

# **НАУЧНАЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ**

Материалы международной  
научно-практической конференции

УДК 004.02:004.5:004.9  
ББК 73+65.9+60.5  
НЗ4

*Редакционная коллегия:*

**Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова**  
**Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский**  
**Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова**

**НЗ4** НАУЧНАЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ: материалы международной научно-практической конференции (26 апреля 2018 г.) Отв. ред. Зарайский А.А. – Саратов: Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2018. - 128с.

978-5-6041053-2-0

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6041053-2-0

УДК 004.02:004.5:004.9  
ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2018*  
© *Саратовский государственный технический университет, 2018*  
© *Richland College (Даллас, США), 2018*

*Zubinova A.  
Postgraduate student  
Kazan Federal University  
Kazan*

### TYPES OF METAPHORS IN STEPHEN KING'S NOVELS

**Annotation.** *This study aimed to investigate the problem of typology of metaphors in literary text. More specifically, this investigation attempts to find out frequent semantic types of metaphors in S. King's novels. Those metaphors were identified, retrieved from S. King's novels, and analyzed according to typologies used. Results indicate that there is a possibility of introducing both structural and semantic types of mentioned tropes. The study calls on teachers to take these findings into account when teaching metaphors within the framework of stylistics.*

**Key words.** *Metaphors, semantic types, structural types.*

Metaphor is a hidden comparison, which is carried out by using the name of one object to another and reveals the main feature of the second, trope is formed on the association by similarity [1, p. 58]. Metaphor is the second most frequent trope in the S. King's novels after similes. Instable use of metaphors in the works of the writer should be considered. The nature of metaphors and, in general, the metaphorization of images is dictated, above all, by S. King's setting to create an atmosphere of tension and hidden horror, a description of the inner experiences of characters in similar situations and their appearance.

The data collection process was carried out through the use of four S. King's novels ("1408", "Carrie", "The Shining", "Dreamcatcher"). 200 metaphors were selected from the above-mentioned books. The objective of this study is to find out the most frequent semantic and structural types of metaphors.

Semantic distinction is made on the basis of revealing common lexical components in metaphors. Metaphors mostly express the atmosphere of horror and objects or concepts of the surrounding world.

A) There are metaphors, which have a lexeme expressing an atmosphere of horror in their structure. In this group such words as *blood, death* etc. are included. This type increases the atmosphere of tension:

(1) *the subconscious level where savage things grow (S.King Dreamcatcher).*

(2) *miserable voices at the back of the brain (S.King Dreamcatcher).*

In these examples frightening atmosphere is created by phrases *savage things, miserable voices* which bring a frightening connotation to the metaphor.

(3) *one eye so dark it was almost the black of jeweler's velvet (S.King Dreamcatcher).*

In the third example, the metaphor is used to describe the deer, on which the protagonist hunts. The use of two close concepts – *dark and black* – is interesting. These epithets enhance the qualitative characteristics of the eyes. The author emphasizes this feature as something potentially important.

(4) *a darkness has come into his own life that polarizing filter — and Henry finds he has no objection to this. (S.King Dreamcatcher).*

(5) *as the neurosis deepens, so does the interior darkness (S.King Dreamcatcher).*

In examples (4), (5) the main component of the metaphor is the concept of darkness, the image gives a hint of despair to the main meaning.

B) Metaphors, which include a marker expressing objects or concepts of the surrounding world, bring expressiveness to the description of characters or objects of reality:

(6) *wide eyes not blinking as the snowflakes whirled into them to melt on their warm living lenses (S.King Dreamcatcher).*

In the example (6), the implicit comparison of the eyes and lenses seems appropriate because described character behaves like a doll that is unencumbered by the intellectual activity. The author through the introduction of this metaphor strengthens this characteristic of the hero.

(7) *Carrie went into the house and closed the door behind her. Bright daylight disappeared and was replaced by brown shadows, coolness, and the oppressive smell of talcum powder. The only sound was the ticking of the Black Forest cuckoo clock in the living room. Momma had gotten the cuckoo clock with Green Stamps. (S.King Carrie).*

In the above-mentioned example, the metaphor reflects the change in the mood of the main character. Using the lexemes *brown*, *coolness* and the phrase *oppressive smell*, the author made reader to be clearly aware of the depression and inner anguish of the character.

The semantic distinction of metaphors allows us to consider the basic functions of the trope in the text. So. metaphors with markers expressing the atmosphere of horror, allow creating and strengthening a frightening and tense atmosphere in novels, they function as genre-forming component of the text. Metaphors with markers of objects of the surrounding world bear a descriptive and emotional-evaluative function.

#### **References:**

1. Арнольд, И.В. Стилистика современного английского языка [Текст] / И.В. Арнольд. - М.: «Просвещение», 2012. – 384 с.
2. King. S. Carrie. Simon and Schuster, 2000. - 208 p.
3. King. S. Dreamcatcher. Hodder and Stoughton, 2001. - 385 p.
4. King S. Everything's Eventual. Hachette UK, 2007. - p. 365-403.

*Байдаков К. А.*  
*студент магистратуры*  
*Ухтинский государственный технический университет*  
*Россия, г. Ухта*  
*Научный руководитель: Саматова Т.Б.*  
*доцент*

**МЕХАНИЗМ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ  
ИНФОРМАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ  
ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Аннотация:** В статье рассматривается механизм совершенствования информационно-экономической безопасности предприятия. В качестве площадки для проведения исследования, использована теплоснабжающая организация ООО «Сосногорская тепловая компания». Выявлены достоинства и недостатки существующей системы, основные приоритеты при выборе предлагаемых средств обеспечения информационно-экономической безопасности. Проведён поиск альтернатив в целях снижения стоимости предлагаемых средств.

**Ключевые слова:** Информационно-экономическая безопасность, программное обеспечение, защита информации, альтернативы, механизм совершенствования

*Baydakov K.A.*  
*student*  
*master of economic sciences degree*  
*Ukhta State Technical University*  
*Russia, Ukhta*  
*Supervisor of studies: Samatova T.B.*  
*associate professor*

**THE MECHANISM OF IMPROVING THE SYSTEM OF ENSURING  
INFORMATION AND ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE**

**Annotation.** *The article is the mechanism of improvement of information and economic security of the enterprise. As for example, used the heat supply organization LLC "Sosnogorsk thermal company". The advantages and disadvantages of the existing system was investigated, choose the priorities for the information and economic security measures. Alternatives have been suggested to reduce the cost of the proposed measures.*

**Keywords:** *Information and economic security, software, protection of information, alternatives, the mechanism of improving*

Современному, развивающемуся предприятию в борьбе за рынок приходится решать множество проблем – юридических, экономических, организационных, управленческих.

Одной из наиболее актуальных проблем является обеспечение экономической безопасности не только компаний, которые обеспечивают себе конкурентное преимущество благодаря своим «ноу-хау» и технологиям,

но и для любых других – это информация о текущем финансовом положении, данные о клиентах и поставщиках и др.

Развитие информационных технологий – благо, способное существенно повысить эффективность компании, но игнорирование вопроса безопасности информационно-коммуникационной инфраструктуры влечёт за собой серьёзный риск потери или кражи данных. В связи с этим компании применяют различные методы и используют средства по обеспечению безопасности своей интеллектуальной собственности.

В небольших предприятиях распространена практика, когда из средств обеспечения безопасности применяются лишь самые базовые – антивирусное ПО и встроенные средства операционных систем. Они позволяют снизить риски нарушения информационно-экономической безопасности, но недостаточны для достижения оптимального уровня защиты. Необходимо разрабатывать и регулярно совершенствовать данную систему.

Механизм совершенствования системы обеспечения информационно-экономической безопасности предприятия можно представить в виде блок-схемы, представленной на рисунке 1.

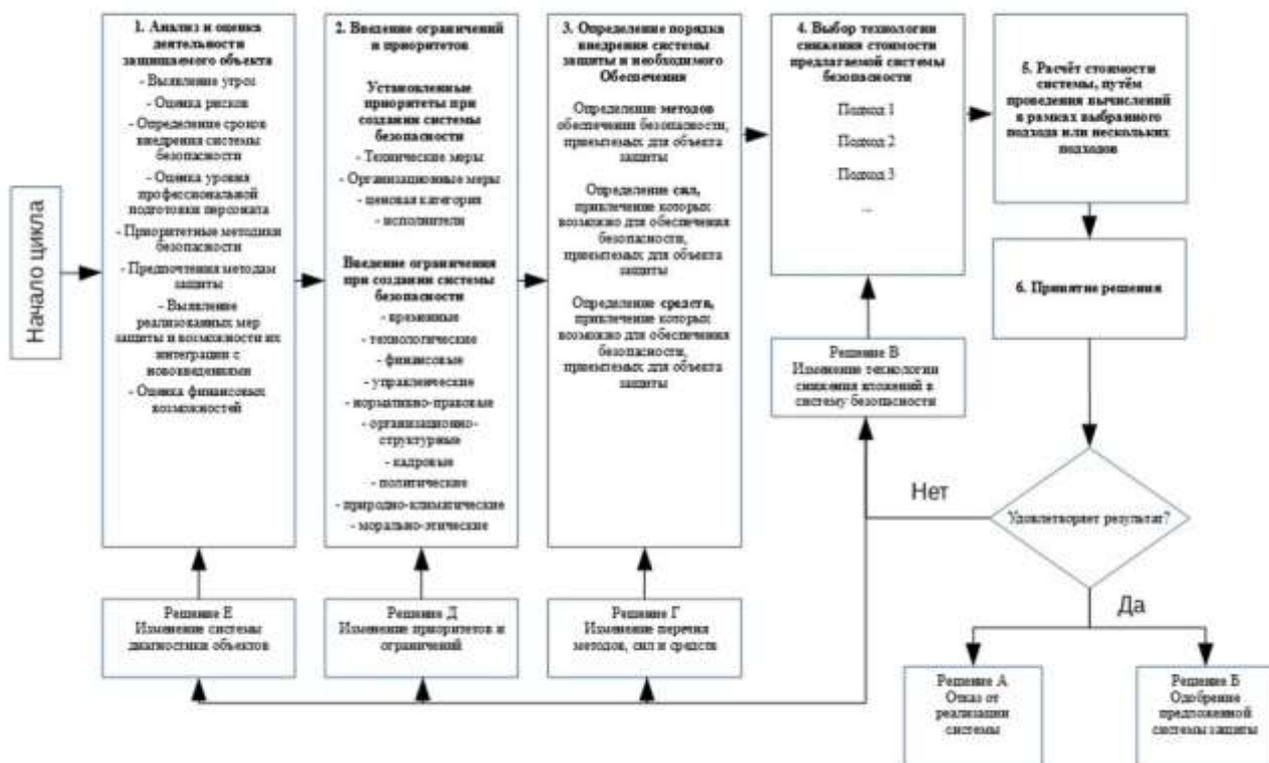


Рисунок 1 – Механизм создания и совершенствования системы информационно-экономической безопасности

Из рисунка 1 видно, что механизм создания и совершенствования системы информационно-экономической безопасности предприятия включает шесть основных этапов.

Рассмотрим механизм совершенствования системы информационно-экономической безопасности на примере ООО «Сосногорская тепловая компания».

### **1. Анализ и оценка деятельности защищаемого объекта.**

ООО «СТК» – дочерняя организация АО «Коми тепловая компания». Область деятельности организации - предоставление теплоэнергии потребителям. У 22 работников установлены компьютеры, объединённые в локальную сеть. В отдельной комнате установлен сервер, на котором хранятся базы данных организации и развёрнута система централизованной защиты сети. Также компьютеры установлены на двух котельных.

Для того, чтобы усовершенствовать систему, необходимо изучить текущее её состояние, выявить и оценить её достоинства и недостатки. Для этого проводится анализ - процесс получения и оценки объективных данных о текущем состоянии системы, действиях и событиях, происходящих в ней, устанавливающий уровень их соответствия определенному критерию.

В результате проведённого анализа можно выделить достоинства и недостатки информационно-экономической безопасности предприятия.

Достоинства:

- Низкая стоимость обслуживания;
- Проверенная система антивирусной защиты (Kaspersky Security Center);
- Резервное копирование основной бухгалтерской базы данных;
- Простота информационной системы для конечного пользователя;
- Виртуальная частная сеть между ООО «СТК» и АО «КТК», использующая аппаратный криптошлюз.

Недостатки:

- Недостаточные меры обеспечения информационно-экономической безопасности от физического проникновения (отсутствие сигнализации, свободный вход в здание АУП, отсутствие паролей на ПК пользователей);
- Недостаточные организационные меры: отсутствие ответственности пользователей за поведение в сети Интернет, за сохранность данных компании;
- Отсутствие системы резервирования данных, за исключением базы данных бухгалтерии;
- Часть персонала плохо подготовлена к работе с компьютером;
- Низкие финансовые возможности в обеспечении информационно-экономической безопасности.

Результаты анализа помогут разработать стратегию совершенствования системы обеспечения экономической безопасности ООО «СТК», выделить ограничения и приоритеты.

### **2. Введение ограничений и приоритетов.**

После проведения анализа предприятия, следует ввести ограничения к новой системе безопасности — выявить наиболее приоритетные меры при совершенствовании системы безопасности, разработать ограничения и

требования для системы.

Например, примерные установленные приоритеты (I – максимальный приоритет) при совершенствовании системы безопасности ООО «СТК»:

**- Технические меры.**

- I. Развитие системы резервирования данных компании;
- II. Установка парольной защиты всех персональных компьютеров;
- III. Ограничение доступа в сеть Интернет.

**- Организационные меры.**

I. Разработка нормативных документов, налагающих на сотрудника ответственность за его неосторожные действия, повлекшие к утере или краже данных;

II. Предоставление пользователям инструкций к их рабочим инструментам, возможности консультации;

III. Принятие мер для запрета свободного прохода в здание АУП в нерабочее время.

**- Стоимостные ограничения.**

Так как организация не имеет возможности вкладывать крупные объёмы средств в совершенствование системы, наиболее приоритетным будет использование средств с низкой стоимостью (например, свободное программное обеспечение).

**- Исполнители.**

В связи с небольшими размерами компании, работы по разработке системы безопасности возможно возложить на системного администратора, консультационную помощь ему может предоставить отдел информационных технологий АО «Коми тепловая компания» и главный юрист ООО «Сосногорская тепловая компания».

### **3. Определение порядка внедрения системы защиты и необходимого обеспечения**

Имея данные о достоинствах и недостатках системы информационно-экономической безопасности предприятия, выявив основные угрозы и расставив между ними приоритеты, можно перейти к определению методов, сил и средств, которые необходимо привлечь для решения вопроса совершенствования системы.

Для ООО «СТК», в связи с приоритетом на минимизацию затрат при совершенствовании системы и слабо подготовленным (в сфере информационных технологий) персоналом, следует применять наиболее «прозрачные» для персонала методы и средства, которые будут в значительной мере опираться на существующую инфраструктуру и с наименьшими затратами. В частности, можно рассмотреть такие методы и средства, как:

I. Использование полного функционала Kaspersky Security Center, что подразумевает блокировку загрузки потенциально опасных файлов через сеть Интернет, блокировку приводов для компакт-дисков, запуск службы отслеживания уязвимостей в программном обеспечении;

II. Разработка нормативных документов, запрещающих пользователям оставлять личные компьютеры незаблокированными на ночь, запрет на использование своих накопителей, обязанность хранить аппаратные ключи доступа к банкам в скрытых или защищённых местах (сейфе);

III. Организация проведения инструктажей по соблюдению информационно-экономической безопасности предприятия, где будут описаны основные правила поведения пользователей в информационной среде компании.

IV. Резервное копирование, основанное на использовании комплекса Paragon Protect & Restore;

V. Использование средств защиты и шифрования кодов доступа. Реализация данной меры возможно средствами свободного ПО KeePass;

VI. Приобретение системы учёта и мониторинга техники Total Network Inventory;

VII. Более тонкая настройка конфигурации оборудования;

VIII. Предоставление персоналу инструкций и рекомендаций по использованию их рабочего места (персональный компьютер, программное обеспечение), которые помогут снизить вероятность нарушения работоспособности системы из за непреднамеренных действий.

#### **4. Выбор технологии снижения стоимости предполагаемой системы.**

После определения методов, сил и средств, необходимых для совершенствования системы безопасности, необходимо рассмотреть пути снижения её стоимости.

Так как реализация проекта будет производиться персоналом компании, остаётся рассмотреть только альтернативы для приобретаемого программного обеспечения. В таблице 1 представлен перечень необходимого программного обеспечения, его стоимость и возможные альтернативы.

Согласно представленной таблицы, стоимость программного обеспечения, необходимого для совершенствования системы обеспечения информационно-экономической безопасности составляет 82 500 руб. Стоимость сопровождения остаётся неизменной — 20000 руб./год.

Таблица 1 — Программные средства совершенствования системы обеспечения информационно-экономической безопасности ООО «СТК»

Средство	Стоимость	Альтернатива	Стоимость альтернативы	Комментарий
Kaspersky Security Center	20000р/год	-	-	В связи с тем, что покупка лицензий происходит совместно с АО «Коми тепловая компания», количество лицензий превышает 100 и продавец предоставляет скидку порядка 40%, что является наиболее выгодным предложением. Кроме того, персонал уже обучен работе с данным средством защиты.
Paragon Protect & Restore	78000р	Iperius Backup	44000р покупка, 5500р/год сопровождение	- Как решения от Paragon, так и решения от Iperius предоставляют одинаковые средства обеспечения сохранности данных, различна только политика распространения (2, С. 80). Встроенные средства windows не обладают централизованным управлением, что значительно усложняет их сопровождение, контроль и настройку.
		Встроенные средства Windows	Бесплатно	
KeePass	Бесплатно	-	-	Средство обладает достаточным функционалом, необходимым для ООО «СТК» и является лучшим предложением.
Softinventive Lab Total Network Monitor	4500р	Lansweeper	Бесплатно	Основные недостатки продуктов Lansweeper и Spiceworks перед Softinventive Lab – отсутствие русификации, неудобный интерфейс, Кроме того, Total Network Inventory является российской разработкой и предоставляет удобную систему учёта, учитывающую потребности российских предприятий и формирует отчётность полностью на русском языке.
		Spiceworks Desktop	Бесплатно	

Альтернативой является замена Paragon Protect & Rescue на Iperius Backup, что снизит стоимость совершенствования до 48500р, но увеличит стоимость сопровождения до 25500р/год.

Последний, наиболее выгодный с финансовой точки зрения вариант — полный переход на свободное программное обеспечение, за исключением установленного комплекса защиты лаборатории Касперского. Но данная альтернатива обладает серьёзными недостатками — использование предложенных средств наиболее трудоёмко, его внедрение и сопровождение потребует более высоких навыков в настройке.

### 5. Принятие решения.

Результаты проведённого анализа, разработанные нормативные документы, предложения по совершенствованию системы обеспечения информационно-экономической безопасности и возможные альтернативы передаются лицу, принимающему решение — в частности, директору ООО «Сосногорская тепловая компания». Его задача состоит в том, чтобы на основе полученных результатов принять управленческое решение о начале

тестирования и реализации полученных результатов, либо передачи его на доработку, либо полного отказа от совершенствования.

### **Заключение**

Обеспечение экономической безопасности современного предприятия зависит также и от безопасности информационной. Важно чётко понимать механизм совершенствования информационно-экономической безопасности, чтобы минимизировать риски потери данных и нарушения корпоративной тайны. Информационно-экономическая безопасность не может быть обеспечена без соответствующей нормативной и технологической документации, которая призвана не только нормировать поведение пользователя в информационной инфраструктуре компании, но и обучить его базовым навыкам безопасного её использования, начать нести ответственность за совершаемые в ней действия, рассказать об её особенностях, ведь в значительной мере безопасность зависит от сотрудника.

В статье рассмотрен механизм совершенствования информационно-экономической безопасности небольшого предприятия на примере ООО «Сосногорская тепловая компания», ограниченного в бюджете и, по большей части, слабо подготовленным с точки зрения информационных технологий персоналом. Кроме того, данный пример наглядно показывает, что на поддержание в актуальном состоянии системы безопасности необязательно вкладывать крупные денежные средства, и все работы возможно выполнить собственными силами персонала.

### **Использованные источники:**

1. Байдаков, К.А. Методы и средства управления информационными ресурсами в системе обеспечения экономической безопасности предприятия» / К. А. Байдаков, Т.Б. Саматова // СЕВЕРГЕОЭКОТЕХ-2017: материалы XVIII международной молодёжной научной конференции (12 апреля 2017), Ухтинский государственный технический университет
2. Байдаков, К. А. Совершенствование информационной системы для обеспечения экономической безопасности тепловой компании / К. А. Байдаков, Т.Б. Саматова // Наука. Техника. Инновации: материалы VII международной научно-технической конференции (21 апреля 2017 года), филиал Ухтинского государственного технического университета в г. Усинске (УФ УГТУ) / под ред. Я.В. Зубовой. – Уфа: НИЦ «АЭТЕРНА», 2017. – 77-82.
3. Безуглая Н.С. «Совершенствование системы обеспечения экономической безопасности предприятия на основе управления рисками»
4. Шестерин А.А. «Совершенствование системы обеспечения информационной безопасности как составляющей экономической безопасности кредитных организаций»
5. «Политика информационной безопасности — опыт разработки и рекомендации», статья, режим доступа: <https://habrahabr.ru/post/174489/>

*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала  
Batyrmurzaeva Z. M., ph. d. in economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala  
Абдуллаева Л.А.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 3гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала  
Abdullaeva L.A.  
student  
of the faculty "Accounting and audit" 3K. 3gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **УЧЕТ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ ACCOUNTING IN-HOUSE CALCULATIONS**

**Аннотация:** Организации, являющиеся юридическими лицами, могут иметь филиалы, представительства и иные структурные подразделения. В статье рассматриваются внутрихозяйственные расчеты как один из видов расчетов между организацией и ее филиалами, представительствами, отделениями и другими обособленными структурными подразделениями, выделенными на отдельные балансы.

**Ключевые слова:** Расчеты, учредитель управления, доверенный управляющий, договор доверительного управления, выделенное имущество

**Abstract:** organizations that are legal entities may have branches, representative offices and other structural subdivisions. The article deals with on-farm calculations as one of the types of calculations between the organization and its branches, representative offices, departments and other separate structural units allocated to separate balances.

**Keywords:** Calculation, the Trustor, the trusted steward, the contract of trust management, a dedicated property

Учет внутрихозяйственных расчетов ведется на счете 79 «Внутрихозяйственные расчеты». Этот счет предназначен для отражения операций по всем видам расчетов с филиалами, представительствами, отделениями и другими обособленными подразделениями организации, выделенными на отдельные балансы (внутрибалансовые расчеты), в частности расчетов по выделенному имуществу, по взаимному отпуску

материальных ценностей, по продаже продукции, работ, услуг, по передаче расходов общеуправленческой деятельности, по оплате труда работникам подразделений и т.п.

Бухгалтерский учет у организаций, имеющих филиалы (представительства) или иные структурные подразделения, может осуществляться в различных формах в зависимости от назначения структурных подразделений, источников финансирования их расходов, структуры управления ими, территориального расположения и других особенностей. Порядок ведения бухгалтерского учета в головной организации зависит также от наличия или отсутствия банковского счета у филиалов и отдельного баланса. Если филиалы, представительства и другие обособленные подразделения выделены на отдельный баланс, то для расчетов головной организации с обособленными подразделениями используют счет 79 «Внутрихозяйственные расчеты».

К этому счету могут быть открыты следующие субсчета:

79-1 «Расчеты по выделенному имуществу» - учитывают состояние расчетов с обособленными подразделениями организации, выделенными на самостоятельные балансы, по переданным им внеоборотным и оборотным активам. Переданное имущество списывают с кредита соответствующих счетов (01 «Основные средства», 10 «Материалы» и др.) в дебет счета 79-1. Принятое имущество подразделения организации приходят по дебету соответствующих счетов (01 «Основные средства», 10 «Материалы» и др.) с кредита счета 79-1 «Расчеты по выделенному имуществу»;

79-2 «Расчеты по текущим операциям» - учитывают состояние всех прочих расчетов организации с подразделениями, выделенными на отдельные балансы, - по взаимному отпуску материальных ценностей, продаже продукции, передаче расходов по общеуправленческой деятельности, выплате заработной платы работникам подразделений и т.п.;

79-3 «Расчеты по договору доверительного управления имуществом» - учитывают состояние расчетов, связанных с исполнением договоров доверительного управления имуществом. На этом счете ведут учет расчетов у учредителя управления, доверительного управляющего, а также расчетов по имуществу, переданному в доверительное управление, числящемуся на отдельном балансе.

Имущество, переданное в доверительное управление, списывается учредителем управления со счетов 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы», 58 «Финансовые вложения» и других в дебет счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты» (одновременно на суммы начисленной амортизации производится запись по дебету счетов 02 «Амортизация основных средств», 05 «Амортизация нематериальных активов» и кредиту счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты»).

Принятое доверительным управляющим на отдельный баланс имущество отражается по дебету счета 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы», 58 «Финансовые вложения» и других и кредиту

счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты» (одновременно на суммы начисленной амортизации производится запись по кредиту счетов 02 «Амортизация основных средств», 05 «Амортизация нематериальных активов» и дебету счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты»).

При прекращении договора доверительного управления имуществом и возврате имущества учредителю управления делают обратные записи. Если договором доверительного управления имуществом предусмотрены иные операции с имуществом, переданным в доверительное управление, то учет этих операций ведется в общем порядке.

В балансе выделенной организации внутрихозяйственные расчеты не отражаются, т.е. в отчетности организации остатки по счетам обособленных балансов присоединяются к остаткам по соответствующим счетам головной организации.

Филиалы и другие обособленные подразделения отражают полученное от головной организации имущество по дебету счетов учета имущества и кредиту счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты». Возвращенное головной организации имущество списывают с кредита счетов учета имущества в дебет счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты». Хозяйственные операции по приобретению имущества, учету затрат на производство, продаже продукции и другие оформляются у обособленных подразделений обычными бухгалтерскими записями.

Если обособленные подразделения не имеют отдельного баланса, то для учета их операций открывают субсчета к счетам 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства».

Аналитический учет по счету 79 «Внутрихозяйственные расчеты» ведется по каждому филиалу, представительству, отделению или другому обособленному подразделению организации, выделенному на отдельный баланс, а аналитический учет расчетов по договорам доверительного управления имуществом - по каждому договору. Синтетический учет по счету 79 осуществляется в журнале-ордере № 8.

#### **Использованные источники:**

1. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. - М.: Перспектива, 2005.
2. Бухгалтерский учет: учебник / под ред. Я.В. Соколова. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ТК Велби, изд-во «Проспект», 2007.
3. Бухгалтерский учет: учебник / под ред. П.С. Безруких. - 4-е изд. перераб. и доп. - М.: Бухгалтерский учет, 2002.
4. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет: учебник. М.: Омега-Л, 2007

*Валиева Л.М.  
старший преподаватель  
Казанский инновационный университет  
имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)  
Россия, г.Казань  
Коба А.В., к.э.н.  
доцент  
Казанский инновационный университет  
имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)  
Россия, г.Казань*

### **НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМ КАПИТАЛОМ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

**Аннотация:** *В статье проведен анализ направлений повышения эффективности управления интеллектуальным капиталом кредитной организации как одного из значимых составляющих стратегии развития кредитной организации и базиса управления не только качеством продуктов банка и, как следствие, удовлетворением потребностей клиентов в услугах, но и затратами кредитной организации в целом.*

**Ключевые слова** *интеллектуальный капитал кредитной организации, система мотивации персонала, система гибких льгот, мотивированный персонал, политике управления человеческими ресурсами, нормирование численности персонала.*

### **DIRECTIONS OF IMPROVING THE EFFECTIVENESS OF THE CONTROL OF THE INTELLECTUAL CAPITAL OF THE CREDIT ORGANIZATION**

**Annotation:** *The article analyzes the directions of improving the efficiency of the management of the credit institution's intellectual capital as one of the significant components of the credit organization's development strategy and the basis for managing not only the quality of the bank's products and, as a result, the satisfaction of the clients' needs in services, but also the costs of the credit institution as a whole.*

**Keywords** *the intellectual capital of the credit organization, the system of the personnel's motivation, the system of flexible bargaining, the motivated buyer, the policy of controlling the pecuni, the establishment of the entity's pecuniary.*

В условиях современного состояния экономики, деятельность по инновациям, которая влияет на формирование интеллектуальных ресурсов компаний всех отраслей экономики, включая кредитные организации, приобретает все актуальную значимость, как для эффективной финансовой деятельности предприятий в частности, так и для экономического развития страны в общем, являясь одним из основополагающих элементов эффективной стратегии и основным инструментом наращивания конкурентных преимуществ.

Управление высококвалифицированным персоналом требует постоянного мониторинга их лояльности к банку, удовлетворенности работой и эффективности действующей системы мотивации сотрудников, чтобы их не переманили конкурирующие банковские структуры или финансовые службы корпоративных клиентов.

В целях повышения эффективности управления интеллектуальным капиталом кредитной организации предлагаем:

1. Активно применять систему мотивации персонала на повышение своей профессиональной квалификации, что напрямую влияет на интеллектуальный капитал банка и, соответственно, показатели чистой ссудной задолженности.

Система оплаты создает у людей чувство уверенности и защищенности, включает действенные средства стимулирования и мотивации, обеспечивает процесс воспроизводства затраченной энергии (восстановления работников) и стимулы к профессиональному саморазвитию.

Чтобы выбранная система оплаты усиливала мотивацию работников предлагаем проводить проектирование в следующей последовательности:

- определить цели и принципы системы оплаты (ориентация на повышение профессионального уровня, саморазвитие, позволяет ли данная система найти и удержать высокопрофессиональных специалистов, уменьшить текучесть персонала и т.п.);

- собрать информацию о системах оплаты в банках-конкурентах;

- проанализировать условия, в которых действует интересующая система оплаты;

- рассмотреть возможность опроса по предлагаемым изменениям в системе оплаты;

- проанализировать эффективность системы оплаты за счет сравнения достигнутых результатов с ее целями.

2. Применять систему гибких льгот при стимулировании персонала.

Развивая систему социальных льгот и выплат под давлением работников и профсоюзов, предприниматели обеспокоены ростом издержек на рабочую силу в целом, а также части их, связанной с предоставлением этих льгот.

Тревога за растущие издержки и объективная необходимость их контроля привели к появлению новой разновидности социальных льгот и выплат, которые получили название гибких льгот (или гибких планов по льготам и выплатам). Суть их состоит в том, что более широкий набор льгот и выплат позволяет работникам выбирать в каждый конкретный момент те из них, которые их больше устраивают, приспособливая тем самым льготы под текущие нужды работников. Такой подход устраивает обе стороны — и предпринимателя, и работника.

Большой популярностью пользуются сегодня банки отпусков, которые объединяют оплаченные дни отпусков, больничные дни и т.п. Когда

работнику требуется дополнительно взять какой-либо день (или несколько дней) для своих нужд, он может пользоваться запасом дней из банка отпусков, «выкупить» какое-то их число в счет будущих отпускных или взять в обмен на другие льготы.

Льготы и выплаты социального плана не фигурируют непосредственно в платежных ведомостях, но существенно влияют на уровень доходов работников. Они не только служат социальной защитой трудящихся, но и позволяют фирмам привлекать и закреплять квалифицированных работников, способствуют развитию духа лояльности к фирме.

Высококвалифицированные сотрудники предпочитают индивидуальный, гибкий подход, и предоставление им банков отпусков дает им свободу маневров при решении своих запросов.

### 3. Выявление мотивирующих факторов и их применение.

Для управления трудом на основе мотивации необходимы такие предпосылки, как выявление склонностей и интересов работника с учетом его персональных и профессиональных способностей, определение мотивационных возможностей и альтернатив в коллективе и для конкретного лица.

Чтобы специалисты были хорошо мотивированы на работу, руководитель банка должен найти индивидуальный подход к каждому сотруднику. Используются личные цели участников трудового процесса для достижения целей компании. Если же мотивация начала слабеть и сотрудник теряет интерес к собственной деятельности, существует множество путей восстановления и укрепления его мотивации. Например, очень помогают и сплачивают в единую команду корпоративные выезды, собрания по важным трудовым вопросам, тренинги и семинары по развитию персонала. Для некоторых сотрудников эффективными могут стать личные встречи и беседы с руководством, а также участие в различных программах и проектах компании. Для руководителя важно понять, что является мотивирующим фактором для того или иного подчиненного и постараться удовлетворить его потребности, если компания не хочет потерять ценного кадра.

Таким образом, мотивированный персонал - это залог успешной работы и поступательного движения компании для реализации ее стратегии и упрочения положения на рынке. Поэтому мотивация персонала является универсальным направлением совершенствования управления интеллектуальным капиталом банка;

### 4. Переход к качественно новой политике управления человеческими ресурсами.

Главной задачей банка должно стать формирование штата специалистов, квалификация которых должна обеспечить процесс универсализации бизнеса кредитной организации.

В кадровой службе должна постоянно проводиться работа, нацеленная на то, чтобы каждый шаг, от приема до увольнения, был выверен. Построение технологичной структуры управления персоналом, введение в

эксплуатацию поддерживающей информационной системы и мониторинг кадровых показателей - вот еще одна группа задач, стоящих перед управлением.

Традиционными приоритетами кадровой политики должны являться повышение качества и эффективности использования кадрового потенциала, интеграция персонала всех уровней в новую структуру банка для выполнения бизнес-задач.

