октябре 2017г. в обмене населением со странами-участниками СНГ в целом замечается повышение миграционного прироста. Максимальный прирост прослеживается в миграционном обмене с Таджикистаном (в 3,0 раза по сравнению с соответствующим периодом прошлого года), Киргизией (в 1,4 раза), Казахстаном (на 3,7 %). Миграционный отток, сложившийся в 2016г. с Узбекистаном, сменился приростом населения.

Таким образом, по сравнению с 2017 годом миграционный прирост населения Российской Федерации значительно повысился, но это произошло на фоне прошлогоднего падения показателя, в целом значения находятся на уровне предыдущих лет. Кроме того, эксперты отмечают, то что увеличение населения России по-прежнему полностью обеспечивает миграция. В качестве центров притяжения мигрантов в 2017г. по-прежнему выделяются крупнейшие агломерации (Москва с Московской областью и Санкт-Петербург с Ленинградской областью) и Краснодарский край. Большинство иностранцев на территории Российской Федерации — по-прежнему граждане стран СНГ, их доля постоянно находится в пределах 85–86 %. Масштабы внутристрановой миграции в 2017г. почти никак не изменились.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

2. Эксперты отметили увеличение миграционного прироста в России в 2016 году // Риа новости. Россия сегодня // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ria.ru/society/20161206/1482966297.html>

3. Воробьева О. Д., Топилина А.В // Миграция населения: теория и практика// Москва // ЗАО «Издательство «Экономическое образование». – 2012. – С. 7.

УДК 338.012

*Маршалова А.С.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО Уральский государственный
университет путей сообщения
Россия, г. Екатеринбург
Marshalova A
graduate student
of the Ural State University of Railway Transport
Russia, the city of Ekaterinburg
Еремина И.В., кандидат экономических наук
доцент кафедры «Экономики транспорта»
ФГБОУ ВО Уральский государственный
университет путей сообщения
Россия, г. Екатеринбург
Eremina I., candidate of economic sciences
associate professor of the department of "transport economics" of the
ural state university of railway transport
Russia, the city of Ekaterinburg*

**ИНВЕСТИЦИИ, КАК ЭЛЕМЕНТ СОЦИАЛЬНОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТИ ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ
INVESTMENTS AS AN ELEMENT OF SOCIAL RESPONSIBILITY OF
THE TRANSPORT INDUSTRY**

Аннотация статьи: В данной статье рассматриваются основные направления социальных инвестиций, выступающие основополагающим фактором роста и развития инфраструктуры. Проведены исследования отчетов отрасли по бюджетированию программ развития данного направления.

The Abstract: This article examines the main areas of social investment, which are the main factor in the growth and development of infrastructure. Studies of the branch's reports on the budgeting of development programs in this area were conducted.

Ключевые слова: инфраструктура, транспорт, инвестиции, программа развития.

Keywords: infrastructure, transport, investment, development program.

В последние годы в России среди основных тенденций развития современного бизнеса, лидирующие позиции все чаще занимает социальная

ответственность, ведь бизнес не ограничивается только экономическими целями. Одним из направлений развития социальной ответственности являются инвестиции на развитие транспортной инфраструктуры городов, которые позволят осуществлять планировку движения внутри населенных пунктов с наименьшими пагубными результатами для экологической среды, эффективного использования рабочей силы (путем создания мест для обеспечения занятости населения), а также развития транспортно-логистической системы.

В масштабах страны состояние инвестиционной сферы определяет темпы экономического и социального развития страны, технический уровень производства и его эффективность, конкурентоспособность на мировых рынках, и как результат — качественные характеристики уровня жизни населения. А инвестирование, осуществляемое в производство товаров народного потребления, строительство объектов жилья и соцкультбыта, транспорт, непосредственно влияет на условия жизни населения. [3]

Инвестиции на благо жизни населения или социальные инвестиции - это материальные, технологические, управленческие или иные ресурсы, а также финансовые средства, направляемые на реализацию социальных программ, разработанных с учетом интересов основных внутренних или внешних заинтересованных сторон, на основании которых предполагается, что в стратегическом отношении компанией будет получен определенный социальный и экономический эффект. [2]

Составляющие социальных инвестиций представлены на рисунке 1.

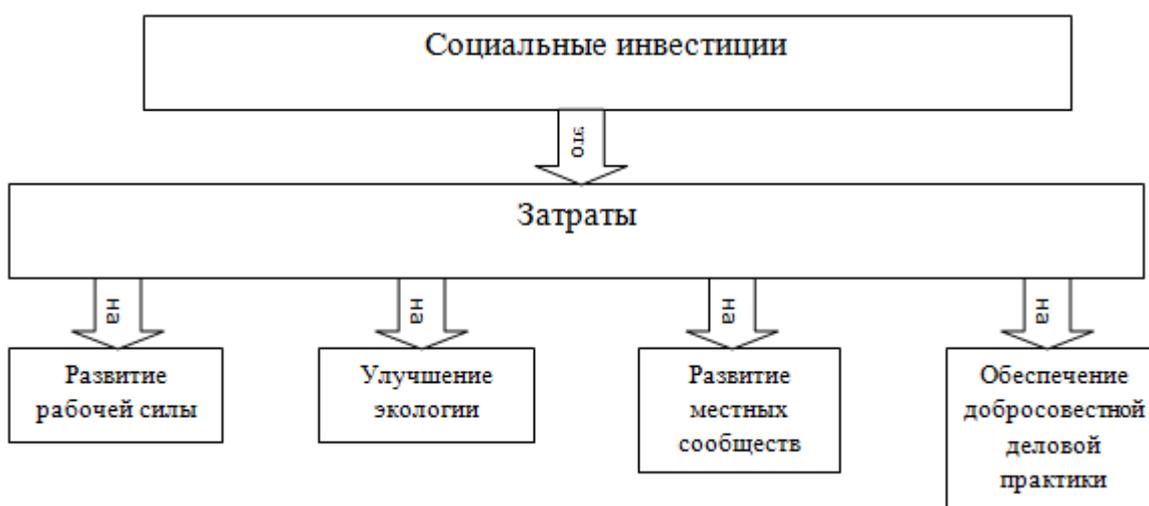


Рис. 1 Составляющие инвестиций

Рынок транспорта во всем мире всегда находится в стадии динамичного роста и развития, в силу востребованности транспортных средств. Поэтому транспорт играет одну из главенствующих экономических, политических и стратегических ролей, то инвестиции в эту отрасль народного хозяйства имеют важнейшее значение. Следовательно, от качественной и количественной составляющей инвестиционной

деятельности на транспорте РФ будет непосредственно зависеть экономическое благосостояние. [1, 4]

Основной стратегией развития транспортной сферы, является «Развитие транспортной системы России (2010-2020 годы)», разработанной Министерством транспорта Российской Федерации. Она должна способствовать достижению, следующих положительных результатов: снижению существующих диспропорций, как территориальных, так и структурных, в развитии транспортной инфраструктуры; повышению качества предоставляемых транспортных услуг; развитию экспортного потенциала транспортной отрасли. [5]

Для реализации данной программы подлежит финансированию в 2017 году 883 958,8 млн. рублей, на период с января по июнь данного года кассовые расходы на реализацию программы (подпрограммы) составили 318 555,6 млн. рублей, процентное выполнение – 36,0%. В том числе в программу «Железнодорожный транспорт» 136 624,9 млн. рублей, что составило 58,6% выполнения плана (таблица 1).

Таблица 1
Финансирование мероприятий и работ в январе-июне 2017 года (млн. рублей)

Наименование программы финансирования	Финансирование мероприятий и работ в январе-июне 2017 года		
	Бюджетные (внебюджетные) назначения по программе (подпрограмме) на 2017 год	Кассовые расходы на реализацию программы (подпрограммы) за январь-июнь 2017 года	Выполнено (%) - (графа 3 : графу 2) x 100
Всего по ФЦП	883 958.8	318 555.6	36.0
в том числе:			
Подпрограмма «Железнодорожный транспорт»	233 343.2	136 624.9	58.6
Подпрограмма «Автомобильные дороги»	316 457.5	49 959.7	15.8
Подпрограмма «Гражданская авиация»	211 595.2	102 944.7	48.7
Подпрограмма «Государственный контроль и надзор в сфере транспорта»	253.4	60.0	23.7
Подпрограмма «Морской транспорт»	88 020.4	20 103.3	22.8
Подпрограмма «Внутренний водный транспорт»	13 050.6	5 027.8	38.5
Подпрограмма «Развитие экспорта транспортных услуг»	19 941.7	3 723.0	18.7
Расходы общепрограммного характера	1 296.7	112.10	8.6

В рамках реализации инвестиционной программы «Железнодорожный транспорт» в 2017 году осуществляется мероприятия по обновлению

устройств автоматики и телемеханики, электрификации и электроснабжения, обновлению основных фондов локомотивного хозяйства.

А так же, инвестиции направлены на эффективное развитие железнодорожных линий, снижение издержек инфраструктуры, повышение возможностей на увеличение скорости и надежность оказания услуг, кроме этого на повышение провозных способностей. В 2017 году продолжается обновление парка тягового и мотор-вагонного подвижного состава.

Развитие и обновление инфраструктуры железнодорожного транспорта является необходимым условием для обеспечения сбалансированного экономического развития страны, формирования внутренней производственной базы, реализации промышленного потенциала, расширения внешнеэкономических связей и обеспечения целостности и безопасности государства. Реализация инвестиционной программы является одним из направлений достижения стратегических целей и задач компании.

Рассмотренные результаты использования денежных средств в рамках государственной программы свидетельствуют об осознанности необходимости развития как транспортной инфраструктуры в целом, так и железнодорожного транспорта. Осуществление за счет бюджетных средств перепланировки маршрутов в городах со значительным количеством частных транспортных средств ориентировано на сокращение времени, затрачиваемого населением, на передвижения внутри мегаполисов; сокращение выбросов транспортных средств в атмосферу, что свидетельствует о защите окружающей среды и предотвращении усугубления парникового эффекта.

Использованные источники:

1. Воробьева Д. Социальная ответственность бизнеса. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.socreklama.ru/> (Дата обращения: 02.03.2018).
2. Рачек С.В. Совершенствование организационно-экономического механизма железнодорожных пассажирских перевозок. / Рачек С.В., Зубкова
3. Рубан В.А. Проблемы развития социальной инфраструктуры региона. – 2014. – № 09 (207). – с. 148–151. – <http://www.creativeconomy.ru>
4. Туркин С.В. Зачем бизнесу социальная ответственность? [Электронный ресурс] / Корпоративный менеджмент. – <http://www.cfin.ru/> (Дата обращения: 06.03.2018).
5. Транспорт и связь в России 2017. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 12.02.2018).

*Миниярова А.С.
студент
1 курс группы «К»
Институт права БашГУ
Россия, г. Уфа
Miniyarova A. S.
A first year student of the Institute of Law
of Bashkir state University
Russia, Ufa*

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫХ РЕЖИМОВ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ

Аннотация: *в данной статье рассматривается вопрос о проблеме использования исключительных режимов в российском праве, а также о специфических чертах и особенностях данного режима*

Annotation: *this article discusses the problem of the use of exclusive regimes in Russian law, as well as the specific features and peculiarities of this regime*

Ключевые слова: *правовой режим/исключительный режим/комплекс юридических средств/функции исключительного режима/особенности исключительного режима*

Keywords: *legal mode/exclusive mode/range of legal tools/functions exceptional mode/features exclusive mode*

В настоящее время для российской правовой системы актуальность представляют вопросы повышения роли права и развития законодательства. Вместе с тем, не забывается и вопрос о разработке теоретических рекомендаций по эффективному правовому регулированию этих процессов. Особую значимость приобрела проблема функционирования государственно-правовых институтов, направленных на преодоление острых социальных и военных конфликтов, ликвидацию экологических и техногенных катастроф, чрезвычайных ситуаций, что предопределило обращение ученых к исследованию исключительных правовых режимов. Как известно, данный вид правовых режимов довольно мало изучен, что говорит об актуальности данной темы и необходимости более тщательного исследования.

В конституциях большинства стран мира, включая Российскую Федерацию, устанавливаются два режима осуществления государственной власти: обычный, или нормальный, действующий в условиях, не связанных с чрезвычайными обстоятельствами (спокойное положение общественной жизни) и исключительный. Первое характеризуется отсутствием каких-либо ограничений в правовом регулировании поведения и деятельности граждан и их объединений, за исключением тех, которые прямо предусмотрены федеральными законами. Исключительный режим предусматривает использование в соответствии с процедурой, предусмотренной законом,

строгих ограничений на такое поведение и деятельность, которые распространяются на всех без исключения жителей на территории (в населенных пунктах) исключительного режима. Цель введения исключительного режима заключается в устранении обстоятельств, послуживших основой для его введения, обеспечения безопасности граждан, защиты национальных интересов и конституционного порядка.

Существуют много дискуссий о том, что же такое правовой режим. Справедливо отмечается Г.С. Беляевой о том, что «понятие правового режима остаётся одним из наименее изученных и наиболее сложных в правоведении, представляя обширное поле для научных дискуссий...» [1, с.24]. Данное высказывание можно со справедливостью применить и к исключительному режиму, являющемуся разновидностью правового режима.

В своих работах Н.И. Матузов и А.В. Малько выделяют несколько основополагающих признаков правового режима. Во-первых, правовой режим устанавливается в законодательстве и обеспечивается государством. Во-вторых, правовой режим имеет конкретную цель – регламентация специфических областей социальных отношений, выделяя во времени и пространственных границах определенные предметы и объекты права. В-третьих, он представляет собой особый порядок правового регулирования, состоящий из юридических средств и характеризующийся определенным их сочетанием. И, немало важный, четвертый признак – правовой режим создает конкретную степень благоприятности либо неблагоприятности для удовлетворения интересов отдельных субъектов права[3].

В отраслевой юридической литературе исключительные правовые режимы рассматриваются в рамках правового режима внешнеторговой деятельности, режима беженцев, правового режима имущества акционерного общества, правового режима особо охраняемых природных территорий и так далее. При рассмотрении данного вопроса часто упоминается такое понятие как «особые условия». По мнению Б.Н.Порфирьева указанное понятие тесно связано с повышением по степени опасности условий общественной жизни, угрожающее здоровью людей, материальным и культурным ценностям.[4]. Например, понятие «особый правовой режим» рассматривается в ст. 1 Федерального конституционного закона от 30 января 2002 г. «О военном положении» при нормативном закреплении понятия военного положения.[6]

Так, на основе вышеизложенного, нужно сказать, что под исключительным правовым режимом понимается специфический порядок правового регулирования, формируемый с помощью комплекса юридических средств стимулирующей или ограничивающей направленности, создающий для субъектов особые условия для реализации их законных интересов.

Вследствие данного определения вытекает ряд особенностей данного режима:

-во-первых, они имеют нормативную основу, закреплённых системой норм, позволяющих регулировать нестандартные, чрезвычайные ситуации социальных, природных и техногенных и других характеров;

-во-вторых, включают в себя правовые средства, которые стимулируются и ограничиваются в определённо построенном, систематически разложенном комплексе;

-в-третьих, позволяют регулировать конкретные области социальных отношений посредством разрешений, юридических стимулов (в виде льгот и преимуществ), позитивных обязательств и ограничений (в виде приостановлений и запретов);

-в-четвёртых, конечным результатом действия исключительных режимов является возникновение специфических правоотношений.

Функции исключительного правового режима являются основными направлениями их действий для регулирования правоотношений чрезвычайного, специфического характера. Выделяют несколько видов функций исключительного правового режима: познавательную, регулятивную, стимулирующую, компенсационную и коммуникативную. Именно использование в комплексе данных функций обеспечивает направленность правового регулирования.

Познавательная функция исключительного режима обусловлена процессом выявления и изучения законов нестандартной правовой действительности, что требует использования определённого порядка правового регулирования.

Благодаря регулятивной функции исключительные правовые функции находят свое применение в использовании государством нестандартных, экстраординарных социального, природно-техногенного, международного и иного характера, используя правовые способы стимулирующей и ограничивающей направленности.

Правовая политика государства осуществляется с помощью стимулирующей функции исключительного правового режима. Например, она проявляется в достижении взаимных и обоюдно выгодных договорённостей, направленных на значительное улучшение положений сторон.

Компенсационная функция исключительного режима заключается в создании приблизительно равных правовых условий для удовлетворения интересов и потребностей категории лиц, занимающих неравные правовые условия в силу определённых обстоятельств.[5] Например, по состоянию здоровья, наличие инвалидности, не достижение возраста, позволяющего вступать в полноценные трудовые правоотношения, особые условия труда. Данная функция достигается путем предоставления льгот.

И немало важной функцией выступает коммуникативная, которая заключается во взаимосвязи государства и общества в обмене информации и регулировании нестандартных отношений.

Проблема эффективности рассматриваемого нами режима отчасти связана с вопросом об эффективности правовых норм, рассмотрением которых занялись В.Н. Кудрявцев В.И., Никитинский В.И., Самощенко И.С., Глазырин В.В. По их мнению, эффективность правовой нормы предполагает выявление ее цели (целей) и степени ее (их) достижения, то есть соотношения результатов действия нормы с намеченной целью (целями)[2]. При оценке эффективности исключительных режимов необходимо исходить из сопоставления цели, установленной законодателем, и достигнутого результата, а также для рассмотрения по каким юридическим средствам этот результат был достигнут, было ли целесообразным использование законных средств и экономически целесообразным.

Эффективность исключительных режимов в области государственного и частного права имеет свою специфику. Например, в области публичного права существующий отрицательный побочный эффект - ограничение прав и свобод граждан в случае стихийных и техногенных чрезвычайных ситуаций, в случае введения военного положения, вряд ли позволит нам сделать вывод о неэффективности соответствующего режима регулирования. Наложённые ограничения не отрицают положительного социального эффекта, который возникает в результате введения этого режима.

Таким образом, проблема использования исключительных режимов в российском праве более чем актуальна. На современном этапе исключительные режимы должны быть направлены на защиту общественной и государственной безопасности, поддержание законности и правового порядка в обществе. Данное государственно-правовое явление необходимо рассматривать как важнейшую часть правового арсенала на современном этапе развития права, направленного на обеспечение и гарантию защиты интересов личности, общества и государства.

Использованные источники:

1. Беляева Г.С. Сущность правового режима: некоторые аспекты // «Чёрные дыры» в российском законодательстве. 2013. №4. С. 24-27.
2. Кудрявцев В.Н., Никитинский В.И., Самощенко И.С., Глазырин В.В. Эффективность правовых норм. М.: Юрид. лит., 1980. С. 150.
3. Матузов Н.И., Малько А.В. Правовые режимы: вопросы теории и практики // Правоведение. 1996. № 1. С. 18.
4. Порфирьев Б.Н. Организационно-правовые основы управления при чрезвычайных ситуациях. М., 1995. С. 23.
5. Правовые режимы: общетеоретический и отраслевые аспекты / под ред. А.В. Малько, И.С. Барзиловой. М.: Юрлитинформ, 2012. 416 с.
6. Собрание законодательства РФ. 2002. №2. Ст. 375; 2011. №1. Ст. 1.

*Мироновская Н.В.
студент магистратуры
Зияб Д.В.*

*студент магистратуры
Башкирский Государственный Университет
Россия, г.Уфа*

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

Рассмотрены некоторые аспекты проблемы социальной политики организации. Проведен теоретический и эмпирический анализ этой проблемы.

Ключевые слова: *социальная политика, организация, персонал, социальный пакет.*

*Mironovskaya N.V. Ziyab D.V.
graduate student
Bashkir state University
Russia, Ufa*

THEORY AND PRACTICE OF FORMATION AND REALIZATION OF SOCIAL POLICY OF THE ORGANIZATION

Some aspects of the problem of social policy of the organization are considered. Theoretical and empirical analysis of this problem is provided.

Key words: *social policy, organization, personnel, social package.*

Социальная политика организации подразумевает наличие принципиальных позиций в отношении работников данной организации с целью повышения их уровня благосостояния.

Разработкой и реализацией социальной политики руководители организаций, как правило, занимаются по двум (или одной из двух) причинам:

– экономическая причина заключается в том, что у правильно «простимулированного» работника эффективность труда повышается в геометрической прогрессии;

– этическая причина, чаще всего, звучит так: тот, кто прикладывает усилия для достижения стратегических целей вправе рассчитывать на блага, получаемые в результате.

Структура социальной политики быть представлена следующим образом (рис.1).



Рисунок 1 – Структура социальной политики организации

Важнейшими структурными элементами (иногда их называют еще направлениями) социальной политики являются:

- политика доходов, которая определяется соглашением о доходах на уровне государства и конкретизируется по отраслям и предприятиям в виде коллективных договоров;
- политика в отношении профсоюзов важна в силу того, что профсоюзы есть активный участник отношений по разработке и реализации социальных программ;
- политика социального обеспечения, которая является наиболее востребованной в современных реалиях.

Политика социального обеспечения как часть социальной политики организации также является и частью корпоративной социальной ответственности. В данном случае подразумевается ответственность за свой персонал, которая может выражаться в справедливом вознаграждении по итогам работы, социальной защите, предоставлении социальных льгот в рамках внутрифирменного социального страхования, социальной помощи, льготном обслуживании и т.п.

На рис. 1 социальное обеспечение как часть социальной политики организации содержит три (иногда подразумевают два) элемента, в полной мере выражающих их (социальной политики и социального обеспечения) суть:

- социальная защита представляет собой мероприятия по обеспечению нормальной жизнедеятельности сотрудников (например, социальное страхование на случай временной нетрудоспособности);
- социальная помощь и социальная поддержка заключаются в реализации мероприятий или программ, подразумевающих денежные выплаты нуждающимся (например, материальная помощь в связи со смертью близкого родственника).

В результате было решено проанализировать реализацию на практике теоретических положений об особенностях социальной политики организации на примере ООО «Управляющая компания «Металлоинвест» (г. Москва). Источником послужили ресурсы, касающиеся корпоративной социальной ответственности организации, находящиеся в свободном доступе.

Сотрудники Металлоинвеста в своей работе руководствуются Кодексом корпоративной этики. Ключевые направления, принципы применения и стратегические задачи по совершенствованию деятельности Металлоинвеста в экономической, социальной и экологической сферах представлены в Политике корпоративной социальной ответственности и благотворительности.

В целях развития диалога с заинтересованными сторонами и повышения прозрачности деятельности компания выпускает отчеты о корпоративной социальной ответственности которые раскрывают экономические, социальные и экологические результаты деятельности.

Одним из инструментов реализации социальной политики Металлоинвеста является «Коллективный договор» (заключаемый между работниками и работодателем), в котором гарантируются права работников на безопасные условия труда, отдых, санаторно-курортное лечение и оздоровление, на компенсации, обусловленные вредными условиями труда, поддержку в трудных жизненных ситуациях и другие льготы

В организации реализуются следующие приоритетные социальные программы:

1. Лечение и оздоровление работников и их детей. Ежегодно около 10000 человек получают за счет средств компании путевки в санаторно-курортные учреждения РФ.

2. Социальная поддержка семьи, материнства и детства. Компания уделяет большое внимание детям и семьям работников: финансовая поддержка оказывается при рождении ребенка, многодетным семьям, работникам, находящимся в отпуске по уходу за ребенком до 3-х лет. Для детей организовываются подарки к праздничным датам, отдых и оздоровление, культурные и спортивные мероприятия.

3. Поддержка ветеранов и пенсионеров. Предприятия компании реализуют программы социальной помощи сотрудникам, вышедшим на пенсию. Они предусматривают ежемесячную материальную помощь, поощрения юбиляров, премии в честь праздников – День Metallурга, День Победы, оказание адресной материальной помощи на лечение и в трудных жизненных ситуациях. Разрабатывается корпоративная пенсионная программа, направленная на формирование пенсионных накоплений с участием работодателя и работников.