Набор инструментов для реализации этих задач позволит комплексно работать с кадровым потенциалом. Это - индивидуальный подбор специалистов высокой квалификации; обучение и развитие персонала; аттестация и регулярная оценка сотрудников; разработка и реализация привлекательной социальной политики; развитие корпоративной культуры и формирование благоприятного морально-психологического климата; администрирование трудовых отношений персонала и банка в их оптимальном сочетании;

#### 5. Повышение квалификации персонала банка.

Управление банка могло бы заключить ряд договоров на проведение профессиональных семинаров и тренингов с ведущими учебными заведениями России: Международной московской финансово-банковской школой, Финансовой академией при Правительстве РФ, колледжем при МИД РФ и МГИМО, МГТУ им. Н.Э. Баумана и Российской академией государственной службы при Президенте РФ.

Кроме того, в процессе набора студентов на прохождение различных видов банковских практик, направить усилия на обучение в конкретном направлении подразделений банка, используя практику менторства.

Реализация вышеуказанных направлений приведет к росту показателя интеллектуального капитала через увеличение человеческого, клиентского и организационного капитала;

6. При наличии оптимизировать (при отсутствии внедрить) методику нормирования численности персонала кредитного подразделения коммерческого банка.

Таким образом, основными направлениями повышения эффективности управления интеллектуальным капиталом кредитной организации являются:

- активное применение системы мотивации персонала;
- применение системы гибких льгот при стимулировании персонала;
- переход к качественно новой политике управления человеческими ресурсами;
- повышение квалификации персонала банка;
- внедрение методики премирования сотрудников банка, занятых взысканием проблемной задолженности физических лиц.

#### **Использованные источники:**

1. Просвиркина Е.Ю. Уровень образования членов правления в банках на российском рынке // Финансовый менеджмент. - 2016. - № 5. - С.131-140.
2. Просвиркина Е.Ю. Рентабельность инвестиций в человеческий капитал

в банковском секторе // Финансовый менеджмент. - 2018. - № 1. - С.109-119.

3.Супрун В.А. Интеллектуальный капитал: Главный фактор конкурентоспособности экономики в XXI веке: [монография] / В.А. Супрун. 4-е изд. М.: Книжный дом "ЛИБРОКОМ", 2017. 198 с.

УДК 37.016:811.1

*Воробьева (Пригода) Н.С., к.ф.н.  
доцент кафедры инновационного предпринимательства  
Московский государственный технический  
университет имени Н.Э. Баумана  
Россия, г. Москва*

### **ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ИЗУЧЕНИЯ РУССКОГО ЯЗЫКА КАК ИНОСТРАННОГО В ИНДИИ**

*Аннотация.* В статье рассматривается специфика работы по распространению русского языка и культуры за рубежом. Отмечен опыт Индии в изучении русского языка как иностранного. Особый акцент сделан на актуальности знания иностранного языка как бизнес-компетенции лидера в цифровой экономике, позволяющей интегрироваться в мировое пространство. Предложены новые формы и методы работы, способствующие распространению знаний о России и русском языке за рубежом.

**Ключевые слова:** цифровая экономика, иностранный язык, бизнес-компетенции будущего, русский язык в Индии.

*Vorobyova (Prigoda) N.S., Ph.D.  
associate professor of innovative entrepreneurship  
Bauman Moscow State Technical University  
Russia, Moscow*

### **INNOVATIVE METHODS OF STUDYING OF RUSSIAN AS FOREIGN IN INDIA**

*Summary.* In article specifics of work on distribution of Russian and culture abroad are considered. Experience of India in studying of Russian as foreign is noted. The particular emphasis is placed on relevance of knowledge of a foreign language as business competences of the leader of the digital economy allowing to be integrated into world space. The new forms and methods of work promoting dissemination of knowledge about Russia and Russian abroad are offered.

**Keywords:** digital economy, foreign language, business competences of the future, Russian in India.

Тотальная цифровизация, автоматизация и внедрение соответствующих технологий как производные современных условий развития цифровой экономики является естественным, закономерным и неизбежным процессом. В период глобализации и интеграции мирового пространства стремительно актуализируется роль иностранных языков.

Особенно эта тенденция заметна в активные периоды изменений в науке, технологиях, заставляющих просчитывать и оценивать каким образом эффективность действий сегодня отразится в проекции будущего. Кроме того, желание и стремление к изучению иностранных языков сегодня можно смело связать со стремлением людей к получению конкурентных преимуществ, которые отличали бы их как компетентных специалистов своей области. Кому-то эти знания необходимы для работы, для кого-то нужно выучить язык для свободного общения в путешествиях за границы своей страны, кто-то поставил целью поступление в зарубежный вуз, а для кого-то изучение иностранного языка просто хобби.

Так, и в России за последние десять лет отношение к изучению иностранных языков заметно изменилось. Наметилась явная тенденция к повышению спроса на данный вид услуг. И, как ответ на запрос, произошло расширение возможностей обучения: предложения рынка услуг по изучению иностранных языков весьма разнообразны. Сегодня любой проявивший желание к изучению иностранного языка легко находит форму обучения, наиболее отвечающую его возможностям и способностям. Арсенал услуг значительно расширен за счет современных видов, включающих занятия с преподавателем по Skype, онлайн-обучение, поездки за рубеж и многое другое, не исключая привычных языковых школ, курсов и репетиторов.

Проводя анализ изучения русского языка за рубежом отметим опыт Индии в изучении русского как иностранного. Русский язык является не только одним из основных факторов, объединяющих многонациональный российский народ, определяющих его самобытность и жизнеспособность, но и имеет огромное значение для мировой цивилизации, так как является одним из мировых языков и важнейшим инструментом познания другими народами гуманистических ценностей российской культуры, истории, образования и науки. Индия является традиционным, многолетним партнёром России, и интерес к русской культуре и языку в этой стране только растёт. Как отмечают наши индийские коллеги, на сегодняшний день, численность студентов, изучающих русский язык и литературу, стремительно растёт, кроме того, индийских преподавателей чрезвычайно заботят проблемы преподавания русского языка. Индийцы изучают русский язык не только для того, чтобы получить дополнительные профессиональные компетенции, а больше для возможности вести деловые переговоры с российскими партнерами. Вместе с тем, необходимо отметить, что в настоящий момент актуальна двухсторонняя активность шагов по возобновлению обмена преподавателями-носителями языка между индийскими и российскими вузами. Так например, в Нью-Дели в январе 2018 года во время прохождения крупнейшей научной конференции в Южной Азии «Диалог Райсина» (Raisina Dialogue) этот вопрос был

поставлен на обсуждение<sup>1</sup>. Подобные конференции с 2016 года проводит исследовательский центр Observer Research Foundation при поддержке Министерства иностранных дел Индии, что уже прочно вошло в число крупнейших научных событий всего мира, а не только Азии. Достойным свидетельством этому является внушительный список участников из 86 стран мира, который включает как дипломатов, политиков, военных, ведущих международных экспертов, так и представителей СМИ. Данная встреча также показала, повышенную внимательность Индии к политике России.

Инновационным методом в развитии академической мобильности обучающихся способна выступить разработка и включение в учебный процесс индийских студентов и магистров нового учебного курса по изучению русского языка. Предлагаемые курсы могут логично дополнить содержание программы, включая инновационную составляющую. В частности, включать темы, которые ранее не изучались, знакомить с последними научными открытиями и разработками, перспективами внедрения новейших методов и технологий.

Данный онлайн-курс или онлайн компоненты для читаемых традиционных (офлайн) курсов можно разработать применяя:

- использование различных форматов (работу с видеоматериалами, блогами, wiki, форумами, и др.);

- внедрение сетевых онлайн инструментов для читаемых традиционных (офлайн) курсов, также организацию консультаций и контроля знаний в режиме реального времени (онлайн тестирование, использование форумов, мессенджеров публичных, и пр.);

- как русский, так и иностранный язык.

В рамках читаемых курсов и дисциплин можно включить:

- разработку задач, деловых игр, кейсов;
- проектный и производственный подходы (с участием разных факультетов, вузов, партнерских организаций, бизнеса) и др.

Кроме того, инновационный формат позволит в рамках реализации данного курса:

- создать новые учебно-методических комплексы, учебные пособия, учебники и иные издания в помощь преподавателям русского языка и литературы, изучающим русский язык;

- разработать мультимедийные образовательные ресурсы и системы дистанционного обучения русскому языку и литературе за рубежом;

- организовать и провести форумы, конференции, круглые столы, семинары, посвященные исследованию России, её истории и культуры и ее места в мировой цивилизации.

---

<sup>1</sup> Итоги Raisina Dialogue-2018 для России [Электронный ресурс]// <http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/columns/brics> (дата обращения 01.04.2018).

Подводя итог вышесказанному отметить, что в целом в процессе популяризации русского языка и литературы в Индии проявляется позитивная динамика. Однако объективный анализ положения дел требует признать, что в этой работе есть ещё немало пробелов и неиспользованных резервов. Потенциал российско-индийского культурного сотрудничества освоен далеко не в полном объёме. Есть много возможностей его существенного укрепления и диверсификации. В настоящее время расширение преподавания русского языка рассматривается в качестве одного из ключевых направлений развития гуманитарного сотрудничества с Индией, и соотечественники играют в этом процессе заметную роль.

**Пользованные источники:**

1.Итоги Raisina Dialogue-2018 для России [Электронный ресурс] // <http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/columns/brics> (дата обращения 01.04.2018).

**УДК 338.984**

*Голощанова М.И.  
магистрант 2 курс  
Институт экономики и управления АПК  
Российский государственный аграрный  
университет МСХА имени К.А. Тимирязева  
Россия, г. Москва*

**ПРОЕКТИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ  
ОРГАНИЗАЦИИ**

**Аннотация:** *Отечественные сельскохозяйственные организации для поддержания конкурентных позиций на рынке формируют стратегии развития с учетом специфики отрасли. Базой стратегического планирования являются взаимосвязи внешних и внутренних экономических процессов.*

**Ключевые слова:** *формирование стратегии, сельское хозяйство, стратегическое управление.*

*Goloshchapova M.I.  
Master of 2 cours  
Institute of Economics and Management of Agroindustrial Complex  
Russian State Agrarian University. Timiryazev  
Russia, Moscow*

**DESIGNING THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL  
ORGANIZATION**

**Abstract:** *Domestic agricultural organizations, in order to maintain competitive positions in the market, formulate development strategies tailored to the specifics of the industry. The basis of strategic planning is the interrelations of external and internal economic processes.*

**Key words:** *strategy formation, agriculture, strategic management.*

Проблемам формирования стратегии развития организаций посвящено большое число исследований, что связано с ценностью стратегического планирования как инструмента управления развитием организации в условиях изменчивости и непредсказуемости внешней среды.

Единого толкования термина «стратегия» нет. Профессор Г. Минцберг, проанализировав несколько тысяч работ, касающихся дефиниции стратегий, выделил десять школ, т.е. принципиально разных подходов к пониманию того, что есть стратегия. [3]

Для формирования стратегии развития предприятия необходимо учитывать следующие компоненты:

- ✓ Развитие организации с момента ее основания.
- ✓ Персонал, структура организации.
- ✓ Опыт организации, технология производства.
- ✓ Текущее состояние деятельности организации.
- ✓ Реализация краткосрочных целей и планов.
- ✓ Оценка перспективы развития.

Сельхозпроизводство постоянно сталкивается с проблемами в области применения современных методов управления, что в свою очередь усиливает отставание организаций в аграрной сфере.

Говоря о современных методах управления, в данном случае, мы говорим о стратегическом управлении, которое представляет собой целый процесс от формирования стратегии развития до полной ее реализации. Таким образом, стратегическое планирование представлено двухэтапным процессом, который включает в первом этапе разработку стратегии и во втором этапе – проектирование стратегического плана дальнейшего развития предприятия. Процесс стратегического управления схематично представлен на рисунке (рисунок 1).

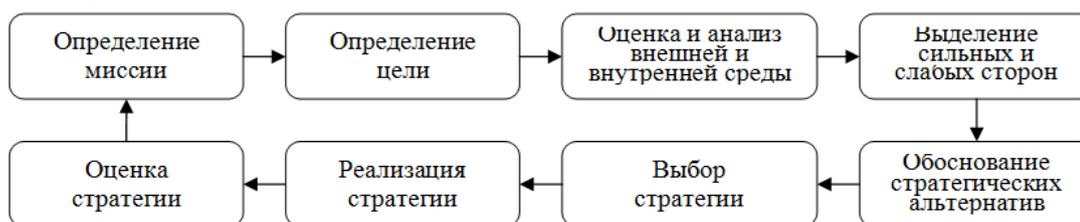


Рисунок 1 - Процесс стратегического управления

Данный рисунок отражает все элементы и непрерывность процесса стратегического управления.

Например, О.С. Виханский, так определяет стратегическое управление: «Это такое управление, которое опирается на человеческий потенциал как основу, ориентирует производственную деятельность на запросы потребителей, осуществляет гибкое регулирование и своевременные изменения, отвечающие вызову со стороны окружения и позволяющие добиваться конкурентных преимуществ, что в совокупности в результате позволяет достигать своей цели в долгосрочной перспективе». [1]

Миссия каждой сельскохозяйственной организации – обеспечение продовольственной безопасности страны. Для осуществления данной миссии организации выбирают свой путь развития на основе формирования стратегии дальнейшего развития. Учитывая состояние аграрного сектора экономики, сельскохозяйственные организации, при выборе стратегии развития, опираются на внедрение инновационных технологий производства, повышении качества производимой продукции, расширении ассортимента производства и т.д.

Таким образом, проектирование стратегии развития организации определяется процессами, действиями и результатами достижения целей и миссии проекта.

Специфика сельскохозяйственных организаций определяет требования к формированию и содержанию процесса проектирования стратегии.

#### **Использованные источники:**

1. Виханский О.С., Наумов А.И. Стратегический менеджмент: учебник / О.С. Виханский, А.И. Наумов. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономистъ, 2009.
2. Личко К.П. Прогнозирование и планирование развития агропромышленного комплекса // К.П. Личко. 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Экономика, 2013. – 412 с. [Высшее образование].
3. Минцберг Г. Стратегическое сафари: Экскурсия по дебрям стратегического менеджмента / Г. Минцберг, Б. Альстранд, Ж. Лампель ; Пер. с англ. М.: Альпина Паблишер, 2013. 367 с.

*Жарикова Е. А.*  
*студент*  
*факультет ветеринарной медицины*  
*Омский ГАУ*  
*РФ, г. Омск*  
*Сухорукова И. А.*  
*старший преподаватель*  
*кафедра физической культуры и спорта*  
*экономический факультет*  
*Омский ГАУ*  
*РФ, г. Омск*

### **ЗАКАЛИВАНИЕ, КАК СРЕДСТВО ПРОФИЛАКТИКИ И УКРЕПЛЕНИЯ ЗДОРОВЬЯ СТУДЕНТОВ**

*Статья «Закаливание, как средство профилактики и укрепления здоровья студентов» написана на актуальную тему. В ней дается краткая историческая справка о здоровье сберегающих технологиях и о продолжении традиций государственной заботы о здоровье людей, особенно молодежи. В статье представлены методики закаливания, соответствующие климатическим условиям нашей страны и региона. А также социологический опрос студентов Омского ГАУ 3 курса факультета ветеринарной медицины.*

**Ключевые слова:** *закаливание, здоровый образ жизни, сопротивляемость организма к заболеваниям, здоровье, профилактика.*

*Zharikova E. A.*  
*student*  
*of the Faculty of Veterinary Medicine*  
*Omsk State University*  
*Omsk*  
*Sukhorukova I. A.*  
*Senior Lecturer*  
*of the Department of Physical Culture and Sports*  
*of the Faculty of Economics*  
*Omsk State University*  
*Omsk*

### **HARDENING AS A MEANS OF PREVENTING AND STRENGTHENING THE HEALTH OF STUDENTS**

*The article "Hardening as a means of preventing and strengthening the health of students" is written on an actual topic. It gives a brief historical reference on the health of saving technologies and on the continuation of the traditions of government care for people's health, especially young people. The article presents the methods of hardening, which correspond to the climatic conditions of our country and region. And also a sociological survey of students of Omsk GAU 3 course of the faculty of veterinary medicine.*

**Key words:** *hardening, healthy lifestyle, body resistance to diseases, health, prevention.*

«Закаливание» - по определению Даля означает,- приучать человека ко всем лишениям, нуждам, непогоде, воспитывать в суровости. В современной литературе можно встретить несколько объяснений этого понятия. Одно из них - это научно обоснованное, систематическое использование естественных факторов природы для повышения устойчивости к неблагоприятным агентам окружающей среды, выработка рефлекторных терморегуляций с целью их совершенствования.

История закаливания уходит во времена Древнего мира. Укрепление здоровья и закаливание детей и молодого поколения считалось государственной политикой в Древней Греции, Риме, Китае, Индии. Занятия физической культурой и закаливанием начинались с 7 лет. Горячей водой разрешалось мыться несколько раз в год, дети ходили босиком. Огромное значение закаливанию уделялось и на Руси, и имело массовый характер. Издавна славянские народы использовали баню в сочетании с обтиранием снегом или купанием в водоемах в любое время года. Катание на санях, коньках, лыжах, бои снежками – все это способствовало воспитанию крепкого здоровья, сплочению людей и формированию сибирского характера [1].

Основными принципами закаливания молодежи являются добровольность, осознание необходимости, актуальности заботы о своем здоровье, систематичность, постепенность; учет индивидуальных особенностей; самоконтроль.

Виды закаливания:

1. Холодом, способствует профилактике ОРВИ, стимулирует укрепление иммунитета, улучшает терморегуляцию кожи, укрепляет кардиореспираторную систему и стабилизирует деятельность центральной нервной системы организма студента.

2. Обтирание - влажным полотенцем и принятие воздушных ванн.

3. Обливание - в домашних условиях, на улице, холодной или теплой водой.

4. Душ - контрастный, циркулярный, интенсивный массажный, поток сильной струи. Температура водных процедур начинается с +36-32 градусов и постепенно понижается до +15 градусов.

5. Купание - круглогодично в бассейнах, в теплое время года на открытых водоемах.

Эти процедуры вызывают чувство свежести, бодрости, повышенной работоспособности и устойчивости к стрессам [2]. В связи с вышеперечисленным, мною проводился социологический опрос среди студентов на базе Омского ГАУ в течение ноября 2017 года. Количество участников социологического опроса - 125.

**Цели:** изучение мнения студентов об основных навыках здорового образа жизни; изучение отношения молодежи к вредным привычкам и

необходимости занятий физкультурой и спортом; изучение досуговой ориентированности студентов.

Согласно проведенному социологическому опросу было выявлено:

1. Ответы респондентов на первый вопрос показали, что знают о проведении Всемирного дня здоровья:

- 8% опрошенных;
- 92% респондентов заявили, что не осведомлены о данной дне.

Ответ на данный вопрос свидетельствует о низкой информированности молодежи о Всемирном дне здоровья.

2. Ответы на вопрос, что помогает сохранить крепкое здоровье людям, распределились следующим образом:

- 24 % опрошенных считают, что это правильный режим питания;
- прерогативой крепкого здоровья сочли занятие физкультурой и полноценный ночной сон 71 опрошенных соответственно;
- утреннюю зарядку не отметили респонденты;
- лишь 5 % назвали закаливание.

3. На вопрос: Отдаете ли вы предпочтение закаливанию, как одному из способов оздоровления, были получены следующие ответы:

- Да (28%),
- Нет (72%).

Проведенное социологическое исследование позволило косвенно оценить информированность молодежи о здоровом образе жизни и ее стремление к ведению такового. Анализируя вышеперечисленные результаты анкетирования, позволили прийти к следующему выводу: необходимо усилить работу с молодежью через средства массовой информации, а также в личном общении с целью разъяснения гигиенических навыков и факторов формирующих здоровый образ жизни. Также донести до студентов преимущества здорового образа жизни, радость от тренированного, закаленного и послушного тела, радость от жизни без вредных смертоносных привычек, радость от любимой и трудной работы, от творчества и долголетия, от здоровой семьи и друзей, от необременённости хроническими заболеваниями и потребности в дорогостоящих лекарствах. [3].

В механизме закаливания лежит адаптационный синдром - организм человека приспособляется к неблагоприятным условиям внешней среды; человек может жить в экстремальных условиях: на крайнем севере и на экваторе, в космосе и в шахте, в пустыне и под водой. С медицинской точки зрения закаливание способствует: повышению устойчивости к ОРВИ заболеваниям; повышению тонуса нервной системы; улучшению кровообращения и терморегуляции; при облучении поверхности тела – способствует фотохимическим реакциям, ведущим к физико-химическим процессам в тканях. Мы с вами живем в замечательной стране – необъятной, богатой природными ресурсами, историей, народом. Издревле известно

выражение «Сибирское здоровье, сибирский характер», символизирующие силу, крепость, мудрость, надежность [4]. Какое здоровье у человечества будет завтра, во многом зависит от сегодня. Ведь здоровье человека - это не его индивидуальная собственность и проблема, это проблема поколения и страны в целом [5].

#### **Библиографический список**

1. Гончарова, Т. А. Полная энциклопедия закаливания: энциклопедия / Т. А. Гончарова — М.: МСП, 2016. — 590 с.
2. Коробейников, Н. К. Физическое воспитание: учебное пособие / Н. К. Коробейников, А. А. Михеев, И. Г. Николаенко — М.: изд. «Высшая школа», 2014. — 336 с.
3. Лаптев, А. П. Закаливайтесь на здоровье / А. П. Лаптев — М.: Медицина, 2011. — 160 с.
4. Сокорев, А. П. Основы закаливания: учебно — методическое пособие / А. Н. Сокарев, Т. Н. Васильева — Новосибирск: СибУПК, 2013. — 96 с.
5. Интернет-источник: [http://01.rospotrebnadzor.ru/bytag6/-/asset\\_publisher/0Cfn/content](http://01.rospotrebnadzor.ru/bytag6/-/asset_publisher/0Cfn/content)

*Зайберт И.А., магистр экономических наук  
старший преподаватель кафедры «Менеджмент и Бизнес»  
Карагандинский Государственный Индустриальный Университет  
Казахстан, г. Темиртау  
Zaybert IA, master of economic sciences  
senior lecturer  
chair of management and business  
Karaganda State Industrial University  
Kazakhstan, Temirtau city*

**РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА В  
УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ  
ROLE AND IMPORTANCE OF THE ACCOUNTING BALANCE IN THE  
MANAGEMENT OF THE ENTERPRISE IN MODERN CONDITIONS**

**Аннотация:** *Статья посвящена актуальной теме - роли и значению бухгалтерского баланса в управлении предприятием в современных условиях. В статье рассматриваются роль и необходимость составления бухгалтерского баланса на предприятии. В проведенном исследовании приводится: происхождение, определение бухгалтерского баланса и его роль в управлении предприятием. Исследование базируется на применении методов обобщения и группировки. Предлагаемые рекомендации позволяют выявить положительные стороны и необходимость составления данной формы финансовой отчетности.*

**Annotation:** *The article is devoted to the actual topic - the role and importance of the balance sheet in the management of the enterprise in modern conditions. The article considers the role and necessity of drawing up a balance sheet at the enterprise. The study includes: origin, determination of the balance sheet and its role in enterprise management. The study is based on the application of methods of generalization and grouping. The proposed recommendations make it possible to identify the positive sides and the need to compile this form of financial reporting.*

**Ключевые слова:** *баланс, финансовое состояние, денежное выражение, актив, капитал, обязательство.*

**Keywords:** *balance, financial condition, monetary expression, asset, capital, obligation.*

Термин «Баланс» широко известен специалистам в области учета, анализа, планирования и употребляется в значении равновесия (от франц. *balanci* – весы).

Дословно термин «Баланс» происходит от латинских слов «*bis* – дважды и *lanx* – чаша весов, т.е. две чаши весов.

Понятие баланса или его производных широко используется в технике, в быту, в различных сферах экономики и даже политики. Так, например «Балансирование на грани войны» – в политике, «балансирование в технике и др.» В экономике применяются различные виды балансов: бухгалтерский,

баланс доходов и расходов предприятия, баланс денежных доходов и расходов населения, баланс трудовых ресурсов, баланс кормов и др. Кроме того есть балансовый метод экономического исследования.

Первый опыт построения балансов принадлежит бухгалтерскому учету. Балансовое обобщение информации позволяет выявить финансово-имущественное положение хозяйствующего субъекта. Это достигается за счет двойственной группировки объектов бухгалтерского наблюдения: по их функциональной роли в процессе производственно-хозяйственной и финансовой деятельности: по источникам образования имущества хозяйственной единицы.

Бухгалтерские балансы предназначены для отражения финансового положения хозяйствующего субъекта на конкретные моменты времени: на дату создания предприятия, начало и конец отчетного периода (финансового года) и др.

Бухгалтерский баланс можно сравнить с моментальным снимком финансового состояния предприятия, на котором нашли отражение два равновеликих изображения: чем располагает предприятие (имущество, классифицированные по функциональному признаку).

В Западной учетной теории бухгалтерский баланс именуется «Отчетом о финансовом положении хозяйственной единицы на определенной момент времени».

При построении бухгалтерских балансов должна быть учтена требования следующих принципов:

Денежного выражения – показатели приведены в едином денежном измерителе.

Обособленного имущества – бухгалтерский баланс относится к предприятию, а не к лицам, связанным с ним.

Непрерывности – период времени, в течение которого будет существовать предприятие, неизвестен, его ликвидация не намечается.

Учет по себестоимости – активы отражаются в балансе по суммам, оплаченным за их приобретение (первоначальная стоимость).

Двойственности – концепция двойственности очевидна из того факта, что активы на левой стороне баланса равны общей сумме собственного и привлеченного капитала на правой его стороне

Бухгалтерский баланс – основная форма в системе отчетности, а также является одним из элементов метода бухгалтерского учета.

Развитие рыночных отношений, международные, хозяйственные и финансовые связи выдвинули в число актуальных вопрос о совершенствовании бухгалтерского учета и отчетности, приближении их содержания и методов к международно-принятым нормам. Центральной формой бухгалтерского учета является баланс. Баланс характеризуется тем, что в нем объекты учета показываются дважды и рассматриваются с двух точек зрения. Бухгалтерский учет и отчетность, действующие в Республике Казахстан строятся на тех же принципах, которые положены в основу

международных стандартов финансовой отчетности. Если бухгалтерский учет сейчас называют «международным языком бизнеса», то и принципы, правила составления форм отчетности должны отвечать требованиям времени. Надо признать, что методология бухгалтерского учета и отчетности, директивно предписываемая организациям сегодня, только частично отвечает требованиям мировой практики.

Отчетность предприятия является логическим продолжением процедур финансового учета и представляет собой систему показателей, характеризующих имущественное и финансовое положение организации на отчетную дату. Вся существенная информация должна быть раскрыта таким образом, чтобы финансовые отчеты были ясными, понятными для пользователей.

В балансе должны быть указаны наименование юридического лица, место нахождения, отчетная дата и отчетный период. Также должны быть приведены: краткое описание вида деятельности предприятия, его юридическая форма и единица измерения, в которой представлены все финансовые отчеты. Также должны быть приведены соответствующие данные за предыдущий год.

Баланс составляется в валюте Республики Казахстан; единицы измерения - тысяч тенге.

Бухгалтерский баланс составляется на основании остатков по счетам, показанным в Главной книге.

Баланс состоит из двух частей: актива и пассива, в которых соответственно отражаются активы, собственный капитал и обязательства. Активы и обязательства классифицируются как долгосрочные и краткосрочные. Определение в балансе текущих активов и обязательств и раскрытие их итоговых сумм представляет информацию, помогающую пользователям финансовой отчетности в анализе финансового положения юридического лица.

По данным баланса осуществляется анализ финансового положения предприятия.

Система показателей отчетности - это особый вид записей, являющихся кратким извлечением из текущего учета, отражающих сводные данные о состоянии и результатах деятельности предприятия, его подразделений, за отчетный период. Отчетность содержит количественные и качественные характеристики, стоимостные и натуральные показатели. Сводные данные о состоянии и результатах деятельности предприятия, его подразделений за определенный период формируются на основании бухгалтерского, статистического и оперативно-технического учета. Тем самым обеспечивается возможность разностороннего отражения в отчетности финансово-хозяйственной деятельности предприятий.

В системе экономической информации бухгалтерская отчетность является одним из важнейших инструментов управления содержащих наиболее синтезированную и обобщенную информацию.

Данные бухгалтерской отчетности используются для различных целей на разных уровнях управления. Систематическое изучение бухгалтерских отчетов раскрывает причины достигнутых успехов, а также недостатков в работе предприятия, помогает наметить пути повышения эффективности его деятельности.

Отчетность должна быть достоверной, своевременной. В ней должна обеспечиваться сопоставимость отчетных показателей с данными за прошлые периоды.

Информацией финансовой отчетности пользуются внешние пользователи, заинтересованные юридические и физические лица: поставщики, покупатели, настоящие и потенциальные кредиторы, кредитные учреждения, налоговые и статистические органами. Так же данная форма финансовой отчетности служит для экономического анализа в самой организации. В результате бухгалтерские отчеты способствуют информированности служащих об управленческих планах и политике, побуждают работающих в организации действовать в соответствии с общими целями и задачами. Всё это позволяет конкретизировать цели учёта и отчетности на уровне предприятия, которые в общем можно определить как оценку: - платёжеспособности предприятия (обеспеченности его кредиторской задолженности, ликвидности и т. п.); рентабельности; степени ответственности лиц, занятых хозяйственной деятельностью в рамках предоставленных им полномочий - по распоряжению средствами производства и рабочей силой.

Все эти цели достигаются при помощи информационного моделирования. Наиболее общей моделью, которая оберегает имущество предприятия, его обязательства и фонды на определенный момент времени, является бухгалтерский баланс.

Исходя из выше изложенного можно сделать вывод о том, что основным источником для анализа финансового состояния предприятия и принятия правильных управленческих решений служит бухгалтерский баланс.

Бухгалтерский баланс, в сущности, является системной моделью, обобщенно отражающей кругооборот средств предприятия и финансовые отношения, в которые вступает предприятие в ходе этого кругооборота.

Современное содержание актива и пассива ориентировано на предоставление информации ее пользователям. Отсюда высокая степень аналитичности статей, раскрывающих состояние дебиторской и кредиторской задолженности, собственного капитала и отдельных видов резервов, образованных за счет текущих издержек или прибыли предприятия.

Очень важно руководству предприятий выбрать нужный стиль и методы управления производством и финансами, стратегию и тактику работы, с учетом сложившейся экономической ситуации, что даст

возможность предприятию выжить, выстоять и процветать в трудный период экономических реформ в Казахстане.

**Использованные источники:**

1. Закон РК «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28 февраля 2007 г. №234-III (с изменениями и дополнениями).
2. Каренова Г.С., Попова Л.А. Бухгалтерский учет: Учебник-Караганда, 2016 г.
3. Балансоведение: учебное пособие/ Под ред. д. э. н. Ю.И. Сигидова.-М.: Рид Групп, 2014.

**УДК 330.320**

*Искакова Д.Н., магистр  
преподаватель кафедры «Менеджмент и бизнес»  
Карагандинский Государственный Индустриальный университет  
Казахстан, г.Темиртау*

**ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ  
ИНВЕСТИЦИЙ**

**Аннотация:** *проектное финансирование является одним из перспективных методов финансового обеспечения реальных инвестиций. Особенностью проектного финансирования является полное возмещение затрат за счет доходов, генерируемых проектом.*

**Ключевые слова:** *методы финансирования инвестиционного проекта, проектное финансирование, денежные потоки по проекту.*

*Iskakova D.N., master  
teacher of the department "Management and Business"  
Karaganda State Industrial University  
Kazakhstan, Temirtau*

**FEATURES OF PROJECT FINANCING OF INVESTMENTS**

**Annotation:** *The project financing is one of the perspective methods of financial ensure for real investment. The feature of the project financing is the full cost recovery from the revenue generated by the project.*

**Key words:** *methods of financing an investment project, project financing, cash flows under the project.*

Для эффективной деятельности любая производственная система требует периодических вложений средств, т. е. осуществления инвестиций.

Основными методами финансирования инвестиций выступают: самофинансирование; акционирование, а также иные формы долевого финансирования; кредитное финансирование; лизинг; смешанное финансирование на основе различных комбинаций рассмотренных способов; проектное финансирование.

Одним из серьезнейших препятствий на пути развития инвестиционной и инновационной деятельности предприятий является недостаток как собственных финансовых ресурсов, формируемых за счет прибыли и амортизационных отчислений, так и привлеченных, образуемых за счет кредитов и долевого участия.

Расширять и модернизировать производство исключительно за счет прибылей в нынешних условиях могут только крупные процветающие компании.

В мировой практике бизнеса разработаны инструменты, позволяющие разделить основной бизнес и конкретный инвестиционный проект, и связать долговые обязательства с реализуемым проектом. Среди таких инструментов можно выделить проектное финансирование, которое, как правило, не требует внешних гарантий, базируется на эффективности собственно проекта, оценке величины и качества его активов и детальном распределении рисков и ответственности между его участниками, обеспечивающей, в конечном счете, возврат вложенных средств и процентов по кредиту.

В современных условиях дефицита денежных средств для различных проектов привлечение инвестиций на основе проектного финансирования является по существу единственным привлекательным способом выхода на рынок кредитных ресурсов. Генерация новых денежных потоков с помощью инструментов проектного финансирования становится актуальным и необходимым делом в современных условиях.