4. Развитие объектов социальной сферы. На балансе компании более 20 учреждений социального назначения, среди которых медицинские учреждения, базы отдыха, детские лагеря, спортивные и культурные

учреждения, предприятия питания. Ежегодно на объектах социальной сферы проводятся спортивные, культурные, оздоровительные мероприятия, направленные на повышение качества жизни работников и членов их семей, а также бывших работников (пенсионеров).

Обеспечение безопасных условий труда и сохранение жизни и здоровья работников – одно из главных направлений деятельности Металлоинвеста в области корпоративной социальной ответственности.

Компания нацелена на системную работу, последовательные шаги по повышению защищенности работников и внедрению культуры безопасного труда. Металлоинвест соблюдает законодательство в сфере охраны труда, промышленной и пожарной безопасности, а также внедряет дополнительные меры по повышению безаварийной работы.

Таким образом, было выяснено, что социальная политика – важная составляющая работы компании. Для сотрудников – это финансовая и социальная защищенность, стабильность, уверенность в завтрашнем дне, для работодателя – ответственный бизнес.

Приоритетные направления социальной политики компании:

- забота о здоровье работников и членов их семей;
- поддержка семьи и родительства;
- поддержка ветеранов и пенсионеров;
- содействие формированию благоприятной социально-культурной среды и устойчивому развитию городов присутствия.

В рамках данных направлений каждое из предприятий компании разрабатывает собственные программы, руководствуясь общими принципами социальной ответственности и приоритетами социальной политики, с учетом специфики деятельности и особенностей местных сообществ. Такой подход обеспечивает большую эффективность социальных программ.

Использованные источники:

1. ООО «УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ» [сайт]. URL: <http://www.metalloinvest.com/>
2. Погосян М.С. Социальные программы в социальной политике организаций // Социально-политические науки. 2011. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnye-programmy-v-sotsialnoy-politike-organizatsiy-1> (дата обращения: 15.03.2018).
3. Сатонина Н.Н. Проблема формирования социальной политики организации // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Психология. 2008. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-formirovaniya-sotsialnoy-politiki-organizatsii> (дата обращения: 15.03.2018).

УДК 338.45:622.692.4

Муханов Б.Б.
студент магистратуры
2 курс магистратуры Нефтетехнологический
Самарский государственный технический университет,
Россия, г. Самара

МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЯ МАССЫ НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ

Аннотация. В работе проведено сравнение измерения массы нефти и нефтепродуктов в резервуарах, выполняемых косвенными методами статических измерений, а именно объёмно-массовым и гидростатическим методами.

Ключевые слова. Масса нефти, способы измерения, резервуар, косвенный метод, статический метод, гидростатический метод, погрешность.

UDC 338.45:622.692.4

Mukhanov B. B.
magistrand
2 year magistrature Oil and gas department
Samara state technical University,
Russia, Samara

METHODS FOR OBSERVATION THE MASS OF OIL AND PETROLEUM PRODUCTS

Description. The article compares the measurement of the mass of oil and petroleum products in reservoirs performed by indirect methods of static measurements, namely bulk and hydrostatical methods.

Keywords. Mass of oil, methods of measurement, the reservoir, the indirect method, static method, hydrostatical method, mistake.

Объёмно-массовый метод

Измерение массы брутто нефти и нефтепродукта в резервуаре объёмно-массовым методом производится в четырнадцать этапов.

1. Первым этапом измеряется уровень продукта $H_{вз}$, с помощью системы замеры уровня или с помощью рулетки.

2. Одновременно измеряется температура продукта по слоям t_1 .

3. Затем необходимо вычислить среднюю температуру $t_{ср}$.

4. Далее из градуировочной таблицы выбирается объём, соответствующий уровню продукта, при температуре градуировки - t_2 .

5. Затем необходимо вычислить объём продукта V при нормальных условиях 20°C.

6. Затем вычисляется объём нефти и нефтепродукта V_H при температуре его измерения в резервуаре по формуле:

$$V_H = V_0 [1 + (2\alpha_{ст} + \alpha_s) [(t_v - 20)]] \quad (1)$$

где: V_0 — объём продукта в резервуаре, определённый по градуировочной таблице;

$\alpha_{ст}$ – температурный коэффициент линейного расширения материала стенки резервуара, значения которого для стальных резервуаров принимают равным $12,5 \cdot 10^{-6}$;

α_s – температурный коэффициент линейного расширения материала рулетки, значение которого принимают равным $12,5 \cdot 10^{-6}$ для нержавеющей стали, $1/^\circ\text{C}$;

t_p – температура продукта в резервуаре, $^\circ\text{C}$.

7. Следующим этапом необходимо произвести отбор точечных проб, из которых составляется объединенная проба.

8. Одновременно измеряется температура t_3 , при которой отбирается проба.

9. Затем в аналитической лаборатории производится измерение плотности.

10. Одновременно производится замер температуры t_4 , при которой измеряется плотность.

11. Далее необходимо вычислить плотность при температуре отбора проб t_3 .

Для пересчета плотности нефти и нефтепродуктов по температуре, при разности температуры измерения t_1 и температуры приведения плотности t_2 не более 10°C по формуле:

$$\rho_{t2} = \frac{\rho_{t1}}{1 + \beta_{t1}(t_2 - t_1)} \quad (2)$$

где: β_{t1} – значение коэффициента объёмного расширения нефти и нефтепродуктов при температуре t_1 ;

12. Далее необходимо вычислить плотность при температуре отбора проб t_3 .

13. Далее необходимо вычислить объём продукта при нормальных условиях 20°C , либо плотность необходимо привести к температуре, при которой проводилось измерение уровня продукта - $t_{ср}$.

При выполнении учетных операций плотность пересчитывают к условиям измерения объема ρ_{12} по формуле:

$$\rho_{12} = \frac{\rho_{AP} \cdot K}{[1 + \beta(t - t_{AP})](1 - \gamma P)} \quad (3)$$

где: ρ_{12} – значения плотности нефти в первой и второй частях пробы по показаниям ареометра, пересчитанные к условиям измерений объема или плотности нефти, кг/м^3 ;

ρ_{AP} – показание ареометра с учетом поправки на мениск, кг/м^3 ;

K – поправка на расширение стекла ареометра;

t_{AP} – показание термометра при измерении плотности ареометром;

β – коэффициент объёмного расширения нефти и нефтепродуктов;

t – температура нефти и нефтепродуктов при измерениях объема;

γ – коэффициент сжимаемости нефти и нефтепродуктов;

P – избыточное давление нефти при измерениях объема (плотности).

14. Следующим этапом производится вычисление массы бурто.

$$m_{\text{брутто}} = V_t \times p_t. \quad (4)$$

Пределы допускаемой относительной погрешности измерений массы продукта при косвенном методе статических измерений вычисляются по формулам:

$$\delta m^A = \pm 1,1 \sqrt{\delta K^2 + (K_{\phi} \cdot \delta H)^2 + G^2(\delta p^2 + \beta^2 \cdot 10^4 \cdot \Delta T p^2) + \beta \cdot 10^4 \cdot T_v^2 \cdot \delta N^2} \quad (5)$$

K_{ϕ} – коэффициент, учитывающий геометрическую форму вместимости

$\delta p^2, \delta H$ – относительные погрешности измерений плотности и уровня продукта, %;

β – коэффициент объёмного расширения продукта, %;

$\Delta T p^2, \Delta T_v^2$ – относительные погрешности измерений температур;

ΔN – предел допускаемой относительной погрешности устройства обработки информации или измерительно-вычислительного комплекса, %.

Гидростатический метод

Измерение массы брутто нефти и нефтепродукта в резервуаре гидростатическим методом производится в десять этапов.

1. Первым этапом измеряется давление по слоям продукта P_K .
2. Одновременно измеряется температура по слоям продукта t_k
3. Затем необходимо вычислить среднюю температуру $t_{\text{ср}}$.
4. Следующим этапом вычисляется плотность по каждому слою продукта.
5. Затем необходимо вычислить среднюю плотность.
6. Уровень налива продукта: вычисляется следующим образом.

Первый находящийся под уровнем жидкости датчик показывает давление:

$$P_1 = p_1 \cdot g \cdot H \quad (6)$$

Следующий датчик показывает давление, которое равно:

$$P_2 = p_1 \cdot g \cdot h \quad (7)$$

Из P_2 выразим величину плотности:

$$P_1 = \frac{P_2}{g \cdot h} \quad (8)$$

Подставим значение плотности в формулу (4) и выразим величину H :

$$H = \frac{P_1}{P_2} \quad (9)$$

Таким образом, мы можем вычислить уровень залива в резервуаре:

$$L_{\text{тср}} = h_0 + h \times (n - 1) + H; \quad (10)$$

где: h_0 – расстояние от замерного столика, расположенного на днище резервуара, до первого датчика;

h – калиброванное расстояние между датчиками;

n – число датчиков;

H – расстояние от уровня налива до первого датчика под уровнем продукта.

7. Далее из градуировочной таблицы выбирается объём V , соответствующий уровню продукта, при температуре градуировки - t_2 .

8. Затем необходимо вычислить объём продукта V при нормальных условиях 20°C .

Объём продукта, приведённый к температуре 20°C , вычисляется так же, как указано в описании объёмно – массового метода.

9. Далее вычисляется объём продукта при средней температуре измерения $V_{\text{ср}}$.

10. Следующим этапом вычисляется масса брутто.

Пределы допускаемой относительной погрешности измерений массы продукта при косвенном гидростатическом методе, δm_2^c , %, вычисляются по формуле:

$$\delta m_{11}^c = \pm 1,1 \sqrt{\delta K^2 + (K_\phi - \delta H)^2 + G^2(\delta p^2 + \beta^2 \cdot 10^4 \Delta T p^2) + \beta^2 \cdot 10^4 \Delta T v^2 + \delta N^2} \quad (11)$$

где: δK - относительная погрешность составления градуировочной таблицы меры вместимости, %.

В заключении можно сделать вывод, что погрешность при измерениях выполняемых гидростатическим методом будет ниже, так как количество этапов измерений при этом методе меньше, чем при измерениях, выполняемых объёмно-массовым методом, кроме того в гидростатическом методе точность измерения можно увеличить путем уменьшения расстояния между датчиками давления.

Использованные источники

1. ГОСТ 2517-2012. Нефть и нефтепродукты. Методы отбора проб.
2. ГОСТ Р 8.595-2004. Масса нефти и нефтепродуктов. Общие требования к методикам выполнения измерений.
3. ГОСТ Р 51858-2002. Нефть. Общие технические условия.
4. РМГ 86-2009. Масса нефти. Методика выполнения измерений в вертикальных резервуарах в системе магистрального нефтепроводного транспорта.
5. Р. 50.2.075 – 2010. Нефть и нефтепродукты. Лабораторные методы измерения плотности относительной плотности и плотности API.
6. Р.50.2. 076 – 2010. Плотность нефти и нефтепродуктов. Методы расчета и таблицы приведения.

*Мухтаруллин Э.Р.
студент*

*Башкирский Государственный Университет Институт права
Россия, Уфа*

ПРАВОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ НАЦИЗМА

Аннотация: *статья посвящена изучению правовой концепции нацизма, сформированной в Германии в период правления А.Гитлера. Данная концепция связана гипертрофированным национализмом, антисемитизмом, расизмом и идеей национального социализма.*

Ключевые слова: *идеология нацизм, расизм, фюрер, правовой нигилизм, антисемитизм.*

*Mukhtarullin E. R.
student*

*Bashkir state University Institute of law
Russia, Ufa*

THE LEGAL CONCEPT OF NAZISM

Abstract: *the article is devoted to the study of the legal concept of Nazism formed in Germany during the reign of Hitler. This concept is linked to hypertrophied nationalism, anti-Semitism, racism and ideas of national socialism.*

Key words: *ideology nazism, racism, fuhrer, legal nihilism, anti-semitism.*

Правовая концепция нацизма сформировалась под воздействием нацистской идеологии. Представителями нацизма являются О. Шпенглер, А. Розенберг, Е. Никиш и др.

Идеология нацизма включает три основных «закона»:

1) Закон биологической гравитации, который носил следующий смысл: человек - существо социальное, в связи с этим должен жить в обществе, но при этом общество должно быть определенным и ограниченным некоторыми рамками. Оптимальным вариантом Гитлер видел, когда немцы проживают на одной территории, а лозунг «Германия для немецкого народа» считался вполне оправданным.

2) Закон автаркии, т.е. экономической самостоятельности, самоудовлетворенности в экономическом отношении. Данный закон стал официальной экономической теорией нацизма. Германская достаточность, говорил Гитлер, должна исходить из военных соображений, и Третий рейх должен стать невосприимчивым к блокадам, похожим на те, которые обременяли Германию во время Первой мировой войны.

3) Идея великой арийской расы и расширения жизненного пространства для нее.

Стержнем правовой концепции нацизма был расизм. Задача высшей расы заключалась в ведении постоянной борьбы за чистоту, за утверждение господства и формирование расово-иерархической структуры в мире, на верхушке которой расположена арийско-нордическая раса во главе с германским ядром. Такие расы как арабы, славяне, цыгане, негры, евреи

должны занять место подчинения в этой структуре. Биологизированный антисемитизм является неотъемлемой частью расовой теории в «третьем рейхе» и с течением времени преобразован в практику геноцида.

Правовая концепция нацизма отрицала неотчуждаемые права человека. Нацистская идеология гласила: «Воля вождя – высший закон». Ближайшим соратником Гитлера Р. Леем сформулирован «принцип фюрерства»: «Человек должен признавать авторитет. На этом основан принцип вождизма и общности. Общность без авторитета немислима. Раса и кровь сами по себе еще не создают общности. Поэтому фюрер, который воплощает авторитет нашего общества, для нас неприкасаем. Фюрер нации стоит выше критики для любого немца на вечные времена. Никто не смеет задаваться вопросом: прав ли фюрер и верно ли то, что он говорит? Ибо, повторяю то, что говорит фюрер, всегда верно». Воля фюрера равносильна воле немецкого народа.

В правовой концепции нацизма отражается правовой нигилизм, реализующий идею «революционной целесообразности»: существуют определенные высшие интересы (интересы немецкого народа), которым должны быть подчинены нормы права с их «формально-либеральной» и «мертвой» объективностью.

Судебная система во времена правления Гитлера была в подчинении партии и политической полиции. Высшие нацистские руководители могли отменить судебное решение, если они казались им слишком мягкими. Почти в каждом из нацистских судов преобладающее число членов составляли партийные функционеры.

В Германии не соблюдалось равенство всех перед законом. «Враги» нацистского «народного сообщества» лишались защиты закона и подвергались правовой дискриминации. В период 1933-1935гг. были приняты законы, которые позволяли проводить государственную политику антисемитизма внутри страны. 24.03.1933г. был принят «Закон о защите народа и государства», предоставляющий А. Гитлеру полномочия для установления нацистской диктатуры. Принятие данного закона позволило проводить в стране антиеврейскую политику.

15.09.1935г. немецким рейхстагом приняты «Нюрнбергские законы», согласно которому евреи лишались германского гражданства и существенно ужимались в правах; принятые после 1935 г. еще 13 декретов по существу ставили евреев вне закона.

Согласно правовой концепции нацизма фюрер провозгласил себя «верховным судьей» немецкого народа, который имеет право покарать врага без суда.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в основе правовой концепции нацизма лежит нацистская идеология, воля фюрера и «революционная целесообразность». Нацистская правовая концепция связана с гипертрофированным национализмом, антисемитизмом, расизмом и идеей национального социализма.

Использованные источники:

1. Деларю Ж. История гестапо. -- Смоленск: Русич, 1993.
2. Кершоу Я. Гитлер. - Ростов-на-Дону: "Феникс", 1997.
3. Мельников Д.Е., Черная Л.Б. Империя смерти. - М.: Издательство политической литературы, 1989.
4. Наджафаров Д.Г., Гинцберг Л.И. Ранняя история нацизма. Борьба за власть // Вопросы истории, 2004. - № 10.

УДК 321.728

Орлов Г.В.
студент

*Институт права Башкирского государственного университета
Россия, г. Уфа*

Научный руководитель: Вдовин М.А.
ассистент

Orlov G.V.
student

*Institut of law
Bashkir State University
Russia, Ufa*

Scientific director: Vdovin M.A.
assistant

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РЕЖИМ И ДЕМОКРАТИЯ STATE REGIME AND DEMOCRACY

Аннотация: *В данной научной статье раскрывается суть государственного режима, выделяются виды режимов, причины их образования, условия развития демократии. Также в данной статье рассматриваются условия, при которых демократический режим отсутствует. К тому же, в статье речь идет о формировании демократического общества.*

Annotation: *In this scientific article, the essence of the state regime is revealed, types of regimes, the reasons for their formation, conditions for the development of democracy are singled out. Also in this article the conditions under which the democratic regime is absent are considered. In addition, the article deals with the formation of a democratic society.*

Ключевые слова: *государство, демократия, государственный режим, демократическое общество, политический режим.*

Keywords: *state, democracy, state regime, democratic society, political regime.*

Государственный режим представляет собой совокупность законных способов, методов и средств, при помощи которых функционирует государственная власть. При этом государственный режим приравнен к политическому режиму, в связи с чем можно выделить несколько видов государственного режима и определить роль государственных или

политических институтов, которые существуют в конкретной государственной модели. Между тем, политический режим направлен на распределение властных полномочий, а государственный все же определяет порядок взаимодействия государственных институтов. Государственный режим закреплен в Конституции страны и реализуется через систему органов управления, контроля и надзора в соответствии с действующим законодательством [3].

В каждом государственном режиме созданы собственные модели взаимодействия личности, государственных федеральных органов, местного самоуправления, бизнеса и общественных организаций. Государственный режим тесно связан с политическими режимами: демократия, либерализм, авторитаризм, тоталитаризм, так как он формирует основу поведения в обществе. Реализация государственного режима производится через систему государственного аппарата, который предписывает действия на основании законодательного органа, формирующего принципы и правила поведения [5].

Демократия характерна невысоким уровнем государственной регуляции жизни общества, которое формирует свои отношения на основании рынка, договора и правил поведения на нем. При авторитаризме роль государственного регулирования высока и практически все основные взаимоотношения субъектов государства контролируются властными структурами. Поэтому, говоря о государственном режиме в конкретном государстве, следует учитывать форму правления и политический режим, существующий в обществе через систему его взаимодействия. Как правило, при демократии понятие государственного режима носит формальный характер, так как государство не вмешивается в экономические и политические процессы внутри общества без особой потребности.

Государственный режим реализуется через образованную систему методов управления, влияния властных полномочий государственных и контролирующих органов. Достаточно исследовать правила и порядки, допускающие реализацию прав и свобод граждан на определенном примере системы госуправления, можно судить об уровне демократии в стране, и, следовательно, о системе государственного режима [1].

В целом, в государственном режиме принято выделять два направления: демократическое или антидемократическое. В недемократическом режиме можно выделить авторитарный режим и тоталитарный. [2] Практическое влияние режимов в том, что демократический режим популяризирует развитие, защиту прав и свобод граждан и других субъектов не только на бумаге, но и в действиях. При этом в обществе заметно растут демократические институты, не попирается свобода слова, отсутствует практика запрещения и подавления инакомыслящих, нивелируется политическая ответственность и снижается режим государственного давления на экономические и рыночные процессы [4]. При демократическом режиме не допускается узурпация власти одним

лицом или одним правящим органом, обеспечиваются равные избирательные права, допускаются демократические процессы (протесты, выступления, публикации свободных изданий), обеспечиваются равные права всех субъектов государства через систему правосудия и правопорядка.

Демократический государственный режим позволяет обеспечивать сменяемость власти через реализацию принципов выборности и политической конкуренции, обеспечивает одинаковые условия для ответственности руководящих лиц государства и его органов, либо его граждан.

Причинами отсутствия демократического режима может быть:

- 1) Отсутствие развитой демократической культуры граждан, способных отстаивать свои права и интересы законными способами;
- 2) Коррупция чиновничьего аппарата и бездействие власти;
- 3) Противоречие идеологий в обществе;
- 4) Насильственное удержание власти, отсутствие демократических выборов [2].

Формирование демократического общества основано на переходных принципах, когда правящий класс создает или вынужден создать возможности для реформирования законодательства, борьбы с проявлениями коррупции, снижения уровня преступности, воспитания морально-этических и социологических взглядов на основании законов и принятия демократических ценностей и свобод за основу развития. Авторитарный или тоталитарный режимы в основном сформированы правящим классом или группой, создавших такую систему законов и государственных институтов, при которой любые демократические проявления недопустимы и наказываются, а общество не способно противостоять в силу вышеуказанных причин.

Использованные источники:

1. Алексеев С.С. Учебник для вузов «Теория государства и права» // [Электронный источник] URL: www.e-reading.club/bookreader.php/1566/Alekseev_-_Teoriya_gosudarstva_i_prava.html / (Дата обращения: 24.04.2018 года)
2. Антонов М. Учебник и практикум для академического бакалавриата «Теория государства и права». Москва, Юрайт, 2018. // [Электронный источник] URL: www.books.google.com.ua/books?id=2I1VDwAAQBAJ&pg=PA497&lpg=PA497&dq=Ю.А.+Дмитриев.+Учебник+«Проблемы+теории+государства+и+права» (Дата обращения 24.04.2018 года)
3. Божанов. В.А. Политология: мир современной политики. – М, 2008. – с.139-154.// [Электронный источник] URL: www.uchebnik-online.com/133/2651.html (Дата обращения 24.04.2018 года)
4. Бредихин А.Л. Статья «Государственный режим и демократия» // [Электронный источник] URL: www.justicemaker.ru/view-article.php?id=26&art=5065 (Дата обращения 24.04.2018 года)

5. Дмитриев Ю.А. Учебник «Проблемы теории государства и права». // [Электронный источник] URL:www.law.wikireading.ru/7074 (Дата обращения 24.04.2018 года)

УДК 338.48(470.12)

*Орлова В.С., кандидат экономических наук
доцент кафедры социально-культурного сервиса и туризма
Вологодский государственный университет
Россия, г. Вологда*

**ПОТЕНЦИАЛ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
ИНДУСТРИИ КУРОРТНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ТУРИЗМА
(НА ПРИМЕРЕ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ)**

Аннотация: В статье представлены результаты оценки потенциала курортно-оздоровительного туризма. Выявлены проблемы и перспективы его развития. Определены направления совершенствования индустрии курортно-оздоровительного туризма. Проблема рассматривается на примере Вологодской области.

Ключевые слова: курортно-оздоровительный туризм, туристский потенциал, индустрия туризма, развитие туризма.

*Orlova V.S., candidate of economic sciences
associate professor of welfare service and tourism
Vologda state university
Vologda, Russia*

**POTENTIAL AND DIRECTIONS OF IMPROVEMENT
OF THE INDUSTRY OF RESORT TOURISM
(ON THE EXAMPLE OF THE VOLOGDA REGION)**

Abstract: Results of assessment of potential of resort tourism are presented in article. Problems and the prospects of his development are revealed. The directions of improvement of the industry of resort tourism are defined. The problem is considered on the example of the Vologda region.

Keywords: resort tourism, tourist potential, tourism industry, tourism development.

В современном мире всё более возрастает значимость здорового образа жизни населения, что обуславливает необходимость развития такого вида туристской деятельности, как курортно-оздоровительный туризм. Доля данного вида туризма в мировом ВВП составляет порядка 2%.

Курортно-оздоровительный туризм относится к наиболее древним видам туризма. Развитие его на территории региона открывает возможности для увеличения въездного туристского потока и расширения соответствующей инфраструктуры. Индустрия курортно-оздоровительного туризма включает индустрию гостеприимства и туристскую инфраструктуру [2]. Компонентами индустрии гостеприимства являются туроператорская и турагентская деятельность; индустрия гостиничного дела, питания, развлечений.