Проектное финансирование считается эффективным и современным методом для привлечения достаточного объема денежных средств. Проектное финансирование позволяет на этапе создания плана понять все преимущества и недостатки проекта, его риски, увидеть все потоки платежей и оценить привлекательность объекта.

С одной стороны, проектное финансирование представляет собой совокупность форм и методов финансового обеспечения реализации инвестиционного проекта. Оно рассматривается как способ мобилизации различных источников и комплексного использования разных методов финансирования конкретных инвестиционных проектов; предполагает строго целевой характер использования средств в рамках реализуемого инвестиционного проекта.

С другой стороны, проектное финансирование выступает как метод финансирования инвестиционных проектов, характеризующийся особым способом обеспечения возвратности вложений, в основе которого лежат исключительно или в основном денежные доходы, генерируемые инвестиционным проектом, а также оптимальным распределением всех связанных с проектом рисков между сторонами, участвующими в его реализации [1].

Проектное финансирование предполагает финансирование долгосрочных проектов развития инфраструктуры, промышленности, а также оказания коммунальных услуг с использованием специфических финансовых инструментов с отсутствующим или ограниченным регрессом. В результате заемные и собственные средства, используемые для финансирования проекта, возвращаются за счет денежных потоков, обеспеченных реализацией проекта. Другими словами, проектное

финансирование – это такая структура заимствований, при которой возврат средств основывается на первоочередном использовании генерируемых проектом денежных потоков. При этом все активы, права и выгоды выступают в качестве ценных бумаг вторичного рынка и, в свою очередь, используются в качестве обеспечения. Проектное финансирование особенно привлекательно для частного сектора экономики, поскольку дает возможность забалансового финансирования крупных проектов [2].

Разработанный механизм разделения инвестиционных затрат, рисков и вознаграждения между заинтересованными сторонами позволяет повысить возможность привлечения необходимых средств и, соответственно, реализации проекта [3].

Проектное финансирование как вид финансирования с помощью заемных средств, так и через продажу пакетов акций, отличается высокой эффективностью и отчасти поэтому является универсальным инструментом, необходимым для развития, как правило, конкретного проекта материнской компании-спонсора. Выплаты процентов и основной части долга осуществляются из денежных потоков данного проекта. Риски, как и доход от проекта, спонсор делит с привлеченными инвесторами – держателями акций и кредиторами различных уровней. Поэтому при вложении средств в проект инвесторы смотрят, прежде всего, на доходность проекта, а не на способность спонсора возместить ущерб в случае, если проект провалился [4].

В классической схеме проектного финансирования, как правило, создается экономически и юридически обособленная проектная компания. У такого подхода есть несколько преимуществ.

Во-первых, работа «с чистого листа» позволяет избежать риска влияния на проект обстоятельств, связанных с «прошлым» компании, например, с налоговыми претензиями по итогам проверки одного из прошедших периодов или с признанием недействительным важного договора, заключенного несколько лет назад.

Во-вторых, проект становится более прозрачным. Возникает меньше трудностей при определении и планировании денежных потоков, поскольку отсутствует влияние операций, не связанных с проектом. Прозрачность способствует установлению доверия между партнерами и более высокой оценке стоимости проекта.

Основное отличие проектного финансирования от обычного привлечения заемного капитала для реализации проекта состоит в источнике средств на погашение долга и убытков. В случае простого привлечения заемного капитала таким источником являются средства спонсора, тогда как при проектном финансировании эту роль выполняют только денежные потоки данного проекта.

Особенностью этой формы финансирования является также возможность совмещения различных видов капитала: банковского, коммерческого, государственного, международного. Для успешной

реализации инвестиционных проектов в мировой практике используют различные комбинации способов долевого и кредитного финансирования, гарантий и поручительств.

#### **Использованные источники:**

1. Бочаров В.В. Методы финансирования инвестиционной деятельности предприятий. – М.: Финансы и статистика, 2008 – 436 с.
2. Суэтин А. А. Проектное финансирование // Бизнес и банки. – 2008. – № 8 – С. 15–21.
3. Финансы. — 2010. — № 2, 3

**УДК 338.48**

*Клименко Т.И., к.э.н.  
доцент кафедры гостиничного и туристического бизнеса  
Казанский инновационный университет имени В.Г.Тимирязова  
Россия, г.Казань*

### **ПОКУПАТЕЛЬСКИЙ СПРОС КАК ОТРАЖЕНИЕ ДИНАМИКИ РЫНКА**

**Аннотация:** *в современном обществе потребительский рынок продуктов питания занимает одно из главных мест в общей структуре экономики любой страны. В этой связи отслеживание основных тенденций данного рынка является актуальнейшей задачей специалистов всех уровней, как теоретиков, так и практиков, изучающих специфику рынка услуг. Необходимость постоянного мониторинга потребительского рынка продуктов питания убедительно подтверждается результатами многочисленных исследований, выполненных специалистами: налицо динамика структуры рынка, обусловленная новыми потребительскими предпочтениям, а также изменения в составе товарных групп в соответствии со спросом.*

**Ключевые слова:** *комплекс отраслей, рынок услуг, покупательский спрос, конъюнктура рынка.*

*Klimenko T.I., PhD (Economics)  
associate professor of the department of hotel and tourist business  
Kazan Innovative University named after V.G. Timiryasov  
Russia, Kazan*

### **PURCHASE DEMAND AS REFLECTION OF MARKET DYNAMICS**

**Abstract:** *in the modern society, the consumer market of food occupies one of the leading positions in the overall structure of economy in any country. Thus, tracing the key trends of this market is a topical issue for specialists at all levels, both theoretician and practical specialists researching the features of services market. The need for constant monitoring of consumer market of food is proved by the results of numerous researches demonstrating the dynamics of market structure due to new consumer preferences and the changes of commodity groups' composition in line with demand.*

**Key words:** *complex of economic sectors, services market, purchase demand, market conditions.*

В последние десятилетия одной из ключевых тенденций конъюнктуры мирового продовольственного рынка выступает поляризация потребительского спроса, которая находит свое отражение и на российском рынке. Для выявления особенностей развития отечественного продовольственного рынка с учетом этих тенденции проведено много исследований структуры спроса на продукты питания, установлены наиболее значимые факторы потребительского поведения в условиях роста цен. Изучение ценовой чувствительности российских и европейских потребителей продуктов позволяет утверждать, что дифференциация доходов населения ведет к росту сегмента дешевого продовольствия на потребительском рынке. Сокращение доходов населения напрямую влияет на структуру потребления, качество и количество потребляемых продуктов питания, что отражается, в свою очередь, и на структуре производства. Например, выявлены различия в реакции российских и европейских потребителей на рост цен на продукты питания. Европейские потребители готовы в случае роста цен на продукты питания сократить их потребление, но будут продолжать приобретать привычные товары известных торговых марок. Российские же потребители не готовы сокращать количество потребляемых продуктов, однако готовы более активно искать аналогичные продукты по более низкой цене. [1]

Изменение потребительского спроса выражено и в ухудшении динамики выпуска. Так, некоторые авторы говорят о падении среднегодовых темпов прироста с 1,9% в год на этапе турбулентности до 0,5% в год на этапе ухудшения условий для роста с минимальным замедлением роста цен производителей (с 10,2 до 9,5% в год). Положительная динамика выпуска продовольственного сектора была обеспечена исключительно производством пищевых продуктов, включая напитки, и табака, которое успешно развивалось в условиях заметного увеличения спроса в связи с ограничением импорта из Украины, курсовым удорожанием импортных продуктов питания и контрсанкциями. Отрасль сохранила темпы прироста выпуска, зафиксированные на предыдущем этапе развития (2,3% в год), но заметно ускорилась динамика цен производителей (до 11,4% в год, 9,8% в год на этапе турбулентности). В развитии этой отрасли наблюдается следующая закономерность: от модели опережающего повышения цен производителей при слабом увеличении выпуска на этапе активного роста отрасль на этапе турбулентности перешла к более рациональной модели, ориентированной на наращивание объемов выпуска с увеличением присутствия отечественных товаров. [2]

Интересным с этой точки зрения является исследование рынка продуктов питания и напитков России, проведенное компанией Nielsen Russia [7] Исследование основано на данных аудита розничной торговли за период с декабря 2010 года по ноябрь 2013 года. В процессе аудита были

проанализированы динамика и тенденции развития шести ключевых сегментов продовольственного рынка: молочные продукты, кондитерские изделия, алкогольные и безалкогольные напитки, снеки, кулинарные продукты. Результаты вышеупомянутого исследования рынка продуктов питания и напитков России выявили следующие фактические данные: по сравнению с 2010 годом оборот розничной торговли продовольственными товарами в России вырос на 13%. Лидерами роста среди продуктов и напитков являются следующие категории: пиво, готовые смеси для приготовления блюд, питьевой йогурт, соленые снеки из морепродуктов, еда быстрого приготовления, жидкие молочные десерты, сладкие газированные напитки, соки и творог. Таким образом, можно сделать вывод о существенных переменах в структуре потребления россиян. Так, можно констатировать, что вместе с ростом продаж удобных в использовании и экономящих время товаров (полуфабрикатов), таких, как продукты быстрого приготовления, в потребительской корзине россиян растет доля продуктов, ассоциирующихся со здоровым образом жизни и правильным питанием. Иллюстрацией этому является устойчивая высокая динамика био-сегмента молочного рынка, а также так называемых функциональных продуктов, содержащих витаминные и минеральные добавки. Закономерно предположить, что Россия повторяет путь развития зрелых рынков, характеризующихся озабоченностью населения вопросами сохранения молодости и здоровья, где устойчиво растет спрос на продукты питания, которые помогают поддерживать хорошее самочувствие и физическую форму. Такого же мнения придерживаются и многие авторы, рассматривая генезис рынка функциональных продуктов питания и комплекс отраслей сферы потребления. [3,4,5,6]

Хочется отметить одну из долгосрочных тенденций развития группы алкогольных напитков, а именно «переключение» российских потребителей на "мягкий" алкоголь, а также более дорогой и качественный. Так, например, совокупные продажи водки и пива выросли на 20%, при этом пиво лидирует по темпам роста (+31%). Немаловажно, что эта категория рынка расширяется за счет премиального сегмента. В натуральном выражении доля пива также увеличилась на 17%. При этом объемы розничных продаж водки в стоимостном выражении выросли лишь на 6%, причем во многом благодаря росту продаж более дорогой водки премиального и субпремиального сегмента. А объемы продаж водки в натуральном выражении снизились на 2%. Розничные продажи безалкогольных напитков выросли на 11%. В числе лидеров соки (+14%) и газированные напитки (+18%). Данная тенденция хорошо прослеживается на примере такого напитка, как квас, объемы продаж которого в стоимостном выражении выросли в 2013 году более чем на 60%. При этом квас составляет 10% от общего объема продаж газированных напитков в стоимостном выражении. Это опять же говорит об устойчивой тенденции ведения здорового образа жизни у россиян.

Стоит отметить, что шоколадные изделия всегда пользовались особой популярностью у россиян. Исследование показало тенденцию к расширению ассортимента и увеличению доли премиального сегмента. В целом объем продаж шоколадных изделий вырос на 11% в стоимостном выражении. Отмечается разница в структуре спроса внутри группы. Так, шоколадные плитки занимают наибольшую долю в продажах, однако проигрывают по темпам роста шоколадным батончикам (+21% в стоимостном выражении). В целом, рынок кондитерских изделий в 2013 году показывает уверенный рост (+9%).

Молочные продукты - третий по величине сегмент продовольственного рынка России - продемонстрировали рост в 5%. Продажи молочных продуктов био-сегмента увеличились на 43% в стоимостном выражении и на 37% в натуральном, что характеризует быстрорастущий рынок. На долю био-сегмента молочного рынка приходится примерно четверть от общего объема продаж молочных продуктов, при этом он вырос на 26% в стоимостном выражении и на 8% в натуральном. Также устойчивая положительная динамика в сторону роста молочного рынка прослеживается в категории «творог» и «инновационные продукты» (обогащенный кефир, сокодержающие молочные напитки, питьевой йогурт).

Среди снеков (соленых закусок) наибольшей популярностью в 2013 году пользовались морепродукты (+23%). По объемам продаж эта категория вплотную приблизилась к традиционному лидеру - чипсам, которые выросли на 11%. Интересно, что продажи сухариков упали за период исследования на 10%. Самый медленный рост наблюдается у так называемой категории «кулинарные продукты» (продукты питания, готовые к потреблению, базовые кулинарные продукты и соусы): в среднем плюс 4% в стоимостном выражении. Продажи майонеза, на долю которого приходится почти половина от общего объема продаж в товарной группе, выросли лишь на 1% по стоимости. Это можно объяснить стремлением россиян к сохранению и ведению здорового образа жизни.

Таким образом, сегмент продуктов питания и напитков демонстрирует ключевые тенденции развития российского рынка продовольствия: изменение потребительских предпочтений в сторону здорового питания и удобства потребления, а также наращивание объемов выпуска и изменение цен наряду с увеличением присутствия отечественных товаров.

#### **Использованные источники:**

1. Акканина Н. В., Романюк М. А. Основные тенденции развития потребительского рынка продовольственных товаров в России // Экономика сельского хозяйства России. – 2017. – №. 10. – С. 55-62.
2. Березинская О., Ведев А. О возможности эффективной политики стимулирования спроса на этапе ухудшения условий для роста российской экономики // Вопросы экономики. – 2017. – №. 9. – С. 51-62.

3. Корнейчук Б. В. Оптимизация продуктовой корзины: взаимосвязь экономических и медицинских факторов // Экономическая политика. – 2017. – Т. 12. – №. 3.
4. Николаев О.А. Генезис и развитие рынка функциональных продуктов питания. Серия: Современная конкуренция. Научные статьи. № 32 – 2012. – с. 42
5. Храмцова Т. Г., Храмцова О. О. Анализ потребления населением продуктов питания в контексте обеспечения продовольственной безопасности // Вестник НГУЭУ. – 2017. – №. 3. – С. 249-257.
6. Zaitseva N. et al. Ответственное потребление: пространство новых возможностей для бизнеса и опыт российских компаний (Responsible Consumption: Space for New Business Opportunities and Cases of Russian Companies). – 2017.
7. Официальный сайт компании Вимм-Билль-Дан. Режим доступа <<http://www.miniopt.ru>>

*Куренко К.Н.*

*преподаватель кафедры «Иностранная филология»  
Костанайский Государственный Университет им.А.Байтурсынова  
Казахстан, г.Костанай*

## **ОСОБЕННОСТИ КОНТЕКСТУАЛЬНОГО-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА В ПРОЦЕССЕ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛИЯЗЫЧНОЙ ЛИЧНОСТИ**

**Аннотация:** Данная статья описывает особенности контекстуально-ориентированного подхода к преподаванию иностранного языка. Процесс формирования полиязычной личности – один из самых важных социальных процессов в Республике Казахстан. Подобный подход к преподаванию непременно связан с аутентичными текстами и формированию языковой компетентности через профессионально-ориентированную лексику.

**Ключевые слова:** полиязычие, контекст, языковая компетентность, аутентичный текст, профессионально-ориентированная лексика.

*Kurenko K.N.*

*lecturer of foreign philology department  
Kostanay State University named after A.Baytursynov  
Kazakhstan, Kostanay.*

## **PECULIARITIES OF CONTENT-BASED LANGUAGE TEACHING APPROACH DURING THE FORMATION PROCESS OF A POLYLINGUAL PERSON**

**Annotation:** This article examines peculiarities of content-based language teaching methodology of foreign languages. The formation process of polylingual person is one of the most urgent topics in social processes of the Republic of Kazakhstan. Such approach is related to authentic texts and formation of language competence through profession-oriented vocabulary.

**Keywords:** society, polylinguistic space, context, language competence, authentic text, profession-oriented vocabulary.

Большое количество людей используют в повседневном общении более чем один язык. Полиязычие – это результат политических, экономических, исторических изменений в обществе. В связи с развитием процесса глобализации, появляется необходимость коммуникации людей из различных частей земного шара, различных сфер научной и трудовой деятельности. Компетентность в использовании иностранного языка, который имеет статус международного посредника, позволяет специалистам находить всю необходимую информацию в различных иностранных источниках. Что, несомненно, позволяет более детально рассматривать определенные вопросы, связанные с профессиональной деятельностью. В нынешнее время в республике особо остро стоит вопрос о полиязычном образовании. Согласно указу президента Республики Казахстан с 2017 года во всех организациях дошкольного воспитания и обучения поэтапно будут

внедрены элементы программы образования подобного вида с изучением казахского, русского и английского языков. Руководствуясь наработками и опытом отечественных и международных ученых, в соответствии с поручениями Главы государства, с 2019 года начинается поэтапный переход к преподаванию предметов на английском языке в 10-11 классах.[указ]

Подготовка педагогических кадров с полиязычным образованием в вузах страны будет осуществлена через расширение объема кредитов по иностранному языку в цикле базовых дисциплин. Для этого в типовые учебные программы будут внесены изменения в части подготовки педагогов к преподаванию на трех языках. [1].

Полиязычное образование использует один из иностранных языков в качестве посредника. Это может создавать дополнительные трудности в процессе обучения, однако, такой подход является перспективным. Подобное изучение неязыковых дисциплин, может положительно отразиться на языковой компетенции всех трех изучаемых языков.

Одним из подходов в изучении иностранного языка на сегодняшний день является **content-based language teaching** (контекстуально-ориентированное преподавание иностранного языка).[2, с.120] Данный способ характеризуется использованием изучаемого языка в качестве посредника для специализированных предметов (математика, естественные науки, социального-гуманитарные науки), перемещая акцент с изучения языка, на содержание курса. Подобный подход имеет несколько положительных результатов, таких как:

1) Ученики подвергаются языковому воздействию через изучение содержание курса. Студентам предоставляют интересный материал, который позволяет вовлечь их в процесс обучения. Языки не изучаются напрямую, а скорее, через целый ряд языковых практик.

2) Подобный процесс поддерживает контекстуальное изучение информации. Ученики изучают необходимые фразы и выражения, которые необходимы при изучении подобного курса.. Практическое изучение языка находит свое отражение в построении лексического словарного запаса

3) Сложная информация изучается через естественный контекст, который позволяет студентам усвоить быстрее материал.

4) Подобная стратегия позволяет учителям использовать различные методики в процессе обучения. Позволяющая адаптация в учебных планах, основываясь на результатах студентов и их интересах.

Контекст имеет важное значение, однако не стоит забывать о значении слова и связи между уже изученной информацией. Конструктивистская теория обучения имеет цель развития мышления учащихся в условиях взаимодействия с уже имеющимися знаниями. Получение новой информации, несомненно, связано с использованием имеющегося теоретических и практических навыков.

Подобное сочетание контекстуального и конструктивистского подходов предполагает, что лексика и грамматические структуры изучаются

группами, которые имеют отношение к данному контексту или теме. Подобное изучение материала помогает ученикам использовать правильный набор языковых средств, и определяет их коммуникативную компетентность в определенной ситуации.

Студенты наиболее успешны в познании языков, когда они вовлечены в речевую ситуацию, имеющую отношение к их профессиональной или социально-бытовой деятельности. Для создания ситуации реального коммуникативного общения преподаватели иностранных языков используют аутентичные материалы. Аутентичные материалы – это материалы, созданные носителями языка для носителей языка. Так к аутентичным материалам можно отнести литературные произведения, новостные издания, предметы реальной действительности и т.д. Большинство современных учебников по изучению иностранного языка строятся именно на таком материале. Мы обращаем внимание на то, как говорят носители данного языка. Использование подобного материала создает у учеников ощущение присутствия в той языковой среде, язык которой они изучают. Авторы таких текстов используют статьи, письма, рекламу, сказки, научно-популярную литературу, интервью, диалоги, страноведческие тексты для ознакомления студентов с речевыми клише, лексикой, грамматическими конструкциями, фразеологией иностранного языка.[3] Подобные коммуникативные ситуации являются основой создания лексического словарного запаса студентов, а в последствии использование подобных речевых конструкций в собственной речи. Контекстуально-ориентированный подход требует от студентов использование уже известного набора знаний и умений в процессе изучения иностранного языка. Акцент подобных контекстуально-ориентированных занятий делается на теме самого занятия. Темы могут быть вариативными в зависимости от целей и задач курса. Самые сложные научные темы позволяют изучать язык, используя новые конструкции, которые могут быть полезны в будущей профессиональной деятельности. Ученики изучают сам предмет, одновременно с этим они развивают навыки коммуникативной компетенции на основном изучаемом языке. Подготовка к подобному типу занятий включает в себя:

Выбор темы, наиболее подходящей установленному учебному плану, который может быть понятен и интересен учащимся.

Поиск трех или четырех подходящих источников информации, желательно с наличием аутентичного материала. Это могут быть вебсайты, справочные издания, аудио и видео материалы, лекции известных ученых. Во время занятия возможно разделение на небольшие группы, выдача заданий для студентов с последующим использованием аутентичных источников информации, которые помогут при выполнении заданий. При выполнении задания группой, необходимо сформировать группы с различным составом студентов, для сопоставления новой информацией. Результатом такого изучения новой информации может быть групповой отчет или презентация о результатах исследования.

Преимущества подобного метода является:

Интерес и мотивация студентов в выполнении заданий, которые наиболее приближены к их профессиональной, либо социально-бытовой деятельности. Студенты могут использовать иностранный язык для выполнения задач, связанных с профессией.

Студенты могут развить речевую коммуникативную компетентность, совершенствуя свои знания в основном неязыковом предмете.

Подобный метод очень популярен при изучении академического английского языка. Он позволяет развивать необходимые умения и навыки, конспектирование, извлечение основной информации и составление краткого содержания.

Информация из различных источников помогает студентам развивать мыслительные навыки, которые могут быть применены к другим предметам.

Однако в данном методе существуют и недостатки:

Так как контекстуально-ориентированный подход не ориентирован напрямую на изучение языка. Некоторые студенты могут не воспринимать языковой информации. Справиться с подобным поможет включение некоторых форм упражнений, которые ориентированы на языковую деятельность. Подобное действие поможет лучше запомнить лексическую и грамматическую составляющую задания.

В одноязычных группах, студенты могут использовать свой родной язык. У них может возникнуть чувство, что урок не ориентирован на языковую практику, а объяснить проблему на родном языке намного проще. Необходимо объяснить преимущества использования изучаемого языка при работе с подобной информацией.

Возникают трудности в поиске аутентичных текстов для студентов с менее развитой компетенцией.

Как мы видим, подобный подход имеет свои трудности и преимущества. Несомненно, он требует значительных усилий студентов, так и от преподавателей. Главная характеристика подобного метода является использование неязыкового контекста, как способа изучения иностранного языка. Считается, что он подходит для учащихся с высокой коммуникативной компетенцией. Подобное использование аутентичных текстов позволит изучать научные факты и открытия, связанные с профессиональной деятельностью.

#### **Использованные источники:**

1. Указ Президента Республики Казахстан от 7 декабря 2010 года № 1118 "Об утверждении Государственной программы развития образования Республики Казахстан на 2011-2020 годы" [Электронный ресурс]: САПП Республики Казахстан, 2011 г., № 5, ст. 49: [http://online.zakon.kz/document/?doc\\_id=31351585](http://online.zakon.kz/document/?doc_id=31351585)
2. Hammer J. The Practice of English Language Teaching [Текст]: monograph/ J. Hammer, 3rd Edition, Longman Handbooks for Language Teachers, 2001. P.-384.

3. Андреева И. Аутентичные материалы как средство повышения мотивации у учеников средней школы: [Электронный ресурс] монография/И. Андреева; дата публикации: 27.08.2016; <https://infourok.ru/autenticnie-materiali-kak-sredstvo-povisheniya-motivacii-u-uchenikov-sredney-shkoli-1174772.html>

УДК К 811.111

*Куренко К.Н.*  
*преподаватель кафедры «Иностранная филология»*  
*Костанайский Государственный Университет им.А.Байтурсынова*  
*Казахстан, г.Костанай*

**ОСОБЕННОСТИ ОТОБРАЖЕНИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ НЕМЕЦКОЙ  
КУЛЬТУРЫ В ШУТОЧНЫХ ВЫСКАЗЫВАНИЯХ  
АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА**

**Аннотация:** *Данная статья описывает коннотативные значения в шуточных высказываниях английского языка о представителе немецкой культуры. Подобные высказывания являются интересным материалом для этнолингвистов, так как позволяют составить некий ментальный образ типичного представителя немецкого социума.*

**Ключевые слова:** *социум, стереотип, коннотация, этнос, ментальный образ.*

*Kurenko K.N.*  
*lecturer of foreign philology department*  
*Kostanay State University named after A.Baytursynov*  
*Kazakhstan, Kostanay.*

**VISUALIZATION PECULIARITIES OF A GERMAN CULTURE  
REPRESENTATIVE IN JOKES OF ENGLISH LANGUAGE**

**Annotation:** *This article examines connotative meanings of a German culture representative in jokes of English language. Such utterances are of great value for ethnolinguists, as they allow to create a mental image of a German culture representative in a view of British society.*

**Keywords:** *society, stereotype, connotation, ethnos, mental image.*

Срок отношений Британии и Германии насчитывает многие столетия. Две державы за такой долгий промежуток времени, находились как в состоянии войны, так и плодотворного сотрудничества. В нашей работе мы решили отобразить стереотипные коннотативные значения английских шуточных высказываний о представителе немецкой культуры. Выбрав необходимый материал в количестве 150 высказываний, мы выделили наиболее явные качества, присущие, по мнению британцев, населению Германии.

Самым популярным стереотипом является коннотации о *воинственности нации*. Для отображения типичного качества, присущего любому представителю немецкого этноса, используются различные ярлыки. Самым популярным является ярлык *'holocaust'* (холокост). в широком смысле — это «преследование и массовое уничтожение нацистами представителей

различных этнических и социальных групп (советских военнопленных, поляков, евреев, цыган, гомосексуальных мужчин, масонов, безнадежно больных и инвалидов и др.) в период существования нацистской Германии». Этот ярлык прочно закрепился в сознании современного британского народа

*My boss (who is German) had the audacity to tell me there is no 'I' in 'team'. However, he got quite upset when I casually pointed out that there is a 'U' in 'holocaust' [4].*

Но сей день, в ментальном восприятии английского народа сохранилось неприязненное отношение к представителям немецкого общества. Негативные гетеростереотипы подтверждают данную мысль. Однако, современное немецкое общество претерпело за последнее время, ряд улучшений и инноваций, поддерживающих демократию и права человека. (*News: "Germany is sending 100,000 respirator masks to Moscow" Wonder why they had an abundance of gas masks...; .... Germany is considering a total ban of violent video games following...[3]*). Приведенные примеры, являются амбивалентными стереотипами, так как поддерживают и оправдывают действия современного немецкого правительства, с другой стороны указывают на прошлый исторический опыт. Судя по выделенным нами стереотипам, можно отметить признак недоверия к данному этносу. Военные действия Германии периода двух мировых войн, отразились на мнении о типичном представителе немецкого общества. Немец наделяют следующими качествами: *агрессия (...you were hungry for power), высокомерие (he is "Still an arrogant German), жестокость (...he pushed his brother off a cliff...)*. Подобные стереотипные высказывания, основаны на поведении немецкого правительства в годы второй мировой войны. Тем не менее, несмотря на несправедливость подобных суждений, негативные стереотипы о немецком этносе до сих пор являются популярными.

Место в отражении стереотипного мнения о типичном представителе немецкого этноса занимает особое произношение некоторых фраз. По мнению британцев: «звук является более грубыми». Приведем несколько примеров[3]:

1) *"Vot (What) is your name and vere (were) are you from?"*

2) *I asked, "Are you a vet?"*

Рассматривая первые два примера мы можем обратить внимание на то, что в немецком языке, как и во многих европейских языках, отсутствует аналог английского губного согласного [w]. Попытка заменить его на [f] или [v] часто приводит к изменению смысла слова. Например, если вместо [w] в слове *wet* («сырой») произнести [v], то получится *vet* – «ветеринар». »[1, с.3].

Третий пример показывает, что звонкий межзубной звук [ð] произносится почти так же, как и [θ], но при этом добавляется звук. Иностранцы часто подменяют этот звук на [z] или [d], однако такая замена порой может исказить смысл слова. (артикуль *the* меняется на *ze*)

*A German is driving his car in Britain. A British cop pulls him over to the side of the road. Cop: "Sir, do you realize that there are two poisonous snakes on your windshield?" The German: "Off course! Zey are my vinscreen vipers!" [4]*

Данное шуточное высказывание используем игру слов (pun) для достижения юмористического эффекта. Однако, как мы видим немцы показываются слушателю как глупые люди. Подобный гетеростереотип возникает только при сопоставлении двух культур. Мнение о глупости немцев встречается и в других примерах. Мы можем отметить, что подобное суждение не является распространенным (7 случаев из 150).

*Q: What's the difference between a German and a shopping trolley?*

*A: A shopping trolley has a mind of its own. [4]*

В 7 же случаях из 150 мы отметили положительный гетеростереотип, отражающий умственные способности представителя немецкого социума. Оценка подобного параметра является субъективной, и зачастую суждения об одном представителе переносит все качественные характеристики на представителей всего этноса. Причины формирования такого мнения описаны в теоретической части данной работы.

*Why do German football players do so well in math? A: They know how to use their heads. [4]*

*Трудолюбие* является одной из важнейших черт немецкого национального характера. Для того чтобы выполнить какую-то задачу, немец мобилизует все доступные ему ресурсы и сделает работу аккуратно и основательно, с учетом всех деталей и нюансов. Поверхностное отношение к работе в Германии не одобряют. Немцы живут в рамках планов, которые составляют себе на каждый день, неделю или месяц. Рабочий день чаще всего не превышает положенных 8 часов, а задержки на работе по вечерам или работа в выходные в Германии не приветствуются.

Англичане говорят о немцах: «*They work like hell*» - что в переводе с английского языка означает: «Они работают, как черти».

Подобное суждение отображают 9 шуточных высказываниях из 150, что подтверждает, такое мнение со стороны британского этноса.

*How many Germans does it take to change a lightbulb?*

*One, they're efficient and they aren't very funny.*

Данный пример имплицитно в себе и *отсутствие чувства юмора*, для подтверждения подобного мнения приведем еще один пример, который наглядно отображает суждение:

*I said to my German mate, "How come you German don't have a sense of humour?"*

*He said, "We don't need one, our team can play football." [4]*

Исходя из подобных высказываний, можно сделать вывод, что представители британского этноса, несомненно, отмечают такой параметр, как наличие чувства юмора у немцев. Однако в процессе межкультурной коммуникации не всегда шутки становятся понятными для представителей обеих культур. Зачастую шутки, кажущиеся смешными для одного человека,

не вызовут никакой реакции со стороны другого или даже могут послужить причиной конфликта. С другой же стороны, юмор может быть культурно обусловлен, поскольку культура имеет определяющее значение в формировании отношения человека к действительности. Эта область очень интересна для всех, кого тем или иным образом касается проблема межкультурной коммуникации. Во-первых, понимание национального юмора ведет к пониманию культуры в целом (присущие ей ценности, особенности восприятия мира, поведения, отношение ее представителей к действительности и др.). Во-вторых, важна прагматическая сторона данного вопроса, ведь при межкультурной коммуникации необходимо, чтобы между ее участниками было взаимопонимание. То, что в одной культуре может считаться отличным чувством юмора, в другой будет восприниматься как невежество; смешная шутка для одних может быть попросту не замечена другими[2, с.53].

Данные выражения отображают информацию полученную через посредника, что может помешать процессу восприятия информации. Что в конечном итоге ведет к неадекватному или неправильному восприятию новых фактов или событий. Подобные выводы могут значительно затруднить или сделать невозможной процесс межкультурной коммуникации. Изучение взаимодействующей культуры помогает преодолеть подобные барьеры и упрощает процесс взаимопонимания между представителями разных культуры и этносов. Итак, сложившийся стереотипный образ в анекдотичных высказываниях мы представим в виде таблицы:

Подобные высказывания представляют определенный интерес для этнолингвистов, так как позволяют составить некую ментальный образ типичного представителя немецкого социума. Как мы можем видит социально-исторические отношения между двумя нациями явились причиной формирования относительно негативного образа представителя Германии. Стереотипы в британской социуме обладают свойством ригидности, неизменяемости. Однако, как мы отметили подобные стереотипные высказывания формируются только через третьих лиц т.е. со слов кого-либо, через СМИ. Подобные стереотипы могут подвергнуться изменению при непосредственном контакте с представителем культуры. Но пока, мы можем наблюдать картину, которая может повлиять на процесс межкультурной коммуникации. Подобные случаи нуждаются в более тщательном изучении и в сборе статистики.

#### **Использованные источники:**

- 1.А.А. Налчаджян, Этническая характерология: [Текст] монография. Ереван, 2000. –с.400-420.
- 2.И. С. Кон, Социологическая психология: [Текст] монография. – М.:МОДЭК, 1999.- 560с.
- 3.Веб-сайт с юмористическими высказываниями [Электронный ресурс]: <http://sickipede.com>

4.Веб-сайт с юмористическими высказываниями [Электронный ресурс]:<http://www.jokes4us.com/>

УДК 550.34

*Мидриган Н.Ю.  
студент бакалавриата  
Научно–исследовательский Московский государственный  
строительный университет (НИУ МГСУ)  
Россия, г. Москва  
Midrigan N.Yu  
.undergraduate student  
Moscow State Research Construction University (NIU MGSU)  
Russia, Moscow*

**О СЕЙСМИЧНОСТИ ПЛАТФОРМ.О БАЛЛАХ И МАГНИТУДЕ  
ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЯ, А ТАКЖЕ О ДВУХ ПРИЧИНАХ  
СЕЙСМИЧНОСТИ ВОСТОЧНО-ЕВРОПЕЙСКОЙ ПЛАТФОРМЫ  
ABOUT THE EARTHQUAKE FORCE AND MAGNITUDE AS WELL AS  
ABOUT TWO SEISMICITY REASONS FOR THE WEST-EUROPEAN  
PLATFORM**

*Аннотация:* В работе показана ошибочность представлений о незначительной опасности тектонических структур первого ранга - платформ. Приведены данные о сильные землетрясения, произошедших на пяти платформах различных континентов, а также сильные землетрясения на Туранской плите, считавшейся ранее малосейсмичной. По современным оценкам на Восточно-Европейской платформе возможны землетрясения с магнитудами до 6,5 и даже до 7.6.

*Ключевые слова:* магнитуда, балл, глубокофокусные и коровые землетрясения, сейсмогенный разлом.

*Abstract:* The article shows the error of the concept of negligible danger of the first rank tectonic structures (platforms) It cites the data on intense earthquakes occurred on five continental platforms as well as on the Turan plate, which earlier was considered as a low-seismic one According to the modern evaluations, the earthquakes with the magnitude values of up to 6 and even up to 7.6 are quite possible on the West European platform.

*Key words:* magnitude, intensity, platform seismicity, deep-focus and crust earthquakes, seismic fracture.

Коль скоро мы коснулись понятий «баллов (I) и магнитуд (M)», то представляется крайне уместным высказать некоторые замечания по этому вопросу.

Шкала магнитуд M была предложена известным американским сейсмологом Ч.Ф Рихтером для определения величины сейсмической энергии, выделенной при землетрясении. Таким образом, магнитуда землетрясения есть величина постоянная - за ней стоит выраженная тем или иным числом сила землетрясения. Следует отметить, что магнитуда

землетрясения определяется по амплитудным характеристикам сейсмических волн, зарегистрированных сейсмографами на сейсмических станциях земного шара. Подсчитанная таким образом энергия сейсмических волн, порождаемых землетрясением с  $M=5,5$ , оценивается величиной приблизительно равной Ю20 эрг. Для сравнения - энергия взорванной на атолле Бикини атомной бомбы составила около 1019 эрг. Следует также отметить, что изменение магнитуды на единицу примерно в 30 раз увеличивает (или уменьшает) количество выделенной землетрясением энергии. Считается, что если бы случилось землетрясение с  $M=10$ , длина очага которого превысит 1000 км, то столь грандиозный толчок потряс бы всю Землю.

Вопрос о максимально возможной магнитуде землетрясения окончательно ещё не решён, однако в настоящее время имеются основанные на определении уровня упругого энергетического потенциала твёрдой земной коры расчеты, согласно которым предельное значение  $M=9,5$  [11]. Длина очага такого землетрясения может измеряться более чем 800 км.

До 21-го века самыми сильными ( $M=8.9$ ) из известных, инструментально зарегистрированных землетрясений были следующие два: землетрясение 1906 г. в Колумбии и Эвадоре и землетрясение 1933 г. Санрику в Японии. Однако только, что начавшийся 21-ый век уже отметился сейсмическими рекордами. Произошедшее 26 декабря 2004 года Суматринское землетрясение имело магнитуду 9.3, а магнитуда Фокусимского землетрясения в Японии, произошедшего 11 марта 2011 года равна 9.0. Не исключено, что эти два выдающихся сейсмических события подтверждают представления о возрастающей в последнее время сейсмической активности Земли.

Что касается баллов, то ими оценивают эффект воздействия очага на земную поверхность, а так как такое воздействие изменяется (уменьшается) с удалением от его источника (очага землетрясения), то совершенно естественно, что с удалением от очага уменьшаются и порождённые им баллы. Следовательно, оцениваемое в баллах сейсмическое сотрясение земной поверхности есть величина переменная для каждого землетрясения. Максимальные сотрясения, то есть максимальное сейсмическое воздействие испытывает участок земной поверхности, находящийся непосредственно над разрывом (и вблизи него) горных пород, породившим землетрясение. Это и есть площадь проявления максимального балла землетрясения: во все стороны от этой площади величина сотрясения уменьшается, что и выражается закономерным уменьшением численной характеристики балла. Изолинии баллов обычно имеют вид овалов, более или менее симметричных относительно центрального „вала (площади проявления максимального балла). Таким образом, каждое землетрясение порождает как максимальный балл (на который хватит его энергии), так и минимальный, граница овала которого считается границей воздействия этого землетрясения. Когда сейсмологи говорят о балльности землетрясения, то имеют в виду

максимальный рожденный им балл. Существуют две шкалы интенсивности землетрясений – 10–ти и 12–ти балльная. Следует иметь в виду, что когда в средствах массовой информации говорят о “баллах по шкале Рихтера”, то в действительности речь идёт о магнитуде землетрясения.

О несовпадении шкал баллов и магнитуд можно судить по следующим примерам. Так, в Ташкенте в 1966 году землетрясение с  $M=5.2$  (землетрясение средней силы) породило 8-балльные сотрясения грунтов. А в Газли в 1976 г. землетрясение с  $M=7.4$  (сильное землетрясение) обернулось 10–балльными сотрясениями. Слава Богу, что Газлийское землетрясение, в отличие от Ташкентского, произошло в малонаселенной пустыне. Однако даже и в пустыне из-за значительных размеров очага (а длина очага землетрясения такой магнитуды составляет не менее 100 км, см. таблицу 1) оно сильно разрушило не только г. Газли, но и редкие небольшие населённые пункты, удалённые от Газли на десятки километров.

Таблица 1. Зависимость силы землетрясения (магнитуды  $M$ ) от длины очага ( $L$ ) и подвижки в очаге ( $D$ ), по: Ризниченко Ю.В.[9].

$M$	$L$ , км	$D$ , см
3	1,1	0,11
4	3,0	0,62
5	8,3	3,5
6	23	20
7	62	120
8	170	660
9	470	3800

Что касается Ташкентского землетрясения, то можно считать, что, с одной стороны, Ташкенту с землетрясением очень повезло: землетрясение было не сильным, с длиной очага всего лишь около 10 км, а, с другой стороны, не повезло центру города, так как очаг был расположен под самым центром Ташкента. Из-за небольших размеров очага максимальные сотрясения и разрушения испытала лишь центральная часть города, а его окраины практически не пострадали. Ташкентское землетрясение наглядно продемонстрировало, что может сотворить в городской черте даже и не очень сильное землетрясение.

О двух причинах сейсмичности Восточно-Европейской платформы (ВЕП).

Вернёмся к рассмотрению вопроса о сейсмичности ВЕП. Исследования известного российского сейсмолога И.В. Ананьина убедительно говорят о том, что на нашей платформе в прошлом случались, и можно не сомневаться в том, что будут происходить и в будущем, землетрясения как средней силы ( $M\sim 4-5$ ), так и более сильные землетрясения ( $M\sim 6-6.5$ ) [1–3]. В этом легко убедиться обратившись к увесистому тому под названием “Новый каталог

сильных землетрясений на территории СССР” [7]. В этом каталоге приведены данные о нескольких десятках местных землетрясений, произошедших на нашей платформе начиная с 15-го века и породивших 4 – 7-балльные сотрясения. Всего же за этот период на платформе зафиксировано около пятисот сейсмических событий.

Говоря о сейсмичности ВЕП нельзя не коснуться следующей проблемы. Как известно, по глубине расположения очагов землетрясения разделяются на две группы: коровые и глубокофокусные. Формально коровыми считают землетрясения с глубинами очагов до 70-ти км, а землетрясения с более глубокими очагами относят к глубокофокусным. Очаги глубокофокусных землетрясений располагаются в мантии на разных глубинах - вплоть до 600 – 700 км.

Основными тектоническими структурами, рождающими глубокофокусную сейсмичность, являются так называемые океанические желоба, являющиеся во многих местах границей раздела океанов и континентов. Желоба - это наиболее глубокие, наиболее опущенные части океанического дна, имеющие вид сравнительно узких поясов, длины которых составляют многие сотни и тысячи километров. Океаническим желобом является известная впадина Витязя (бывшая Тускарора), глубина которой достигает 11 км.

Одно из наиболее обоснованных соображений о природе глубокофокусной сейсмичности дает концепция тектоники литосферных плит, согласно которой океанические желоба – это места погружения литосферных плит в мантию Земли. Здесь необходимо краткое пояснение.

Литосфера (каменная сфера или оболочка) - это самая верхняя оболочка Земли толщиной примерно 100 км. Верхней частью литосферы является земная кора, имеющая на континентах толщину около 40 км, а ее низы – это часть верхней мантии Земли. Литосферу подстилает менее прочная, ослабленная сфера или оболочка - астеносфера. Считается, что астеносфера является тем самым “смазочным” слоем, который и делает возможным “плавание” литосферных плит.

С позиций тектоники литосферных плит мантийная сейсмичность – это результат хрупкого разрушения погруженной и заталкиваемой в разогретое и потому менее прочное вещество мантии более холодной, а потому более прочной (жесткой) литосферной плиты.

Помимо местных, то есть возникающих на платформе, тектонических коровых землетрясений, сотрясающих сравнительно небольшие площади, почти всю Восточно-Европейскую платформу периодически ощутимо сотрясают рождаемые за ее пределами далекие сильнейшие землетрясения. Наиболее опасны для Москвы Карпатские землетрясения, возникающие в крайне сейсмоопасной зоне Вранча в Румынии. Эта зона является одной из немногих глубокофокусных сейсмогенных зон, расположенных не в океане, а на континенте. Катастрофические землетрясения рождаются здесь на глубинах около 100 км. Полагают, что зона Вранча является остатком

некогда погруженной в мантию океанической литосферной плиты: в свое время сблизившиеся континенты “захлопнули” разделявший их океан и на этом месте возникли Карпаты.

Многие помнят сейсмические события 1977 и 1986 гг., когда наша земная твердь была в буквальном смысле потрясена Карпатскими глубокофокусными землетрясениями. Причем, если жители первых этажей были подвергнуты лишь 4-балльным сотрясениям, то жители, находившиеся во время землетрясения на уровне пятнадцатых этажей, испытали шестибальные, а некоторым, живущим в зданиях башенного типа, достались и семибалльные сотрясения [4].

Одно из таких, Карпатское землетрясение, потрясшее Москву 23 октября 1802 года, довелось испытать нашему несравненному гению - Александру Сергеевичу Пушкину. Вот как это описано известными советскими сейсмологами Н.В. Шебалиным и А.В. Друмя в книге “Землетрясение: где, когда, почему?”

“Это землетрясение в Москве ощущал и трехлетний мальчик, гулявший в это время в Юсуповском саду, недалеко от своего дома. Мальчик испугался: ему показалось, что мраморная статуя, стоявшая в саду, качнулась и вот-вот упадет на него... Звали мальчика Александр Пушкин” [5, с. 167–168]. Таким образом, Москву даже только из-за Карпатской глубокофокусной сейсмичности никак нельзя считать абсолютно сейсмобезопасным городом.

А теперь о местных землетрясениях в Москве. Были или не были здесь местные землетрясения достоверно не известно. Однако в этой связи следует еще раз обратиться к только что цитированной книге А.В. Друмя и Н.В. Шебалина. Описание Московского землетрясения 1446 г. (см. эпиграф этой статьи) они заканчивают следующими словами:

Часть спящих проснулась, люди ощущали страх (по другим сведениям, в Москве даже упали отдельные дымовые трубы) - все это признаки сотрясений силой до 5 баллов. Если бы нашлось еще одно свидетельство из другого города России - мы были бы совершенно уверены, что в данном случае произошло сильнейшее известное нам землетрясение Карпатской зоны с магнитудой несколько выше 7,5. Пока наши оценки этого события носят более осторожный характер” [5, с.166].

Здесь необходимо пояснение к “свидетельству из другого города России”. Дело в том, что в Русских летописях всегда можно найти сведения о размерах территории, подвергшейся сейсмическому воздействию – где люди испытали “потрясение земли”. Вот, например, как описано в летописях землетрясение 1230 года [6, с. 118–120].

“Въ 1230 г. 3–го мая утрѡмъ вся Русская земля подверглась действ по землетрясеши, ощущавшемуся одинаково во Владиміре, Кіеве, Переяславле, Новгородѣ и въ земляхъ: Ростовской, Суздальской и Владимірской. Летописецъ такъ описываетъ это явлеше: “Месяца мая в 3–й день во время святыя литургіи, егда чтуть святое евангеліе въ церкви святыя Богородицы

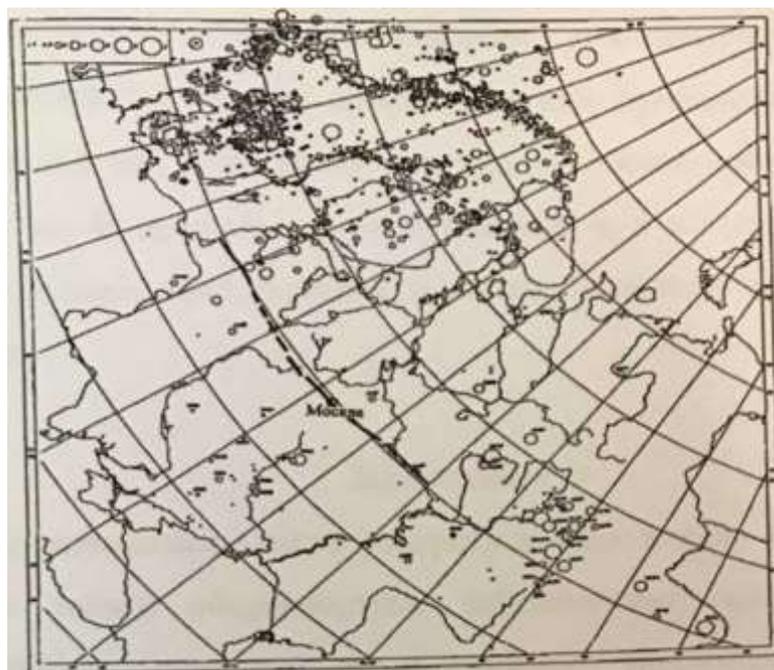
въ Владиміре, потрясся земля и церкви и трапеза и иконы подвизашася по стенамъ и паникадила со свечами, исветилна поколебашася; людіе же изумешася и мняхутся яко глава обошла каждо ихъ, и тако другъ другу сказоваха, еже бысть имъ и не доумевахуся что есть сіе: бысть же се во многихъ церквахъ и въ домехъ господскихъ, и во иныхъ градахъ бысть сіе”. И далее подъ темъ же годомъ говорится:

“Въ Кіеве же граде боле того наипаче бысть потрясете. Въ монастыре Печерскомъ, церковь святая Богородица каменная на четыре части разступися, ту сушу митрополиту Кириллу и князю Володиміру и боярамъ, и множеству людей спешуся: праздникъ бо бе томъ дне отца Ѳеодосія. Потрясе же и трапезницею каменною уже принесенну бывшу въ ню корму и питію, и все то потре каменіе съ верху падая; вся же трапезница не паде ни вепхъ ея. Въ Переяславле же Русскомъ церковь св. Михаила разседеся на двое, паде же и переводъ трехъ каморъ и съ кровли и потре иконы и паникадила со свечами, и светилна: бысть же то одинаго часа по всей земли, во время литургии”.

Въ Никоновской летописи под темъ же годомъ записано: “Того же лета потрясся земля Ростовская и Суздальская и Володимерская в самую обедню, тако жъ и въ Кіеве и въ Переяславле и въ Новгородѣ, и по всей Русской земле потрясся, и церкви разседошася печере каменная, в ней же уготовано бе на обедъ ястие и питие, и то все потре каменіе” [6, с. 118–120].

Что же касается Московского землетрясения 1446 года, то оно описано только московским летописцем и больше ни в какой другой летописи не зафиксировано; никаких других сведений, совершенно никаких других упоминаний об этом землетрясении до сих пор не найдено и поэтому было бы верхом легкомыслия оставлять без внимания такие факты! Если бы причиной столь сильных проявлений в Москве было Карпатское землетрясение, то в городах, расположенных ближе к его эпицентру (например, в Кіеве) его проявления были бы гораздо сильнее московских и вряд ли бы это обстоятельство не нашло отражения в местных летописях. Можно полагать, что именно это Друмя и Шебалин зашифровали излишне осторожной фразой: «Пока наши оценки этого события носят более осторожный характер».

Последние местные землетрясения с  $M \sim 5$  произошли на нашей платформе в середине 50–х годов 20–го века в Тамбовской области и в Предуралье [7]. Сейсмичность Восточно–Европейской платформы показана на рис. 1



**Рис. 1.** Эпицентры землетрясений Восточно-Европейской платформы и Среднего Урала.

Энергетический класс землетрясений  $K=1,8 M$ : 1—<10; 2—10, 3—11, 4—12; 5—13; 6—14; 7—15 по: [3].

Дополнительно на карту нанесен глубинный разлом 56-ой параллели — показан жирной линией (местами штриховкой).

В 1989 г., под редакцией академика В.Е. Хаина, Мингео СССР была издана “Космотектоническая карта Восточно-Европейской платформы и ее обрамления”. Масштаб карты 1:2 500 000.

Согласно этой карте территорию Москвы в широтном направлении пересекает глубинный разлом, протянувшийся, по крайней мере, от Казани на востоке и до Балтийского моря на западе — глубинный разлом 56-ой параллели (рис. 2). В прошлом на этом разломе и к Западу, и к Востоку от Москвы происходили землетрясения, и поэтому есть основания полагать его разломом сейсмогенным и, следовательно, ничего необычного нет в том, что в 1446 году в Москве могло произойти местное землетрясение. Следует подчеркнуть, что в пределах Москвы этот разлом ярко выражен в кристаллическом фундаменте — под северной частью Москвы кристаллический фундамент расположен на глубине около 1,5 км, в то время как под ее южной частью эта глубина превышает 2 км. В прошлом на этом разломе, и к западу, и к востоку от Москвы, происходили землетрясения, и поэтому есть основания полагать, что он сейсмогенен.

#### **Заключение.**

С полным основанием можно говорить о следующем. Сейсмоопасными являются не только общеизвестные сейсмогенные зоны тектонически активных структур (орогенов), но и огромные территории считающихся тектонически стабильными структур (платформы, плиты). И

на тех и на других структурах могут происходить как слабые, так и сильные землетрясения, а различие в их сейсмичности заключается лишь в сроках повторяемости различных сейсмических событий, т.е. в “интенсивности потока событий за единицу времени” [8, с. 154]. Причину меньшей “интенсивности потока сейсмических событий” на платформах следует искать в режиме тектонических процессов. В подтверждение этих слов сошлёмся на В.Г. Трифонова:

“Четвертичные разломы Восточно-Европейской платформы и их сочетания сходны с разломами подвижных поясов по структурному рисунку, кинематическим соотношениям и структурообразующему эффекту. Главное отличие платформенных структур в существенно меньшей интенсивности проявления тектонических процессов” [10, с. 142].

Таким образом, проблема прогноза землетрясений актуальна практически для всех заселенных территорий.

В годы расцвета исследований по прогнозу землетрясений в СССР (период от Ашхабадского землетрясения 1948 года и до 1991 года) основное внимание, вполне естественно, было уделено сейсмоопасным зонам орогенов (Кавказ, Средняя Азия и Казахстан, Камчатка, Сахалин), а платформы, по существу, оставались вне поля зрения. Если новая Россия найдет в себе силы всерьез продолжать начатые в прежние времена исследования, то, с учётом современного уровня знаний, такие исследования, конечно же, нужно ставить гораздо шире, обратив особое внимание на густозаселённые территории платформ. Поэтому для Восточно-Европейской и других платформ главным следует считать выполнение первого этапа – проведение кондиционного тектонического районирования с целью определения местоположений современных активных разломов и разломных зон.

#### **Использованные источники:**

- 1.Ананьин, И.В. Землетрясения и их проявление на территории Москвы / И.В. Ананьин, А.Л. Багмет // Развитие методов и средств экспериментальной геофизики. 1996. Вып.2, стр.366-375.
- 2.Друмя, А.В. Землетрясение: где, когда, почему? / А.В. Друмя, Н.В. Шебалин // Кишинёв. Штиинца, 1985. 196 с.
- 3.Мушкетов, И. Каталог землетрясений Российской Империи / И. Мушкетов, А. Орлов // Записки Императорского Русского Географического Общества. Том XXVI. Санкт-Петербург. Типография Императорской Академии Наук. 1893. С. 582.
- 4.Новый каталог сильных землетрясений на территории СССР. М.: Наука. 1977. С.536.
- 5.Родкин М.В. Сейсмичность слабосейсмичных территорий - пределы неопределенности (на примере Восточно-Европейской платформы) / Родкин М.В. // Тектоника неогей: общие и региональные аспекты. Том 2. М., ГЕОС. 2001, стр.151-154.
- 6.Ризниченко, Ю.В. Проблемы сейсмологии. М.: Мир, 1985, с.408.

7.Ю. Трифонов, В.Г. Особенности развития активных разломов / В.Г. Трифонов // Геотектоника. 1985. N2. С.16-26.

УДК 51

*Мингазова В.М.*

*учитель математики высшей квалификационной категории*

*МБОУ «Гимназия № 4»*

*Российская Федерация, Республика Татарстан, г. Елабуга*

**ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА УРОКАХ  
МАТЕМАТИКИ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ПОВЫШЕНИЯ  
КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ**

*Аннотация. Развивая на местах математическое образование, мы вносим лепту в обеспечение прорыва в таких стратегических направлениях, как информационные технологии, моделирование в машиностроении, энергетике и экономике, прогнозирование природных и техногенных катастроф, биомедицина, данные направления набирают оборот в Республике Татарстан*

*Ключевые слова. Модели стратегического развития школьного образования, модернизация содержания учебных программ, Концепции развития математического образования*

*Mingazova V.*

*teacher of the highest qualification category*

*"Gimnaziya № 4"*

*Russian Federation, Republic of Tatarstan, Elabuga*

**RESEARCH ACTIVITIES IN MATHEMATICS LESSONS AS ONE OF  
THE FACTORS OF IMPROVING THE QUALITY OF EDUCATION**

*Abstract. Developing of mathematical education on the ground, we contribute to ensuring a breakthrough in strategic areas such as information technology, modeling in engineering, energy and the economy, forecasting natural and man-made disasters, Biomedicine, these areas are gaining momentum in the Republic of Tatarstan*

*Keyword. Models of strategic development of school education, modernization of the content of curricula, the Concept of development of mathematical education*

Актуальность работы продиктована необходимостью решения наболевших проблем. Математика занимает особое место в науке, культуре и общественной жизни, являясь одной из важнейших составляющих мирового научно-технического прогресса. По прогнозам Агентства стратегических инициатив, которое разработало «Атлас новых профессий», в недалеком будущем появятся новые специальности на стыке разных дисциплин. Необходимость применения знаний математики присутствуют практически во всех профессиях будущего и необходимы для успешной жизни в современном обществе. Развитие нашей страны эффективность использования природных ресурсов, развитие экономики,

обороноспособность, создание современных технологий зависят от уровня математической науки, математического образования и математической грамотности всего населения, от эффективного использования современных математических методов. Без высокого уровня математического образования невозможны выполнение поставленной задачи по созданию инновационной экономики, реализация долгосрочных целей и задач социально-экономического развития Российской Федерации [1]. Проект, как форма обучения позволяет улучшить и устранить разрыв обучающегося в применении полученных им знаний и навыков в реальной деятельности.

Развивая на местах математическое образование, мы вносим лепту в обеспечение прорыва в таких стратегических направлениях, как информационные технологии, моделирование в машиностроении, энергетике и экономике, прогнозирование природных и техногенных катастроф, биомедицина, данные направления набирают оборот в Республике Татарстан (на базе КФУ; КНИТУ и др.). Перспективой развития преподавания математики является понимание и удобство восприятия, через включение обучающихся в проектную деятельность, олимпиадное движение, написание научных исследований и выступление на НПК.

В Концепции развития математического образования в Российской Федерации выделяют проблемы развития математического образования и науки, которые могут быть объединены в следующие 3 основные группы: 1) проблемы мотивационного характера (низкая учебная мотивация школьников и студентов связана с общественной недооценкой значимости математического образования, перегруженностью образовательных программ общего образования); 2) проблемы содержательного характера (выбор содержания математического образования на всех уровнях образования продолжает устаревать и остается формальным и оторванным от жизни, нарушена его преемственность между уровнями образования; потребности будущих специалистов в математических знаниях и методах учитываются недостаточно); 3) кадровые проблемы (в Республике Татарстан не хватает учителей и преподавателей образовательных организаций, которые могут качественно преподавать математику, учитывая, развивая и формируя учебные и жизненные интересы различных групп обучающихся. Сложившаяся система подготовки, профессиональной переподготовки и повышения квалификации педагогических работников не отвечает современным нуждам. Система дополнительного профессионального образования преподавателей недостаточно эффективна и зачастую просто формальна в части совершенствования математического образования) [3].

Нами разрабатывается проект по внедрению игропрактических и тренинговых технологий в учебный процесс, в частности на уроках математики.

Цель модели стратегического развития школьного образования - вывести математическое образование в РТ на лидирующие позиции,

получение результатов, которая отразится в успешности учеников (баллы ЕГЭ, Вузы, трудоустройство и востребованность). Обучение предмету – это тщательно спланированное, и в то же время гибкое долгосрочное целепологание. Математику невозможно понять за один год, этот процесс, который начинается в 1 классе и заканчивается в 11 классе. В проекте ставятся перспективные задачи не просто научить формулам, а дать понять обучающимся, как они смогут применить, полученные знания в жизни.

Задачами развития математического образования в ЕМР РТ являются:

- модернизация содержания учебных программ математического образования на всех уровнях (с обеспечением их преемственности ОО-СПО-ВУЗ-работодатель) исходя из потребностей обучающихся и потребностей общества во всеобщей математической грамотности;

- обеспечение отсутствия пробелов в базовых знаниях для каждого обучающегося, коррекционная работа с обучающимися;

- обеспечение уверенности в адекватной задачам образования государственной итоговой аттестации, предоставление учителям инструментов диагностики (в том числе автоматизированной) и преодоления индивидуальных трудностей;

- повышение качества работы преподавателей математики (наставничество для начинающих педагогов, создание, реализация и преемственность педагогических подходов и авторских программ);

- обеспечение обучающимся, имеющим высокую мотивацию и проявляющим выдающиеся математические способности, всех условий для развития и применения этих способностей; популяризация математических знаний и математического образования.

На наш взгляд система учебных программ по математике в начальном образовании при участии семьи должна обеспечить:

- 1) в начальном общем образовании - широкий спектр математической активности (занятий) обучающихся как на уроках, так и во внеурочной деятельности (прежде всего решение логических и арифметических задач, построение алгоритмов в визуальной и игровой среде), материальные, информационные и кадровые условия для развития обучающихся средствами математики (Ментальная арифметика, «Дети - детям.)

- 2) в основном общем и среднем общем образовании математическое образование должно: предоставлять каждому обучающемуся возможность достижения уровня математических знаний, необходимого для дальнейшей успешной жизни в обществе (пробы в олимпиадном движении, научно-практическая работа); обеспечивать каждого обучающегося развивающей интеллектуальной деятельностью на доступном уровне (участие в проектных олимпиадах НТИ, АСИ, АНО «КОУТ 2.0») [2].

Необходимо предусмотреть подготовку обучающихся в соответствии с их запросами к уровню подготовки в сфере математического образования, с учетом их индивидуальных потребностей и способностей при использовании современных образовательных технологий. Возможность достижения

высокого уровня подготовки должна быть обеспечена развитием системы специализированных классов (класс с физико-математическим уклоном) системы дополнительного образования детей в области математики (сотрудничество с клубом раннего развития «Ментальная арифметика»; системы математических соревнований, турниров, чемпионатов научных состязаний, «батлов» и др.). Соответствующие программы могут реализовываться и реализовываются совместно с партнёрами по сетевому взаимодействию (КФУ (физико-математическая школа), АСИ, Сколково Кванториум, Сириус). Данный план развития математики является инновационным, так как настоящее проектное творчество только вводится в процесс преподавания и имеет практическое применение через реализацию проектов.

Совершенствование содержания математического образования обеспечиваться в первую очередь за счет опережающей подготовки и дополнительного профессионального образования педагогов на базе лидерских практик математического образования, сформировавшихся в общеобразовательных организациях.

3) развитие сетевого взаимодействия в профессиональном образовании:

Система профессионального образования должна быть ориентирована на поддержку прихода в школу лучших выпускников математических факультетов педагогических образовательных организаций высшего образования, выпускников профильных специальностей классических университетов.

Так же необходимой является поддержка в РТ организаций, решающих задачу подготовки исследователей и преподавателей, в том числе создание научно-образовательных центров мирового уровня, приглашающих ученых для проведения исследовательской работы и участия в разработке образовательных программ.

Система дополнительного образования, включающая математические кружки и соревнования, является важнейшей частью российской традиции математического образования и должна быть обеспечена государственной поддержкой. Одновременно должны развиваться такие новые формы, как получение математического образования в дистанционной форме, интерактивные музеи математики, математические проекты на интернет-порталах и в социальных сетях, профессиональные математические интернет-сообщества.

Планируемые результаты: создание среды для интеллектуального развития обучающихся, в области математики, создание прототипа игры.

Реализация данных мер, на основе Концепции обеспечит новый уровень математического образования, что улучшит преподавание других предметов и ускорит развитие не только математики, но и других наук и технологий. Реализация настоящей Концепции будет способствовать

разработке и апробации механизмов развития образования, применимых в других областях.

Элементы исследования заключается в том, что в проекте мы анализируем ситуацию на данный момент, и предлагаем моменты её улучшения (уходить от привычного алгоритма, ставить в не комфортные условия, находить выход).

Таким образом, повышение уровня математической образованности сделает более полноценной жизнь в современном обществе, обеспечит потребности в квалифицированных специалистах для наукоемкого и высокотехнологического производства.

#### **Использованные источники:**

1. Атлас новых профессий. URL: <http://atlas100.ru>
2. Казанский Открытый Университет Талантов 2.0. URL: <http://utalents.ru>
3. Концепция развития математического образования в Российской Федерации от 24 декабря 2013 г. №2506-р

**УДК 658.15**

*Нурғалиева А.К., магистр экономических наук  
старший преподаватель кафедры «Менеджмент и бизнес»  
РГП «Карагандинский государственный индустриальный  
университет»  
Казахстан, г.Темуртау*

#### **АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Аннотация:** В статье рассматривается анализ деятельности предприятия на конкретном примере. Устойчивое финансовое состояние формируется в процессе всей экономической деятельности предприятия, определение ее на ту или иную дату помогает ответить на вопрос, насколько правильно предприятие управляло финансовыми ресурсами в течение определенного периода.

**Ключевые слова:** финансовая устойчивость, бухгалтерский баланс, активы и пассивы, имущество и обязательства предприятия.

*Nurgalieva A.K., master of economics  
senior lecturer of the department «Management and Business»  
RSE «Karaganda State Industrial University»  
The Republic of Kazakhstan*

#### **ANALYSIS OF THE FINANCIAL ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE**

**Annotation:** The article deals with the analysis of the enterprise activity on a concrete example. The stable financial condition is formed in the course of all economic activity of the enterprise, its definition on this or that date helps to answer a question, how correctly the enterprise operated financial resources within a certain period.

**Key words:** financial stability, balance sheet, assets and liabilities, property and liabilities of the enterprise.

В условиях рыночных отношений большую роль играет анализ финансового состояния предприятия, это связано с тем, что предприятие, приобретая самостоятельность, несет полную ответственность за результаты своей деятельности; эта ответственность, прежде всего, перед своими работниками предприятия, банком, финансовыми органами и кредиторами.

Анализ финансового состояния организации начинается с изучения ее имущества, оценки состава, структуры, размещения и использования средств (активов) и источников их формирования (пассивов) по данным бухгалтерского баланса, представленные в таблице 1.

Таблица 1-Бухгалтерский баланс ТОО «Лидер»

Активы	Код строки	2015 год	2016 год
Активы			
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	01	6 919	233
Краткосрочные финансовые инвестиции	02	-	-
Прочая краткосрочная дебиторская задолженность	03	93 997	28 959
Запасы	04	10 922	2 507
Долгосрочные финансовые инвестиции	05	-	-
Долгосрочная дебиторская задолженность	06	-	-
Основные средства (за вычетом амортизации)	07	114	161
Нематериальные активы (за вычетом амортизации)	08	4	4
Прочие активы	09	28 891	37 329
Итого активы (сумма строк с 01 по 09)	10	140 845	69 194
Обязательство и капитал		-	-
Обязательства		-	-
Краткосрочные финансовые обязательства	11	-	-
Налоговые обязательства	12	13 215	1 775
Долгосрочные финансовые обязательства	13	-	-
Долгосрочная кредиторская задолженность	14	-	-
Прочие обязательства	15	52 208	28 572
Итого обязательства (сумма строк с 11 по 15)	16	65 423	30 348
Собственный капитал			
Уставный капитал	17	160	160
Резервный капитал	18	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	19	75 262	38 686
Прочие резервы	20	-	-
Итого капитал	21	75 422	38 846
Итого капитал и обязательства (стр.16 + стр.21)	23	140 845	69 194

Последний год анализа - 2016 год, показывает значительные изменения в составе имущества предприятия. Общая стоимость активов предприятия 2016г. года составила всего 69194 тыс.тг, что на 50,8% меньше чем в 2015 году, в котором стоимость активов составила 140845 тыс.тг. Значительное снижение в 2016 году запасов, главным образом за счет сокращения значительных объемов товарной продукции на 77% (с 10922 тыс. тг. в 2015г. до 2507тыс.тг. в 2016г.), дебиторской задолженности на 69,19% (с 93997 тыс.тг. в 2015г. до 28959 тыс.тг. в 2016г.). В анализируемом периоде произошло значительное повышение стоимости основных средств предприятия: на 41,22% (с 114 тыс.тг. в 2015г. до 161 тыс.тг. в 2016г.). Но

поскольку удельный вес основных средств структуре активов предприятия невелик, менее 1%, что объясняется спецификой деятельности предприятия, оказать существенного влияния на изменение финансовой устойчивости предприятия это изменение не смогло [1].