Вологодская область, являясь провинциальным регионом, характеризуется благоприятной экологической обстановкой, выгодным географическим положением, природными и инфраструктурными ресурсами, способствующими развитию на её территории курортно-оздоровительного туризма. Для исследования лечебно-оздоровительного потенциала региона нами сформированы следующие блоки показателей: характеристика природных ресурсов региона; экологическая благоприятность и инфраструктурная обеспеченность территории [1]. Оценка составляющих потенциала проведена на основе индексного метода для отдельных показателей.

Проведённые расчёты показали, что ресурсная лечебно-оздоровительная база Великоустюгского, Бабаевского и Бабушкинского районов позволяет выделить их в качестве лидеров в плане развития данного вида туризма и основы для создания лечебно-оздоровительных туристских зон и комплексов. Основной проблемой, сдерживающей развитие курортно-оздоровительного туризма, является невысокий уровень инфраструктурного обеспечения. В качестве перспективы развития можно выделить расширение комплекса предлагаемых лечебно-оздоровительных услуг и диверсификацию турпродукта. При этом эффективными направлениями развития индустрии курортно-оздоровительного туризма будут:

- расширение информационного обмена в индустрии курортно-оздоровительного туризма;
- ускоренное развитие транспортной сети на территории региона;
- включение курортно-оздоровительного туризма в приоритетные направления экономического развития региона;
- разработка единой концепции непрерывной подготовки кадров для индустрии курортно-оздоровительного туризма;
- расширение спектра и повышение качества курортно-оздоровительных услуг для создания конкурентных преимуществ;
- применение гибкой ценовой политики, внедрение комплексных программ по оздоровлению;
- создание якорных объектов курортно-оздоровительного туризма;
- формирование туристско-рекреационных зон лечебно-оздоровительной специализации в рамках кластерного развития сферы туризма Вологодской области.

Использованные источники:

1. Орлова, В.С. Туристский потенциал Вологодской области / В.С. Орлова, Е.Г. Леонидова // Проблемы развития территории. – 2011. – № 4 (56). – С. 51-57.
2. Щербакова, А.А. Индустрия лечебно-оздоровительного туризма и направления её модернизации / А.А. Щербакова, В.С. Орлова // Проблемы развития территории. - 2014. - № 2 (70). - С. 37-48.

*Пиркина Г.Р.
студент магистратуры
Казанский национальный исследовательский
технологический университет
Россия, г.Казань*

ГЕНДЕРНЫЕ РАЗЛИЧИЯ ТРЕВОЖНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: *рассматриваются проблемы гендерных различий феномена тревожности у младших школьников, выявляются причины этого явления.*

Ключевые слова: *тревожность, младшие школьники, гендер*

*Pircina G. R.
master's student
Kazan national research technological University
Russia, Kazan*

GENDER DIFFERENCES IN ANXIETY JR. SCHOOLCHILD

Abstract: *the problems of gender differences in the phenomenon of anxiety in primary school children are considered, the causes of this phenomenon are revealed.*

Key words: *anxiety, younger schoolchildren, gender*

Понятием «тревожность» психологи обозначают состояние человека, которое характеризуется повышенной склонностью к переживаниям, опасениям и беспокойству, имеющей отрицательную эмоциональную окраску.

Школьная тревожность – это самое широкое понятие, включающие различные аспекты устойчивого школьного эмоционального неблагополучия. Она выражается в волнении, повышенном беспокойстве в учебных ситуациях, в классе, в ожидании плохого отношения к себе, отрицательной оценки со стороны педагогов, сверстников [1]. Ребенок постоянно чувствует собственную неадекватность, неполноценность, не уверен в правильности своего поведения, своих решений. В целом, школьная тревожность является результатом взаимодействия личности с ситуацией. Это специфический вид тревожности, характерный для определенного класса ситуаций взаимодействия ребенка с различными компонентами школьной образовательной среды.

Больше всего тревожит детей личностное самоопределение в социуме. Дети стремятся добиться успеха в учебной и вне учебной деятельности, ищут благоприятное для себя место в коллективе сверстников. Страх ситуации проверки знаний – фактор тревожности, занимающий важное место в жизни школьника, так как через учебную деятельность учащиеся так же хотят проявить себя, показать свои умения не только педагогам, но и одноклассникам [2].

Исходя из теоретического анализа литературы по проблеме школьной тревожности у младших школьников, нами была сформулирована следующая гипотеза: существуют гендерные различия в проявлении школьной тревожности у младших школьников. Для подтверждения или опровержения данной гипотезы нами было проведено экспериментальное исследование в школе №40 г.Казани, в котором приняли участие 32 учащихся 4 класса. В ходе исследования нами были использована методика «Определение уровня и характера тревожности» Филипса. По результатам анализа полученных данных мы констатировали, что существуют гендерные различия в проявлении школьной тревожности младших школьников. У девочек уровень тревожности выше, чем у мальчиков (среди девочек -33,2%, среди мальчиков – 17,6%). Это связано с тем, что в этом возрасте девочки с большей осознанностью понимают роль школьника. Также можно отметить тот факт, что для девочек имеет большее значение проблемы с собственной жизнью и будущее в целом, когда мальчики более спокойно и оптимистично к этому относятся.

Таким образом, цель нашего исследования – выявление показателя школьной тревожности у младших школьников – достигнута; задачи реализованы. Гипотеза – существуют гендерные различия в проявлении школьной тревожности у младших школьников – подтверждена.

Использованные источники:

1. Бадоева С.А., Волкова А.М. Тревожность как негативный фактор в процессе обучения младших школьников // Дошкольное и начальное образование: современные методические подходы. Ярославль, 2015. С.72-77.
2. Гуров В.А. Тревожность и здоровье младших школьников // Вестник Томского гос.пед.ун-та. 2009. №4. С.56-60.

Рябчукова О.Ю.

аспирант

*ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
технологический университет «МИСиС»*

*Старооскольский технологический институт им. А.А. Угарова
(филиал)*

Россия, Старый Оскол

ОБЗОР СФЕРЫ HORECA В РОССИИ

Аннотация. Статья посвящена исследованию сферы HoReCa, в частности одной из её составляющих – ресторанному бизнесу. Показаны различия подходов к типизации предприятий ресторанного бизнеса, которые использованы в российских государственных стандартах и в профессиональной сфере, включая аналитические агентства. Подробно представлены критерии рыночной сегментации предприятий ресторанного бизнеса, приведены наиболее яркие представители российского рынка.

На основе анализа количественных показателей определены тенденции темпов прироста ресторанного рынка, выявлены факторы, сдерживающие его развитие. Предприятия ресторанного бизнеса в России функционируют в сложных условиях, с одной стороны это выражается снижением прибыльности бизнеса в результате снижения потребительской активности, с другой – обострением конкуренции со стороны ритейла.

В 2018 году наметилась тенденция восстановления рынка, где позитивным фактором роста является увеличение внутреннего турпотока.

Ключевые слова: ресторанный бизнес, гостиничный бизнес, типизация предприятий питания, анализ сферы HoReCa, эффективность деятельности ресторана.

Riabchukova O.Yu.

postgraduate

National university of science and technology «MISiS»

Stary Oskol branch, Russia, Stary Oskol

OVERVIEW OF THE HORECA SECTOR IN RUSSIA

Abstract. *The article is devoted to the study of HoReCa sphere; in particular, one of its components is restaurant business. The article shows the differences in approaches to the typification of restaurant businesses, which are used in the Russian standards and in the professional sphere, including analytical agencies. The criteria of market segmentation of restaurant business enterprises are presented in detail, the brightest representatives of the Russian market are given.*

Based on the analysis of quantitative indicators tendencies of growth rates of restaurant market are defined, the factors limiting its development are revealed. Enterprises of restaurant business in Russia operate in difficult conditions; on the one hand, it is expressed by decrease in profitability of business because of

decrease in consumer activity, on the another, is an aggravation of competition from retail.

In 2018, there was a tendency to restore the market, where the positive growth factor is an increase in domestic tourist flow.

Key words: *restaurant business, hotel business, classification of food enterprises, analysis of the HoReCa sector, restaurant efficiency.*

Гостеприимство как сфера деятельности объединяет в себе различные услуги по приёму и обслуживанию гостей. В качестве основных услуг в данной сфере обычно рассматриваются услуги гостиниц и ресторанов. Наряду с основными услугами гостеприимство не обходится без транспортных услуг (например, трансфертные услуги), туристских услуг, услуг страхования, услуг розничной торговли, оздоровительных услуг (СПА-центры, фитнес-центры), деловых услуг и прочего. Эти услуги, как правило, формируют отдельные отрасли российской экономики – общественное питание, туризм, транспорт, розничная торговля, спорт и т.д. Но учитывая тот факт, что предприятия гостеприимства могут предоставлять эти услуги гостям комплексно, то сложно их разграничить и отнести к конкретной отрасли. Например, инфраструктура гостиницы «Radisson Blu» на территории аэропорта Шереметьево предоставляет гостям услуги размещения, питания, деловые услуги (конференц-залы) и оздоровительные (фитнес-центр). Услуги питания этой гостиницы представлены рестораном «Stratosphere», рестораном «Altitude», лобби-баром и баром «Altitude»¹³. Стоит отметить, что гостиничный и ресторанный бизнес тесно взаимосвязаны, поэтому часто для обозначения этой сферы используются понятия «ресторанно-гостиничный бизнес» или «HoReCa», которое образовано от слов – hotel, restaurant, cafe. Эта аббревиатура используется преимущественно в профессиональном сообществе среди рестораторов, отельеров, представителей туристической индустрии, производителей оборудования и продуктов питания, поставщиков. Несмотря на то, что «HoReCa» содержит только три типа предприятий сферы услуг, само понятие является собирательным и включает предприятия различных типов, специализации ресторанно-гостиничного бизнеса.

Подходы к типизации предприятий сферы услуг различны. Один из них основан на отраслевой классификации предприятий, отраженной в российских государственных стандартах. Так, гостиницы и отели в соответствии с российской классификацией объединены категорией «средства размещения», которая содержится в стандарте ГОСТ Р 51185-2014¹⁴. Типы предприятий питания определены отраслевым государственным стандартом ГОСТ Р 30389-2013 и включают рестораны, бары, кафе, столовые, предприятия быстрого обслуживания, кафетерии¹⁵.

¹³ Radisson Blu Sheremetyev [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.radissonblu.com> (дата обращения 18.04.2018).

¹⁴ ГОСТ Р 51185-2014 Туристские услуги. Средства размещения. Общие требования.

¹⁵ ГОСТ 30389-2013 «Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания.

Другой подход к типизации предприятий питания предполагает деление их на рыночные сегменты, где критерием деления является размер среднего чека, ассортимент блюд, форма обслуживания:

1) «street food» (100 - 150 рублей) – мобильные точки питания по продаже бутербродов, блинов, пирожков, колбасок, кукурузы и прочих монопродуктов. В данном сегменте функционируют лавка «Цыпа-цыпа» и хинкальная «Че? О!» (проекты ресторанный холдинга «White Rabbit Group»¹⁶) и другие;

2) «fast food» (180 - 250 рублей) – традиционные предприятия быстрого обслуживания, среди которых известные бренды «McDonald's», «KFC», «Subway», «Burger King» и другие;

3) «fast casual» (300 - 500 рублей) – предприятия, сопоставимые по среднему чеку с фаст-фудом, но в отличие от него имеют более широкий ассортимент блюд. К данному сегменту относятся премиальные бургерные «#Farsh» (совместный проект «Novikov Group» и холдинга «Мираторг»¹⁷), столовые нового формата «Обед-буфет» (позиционируется как рестораны «умного» самообслуживания OVEDBUFET от «Ginza Project»¹⁸), кулинарные лавки бренда «Братья Караваевы»¹⁹ и другие;

4) «casual dining» (600 - 1 500 рублей) – демократичные предприятия питания, занимающие промежуточное положение между сегментами «fast casual» и «fine dining». Отличительной чертой данного сегмента является, во-первых, наличие обслуживания официантами, во-вторых, широкий ассортимент блюд и предложение алкогольных напитков. Представителями данного сегмента являются проекты от ПАО «Росинтер Ресторантс Холдинг» – рестораны «IL Патио» (итальянская кухня), «Шикари» (паназиатская кухня), «Планета Суши» (японская кухня), «TGI FRIDAYS» (американская кухня)²⁰;

5) «fine dining» (свыше 2 000 рублей) – предприятия премиум-класса для особых случаев, рестораны авторской кухни. Яркими представителями данного сегмента являются проекты ресторанный холдинга «White Rabbit Group» (основан в 2011 году). В их числе – ресторан русской кухни «White Rabbit» и ресторан исторической русской кухни «Kutuzovskiy 5», вошедшие в мировой рейтинг «The World's 50 Best Restaurants-2015», ресторан

Классификация и общие требования»

¹⁶Проекты ресторанный холдинга «White Rabbit Group» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://wrf.su/ru> (дата обращения 19.04.2018).

¹⁷Проекты «Novikov Group» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://novikovgroup.ru/restaurants> (дата обращения 19.04.2018).

¹⁸Проекты «Ginza Project» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ginza.ru/spb> (дата обращения 19.04.2018).

¹⁹Кулинарные лавки «Братья Караваевы» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://karavaevi.ru> (дата обращения 19.04.2018).

²⁰Проекты «Росинтер Ресторантс Холдинг» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rosinter.ru> (дата обращения 18.04.2018).

авторской кухни «Selfie», паназиатский ресторан с авторским меню «Zodiac», грибной ресторан «Mushrooms»²¹.

Представленный подход деления предприятий на сегменты, используется в профессиональном сообществе, а также представителями аналитических агентств, таких как «РБК», «МаркетАналитика» и другими.

Для индустрии питания 2015-2016 годы характеризуются снижением темпов прироста предприятий питания. Это обусловлено влиянием политических и экономических факторов, в их числе волатильность курса валют, принятие санкций со стороны европейских стран в отношении России [1]. Для данного периода характерен рост цен поставщиков сегмента HoReCa в среднем на 40%²².

На сегодняшний день количество предприятий питания (ресторанов, баров, кафе) в России демонстрирует позитивный рост. Так, согласно данным Росстата, их число составило 80 601 единиц на начало 2017 года (рисунок 1). Исходя из представленных данных можно отметить, что наибольший темп прироста предприятий ресторанного бизнеса в России был в 2014 году, когда их численность возросла на 8,7% и составила на начало 2015 года 76 367 единиц.

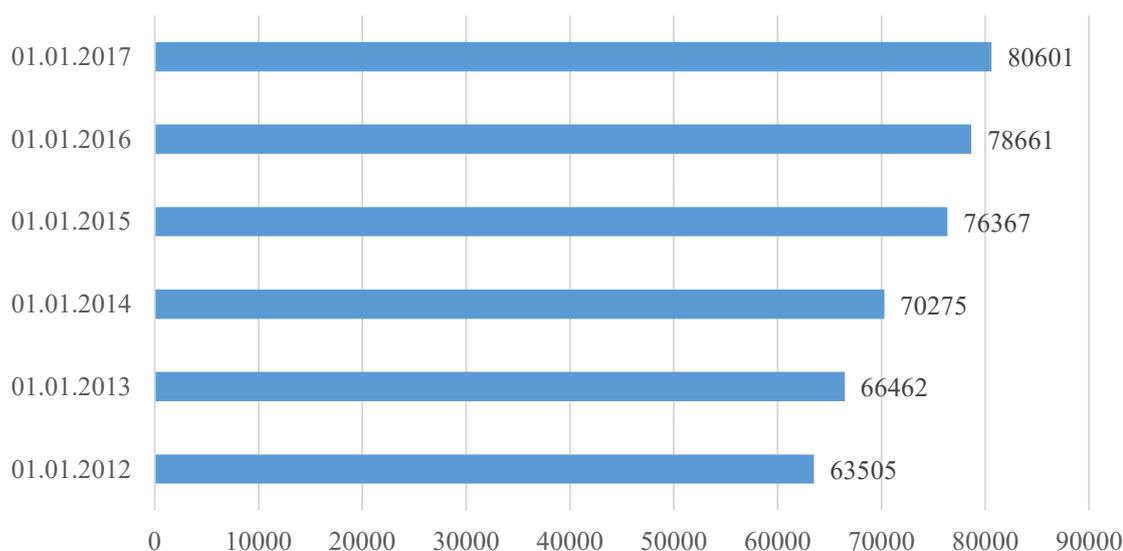


Рисунок 1 – Динамика предприятий ресторанного бизнеса в России, единиц [составлено автором по данным Росстата²³]

Наряду с этим, отмечалось снижение доходов россиян на уровне 10% и соответственно потребительской активности. Потребители оптимизировали

²¹ Проекты ресторанного холдинга «White Rabbit Group» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://wrf.su/ru> (дата обращения 19.04.2018).

²² Тренды ресторанного рынка – 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.horeca-magazine.ru/article/5397/> (дата обращения 21.04.2018).

²³ Розничная торговля, услуги населению, туризм [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/retail/# (дата обращения 20.04.2018).

свои расходы на питание «вне дома», сократив частоту их посещения, а при посещении ресторанов – выбирали более дешевые блюда. Так, например, в ресторанах сегмента «casual dining» гости сэкономили на алкоголе и десертах, не заказывая их. Этот факт подтверждается и тем, что при абсолютном росте российского оборота общественного питания, физический объем практически не изменился (рисунок 2).

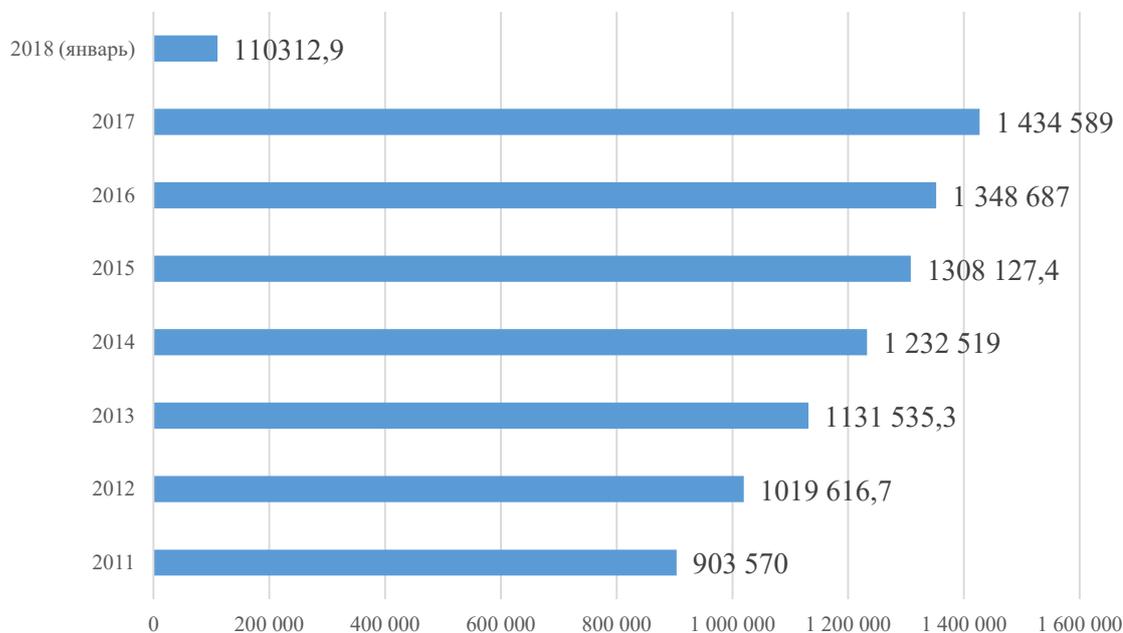


Рисунок 2 – Динамика оборота общественного питания в России, млн. рублей [составлено автором по данным Росстата²⁴]

Оборот предприятий общественного питания в 2017 году составил 1 434 589 млн. рублей и возрос в сравнении с 2016 годом на 6,3%. При этом в России уровень инфляции зафиксирован в среднем на уровне 5,0%, следовательно, физический объем услуг предприятий практически не увеличился в сопоставимых ценах. По данным РБК²⁵ реальный темп прироста в 2015-2016 году имел отрицательное значение и составил -5,0% и -2,7% соответственно. Рестораны отмечают существенное падение прибыльности бизнеса. По мнению основателя и управляющего сети «Теремок» для «посетителей сейчас настали замечательные времена: при определенном умении можно прекрасно поесть за деньги, на которые пять лет назад можно было зачастую только салат купить»²⁶.

Состояние ресторанного рынка во многом зависит от благосостояния граждан, а также менталитета жителей страны и привычки для них

²⁴ Розничная торговля, услуги населению, туризм [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/retail/# (дата обращения 20.04.2018).

²⁵ Отделы кулинарии стали отнимать посетителей у ресторанов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/12/08/2017/598458cf9a7947246af5632e/> (дата обращения 22.04.2018).

²⁶ Тренды ресторанного рынка – 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.horeca-magazine.ru/article/5397/> (дата обращения 21.04.2018).

питания «вне дома». Если сравнивать расходы россиян на питание «вне дома» с зарубежными странами, то они меньше в 15 раз, чем в США, в 11 раз, чем в Канаде, в 8 раз, чем в Англии, в 5 раз, чем в Германии (рис. 3).

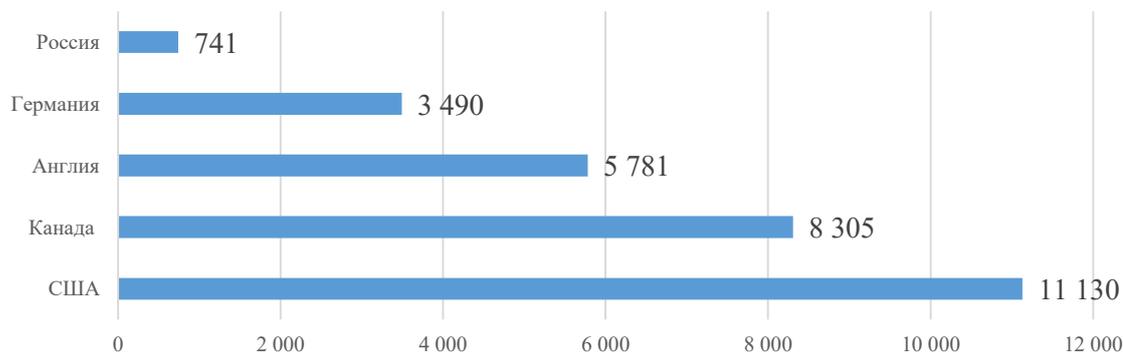


Рисунок 3 – Среднедушевые затраты на питание «вне дома», руб. в месяц [составлено автором по данным www.openbusiness.ru²⁷]

Несмотря на «стагнацию» ресторанного бизнеса в 2015-2016 году, аналитики отмечают восстановление рынка в 2017 году и прогнозируют его постепенный рост в 2018 году. Если сравнить оборот общественного питания за январь 2018 года, то он возрос на 6 466,6 млн. рублей в сравнении с январем 2017 года или на 6,2%. По прогнозам экспертов рынка, ожидаемые темп прироста оборота в 2018 году на уровне 1,2%.

Развитие сферы HoReCa происходит в условиях сильной конкуренции со стороны ритейла. Наряду с уменьшением среднего чека в ресторанах, потребители чаще пользуются услугами ритейла (отделов кулинарии) при покупке готовой еды, которую приобретает порядка 81% россиян в среднем 2 раза в месяц, а посещаемость ресторанов 10 раз в год²⁸. По этой причине рестораны теряют порядка 20% трафика. Вместе с тем спрос рождает предложение, и ритейлеры увеличивают свой трафик путем открытия летних кафе при супермаркетах, кафе и кафетериев в торговых залах. Обострившаяся конкуренция среди участников рынка приводит к тому, что не только предприятия сегмента «fast food», но и «casual dining» активно используют различные инструменты привлечения гостей – комбо-меню, купоны.

Позитивным фактором роста оборота общественного питания в последние три года является рост внутреннего туризма. Так, в 2015 году численность путешествующих россиян достигло впервые за исследуемый период докризисного уровня (2007 года) и составило около 2,6 млн. человек, а в 2016 году превысило 3,0 млн. человек (рисунок 4). При этом в данной статистике не учтены российские туристы, путешествующие самостоятельно (неорганизованно). Вместе с этим растет количество туристов из

²⁷ Обзор рынка общественного питания [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.openbusiness.ru/biz/business/obzor-rynka-obshchestvennogo-ritaniya/> (дата обращения 22.04.2018).

²⁸ Тренды ресторанного рынка – 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.horeca-magazine.ru/article/5397/> (дата обращения 21.04.2018).

зарубежных стран. В частности, этому способствовали крупные спортивные события в России – Олимпийские игры в Сочи в 2014 году, Чемпионат мира по футболу в 2018 году. Для размещения гостей открываются новые предприятия различного типа, большинство из которых находятся в частной собственности.

Среди путешествующих востребованными являются бюджетные варианты – двухзвездочные и трехзвездочные гостиницы, предприятия без звезд и хостелы. Потребности состоятельных гостей «закрывают» отели 5 звезд (9%) и 4 звезды (15%). Увеличившийся турпоток будет способствовать росту и развитию сферы HoReCa.

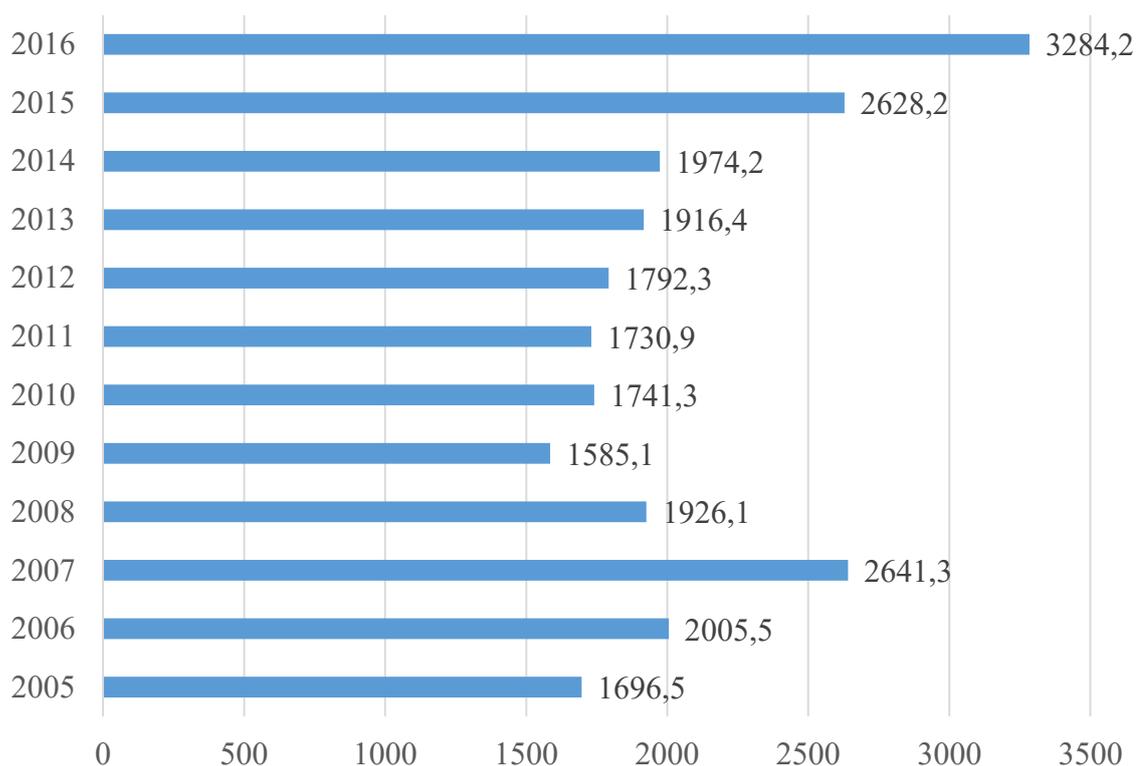


Рисунок 4 – Динамика числа организованных туристов, путешествующих по России, тыс. туристов [составлено автором по данным ЕМИСС. Государственная статистика²⁹]

Таким образом, сфера HoReCa, в частности ресторанный бизнес, постепенно восстанавливается после кризиса. Однако предприятия функционируют в сложных условиях, с одной стороны это выражается снижением прибыльности бизнеса в результате снижения потребительской активности, с другой – обострением конкуренции со стороны ритейла.

Использованные источники:

1. Скуфьина Т.П., Баранов С.В., Самарина В.П. Эконометрическая оценка развития межрегиональной дифференциации в России и прогноз влияния ВТО на динамику процесса. Апатиты, 2015.

²⁹ Число отправленных в туры российских туристов // ЕМИСС. Государственная статистика [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/31591/> (дата обращения 21.04.2018).

2. Radisson Blu Sheremetyev [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.radissonblu.com> (дата обращения 18.04.2018).
3. ГОСТ Р 51185-2014 Туристские услуги. Средства размещения. Общие требования.
4. ГОСТ 30389-2013 «Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания. Классификация и общие требования».
5. Проекты ресторанный холдинга «White Rabbit Group» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://wrf.su/ru> (дата обращения 19.04.2018).
6. Проекты «Novikov Group» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://novikovgroup.ru/restaurants> (дата обращения 19.04.2018).
7. Проекты «Ginza Project» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ginza.ru/spb> (дата обращения 19.04.2018).
8. Кулинарные лавки «Братья Караваевы» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://karavaevi.ru> (дата обращения 19.04.2018).
9. Проекты «Росинтер Ресторантс Холдинг» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rosinter.ru> (дата обращения 18.04.2018).
10. Розничная торговля, услуги населению, туризм [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/retail/# (дата обращения 20.04.2018).
11. Тренды ресторанный рынок – 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.horeca-magazine.ru/article/5397/> (дата обращения 21.04.2018).
12. Розничная торговля, услуги населению, туризм [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/retail/# (дата обращения 20.04.2018).
13. Отделы кулинарии стали отнимать посетителей у ресторанов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/12/08/2017/598458cf9a7947246af5632e/> (дата обращения 22.04.2018).
14. Обзор рынка общественного питания [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.openbusiness.ru/biz/business/obzor-rynka-obshchestvennogo-pitaniya/> (дата обращения 22.04.2018).
15. Число отправленных в туры российских туристов // ЕМИСС. Государственная статистика [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/31591/> (дата обращения 21.04.2018).

*Санникова А.С.
студент 1 курс группы «И»
Кафедра гражданского процесса
Институт права
Россия, г.Уфа*

Научный руководитель – Вдовин. М.А

ФОРМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА

Аннотация: *в данной статье рассматривается понятие реализации права, классификация форм реализации права.*

Ключевые слова: *право, формы реализации права, применение права.*

*Sannikova A.S.
1st year student of the group " I »
The Department of civil procedure
Institute of law
Russia, Ufa*

Supervisor in the industry. M. A

THE FORM OF THE RIGHT

Abstract: *in this article the concept of realization of the right, classification of forms of realization of the right is considered.*

Key words: *law, forms of realization of law, application of law.*

Понятие «реализация права» является довольно таки сложным. Реализация права - это процесс, который зависит от различных общественных, политических, социальных факторов и воплощает общепризнанные нормы в правомерное поведение субъектов [3].

Данная тема является актуальной среди ученых и теоретиков, но, несмотря на это, единого мнения по поводу форм реализации права нет .

Одни авторы считают формой реализации права применение, исполнение, использование и соблюдение [2]. Данная теория получила немалую популярность в работах многих ученых. Поэтому она до сих пор остается актуальной.

Реализация права тесно и напрямую связана с правомерным поведением и правомерными действиями людей. По мнению советского правоведа и юриста, доктора юридических наук Петра Емельяновича Недбайло, общепринятые нормы реализуются благодаря активной деятельности людей в области права и выполнению ими определенных обязанностей [4].

Классификация форм реализации права зависит от способа воплощения в реальность нормативных предписаний. Отсюда следует выделение форм реализации права: применение, исполнение, использование, соблюдение.

Применение права - это властная деятельность государства, которая ставит перед собой цель реализации правовых норм. Под исполнением следует понимать деятельность субъектов с выполнением определенных

юридических обязанностей. Использование реализуется посредством взаимодействия субъектов с государственными органами и осуществляется действиями, предусмотренными правовой нормой. Соблюдение - это исполнение субъектами юридических обязанностей посредством пассивного поведения и отказа от совершения неправомерных деяний.

Советский ученый юрист Лев Самойлович Явич выделяет три формы реализации:

1. При помощи определенных правоотношений.
2. Путем морально-политического влияния права на поведение субъектов.
3. Путем реализации прав в неконкретных правовых отношениях [3].

Данная классификация будет рассматриваться с позиции законодателя, что приводит к слиянию форм и средств влияния правовых норм на поведение субъектов.

Малько. А.В выделяет же всего две формы реализации права: применение и беспрепятственную [5]. Также существуют индивидуальная и коллективная формы реализации права. Индивидуальную следует понимать деятельность определенного субъекта в совершении правомерных действий. Коллективная же отражает взаимоотношения субъектов права, которые вступили в правоотношения между собой для реализации своих обязанностей.

Таким образом, в реализацию права входят как и взаимоотношения субъектов права для выполнения определенных обязанностей, так и деятельность конкретного субъекта.

Использованные источники:

1. Комаров С.А. Общая теория государства и права. С., 2012.
2. Алексеев С.С. Теория права.- М.: БЕК, 1995.
3. Александров Н.Г., Братусь С.Н., Лейст О.Е. Общая теория советского права. М., 1966.
4. Недбайло П.Е. Применение советских правовых норм. М., 1960. С. 125
- . Малько А.В Стимулы и ограничения в праве. М., 2003.

*Санникова А.С.
студент 1 курс группы «И»
Кафедра гражданского процесса
Институт права
Россия, г.Уфа*

Научный руководитель – Вдовин. М.А

ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА ОБЩЕСТВА

Аннотация: *в данной статье рассматривается понятие правовой культуры общества, ее наличие в нашем обществе и формирование правовой культуры.*

Ключевые слова: *правовая культура, общество, элементы правовой культуры.*

*Sannikova A.S.
1st year student of the group " I »
The Department of civil procedure
Institute of law
Russia, Ufa
Supervisor in the industry. M. A*

LEGAL CULTURE OF SOCIETY

Abstract: *this article discusses the concept of legal culture of society, its presence in our society and the formation of legal culture.*

Key words: *legal culture, society, elements of legal culture.*

Существует мнение, что в нашем современном мире практически отсутствует правовая культура, так как наше государство строилось по двум принципам: тоталитаризма и авторитаризма. Но прежде чем делать какие-либо выводы, нужно разобраться в конкретном понятии правовой культуры общества и ее принципах.

Правовая культура - это совокупность различных правовых ценностей, которые созданы человеком. Именно правовая культура отражает ценности общества и его уровень [4].

Элементами правовой культуры общества являются психология права, идеология права и юридически значимый характер [2].

Правовед Наумова Т.Н считает, что правовая культура является не просто творческой деятельностью, но и умственным трудом, который достиг человек в использовании институтов права государства [6].

Правовая культура зависит от нескольких факторов:

1. Непосредственное умение пользоваться знаниями права.
2. Правильное применение права.
3. Уважение к праву

У каждого общества своя структура правовой культуры. В нее обычно входят:

1. Высокий уровень понимания права.
2. Активность субъектов права.

3. Юридическая культура [1].

Сигалов К.Е указывает на то, что правовая культура это духовная среда обитания людей, которая определяет условия и уровень общества.

Основными функциями правовой культуры являются выявление уровня развития общества и законодательства, обеспечение стабильного функционирования элементов правовой системы.

В нашем современном обществе уровень правовой культуры присутствует, но не так эффективен и глобален. И в этом виновато само общество, ведь не все граждане считаются с законом и не все его уважают. Общество ставит перед собой лишь задачи, которые постепенно приведут к высокому уровню правовой культуры общества [5].

Использованные источники:

1. Каминская В.И., Ратинов А.Р. Правосознание как элемент правовой культуры // Правовая культура и вопросы правового воспитания. М., 1994
2. Теория государства и права: курс лекций/под ред. М.Н. Марченко. М., 1998
3. Нерсесянц В.С. Общая теория государства и права. – М.: НОРМА, 2012
4. Братусева О.Н. Правовая Культура в условиях глобализации. М., 2009
5. Алексеев С.С Теория права.- М.:БЭК, 1995
6. Наумова Т.Н. К вопросу о понятии «правовая культура». Великий Новгород., 2003

Сахаров А.С.
студент

2 курс, факультет «Государственного
и муниципального управления»

Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ ПО РАЗВИТИЮ МАШИНОСТРОЕНИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены особенности формирования и функционирования государственной политики России в рамках развития машиностроительной отрасли. Проанализированы основные фундаментальные факторы, тормозящие развитие отечественного машиностроительного сектора. Выделены рекомендации, с помощью которых возможно ускорение развития машиностроения в России. Перечислены основные инструменты деятельности органов исполнительной власти в регионах РФ, которые используются в рамках поддержки и стимулирования машиностроительного производства. Отдельное внимание уделено мероприятиям по стимулированию инновационного развития машиностроения.

Ключевые слова: машиностроение; машиностроительная отрасль; промышленное производство; исполнительная власть; государственная поддержка; стимулирование промышленного производства.

Sakharov A.S.
student

2th year, faculty of "State and municipal management"
Ural Institute of Management – branch of RANEPA

Russia, Ekaterinburg

ACTIVITIES OF EXECUTIVE AUTHORITIES FOR MACHINERY DEVELOPMENT

Abstract: The article considers the features of the formation and functioning of the state policy of Russia within the framework of the development of the machine-building industry. The main fundamental factors that inhibit the development of the domestic machine-building sector are analyzed. Recommendations are given with the help of which the acceleration of the development of machine building in Russia is possible. The main instruments of the executive authorities in the regions of the Russian Federation are listed, which are used to support and stimulate engineering production. Special attention is paid to measures to stimulate the innovative development of machine building.

Keywords: mechanical engineering; machine building industry; industrial production; executive power; governmental support; stimulation of industrial production.

На сегодняшний день, машиностроительная отрасль России является одним из ключевых инструментов развития внешнеэкономической

деятельности нашей страны на международных рынках товаров и промышленной продукции. По состоянию за 2015 – 2017 гг., доля машиностроительной продукции в общей корзине экспорта Российской Федерации составляет около 8 – 9 процентов. При этом, среди неэнергетических продуктов, практически четвертую долю (22 – 24 процентов)³⁰. Таким образом, развитие машиностроения в России является стратегически важной задачей для текущего правительства, в частности, при реализации политики импортозамещения и инновационного развития, где промышленные роботы и другие автоматизированные системы применяются в процессе производства готовой продукции.

Несмотря на наличие положительных сторон развития машиностроения и ее участия в экономическом росте России, существуют отдельные фундаментальные факторы, которые приводят к возникновению локальных кризисов внутри самой отрасли, что отражается в спаде производства машиностроительной продукции в отдельных регионах страны:

- либерализация валютной политики Банка России, которая привела к частым случаям девальвации российского рубля;
- высокие уровни процентных ставок на кредитные продукты российских банков для машиностроительных предприятий;
- высокий уровень изношенности основных фондов;
- укрупнение рынка производителей на мировом рынке, что предполагает постоянный процесс роста уровня конкуренции для российских компаний.

Анализ научной литературы по исследуемой теме позволяет сделать вывод о наиболее перспективных направлениях развития машиностроительной отрасли, среди которых:

- создание бизнес-инкубаторов и бизнес-акселераторов для финансирования стартапов в области технологий производства, автосборки и создания новой продукции за счет государственно-частного партнерства в области венчурного инвестирования;
- создание экономически свободных зон, где будут дополнительные налоговые льготы для иностранных и отечественных инвесторов, вкладывающих в инновационное развитие машиностроительной промышленности России;
- увеличение доли государственно-частных проектов в вопросе решения задач машиностроительных предприятий в подготовке, обучения и воспитания высококвалифицированных специалистов.

С помощью реализации вышеперечисленных программ и стимулирующих мер, развитие машиностроительной отрасли России может получить новый импульс, который приведет к росту доли отечественного

³⁰ Туровец Ю.В. Машиностроительная отрасль как перспективное направление технологического экспорта России // Торговая политика. – 2016. – №3 (7).

рынка на международной арене, к улучшению качества готовой продукции и к созданию финансовой и экономической устойчивости российских предприятий. При этом, необходимо отметить, что важную стимулирующую или наоборот, сдерживающую роль отыгрывают представители исполнительной власти во всех регионах нашей страны, которые могут отсутствовать при завершающей стадии данного процесса.

Полагается, что глубинный смысл феномена исполнительной власти в России изучен в современной теоретической юриспруденции достаточно широко. Однако в теории административного и конституционного права России не выработано единого определения «исполнительная власть». При анализе определения в научной литературе со стороны различных экономистов, юристов и политологов, можно сформировать следующее определение: «исполнительная власть» – это самостоятельная и независимая в рамках принципа разделения властей ветвь государственной власти, которую отличают всеобъемлющий, предметный и организующий характер, структурированность в единую систему органов, обеспечивающих исполнение законов и подзаконных актов в установленных формах, порядке и методами в пределах своих полномочий³¹.

На сегодняшний день, органы исполнительной власти регионов России принимают участие в развитии машиностроения страны с помощью следующих инструментов³²:

- внедрение целевых федеральных программ по развитию промышленности страны;
- комплекс взносов и субсидий в уставные капиталы отечественных предприятий для обновления промышленной базы машиностроения;
- вложения в научные, инновационные проекты в рамках государственных контрактов;
- нормативно-правовые инструменты, совершенствование которых позволит обеспечить устойчивое функционирование машиностроительной отрасли;
- инструменты таможенно-тарифного регулирования в рамках региональной политики.

Кроме того, важным элементом деятельности органов исполнительной власти по развитию машиностроения в регионах выступает применение ряда мероприятий, направленных на инновационное развитие отечественного комплекса³³:

- разработка новой техники и технологии с ориентацией на машиностроительную отрасль;

³¹ Кожина А.М. Исполнительная власть: понятие, признаки, место в современном государстве // Научные записки молодых исследователей. – 2014. – №3.

³² Самигуллин И.Ф. Совершенствование государственного регулирования машиностроительного комплекса // Актуальные проблемы экономики и права. – 2014. – №1 (29)

³³ Климович К.П., Одинцова М.А. Проблемы и перспективы развития машиностроительного комплекса России в условиях рыночной экономики // Экономический журнал. – 2014. – №4 (36)

- модернизация предприятий за счет внедрения инновационных технологий;
- усовершенствование образовательной программы;
- обеспечение информационной обеспеченности предприятий в рамках региональной политики на федеральном или международном уровне.

Таким образом, инструментарий деятельности органов исполнительной власти для интенсивного развития машиностроения достаточно широкий и имеет право быть использованным в рамках текущей политики импортозамещения российской экономики. Но, несмотря на это, остаются отдельные категории проблем, среди которых бюджетный федерализм, региональный протекционизм, коррупция на региональном уровне в органах власти и др.

Использованные источники:

1. Туровец Ю.В. Машиностроительная отрасль как перспективное направление технологичного экспорта России // Торговая политика. – 2016. – №3 (7). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mashinostroitel'naya-otrasl-kak-perspektivnoe-napravlenie-tehnologichnogo-eksporta-rossii> (дата обращения: 26.03.2018).
2. Кожина А.М. Исполнительная власть: понятие, признаки, место в современном государстве // Научные записки молодых исследователей. – 2014. – №3. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ispolnitelnaya-vlast-ponyatie-priznaki-mesto-v-sovremennom-gosudarstve> (дата обращения: 26.03.2018).
3. Самигуллин И.Ф. Совершенствование государственного регулирования машиностроительного комплекса // Актуальные проблемы экономики и права. – 2014. – №1 (29). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-gosudarstvennogo-regulirovaniya-mashinostroitel'nogo-kompleksa> (дата обращения: 26.03.2018).
4. Климович К.П., Одинцова М.А. Проблемы и перспективы развития машиностроительного комплекса России в условиях рыночной экономики // Экономический журнал. – 2014. – №4 (36). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-i-perspektivy-razvitiya-mashinostroitel'nogo-kompleksa-rossii-v-usloviyah-rynochnoy-ekonomiki> (дата обращения: 26.03.2018).

Семенова А.И.
аспирант второй год обучения очной формы
Государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования Московской области
«Технологический университет»
РФ, г. Королев, Московская область

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА И РЕФОРМА
ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ В РОССИИ**

Статья посвящена развитию лизинговых услуг России. Анализ доступности лизинговых услуг для юридических и физических лиц в России. Государственной поддержки лизинга. Исследование программ поддержки лизинговых услуг в различных отраслях. Изучение развития продуктового предложения лизинговых компаний. Исследование развития рынка лизинга.

Лизинг, лизинг для физических лиц, инвестиции, рынок лизинга, сегментация лизинга, финансовый супермаркет.

Semenova A.I.
a full-time postgraduate student of the Department of Management
State Educational Institution of Higher Education
Moscow Region «University of technology»
RF, Korolev, Moscow region

**SUPPORT OF LEASING AND LEASING SERVICES
TRANSFORMATION REFORM IN RUSSIA**

The article is devoted to the development of leasing services in Russia. Analysis of the availability of leasing services for legal entities and individuals. Government support of leasing. Studying support programmes of leasing services in various sectors. Researching the growth of the leasing market and studying the development of product offers.

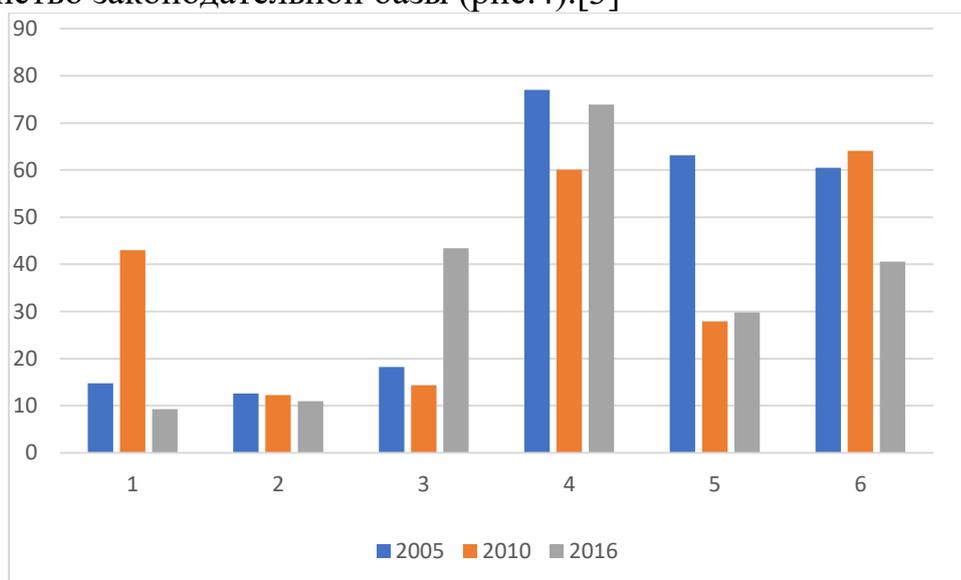
Leasing, leasing for individuals, investment, leasing market, leasing segmentation, financial supermarket.