В структуре обязательств предприятия также произошли значительные изменения. Прежде всего, на 53,6% сократилась общая сумма обязательств (с 65423 тыс.тг. в 2015г. до 30348 тыс.тг. в 2016г.). Наибольшее влияние на сокращение обязательств оказало снижение на 86,4% налоговых обязательств (с 13125 тыс.тг. в 2015г. до 1775 тыс.тг. в 2016г.), прочих обязательств на 45,27% (с 52208 тыс.тг. в 2015г. до 28572 тыс.тг. в 2016г.). Однако, при положительной динамике изменения стоимости активов и обязательств предприятия, приходится констатировать значительное снижение нераспределенной прибыли предприятия на 48,6% (75262 тыс.тг. в 2015г. до 38686 тыс.тг. в 2016г.). Само по себе снижение нераспределенной прибыли не говорит об ухудшении финансовой устойчивости предприятия, но если в будущем данная отрицательная тенденция сохранится, предприятию необходимо серьезным образом подойти к формированию своей учетной, ассортиментной политики и т.д. для повышения доходности своей основной деятельности.

Анализ финансовой устойчивости предприятия следует начинать с общей характеристики состава и структуры актива (имущества) и пассива (обязательств) баланса.

Анализ актива баланса дает возможность установить основные показатели, характеризующие производственно-хозяйственную деятельность предприятия:

1. Стоимость имущества предприятия, общий итог баланса.
2. Имобилизованные активы.
3. Стоимость оборотных средств (Таблица 2).

Таблица 2-Анализ структуры активов ТОО «Лидер»

Виды активов	2015 г.		2016 г.		Отклонения		
	тыс. тг.	%	тыс. тг.	%	+/- тыс. тг.	%	Изменение структуры
Долгосроч-ные	29009 (114+4+28891)	21	37494 (161+4+37329)	54	+8485	+29	+34
Краткосроч-ные	111838 (6919+93997+10922)	79	31699 (233+28959+2507)	46	-80139	-77	-33
Итого	140845	100	69194	100	-71654	-49.12	-
Примечание: таблица составлена на основании источника [1]							

С помощью горизонтального (временного) и вертикального (структурного) анализа можно получить наиболее общее представление об имевших место качественных изменениях в структуре актива, а также динамике этих изменений.

Рассматривая показатели, обобщенные в таблице можно отметить, что общая стоимость имущества предприятия имеет тенденцию к сокращению и

претерпела изменения в части сокращения стоимости краткосрочных активов как по сумме, так и по удельному весу в общей сумме активов, и увеличению долгосрочных активов. Данная ситуация может негативно сказаться на финансовой устойчивости предприятия так как нехватка краткосрочных активов (денежных средств, запасов и др.) длительное время, будет способствовать неэффективному использованию долгосрочных активов и снижать общую эффективность деятельности предприятия. Далее произведем анализ активов предприятия, разделив его на четыре вида: по степени ликвидности (Таблица 3).

Таблица 3 - Структура активов ТОО «Лидер» по степени ликвидности

Активы		2015 год	2016 год	Характеристика имущества
Виды	Условное обозначение			
Наиболее ликвидные активы, тыс.тг.	A <sub>1</sub>	6949	233	Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения
Быстро реализуемые активы, тыс.тг.	A <sub>2</sub>	104919 (10922+93997)	31466 (2507+28959)	Готовая продукция, товары, дебиторская задолженность, которая будет погашена согласно условиям договоров
Медленно реализуемые Активы, тыс.тг.	A <sub>3</sub>	-	-	Сырье и материалы, незавершенное производство, дебиторская задолженность, срок оплаты которой истек
Трудно реализуемые Активы, тыс.тг.	A <sub>4</sub>	114	161	Основные средства, оборудование и незавершенные капитальные инвестиции, долгосрочные финансовые вложения, НМА
Примечание: таблица составлена на основании источника [1]				

Анализ активов предприятия по степени ликвидности показал, что наибольший удельный вес имеют быстро реализуемые активы (A<sub>2</sub>). Несмотря на то, что их величина за период анализа снизилась значительно на 70% (с 104949 тыс.тг в 2015г. до 31466 тыс.тг в 2016г.) удельный вес их достаточно высок в общей сумме активов, значит, у предприятия достаточно возможностей для покрытия своих краткосрочных обязательств [2].

Снижение суммы наиболее ликвидных активов (A<sub>1</sub>) на 96,6% (с 6949тыс.тг. в 2015 г. до 233 тыс.тг. в 2015г.) не говорит о снижении финансовой устойчивости предприятия т.к. отсутствие денежных средств на расчетном счету на момент анализа говорит о нормальном осуществлении основной деятельности предприятия.

Анализ динамики структуры обязательств предприятия, прежде всего, исследует в соответствии со срочностью их оплаты (Таблица 4).

Таблица 4-Состав и структура обязательств ТОО «Лидер» по срокам оплаты

Виды активов	2015 г.		2016 г.		Отклонения		
	тыс. тг.	%	тыс. тг.	%	+/- тыс. тг.	%	Изменение структуры
Краткосрочные обязательства	13215	20	1775	5,8	-11440	-86,5	-14.2
Долгосрочные обязательства	52208	79	28572	93,6	-23636	-45,27	+14.2
Постоянные обязательства перед собственниками	160	1	160	0,6	-	-	-0,4
Итого	65583	100	30507	100	35076	-53,5	-

Примечание: таблица составлена на основании источника [4]

Данные таблицы 4 свидетельствуют, что уменьшение имущества предприятия сопровождалось уменьшением долгосрочных обязательств и постоянством собственного капитала. Предприятие уменьшило задолженность по текущим обязательствам перед бюджетом (на 86,5%).

В процессе анализа дебиторской кредиторской задолженности целесообразно составить расчетный баланс, то есть сравнить кредиторов (источники активов) с дебиторами (размещение активов), предусматривая при этом, что кредиторская задолженность должна быть, перекрыта дебиторской. Однако, на анализируемом предприятии кредиторская задолженность отсутствует и данный вид анализа применить не представляется возможным. Поэтому ограничимся анализом динамики и структуры дебиторской задолженности (Таблица 5).

Таблица 5-Анализ состояния расчетов по дебиторской задолженности ТОО «Лидер»

Показатели	2014 г.		2015 г.		2016 г.		Отклонение		Темп роста, %	
	тыс. тг	%	тыс. тг	%	тыс. тг	%	2015 к 2016 г.		2015/2014, %	2016/2015, %
							тыс. тг	%		
Дебиторская задолженность всего:	1021541	100	93997	100	28959	100	-65038	-69,19	-97	-69
в том числе просроченная	257410	25	54036	57	11702	40	-42334	-78	-95	-78
- из нее длительностью свыше 3 месяцев	764131	75	39961	43	17257	60	-22704	-57	-97	-56

Примечание: таблица составлена на основании источника [1]

За анализируемый период 2014-2016гг. дебиторская задолженность имеет тенденцию с значительному сокращению: в 2015г. на 97% по сравнению с 2014г., в 2016г. на 69% по сравнению с 2015г. Данное снижение говорит о том, что ТОО «Лидер» в условиях финансового кризиса, сократил реализацию товаров с отсрочкой платежа и перешел на расчеты по предоплате т.к. в структуре дебиторской задолженности значительных удельный вес имеет именно просроченная задолженность (25% в 2014г., 57% в 2015г., 40% в 2016г.).

В сумме просроченной дебиторской задолженности значительный удельный вес имеет дебиторской задолженности со сроком просрочки более 3-х месяцев (75% в 2014г., 43% в 2015г., 60% в 2016г.).

По данным таблицы 5 видно, что в течение 2016г. возникло дебиторская задолженность на сумму 1455 тыс. тг., при этом погашено дебиторской задолженности значительно больше, на сумму 66493 тыс. тг.

Остаток на конец 2016г. составил 28959 тыс. тг. В общей сумме дебиторской задолженности просроченной задолженности возникло в 2016 г. на сумму 101 тыс. тг. или 6,9%, погашено 42435 тыс. тг. или 63,8%. Из нее просроченной задолженности длительностью свыше 3 месяцев возникло на сумму 1354 тыс. тг. или 93,1%, погашено 24058 тыс. тг. или 36,2% [3].

В принципе, данная ситуация является положительной т.к. при общем сокращении дебиторской задолженности параллельно идет сокращение просроченной задолженности (Таблица 6).

Таблица 6-Анализ состава и движения расчетов с дебиторами в ТОО «Лидер» за 2016 год

Показатели	Движение средств								Темп роста остатка, %
	Остаток на начало года		Возникло		Погашено		Остаток на конец года		
	тыс. тг.	%	тыс. тг.	%	тыс. тг.	%	тыс. тг.	%	
Дебиторская задолженность всего	93997	100	1455	100	66493	100	28959	100	-69
в том числе просроченная	54036	57	101	6,9	42435	63,8	11702	40	-78
- из нее длительностью свыше 3 месяцев	39961	43	1354	93,1	24058	36,2	17257	60	-71,8

Примечание: таблица составлена на основании источника [1]

Проведем анализ состояния расчетов с дебиторами по периодам погашения за 2014-2016 годы (Таблица 7).

Таблица 7- Анализ состояния расчетов с дебиторами по периодам погашения ТОО «Лидер»

Показатели	2014 г.		2015 г.		2016 г.		Отклонение 2016г. к 2015 г.		Темп роста, %	
	тыс.тг	%	тыс.тг	%	тыс.тг	%	тыс.тг	%	2015 / 2014 %	2016/ 2015 %
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Дебиторская задолженность всего	1021541	100	93997	100	28959	100	-65038	-69,19	-91	-69
в том числе по срокам погашения:										
до 1 мес.	45	76,27	112	81,16	18	72	-94	-9,26	40,0 0	16,07
от 1 до 3 мес.	8	13,56	14	10,14	5	20	-9	9,86	62,50	35,71
от 3 до 6 мес.	4	6,78	6	4,35	1	4	-5	-0,35	25,00	16,67
от 6 до 12 мес.	1	1,69	5	3,62	1	4	-4	0,38	100,0	20,00
свыше 12 мес.	1	1,69	1	0,72	0	0	-1	-0,72	-	-

Приведенные в таблице 7 данные показывают, что по срокам погашения наибольший удельный вес занимает дебиторская задолженность со сроком погашения до 1 месяца. Так, в 2016 г. она составила 18 тыс. тг. или 72% по структуре. Дебиторская задолженность со сроком погашения от 1 месяца до 3 составила в 2016 г. 5 тыс. тг. или 20%.

Все это позволит пополнить собственный оборотный капитал и достигнуть более оптимальной финансовой структуры баланса. В условиях ограниченности ресурсов предприятию постоянно приходится выбирать оптимальные отношения между набором экономических ресурсов и объемом производства (Таблица 8).

Таблица 8- Показатели оценки деловой активности предприятия

№ п.п.	Название показателя	2014 г.	2015 г.	Абсолютное отклонение
1	Сумма продаж продукции (товаров, услуг), тыс.тг.	3985010	2698566	-1286444
2	Выручка от реализации товаров, тыс.тг.	112653	95125	-17528
3	Часть прибыли от реализации в общей сумме прибыли	1,24	2,66	-1,42
Эффективность использования оборотных средств				
4	Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	1,32	1,82	0,50
5	Длительность оборота оборотных средств	272,73	197,8	-74,93
6	Коэффициент оборачиваемости запасов	1,89	2,6	0,71
7	Длительность оборота запасов	190,48	138,46	-52,02
8	Коэффициент оборачиваемости средств на счетах	4,63	6,35	1,72
9	Длительность оборота средств на счетах	77,75	56,66	-21,09
10	Длительность погашения дебиторской задолженности	56,39	41	-15,39
11	Длительность операционного цикла	268,23	194,93	-73,3
Эффективность использования капитала в целом				
12	Коэффициент оборачиваемости имущества	0,27	0,37	0,1
13	Длительность оборачиваемости имущества	1333,33	974,04	-359,29
14	Коэффициент загруженности имущества	3,72	2,71	-1,01
Примечание: таблица составлена на основании источника [1]				

Сумма продаж продукции (товаров, услуг) – показывает доходы от продажи, это стоимость отгруженной продукции (товаров, работ, услуг) в ценах продажи, включая стоимость бартера.

Выручка от реализации продукции (товаров, работ, услуг) – определяет сумму средств от продажи продукции (товаров, работ, услуг) уменьшенную на сумму НДС. Акцизного сбора, ввозной пошлины, таможенного сбора и иных обязательных сборов и платежей, а также на сумму себестоимости проданной продукции (работ, услуг).

В зависимости от того, какими платежными средствами (активами) предприятие имеет возможность осуществить оплату своих обязательств рассчитывают, три уровня платежеспособности.

Комплексная оценка финансового состояния предприятия основывается на системе показателей, характеризующих структуру источников формирования капитала и его размещения, равновесие между активами предприятия и источниками их формирования, эффективность и интенсивность использования капитала, ликвидность и качество активов, его инвестиционную привлекательность и т.д. С этой целью изучается динамика каждого показателя.

Ранее проведенный анализ активов предприятия, несмотря на их снижение, позволяет сделать вывод, что финансовое состояние анализируемого предприятия является довольно устойчивым и стабильным [4].

Следовательно, деловые партнеры и инвесторы предприятия могут не сомневаться в его платежеспособности.

Анализ финансовой устойчивости позволяет определить степень эффективности управления собственными и заемными средствами на организации (Таблица 9).

Таблица 9- Показатели финансовой устойчивости ТОО «Лидер»

№ п.п	Название показателя	Нормативные значения	2015г.	2016г.	Отклонение
1	Коэффициент автономии	0,5	0,53	0,55	+0,02
2	Коэффициент финансовой зависимости	1	1,86	1,78	-0,08
3	Коэффициент маневренности собственного капитала	0,5 и выше	0,34	0,03	-0,31
4	Коэффициент концентрации собственного капитала		0,54	0,22	-0,32
5	Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств		0,91	0,98	+0,07
6	Коэффициент отношения заемного и собственного капитала		11,12	65,33	+54,21
7	Коэффициент соотношения собственный и заемных средств	1	0,98	2,55	+1,57

В целом динамика основных показателей финансовой устойчивости ТОО «Лидер» показывает, что за анализируемый период времени существенных изменений в финансовой устойчивости не произошло, финансовая устойчивость предприятия стабильная (Таблица 10).

Таблица 10-Анализ показателей финансовой устойчивости ТОО «Лидер»

Показатели	2015г.	2016г.	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
Собственный капитал, тыс.тг.	75722	38846	-36876	-48,7
Заемный капитал, тыс.тг.	76952	15223	-61729	-80,2
Долгосрочные активы, тыс.тг.	29009	37494	+8485	+29,24
Краткосрочные обязательства, тыс.тг.	13215	1775	-11350	-85,8
Краткосрочные активы, тыс.тг.	-	-	-	-
Товары, тыс.тг.	10922	2507	-8415	-77
Примечание: таблица составлена на основании источника [1]				

Анализ показателей финансовой устойчивости ТОО «Лидер» показал значительное снижение показателей обеспеченности предприятия как собственным капиталом (-48,7%) так и заемным капиталом (-80,2%). Однако при практически одинаковом удельном весе собственного капитала и заемного капитала в 2015г., темпы снижения заемного капитала в 2016г. значительно превышают темпы снижения капитала собственного, что, безусловно, является тенденцией положительной. В 2016г. собственный

капитал в 2,5 раза превышает капитал заемный. Кроме того, произошло значительное снижение (на 85,8%) краткосрочных обязательств, но ввиду незначительного их удельного веса в общей массе авансированного капитала, существенного влияния на повышение финансовой устойчивости данный факт оказать не смог.

Главная цель торгового предприятия в современных условиях - получение максимальной прибыли, что невозможно без эффективного управления капиталом. Поиски резервов для увеличения прибыльности предприятия составляют основную задачу управленца.

Очевидно, что от эффективности управления финансовыми ресурсами и предприятием целиком и полностью зависит результат деятельности предприятия в целом. Если дела на предприятии идут самотеком, а стиль управления в новых рыночных условиях не меняется, то борьба за выживание становится непрерывной [5].

#### **Использованные источники:**

1. Учетные и отчетные данные предприятия ТОО «Лидер» за 2014-2016 годы.
2. Донцова Л. В. Анализ финансовой отчетности: учебник / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. - 6-е изд. перераб. и доп. - М.: ИКЦ «Дело и Сервис», 2008. - 368 с.
3. Савицкая Г.В. Экономический анализ: учебник / Г.В. Савицкая. — 11-е изд., испр. и доп. — М.: Новое знание, 2008. — 340 с.
4. Гиляровская Л.Т. Экономический анализ. — М.: ЮНИТИ-Дана, 2008. — 377 с.
5. Зимин Н.Е. Анализ и диагностика финансового состояния предприятия. - М.: ИФК «ЭУМОС», 2008. - 193 с.

**УДК 330**

*Петрова С.О.  
студент магистратуры  
Российская таможенная академия  
Россия, г. Люберцы*

### **РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УЧАСТНИКОВ ВЭД И ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ**

**Аннотация:** в статье дается описание резервов повышения результативности взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД. Автором приводится подход к выявлению таковых резервов, на основании которого автором выявляются резервы повышения взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД.

**Ключевые слова:** таможенные органы, участники внешнеэкономической деятельности (ВЭД), взаимодействие таможенных органов и участников ВЭД, результативность взаимодействия, резервы повышения результативности.

*Petrova S.O.*  
*Master student*  
*Russian customs academy*  
*Russia, Lubertsy*

## **RESERVES FOR INCREASING OF THE PERFORMANCE OF INTERACTION BETWEEN BUSINESS AND CUSTOMS AUTHORITIES IN INTERNATIONAL TRADE**

**Annotation:** *the article describes the reserves of enhancing of the effectiveness of interaction between customs authorities and foreign trade participants. The author provides an approach to the identification of such reserves. On that basis the author identifies reserves to enhance of the interaction of customs authorities and foreign trade participants.*

**Key words:** *customs authorities, foreign trade participants (BUSINESS), interaction of customs authorities and BUSINESS in international trade, effectiveness of interaction, reserves for increasing of the effectiveness.*

Функционирование международной цепи поставок, ее эффективность, определяется множеством факторов, одним из которых является результативность взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД, которая может быть увеличена за счет существующих резервов.

Резерв представляет собой возможность повышения результативности взаимодействия участников ВЭД и таможенных органов. Помимо резервов времени, выявление которых было произведено в пункте 2.2, могут быть найдены и другие их виды. Так, резервы повышения результативности взаимодействия могут быть классифицированы по следующим группам (рис. 1).



Рис. 1. Резервы повышения результативности взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД

Выявление резервов повышения результативности взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД в цепи поставок товаров может быть произведено в четыре этапа (рис.2).

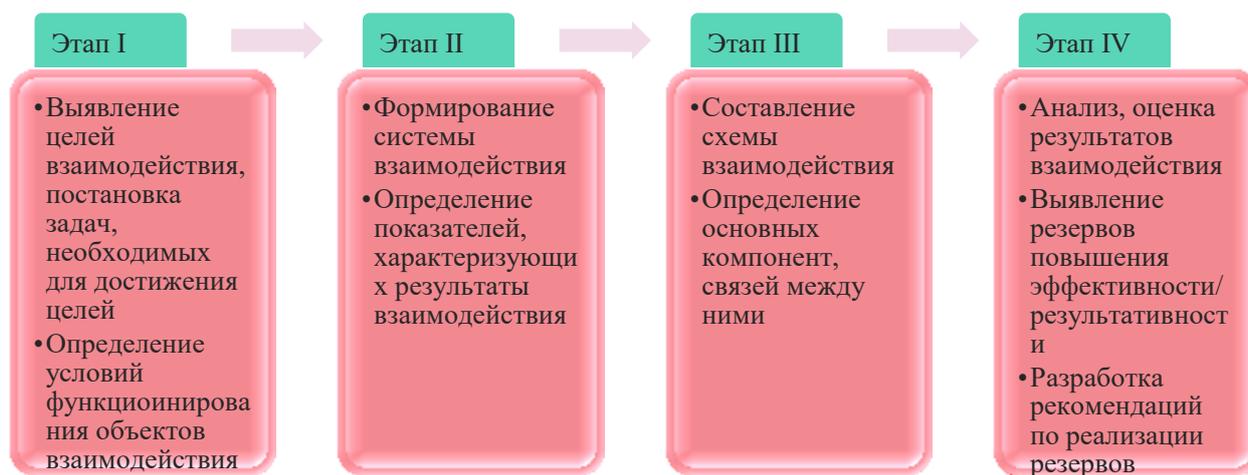


Рис. 2. Выявление резервов повышения результативности взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД

По прохождении автором данных этапов в выявлении резервов повышения результативности взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД, было выявлено, что основными резервами являются (рис. 3):

- ожидание прохождения таможенного контроля на СВХ (например, в выходные и праздничные дни);
- размещение товаров на склады временного хранения, связанное с предоставлением неполного комплекта рабочих документов для таможенного оформления/ по иной причине;
- запрет выпуска товаров таможенными органами в связи с несоблюдением условий безопасности, установленных на территории ЕАЭС;
- ожидание проведения таможенного досмотра груза должностными лицами таможенных органов.



### **Использованные источники:**

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // СПС КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс.
3. Государственное регулирование предпринимательской деятельности: учебное пособие / под ред. Г.Ф. Ручкиной. М.: КНОРУС, 2017. 216 с.

**УДК 004; 343.5**

*Пидшморга Ю.В., кандидат культурологии  
старший научный сотрудник  
Научно-исследовательский центр  
Кучерук Д.А.  
начальник 1 Управления научно-исследовательского  
Научно-исследовательский центр  
Федеральное государственное казенное военное  
образовательное учреждение высшего образования  
«Краснодарское высшее военное училище  
имени генерала армии С.М.Штеменко»  
Министерство обороны Российской Федерации  
Россия, г. Краснодар*

### **ИНФОРМАЦИОННЫЙ ТЕРРОРИЗМ КАК ОБЪЕКТИВНОЕ ЯВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА**

**Аннотация:** В статье рассматриваются особенности современного информационного общества и роль средств массовой коммуникации в нем. Так же предлагается авторская концепция решения проблем информационной безопасности в процессе борьбы с атаками информационных террористов.

**Ключевые слова:** Информация, информационное общество, средства массовой коммуникации, информационная атака, информационный терроризм, информационные террористы, информационная безопасность.

*Pidshmorga Y. V., PhD  
Senior Researcher of the Scientific research center  
Kucheruk D.A.  
head of the first research department of the scientific research center  
Federal state government military education establishment education  
«Krasnodar Higher Military School named after the General of the Army  
S.M.Shtemenko» of the Department of Defense of Russian Federation  
Russia, Krasnodar*

### **INFORMATION TERRORISM AS AN OBJECTIVE PHENOMENON OF THE MODERN INFORMATION SOCIETY**

**Annotation:** The article considers the features of the modern Information society and the role of mass communication In It. We also propose the autor's

*concept of solving Information security problems In the process of combating attack of Information terrorists.*

**Key words:** *Information, information society, mass media of communication, information attack, information terrorism, information terrorists, information security.*

*Кто владеет информацией, тот владеет миром*  
*Н. Ротшильд*

В современном обществе потребление информации становится жизненной, можно сказать биологической потребностью. При этом информация и знания заняли позицию важнейшего ресурса современного социума, в производстве и распределении которого заняты огромные слои населения. Информатизация проникла практически во все сферы жизнедеятельности: экономическую, политическую, духовную, культурную. Она коснулась и таких первичных элементов общества как семья и отдельные индивиды, которые «окованы» множеством информационных связей, что выступает объективной необходимостью современного информационного общества: разнообразие интерактивных услуг и безграничные возможности виртуального общения позволяют экономить время и оперативно действовать в режиме многозадачности.

Это позволяет говорить о новой модели представителя современного социума – человек информационно-зависимый. Его сознание перегружено объемами информации, выходящими за рамки физических возможностей восприятия. Информационные связи такого человека неуклонно растут, так как он находится в постоянном поиске новой порции актуальной информации и добровольно инициирует обращение к средствам массовой коммуникации, взявшим на себя воспитательно-поучительную функцию в современном обществе, сместив на второй план семью, религию, систему духовных ценностей. Миллионы людей присоединяются к виртуальным сообществам, «живут» в иллюзорных мирах, не имеющих ничего общего с реальностью, но в которых гораздо легче самореализоваться, самовыразиться и достичь псевдопризнания и псевдоуважения нереальной общественности. Эти псевдомиры подавляют потребность реального, живого общения, человек становится частью виртуального мира, построенного по принципу информационного порабощения, управляемого вполне реальными людьми. Так кто же эти информационные «поработители» и каковы их реальные цели?

Любая общественная структура, группировка, личность, осуществляющие целенаправленные воздействия на сознание широких слоев населения в целях достижения собственных корыстных интересов, выступают в роли информационно-атакующих сторон. Цели подобных информационных атак разнообразны – от идеологического доминирования над массами (атакующие субъекты – духовные лидеры и гуру, общественные и политические деятели, олигархи, представители бизнес-элиты) до завуалированной благовидными предложениями или же открытой пропаганды

социально-опасных тенденций, имеющих разрушающее для общества значение: насаждение западных приоритетов, разрушение системы традиционно российских ценностей, раскол православной церкви, идеологическое и духовное уничтожение личности, растление молодежи.

В данном случае в качестве атакующих субъектов могут выступать недружественные государства, иностранные организации, незаконные вооруженные формирования, экстремистские организации, секты, манипулятивные воздействия которых на массовое сознание – опаснейшее явление современного общества – информационный терроризм.

Для процветания информационного терроризма в современном информационном обществе объективно сформированы все предпосылки: наличие развитой информационной инфраструктуры – обязательное и необходимое условие манипулирования общественными процессами, институтами, государством в целом. Ситуация усугубляется тем, что количество транслируемых в современном обществе информационных потоков достигло такого уровня, при котором невозможно отличить информацию подлинную, достоверную от дезинформации, в результате чего общество «заболевает» недоверием, подозрениями, сомнениями, превращаясь в информационно-дезориентированную толпу. Используя средства массовой коммуникации, информационные террористы «подсказывают» массам готовые поведенческие шаблоны: от простых волнений до массового физического уничтожения «неудобной» цели. Опасность информационного терроризма заключается в том, что он способен породить терроризм физический через скрытую пропаганду террористических идей, демонстрацию мощи террористических группировок, унижение национального достоинства, столкновение интересов социальных масс, осуществление психологических атак.

По мнению автора, общественная защищенность от атак информационных террористов – вопрос общенациональной безопасности, решать который необходимо на международном, федеральном, региональном уровнях усилиями государственных надзорных органов, общественных комитетов, комиссий. Речь идет о формировании единого безопасного информационного пространства с отлаженным механизмом противодействия информационному терроризму, в основе которого:

1. Международное сотрудничество в области информационной безопасности общедоступных информационных ресурсов на основе выработки единой методической и понятийно-категориальной базы с целью унификации подходов к содержанию и оценке последствий атак информационных террористов.

2. Оптимизация системы законодательного регулирования прав, свобод, обязанностей и ответственности владельцев и пользователей средств массовой коммуникации с целью обеспечения технической и психологической безопасности транслируемых информационных потоков.

3. Общедоступность и прозрачность системы оповещения владельцев и пользователей средств массовой коммуникации об информационных атаках, а так же формирование эффективного механизма обратной связи с надзорными органами для информирования о фактах таких атак.

4. Непрерывное обучение и повышение уровня компетентности специалистов, занятых вопросами обеспечения информационной безопасности.

5. Повышение информационной грамотности пользователей средств массовой коммуникации усилиями семьи (ближайшего окружения, психологов) на стадии первичной социализации, а на стадии вторичной – в школах, СУЗах, ВУЗах, на рабочих местах.

В заключение отметим, что информация в руках информационных террористов – эффективный инструмент «социального подстрекательства», доступная альтернатива физическому разрушению и уничтожению общества, помешать которым может лишь комплексное решение проблем «экологичности» транслируемых в обществе информационных потоков на международном, федеральном и региональном уровнях.

УДК 338.14

*Ракова В.С.  
студент*

*Саратовский социально-экономический институт  
(филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова  
Россия, г. Саратов*

### **ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ**

**Аннотация:** в статье рассматриваются основные причины возникновения теневой экономики, ее последствия. Сформированы предложения направлений государственной политики для борьбы с теневой экономикой.

**Ключевые слова:** теневая экономика, экономическая безопасность, налогообложение, кризис, экономика.

*Rakova V.S.  
student*

*Saratov socio-economic Institute (branch) REU them. G. V. Plekhanov  
Russian Federation, Saratov*

### **THE SHADOW ECONOMY AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY IN RUSSIA**

**Summary:** the main reasons for the emergence of the shadow economy and its consequences are considered in the article. Proposals of directions of state policy for combating the shadow economy have been formed.

**Key words:** shadow economy, economic security, taxation, crisis, economy.

В современном мире все чае политические деятели уделяют особое внимание экономической безопасности. Экономическая безопасность —

состояние защищенности национальной экономика от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечивается экономический суверенитет страны, единство экономического пространства, условия для реализации национальных интересов Российской Федерации.[0]

Внутренние угрозы представляют большую опасность для государства. Они оказывают сильное влияние на устойчивое и стабильное развитие экономики.[0]

В России остро стоит проблема разрастания теневого сектора. Теневая экономика — экономическая деятельность, скрываемая от общества и государства, находящаяся вне государственного контроля и учета.

Колоссальный объем денежных средств , находящийся в теневом секторе, не пополняет бюджет государства, что делает данную угрозу актуальной.

Существует ряд причин возникновения и развития теневого сектора. К ним относятся:

1. высокий уровень налогообложения;
2. кризис в финансовой сфере;
3. высокая доля государственного сектора в экономике;
4. низкий уровень жизни и качества населения;
5. высокий уровень безработицы;
6. несовершенство законодательной базы.

Международная Ассоциация дипломированных сертифицированных бухгалтеров (AGGA) провела исследования состояния теневой экономики в мире. Россия обладает одним из самых высоких в мире показателем теневой экономики. Его значение достигло 39% от ВВП.

Росстатом опубликованы сведения о занятых в неформальном секторе. Численность неформального сектора составляет 14,827 млн. человек или 20% от общей численности занятого населения.[0]

Теневая экономика выступает как угроза экономической безопасности. Она оказывает негативное воздействие на развитие народного хозяйства, ущемляет национальные интересы России.

Развитие теневого сектора влечет к таким последствиям как:

- спад производства;
- разрушение экономических связей;
- рост экономической преступности;
- утечка капитала за рубеж;
- дифференциация населения по уровням доходов и др.[0]

Деструктивному влиянию также подвержены: конкуренция, эффективное производство и разделение труда.

Минимизация теневой экономики России – одна из стратегических целей социально-экономического развития государства. Для обеспечения достаточного уровня экономической безопасности государству необходимо свести к минимуму угрозу теневой экономики.

Государственная политика по борьбе с теневой экономикой должна учитывать опыт предыдущих лет, опыт зарубежных стран с развитой экономикой, а также всю специфику данного явления.

Следует выделить основные направления реализации государственной политики:

1. формирование приемлемого уровня налогов и таможенных пошлин;
2. установление достаточного уровня прожиточного минимума;
3. минимизация теневых операций в системе рудовых отношений;
4. государственная поддержка бизнеса;
5. создание благоприятного инвестиционного климата;
6. ужесточение административных мер по отношению к нарушителям, осуществляющих свою деятельность в теневом секторе.

Масштаб теневой экономики России представляет собой реальную угрозу для экономической безопасности. Теневой сектор препятствует реализации приоритетных национальных интересов.

Комплексный и системный подход к борьбе с теневой экономикой даст возможность повысить уровень экономической безопасности.

#### **Использованные источники:**

1. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 г. N 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года"
2. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"
3. Федеральная служба государственной статистики / Официальная статистика / Публикации / Каталог публикаций / Экономическая активность населения России – 2016 г./ Занятые в неформальном секторе / Численность занятых в неформальном секторе по возрастным группам
4. «Теневая экономика и экономическая безопасность государства»: учеб. пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко, Н.Г. Синявский. —3-е изд. перераб. и доп.—М.:ИНФРА-М, 2018.— 358 с.

*Рахматуллин Н.Р., к.м.н.*

*доцент, с.н.с*

*Сулейманов Р.А., д.м.н.*

*зав. отделом*

*Валеев Т.К., к.б.н.*

*с.н.с.*

*Бактыбаева З.Б., к.б.н.*

*с.н.с.*

*ФБУН «Уфимский НИИ медицины труда и экологии человека»,*

*Россия, г. Уфа*

**ЭКОЛОГО-ГИГИЕНИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА НОВЫХ УСЛОВИЙ  
ОБЕЗВРЕЖИВАНИЯ СТОЧНЫХ ВОД НА НЕФТЕХИМИЧЕСКИХ  
И ДРУГИХ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ  
РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН**

**Аннотация:** В работе сформулированы результаты исследований, выполненные в рамках отраслевой научно-исследовательской программы Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека «Гигиеническое научное обоснование минимизации рисков здоровью населения России».

**Ключевые слова:** эколого-гигиенические факторы, очистка стоков, нефтепереработка, нефтехимия.

*Rakhmatullin N. P., Ph. D., associate Professor, Ph. D.*

*Suleimanov R. A., M. D., head. department*

*Valeev T.K, C.b.N., SNS*

*Baktybaeva Z. B., C.b.N., SNS*

*FBUN "Ufa research Institute of occupational medicine and human ecology"*

*Russia, Ufa*

**ECOLOGICAL-HYGIENIC EVALUATION OF NEW CONDITIONS  
OF SEWAGE WASTE WASTE DISPOSAL ON PETROCHEMICAL  
AND OTHER LARGE ENTERPRISES  
OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN**

**Abstract:** the paper presents the results of research carried out within the framework of the sectoral research program of the Federal service for supervision of consumer rights protection and human welfare "Hygienic scientific justification for minimizing the risks to health of the population of Russia".

**Key words:** ecological and hygienic factors, sewage treatment, oil refining, petrochemistry.

Экологическая ситуация в Российской Федерации (РФ) характеризуется высоким уровнем антропогенного воздействия на природную среду и значительными экологическими последствиями прошлой экономической деятельности. Объем сточных вод, сбрасываемых в поверхностные водные объекты без очистки или недостаточно очищенных, остается высоким. Количество отходов, которые не вовлекаются во

вторичный хозяйственный оборот, а направляются на размещение, возрастает. При этом условия хранения и захоронения отходов не соответствуют требованиям экологической безопасности [1].

В Республике Башкортостан (РБ) нефтеперерабатывающие и нефтехимические предприятия (далее-нефтехимический комплекс) сконцентрированы на территории прилегающей к средней зоне русла р. Белой. Вверх по течению от Уфы находятся гг.: Белорецк, Мелеуз, Стерлитамак, Ишимбай и Салават. Вниз по течению от Уфы расположены города Дюртюли, Бирск и Благовещенск. В гг. Стерлитамаке, Салавате и Уфе размещены крупнейшие в стране и регионе нефтехимические комплексы.

Предприятия нефтехимического комплекса являются самыми крупными загрязнителями водных объектов РБ. За счет совершенствования технологических процессов в последние десятилетия объем сбрасываемых сточных вод снижается (в среднем за год от 90 до 99 млн. м<sup>3</sup> или 17 % от общего объема всех промышленных стоков). Снижение обусловлено проведением нижеприведенных сложных технологических мероприятий по очистке сточных вод от нефтепродуктов и их максимальной утилизации.

Нефть в процессе переработки проходит целый ряд технологических операций, для осуществления которых требуются большие объемы воды. После каждой технологической операции образуются специфические стоки с характерным набором загрязнителей. Основными загрязнителями сточных вод принято считать нефть и нефтепродукты. Нефтяное загрязнение в водоёмах окисляется, эмульгируется, и частично растворяется. В неочищенных стоках в довольно значительных концентрациях обнаруживаются летучие ароматические органические соединения (хлорбензол, хлорфенол, дихлорфенол, дихлорбензол), летучие хлорорганические углеводороды (четырёххлористый углерод, хлороформ, трихлорэтилен, гексахлорбутадиен), а также бензо(а)пирен и металлы (железо, медь, цинк, никель, марганец, алюминий).

Экологическая опасность стоков нефтехимических комплексов заключена не только в недостаточно эффективной очистке, но и в их способности загрязнять водоносные горизонты. В процессе эксплуатации заводских систем водоснабжения и канализации образуется значительное количество нефтяного шлама. Он представляет собой смесь различных механических примесей органического и неорганического происхождения, нефтепродуктов и воды.

В целом качество водных объектов РБ в 2014-2016 гг. стабилизировалась за счет пополнения и сохранения в пределах многолетних средних норм водности речных и озерных бассейнов. Анализ данных по уровню загрязненности поверхностных вод показывает, что качество водных объектов республики по комплексу основных загрязняющих веществ оценивается на уровне 3-4 класса качества поверхностных вод.

С целью минимизации экологического ущерба и в рамках года экологии в РФ [2] крупнейшей промышленной компанией РБ ОАО "АНК «Башнефть»" (входит в ПАО "НК «Роснефть»") в прошлом году удалось инвестировать значительные средства в модернизацию производств и новые технологии, ограничивающие загрязнение окружающей среды [3]. Наиболее крупным примером таких природоохранных инвестиций "АНК «Башнефть»" является запуск в г. Уфе в начале текущего года новых биологических очистных сооружений (далее - БОС). В республике также введены в эксплуатацию новые очистные сооружения в г. Салавате. В начале марта текущего года на Белорецком металлургическом комбинате (входит в ПАО «Мечел») введены в эксплуатацию две производственные линии итальянского производства в цехе производства проволоки, которое позволяет отказаться от применения кислоты при очистке стали от окалина-налета из окислов железа. Теперь окалина будет удаляться механическим способом. За счет этого объем сточных вод данного предприятия уменьшится в 8 раз- с 2400 до 300 кубических метров в сутки. По данным Министерства природопользования и экологии РБ экологический эффект от всех перечисленных проектов будет заключаться в снижении сбросов сточных на 50 миллионов кубометров, а сброса загрязненных веществ- не менее миллиона тонн [4]. Переход на новые технологии очистки и обезвреживания стоков позволит минимизировать негативное экологическое воздействие на главную водную артерию Башкортостана – реку Белую.

Строительство и реконструкция БОС филиала «Башнефть - Уфанефтехим» с точки зрения масштаба очистки и использования сточных вод для промышленного предприятия и нашего региона является уникальным. *Необходимость в новых БОС возникла из-за сильного ужесточения* природоохранного законодательства в отношении промышленных стоков. Необходимо отметить, что новые российские стандарты гораздо жестче, чем в ряде европейских и тем более азиатских стран.

В основе проекта реконструкции и были использованы современные технологии компании «General Electric», которые обеспечивают требуемое качество очищенных сточных вод: мембранные биореакторы, реверсивный электродиализ и обратный осмос. Технологии «General Electric» были использованы в качестве основы для проекта модернизации БОС на основании результатов пилотных испытаний в 2013 году, подтвердивших качество очистки в соответствии с требованиями санитарно-гигиенического и природоохранного законодательств РФ.

Новые биологические сооружения «Башнефть-Уфанефтехим»- самые крупные промышленные БОС в стране и Европе. Нефтяная компания вложила в этот проект более 11 млрд. рублей. Новые биологические сооружения «Башнефть-Уфанефтехим» позволяют очищать сточные воды в три последовательных этапа:

Первый этап - механическая очистка стоков фильтрами тонкой очистки.

Второй этап – работа блока биологической очистки. В аэротенках в дело вступают бактерии, активный ил перерабатывает остатки нефтепродуктов. Затем стоки поступают в мембранный биореактор, который совмещает биологическую очистку и мембранное разделение. Вода проходит через мельчайшие поры, которые удаляют все примеси и микроорганизмы. Использование такой технологии многократно увеличивает эффективность очистки сточных вод.

Третий этап – обессоливание стоков. В установках электродиализа через воду проводят ток, который приводит в движение ионы соли. Частицы расходятся в разные стороны и оседают на мембране. Так протекает завершающая стадия - ионный обмен, смягчающий воду. Сегодня на БОС поступают все промышленные сбросы, ливневые воды и хозяйственно-бытовые стоки не только трех заводов нефтехимического комплекса АНК «Башнефть», но и нескольких десятков предприятий северного промышленного узла г. Уфы, включая «Уфаоргсинтез», насосную станцию «Черкасы» системы АК «Транснефть», завод Промоборудование» и другие промышленные объекты. Новые БОС сегодня позволяет после очистки возвращать в систему водоснабжения нефтехимического комплекса до 80% поступающих стоков. В ближайшей перспективе нефтехимический комплекс сможет полностью перейти на замкнутый цикл водоснабжения.

Таким образом, повторное использование очищенной воды для нужд нефтехимического комплекса позволяет минимизировать водозабор и водоотведение в реку Белая, а также значительно сокращать площади самих очистных сооружений. Все упомянутые преимущества новых БОС максимально исключают выбросы загрязняющих веществ не только в реку Белая, но и в другие объекты окружающей среды. При этом использование передовых технологий позволяет очистить стоки практически до уровня водоемов рыбохозяйственного значения.

#### **Использованные источники:**

- 1.«Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года» (утв. Президентом РФ от 30 апреля 2012 года).
- 2.Указ Президента Российской Федерации от 5 января 2016 года № 7 «О проведении в 2017 году в Российской Федерации Года экологии».
- 3.Ежеквартальный информационный бюллетень «Вектор безопасности Департамента по охране труда, промышленной безопасности и экологии ОАО АНК «Башнефть». Уфа, 2015, 2016. - № 1 и 2.
- 4.Государственный доклад о состоянии природных ресурсов и окружающей среды Республики Башкортостан в 2016 году. Уфа, 2017, 316 с.

*Раянов Э. И.  
студент бакалавриата  
ФГБОУ Башкирский ГАУ  
Россия, г. Уфа*

### **ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

**Аннотация:** *В статье рассматриваются основные проблемы, связанные с земельным налогообложением, их пути решения, а также процесс формирования системы земельного налога в современной России.*

**Ключевые слова:** *налогообложение, земельный налог, Земельный кодекс Российской Федерации, местный бюджет.*

*Rayanov E. I.  
Bachelor 4 course  
Bgau FGBOU  
Ufa, Russia*

### **LAND TAX: PROBLEMS AND PROSPECTS**

**Abstract:** *The article deals with the main problems related to land taxation, their solutions, as well as the process of formation of the land tax system in modern Russia.*

**Keywords:** *taxation, land tax, Land code of the Russian Federation, local budget.*

Согласно налоговому законодательству сумма земельного налога исчисляется как соответствующая налоговой ставке процентная доля налоговой базы, которая определена как кадастровая стоимость земли.

Под кадастровой стоимостью понимают расчетную стоимость, отражающую представление о ценности или полезности земельного участка. Кадастровая стоимость устанавливается в соответствии с земельным законодательством для целей исчисления земельного налога, арендной платы, выкупной стоимости при приобретении из государственной и муниципальной собственности, а также в иных случаях, предусмотренных законодательством.

Что касается процесса формирования земельных участков как объектов налогообложения эксперты отмечают, что на сегодняшний день работа муниципалитетов в этой области все еще не завершена. Существующий порядок предусматривает лишь заявительный порядок, в связи с чем объем зарегистрированных объектов недвижимости нельзя назвать полным.

Однако пока данные изменения не произошли, увеличение поступлений по земельному налогу в большей степени зависит от совершенствования процесса государственной кадастровой оценки земель. Федеральным законом от 30.09.2017 № 286-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» НК РФ скорректирован в части ряда налогов.

В частности, изменения, которые вступят в силу после 01.01.2018 г. коснулись земельного налога [1].

Обязанность уплаты земельного налога прописана в главе 31 Налогового кодекса. Налоговые ставки по данному виду платежей устанавливаются местными властями. В указанной главе определены лишь их предельные значения: от 1,5% до 0,3% в зависимости от категории земельного надела.

Процентная ставка в размере 0,3% применяется в отношении земель, отнесенных к землям сельхозназначения, занятым жилым фондом и объектами коммунальных систем жилищного комплекса либо полученных для жилого строительства, приобретенных для ведения подсобного хозяйства, ограниченные в обороте, представленных для оборонительных целей, обеспечения безопасности и таможенных нужд. Прочие земли облагаются налогом по ставке не более 1,5%.

Объектом налогообложения являются земельные участки, что расположены в границах муниципального образования (ч. 1 ст. 389 НК РФ). Стандартно налогооблагаемая база по земельному налогу определяется касательно каждого конкретного земельного надела как его кадастровая стоимость по состоянию на 1 января года, являющегося налоговым периодом (п. 1 ст. 391 НК РФ). Переоценка кадастровой стоимости земли производится каждые 5 лет.[2]

Законом уточняется, что изменения кадастровой стоимости, произведенные в течение года, в таком налоговом периоде, а также в предыдущих учитываться не будут. Ранее такая возможность существовала в двух случаях.

Во-первых, при обнаружении ошибки, исправление которой влечет изменение кадастровой стоимости. В таких ситуациях выполнялся перерасчет, начиная с момента, когда для расчетов применялись ошибочные данные.

Во-вторых, когда величина кадастровой стоимости изменялась по решению комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости или по решению суда. Перерасчет производился, начиная с налогового периода, в котором налогоплательщик подал заявление о пересмотре данного параметра, но не ранее даты внесения в ЕГРН информации о кадастровой стоимости, что и стала предметом оспаривания

Кадастровая стоимость надела изменяется и при перемене вида разрешенного использования земельного участка или его перевода из одной категории земель в другую [3]. Однако в измененной редакции НК РФ данные моменты не оговариваются. Соответственно, во всех вышеописанных случаях будет применяться общая схема, когда отредактированные данные станут применять уже в периоде, следующим за тем, когда произошла коррекция. Это же мнение по данному вопросу высказал и Конституционный суд в Определении от 09.02.2017 № 212-О причем без учета того, как такая ситуация сказалась на положении налогоплательщика.

Аналогичное разъяснение дал и Минфин в Письме от 14.04.2017 № 03-05-04-02/22593.

Однако такой порядок применим только к изменениям кадастровой стоимости, относящимся к периоду до 2017 г. включительно.[4]

Законодатели учли сложившийся казус и исправили его. Но положение о том, что если изменение величины кадастровой стоимости произошло по причине изменения вида разрешенного использования земельного участка и (или) его перевода из одной категории земель в другую и только тогда оно будет учтено при определении налоговой базы с даты внесения необходимых сведений в ЕГРН, вступит в силу лишь с 01.01.2018 г.[5]

Помимо проблем формирования перечня объектов недвижимости, подлежащих государственной кадастровой оценке, на объемы земельного налога также влияют недостатки методики кадастровой оценки. Из-за них складывалась практика, когда муниципалитеты нередко сталкивались с несоответствием результатов кадастровой оценки и реального положения дел.

Представленные выше проблемы, косвенно касающиеся налогообложения земли, позволяют констатировать наличие причинно-следственной связи между результатом государственной кадастровой оценки и возможностью налогообложения земли. Такая взаимосвязь обуславливает невозможность налогообложения земли без предварительного решения представленных проблем.

Перспективы дальнейшего совершенствования поземельного налогообложения лежат в ключе реформирования налоговой системы. Увеличение доли местных налогов в структуре общих доходов местных бюджетов может стать одним из весомых шагов в развитии финансовой ответственности органов местного самоуправления.

#### **Использованные источники**

- 1.Федеральный закон от 30.09.2017 № 286-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации».
- 2.Алборов, Р.А. Организация службы (аппарата) внутреннего аудита и оценка эффективности её деятельности в системе управления сельскохозяйственным производством / Р.А. Алборов, С.М. Концевая, Т.Р. Галлямова Т. // Вестник Ижевской государственной сельскохозяйственной академии. 2005.–N 2.– С. 37-41.
- 3.Галлямова, Т.Р. Налоговая нагрузка: понятие и характеристика ее составляющих, определение налоговой нагрузки на материалах ОАО «УАПО» г.Уфы / Т.Р. Галлямова , Рыбаков А.А. // Закономерности и тенденции развития бухгалтерской науки : материалы Всероссийской научно-практической конференции . – Казань: Издательство Казанского ГАУ, 2015. –С. 19-21
- 4.Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan /T.R. Gallyamova //

WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT: PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25 декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.

5. Gallyamova, T.R. Evaluating tax strategies of an enterprise T. R. Gallyamova, Tukaeva G.S., Bikmaev R. A. // Наука и современность: Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Том 1 / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016.– С.48-90.

6. Хайруллина, А.Г. Индивидуальное предпринимательство в Республике Башкортостан как одно из направлений экономического развития региона / А.Г. Хайруллина, Т.Р. Галлямова // Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам. 24-25 ноября 2016 г. / Сборник научных статей. Институт управления, экономики и финансов КФУ. Издательство: Solo Press . Казань. – 2016. – с. 299-301.

7. Ермакова Е.А., Семерина Ю.В. Перспективы земельного налога // Региональная экономика: теория и практика. 2017. № 44 (323). С. 14-28.

*Слепцова Е.В., кандидат экономических наук, доцент  
доцент кафедры экономики предприятия,  
регионального и кадрового менеджмента  
Кубанский государственный университет  
Россия, г. Краснодар  
Бойко Н.Д.  
магистрант  
1 курс, направление «Управление персоналом»  
Кубанский государственный университет  
Россия, г. Краснодар*

### **РОЛЬ СОЦИАЛЬНЫХ ГАРАНТИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ**

**Аннотация:** *статья посвящена вопросам социальных гарантий в организации. Рассмотрены основные подходы к применению системы социальных гарантий. Определена роль социальных гарантий как фактора стимулирования труда персонала организации. Указана роль государства в формировании социальных гарантий.*

**Ключевые слова:** *социальные гарантии, социальная политика, управление персоналом.*

*Sleptsova E.V., candidate of economic sciences, Associate Professor  
Associate Professor of the Department of business economics,  
regional and personnel management  
Kuban State University  
Russia, g. Krasnodar  
Boiko N.D.  
undergraduate*

*1 course, direction «human resource management»  
Kuban State University  
Russia, g. Krasnodar*

### **THE ROLE OF SOCIAL SAFETY NETS IN THE ORGANIZATION**

**Abstract:** *the article is devoted to social security in your organization. The basic approaches to the application of the system of social guarantees. The role of social protection as a factor stimulating the personnel of the organization. The State's role in the formation of social guarantees.*

**Keywords:** *social security, social policy, human resource management.*

Система социальных гарантий – совокупность методов, способов, направленных на обеспечение равных возможностей в решении социальных вопросов членов общества различных слоев населения, обеспечивающихся организациями-работодателями и ветвями государственной власти.

При рассмотрении этой темы необходимо пояснить понятия льготы и компенсации. Льготы – преимущества отдельных категорий трудоспособного населения. Компенсация – возмещение убытков или ущерба отдельным категориям трудоспособного населения, по которым

ответственность несут хозяйствующий субъект или организация-работодатель [1].

Если подробно рассмотреть, то это – комплексная система экономических и социальных взаимоотношений, связей, интересов общественных организаций (профсоюзов в том числе), государственной власти, задачами которой являются повышение качества жизни, минимизация негативных воздействий, оказание социальной помощи некоторым слоям населения.

Целью социальных гарантий является снижение уровня социальной напряженности между различными слоями общества, а также адекватная реакция со стороны общества и снижение числа конфликтных ситуаций.

Концепция социальных гарантий в организации заключается в:

1. Реализации права членов общества на выбор специальности, места работы;
2. Ответственности за каждого участника рабочего процесса;
3. Обеспечении безопасных условий труда, профилактических медицинских процедур, снижения уровня профессионального и служебного травматизма;
4. Обеспечении социальной справедливости по гарантиям и уровню оплаты труда, возможности получения стимулирующих и поддерживающих пособий, разного рода компенсаций, медицинской и реабилитационной помощи;
5. Формировании программ социальной поддержки и защиты [2].

При изучении этого вопроса следует прежде всего получить ответы на следующие вопросы в разрезе государство-организация-работник:

1. Кого защищает социальная политика?
2. Кто именно защищает?
3. Как и от чего защищает?

Роль хозяйствующего субъекта сводится к выполнению действующего в данный момент законодательства в сфере общественных и экономических отношений работодатель-сотрудник, безусловное предоставление доступа к услугам системы здравоохранения, обязательного образования и другим областям социальной сферы, участию хозяйствующего субъекта в страховании сотрудников и других государственных социальных программах.

Нормальное функционирование системы социальных гарантий невозможно без предоставления положенных льгот и компенсаций.

Система гарантий обязательно должна учитывать региональные особенности. В условиях рыночной системы отношений организация-сотрудник выявляется противоречие между слабым запасом прочности социальных гарантий для населения и проводимой экономической политикой. Таким образом социальная защита сотрудников строится на социальных гарантиях.

Исходя из этого, предприятию для обеспечения социальных гарантий необходимо преследовать собственные экономические и производственные цели, так как его ответственность заключается в максимизации прибыли, обеспечении достойного уровня оплаты всем категориям сотрудников согласно занимаемых должностей. В настоящее время роль социальных гарантий при осуществлении экономической деятельности возросла, так как государство довольно весомо уменьшило масштабы проведения социальной политики.

Социальная политика на предприятиях должна иметь ориентацию на кадровый состав, при этом сотрудник выступает в качестве основной ценности при формировании этой политики. Цели текущей социальной политики организации неизменно связаны с материально-финансовыми средствами для ее реализации. Таким образом социальная политика и социальные гарантии являются рациональными при их обоснованной реализации. Нерациональной она признается в случае невозможности ее реализовать. Таким образом, цели не должны занимать доминирующего положения над средствами реализации, но должны быть подчинены им.

Проводимая социальная политика опирается на уже имеющиеся материально-финансовые средства и должна зависеть от ресурсов работодателя, необходимости для определенных категорий сотрудников. Оптимальная структура выглядит следующим образом: обязательные страховые взносы в государственные социальные фонды, взносы на добровольное пенсионное страхование - 1,4%, на личное и имущественное добровольное страхование - 1,5%, на добровольное медицинское страхование - 1,8%, выходное пособие - 0,8%, выплаты по возмещению вреда, причиненного работникам увечьем, за счет средств организаций - 0,2%, материальная помощь по семейным обстоятельствам - 1,2%, другие расходы - 3,1%.

Социальные гарантии должны включать в себя в первую очередь справедливо разделение зарплат согласно имеющимся должностям, функциональным обязанностям. Это и на законодательном уровне, прописано в Трудовом Кодексе Российской Федерации. Кроме того, Трудовой Кодекс предусматривает ответственность должностных лиц организации за несвоевременное исполнение обязательств по оплате труда. Кроме того, Трудовой Кодекс прописывает минимальные гарантии: ежегодный отпуск оплата служебных командировок и так далее.

При реализации социальной политики социальные выплаты могут быть совершенно разнообразны: выплаты за неотработанное время (свадьбы, рождение детей, смерть родственников), собственные пенсии, выплачиваемые организацией, различные надбавки, взносы на страхование, оплата ДМС, санаторно-курортное обеспечение, компенсация профессиональной подготовки кадрового состава, различные виды материальной помощи и другие. Здесь нет верхнего ограничителя со стороны государства и устанавливается руководителем хозяйствующего

субъекта, но при этом предприятие обязано производить социальные выплаты, следующие из законодательных актов и особенностей производственной деятельности. (Пример: хозяйствующий субъект в районах Крайнего Севера обязан предоставлять один раз в год оплату проезда к месту проведения отпуска на территории РФ, оплату провоза багажа согласно установленным нормам.)

Социальные льготы и гарантии могут быть прописаны в трудовых договорах, как в индивидуальном порядке, так и в коллективном соглашении.

Одна из обязательных социальных гарантий – условия труда, отвечающие действующим требованиям безопасности и гигиены. Это конституционное положение, являющееся основой как отдельных правовых норм, так и правовых институтов трудового права. Работодатель обязан обеспечить безопасны условия труда всем сотрудникам. Эта обязанность носит всеобщий характер. Она распространяется на все организации независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности. Для принципа обеспечения безопасных условий труда характерно сочетание общих норм, распространяемых на всех работников [3].

Государство также заинтересовано в законодательном закреплении минимально необходимой социально-экономической поддержке собственного населения. Этот обосновано двумя факторами:

1. государство имеет заинтересованность в воспроизводстве рабочей силы;
2. государство, которое провозглашает себя как цивилизованное, следуя Всеобщей Декларации прав человека, должно «обеспечить населению достойный уровень жизни».

В условиях формирования и развития рыночной экономики в России, сфера социальных гарантий выделяется как особый и самостоятельный вид деятельности со стороны государства, изначально как защита экономически активного населения от неблагоприятных факторов и воздействий экономики в целом как на отрасль, так собственно и на сам хозяйствующий субъект.

Идущие в России глубокие социально-экономические преобразования, направленные на утверждение рыночной экономики, делают проблему обеспечения эффективной социальной защиты граждан вообще и работников предприятий, в частности, чрезвычайно актуальной. С одной стороны, эти преобразования усиливают социальную защиту граждан, но с другой, требуется предпринимать гораздо больше усилий по социальной защите в некоторых важных сторонах жизнедеятельности человека: защиты от безработицы, инфляции, материальной необеспеченности значительной части граждан. Система социальной защиты населения в России находится в стадии формирования, она постепенно превращается в качественно новую самостоятельную, многопрофильную отрасль народного хозяйства.

В качестве субъектов защиты экономически активного населения могут выступать ассоциации (союзы) предпринимателей, профсоюзы, государство.

В рамках организации социальные гарантии – вопрос полный противоречий, который сложно характеризовать однозначно. Дело в том, что сама по себе экономическая деятельность не обязана предусматривать социальную поддержку сотрудников, за исключением минимума, прописанного в законодательных актах. Но, здесь, включается другой мотиватор и уже со стороны хозяйствующего субъекта, которому необходимо повышать экономические показатели, повышать качество товаров и услуг, снижать себестоимость. Ущемление трудового коллектива в любом случае скажется неблагоприятно на всей экономической деятельности, так как размер прибыли прямо коррелирует со степенью социальной защищенности сотрудников [4].

Обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод, что полноценное развитие рынка труда не может происходить без расширения сферы социальных гарантий. В настоящее время идет активное изучение этой проблемы как государственными должностными лицами, так и работодателями. Особенно остро эта проблема стоит сейчас, в условиях предполагаемого очередного кризиса, вызванного усиливающимися санкциями со стороны потенциальных противников России на международной арене.

#### **Использованные источники:**

1. Экономика труда: (социально-трудовые отношения): Учебник / Под ред. Н.А. Волгина, Ю.Г. Одегова. М.: Проспект, 2010. С. 336.
2. Багирова И. Х. Социальная политика компании как инструмент мотивации персонала [Текст] // Проблемы современной экономики: материалы Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, декабрь 2011 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2011. — С. 110-115. — URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/12/1366/> (дата обращения: 16.04.2018).
3. Шапиро С.А. Мотивация и стимулирование персонала. СПб. и др.: ПИТЕР, 2005. - 444 с.
4. Занина О. В. Совершенствование механизмов социальной защиты населения // дисс. на соискание ученой степени кандидата экономических наук, Курск, 2015, 206 с.

*Слепцова Е.В., кандидат экономических наук, доцент  
доцент кафедры экономики предприятия,  
регионального и кадрового менеджмента  
Кубанский государственный университет  
Россия, г. Краснодар  
Бойко Н.Д.  
магистрант  
1 курс, направление «Управление персоналом»  
Кубанский государственный университет  
Россия, г. Краснодар*

**СПЕЦИФИКА ОРГАНИЗАЦИИ  
РАБОТЫ ПЕРСОНАЛА В СФЕРЕ УСЛУГ**

**Аннотация:** в статье рассматриваются различные аспекты управления персоналом в организациях сферы услуг. Особое внимание уделено подбору персонала, формированию должностных инструкций и мотивации персонала. Элементы системы управления персоналом рассмотрены с учетом специфики сферы услуг.

**Ключевые слова:** сфера услуг, управление персоналом, кадровый менеджмент.

*Sleptsova E.V., candidate of economic sciences, Associate Professor  
associate professor of the department of business economics,  
regional and personnel management  
Kuban State University  
Russia, g. Krasnodar  
Boiko N.  
undergraduate*

*1 course, direction «human resource management»  
Kuban State University  
Russia, g. Krasnodar*

**THE SPECIFICITY OF THE ORGANIZATION OF THE WORK OF  
THE STAFF IN THE FIELD SERVICE**

**Abstract:** this article discusses the various aspects of managing people in organizations. Particular attention is paid to the selection of the personnel, formation of job descriptions and staff motivation. Personnel management system elements reviewed taking into account the specificity of services.

**Keywords:** services, personnel management, personnel management.

Сфера услуг в первую очередь характеризуется тем, что продуктом являются именно услуги, а не товар в материальном виде. Т.е. производственный фактор отсутствует напрочь. Спектр услуг – понятие очень широкое, но оно охватывает в первую очередь отношения клиент-персонал и персонал-руководитель.

Таким образом главной движущей силой предприятия, специализирующего на осуществлении каких-либо услуг, являются

сотрудники. Именно от их соответствия квалификационным и должностным обязанностям, зависит коммерческий успех предприятия в целом (на примере сервисного центра, инженер должен уметь выявлять неисправность и устранять ее в короткие сроки, приемщик аппаратуры в ремонт должен быть вежлив, располагающе выглядеть, быть коммуникабелен).

Сфера услуг характеризуется следующими признаками:

- человек – одновременно и субъект, и объект экономических отношений по поводу удовлетворения потребностей;
- от квалификации сотрудника зависит качество услуги;
- высокая контактность сотрудника и клиента;
- сотрудник зачастую должен принимать решение самостоятельно;
- требуется эффективный отбор и мотивация сотрудников;

В первую очередь руководитель должен понимать, что именно ему необходимо выстроить бизнес-процесс, а для этого ему нужна команда людей, знающих свое дело. В первую очередь, руководитель, должен удостовериться, что он принимает сотрудника, обладающего необходимой и достаточной квалификацией и навыками. По сути дела, можно не обращать внимания на уровень образования, так как в первую очередь нужны навыки. После этого необходимо обеспечить сотрудников всем необходимым для выполнения ими должностных обязанностей и обеспечить безопасность деятельности. Т.е. действовать не только в соответствии с действующим законодательством, но и прислушиваться к рекомендациям сотрудников по обеспечению рабочего процесса. Становление бизнес-процесса оставим в стороне, а сконцентрируем внимание на кадровых вопросах, так как в молодой организации – это первостепенно.

Здесь возникают такие вопросы на первом этапе:

1. Как подобрать персонал?
2. Как сформировать должностные обязанности?
3. Как мотивировать персонал?

Подбор персонала – это основная деятельность HR-менеджера. Правильный подбор персонала – залог успеха предприятия, вернее один из них. Грамотно подобранный коллектив поможет в максимизации экономических показателей, увеличении производительности труда. Плохую работу HR-менеджера характеризует текучесть персонала, низкая квалификация персонала, неоправданно высокие расходы на персонал – обучение, повышение квалификации и так далее. Здесь важно понимание, что если речь идет о низкоквалифицированных услугах, то можно заняться набором персонала, если речь идет о квалифицированных услугах, то речь уже пойдет об отборе персонала. Различие в этом должен понимать и руководитель, и менеджер по персоналу. На данном этапе менеджер по персоналу должен:

- иметь четкое представление о вакансии, качествах работника;
- искать лучших среди возможных (можно разработать систему тестов);

- быть готовым провести интервью, уметь сопоставлять резюме с функционалом вакансии, уметь проверить знания и опыт соискателя;
- уметь аккуратно собрать информацию о соискателе во время собеседования;
- во время собеседования делать записи о характеристиках соискателя.

Позже они пригодятся для выбора и утверждения кандидатуры;

- уметь четко ответить на вопросы соискателя о компании;
- уметь анализировать выбранные кандидатуры (справится ли с задачами как сотрудник, степень заинтересованности в работе, стиль мышления и гибкость, когда кандидат будет готов приступить к работе) [1].

Еще одним этапом является формирование должностных инструкций. Должностная инструкция – это локальный нормативный документ (ЛНД), который определяет функционал работника, его положение в компании. Так как сотрудники относятся к разным категориям, то и должностные инструкции должны быть разные (Например, отличный инженер – не всегда хороший руководитель). Для руководителей обычно не формируется должностная инструкция, это прописывается в учредительных документах. Важно, чтобы все инструкции были закреплены как ЛНД. Это резко снизит дополнительную нагрузку на персонал по несвойственным функциям и больше времени каждый уделит именно своей работе, повышая продуктивность организации в целом. Инструкцию можно закрепить и приказом по организации, а не в ЛНД. Суть от этого не поменяется, как кому удобно. Рекомендуется, чтобы в работе над должностной инструкцией были задействованы и управленцы, и непосредственные руководители (например, начальники отделов). Это позволит четко описать порядок и руководящие документы для сотрудников. Также наличие должностной инструкции выгодно и работодателю в части контроля над персоналом (например, привлечение к материальной или дисциплинарной ответственности за проступки, недоработки и т.д.) [2].

Значение мотивации персонала имеет решающее значение для успеха предприятия, специализирующегося на услугах. Недостаточно отобрать лучших из лучших, чтобы бизнес-процесс был успешен. Сотрудников необходимо мотивировать. Менеджер по персоналу должен четко осознавать эту задачу, так как человек может выполнять одну и ту же работу по-разному: с полной отдачей, работать в полсилы, а может и вообще не проявить заинтересованности. Здесь важно добиться добросовестности и ответственного выполнения работы с учетом требований, зафиксированных в ЛНД компании. Процесс мотивации может меняться как в индивидуальном, так и в коллективном планах [3].