В условиях экономического кризиса инструмент лизинга способен оказать положительное влияние на стимулирование инвестиционного спроса и в целом на экономику страны. Увеличение числа лизинговых сделок и расширение их масштабов в структурообразующих отраслях (добывающей, энергетической, металлургической, транспортной) способствуют повышению их технической оснащённости, переходу на инновационные технологии, что в конечном итоге приводит к преодолению сложившихся диспропорций в экономике.

В свою очередь, использование основных средств, полученных в лизинг, позволяет бизнесу увеличить предложение и ассортимент товаров услуг. Относительная доступность лизинга в сравнении с другими способами инвестирования в основной капитал стимулирует рост спроса на средства производства, что приводит к возникновению мультипликативного эффекта и цепной реакции роста спроса на продукцию многих

производственных и инфраструктурных отраслей. Одновременно с этим создаются новые рабочие места, растёт уровень занятости. Таким образом, интенсификация лизинговой деятельности может оказывать на развитие экономики как прямой, так и косвенный эффект. Прямой эффект заключается в увеличении фактических налоговых поступлений от продажи товаров и услуг в бюджеты всех уровней. Вследствие действия косвенного эффекта поддерживается занятость в отраслях промышленности, наращивается производство конкурентоспособных товаров и услуг, развиваются каналы сбыта продукции, преодолевается сырьевая направленность национального экспорта.

В то же время, по данным обследования деловой активности лизинговых компаний, проводимого на ежегодной основе Росстатом, в 2014 г. основными факторами, отрицательно влияющими на деятельность лизинговых компаний в РФ, являлись высокая стоимость привлечения заёмных средств, информационная непрозрачность деятельности потребителей лизинговых услуг, высокая налоговая нагрузка, несовершенство законодательной базы (рис.4).[3]



- | | |
|--|---|
| 1 - Недостаток финансовых средств | 4 - Высокий процент коммерческого кредита |
| 2 - Сложности с получением кредита | 5 - Существующий уровень налогообложения |
| 3- Конкуренция со стороны других организаций, осуществляющих лизинговую деятельность | 6 - Несовершенство нормативно-правового регулирования лизинговой деятельности |

Рис. 4 – Факторы отрицательно влияющие на развитие рынка лизинга

Потенциально возможные направления государственной поддержки рынка лизинга в РФ

Кроме того, перспективы развития рынка лизинга в РФ во многом зависят от формирования потребительской ценности этой услуги, в достаточной мере гибко и своевременно отвечающей макроэкономическим тенденциям. На этом фоне инициативы, реализуемые государством в рамках поддержки участников рынка лизинга, а также лизингополучателей, приобретают исключительную важность.

В настоящее время государственная поддержка лизинга наиболее развита в сегменте малого и среднего бизнеса. Основной формой поддержки является субсидирование затрат лизинг. Программы поддержки существуют в большинстве регионов в виде субсидирования процентной ставки, авансового платежа, лизинговых платежей. Однако объёмы поддержки во многих регионах недостаточны, распределение субсидий по регионам крайне неравномерно, существуют трудности с доступом предприятий к субсидированию. Существующие в настоящее время программы, реализуемые Минпромторгом России, направлены на поддержку отдельных ключевых отраслей российской экономики – сельское хозяйство, транспорт, тяжелое, энергетическое, нефтегазовое машиностроение, машиностроение для пищевой и перерабатывающей промышленности, машиностроение, дорожно-строительной и коммунальной техники, медицинскую, легкую, лесную и др.

Предприятиям, работающим в данных отраслях, государственная поддержка предоставляется в виде субсидий по уплаченным процентам при условии, что предмет лизинга был собран на территории РФ (табл. 1)

Отрасль	Форма поддержки	Регламентирующий документ
Авиационная промышленность 	Субсидии российским производителям самолетов, вертолетов и авиационных двигателей на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам на техническое перевооружение, а также части затрат на уплату лизинговых платежей за технологическое оборудование, поставляемое российскими лизинговыми компаниями по договорам лизинга, заключенным с 2006 г.	Постановление Правительства РФ от 16.02.2008 №91
	Субсидии российским лизинговым компаниям на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам на закупку воздушных судов с последующей их передачей российским авиакомпаниям по договорам лизинга, а также указанным компаниям и производителям воздушных судов по кредитам на приобретение тренажеров для российских воздушных судов	Постановление Правительства РФ от 22.10.2012 №1073
Судостроение 	Субсидии российским транспортным компаниям и парохозяйствам, а также организациям рыбохозяйственного комплекса на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным на закупку гражданских судов, а также на возмещение части затрат на уплату лизинговых платежей по договорам лизинга, заключенным на приобретение гражданских судов в рамках подпрограммы «Государственная поддержка» государственной программы Российской Федерации «Развитие судостроения на 2013 – 2030 годы»	Постановления Правительства РФ от 22.05.2008 №383 и от 02.04.2009 №295
Транспортное машиностроение 	Субсидии из федерального бюджета на возмещение потерь в доходах российских лизинговых организаций при предоставлении скидки при условии приобретения инновационных вагонов с повышенной осевой нагрузкой, а также на возмещение части затрат российским организациям на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях на приобретение инновационных вагонов с повышенной осевой нагрузкой, в рамках подпрограммы «Транспортное машиностроение» государственной программы Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности».	Постановление Правительства РФ от 20.11.2014 №1223
Легкая промышленность и производство детских товаров 	Субсидии из федерального бюджета российским организациям, реализующим комплексные инвестиционные проекты индустрии детских товаров на компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам, а также на компенсацию части затрат на уплату лизинговых платежей по договору финансовой аренды (лизинга)	Постановление Правительства РФ от 15 ноября 2014 г. №1212

Табл. 1 – Отраслевые программы господдержки с использованием механизма лизинга

Относительно капиталоемких сегментов лизингового рынка можно отметить такую положительную инициативу, как обеспечение доступа лизинговым компаниям к государственным субсидиям на лизинг авиатехники не только в части финансового, но также и операционного лизинга. Программа субсидирования лизинга авиационной техники действовала с 2009 г. и предусматривала возмещение из государственного бюджета лизинговым компаниям части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских банках. Данная программа позволяла авиакомпаниям и лизингодателям экономить около 20% от месячного лизингового платежа. Существенным недостатком было распространение действия данной программы только на финансовый лизинг, т. е. долгосрочные контракты, по окончании срока действия которых имущество переходит в собственность лизингополучателя. С целью расширения действия программы на операционный лизинг в марте 2015 г. Правительством РФ подписано соответствующее постановление, которое реализуется в рамках программы «Развитие авиационной промышленности на 2013-2025 гг.».[1] На субсидирование лизинга авиатехники в рамках данной программы на 2015 г. было выделено 2,7 млрд. руб.

В конце 2015 г. завершилась программа льготного автолизинга, которая была запущена весной 2015 г. в качестве меры поддержки автомобильной промышленности. В первоначальный период действия программы покупатели имели возможности приобрести автомобиль с помощью инструмента лизинга со скидкой на уплату авансового платежа до 10% от стоимости транспортного средства. Позднее, в октябре 2015 г., программа была обновлена и льгота представляла собой 10%-ю скидку покупателям под субсидии из бюджета. Эффективность программы подтверждается оценками участников рынка. Так, до 80% сделок с коммерческим транспортом проходили при поддержке государства. Однако, несмотря на господдержку, по итогам 2015 г. сегмент автолизинга снизился на 20%.

В 2017 г. было принято решение о продлении действия программы поддержки автомобильной промышленности. На данный момент государственная программа включает в себя льготный лизинг, льготное автокредитование, а также поддержание спроса через утилизацию и схему трейд-ин.[2]

В сельском хозяйстве и сельскохозяйственном машиностроении также действует несколько программ поддержки бизнеса через инструмент лизинга. Все они реализуются с участием государственной агропромышленной лизинговой компании АО «Росагролизинг».

В целях комплексной поддержки стратегически значимых отраслей промышленности, а также реализации концепции импортозамещения в РФ в 2014 г. создан Фонд развития промышленности (ФРП). Фонд развития промышленности участвует в финансовом обеспечении лизинговых проектов, направленных на поддержку технологического перевооружения и / или модернизацию основных производственных фондов российских промышленных компаний. Программа реализуется при участии уполномоченных лизинговых компаний, уполномоченных банков и Банка России. Участие Фонда в лизинговом проекте обеспечит финансирование части аванса за лизинговое оборудование, другая часть аванса должна финансироваться за счет средств лизингополучателя. Для привлечения банков в этот механизм Банк России будет предоставлять банкам-участникам Программы доступ к специализированному механизму рефинансирования кредитов. Средства займа могут быть направлены исключительно на внесение аванса за приобретаемое в рамках проекта оборудование поставщику, указанному в лизинговом договоре между лизингодателем и Заявителем.

Программа поддержки развития лизинга, запущенная Фондом развития промышленности, является чрезвычайно актуальной в условиях дефицита средств у предприятий на внесение первоначального взноса лизингодателям, который составляет в среднем 10-50% от стоимости оборудования.

Необходимо отметить, что заинтересованность в развитии рынка лизинга должна возникать как со стороны самих участников рынка лизинга в виде ожиданий по обеспечению благоприятных экономических условий деятельности, так и со стороны государства, которое должно обеспечить прозрачные и понятные стандарты лизинговых операций. Результатом реализации комплексной государственной поддержки лизинга в РФ должно стать повышение капитализации российских лизинговых компаний и привлекательности рынка для инвесторов. Это позволит рассматривать лизинг как наиболее эффективный, доступный и рискозащищённый механизм инвестирования и форму поддержки бизнеса.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 303 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие авиационной промышленности на 2013 - 2025 годы" //Электронный ресурс// <http://gov.garant.ru/SESSION/PILOT/main.htm>
2. Распоряжение Правительства РФ от 29 июня 2017 г. № 1369-п
Электронный ресурс// <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71609306/#ixzz4oXRvFZWu>
3. Данные Росстат//Электронный ресурс// <http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/DBInet.cgi>

*Смирнов А.В.
студент магистратуры 2 курс
направление подготовки: Финансовый менеджмент
ФГБОУ ВПО «ПГТУ»
Россия, г. Йошкар-Ола
Научный руководитель: Суворова А. П., д.э.н.
профессор
ФГБОУ ВПО «ПГТУ»
Россия, г. Йошкар-Ола*

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ С ПОЗИЦИИ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: в данной статье рассмотрена система контроллинга финансовой безопасности предприятия. Для предприятия АО «Завод Искож» определены пороговые значения финансовой безопасности и предложены управленческие решения по нейтрализации угроз финансовой безопасности.

Ключевые слова: финансовая безопасность, контроллинг финансовой безопасности, «контрольная точка» финансовой безопасности

*Smirnov A. V.,
student of magistracy 2 year
direction of preparation: Financial management
Volga State University of Technology,
Russian Federation, Yoshkar-Ola
Scientific director: Suvorova A. P., Doctor of Economics
professor
Volga State University of Technology,
Russian Federation, Yoshkar-Ola*

THE MANAGEMENT OF ENTERPRISE COMPETITIVENESS FROM THE POSITION OF FINANCIAL SECURITY

Abstract: in this article the system of enterprise financial security controlling is considered. For the enterprise JSC "Plant Iskoz" threshold values of financial security are determined and management decisions are proposed to neutralize threats of financial security.

Key words: financial security, financial security controlling, «control point» of the financial security

В условиях глобализации экономического пространства, которая привела к увеличению числа внешних угроз в виде нестабильности финансовых рынков, больших вариаций цен на энергоносители, а также введение санкций со стороны США и Евросоюза, обеспечение финансовой безопасности и финансовой устойчивости в целях эффективного управления конкурентоспособностью предприятия приобретает особую актуальность.

Цель данной статьи – наметить пути повышения эффективности управления конкурентоспособностью предприятия за счет

совершенствования системы финансовой безопасности. Для достижения поставленной цели необходимо выполнить следующие задачи: 1) рассмотреть механизм контроллинга финансовой безопасности предприятия; 2) определить пороговые значения финансовой безопасности АО «Завод Искож» и предложить управленческие решения по нейтрализации угроз финансовой безопасности АО «Завод Искож».

Финансовая безопасность – важнейший элемент общей экономической безопасности фирмы. Одним из основных условий финансовой безопасности компании является её финансовая устойчивость. Система обеспечения финансовой безопасности предприятия представляет собой комплекс мер в интересах защиты бизнеса от внутренних и внешних финансовых угроз [3; 4].

Обеспечение финансовой безопасности возможно посредством внедрения на предприятии системы контроллинга. Контроллинг финансовой безопасности предприятия - это систематическая работа по формированию информационной базы, мониторингу финансовой безопасности, принятию оперативных управленческих решений по нейтрализации угроз потери финансовой безопасности [2]. Информационной базой для контроллинга финансовой безопасности является бухгалтерская (финансовая) отчетность (формы «Бухгалтерский баланс» и «Отчет о финансовых результатах»).

Система показателей («контрольных точек») позволяет заблаговременно сигнализировать о грозящей опасности и предпринимать меры по ее предупреждению (таблица 1) [2; 4].

Таблица 1. Пороговые значения финансовой безопасности предприятия

№	«Контрольная точка» финансовой безопасности	Безопасное значение	Методика расчета показателя
1.	Коэффициент текущей ликвидности	>1	Оборотные средства/Краткосрочные обязательства
2.	Коэффициент автономии	$\geq 0,5$	Собственный капитал/Валюта баланса
3.	Плечо финансового рычага	$1 \leq$	Заёмный капитал/Собственный капитал
4.	Рентабельность активов	Более индекса инфляции	Чистая прибыль \times 100/Валюта баланса
5.	Рентабельность собственного капитала	Более рентабельности активов	Чистая прибыль \times 100/Собственный капитал
6.	Уровень инвестирования амортизации	>1	Валовые инвестиции/Амортизационные отчисления

№	«Контрольная точка» финансовой безопасности	Безопасное значение	Методика расчета показателя
7.	Темп роста прибыли	Более темпа роста выручки	$\frac{\text{Чистая прибыль на конец периода}}{\text{Чистая прибыль на начало периода}}$
8.	Темп роста выручки	Более темпа роста активов	$\frac{\text{Выручка на конец периода}}{\text{Выручка на начало периода}}$
9.	Темп роста активов	>1	$\frac{\text{Активы на конец периода}}{\text{Активы на начало периода}}$
10.	Оборачиваемость дебиторской задолженности	>12	$\frac{\text{Выручка (нетто)}}{\text{Среднегодовая сумма дебиторской задолженности}}$
11.	Оборачиваемость кредиторской задолженности	Более оборачиваемости дебиторской задолженности	$\frac{\text{Себестоимость реализованной продукции}}{\text{Среднегодовая сумма кредиторской задолженности}}$
12.	Достаточность денежных средств на счетах	>1	$\frac{\text{Фактическое наличие денежных средств на счетах}}{\text{Годовой фонд заработной платы с отчислениями} \times 30}$ 360
13.	Средневзвешенная стоимость капитала (WACC)	Менее рентабельности активов	Стоимость собственного капитала × Доля собственного капитала + Стоимость заёмного капитала × Доля заёмного капитала × (1-Ставка налога на прибыль)
14.	Экономическая добавленная стоимость (EVA)	>0	Чистая операционная прибыль после уплаты налогов за период – Чистые активы на начало периода × WACC

Если весь комплекс показателей (таблица 1) находится в пределах допустимых границ пороговых значений, то на предприятии достигнута наивысшая степень безопасности. Данная методика универсальна, так как она позволяет оценить уровень финансовой безопасности любого экономического субъекта, обладающего финансовой самостоятельностью [2].

Расчет «контрольных точек» финансовой безопасности был осуществлен на основе бухгалтерской отчетности предприятия АО «Завод Искож» [1] (таблицы 2 и 3).

Таблица 2. Пороговые значения финансовой безопасности АО «Завод Искож» на начало и конец 2016 г.

№	«Контрольная точка» финансовой безопасности	Безопасное значение	На 01.01.2016г.	На 31.12.2016г.
1.	Коэффициент текущей ликвидности	>1	4,04	3,52
2.	Коэффициент автономии	≥0,5	0,7	0,73
3.	Плечо финансового рычага	1≤	0,13	0,08

Таблица 3. Пороговые значения финансовой безопасности АО «Завод Искож» за 2016 г.

№	«Контрольная точка» финансовой безопасности	Безопасное значение	2016 г.
4.	Рентабельность активов	Более индекса инфляции 5,38% [5]	6,5
5.	Рентабельность собственного капитала	Более рентабельности активов	9,08
6.	Уровень инвестирования амортизации	>1	0,05
7.	Темп роста прибыли	Более темпа роста выручки	57,18
8.	Темп роста выручки	Более темпа роста активов	114,83
9.	Темп роста активов	>100	104,68
10.	Оборачиваемость дебиторской задолженности	>12	15,22
11.	Оборачиваемость кредиторской задолженности	Более оборачиваемости дебиторской задолженности	11,89
12.	Достаточность денежных средств на счетах	>1	0,31
13.	Средневзвешенная стоимость капитала (WACC)	Менее рентабельности активов	134 237
14.	Экономическая добавленная стоимость (EVA)	>0	-21 412 799 988

По данным таблиц 2 и 3 были определены основные угрозы финансовой безопасности предприятия АО «Завод Искож» в 2016 г., а также предложены управленческие решения по их нейтрализации (таблица 4).

Таблица 4. Основные угрозы финансовой безопасности АО «Завод Искож» и управленческие решения по их нейтрализации, 2016 г.

№	«Контрольная точка» финансовой безопасности	Угроза	Управленческое решение
1.	Плечо финансового рычага	Утрата финансовой самостоятельности предприятия	Сократить величину краткосрочной задолженности за счет использования нераспределенной прибыли на расходы предприятия.
2.	Уровень инвестирования амортизации	Старение объектов основных средств	Использовать накопленные суммы амортизации для обновления объектов основных средств.
3.	Темп роста прибыли <	Неустойчивое развитие	Наращивать объем реализации продукции и

№	«Контрольная точка» финансовой безопасности	Угроза	Управленческое решение
	Темп роста объема продаж	предприятия в результате несоблюдения «золотого экономического правила» в части соотношения: Темп роста прибыли > Темп роста объема продаж;	сокращать себестоимость продаж.
4.	Соотношение оборачиваемости кредиторской и дебиторской задолженностей	Неэффективная кредитная политика в части дебиторско-кредиторской задолженности	Совершенствовать условия оплаты договора аренды помещений для эффективного управления дебиторской задолженностью. Следует вести условие по частичной предоплате, например, в размере 20% от стоимости договора аренды. Кроме того, АО «Завод Искож» может уменьшить процент предоплаты тем организациям, которые обычно расплачиваются в срок до 30 дней.
5.	Показатель достаточности денежных средств на счетах	Неплатежеспособность предприятия	Увеличивать остатки денежных средств на счетах предприятия.
6.	Сопоставление показателя средневзвешенной стоимости капитала с рентабельностью активов	Сокращение доходности и рыночной стоимости предприятия	Увеличить величину собственного капитала за счет проведения переоценки внеоборотных активов.
7.	Показатель экономической добавленной стоимости	Разрушение стоимости предприятия	Увеличение чистой операционной прибыли после уплаты налогов за счет получения дополнительного дохода от сдачи в аренду производственных площадей.

Реализация управленческих решений, указанных в таблице 4, позволит предприятию АО «Завод Искож» сохранить финансовую безопасность.

Таким образом, в условиях нестабильности внешней и внутренней экономической среды внедрение контроллинга финансовой безопасности на предприятии позволит отслеживать, анализировать и контролировать уровень финансовой безопасности, а также поможет обеспечить эффективное управление конкурентоспособностью предприятия.

Использованные источники:

1. Бухгалтерская (финансовая) отчетность Акционерного общества «Завод искусственных кож» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://disclosure.skrin.ru/disclosure/1215009090/?DTI=8> (Дата обращения: 25.04.2018).
2. Запорожцева, Л. А. Финансовая безопасность предприятия при переходе на МСФО / Л. А. Запорожцева // Международный бухгалтерский учет. - 2011. - № 36. - С. 46 - 51. [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения 26.04.2018).

3. Парфенова, Т. Финансовая безопасность предприятия: системный подход / Т. Парфенова // Консультант. - 2010. - № 15. - С. 18 - 20. [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения 26.04.2018).
4. Пименов, Н. А. Финансовая устойчивость и безопасность хозяйствующих субъектов / Н. А. Пименов // Налоги. - 2012. - № 41. - С. 18 - 22. [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (Дата обращения 26.04.2018).
5. Уровень инфляции в Российской Федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://xn----ctbjnaatncev9av3a8f8b.xn--p1ai/> (Дата обращения 30.04.2018).

УДК 34

Сытник К.А.
студент 2 курс, юридический факультет
Оренбургский государственный университет
РФ, г. Оренбурга

Научный руководитель: Рузаева Е.М., канд. юр. наук, канд.пед. наук
доцент кафедры гражданского права и процесса
Оренбургский государственный университет
РФ, г. Оренбурга

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА НАДОМНЫХ РАБОТНИКОВ

Аннотация: Работодатели все чаще стали использовать труд работников на дому. В первую очередь надомный труд был актуален для социально незащищенных категорий граждан. Так как люди с ограниченной дееспособностью, инвалиды, пенсионеры и другие, по каким-либо причинам не способные к трудовой деятельности за пределами собственного дома люди, часто нуждаются в работе. Данный вид труда становится все более востребован и среди граждан, не входящих в эту категорию. Чаще всего надомный труд включает в себя производство продукции, то есть упаковщики, швеи, сборщики и т.д.

Ключевые слова: Надомники, работа на дому, трудовой договор, особенности трудового статуса, работник, работодатель.

Sytnik K.A.
2nd year student
law faculty of Orenburg state University
Orenburg

Research director: Ruzaeva E.M., Cand. Jus. of Sciences, Cand. ped.
associate professor, department of civil law and process
Orenburg state University
Orenburg

FEATURES OF THE LEGAL STATUS OF DOMESTIC WORKERS

Abstract: Employers are increasingly using domestic workers. First of all, home work was relevant for socially vulnerable categories of citizens. Since people

with limited legal capacity, people with disabilities, pensioners and others, for whatever reason, unable to work outside their own homes, often need work. This type of work is becoming more and more popular among citizens who are not in this category. Most often home work includes production, that is packers, seamstresses, collectors, etc.

Keywords: *Homeworkers, work at home, employment contract, features of labor status, employee, employer.*

Статья 37 Конституции Российской Федерации провозглашает право каждого свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию, на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены [1].

Основным Российским законодательством, регулирующим отношения между работодателем и надомным работником, является Трудовой кодекс Российской Федерации. Так, в ч. 1 ст. 310 ТК РФ надомниками названы лица, заключившие трудовой договор о работе на дому из материалов работодателя и с использованием инструментов и механизмов, выделяемых работодателем, либо приобретаемых надомником за свой счет[2]. Таким образом, одним из условий трудового договора, заключаемого с надомниками, является определение рабочего места, которое находится по месту жительства работника. До принятия трудового кодекса документом, регулирующим надомный труд, было Положение об условиях труда надомников (утверждено Постановлением Госкомтруда СССР и Секретариата ВЦСПС от 29.09.1981 № 275/17-99; далее — Положение о надомниках). На сегодняшний день данный документ утратил силу и является более не действительным.

В настоящее время действует Рекомендация МОТ от 20.06.1996 № 184 «О надомном труде». В соответствии с ней надомным трудом признается работа, которую лицо выполняет по месту его жительства или в других помещениях по его выбору, но не в производственных помещениях работодателя [3]. Лицо не может считаться надомником в силу одного только факта выполнения ими время от времени работы в качестве наемных работников на дому.

Надомники могут сами определять время исполнения своих обязанностей и не подчиняются правилам трудового распорядка работодателя в части режима труда и отдыха. Это как раз-таки и является главной особенностью регулирования данного вида работы. Надомный работник имеет возможность привлекать к выполнению своей работы членов семьи. При этом между работодателем и членом семьи надомника не возникают трудовые отношения. Это законодательно закреплено в ст. 310 ТК РФ. Особенностью в регулировании труда надомников является то, что Трудовой кодекс РФ не выделяет их в категорию, с которой не нужно заключать трудовой договор или которым не предоставляются гарантии и компенсации, предусмотренные кодексом. Для них предусмотрена компенсация в случае использования ими своего оборудования, собственных инструментов и механизмов. Важным условием является то, что работы для данного работника не могут быть

противопоказаны им по состоянию здоровья и должны выполняться в условиях, соответствующих требованиям охраны труда. Стоит выделить так же, что основания для расторжения трудового договора могут быть шире, чем предусмотренные ст. 77 ТК РФ. Согласно ст. 312 ТК РФ дополнительные основания должны быть предусмотрены в трудовом договоре. К ним могут относиться невыполнение порученной работы без уважительных причин, отсутствие жилищно-бытовых условий, которые отвечают требованиям охраны труда. Установленные трудовым договором основания его расторжения не должны носить дискриминационного характера [4].

В.И. Мионов отмечает, что для уменьшения разногласий между сторонами трудового договора необходимо как можно больше условий закрепить в самом договоре. Поэтому, если работодателю необходимо чтобы работник был на связи в определенные часы, это необходимо закрепить в трудовом договоре. При отсутствии режима рабочего времени в трудовом договоре, работник может оказаться не на связи, вследствие чего может быть срыв сроков исполнения работы или другие неблагоприятные последствия, как для самого работника, так и для работодателя [5].

По мнению А.М. Куренного, С.П. Маврина, Е.Б. Хохлова при внешней независимости надомника неравное положение сторон и экономическая зависимость от работодателя сохраняются, тогда как в гражданско-правовом обороте отличительной чертой является именно экономическая независимость сторон [6].

Работник при выполнении своих обязанностей подчинен работодателю, в рамках определенной трудовой функции должен исполнять его поручения и не имеет права отказаться от выполнения работы (в отличие, например, от подрядчика - ст. 717 ГК РФ).

Согласно Конвенции МОТ № 177 о надомном труде (Женева, 20 июня 1996 г.), согласно ст. 1 которой надомный труд - работа, которую надомник выполняет:

- по месту жительства или в других помещениях по его выбору, но не в производственных помещениях работодателя;
- за вознаграждение;
- с целью производства товаров или услуг согласно указаниям работодателя независимо от того, кто предоставляет оборудование, материалы или другие используемые ресурсы, если только это лицо не располагает такой степенью автономии и экономической независимости, которая необходима для того, чтобы считать его независимым работником в соответствии с национальным законодательством или судебными решениями.

Таким образом, в данном случае главным характеризующим признаком трудового правоотношения является экономическая зависимость работника-надомника от работодателя. Такие отличительные особенности, связанные с правовым статусом работодателя, как обязанность по организации процесса труда работника и обеспечению безопасных условий труда, ответственность за бесперебойность такого процесса труда, жизнь, здоровье работника при

проведении работ, также позволяют говорить о том, что договор с надомником является трудовым. Все документы, необходимые для заключения трудового договора, надомник должен представить работодателю лично. Также лично под подпись он должен быть ознакомлен со всеми локальными актами, касающимися выполнения работы. Да и сам трудовой договор заключается лишь в письменной форме [7].

Очевидно, что работа на дому имеет массу положительных моментов. Преимущество для работника состоит в реализации своего конституционного принципа свободы труда, особенно лицами с ограниченной трудоспособностью, инвалидами и пенсионерами, женщинами, имеющими малолетних детей или детей-инвалидов, и др., а также экономии на расходах на питание или проезд, возможность совмещать несколько работ либо учебу и возможность делать личные домашние дела [8].

Однако нельзя обойтись без недостатков. Для работодателя главным недостатком будут являться некоторые сложности в контроле и управлении своим сотрудником. Обмен информации происходит менее мобильно, чем при работе в одном офисе. Так же есть возможность потери связи с сотрудником или приостановления работы в силу временной поломки необходимых для работы технологий. Помимо выше сказанного, к числу недостатков можно отнести вероятность снижения его личных показателей при переводе на надомную работу, так работник перестает ощущать себя частью коллектива. Однако данный пункт может сработать полностью наоборот. Работник же ограничился небольшим, но не менее серьезным перечнем недостатков. В основном к ним относятся отсутствие стабильной загрузки и стабильного заработка.

Процесс оформления и увольнения надомных работников в основном производится на общих основаниях. Все документы, необходимые для заключения трудового договора, надомные работники должны представить работодателю лично. Кроме того, он должен быть ознакомлен со всеми локальными актами, касающимися выполнения работы также лично под подпись. Да и сам трудовой договор заключается лишь в письменной форме. В отличие, например, от дистанционных работников, которые всю документацию могут оформлять в электронном виде. Если организация решила сократить штат и под сокращение попадает надомник, то в отношении должна быть соблюдена вся процедура увольнения. Так, необходимо направить ему уведомление о предстоящем сокращении, предложить ему иные вакантные должности и выплатить выходное пособие, сохранить за ним средний заработок на период трудоустройства (но не более чем на два месяца) [9].

Подводя итог можно сказать что большинство людей предпочли бы работать на дому. Не исключено, что многие согласились бы поменять свое нынешнее место работы на работу надомника. Это может стать угрозой для стабильности бизнеса компаний. Однако, современные технологии построения бизнес-процессов позволяют не только ответить на ожидания сотрудников, но в то же время повысить эффективность работы предприятия.

Использованные источники

1. Конституция Российской Федерации. – Москва : АЙРИС-К65 пресс, 2016. – 64 с. – ISBN 978-5-8112-6156-7
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018)
3. Конвенция МОТ № 177 «О надомном труде» (принята 20.06.1996г. в Женеве);
4. Трудовое право : учебник для прикладного бакалавриата / В. Л. Гейхман, И. К. Дмитриева, О. В. Мацкевич, А. Н. Миронова, Т. В. Соколова. – 2-е изд. – М. : Изд-во Юрайт, 2018. – Ст. 150-151 – ISBN 978-5-534-06380-6
5. Миронов В. И. Трудовое право России — 2005. — ISBN 5-95630-024-8
6. Комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации / Отв. ред. А. М. Куренной, С. П. Маврин, В. А. Сафонов, Е. Б. Хохлов. 3-е изд., М. Норма 2015
7. Рузаева Е. М., Особенности правового регулирования труда отдельных категорий работников (надомных, сезонных работников) – Изд-во Юрлитинформ, 2010 г. – 151 с. - ISBN: 978-5-93295-756-1
8. Гусов К. Н., Циндяйкина Е. П., Цыпкина И. С. Особенности трудового договора с отдельными категориями работников / под ред. К. Н. Гусова. – 2-е изд. – М. : Проспект, 2017.
9. Ю. Г. Одегов, Г. Г. Руденко Экономика Труда : учебник и практикум для академического бакалавриата. 3-е изд., М. : Юрайт 2015. – Ст. 36. – ISBN 978-5-9916-4950-6

*Тимофеева Н.А.
студент магистратуры
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия, г.Москва*

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОМПАНИИ

Аннотация: *В современных экономических реалиях финансовая устойчивость предприятия является основой его стабильного положения и гарантом выживаемости. В связи с этим необходимо знание порядка проведения анализа финансовой устойчивости компании.*

Ключевые слова: *финансовая устойчивость, анализ, этапы, методика, факторы, SWOT-анализ.*

*Timofeeva N.A.
master's student
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow*

THE STAGES OF FINANCIAL SUSTAINABILITY ANALYSIS OF THE COMPANY

Abstract: *In modern economic realities the financial stability of an enterprise is the basis of its stable position and the guarantor of survival. In this regard, it is necessary to know the order of financial stability analysis of the company.*

Keywords: *financial stability, analysis, stages, methodology, factors, SWOT-analysis.*

В условиях рынка его участники уделяют существенное внимание деятельности каждого хозяйствующего субъекта, интересуясь результатами его функционирования. Они стремятся произвести оценку финансового состояния компании на основании доступной им учетно–отчетной и аналитической информации. Ключевым инструментом такой процедуры выступает финансовый анализ, при помощи которого есть возможность определить внутренние и внешние отношения рассматриваемого объекта, после чего принять обоснованные решения.

Финансовое состояние любой организации очень переменчиво. Анализ необходимо проводить регулярно, чтобы своевременно выявить причины финансовых проблем. В основе такого анализа лежит расчет главных параметров, дающих понятие о прибылях и убытках, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами и т. д.

Порядок проведения диагностики финансовой устойчивости компании, включает в себя ряд следующих этапов, реализация которых позволит провести комплексное исследование финансовой устойчивости организации:

1) исследование внутренних и внешних факторов, влияющих на финансовую устойчивость компании;

2) выявление конкурентных преимуществ и проведение SWOT – анализа компании;

3) исследование состава, структуры и динамики имущества компании и источников его финансирования;

4) расчет и оценка абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости;

5) определение уровня финансового потенциала компании.

Первый этап проведения диагностики финансовой устойчивости компании предполагает исследование внутренних и внешних факторов, воздействующих как на финансовую устойчивость, так и на финансовое состояние в целом.

На втором этапе проведения диагностики финансовой устойчивости компании следует выявить конкурентные преимущества на основе модели американского ученого М. Портера. Далее на данном этапе необходимо провести SWOT – анализ, позволяющий установить проблемные позиции компании по сравнению с конкурентами, а также возможности и угрозы внешней среды.

Финансовое положение и устойчивость компании в значительной мере определяются правильностью и целесообразностью вложений в активы финансовых ресурсов. Так, третий этап заключается в исследовании и оценке имущественного положения и источников его формирования с помощью горизонтального и вертикального анализа, что позволяет определить стоимость средств компании, находящихся на ее балансе, выявить структуру активов и пассивов, которые оказывают существенное влияние на ее финансовую устойчивость.

Следующий, четвертый этап диагностики финансовой устойчивости компании заключается в проведении расчета и оценки абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости.

Исходя из вышесказанного, можно отметить, что важным условием существования организации является не только проведение анализа ее финансовой устойчивости, но и грамотный подход к разработке порядка его проведения.

Использованные источники:

1. Финансовый менеджмент: учебник для студ. вузов, обуч. по спец. «Финансы и кредит», «Бух.учет, анализ и аудит» / Е.И. Шохин [и др.]; под ред. Е.И. Шохина. – 4–е изд., стер. ЭБС: Book.ru. – М.: Кнорус, 2015, 2016. – 475 с.

2. Зимин Н.Е. Анализ и диагностика финансового права состояния предприятия. М.: Экмос, 2013. 240 с.

*Тухватуллина И.И.
студент*

*1 курс, Институт права БашГУ
Россия, г. Уфа*

*Научный руководитель: Вдовин М. А.
ассистент кафедры теории государства и права*

СРАВНЕНИЕ РОССИЙСКОЙ И РОМАНО-ГЕРМАНСКОЙ ПРАВОВЫХ СИСТЕМ

Аннотация: в данной работе рассматриваются общее и различное между континентальной правовой семьей и правовой системой России. На основании этого проводится анализ вопроса об отношении правовой системы России и континентальной правовой семьи.

Ключевые слова: правовая система, правовая семья, континентальная правовая семья, романо-германская правовая семья.

*Tukhvatullina I. I.
student*

*1 course of Institute of law of BSU
Russia, Ufa*

*Supervisor: Vdovin M. A.
assistant of the Department of theory of state and law*

COMPARISON OF RUSSIAN AND ROMANO-GERMANIC LEGAL SYSTEMS

Abstract: In this paper, the general and the different between the continental and Russian legal system of are considered. Based on this, the issue of the relationship between the legal systems of Russia and the continental is being analyzed.

Keywords: legal system, continental legal system, Romano-German legal system.

В период СССР правовая система России относилась к семье социалистической, имеющая некоторые сходства с континентальной, так как ранее правовая система стран социалистического лагеря была континентальной. Эти сходства состоят в следующем: норма права всегда рассматривается как общая норма поведения; сохранились в значительной степени и система права, и терминология юридической науки, основанной трудом европейских университетов и восходящей к римскому праву.³⁴

В этой правовой семье руководители стран видят цель в создании общества нового типа, в котором не будет государства и права. В связи с этим единственный источник социалистического права – это революционное творчество законодателя, выражающее волю народа.

³⁴ Давид Р. Основные правовые системы современности/ Пер. с фр. и вст. ст. В. А. Туманова. М.: Прогресс, 1988, 496 с.

Сегодня, когда наша страна не является социалистической, кто-то ошибочно относит ее правовую систему к континентальной, однако это не так.

Если рассматривать как происходило развитие права в России, то при социализации в СССР считали, что право социализма – это особое право, не принадлежащее ни к одной правовой семье. Некоторые ученые и сегодня придерживаются такого мнения.

Отметим черты, присущие правовой системе нашего государства: внешним источником права признается нормативный акт, как систему норм право формирует именно законодатель, в России существует также деление на отрасли права, на право частное и публичное, присутствует заимствование положений римского права.

Все эти признаки присущи странам, входящим в романо-германскую правовую семью. И на этом основании некоторые исследователи причисляют российскую правовую систему к данной семье. Но каждая из перечисленных черт в России имеет свои специфические особенности, подчеркивающие уникальность российской цивилизации.³⁵

Наличие таких черт в правовой системе российского государства и странах континентальной правовой семьи характеризует их сходство в формально-юридическом аспекте, но существует сущностный аспект, отделяющий континентальную систему права от российской.

Отметим самые важные отличия между двумя системами:

- в странах, с континентальной правовой семьей давно возник институт частной собственности, рыночной экономики, и на их базе складывалась идеологическая, политическая и правовая надстройка. В России же они действуют еще не так эффективно как на Западе, неся на себе оттенок цивилизации восточного типа.

- имеются довольно большие различия в правовой культуре, охватывающая все право, правосознание, правоотношения, правотворческую, правоприменительную и всю иную юридическую деятельность.

- в странах континентальной правовой семьи политическая система базируется на буржуазно-демократических основах, сформировавшихся несколько веков. В нашей же стране демократические традиции опираются не на такой прочный фундамент.

Приведенные различия носят коренной характер. Таким образом, можно отметить, что правовая система России в формально-юридическом аспекте близка к континентальной, в сущностном же между ними имеется существенная разница. И, исходя из этого, относить правовую систему нашей страны к континентальной семье будет ошибочным.

³⁵ Рассказов Л.П. Сходство и различие российской правовой системы и романо-германской правовой семьи // Ленинградский юридический журнал. 2013. С. 76–84.

Использованные источники:

1. Давид Р. Основные правовые системы современности/ Пер. с фр. и вст. ст. В. А. Туманова. М.: Прогресс, 1988, 496 с.
2. Рассказов Л.П. Сходство и различие российской правовой системы и романо-германской правовой семьи // Ленинградский юридический журнал. 2013. С. 76–84.

УДК: 342

*Усольцева Ю.О.
студент очной формы обучения
Сибирский государственный университет путей сообщений
Россия, г. Новосибирск*

О НЕОБХОДИМОСТИ ПРИНЯТИЯ ЗАКОНА О ЛОББИЗМЕ

Аннотация: *в статье говорится о необходимости принятия закона о лоббизме в Российской Федерации, так как неурегулированная лоббистская деятельность в общественном сознании носит негативный смысл, и ассоциируется с подкупом, незаконным распределением и перераспределением общественных ресурсов.*

Ключевые слова: *лоббизм, закон.*

*Usolceva Y.O.
Full-time student
Siberian State University of communications
Russia, Novosibirsk*

ABOUT THE NECESSITY OF ADOPTING A LAW ON LOBBYING

Abstract: *the article deals with the need to adopt a law on lobbying in the Russian Federation, since non-regulated lobbying activities in the public consciousness have a negative meaning, and is associated with bribery, illegal distribution and redistribution of public resources.*

Key words: *lobbying, law.*

Социологическая наука говорит, что методы лоббизма бывают законными и незаконными. Распространенное в России мнение говорит о незаконных методах лоббизма. Согласно политическому словарю, лоббизм — это целенаправленные воздействия групп интересов на органы власти с целью реализации своих функциональных интересов. Методами лоббистской деятельности являются: работа по подготовке законопроектов в комитетах и комиссиях парламента; парламентские слушания и дебаты; личные встречи, контакты и переговоры; использование средств массовой информации для формирования общественного мнения.[1]

В настоящее время в СНГ существует нормативное определение лоббизма, которое содержится в модельном законе «О регулировании лоббистской деятельности в органах государственной власти», принятым в ноябре 2003 года Межпарламентской ассамблеей Союза Независимых Государств. В нем говорится, что: лоббистская деятельность — это деятельность граждан, а также их объединений по установлению контактов с

должностными лицами и депутатами органов законодательной власти с целью оказания влияния от имени и в интересах конкретных клиентов на разработку, принятие и осуществление указанными органами законодательных актов, политических решений, подзаконных нормативных актов, административных решений.[2]

Впервые лоббизм законодательно оформился в США 1876 году, затем законами 1935 и 1938 лоббистская деятельность была ограничена, а в 1946 «Закон о регулировании лоббизма» привел к обязательной регистрации лоббистов, что позволило довольно точно оценить их количество.

Один из последних законодательных актов стал закон, "О раскрытии лоббистской деятельности" 2006 г. который жестко регламентировал как деятельность лоббистов в работе Конгресса, так и в органах исполнительной власти.[3]

В настоящее время законы, регулирующие лоббистскую деятельность приняты в большинстве развитых стран мира: в Германии, Франции, Канаде, Австралии, Австрии, Польше.

Во Франции "Кодексом поведения лоббистов" определено, что только физические лица могут быть зарегистрированы в этом качестве, предоставив предварительно фотографию и раскрыв данные о своих клиентах.

В Канаде действует Закон "О регистрации лоббистов" 1988 г. Для регистрации лоббистов вводится должность специального регистратора при федеральной службе регистрации актов гражданского состояния Канады, которая ведет учет всех сведений, представленных ему согласно закону. По результатам своей работы регистратор готовит и направляет доклад о лоббистах в палаты парламента.

В Польше предусмотрена аналогичная Канаде правовая регуляция - Закон "О лоббистской деятельности в процессе правотворчества" 2005 г.

Из правового анализа законодательства Канады, Франции и Польши следует, что лоббистская деятельность строго регулируется, в том числе при помощи саморегулируемых организаций лоббистов.

Исходя из этого, можно выделить две основные модели законодательного обеспечения лоббистской деятельности: 1) закрепление в законе в первую очередь видов лоббистской деятельности; 2) закрепление статуса профессионального лоббиста и основных требований к нему.

В России такой закон не принят, но он россиянам не обходим, по следующим причинам :

Во-первых, лоббистами могут выступать представители гражданского общества мобилизуя общественную поддержку для принятия значимого законопроекта. Например, в Думе до сих пор не принят закон "Об ответственном отношении к животным", а ведь в нем предусмотрена возможность лишить алкоголиков, наркоманов, психопатов владеть бойцовыми собаками. Еженедельно в России происходят трагические случаи, когда псы нападают на детей, пожилых граждан, калеча, либо убивая их.

Во-вторых, эта деятельность создаст возможности для реализации интересов не очень влиятельных организаций и структур Российского гражданского общества;

В-третьих, это не только хороший способ организации гражданского общества, но и средство достижения компромисса между представителями различных точек зрения.

Соответственно, основными целями правового регулирования лоббистской деятельности должны стать борьба с коррупционным лоббизмом, противодействие сращиванию бизнеса и власти, развитие взаимодействия органов государственной власти и институтов гражданского общества.

Использованные источники:

1. <https://refdb.ru/look/1467670-p9.html>
2. <http://www.tadviser.ru/index.php>
3. https://www.lawmix.ru/law_project/13393

УДК 001.201

Шакирова Р.Р.

студент магистратуры

2 курс, отделение юридических и социальных наук

Набережночелнинский институт КФУ

Россия, г. Набережные Челны

ТЕОРИЯ СДЕЛОК И ТЕОРИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ

Излагается история становления теории юридических фактов; рассматриваются понятия юридических фактов и теории сделок, на основе чего выявляются общие черты и отличительные признаки этих понятий, приводятся различные мнения относительно данного вопроса.

Ключевые слова: *теория юридических фактов, теория сделок, юридические факты, воля и волеизъявление, согласие на сделку, недействительность сделок.*

Shakirov R. R.

master student

2nd year, Department of law and social Sciences

Naberezhnye Chelny Institute of Kazan Federal University

Russia, Naberezhnye Chelny

THE THEORY OF TRANSACTIONS AND THE THEORY OF LEGAL FACTS

The article presents the history of the theory of legal facts; the concepts of legal facts and transaction theory are considered, on the basis of which common features and distinctive features of these concepts are revealed, different opinions on this issue are given.

Keywords: *theory of legal facts, theory of transactions, legal facts, will and will, consent to the transaction, invalidity of transactions.*

Для каждой личности, вступающей в правоотношения, право имеет форму решения по конкретному спору и определяет границу в поведении человека. Современные изменения в области права вызывают необходимость в выяснении их доктринальных оснований. В связи с этими обстоятельствами активизировалась дискуссия о дополнении общей теории юридических фактов.

Юридический факт - это центральная категория в юриспруденции. Любое правоотношение связано с этим понятием. Кроме того, юридические факты способствуют динамике общественных отношений, а именно их возникновению, изменению, прекращению.

Итак, рассмотрим подробно такое сложное явление, как юридические факты. Для определения юридического факта требуется комплексный подход к изучению данной категории. В науке разработана теория юридических фактов, которая признается одной из важнейших в цивилистике.

В правовой доктрине впервые термин "юридический факт" появился в XIX в. в работе Ф.К. фон Савиньи "Система современного римского права" (*System des heutigen romischen Rechts*, т. II, 1840). Исследуя правоотношения, ученый писал: "Я называю события, вызывающие возникновение или окончание правоотношений, юридическими фактами"³⁶. Помимо общего понятия юридических фактов, автор изложил их различия (можно сказать, классифицировал их).

Многие ученые в своих работах ссылаются на Ф. К. фон Савиньи как на основателя учения о юридической сделке.

По мнению О.А. Красавчикова, "рассмотрение проблем юридических фактов ведется применительно к отдельным видам этих фактов и отдельным правовым институтам гражданского права. В частности, наукой созданы учения о сделке (договоре), о неправомерных действиях, подвергнуты обсуждению основания возникновения важнейших видов гражданских правоотношений (права собственности, отдельных видов обязательств и т. д.)."³⁷

Юридически значимым свойством сделки является ее волевой характер. Сделка порождает юридические последствия потому, что является продуктом свободной частной воли (единственного творческого начала частного права), является волевым актом, т.е. действием, продиктованным "волей действующего лица, непосредственно направленной на возникновение или прекращение юридического отношения". Любой дефект свободной воли, процесса или результата ее внешнего выражения дает дефектную сделку.

³⁶ Савиньи Ф.К. фон. Система современного римского права. В 8 т. Т. 2 / пер. с нем. Г. Жигулина ; под ред. О. Кутателадзе, В. Зубаря. Москва, 2012. С. 212

³⁷ См.: Красавчиков О.А. Юридические факты в советском гражданском праве. Москва, 1958. С. 4

По поводу этой доктрины, автором которой является К.Ф. фон Савиньи, были высказаны существенные критические замечания Альфредом Манингом еще в 1907 г.³⁸

Тем не менее до настоящего времени большинство юристов полагают, что воля и волеизъявление как действие и есть сделка.

Известный цивилист К.И. Скловский полагает, что изучение сделки обычно начинается с обсуждения воли и волеизъявления и состоит, во-первых, в изучении тех факторов, которые формируют волю, и во-вторых, в изучении процесса выражения (изъявления) сформированной воли вовне таким образом, чтобы она могла быть воспринята другими людьми. Традиционно привлекает внимание значение воли и волеизъявления как обоснования действия сделки³⁹.