Мотивация может быть, как классической – материальные выгоды для сотрудников компании в виде премий, бонусов, повышения зарплаты, а может быть и неэкономической. Мотивирование принесет только тогда результат, когда подчиненный сотрудник будет ощущать свой личный вклад в работу компании. К таким способам можно отнести:

- различные предпочтения в рабочей обстановке, новый рабочий кабинет, новое, более звучное наименование должности;

- поощрение от руководства должно быть неожиданно и непредсказуемо, сотрудник не должен этого ожидать или просить самостоятельно;

- поощрение должно быть безотлагательным, сотрудник должен видеть, что реакция руководства адекватна, что их нестандартные решения не только замечаются, но и вносят вклад в повышение результативности деятельности компании;

- чем больше промежуток между «профессиональным прорывом» сотрудника и вознаграждением, тем менее эффективна мотивация.

Стандартными видами мотивации являются: премии, бонусы, расширение полномочий, продвижение по карьерной лестнице, благодарность от руководства перед лицом коллектива, внеочередной оплачиваемый отпуск. Т.е. здесь нет ограничений для руководства, здесь нет какого-то единого пакета поощрений.

Можно использовать и неэкономические способы поощрения: вознаграждения-признательности, фотография на доске почета, письменная благодарность от руководства. Такой подход позволяет экономить средства, но при этом мотивирует сотрудников.

В одних организациях больше поощряют, в других больше наказывают. Важно понимать, что при формировании системы мотивации персонала необходимо соблюдать баланс. Здесь важна справедливость и золотая середина. Уровень наказания должен коррелировать с уровнем проступка и вредом для организации. Т.е. наказание ценно не само по себе, а в качестве показательного, со смыслом «как делать не надо». Самое важное при этом - достижение психологического воздействия на коллектив.

Заинтересованность сотрудников в работе напрямую зависит от льгот, предоставляемых работодателем. Маловероятно, что кто-то пожелает потерять их при увольнении. Это приведет к снижению текучести кадров.

Сфера услуг имеет свою специфику: потребности клиентов постоянно меняются, это обуславливает весьма высокую предполагаемую степень неудовлетворенности оказанными услугами. К сожалению, в большинстве Российских компаний внутренний маркетинг не стал инструментом управления персоналом. Типизированный комплекс внутреннего маркетинга еще не разработан, но некоторые руководители пытаются нащупать этот путь интуитивно. Навыки, способности, опыт выступают в настоящее время основным ресурсом организации, это определяет доминирование в системе управления личностных и психологических элементов.

Таким образом, можно прийти к выводу, что результаты работы многих организаций и накопленный опыт их работы с кадрами показывают, что формирование рабочих коллективов, обеспечение высокого качества кадрового потенциала являются решающими факторами эффективности производства и конкурентоспособности в сфере оказания услуг. Проблемы в

области управления персоналом и повседневная работа с кадрами, по оценке специалистов, в ближайшей перспективе будут постоянно находиться в центре внимания руководства.

#### **Использованные источники:**

1. Евдокимова Е.А. Эффективное использование персонала в сфере услуг // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики, Серия «Экономика и Право», № 7 2012, URL <http://www.nauteh-journal.ru/index.php/---er12-07/570> (дата обращения: 14.04.2018).
2. Управление персоналом, учебник под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремена, Изд. 2-е, перераб., доп., Изд-во: Юнити, -2007 г.-560 стр.
3. Ковальчук Ю. Ю., Проценко Р. В. Персонал сферы услуг: специфика трудовой мотивации // Молодой ученый. — 2016. — №10. — С. 746-751. — URL <https://moluch.ru/archive/114/30215/> (дата обращения: 16.04.2018).

**УДК 338.2**

*Стрелкова Н.К.*

*студент магистратуры, экономический факультет*

*Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования «Российская таможенная академия»*

*Россия, Г. Люберцы*

*Strelkova N.K.*

*student of master program RCA*

*Russia, Lubertsi*

*Научный руководитель: Терехова Е.А., к.э.н., доцент*

*Заведующий кафедрой экономики таможенного дела*

*Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования «Российская таможенная академия»*

*Россия, Г. Люберцы*

*Terehova E. A.*

*associate professor*

*RCA*

*Russia, Lubertsi*

#### **ОПЫТ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В МИРОВОЙ ИСТОРИИ**

#### **EXPERIENCE OF IMPORT SUBSTITUTION IN WORLD HISTORY**

**Аннотация:** В данной статье рассматривается опыт импортозамещения в различных странах. Приведены примеры по Латинской Америке, Индии. Сделан небольшой итог импортозамещения в РФ Проанализировано влияние на экономику различных инструментов реализации промышленной политики в разных экономических ситуациях.

**Ключевые слова:** Промышленность, развитие, стратегия, импортозамещение, перспектива, опыт.

**Summary:** In this article experience of import substitution in various the country is considered. There are examples across Latin America, India. The small result of import substitution in the Russian Federation is made influence on

*economy of various instruments of realization of industrial policy in different economic situations Is analysed.*

**Keywords:** *Industry, development, strategy, import substitution, prospect, experience.*

Основной причиной для перехода к стратегии ускоренной импортозамещающей индустриализации (к политике импортозамещения) в развивающихся странах является изменение структуры экономики от трудоемких в пользу капиталоемких отраслей. Основными задачами, стоявшими перед государствами, которые прибегали к стратегии импортозамещения, как правило, являлись изменение структуры отраслей экономики и повышение производительности труда в соответствии с лучшими практиками развитых стран, у которых доминирующее положение занимали высокотехнологичные сектора, с помощью замещения импортных товаров товарами, произведенными внутри страны.<sup>2</sup>

Другими словами, ключевой целью импортозамещения является замещение импортных товаров (первоначально, конечно, во многих странах имелись в виду только достаточно простые потребительские товары, но впоследствии речь шла уже и о более сложных товарах и даже о средствах производства) отечественной продукцией. Государственное вмешательство при реализации стратегии импортозамещения на ранних этапах преимущественно заключается в целевом формировании новых («молодых») отраслей промышленности.

Политика импортозамещающей индустриализации (целенаправленного импортозамещения) в мировой практике зачастую имела отрицательные результаты, за что нередко подвергалась критике. Однако существуют примеры положительного влияния как в целом на экономику (создание новых технологий и повышение совокупной факторной производительности), так и на ее структуру. Результат такой государственной политики во многом зависит от фактической ее реализации (проводится ли на предварительном этапе реальный анализ сравнительных преимуществ и эффективности инструментов, которыми эти преимущества могут быть достигнуты). Сказанное означает, что политика импортозамещающей индустриализации будет намного более успешной в случае, если решения о ней принимаются из экономически продуманных, а не из ситуационных политических дискуссий.

Реализация политики импортозамещения в России началась в конце 2014 г. – начале 2015 г. План первоочередных мероприятий предполагал выявление наиболее приоритетных отраслей и замещение отдельных видов импортируемых товаров на товары, произведенные на внутреннем рынке. Весной 2015 г. было принято 19 планов («дорожных карт») по импортозамещению в наиболее приоритетных отраслях промышленности, к

---

1. Богачев Ю.С., Октябрьский А.М., Попадюк Т.Г., Васильева Л.В. Институциональные механизмы поддержки инновационной экономики в России // Вестник Финансового университета. – 2016. – № 1. – С. 24-32.

которым были отнесены металлургическая, сельскохозяйственная, машиностроительная, химическая отрасли, а также легкая, фармацевтическая и медицинская промышленность. Критерием выбора этих отраслей являлась значительная доля импортной продукции соответствующих отраслей на внутреннем рынке. Планы («дорожные карты») формировались исходя из существующих предложений компаний о возможности и сроках импортозамещения различных видов продукции в перечисленных отраслях. Предполагается, что основные проекты по импортозамещению будут реализованы к 2020 г., зависимость от импорта при этом должна снизиться с 70–90% до 50–60% по разным отраслям. Отдельные проекты по импортозамещению могут реализоваться уже в ближайшие 2–3 года (например, большинство проектов тяжелого машиностроения, химической и фармацевтической промышленности, транспортного машиностроения и др.).

Несмотря на то что основные меры «Антикризисного плана» были выполнены или находились в стадии завершения к концу лета 2017 г., планируемые результаты по ограничению уровня инфляции, в том числе на социально значимые товары, по предотвращению последствий резкого обесценения рубля, по обеспечению положительных темпов экономического роста достигнуты не были. Высокая зависимость отдельных отраслей от импорта создает дополнительные риски для страны с точки зрения как разрыва производственных цепочек и дефицита на рынках отдельных видов товаров, так и роста цен в условиях высокой волатильности обменного курса национальной валюты. Процессы импортозамещения в отраслях, зависящих от импорта, безусловно, будут способствовать появлению в экономике новых товаров и/или отраслей. Однако в данном случае политика импортозамещения будет, скорее, ответом на сложившуюся в экономике ситуацию, а не способом предотвращения подобных ситуаций в будущем, ведь производство российских аналогов отдельных видов продукции совсем не гарантирует его экономическую целесообразность.

Однако нельзя однозначно утверждать, что страны, прибегнувшие к политике импортозамещения, обязательно сталкиваются с кризисом внешнего долга. Есть примеры стран, которые столкнулись с долговым кризисом уже после отказа от политики импортозамещения. А пример Индии, в которой политика импортозамещения проводилась в период с 1950-х по 1980-е годы, свидетельствует о том, что при возникновении угрозы кризиса во время проведения политики импортозамещения его можно избежать с помощью активизации мер макроэкономической политики, направленных на его подавление.<sup>3</sup>

Вместе с тем использование стратегии импортозамещения привело к повышению производительности, к экономическому росту и к появлению

---

2.Анопченко Т.Ю., Кирсанов С.А. Импортозамещение: опыт зарубежных стран для России // Информационные технологии и системы: управление, экономика, транспорт, право. 2015. № 2 (16). С. 156-161.

новых отраслей в экономиках таких стран, как Мексика (1940-е – 1970-е годы), Аргентина (1940-е – 1970-е годы), Бразилия (1940-е – 1980-е годы), Турция (1960-е – 1980-е годы), и в некоторых других странах. Появление новых отраслей с точки зрения развития может быть как положительным, так и отрицательным: при поддержке отдельных (неконкурентоспособных) отраслей расходование средств на них является необоснованной растратой финансовых ресурсов, которые могли бы быть использованы гораздо эффективнее в конкурентоспособных секторах. Однако некоторые из таких отраслей в Индии в результате протекционизма смогли стать крупными мировыми конкурентоспособными отраслями, что способствовало созданию рабочих мест для высококвалифицированных работников не только в целевой, но и в смежных отраслях.<sup>4</sup>

Несмотря на то, что эксперты признают обоснованность использования импортозамещения для снижения зависимости от импорта потребительских товаров, недостатком стратегии (прежде всего использованной в странах Латинской Америки) являлось то, что она никак не учитывала возможностей и конкурентных преимуществ стран (выявленных преимуществ), в которых она использовалась. Другими словами, решения о том, в каких секторах проводить политику импортозамещения, были в большей степени политическими, но не основанными на экономическом анализе и потенциале (как минимум – на наличии необходимых ресурсов) национальной экономики.

Рассмотрение импортозамещения в странах Латинской Америки наиболее популярно из-за того, что именно в этом регионе оно привело к наибольшему фиаско. Стратегия импортозамещения стала набирать популярность в странах Латинской Америки преимущественно после Великой депрессии, а также после окончания Второй мировой войны. Снижение перевозок морским транспортом, а также снижение производства товаров, не связанных с военной отраслью, привели к существенному падению импорта промышленной продукции в страны Латинской Америки. Ключевыми отраслями, в которых наблюдалось импортозамещение, были легкая промышленность (производство текстиля и одежды), пищевая промышленность и другие отрасли, связанные с производством основных потребительских товаров. В некоторых странах, например, в Бразилии, импортозамещение также коснулось таких отраслей, как сталелитейная промышленность и другие отрасли, производящие капитальные товары и средства производства. Вынужденное импортозамещение в 1940-е годы впоследствии перешло в один из основных инструментов государственной политики, так как одной из главных государственных целей в то время было достижение высоких темпов экономического роста, а также обеспечение независимости от торговли с другими странами, переживающими

---

3. Железнякова Т.А., Крыгина А.П. Производственный потенциал региона: состояние, проблемы и роль в импортозамещении // Интернет-журнал Науковедение. 2015. Т. 7. № 3 (28). С. 26

последствия Второй мировой войны. Особенностью процесса импортозамещения в странах Латинской Америки являлась относительно большая доля иностранных инвестиций, которая составляла около 10%, что способствовало созданию основных промышленных отраслей и передаче технологий из развитых стран.<sup>5</sup>

#### **Использованные источники.**

1. Анопченко Т.Ю., Кирсанов С.А. Импортозамещение: опыт зарубежных стран для России // Информационные технологии и системы: управление, экономика, транспорт, право. 2015. № 2 (16). С. 156-161.
2. Богачев Ю.С., Октябрьский А.М., Попадюк Т.Г., Васильева Л.В. Институциональные механизмы поддержки инновационной экономики в России // Вестник Финансового университета. – 2016. – № 1. – С. 24-32.
3. Железнякова Т.А., Крыгина А.П. Производственный потенциал региона: состояние, проблемы и роль в импортозамещении // Интернет-журнал Науковедение. 2015. Т. 7. № 3 (28). С. 26

**УДК 336.717.061**

*Тигранян М.А.*

*студент бакалавриата*

*Муромский институт (филиал) федерального государственного  
бюджетного образовательного учреждения высшего образования  
«Владимирский государственный университет имени Александра  
Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»  
Российская Федерация, г. Муром*

#### **НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ РАБОТЫ БАНКА С ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»)**

**Аннотация:** *В статье проведен анализ деятельности банка с физическими лицами и разработаны направления по ее совершенствованию.*

*Автором исследования проведены результаты анализа услуг банка физическими лицами и разработаны предложения для успешного осуществления направлений по совершенствованию деятельности банка с физическими лицами.*

**Ключевые слова:** *Сбербанк России, деятельность банка с физическими лицами, средства физических лиц, кредитный портфель, просроченная задолженность, направления по совершенствованию деятельности банка.*

---

<sup>4</sup> Анопченко Т.Ю., Кирсанов С.А. Импортозамещение: опыт зарубежных стран для России // Информационные технологии и системы: управление, экономика, транспорт, право. 2015. № 2 (16). С. 156-161.

*Tigranyan M.A.*  
*student bakalavriata*  
*Murom Institute (branch) Federal state budget*  
*educational institution of higher professional education*  
*«Vladimir state University named after Alexander*  
*Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs»*  
*Russian Federation, Murom*

### **DIRECTIONS OF IMPROVING THE BANK'S WORK WITH INDIVIDUALS (FOR EXAMPLE PAO «SBERBANK OF RUSSIA»)**

**Annotation:** *The article proves the analysis of the Bank's activity with physical persons and developed directions for its Serena.*

*The author of the study proved the results of the analysis of the Bank's services by individuals and developed proposals for Aspen implementation of the Bank's activities in Serena with individuals.*

**Keywords:** *Sberbank of Russia, the bank's activities with private individuals, funds of individuals, loan portfolio, arrears, directions for improving the activity of the Bank.*

Сбербанк России является не только старейшим на сегодняшний день, но и крупнейшим российским банком. В настоящее время он занимает прочные позиции в отечественной банковской системе. Он является самой крупной банковской организацией не только по масштабам осуществляемых операций, но и по охвату регионов страны.

Необходимо отметить, что одним из самых перспективных направлений в банковской сфере является деятельность с физическими лицами, потому, как они занимают наибольшую долю в сфере обслуживания. Правильно спроектированная система деятельности банка с физическими лицами, учитывающая специфику работы банка и текущую экономическую ситуацию, считается одним из основных моментов, которые способствуют достижению поставленных целей. Исходя из этого, можно отметить, что успех банка зависит от совершенствования своей деятельности с физическими лицами и является основой его эффективного развития.

Сбербанк России является лидером по размеру собственных активов. Выполнение банковских операций является главной особенностью банковской деятельности. Банк стремится предоставить широкий круг операций и услуг для физических лиц. Банк предлагает широкий спектр банковских услуг, включая депозиты, различные виды кредитования (потребительские кредиты, автокредиты и ипотеку).

Таблица 1.

## Структура и динамика привлеченных средств физических лиц

Показатели	На 01.01.2016 г.		На 01.01.2017 г.		Темп роста, %
	млрд. руб.	%	млрд. руб.	%	
Текущие счета / счета до востребования	2 415,4	20,05	2 478,9	19,91	102,62
Срочные вклады	9 628,3	79,94	9 970,7	80,08	103,55
Итого средств физических лиц	12 043,7	100	12 449,6	100	103,37

Из представленных в таблице 1 статистических данных, можно отметить, что объем средств физических лиц за анализируемый период вырос на 3,37 %. Так, на 01.01.2016 г. средства физических лиц составили 12,0 трлн. рублей и 12,4 трлн. рублей на 01.01.2017 г.

Доля срочных вкладов физических лиц практически стабильна и составляет 80,0% и их динамика опережает прирост счетов до востребования (4% и 3% соответственно).

Таблица 2. Структура и динамика кредитного портфеля, предоставленного физическим лицам

Показатели	На 01.01.2016 г.		На 01.01.2017 г.		Темп роста, %
	млрд. руб.	%	млрд. руб.	%	
Жилищное кредитование физических лиц	2 554,6	58,34	2 750,9	61,89	107,68
Потребительские и прочие ссуды физическим лицам	1 681,8	38,41	1 574,1	35,41	93,68
Автокредитование	142,0	3,24	119,8	26,75	84,36
Итого	4 378,4	100	4 444,8	100	101,51

Из представленных в таблице 2 статистических данных, можно отметить, что кредиты физическим лицам на 01.01.2017 г. увеличились на 1,51 % по сравнению с 01.01.16 г. Наибольшую долю в структуре кредитного портфеля занимает жилищное кредитование физических лиц (58%), наименьшую – автокредитование.

На протяжении периода с 01.01.16 г. по 01.01.2017 г. объем жилищного кредитования физическим лицам увеличился с 2 554,6 млрд. руб. до 2 750,9 млрд. руб. По итогам 2015-2016 гг. объем потребительских и прочих ссуд физическим лицам снизился на 3,68% или на 107,7 млрд. руб. Объем автокредитования снизился на 4,36% к уровню предыдущего года.

Банковские займы являются привычным атрибутом современной жизни, но невнимательность к условиям банка ведет к неспособности заемщика к своевременному погашению платежей. В таких ситуациях речь идет о появлении просроченной задолженности по кредитам физических лиц.

Доля ссуд с просроченными платежами (свыше 90 дней) в общем объеме ссуд составила 8,6% на начало 2015 года и 8,3% на конец 2015 года. На начало 2016 года доля ссуд с просроченными платежами (свыше 90 дней) в общем объеме ссуд составила 8,2% и 7,9% на конец 2016 года. Позитивная динамика проблемной задолженности свидетельствует о правильности выбранной стратегии развития в 2015-2016 гг., а также о хорошей эффективности системы риск-менеджмента.

Максимальный размер кредита для физического лица определяется на основании оценки его платежеспособности и обеспечения возврата кредита, а также с учетом его благонадежности. Обязательным условием для предоставления кредита заемщику является наличие обеспечения своевременного и полного исполнения обязательств физического лица. Отметим, что показатели задолженности физических лиц на 01.01.2017 г. ниже величины, зафиксированной на 01.01.2016 г., что свидетельствует о стабилизации ситуации.

Доходы банка от расчетно-кассового обслуживания физических лиц на 01.01.2016 г. составили 89,8 млрд. руб. и 101,7 млрд. руб. на 01.01.2017 г., что на 3,3% больше предыдущего года.

Проведенный анализ показывает, что Сбербанк предлагает физическим лицам большой спектр услуг. Привлеченные средства занимают преобладающее место в структуре банковского ресурса. В банке наблюдается проблема с просроченными платежами физических лиц, но все же данная ситуация начинает стабилизироваться. На основании полученных данных, можно сделать вывод, что в целом в банке деятельность с физическими лицами развита хорошо, но не смотря на это данная система требует небольшого изменения и разработки рекомендаций по ее улучшению.

Для эффективного осуществления направлений по совершенствованию деятельности банка с физическими лицами предложены следующие рекомендации:

1. Для повышения качества обслуживания физических лиц необходимо осуществлять мониторинг удовлетворенности на всех этапах взаимодействия с клиентом при помощи системы исследований «Голос клиента», в рамках которой проводятся опросы удовлетворенности и лояльности клиентов и оценивается эффективность внутренних банковских процессов.

2. Для привлечения дополнительных заемщиков, следует снизить процентную ставку по кредиту. Также для снижения данного риска необходимо создать подразделение безопасности, которое будет выявлять отрицательную информацию о заемщиках.

3. При оформлении кредитов банк обязует физическое лицо в обязательном порядке страховать жизнь и его трудоспособность. Обеспечение кредита осуществляется за счет залога недвижимости. Поэтому необходимо внедрить систему отмены принудительного страхования в банке.

4. Для привлечения дополнительных средств во вклады от физических лиц необходимо увеличить процент вклада для большего привлечения вкладчиков.

С каждым клиентом банк должен стремиться к установлению долгосрочных партнерских отношений. С этой целью банк должен прогнозировать развитие потребностей клиентов, появление новых направлений банковского бизнеса, проводить маркетинговые исследования, разрабатывать и предлагать полный спектр банковских услуг.

**Использованные источники:**

- 1.Авагян Г.Л. Деньги, кредит, банки / Г.Л. Авагян, Т.М. Ханина, Т.П. Носова. - М.: Инфра-М, Магистр, 2016. - 416 с.
- 2.Корчагин Ю.А. Деньги, кредит, банки / Ю.А. Корчагин. - М.: Ростов н/Д: Феникс, 2015. - 348 с.
- 3.Мягкова Т.Л. Банки России: их система обслуживания: учебное пособие/ Мягкова Т.Л. - Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2011. - 240 с.
- 4.Официальный сайт Сбербанка России. - Режим доступа: <http://www.sberbank.ru/ru/person>.

**УДК 550.34**

*Ткачева Э.А.  
студент бакалавриата  
Научно–исследовательский Московский государственный  
строительный университет (НИУ МГСУ)  
Россия, г. Москва  
Tkacheva E.A.  
undergraduate student  
Moscow State Research Construction University (NIU MGSU)  
Russia, Moscow*

**О СЕЙСМИЧНОСТИ ПЛАТФОРМ.  
СИЛЬНЫЕ ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЯ ПЛАТФОРМ  
ABOUT THE PLATFORM SEISMICITY.  
STRONG PLATFORM EARTHQUAKES**

**Аннотация:** В работе приведены сведения о сильных землетрясениях, произошедших на пяти платформах на различных континентах, кроме того сильные землетрясения, произошедшие на Туранской плите, которая до этого считалась малосейсмичной. В работе показана ошибочность мнений о небольшой опасности платформ - тектонических структур первого ранга. На Восточно-Европейской платформе возможны землетрясения с магнитудами до 6,5 и, возможно, даже до 7,6, оценивают наши современники.

**Ключевые слова:** сейсмичность платформ; коровые землетрясения; магнитуда; сейсмогенный разлом.

**Abstract:** The article contains information about strong earthquakes that occurred on five platforms on different continents, in addition to strong

*earthquakes that occurred on the Turan plate, which previously was considered to be of low seismicity. The paper shows the fallacy of opinions on the small danger of platforms - tectonic structures of the first rank. On the East European platform, earthquakes with magnitudes up to 6.5 and possibly even up to 7.6 are possible, our contemporaries estimate.*

**Key words:** *platform seismicity; crust earthquakes; magnitude; seismic fracture.*

Согласно карте общего сейсмического районирования Российской Федерации (ОСР - 97) сейсмоопасными являются примерно 70% территории нашей страны. При этом примерно на 50% территории страны возможны 8-10-ти балльные сейсмические сотрясения. Следует отметить также то, что, в отличие от предыдущих карт сейсмического районирования, теперь к сейсмоопасным отнесена примерно половина территории Европейской части нашей страны, на которой согласно карте ОСР-97 возможны 6–7-ми и даже 8-ми балльные сотрясения. То, что эта карта, по сравнению с предыдущими, выглядит более сейсмоопасной для Европейской части, конечно же, соответствует действительности. Однако есть веские основания полагать, что отраженная на карте ОСР- 97 сейсмическая опасность для Европейской части нашей страны несколько занижена. Здесь необходимы некоторые пояснения.

Почти вся территория Европейской части нашей страны расположена в пределах так называемой Восточно-Европейской платформы (тектонической структуры первого ранга), которая занимает пространство от Карпат до Урала и от Скандинавии до Кавказа. В Геологическом словаре дано следующее определение платформы: «Платформа - основной элемент структуры континентов, противопоставляемый геосинклиналям и отличающийся от последних существенно более спокойным тектоническим режимом» [3. Т.2, с.96]. Очевидно характеристика «существенно более спокойный тектонический режим» когда-то послужила основанием отнести платформы к структурам слабосейсмичным и поэтому среди определённой части тектонистов, геологов и сейсмологов господствует представление об их пренебрежимо малой сейсмической опасности. Давайте посмотрим, так ли это в действительности? Ответ на этот вопрос целесообразно начать следующей выдержкой из «Элементарной сейсмологии» Ч.Ф. Рихтера.

«Сильные землетрясения наиболее обычны там, где высок общий уровень сейсмичности, однако иногда они происходят и в других регионах. Таковы землетрясения 1811-1812 гг., происшедшие в центральной части долины Миссисипи, близ Нью-Мадрида (Миссури). 16 декабря 1811 г., а также 23 января и 7 февраля 1812 г. здесь произошло три сильных землетрясения; одно из них — наиболее сильное из известных для всей современной территории Соединённых Штатов. Все эти землетрясения по макросейсмическим данным имели магнитуду, превышающую 8. Сравнительные данные о них несколько противоречивы и говорят в пользу различного положения их эпицентров. Первое сильное землетрясение (16

декабря 1811г.) ощущалось на площади по крайней мере в миллион квадратных миль, простирающейся от верховьев реки Миссури до побережья Атлантики (до Бостона) и от Канады до Нового Орлеана.

В плейстосейстовой области развиты мощные аллювиальные отложения. Здесь в больших масштабах образовались трещины, перекосы, оползни, выходы на поверхность подземных вод и другие, связанные с этим явления. Исследователи Индийского землетрясения 1934 г., сравнивая эти процессы, считают их характерными для «оползневой пояса». Большое количество образующихся при этом длинных узких депрессий возникло вследствие опускания блоков земной коры, а не оползания или изгибов. В районах таких опусканий, местами до 15 футов, образовались новые озёра, как, например, озеро Сент-Франсис к западу от Миссисипи и озеро Рилфут (штат Теннесси) к востоку от неё. Отмечались также большие поднятия. Их точное протяжение неизвестно, так как исследования, проведённые много лет спустя, показали, что после 1812 г. рельеф местности изменился. Однако по старым деревьям можно установить, что во время землетрясения произошло поднятие не менее чем на 10 футов. Появились небольшие тектонические уступы, вызвавшие временные водопады. Но так как уступы образовались в наносах, трудно сказать, являются ли они результатом оползания и разрывов или же связаны с подвижками пород фундамента» [8, с.552].

Приведём также описание этих сейсмических событий, сделанное американским сейсмологом Б. Болтом. «Три главных толчка. Город Нью-Мадрид разрушен, на обширных площадях изменились рельеф и русла рек, в том числе р. Миссисипи. В Цинциннати и Ричмонде обрушились дымовые трубы. Землетрясение ощущалось в Бостоне. Несколько человек погибло. Магнитуды этих трёх толчков по Рихтеру - около 7,5, 7,3 и 7,8» [2, с.221].

Это описание сейсмических событий, произошедших в начале XIX века не в какой-нибудь из известных сейсмоопасных зон, а на считающейся сейсмотеопасной древней Североамериканской платформе!

Таким образом, уже одни лишь эти сейсмические события должны были поставить под сомнение представление о малой сейсмической опасности платформ и это достаточно категорично было сделано известным новозеландским сейсмологом Дж. А. Эйби: «Нет необходимости слишком часто подчёркивать, что районы с низкой сейсмичностью не застрахованы от более сильных толчков. Лиссабон не относится к районам с высокой сейсмичностью, а долина Миссисипи, где в 1811 г. произошло Нью-Мадридское землетрясение, - и того менее... Как по своей силе, так и по приуроченности к асейсмичному району, это землетрясение является вызовом современным тектоническим концепциям.

Другой район Соединённых Штатов, считавшийся традиционно асейсмичным (Южная Королина), также сильно пострадал от Чарльстонского землетрясения в 1886 г.» [11, с.225]. А вот что по этому поводу можно ещё прочесть у двух известных советских сейсмологов: «Во

всем, что касается грядущей опасности, люди в большинстве своем - неисправимые оптимисты. Они перебегают дорогу наперерез потоку машин. Не бросают курить. Идут без подготовки в горы. И делают многие другие опасные вещи, надеясь, что все обойдется...

Помилуйте, что может случиться? Землетрясение? Да в наших местах отродясь не было землетрясений! Откуда ж им взяться? В геологии есть такое понятие «актуализм». Оно предполагает, что наша Земля сейчас управляется теми же геологическими законами, что и раньше, и действуют те же силы, те же принципы, и каждое новое геологическое явление нужно стараться, прежде всего, объяснить на основе старых представлений. Эта точка зрения разумна - она предохраняет нас от ненужных гипотез и необоснованных предположений. Но надежный принцип «как было, так и будет» при обращении к землетрясениям может оказаться несостоятельным. Особенно, если он превращается в принцип «где не было, там не будет». А ведь долгое время именно такой принцип применялся для оценки будущей сейсмической опасности. И до сих пор он упорно владеет умами не только неосведомленных людей, но порой даже и специалистов» [5, с.131-132].

А теперь предоставим слово геологам. Начнём с соображений известного российского геолога тектониста А.И. Полетаева: «Результаты исследований геологии, геотектоники и геодинамики территории Русской платформы в целом и отдельных её фрагментов, блоков или структур, проведённых с помощью линеamentного анализа, убедительно свидетельствуют, что пора расстаться с почти 100-летним мифом о её хорошей изученности и столь же распространённым мнением о её стабильности (ссылка на: [Наливкин, Якобсон, Билибина и др., 1984]).

Многочисленные исследования (ссылка на: [Гарецкий, 1991; Найдин, 1995; Сим, 1996; Трифонов, 1999; Фёдоров, 1991]) говорят как раз об обратном, т.е. о том, что структура земной коры Русской платформы, основной каркас которой сформировался в ходе длительного многоэтапного процесса деформационного преобразования тектоносферы Земли, значительно сложнее, «тоньше» и геодинамически более подвижнее, чем это предполагалось ранее, и, следовательно, о так называемой стабильности и, тем более, о «хорошей» изученности данного региона пока не может быть и речи» [9, с.2,3].

Приведём также соображения о неотектонике Восточно-Европейской платформы известного российского учёного знатока современной тектоники В.Г. Трифонова: «...многие четвертичные разломы совпадают с разломами или линейными зонами нарушений прошлого, выраженными либо резкими изгибами и смещениями отдельных горизонтов чехла и поверхности кристаллического основания, либо лишь нарушениями фундамента, не отражёнными в заметных смещениях чехла. Выявлены, в частности, зоны четвертичных разломов над вендско-палеозойскими грабенообразными прогибами (авлакогенами) и некоторыми платформенными валами. Вместе с тем, значительная часть молодых разломов или их фрагментов

новообразованы. Описанные в литературе участки интенсивных деформаций и смещений осадочного чехла, и в том числе, четвертичных отложений, интерпретируемые как гляциодислокации, как правило, оказываются приуроченными к протяжённым зонам молодых разломов или их пересечениями. Очевидно, молодые разломы играли существенную роль в локализации гляциодислокаций» [10, с.136].

Приведенные соображения позволяют говорить о том, что наряду с сейсмологами и геологами, пребывающими в плену мифа о сейсмической безопасности территорий с низкой сейсмичностью и геологами, убеждёнными в тектонической стабильности платформ, есть и те, которые подходят к этой проблеме с открытыми глазами. Конечно, говоря о подобных выводах, сделанных уже в наше время, следует иметь в виду, что прошедшие после Нью-Мадридского землетрясения почти два века предоставили неоспоримые доказательства сейсмической опасности не одной, а нескольких платформ.

Крайне урожайным на сильные платформенные землетрясения оказался XX век. Ниже следует перечень разрушительных землетрясений, произошедших на разных платформах в XX веке: Североамериканская платформа (1920 г.  $M=6,8$ ), Североафриканская платформа (1935 г.  $M=7,1$ ), Индийская платформа (1967 г.  $M=6,5$ ), Австралийская платформа (1968 г.  $M=6,8$ ). Южно-Китайская платформа (1975 и 1976 гг.  $M=7,5 - 7,8$ ), а также три Газлийских землетрясения на также считавшейся асейсмичной Туранской плите (два в 1976 и одно в 1984 гг.  $M=7,0 - 7,3$ ) [4, 1996].

Следует особо подчеркнуть, что случившаяся совсем недавно (начало XXI века) в Индии и унесшая множество жизней сейсмическая катастрофа, магнитуда которой оценивается до 8,0 и с интенсивностью сотрясений до 10 баллов в эпицентральной зоне, также произошла на платформе. В этой связи следует особо остановиться на асейсмичности Индийской платформы. Для этого обратимся к статье И.Е. Губина «Землетрясение Койна 1967 г.»