При этом по общему правилу субъекты гражданского права изъявляют свою волю без какого-либо одобрения сторонних лиц, но в ряде случаев действие не может быть признано сделкой, поскольку для его совершения требуется разрешительное (предварительное) или одобрительное (последующее) волеизъявление другого лица - согласие. Согласие есть форма участия стороннего лица, выражающегося в восполнении "недостающих элементов" дееспособности одного субъекта действиями другого субъекта⁴⁰.

Вместе с тем принятие новой нормы о согласии в редакции проекта не устраняет всех проблем правоприменительной практики. Так, одной из проблем является то, что в законе нет нормы, которая бы содержала общие правила о временном соотношении разрешительного волеизъявления и одобряемого действия. Специальные нормы регулируют этот вопрос каждая по-разному.

По мнению М.А. Рожковой, "выражение согласия (односторонняя сделка) есть обязательный юридический факт, необходимый для накопления юридического состава; до его получения в тех случаях, когда согласие признается обязательным, все совершенные действия рассматриваются как действия, не влекущие юридических последствий"⁴¹.

Действующее гражданское законодательство РФ в достаточно ограниченной степени восприняло идею о недействительности сделок, совершенных без необходимого согласия. Только лишь две статьи § 2 гл. 9 ГК РФ содержат нормы об оспоримости неодобренных сделок. Так, в нормах ст. 175 и 176 ГК РФ установлено положение об оспоримости сделок,

³⁸ См.: Манинг А. Развитие и критика учения о волеизъявлении // Вестник гражданского права. 2008. N 4. Т. 8. С. 192 - 215.

³⁹ См.: Скловский К.И. Сделка и ее действие // Вестник гражданского права. 2012. N 3.

⁴⁰ См.: Чеговадзе Л.А., Касаткин С. Согласие на совершение сделки и его функциональное назначение как средства гражданско-правового регулирования // Бизнес и право: проблемы науки и практики: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 25 - 26 марта 2011 г. Н. Новгород: НКИ, 2011. С. 305. 344 с.

⁴¹ См.: Рожкова М.А. Теории юридических фактов гражданского и процессуального права: понятия, классификации, основы взаимодействия: Дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2010. С. 141.

совершенных несовершеннолетними в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет без согласия родителей, а также сделок, заключенных гражданами, ограниченными в дееспособности, без согласия попечителя. При этом в гражданском законодательстве отсутствует общее правило, устанавливающее конкретную разновидность недействительности (ничтожность или оспоримость) для таких "порочных" сделок, которые совершены без необходимого одобрения. В связи с этим вывод о ничтожности или, напротив, об оспоримости сделки, заключенной без согласия, может быть сделан лишь на основании системного толкования гражданско-правовых норм о недействительности сделок.

Использованные источники.

1. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: Общие положения. М.: Статут, 2011. С. 151. 847 с.
2. Манигк А. Развитие и критика учения о волеизъявлении // Вестник гражданского права. 2008. N 4. Т. 8. С. 192 - 215.
3. Рожкова М.А. Теории юридических фактов гражданского и процессуального права: понятия, классификации
4. Савиньи Ф.К. фон. Система современного римского права. В 8 т. Т. 2 / пер. с нем. Г. Жигулина ; под ред. О. Кутателадзе, В. Зубаря. Москва, 2012. С. 212
5. Красавчиков О.А. Юридические факты в советском гражданском праве. Москва, 1958. С. 4
6. Скловский К.И. Сделка и ее действие // Вестник гражданского права. 2012. N 3.
7. Чеговадзе Л.А., Касаткин С. Согласие на совершение сделки и его функциональное назначение как средства гражданско-правового регулирования // Бизнес и право: проблемы науки и практики: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 25 - 26 марта 2011 г. Н. Новгород: НКИ, 2011. С. 305. 344 с.

*Шibaева А.С.
магистрант, 2 курс
кафедра «Гражданского права и процесса»
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г. Киров
Научный руководитель: Буторина Т.Н., кандидат юридических
наук, доцент*

**МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ ПРИ РАССМОТРЕНИИ
АДМИНИСТРАТИВНЫХ ДЕЛ В СФЕРЕ РЕКЛАМНОГО
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

Аннотация: *Статья посвящена изучению административной ответственности субъектов рекламной деятельности за нарушение рекламного законодательства, в частности применению положений ст. 2.9 КоАП РФ. Предлагается систематизировать практику применения данной нормы, чтобы максимально четко, насколько это возможно, очертить рамки признания деяния малозначительным, а также установить некие общие положения, исключающие вынесение противоречащих друг другу решений. Указанные введения могут способствовать улучшению качества правового регулирования общественных отношений, складывающихся в сфере рекламной деятельности.*

Ключевые слова: *реклама, незаконная реклама, ненадлежащая реклама, ответственность, рекламопроизводитель, рекламодатель, федеральная антимонопольная служба, антимонопольный орган.*

*Shibaeva A.S.
master student, 2 year
department of "Civil law and process"
the direction of training "Jurisprudence"
FGBOU VO "Vyatka State University"
Russia, the city of Kirov*

**INSIGNIFICANCE IN THE CONSIDERATION OF ADMINISTRATIVE
CASES IN THE FIELD OF ADVERTISING LEGISLATION**

Annotation: *The article is devoted to the study of administrative responsibility of the subjects of advertising activity for violation of advertising legislation, in particular, application of the provisions of Art. 2.9 of the Administrative Code of the Russian Federation. It is proposed to systematize the practice of applying this norm in order to delineate, as far as possible, the framework for recognizing the act as insignificant, and also to establish certain general provisions that preclude the making of contradictory decisions. These introductions can contribute to the improvement of the quality of legal regulation of public relations in the field of advertising.*

Keywords: *advertising, illegal advertising, improper advertising, responsibility, advertising producer, advertising distributor, advertiser, federal*

antimonopoly service, antimonopoly authority.

Пунктом 1 статьи 38 Федерального Закона N 38-ФЗ «О рекламе» установлено, что нарушение физическими или юридическими лицами законодательства Российской Федерации о рекламе влечет за собой ответственность в соответствии с гражданским законодательством. Согласно пункту 4 той же статьи нарушение рекламоделателями, рекламопроизводителями, рекламодателями законодательства Российской Федерации о рекламе влечет за собой ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации об административных правонарушениях.

Глава 14 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее - КоАП РФ) носит название "Административные правонарушения в области предпринимательской деятельности и деятельности саморегулируемых организаций". Несколькими из составов правонарушений, находящихся в данной главе КоАП РФ, предусмотрена ответственность за нарушения в области рекламы. Соответственно, при рассмотрении дел о нарушении рекламного законодательства применяются правила общей части КоАП РФ. Так, помимо прочих положений, применяется положение ст. 2.9 КоАП РФ следующего содержания: "При малозначительности совершенного административного правонарушения судья, орган, должностное лицо, уполномоченные решить дело об административном правонарушении, могут освободить лицо, совершившее административное правонарушение, от административной ответственности и ограничиться устным замечанием".

Из прямого текста закона не совсем понятны критерии оценки малозначительности правонарушений. С целью разъяснения положений КоАП РФ, в том числе относительно применения положения ст. 2.9 КоАП РФ в правонарушениях, связанных с рекламой, было опубликовано письмо Федеральной Антимонопольной Службы от 30 сентября 2013 г. N АК/38198/13 «О малозначительности в рекламе», в котором сформулировано определение малозначительного административного правонарушения, указаны условия квалификации правонарушения как малозначительного, а также определены некоторые правила оценки обстоятельств дела. Так же в указанном письме делается отсылка к постановлению Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24.03.2005 N 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях", к постановлению Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 02.06.2004 N 10 "О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при рассмотрении дел об административных правонарушениях", где так же содержится расширительное толкование указанной нормы и ее применения.

Помимо ссылок на положения вышеприведенных Постановлений, ФАС выделила некоторые возможные обстоятельства дел, которые исходя из практики применения судами ст. 2.9 КоАП РФ указывают на

малозначительность и позволяют прекратить производство по делу. Такими обстоятельствами являются:

- небольшой масштаб рекламной кампании - один или незначительное количество номеров СМИ (или иных рекламоносителей), в которых распространялась реклама, один или незначительное количество дней, в которые распространялась реклама;

- отсутствие жалоб со стороны потребителей или организаций-конкурентов о введении их в заблуждение или о нарушении их прав рекламой;

- отсутствие ранее вынесенных в отношении лица, в отношении которого возбуждено дело об административном правонарушении, постановлений о привлечении к административной ответственности за нарушения Федерального закона "О рекламе" в данной сфере (факт совершения правонарушения впервые);

- отсутствие пренебрежительного отношения к положениям законодательства при распространении рекламы.

Как возможно определить является ли нарушение рекламного законодательства малозначительным? Для этого следует выяснить, на какие обстоятельства антимонопольные органы могут обратить внимание при вынесении решения о признании деяния малозначительным и какова их аргументация. Анализ практики применения положения ст. 2.9 КоАП РФ указывает на достаточно малое количество дел, где УФАС признало деяние малозначительным и освободило лицо, совершившее правонарушение, от административной ответственности. Рассмотрев данные дела подробнее, можно сделать несколько выводов касательно некоторых особенностей восприятия антимонопольными органами позиций высших судов, а также законодательства в целом.

Управления федеральной антимонопольной службы зачастую при обосновании своего решения о признании допущенного лицом правонарушения малозначительным руководствуются положениями письма ФАС в части обстоятельств, указывающих на малозначительность деяния. Так, помимо признаков малозначительности, указанных в письме ФАС, антимонопольными органами в качестве таковых признаются:

- отсутствие отягчающих обстоятельств;
- отсутствие в незаконной рекламе угрозы охраняемым общественным отношениям, а также отсутствие вреда, причиненного незаконной рекламой;
- признание вины и раскаяние лица, совершившего правонарушение;
- добровольное прекращение нарушения.

Подводя итог, следует сказать, что практика применения антимонопольными органами положения о малозначительности правонарушения в сфере рекламного законодательства невелика и неоднозначна. При этом среди региональных управлений ФАС присутствуют некоторые расхождения в понимании отдельных позиций высших судов и применении законодательства. В каждом отдельном случае

результат оценки деяния и его обстоятельств зависит от субъективного восприятия лица, рассматривающего дело, равно как и то, будет ли должным образом рассмотрено ходатайство о применении малозначительности. Решаются эти сложности позициями высших судов и ФАС лишь отчасти. Становится очевидной необходимость анализа и систематизации практики применения данной нормы, чтобы максимально четко, насколько это возможно, очертить рамки признания деяния малозначительным, а также установить некие общие положения, исключающие вынесение противоречащих друг другу решений.

Использованные источники:

1. Кодекс РФ об административных правонарушениях (КоАП РФ) от 30.12.2001 N 195-ФЗ // Российская газета, N 256, 31 декабря 2001 года.
2. Федеральный закон от 13 марта 2006 г. N 38-ФЗ «О рекламе» (с изм. и доп. от 18 декабря 2006 г., 9 февраля, 12 апреля, 21 июля 2007 г.) // «Российская газета» от 15 марта 2006 г.
3. Письмо Федеральной Антимонопольной Службы от 30 сентября 2013 г. N АК/38198/13 «О малозначительности в рекламе».

*Щерба Л.М., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Маркетинг и инженерная экономика»
Донской государственной технической университет
Россия, г. Ростов-на-Дону*

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПОВ СОЦИАЛЬНОГО МАРКЕТИНГА В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Аннотация: *Статья посвящена раскрытию возможностей социального маркетинга в аспекте совершенствования сферы здравоохранения в Российской Федерации. В работе приведен перечень проблем данной сферы, решение которых возможно за счет реализации программ социального маркетинга, определены основные направления формирования маркетинговых социальных программ.*

Ключевые слова: *социальный маркетинг, сфера здравоохранения, маркетинговая стратегия, модели поведения целевых групп.*

*Shcherba L. M., candidate of engineering sciences, associate professor
associate professor of the department of marketing and engineering
economics of Don state technical university
Russia, Rostov-on-Don*

REALIZATION OF THE PRINCIPLES OF SOCIAL MARKETING IN HEALTH SECTOR

Abstract: *Article is devoted to disclosure of opportunities of social marketing within improvement of health sector in the Russian Federation. The list of problems of this sphere which solution is possible due to implementation of programs of social marketing is provided in work, the main directions of formation of marketing social programs are defined.*

Keywords: *social marketing, health sector, marketing strategy, behavior models of target groups.*

Социальный маркетинг сравнительно недавно выделился как новая, социально ориентированная концепция маркетинговой деятельности и в последнее время широко распространяется и активно развивается. Придерживаясь позиций относительно дефиниции социального маркетинга, изложенных А. Андреасоном и Ф. Котлером [1,2], как на наш взгляд, более стройных и обоснованных, можем предположить, что социальный маркетинг, применяющий инструменты маркетинга классического для маркетингового сопровождения программ, направленных на изменение поведения целевой аудитории, с целью улучшения благополучия, как индивида, так и всего общества в целом, может являться одним из инструментов совершенствования социальной политики в сфере здравоохранения. В предметную область социального маркетинга не входят коммерческие аспекты, это позволяет сделать предположение, что в рамках ответственности социального маркетинга должно находиться создание

благоприятного социального эффекта, но никак не бизнес интересы участников сферы здравоохранения [3].

Как отмечается в докладе НИУ ВШЭ «Здравоохранение: современное состояние и возможные сценарии развития» 2017 года, минувшие 15 лет отмечены позитивными изменениями в отношении российских граждан к своему здоровью, активизацией политики государства в сфере охраны здоровья, повышением доступности медицинской помощи и увеличением средней продолжительности жизни. Вместе с тем по основным показателям состояния здоровья граждан мы проигрываем всем развитым странам, а здравоохранение рассматривается гражданами как наиболее ожидаемое направление государственных инвестиций [4].

В недавнем прошлом негативные явления в экономической и социальной сферах, такие как высокая заболеваемость и смертность, снижение качества жизни, отрицательный прирост народонаселения способствовали разработке и внедрению в практическую медицину самостоятельного профилактического направления - восстановительной медицины, как части интегрированной медицинской услуги. Однако, в нашей стране, несмотря на рост доходов населения, медицина продолжает заниматься в большей степени интенсивной терапией и реанимацией, то есть «решением проблем по мере их поступления», а не профилактикой и реабилитацией [5].

Одним из видов маркетинговой стратегии в современном здравоохранении, как представляется, должна стать стратегия социального маркетинга, которая предполагает изменение модели поведения целевых групп населения в аспекте отношения к рассматриваемой в данной статье сфере. Гражданам необходимо заботиться о своей информированности и брать на себя ответственность за собственное здоровье и выбор медицинских услуг. Это не означает, что они должны управлять их оказанием, не прислушиваясь к мнению врачей и экспертов. В сферу задач социального маркетинга входит привитие гражданам модели поведения, обеспечивающей заботу о собственном здоровье, в том числе об обеспечении себе и близким достойного качества жизни [6]. Социальный маркетинг посредством реализации специальных программ может способствовать решению таких остро стоящих перед сферой здравоохранения проблем, как пропаганда и развитие здорового образа жизни, в т.ч. расширение вовлеченности населения в занятия физкультурой и спортом, повышение информированности населения об основных элементах и принципах здорового образа жизни. Сюда же можно отнести работу по обеспечению граждан информацией о доступности качественных медицинских услуг, системе оказания медицинской помощи, лекарственного обеспечения. К аспектам социального маркетинга в здравоохранении также относится решение проблем, связанных с минимизацией таких негативных явлений современного общества, несущих серьезный ущерб здоровью граждан, как табакокурение, употребление алкоголя, наркотических средств.

Распространение принципов социального маркетинга на сферу здравоохранения может способствовать приращению эффекта от мероприятий по ее совершенствованию за счет усиления активности непосредственного благополучателя – потребителя медицинских услуг и проектов.

Использованные источники:

1. Andreasen AR (1995). Marketing social change: changing behaviour to promote health, social, development, and the environment. San Francisco: Jossey-Bass Publications.
2. Котлер Ф., Ли Н. Маркетинг для государственных и общественных организаций. СПб.: Питер, 2008.
3. Щерба Л.М. Проблемы дефиниции социального маркетинга: междисциплинарный аспект // Сборник трудов международной научно-практической конференции "Институциональные императивы развития экономики России", 01-02 февраля 2016 года / Ростов-на-Дону: изд. центр ДГТУ, 2016. С. 113-120.
4. Здравоохранение: современное состояние и возможные сценарии развития [Текст] : докл. к XVIII Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 11—14 апр. 2017 г. / рук. авт. кол. С. В. Шишкин; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2017.
5. Маркетинг медицинских услуг: практические решения [Электронный ресурс]. – URL: http://cathedra-mag.ru/knowledgebase_category/%D0%BC%D0%B0%D1%80%D0%BA%D0%B5%D1%82%D0%B8%D0%BD%D0%B3/(дата обращения:12.04.2018).
6. Макарова Т.Н., Пьянова Н.В., Шаликова И.В. Маркетинг в медицине // Приоритетные направления развития теории и практики маркетинга и коммерции : материалы конференции / М.-Берлин: Директ-Медиа, 2015.

Ягодзинский А.П.
студент 2 курс факультет «Юриспруденция»
Институт прокуратуры РФ
Саратовская государственная юридическая академия
Россия, г. Саратов
Научный руководитель: Абалдуев В.А.
профессор кафедры трудового права
Саратовская государственная юридическая академия
Yagodzinsky AP
2nd year student of the faculty "Jurisprudence"
Institute of Prosecution of the Russian Federation
Saratov State Law Academy
Russia, Saratov
Scientific adviser: Abalduev VA,
Professor of the Department of Labor Law
Saratov State Law Academy

**СРОЧНЫЙ ТРУДОВОЙ ДОГОВОР С ПЕНСИОНЕРОМ:
ДИСКРИМИНАЦИЯ ИЛИ ОПРАВДААННАЯ ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ**

Аннотация: *статья посвящена критическому анализу нормы статьи 59 ТК РФ, допускающей заключение срочных трудовых договоров с пенсионерами по старости. Учитывается практика Конституционного Суда РФ и мнения специалистов по данной проблеме.*

**FIXED-TERM CONTRACTS WITH PENSIONERS:
DISCRIMINATION OR JUSTIFY DIFFERENTIATION**

Abstract: *The article is devoted to a critical analysis of the norm of Article 59 of the Labor Code of the Russian Federation, allowing for the conclusion of fixed-term employment contracts with old-age pensioners. The practice of the Constitutional Court of the Russian Federation and the opinions of specialists on this issue are taken into account.*

Статьи 58 Трудового кодекса РФ (далее – ТК РФ) допускает два варианта заключения трудового договора: на неопределённый срок и срочный трудовой договор.

Трудовой договор на определенный срок не является общим правилом, и такие отношения могут возникать в обстоятельствах прямо указанных в законе. Одним из оснований заключения срочного трудового договора согласно абзацу 3 части 2 ст. 59 ТК РФ является наличие у гражданина статуса пенсионера по возрасту (*данная формулировка сама по себе требует уточнения, поскольку такого вида пенсионного обеспечения не предусматривает законодательство РФ о страховых пенсиях. Есть пенсия по старости*⁴²).

⁴² См. ст. 8 Федерального закона от 28.12.2013г. № 400-ФЗ (ред. от 19.12.2016) «О страховых пенсиях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собр. законодательства РФ. 2013. № 52 (часть I), ст. 6965.

Наличие такого основания в нормах ТК РФ не обеспечивает стабильности трудовых отношений с такими работниками и вызывает обоснованные вопросы насчет обоснованности введения такого правила в нормы трудового права РФ.

Заметим, что неограниченное право работодателей принимать пенсионеров на определенный срок по соглашению сторон, без мотивации срочного характера таких отношений никак не было объяснено законодателем при принятии ТК РФ.

В последние годы в теории трудового права и в экономической литературе оно оправдывается желанием повысить конкурентоспособность этой группы лиц на рынке труда⁴³. При этом дискриминационная сторона (направленность) этого правила обычно не обсуждается.

Таким образом, можно сделать вывод, что в решении данного актуального вопроса происходит столкновение двух прямо противоположных тенденций регулирования труда:

стремление государства облегчить ситуацию с возможным увольнением пенсионера для работодателя;

неоправданное ограничение прав пенсионеров по старости, которое, по сути, является дискриминацией в трудовых отношениях.

В ТК РФ выбор сделан в пользу первой тенденции. Работодатель не должен обосновывать срочный характер предлагаемой пенсионеру работы иными объективными границами, мотивировав ее только фактом наличия пенсионного статуса⁴⁴.

Однако, это решение не далеко не всеми признается основанным. Эта проблема существует и в законодательстве других стран⁴⁵.

Для ее анализа есть необходимость вспомнить и историю связанного с этим вопроса в КЗоТ РФ.

В 1991 году в ст. 33 КЗоТ РФ был внесен п.1.1 – основание увольнение по инициативе работодателя в связи с достижением работником пенсионного возраста. Но уже в 1992 году Постановлением Конституционного Суда РСФСР⁴⁶ эта норма признана неконституционной и была отменена. При этом спорная норма признана не соответствующей принципам равенства в сфере труда, гарантированным Конституцией РСФСР 1978 г., статьей 5 Закона РФ от 19 апреля 1991 г. «О занятости населения в РФ», а также Постановлением ВС РСФСР от 22.11.1991 № 1920-1 «О Декларации прав и свобод человека и

⁴³ См.: Батусова Е.С. Правовое регулирование срочных трудовых договоров в России и некоторых зарубежных странах (сравнительно-правовое исследование): дисс., канд. юр. наук: 12.00.05. Нац. исследовательский университет «ВШЭ» - М., 2014. С. 92

⁴⁴ Увольнение пенсионера по истечении срока договора признается законным, если срок трудового договора не был мотивирован ничем иным, кроме данного социального статуса гражданина. См.: Апелляционное определение Верховного суда Республики Карелия от 01.09.2015г. по делу № 33-3390/2015

⁴⁵ См.: Актуальные проблемы трудового права: учебник для магистров / М.И. Акатнова, А.А. Андреев, Э.Н. Бондаренко и др.; отв. ред. Н.Л. Лютов. М.: Проспект, 2017.

⁴⁶ См.: Постановление Конституционного суда РСФСР от 04.02.1992г. № 2П-3 «По делу о проверке конституционности правоприменительной практики расторжения трудового договора по основанию, предусмотренному пунктом 1.1 статьи 33 КЗоТ РСФСР» // Ведомости СНД и ВС РФ", 1992. №13, ст. 669

гражданина»⁴⁷, рядом Рекомендаций МОТ о запрете дискриминации в сфере труда.

В этом же постановлении КС РСФСР подчеркивалось, что работодатель не вправе предлагать лицу, достигшему пенсионного возраста, заменить бессрочный трудовой договор на трудовой договор с определенным сроком.

Таким образом, ограничение трудовых прав гражданина, только исходя из его статуса пенсионера, бесспорно, признавалось дискриминационным.

Статья 3 ТК РФ также не допускает ограничений трудовых прав на стабильную занятость по мотивам возраста и в зависимости от других обстоятельств, не связанных с деловыми качествами работника.

Сомнения насчет дискриминационного характера рассматриваемой нормы ст. 59 ТК РФ стали предметом рассмотрения в Конституционном Суде РФ. Однако Конституционный Суд РФ в Определениях от 15.05.2007 № 378-О-П⁴⁸ и от 22.11.2012 № 2078-О, признав законность срочных отношений с пенсионером, указал и без того очевидное правило: срочный трудовой договор с пенсионером по возрасту может заключаться только по соглашению сторон.

При этом судебная практика показывает, даже в случае давления при заключении срочного трудового договора, работникам трудно доказать это⁴⁹. Суды, как правило, признают заключение срочных трудовых договоров с пенсионерами законным (См.: Апелляционное определение Магаданского областного суда от 12.01.2016 по делу № 2-2672/2015, 33-7/2016; 33-1538/2015; Апелляционные определения Московского городского суда от 28.04.2016 по делу № 33-17385/2016, от 16.02.2016 по делу № 33-2886/2016, Самарского областного суда от 12.11.2015 по делу № 33-12735/2015.).

Именно это указано в особом мнении судьи КС РФ О.С. Хохряковой по определению от 15 мая 2007 г.: безработица, конкуренция на рынке труда, отсутствие средств к существованию вынуждают гражданина соглашаться на заведомо невыгодные условия, иначе договор вообще не будет заключен, в связи с этим при заключении трудового договора пенсионеру будет достаточно сложно спорить в суде условия о виде трудового договора⁵⁰.

В 2009 году в Государственную Думу ФС РФ был внесен законопроект об исключении поступающих на работу пенсионеров по возрасту из перечня

⁴⁷ См.: Ведомости СНД РСФСР и ВС РСФСР. 1991. № 52, ст. 1865.

⁴⁸ См.: Вестник Конституционного Суда РФ. 2007. № 6; второй документ не опубликован.

⁴⁹ См.: также *Жижерина Ю.* Особенности трудовых отношений с пенсионерами // Кадровая служба и управление персоналом предприятия. 2016. № 10.

⁵⁰ См.: Особое мнение судьи Конституционного суда О.С.Хохряковой к Определению Конституционного Суда РФ от 15.05.2007 №378-О-П «Об отказе в принятии к рассмотрению запроса Амурского городского суда Хабаровского края о проверке конституционности положения статьи 59 Трудового кодекса Российской Федерации» // Вестник Конституционного Суда РФ. 2007. №6.

лиц, с которыми допускается по соглашению сторон заключение срочного трудового договора. Этот законопроект не был поддержан⁵¹.

Есть основания полагать, что это было сделано исключительно в интересах работодателя. При этом аспект дискриминационности такого положения не затрагивался.

Таким образом, приходится сделать вывод, что при обсуждении данного вопроса во всех случаях однозначно преобладает позиция обеспечения интересов работодателей. Серьезных исследований этой проблемы ни в теории трудового права, ни в материалах судебной практики не проводилось.

Считаем, что для объективного и справедливого решения вопроса о праве пенсионеров работать неопределенный срок без необходимости доказывать злоупотребления со стороны работодателя следует провести полноценное изучение того, насколько норма абзаца 3 ч.2 ст. 59 ТК РФ повлияла на занятость пенсионеров и стоит ли для этого жертвовать их правом на недискриминацию в сфере труда.

По результатам такого анализа, в том числе основанного на материалах всероссийского обзора судебной практики, думаем, следовало бы включить статус пенсионера по старости в перечень дискриминационных оснований ст. 3 ТК РФ.

Использованные источники:

1. Ст. 8 Федерального закона от 28.12.2013г. № 400-ФЗ (ред. от 19.12.2016) «О страховых пенсиях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собр. законодательства РФ. 2013. № 52 (часть I), ст. 6965.
2. Батусова Е.С. Правовое регулирование срочных трудовых договоров в России и некоторых зарубежных странах (сравнительно-правовое исследование): дисс., канд. юр. наук: 12.00.05. Нац. исследовательский университет «ВШЭ» - М., 2014. С. 92
3. Апелляционное определение Верховного суда Республики Карелия от 01.09.2015г. по делу № 33-3390/2015
4. Актуальные проблемы трудового права: учебник для магистров / М.И. Акатнова, А.А. Андреев, Э.Н. Бондаренко и др.; отв. ред. Н.Л. Лютов. М.: Проспект, 2017.
5. Постановление Конституционного суда РСФСР от 04.02.1992г. № 2П-3 «По делу о проверке конституционности правоприменительной практики расторжения трудового договора по основанию, предусмотренному пунктом 1.1 статьи 33 КЗоТ РСФСР» // Ведомости СНД и ВС РФ", 1992. №13, ст. 669
6. Ведомости СНД РСФСР и ВС РСФСР. 1991. № 52, ст. 1865.

⁵¹ См.: Законопроект № 207713-5 «О внесении изменения в статью 59 Трудового кодекса Российской Федерации». Автоматизированная система обеспечения законодательной деятельности. Официальный сайт Государственной Думы. URL: <http://asozd2.duma.gov.ru/main.nsf/%28SpravkaNew%29?OpenAgent&RN=207713-5&02> (дата обращения: 26.10.2017)

7. Вестник Конституционного Суда РФ. 2007. № 6; второй документ не опубликован.
8. Жижерина Ю. Особенности трудовых отношений с пенсионерами // Кадровая служба и управление персоналом предприятия. 2016. № 10.
9. Особое мнение судьи Конституционного суда О.С.Хохряковой к Определению Конституционного Суда РФ от 15.05.2007 №378-О-П Вестник Конституционного Суда РФ. 2007. №6.
10. Законопроект № 207713-5 «О внесении изменения в статью 59 Трудового кодекса Российской Федерации».

УДК 336.719

*Яковлева К.О.
студент магистратуры
Ковалева Н. А., к.э.н.
доцент
Финансовый университет
при правительстве Российской Федерации
Россия, Москва
Yakovleva K.O.
master's student
Kovaleva N.A., c.e.s.
docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow*

**АКТУАЛЬНОСТЬ ВОПРОСОВ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ
КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ РФ В
СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ
THE ACTUALITY OF MANAGEMENT QUALITY OF COMMERCIAL
BANKS' CREDIT PORTFOLIO IN THE RUSSIAN FEDERATION IN
MODERN CONDITIONS**

Аннотация: *Анализ отдельных показателей совокупного кредитного портфеля российских коммерческих банков выявил две тенденции – увеличение объёма кредитного портфеля и снижение его качества. Таким образом, грамотное управление качеством кредитного портфеля – актуальный вопрос для российских коммерческих банков.*

Abstract: *Analysis of some indicators of the total loan portfolio of Russian commercial banks revealed two trends – an increase in the volume of the loan portfolio and a decrease in its quality. Thus, proper credit portfolio quality management is a topical issue for Russian commercial banks.*

Ключевые слова: *коммерческий банк, кредитный портфель, управление качеством кредитного портфеля*

Key words: *commercial bank, credit portfolio, quality management of credit portfolio*

В целях преодоления финансово-экономического кризиса, возникшего по ряду причин, в числе которых снижение цен на невозобновляемые энергоресурсы и введение западных санкций, основное внимание уделяется развитию отечественной экономики и импортозамещению. При таких непростых условиях банковский сектор должен не просто выстоять, но и способствовать модернизации отраслей российской экономики. В текущей ситуации ключевой момент для коммерческих банков – это грамотное управление кредитным портфелем, повышение его качества.

Анализ экономической литературы по вопросу трактовки понятия «кредитный портфель» показал, что под данным термином понимается совокупность ссуд, выданных межбанковских кредитов, размещённых в других банках депозитов и прочих активов кредитного характера, классифицированных с учётом уровня риска, степени доходности и ликвидности.

Под качеством кредитного портфеля понимают «такое свойство его структуры, которое обладает способностью обеспечивать максимальный уровень процентной доходности при допустимом уровне кредитного риска и ликвидности баланса» [1, с.42]. Однако, в современных условиях жёсткой конкуренции в банковском секторе целью кредитной политики банка не всегда является формирование сбалансированного портфеля в отношении доходности и риска. Например, в целях привлечения новых клиентов, завоевания определённых ниш на рынке или укрепления конкурентной позиции банк может осуществлять выдачу кредитов с большим риском и меньшей доходностью. Таким образом, в определение сущности кредитного портфеля необходимо включать элементы кредитного менеджмента.

Резюмируя вышеизложенное можно сказать, что под управлением качеством кредитного портфеля понимается нахождение компромисса между основными индикаторами кредитных операций финансовой организации: рисковостью, доходностью, ликвидностью, целенаправленностью.

Одним из основных этапов управления качеством кредитного портфеля является анализ его показателей. На рисунке 1 представлена динамика совокупного кредитного портфеля российских коммерческих банков [2, 3].

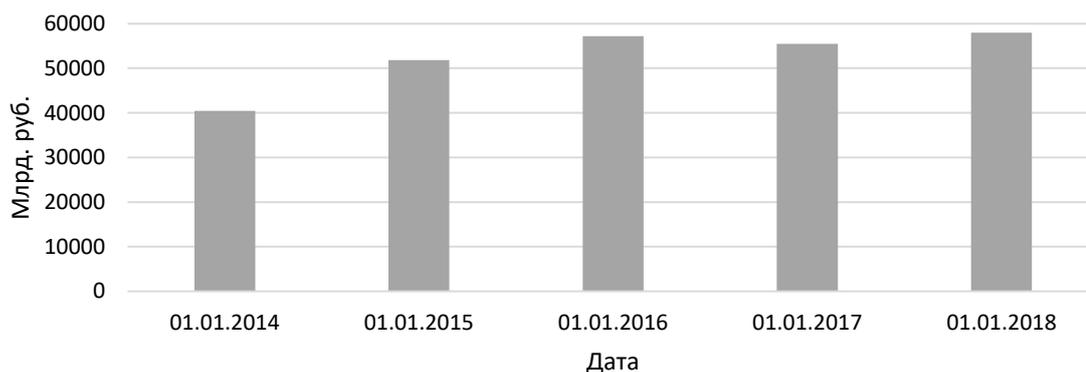


Рисунок 1. Динамика совокупного кредитного портфеля российских коммерческих банков

Анализ диаграммы в целом выявил тенденцию роста объёма кредитного портфеля за исследуемый период с 40 до 58 триллионов рублей. Однако, по итогам 2016 года наблюдается сокращение более, чем на 2 триллиона. Эксперты объясняют такое падение снижением кредитной активности ввиду уменьшения реальных доходов населения и высоких процентных ставок. Кроме того, укрепление курса рубля в 2016 году привело к отрицательной переоценке валюты, что также отразилось на объёме кредитного портфеля. За 2017 год показатель вырос на 2,5 триллиона рублей, что связывают с постепенным восстановлением экономики и «разморозкой» кредитования.

На оценку качества кредитного портфеля также влияет анализ его структуры. Существует множество критериев сегментации, например, по субъектам кредитования, по объектам и назначению кредита, по срокам кредитования, по размеру ссуд, по наличию и характеру обеспечения, по методам погашения кредита, по кредитоспособности заёмщика, по отраслевой принадлежности заёмщика, по валюте кредита и так далее.

Анализ структуры кредитного портфеля проводится в целях выявления операций, повышающих степень совокупного кредитного риска: чрезмерной концентрации кредитных операций в одном сегменте, доли крупных ссуд, а также ссуд, предоставленных заёмщикам с низкой кредитоспособностью.

В таблице 1 представлена структура кредитов, предоставленных российскими банками в разрезе субъектов кредитования [2, 3].

Таблица 1. Структура совокупного кредитного портфеля российских коммерческих банков в разрезе субъектов кредитования, %

Дата	Доля кредитов, выданных		
	физическим лицам	нефинансовым организациям	кредитным организациям
01.01.2014	24,6	55,7	12,7
01.01.2015	21,9	57,0	13,3
01.01.2016	18,7	58,2	15,1
01.01.2017	19,5	54,3	16,4
01.01.2018	21,0	52,1	16,9

Данные таблицы 1 свидетельствуют, что наибольший удельный вес в совокупном кредитном портфеле имеют корпоративные кредиты. Однако в последние два года наблюдается тенденция снижения их доли. Снижение темпов кредитования юридических лиц во многом обусловлено стагнацией российской экономики. Рост доли межбанковских кредитов вызван трудностями с ликвидностью многих отечественных банков. Доля кредитов физическим лицам колебалась в зависимости от экономической ситуации. В период кризиса население склонно к сбережению, и, соответственно, темпы розничного кредитования падают. В период относительной стабильности наблюдался рост розничного кредитования, и многие банки стали переориентироваться в данном направлении, что обусловлено большей доходностью потребительских ссуд.

Для оценки степени риска кредитных вложений по субъектам кредитования необходимо оценить долю просроченной задолженности в общем объёме выданных кредитов (таблица 2) [2, 3].

Таблица 2. Доля просроченной задолженности по кредитам и прочим ссудам, предоставленным кредитными организациями РФ, %

Дата	Доля просроченной задолженности в общем объёме кредитов, депозитов и прочих размещённых средств банковского сектора	Доля просроченной задолженности в общем объёме кредитов и прочих средств, предоставленных		
		физическим лицам	нефинансовым организациям	кредитным организациям
01.01.2014	3,5	4,4	4,1	0,2
01.01.2015	3,8	5,9	4,2	0,6
01.01.2016	5,3	8,1	6,2	0,7
01.01.2017	5,2	7,9	6,3	1,0
01.01.2018	5,1	7,0	6,4	1,5

Данные таблицы 2 показывают общий рост доли просроченной задолженности за исследуемый период на 1,6%. Однако в 2016-2017 годах наблюдается тенденция к её снижению. Удельный вес просроченной задолженности по кредитам, предоставленным физическим лицам, наибольший, что является следствием ряда причин, основной из которых является сложность достоверной оценки кредитоспособности заёмщика-физического лица. Рост доли просроченной задолженности по межбанковским кредитам связан с тем, что у банков отсутствует возможность перекредитования: из-за западных санкций рынок внешних заимствований для банков закрыт, а ЦБ РФ сокращает поддержку банковского сектора.

Так как уровень кредитного риска российских банков обусловлен во многом качеством выданных корпоративных кредитов, необходимо отметить существенную долю просроченной задолженности по кредитам, предоставленным нефинансовым организациям. Банк России выделяет следующие факторы увеличения объёма просроченной задолженности

заёмщиков-юридических лиц: рост рисков хозяйственной деятельности, снижение прибыли до налогообложения и чистой прибыли, замедление роста активов предприятий, увеличение доли компаний с высокой долговой нагрузкой, рост числа фирм, утративших собственный капитал.

Одним из показателей качества кредитного портфеля является его ликвидность, на уровень которой влияет возможность продажи ссуд или их части благодаря их доходности и качеству. Таким образом, ликвидность кредитного портфеля тем выше, чем выше доля выданных кредитов, классифицированных в лучшие группы. В таблице 3 представлена структура ссудной задолженности российских коммерческих банков в разрезе категорий качества [2, 3].

Таблица 3. Структура ссудной задолженности российских коммерческих банков (доля ссуд, классифицированных по категориям качества в % от общего объёма выданных ссуд)

Ссуды	Дата				
	01.01.2014	01.01.2015	01.01.2016	01.01.2017	01.01.2018
Стандартные	42,9	46,8	45,2	44,0	44,9
Нестандартные	44,1	39,5	38,3	38,1	37,6
Сомнительные	6,9	6,8	8,2	8,5	7,5
Проблемные	2,0	2,2	2,4	3,0	3,1
Безнадёжные	4,0	4,6	5,9	6,5	6,9

Данные таблицы 3 свидетельствуют о том, что ухудшение общеэкономических условий в стране отрицательно отражается на качестве кредитного портфеля: доли проблемных и безнадёжных ссуд постоянно увеличиваются.

Анализ отдельных показателей совокупного кредитного портфеля российских коммерческих банков выявил две тенденции – увеличение объёма кредитного портфеля и снижение его качества. Таким образом, грамотное управление качеством кредитного портфеля – актуальный вопрос для российских коммерческих банков. Важным моментом является понимание управления кредитным портфелем как системы, предполагающей наличие определённых принципов, механизмов и этапов (рисунок 2).

Система управления качеством кредитного портфеля	
Принципы	<ul style="list-style-type: none"> • Основные (система показателей, системный характер управления, комплексность анализа) • Дополнительные (ориентированность, принцип перспективы, гибкость)
Механизмы	<ul style="list-style-type: none"> • Методы управления • Инструменты управления • Нормативно-правовое обеспечение • Кадровое обеспечение • Технологическое обеспечение
Этапы	<ul style="list-style-type: none"> • Планирование • Исполнение • Анализ • Контроль • Регулирование

Рисунок 2. Система управления качеством кредитного портфеля

Оптимальная структура кредитного портфеля, учитывающая изменения внешних факторов, является залогом финансовой устойчивости банка. В связи с этим формирование кредитного портфеля и его регулярный анализ позволяют кредитной организации разрабатывать и применять стратегию и тактику, нацеленные на динамичное развитие деловой активности на финансовом рынке.

Использованные источники:

1. Банковские риски: учебник / коллектив авторов; под ред. О.И.Лаврушина, Н.И.Валенцевой. – М.: КНОРУС, 2013. – 292 с.
2. Обзор банковского сектора РФ: №160 февраль 2016 г. – Центральный банк Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/obs_1602.pdf.
3. Обзор банковского сектора РФ (интернет-версия): №184 февраль 2018 г. – Центральный банк Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/obs_184.pdf.

Оглавление

Анненкова А.С., ПРИЧИНЫ, ПРЕПЯТСТВУЮЩИЕ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ, ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ.....	3
Арсланова Е. А., СВЯЗЬ И ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МАТЕМАТИКИ И ФИЛОСОФИИ	5
Багманов Р.Р., ЗАКОННОСТЬ В ПРАВОВОМ ГОСУДАРСТВЕ	8
Батырмурзаева З.М., Нурулаева З. Р., ОСОБЕННОСТИ ДИСКОНТНОГО ВЕКСЕЛЯ.....	11
Батырмурзаева З.М., Гусейнова Т.Э., ОТРАЖЕНИЕ НДС ПРИ ПЕРЕМЕНЕ ЛИЦ В ОБЯЗАТЕЛЬСТВЕ	14
Батырмурзаева З.М., Джапаров.А.Б., ОВЕРДРАФТ: УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ И ПОГАШЕНИЯ	17
Батырмурзаева З.М., Мансурова А.Н., ССУДНЫЙ СЧЕТ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ, ВИДЫ.....	20
Бурханова Т.С., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА.....	23
Вернова А.С., Серова Д.Б., ВЛИЯНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ НА КАЧЕСТВО ТОВАРА	27
Вехов Н.С., Кобзев Н.А., ПРОБЛЕМА ЗАКОННОСТИ ПРОДАЖИ ЛИЧНЫХ ВЕЩЕЙ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ И САЙТЫ ОБЪЯВЛЕНИЙ.....	29
Галяутдинова Г.И., Вдовин М.А., НОВЫЙ ПОДХОД К РЕШЕНИЮ ПРОБЛЕМ БЕЗОПАСНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ	32
Герасименко О.А., ОПЫТ РЕАЛИЗАЦИИ ГАРАНТИЙ ДОХОДНОСТИ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ В ПРОЕКТАХ ГЧП	36
Гилязова Г.М., ПЕРВАЯ КОНСТИТУЦИЯ ИСПАНСКОЙ МОНАРХИИ: ЕЁ ОСОБЕННОСТИ И ВЛЯНИЕ НА СТАНОВЛЕНИЕ ЛИБЕРАЛЬНЫХ ИДЕЙ.....	38
Гилязова Г.М., БАЙОНСКИЙ СТАТУТ.....	42
Гусакова М.С., ТРУДНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ	45
Дашкыл-оол Ч.Б., ЛОКАЛЬНОЕ ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ	49
Дубенко А.Ю., ИЗМЕНЕНИЯ ПО НАЛОГУ НА ДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО ОРГАНИЗАЦИЙ В 2018 ГОДУ	53
Дудкина П.А., АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ	

TOYOTA MOTOR CORPORATION	56
Захаров И.А., МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФОРМИРОВАНИЕМ ПОРТФЕЛЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ	60
Ибрагимова З.Н., РАЗВИТИЕ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В ДАГЕСТАНЕ	64
Идрисова Х.Д., ОТЛИЧИЕ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО СЕРТИФИКАТА ОТ ОБЫЧНОГО ВКЛАДА. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО СЕРТИФИКАТА	68
Капустина Е.В., Попов Н.В., ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РОССИИ.....	71
Карпов В.И., Безруких Д.В., СОЦИАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ РФ И СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕАЛИИ СТРАНЫ.....	74
Кательницкая А.В., РАССМОТРЕНИЕ ДЕЛА АРБИТРАЖНЫМ СУДОМ В НЕЗАКОННОМ СОСТАВЕ КАК БЕЗУСЛОВНОЕ ОСНОВАНИЕ ОТМЕНЫ СУДЕБНЫХ РЕШЕНИЙ В АПЕЛЛЯЦИОННОМ ПОРЯДКЕ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ	77
Ковальчук К.В., ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАДЗОР И КОНТРОЛЬ ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ	84
Кошелева Ю.Н., Гормакова Е.С., ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ	89
Куковьякина Е.В., СИСТЕМА ВНУТРЕННИХ КОНТРОЛЕЙ КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ДОСТОВЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ	92
Кульбак А.Г., Дериглазова Т.Д., Шульга Е.В., СКОРИНГ КАК КЛЮЧЕВОЙ МЕТОД ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЁМЩИКА	95
Кульбак А.Г., Дериглазова Т.Д., Шульга Е.В., ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЁТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	98
Куртсеитова А.Ж., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МИГРАЦИОННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РФ	100
Маршалова А.С., Еремина И.В., ИНВИСТИЦИИ, КАК ЭЛЕМЕНТ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ.....	102
Миниярова А.С., ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫХ РЕЖИМОВ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ	106
Мироновская Н.В., Зияб Д.В., ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ	110
Муханов Б.Б., МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЯ МАССЫ НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ	114

Мухтаруллин Э.Р., ПРАВОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ НАЦИЗМА.....	118
Орлов Г.В., ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РЕЖИМ И ДЕМОКРАТИЯ	120
Орлова В.С., ПОТЕНЦИАЛ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИНДУСТРИИ КУРОРТНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ТУРИЗМА (НА ПРИМЕРЕ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ)	123
Пиркина Г.Р., ГЕНДЕРНЫЕ РАЗЛИЧИЯ ТРЕВОЖНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ	125
Рябчукова О.Ю., ОБЗОР СФЕРЫ NОREСА В РОССИИ.....	127
Санникова А.С., ФОРМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА.....	135
Санникова А.С., ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА ОБЩЕСТВА.....	137
Сахаров А.С., ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ ПО РАЗВИТИЮ МАШИНОСТРОЕНИЯ.....	139
Семенова А.И., ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА И РЕФОРМА ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ В РОССИИ.....	143
Смирнов А.В., УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ С ПОЗИЦИИ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	149
Сытник К.А., ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА НАДОМНЫХ РАБОТНИКОВ.....	154
Тимофеева Н.А., ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОМПАНИИ	159
Тухватуллина И.И., СРАВНЕНИЕ РОССИЙСКОЙ И РОМАНО- ГЕРМАНСКОЙ ПРАВОВЫХ СИСТЕМ	161
Усольцева Ю.О., О НЕОБХОДИМОСТИ ПРИНЯТИЯ ЗАКОНА О ЛОББИЗМЕ.....	163
Шакирова Р.Р., ТЕОРИЯ СДЕЛОК И ТЕОРИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ	165
Шибяева А.С., МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ ПРИ РАССМОТРЕНИИ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ДЕЛ В СФЕРЕ РЕКЛАМНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	169
Щерба Л.М., РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПОВ СОЦИАЛЬНОГО МАРКЕТИНГА В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ	173
Ягодзинский А.П., СРОЧНЫЙ ТРУДОВОЙ ДОГОВОР С ПЕНСИОНЕРОМ: ДИСКРИМИНАЦИЯ ИЛИ ОПРАВДААННАЯ ДИФФРЕНЦИАЦИЯ	176
Яковлева К.О., Ковалева Н. А., АКТУАЛЬНОСТЬ ВОПРОСОВ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ РФ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	180

Научное издание

ЭКОНОМИКА И ПРАВО В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Материалы международной
научно-практической конференции
11 мая 2018

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.