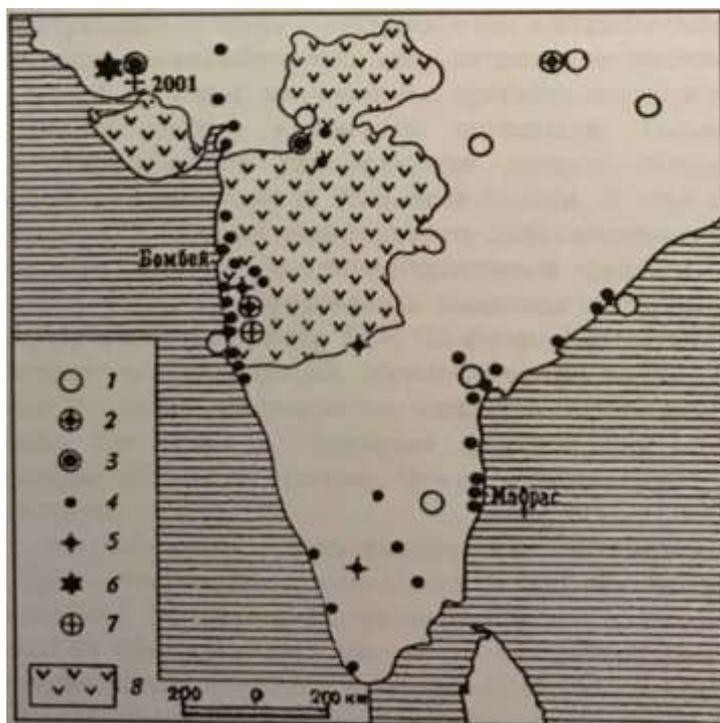
«10 декабря 1967 г. на Индийском полуострове, в хребте Западные Гаты произошло землетрясение Койна силой 8-9 баллов, с магнитудой 6,3. Оно вызвало большой интерес по следующим обстоятельствам.

1. Землетрясение возникло на древней индийской платформе, имеющей докембрийский

фундамент и считавшейся стабильной. Район эпицентра сложен мел-эоценовыми траппами (излияниями базальтов), залегающими горизонтально. В таких геологических условиях разрушительные землетрясения возникают редко, эти условия мало изучены, знать же их необходимо для сейсморайонирования щитов и платформ, вовлечённых в современные тектонические движения.

2. Район землетрясения был причислен по историческим и сейсмологическим данным к зоне ожидаемых сотрясений менее 5 баллов по карте сейсморайонирования Индии, изданной в ноябре 1967 г...." [4, с.7].

Далее обратимся к карте землетрясений Индийского полуострова (рис.1).



**Рис. 1.** Карта землетрясений на Индийской платформе по: [4].

1-3 - эпицентры, определённые инструментально: 1 - землетрясение с  $M$  от 5 до 6; 2 - землетрясение Рева в долине р. Сон 1927 г.,  $M = 6\frac{1}{2}$ , интенсивность 7-8 баллов, и землетрясение в хребте Западные Гаты 13 сентября 1967 г.,  $M=5-5,5$ , интенсивность около 6-7 баллов; 3 - землетрясение на Каче, г.,  $M=7$ , интенсивность около 9 баллов, и землетрясение Сатпура 1938 г.,  $M=6\frac{1}{4}$  интенсивность 8 баллов; 4 - пункт регистрации локального сотрясения интенсивностью 5 и 6 баллов; 5 - срединный пункт площади сотрясения интенсивностью 7 баллов, 6 - вероятный центр землетрясения 1819 г., интенсивностью 10 баллов; 7 - землетрясение Койна 10 декабря 1967 г.; 8 - Деканские траппы. Дополнительно на эту карту нанесен эпицентр указанного выше землетрясения 26 января 2001 г.; отмечен крестом и подписью 2001.

Из этой карты следует, что до 1967 года на Индийской платформе случались землетрясения с интенсивностью до 10 баллов и совершенно непонятно, как, на каком основании на карте сейсмического районирования 1967 г. эту территория вдруг отнесли «к зоне ожидаемых сотрясений менее 5 баллов». Воистину, пути твои, Господи, неисповедимы. Объяснить это можно только одним - консервативностью нашего зашоренного школой мышления, питающего живучесть некоторых геологических мифов. Почти 2500 лет назад древнегреческий философ Анаксагор сказал: «В мире царит не знание, а мнение». Современная ситуация в оценке сейсмической опасности красноречиво говорит о том, что в процессе мышления людей

мало что меняется. Здесь стоит вспомнить кое-что из недалёкого прошлого. Как известно, в прошлом века у нас имели место трагикомические истории с генетикой, кибернетикой и тектоникой литосферных плит. С каким апломбом и с каким напором некоторые наши ведущие тектонисты отстаивали «неподвижность» континентов. Ну и чем всё это кончилось? Заплёванные генетика и кибернетика восторжествовали, а космическая геодезия однозначно ответила на вопрос о поведении континентов: они движутся! Проповедуемая в наши дни некоторыми, не желающими считаться с очевидными фактами, сейсмологами и геологами концепция «асейсмичности» платформ, по существу отрицающая необходимость заниматься проблемой прогноза землетрясений на таких структурах и тем настраивающая общество на благодушный лад, к сожалению, может обернуться очень печальными последствиями.

Нет никаких сомнений в том, что проблема прогноза землетрясений для всех платформ существует и ею следует интенсивно заниматься. Таким образом, к существующим картам сейсмического районирования следует относиться крайне осторожно - вера в них оборачивается очень большими бедами. В этой связи большой интерес представляет статья М.В. Родкина «Сейсмичность слабосейсмичных территорий - пределы неопределенности (на примере Восточно-Европейской платформы)», в которой можно прочесть следующее: «Продемонстрированная невысокая согласованность данных разных источников о характере сейсмичности ВЕП (Восточно-Европейская платформа). А.П.) в значительной степени связана со слабой обеспеченностью этой территории сетью сейсмических наблюдений и, видимо, засоренностью каталогов сейсмическими событиями нетектонической природы. Сравнение с мировыми данными показывает, что сеть сейсмостанций на территории ВЕП менее плотная, чем во многих странах со сравнимым уровнем сейсмической активности.

Недостаток статистической информации о сейсмическом режиме платформенных территорий обуславливает применение различных методов косвенной оценки сейсмической опасности. Результаты использования разных подходов различаются. Не менее важно, однако, то обстоятельство, что не решён принципиальный вопрос о характере поведения графика повторяемости в области редчайших сильнейших событий. Обычно предполагают обрезание графика повторяемости некоторым, зависящим от района значением  $M_{\max}$ . Согласно альтернативной позиции Я. Кагана, график повторяемости описывается единым гамма-распределением и различается в разных континентальных областях только интенсивностью потока событий за единицу времени. Результаты общепринятого подхода к оценке сейсмической опасности и модели Я. Кагана практически не различимы для коротких интервалов времени. Для сейсмически активных областей различия невелики и для больших интервалов времени. Резкое различие имеет место для случая слабосейсмичных территорий и больших интервалов времени  $T$ . Так для  $T=10\ 000$  лет для ВЕП по обычной модели значение  $M_{\max}=6.5$ , а по

модели Я. Кагана здесь, с вероятностью около 80%, может произойти событие с магнитудой 7.6» [7, с.153-154].

Таким образом, по современным оценкам на нашей Восточно-Европейской платформе возможны землетрясения с магнитудами до 6.5 и даже до 7.6. Поэтому представленное на карте ОСР-97 сейсмическое районирование Европейской части России следует считать сугубо предварительным и крайне ненадёжным.

Если сравнивать расчеты  $M_{\max}$  по общепринятой методике и по методике Я. Кагана, то напрашивается вывод о большей достоверности модели Я. Кагана. В пользу этой модели свидетельствуют приведенные выше данные о сильных платформенных землетрясениях. Особенно ярко это продемонстрировала последняя сейсмическая катастрофа на Индийской платформе, магнитуда которой была больше семёрки.

То, что сильные землетрясения на платформах случаются достаточно редко нас, конечно, должно радовать, но считать, что чаша сия нас непременно минует было бы верхом легкомыслия. Так как в большинстве случаев мы не знаем, когда в том или ином месте случилось последнее крупное землетрясение, то совершенно неизвестно, когда следует ожидать следующее. И поэтому все эти расчетные мизерные значения вероятностей возникновения землетрясений всего лишь самообман, фиговые листочки, и не более того.

Здесь уместно сослаться на следующий пример. В 1976 году сильнейшее землетрясение случилось вблизи г. Газли. В эпицентральной зоне этого землетрясения сотрясения земной поверхности достигали 10-ти баллов. Энергетическая характеристика этого землетрясения магнитуда ( $M$ ) составила величину 7,4 ( $M=7,4$ ). Для специалистов Газлийское асейсмичной стабильной тектонической структуре - Туранской плите. По существовавшей тогда карте сейсмического районирования здесь не могло быть сейсмических сотрясений более пяти баллов. Что же касается бытовавших ранее представлений об асейсмичности Туранской плиты, то все стало на свое место, когда более тщательно изучили архивные материалы - пристальный взгляд в прошлое открыл, что более 1000 лет назад здесь все же имела место подобная сейсмическая катастрофа.

Феномен Газли является наглядным подтверждением ошибочности представлений об асейсмичности стабильных тектонических структур, а также ошибочности утверждений о том, что если несколько сот лет в этом месте не было землетрясения, то его никогда здесь и не будет - как уже отмечалось землетрясение было громом среди ясного неба. Дело в том, что г. Газли расположен на считавшейся выше, землетрясения могут повторяться и через тысячи лет.

### **Использованные источники:**

- 1.Ананьин И.В. Землетрясения и их проявление на территории Москвы/ И.В. Ананьин, А.Л. Багмет //Развитие методов и средств экспериментальной геофизики. 1996. Вып.2, стр.366-375.
- 2.Болт Б.А. Землетрясения М.: Мир, 1981, 264 с.
- 3.Геологический словарь. М.: Недра. 1978. Т.1, с.497. Т.2, с.456.
- 4.Губин И.Е. Землетрясение Койна 1967 г. // Изв. АН СССР Физика Земли. 1970 № 6, с.3-15.
- 5.Друмя А.В. Землетрясение: где, когда, почему? /А.В. Друмя, Н.В. Шебалин // Кишинёв. Штиинца, 1985.196 с.
- 6.Мушкетов И. Каталог землетрясений Российской Империи/ И. Мушкетов, А. Орлов // Записки Императорского Русского Географического Общества. Том XXVI. Санкт- Петербург. Типография Императорской Академии Наук. 1893. С. 582.
- 7.Полетаев А.И. Сдвигово-ротационная модель структурной эволюции Русской платформы / А.И. Полетаев // Общая и региональная геология, геология морей и океанов геологическое картирование. Обзорная информация; Вып.5 М.: Геофинформмарк, 2000. 44с.
- 8.Родкин М.В. Сейсмичность слабосейсмичных территорий - пределы неопределенности (на примере Восточно-Европейской платформы) / Родкин М.В. // Тектоника неогей: общие и региональные аспекты. Том 2. М., ГЕОС. 2001, стр.151- 154.
- 9.Рихтер Ч.Ф. Элементарная сейсмология. М.: Изд-во иностр. лит. 1963, 670 с.
- 10.Трифонов В.Г. Неотектоника Евразии. М.: Научный мир, 1999, 253 с.
- 11.Эйби Дж. А. Землетрясения. М.: Недра, 1982,264 с.

*Хашимова Н.  
старший преподаватель кафедры иностранных языков  
Ташкентский Финансовый институт  
Узбекистан, г. Ташкент  
Hashimova Nargiza  
senior lecturer, department of foreign languages  
Tashkent Financial Institute  
Uzbekistan, Tashkent city*

**ФУНКЦИОНАЛЬНО-СТИЛИСТИЧЕСКОЕ СВОЕОБРАЗИЕ  
ПОВТОРОВ В ИНОСТРАННОМ ЯЗЫКЕ  
FUNCTIONAL-STYLISTIC REPRESENTATION OF REPEATS IN  
FOREIGN LANGUAGE**

**Аннотация:** в статье рассматриваются вопросы изучения функционально-стилистического своеобразия языковых явлений в текстах различной коммуникативно-прагматической направленности, одним из стилистических средств создания экспрессивности высказывания является повтор, который позволяет подчеркнуто выделить определенную мысль, повтор можно использовать для передачи монотонности и однообразия действий.

**Ключевые слова:** повтор, стилистическое средство, единица коммуникации

**Abstract:** *The article examines the issues of studying the functional and stylistic originality of linguistic phenomena in texts of various communicative and pragmatic orientations. One of the stylistic means for expressing the expressiveness of an utterance is a repetition that allows you to emphasize a certain thought, repeat can be used to convey monotony and monotony of actions.*

**Keywords:** *repetition, stylistic means, unit of communication*

Последние десятилетия характеризуются стремительным развитием лингвистики текста. Одна из ее задач - рассмотрение текста с точки зрения его смыслового и идейно-художественного единства, определение принципов организации текста, а также изучение функционально-стилистического своеобразия языковых явлений в текстах различной коммуникативно-прагматической направленности

Повтор является стилистическим средством создания экспрессивности высказывания. Повтор – это прием смыслового обособления слова или фразы в целом, он позволяет подчеркнуто выделить определенную мысль.

Под лексическим повтором понимается повторение слова, словосочетания или предложения в составе одного высказывания (предложения, сложного синтаксического целого, абзаца) и в более крупных единицах коммуникации, охватывающих ряд высказываний.

Повтор может быть оформлен и таким образом: повторяющаяся единица (слово, словосочетание, предложение) находится и в начале, и в

конце отрывка, образуя своеобразную рамку. Такой повтор носит название кольцевого повтора (framing). Например:

Poor doll's dressmaker! How often so dragged down by hands that should have raised her up; how often so misdirected when losing her way on the eternal road and asking guidance! Poor, little doll's dressmaker! (Dickens.)

Повтор здесь использован для передачи монотонности и однообразия действий. Эта функция реализуется главным образом ритмом, который образуется из-за повторения слов и словосочетаний. Такую же функцию модальности имеют и разнообразные повторы в "The Song of the Shirt" Томаса Гуда. Например: Work — work — work!

Till the brain begins to swim! Work — work — work!

Till the eyes are heavy and dim! Seam, and gusset, and band,

Повторы могут уточнять уже сказанное, быть средством выражения, стилизации. К. Кожевникова считает, что повтор слова или оборота вызван чувством, замедляющим протекание мысли, например, гневом, сильными эмоциями. По выражению К. А. Долинина, «говорящий... пытается восполнить качество количеством». Повтор является одним из показателей навязчивого состояния. Он может охватывать практически все единицы языка: от фонем до сложных синтаксических целых. Количество повторов в тексте может быть связано с идеей числа.

Э. А. Гуляева полагает, что особую выразительность повторы приобретают при описании чувств — от самых радостных до самых неприятных. Повтор в этой ситуации становится знаком эмоциональности вообще, показателем эмоционального, возбужденного повествования или рассуждения.

Например:

*Kabul. She recently moved from Kandahar back to Kabul because it was seen as safer. The Taliban claimed responsibility for the shooting, which took place at 8 am. local time. Afghan interior ministry spokesman Zemer Bashary said Miss Williams had been shot in the body and leg with a pistol.*

*"Two armed men sitting on a motorbike shot her dead," he said. "Some bullets hit her body and some hit her leg and when police got there she was dead" ([www.telegraph.co.uk](http://www.telegraph.co.uk), 20.10.2013).*

Тем самым, мы понимаем, что повтор обеспечивает высокую степень экспрессивности высказывания. Несомненно, повтор является средством экспрессивного воздействия на слушающего (читающего).

#### **Использованные источники:**

1. Гуляева, Э. А. О некоторых особенностях экспрессивного синтаксиса: по мат. романа Эрве Базена «Virege au poing» / Э. А. Гуляева // Экспрессивный синтаксис и анализ художественного текста: сб. науч. трудов. — Смоленск : СГПИ, 1991. — С. 39–45.

2. Кожина, М.Н. О развитии смысловой структуры в научном тексте посредством развёрнутых вариативных повторов / М.Н. Кожина, Н.В.

Данилевская Принципы функционирования языка в его речевых разновидностях. - Пермь: Изд-во Перм. гос. ун-та. - 1984. - С.123-131.

З.Кострова О. И. Экспрессивный синтаксис современного немецкого языка. М.: Флинта: Московский психолого-социальный институт, 2004. 240 с.

УДК 336.22

*Шагапов А.Г.  
студент бакалавриата  
ФГБОУ ВО Башкирский ГАУ  
Россия, Уфа*

### **УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В 2018 ГОДУ- ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ**

**Аннотация:** *В статье рассмотрены преимущества и условия применения УСН в 2018 году. Упрощенная система налогообложения выгодна для компаний и предпринимателей тем, что не надо платить НДС, налог на имущество, а налоговая отчетность у нее всего одна — декларация, которая сдается раз в год.*

**Ключевые слова:** *малое предпринимательство, упрощенная система налогообложения, налоговая нагрузка, специальные режимы налогообложения, общеустановленная система налогообложения.*

*Shagapov A.G.  
Undergraduate student  
FGBOU V Bashkir State University  
Russia, Ufa*

### **SIMPLIFIED TAXATION SYSTEM IN 2018 - MAJOR CHANGES**

**Annotation:** *The article discusses the advantages and conditions for applying the USN in 2018. A simplified taxation system that does not have to pay VAT, property tax, and only one tax declaration - a declaration that is submitted once a year.*

**Key words:** *small business, simplified taxation system, tax burden, special taxation regimes, generally established taxation system.*

Налогообложение при упрощенной системе налогообложения в 2018 году по-прежнему представляет интерес для предпринимателей, так как упрощенная система налогообложения заменяет некоторые налоги. Так, для обществ с ограниченной ответственностью данный режим налогообложения заменяет налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций (кроме имущества, для которого налоговая база определяется как их кадастровая стоимость) и налог на добавленную стоимость. Если рассматривать налогообложение индивидуальных предпринимателей при упрощенной системе, то можно отметить, что также заменяются некоторые налоги, такие как налог с доходов физических лиц, налог от предпринимательской деятельности, налог на имущество физических лиц, по имуществу, которое используется в предпринимательской деятельности (есть исключения в отношении объектов недвижимости, включенных в

перечень, определяемый в соответствии с п. 7 ст. 378.2 НК РФ) ну и налог на добавленную стоимость (кроме НДС, уплачиваемого при импорте товаров на таможене, а также при выполнении договора простого товарищества или договора доверительного управления имуществом).

В части нововведений в 2018 году можно сказать, что никаких серьёзных изменений для упрощенной системы налогообложения не предусмотрено.

Если вести речь о ведении налогового учета при упрощенной системе налогообложения, то с 2018 года налоговый учёт ведется в новой форме книги учета доходов и расходов. Существенное изменение, по сути, одно. Затрагивает это изменение упрощенной системы налогообложения «Доходы». С 2018 года обновленный бланк включает новый раздел, в котором должна быть отражена следующая информация:

- сумма уплаченного торгового сбора;
- период уплаты;
- дата и номер документа.

Кроме того, отменена обязанность заверять книгу печатью, если компания или предприниматель отказались от этого штампа.

Еще одно новшество в том, что ИП на УСН могут отражать в книге все свои отчисления на обязательное страхование: как из МРОТ, так и 1% с доходов выше указанной планки

Также, обновлен перечень видов деятельности, по которым при упрощенной системе налогообложения введены пониженные страховые взносы за работников (статья 427 НК РФ).

Самый главный лимит по упрощенной системе налогообложения на 2018 год относится к максимально допустимому годовому доходу. Изначально этот предел составлял всего 60 миллионов рублей. Каждый год эта сумма умножалась на коэффициент-дефлятор, устанавливаемый Министерством экономического развития России. На основании приказа Минэкономразвития России от 30 октября 2017 года № 579 его значение на 2018 год составляет 1,481. В 2017-2019 годах эта сумма останется неизменной – 150 млн. рублей.

Ограничение по остаточной стоимости основных средств при переходе на УСН установлено только для организаций. Вместе с тем, если предприниматель превысит лимит остаточной стоимости основных средств, он утратит право на применение «упрощенки» (п. 4 ст. 346.13 НК РФ и письмо Минфина России от 18.01.2013 № 03-11-11/9).[4]

Являясь льготным режимом налогообложения, УСН не должна применяться к предприятиям, входящим в единую сеть. Если налогоплательщик владеет десятками предприятий, для целей определения его статуса как налогоплательщика УСН необходимо идентифицировать и рассматривать собственность по всем принадлежащим собственнику компаниям, включая группы аффилированных лиц. Введение таких правил усложнит налоговое администрирование, однако оно будет компенсировано

увеличением налоговых поступлений от крупных предприятий в связи с применением общего режима налогообложения. Кроме того, будет обеспечено целевое направление государственных мер по налоговому стимулированию развития малых предприятий.[5]

#### **Использованные источники**

- 1.Галлямова, Т.Р. Приоритетные направления совершенствования организации внутривозвратного аудита [Текст] / Т. Р. Галлямова // Достижения аграрной науки - производству : материалы 110 науч.-практ. конф. преподавателей, сотр. и аспирантов ун-та, 26-28 января 2004 г. / Башкирский ГАУ. – Уфа, 2004. – Аграрная экономика. – С. 184-190.
- 2.Галлямова, Т.Р. Налоговый контроль как один из факторов финансовой безопасности государства [Текст] / Т.Р. Галлямова, И.Е. Тришканова, Б.Н. Хосиев, К.Э. Гурциев // Известия Горского государственного университета. – Издательство: Горский государственный аграрный университет (Владикавказ), 2015.– Т.52. – №4.– С. 275-280.
- 3.Галлямова, Т.Р. Налоговая нагрузка: понятие и характеристика ее составляющих, определение налоговой нагрузки на материалах ОАО «УАПО» г.Уфы / Т.Р. Галлямова , Рыбаков А.А. // Закономерности и тенденции развития бухгалтерской науки : материалы Всероссийской научно-практической конференции . – Казань: Издательство Казанского ГАУ, 2015. –С. 19-21
- 4.Gallyamova, T.R. Evaluating tax strategies of an enterprise T. R. Gallyamova, Tukaeva G.S., Vikmaev R. A. //Наука и современность: Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Том 1 / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016.– С.48-90.
- 5.Идрисов, Б.Р. Налоговое бремя предприятий малого бизнеса и пути его снижения [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. // Роль инноваций в трансформации современной науки Тюмень, 15 января 2016 г. : Сборник статей Международной научно-практической конференции / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016. – С. 76-77
- 6.Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan [Text] /T.R. Gallyamova // WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT: PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25 декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.
- 7.Хайруллина, А.Г. Индивидуальное предпринимательство в Республике Башкортостан как одно из направлений экономического развития региона / А.Г. Хайруллина, Т.Р. Галлямова // Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам. 24-25 ноября 2016 г. / Сборник научных статей. Институт управления, экономики и финансов КФУ. Издательство: Solo Press . Казань. – 2016. – с. 299-301.

*Якубов Ш.Г.*  
*студент бакалавриата*  
*Научно–исследовательский Московский государственный*  
*строительный университет (НИУ МГСУ)*  
*Россия, г. Москва*  
*Yakubov Sh. G.*  
*undergraduate student*  
*Moscow State Research Construction University (NIU MGSU)*  
*Russia, Moscow*

## О НОВЫХ ВОЗМОЖНОСТЯХ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМЫ ПРОГНОЗА ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЙ

### ABOUT NEW POTENTIALITIES FOR THE SOLUTION OF THE EARTHQUAKE PREDICTION PROBLEM

**Аннотация:** *Рассмотрены вопросы вариаций объема очага землетрясения в разных стадиях его подготовки: в процессе накопления в нем сейсмогенной энергии, при его созидании и ее сбросе, при его разрушении. Показано, что процесс накопления в очаге сейсмической энергии сопровождается уменьшением его объема, в то время как при сбросе энергии происходит существенное увеличение его объема, обусловленное дилатансионными процессами, т.е. неупругим увеличением объема горных пород в разрушающемся очаге. Указанные вариации объема очага можно использовать для прогноза землетрясения, в первую очередь его времени.*

**Ключевые слова:** *упругость, деформация, дилатансия, прогноз землетрясений.*

**Abstract:** *The authors considered the variations of the earthquake centre volume at different stages of its development: the process of accumulation of seismic energy; the creation of the earthquake centre and the release of seismic energy; the destruction of the earthquake centre. It is shown that the process of accumulation of seismic energy in the earthquake centre is accompanied by the volume decrease, while the energy release is accompanied by a considerable volume increase caused by the dilatancy processes, i.e. the non-elastic increase of the rock volume in the earthquake centre during the process of its destruction. The aforesaid variations in the earthquake centre volume may be used for the prediction of possible earthquakes (for the determination of their onset time).*

**Key words:** *elasticity, deformation, dilatancy, earthquake prediction.*

#### **Введение**

Рассмотрение проблемы прогноза землетрясений в журнале, посвященном вопросам развития горных территорий, вполне оправдано, так как максимальные уровни сейсмичности являются прерогативой горных участков Земли - орогенов. Это обусловлено тем, что активно развивающиеся орогены являются участками Земли с высокой тектонической активностью. Сейсмическая же активность является

следствием активности тектонической: чем больше скорости смещений по тектоническим разломам, тем быстрее, при нарушении ритма тектонических движений в том или ином участке разлома, формируются очаги сильных землетрясений. Следует отметить, что скорости тектонических движений в сейсмогенных разломах горных стран на порядки больше аналогичных скоростей на платформах, чем и объясняется их меньшая сейсмичность.

Что касается территории России, то геодезические исследования, нацеленные на прогноз землетрясений следует проводить на Кавказе, Алтае, Забайкалье, Дальнем Востоке, Восточной Сибири, Сахалине и Камчатке.

### **Об уменьшении размеров очага готовящегося землетрясения в стадии его подготовки**

Деформационные процессы подготовки и разрушения очага корового землетрясения являются разнонаправленными процессами. В стадии подготовки очага землетрясения имеет место накопление в нём упругих сейсмогенных деформаций (напряжений), в то время как в стадии разрушения очага происходит обратное явление - сброс накопленных в нём указанных напряжений.

Возникает вполне закономерный вопрос - нельзя ли эти обстоятельства использовать в прогностических целях - в первую очередь в проблеме прогноза времени землетрясения. Совершенно очевидно, что начинать такие исследования нужно с определения реальных величин изменения объёма очага землетрясения, обусловленных накоплением в нём сейсмогенных деформаций.

Как известно, при упругом деформировании из-за приложенных напряжений тело испытывает изменение формы и размеров. Отличительной особенностью упругого деформирования от пластического является то, что при нём не нарушаются межатомные связи и не создаются новые, т. е. в отличие от пластических деформаций в упруго деформированном теле взаимное расположение атомов остаётся неизменным. Благодаря этому обстоятельству при снятии дополнительной нагрузки и происходит восстановление равновесного состояния.

Следует отметить, что при упругом сжатии расстояния между атомами уменьшаются, при упругом растяжении увеличиваются, а при чистом упругом сдвиге вся решётка кристалла скашивается как единое целое, что приводит к уменьшению расстояния между плоскостями приложения касательных напряжений в ортогональном к ним направлении.

Таким образом, при приложении упругих напряжений сжатия и сдвига изменяется форма и размеры деформируемого тела, что сопровождается либо уменьшением его объёма (при сжатии), либо уменьшением его размеров (при чистом сдвиге). Причём это уменьшение является весьма ощутимым. Так, при сжатии предельное уменьшение равновесных межатомных расстояний составляет величину  $10^3$  [3]. Совершенно очевидно, что, если столь значительные уменьшения размеров, установленные на микроуровне, имеют место и на макроуровне, то их измерение не

представляет никакой проблемы, так как точность современных методов геодезических измерений составляет  $10^{-6}$  —  $10^{-7}$ , а стационарными деформометрами измерять изменения расстояний можно с точностью  $10^{-10}$  и выше. Но в праве ли мы полагать равенство деформаций на столь разных уровнях. Есть все основания считать, что такое равенство имеет место в действительности и вот почему.

Теоретические соображения о причинах этого явления сводятся к следующему. Тектоническое коровое землетрясение — это порождающее сдвиговые волны быстрое (сейсмическое) разрушение некоторого объёма горных пород (очага землетрясения), вызванное накопленными в этом очаге упругими сдвиговыми деформациями (упругими сдвиговыми напряжениями). А это означает, что непременным условием подготовки очага землетрясения является наличие в зоне разлома механически прочного, консолидированного объёма горных пород (жёсткого включения), т. е. что очаг в стадии (фазе) созидания должен представлять тело, преобладающими деформациями которого являются упругие деформации. Совершенно очевидно, что именно это условие является необходимым и достаточным для зарождения и формирования очага землетрясения.

Академик Г.А. Гамбурцев, ещё в середине XX в. разработавший прекрасную, глубоко научно обоснованную программу прогноза землетрясений, гениально предсказал возникновение участков задержки в сейсмогенных разломах, которые он образно назвал «спайками». Он писал: «Наряду с процессом разрушения - уменьшения прочности отдельных участков сейсмических швов, - может идти обратный процесс «залечивания» разрушенных мест, образования новых «спаек» между соседними блоками. Таким образом, происходит закономерная смена взаимосвязанных процессов медленных и быстрых движений, накопления и разрушения напряжений, увеличения и уменьшения прочности» [9, с. 306].

Да, собственно сам факт возникновения землетрясений в верхнем слое земной коры говорит о том, что в этом слое есть условия для накопления в том или ином объёме горных пород упругих сейсмогенных (сдвиговых) деформаций.

Таким образом, предположение о сопоставимости величин упругих деформаций на микро и макроуровнях можно считать вполне обоснованным и это позволяет считать, что происходящее при подготовке очага землетрясения уменьшение его размеров (его ширины) является вполне измеряемой величиной.

В монографии [7] приведены доказательства того, что процесс подготовки очага землетрясения отражается на земной поверхности - верхней границе сейсмогенного слоя земной коры, мощность которого составляет 10-25 км и поэтому рассматриваемое уменьшение объёма очага может быть измерено непосредственно на земной поверхности. Это обстоятельство открывает возможности использования для прогноза землетрясений метода прямых задач и, следовательно, реального решения

проблемы прогноза.

Как известно, в XX веке все попытки решить проблему прогноза землетрясений методом обратной задачи окончились полным провалом, что у многих подорвало веру в возможность решения этой животрепещущей проблемы. В статье [8] показано, что использованные для решения проблемы прогноза обратные задачи являются некорректными.

Так как линейный размер очага сильного землетрясения (его ширина) измеряется десятками километров, то отслеживать во времени процесс уменьшения его объёма можно лишь геодезическим методом. Для этого можно использовать предложенные ранее специальные геодезические построения - прогнозные профили [5].

### **Об увеличении объёма очага землетрясения в стадии его разрушения**

Так как в процессе разрушения очага землетрясения происходит сброс накопленных в нём упругих напряжений, отсюда следует, что упруго напряжённые горные породы в очаге должны возвращаться в исходное - упруго ненапряжённое состояние, т.е. ширина очага должна увеличиваться. Следовательно, если определить момент перехода от уменьшения к увеличению ширины очага, т. е. момент начала разрушения этого очага, то уже одно это не позволит сделать землетрясение неожиданным. Однако установление указанного момента не означает установление точного времени будущего землетрясения, так как процесс предразрушения - время до возникновения магистрального разрыва (землетрясения) - может длиться достаточно долго: для сильных землетрясений возможно месяцы, а может быть и годы. Причину этого следует в первую очередь искать в прочностных неоднородностях горных пород во всем объёме очага землетрясения.

Совершенно очевидно, что локальные объёмы в очаге с менее прочными породами начнут разрушаться ранее более прочных пород, и этот процесс может длиться долго. Существованием периода этапа предразрушения следует воспользоваться для организации наблюдений (если они не были организованы ранее), нацеленных на установление закономерностей разрушения очагов землетрясений.

При определении перечня методов, необходимых для прогноза времени, крайне уместно привести следующие соображения академика Г.А. Гамбурцева: «Изыскание методов прогноза времени землетрясений следует направить в первую очередь в сторону поиска механических предвестников землетрясений. Такие поиски могут быть успешными только в том случае, если они будут основываться на глубоком изучении всех деталей механизма быстрых и медленных движений блоков земной коры сейсмоактивных районов» [9, с. 306].

С учётом этих соображений Г.А. Гамбурцева мы имеем полное основание говорить о том, что перечень методов для прогноза времени должен начинаться с методов наблюдений за полями смещений и деформаций в непрерывном режиме (сейсмологические, наклономерные,

деформографические и специальные геодезические измерения повышенной точности, проводимые в непрерывном режиме).

Одновременно с проведением комплексных деформационных исследований целесообразно следить за очагом с помощью сейсмических методов, позволяющих отслеживать вариации его напряжённого состояния [1].

Для осуществления краткосрочного прогноза крайне перспективными могут оказаться наблюдения за различными аномалиями в ионосфере, которые возникают за «...сутки, несколько суток перед землетрясением» [2, с. 139]. Эти наблюдения могут указать на то, что очаг уже находится в последней стадии разрушения.

Мы назвали здесь лишь некоторые из наиболее перспективных, с нашей точки зрения методов, необходимых в решении проблемы прогноза времени землетрясения. Однако на современной стадии исследований их целесообразно проводить с использованием широкого комплекса самых разных методов. Помимо прочего это позволит получить сравнительные характеристики информативности различных методов и оценить перспективы их использования.

В этом этапе основным опорным методом является комплексный деформационный, включающий в себя следующие три метода: геодезический, геофизический и сейсмологический.

Комплексирование этих методов обязательно, так как они фиксируют не только различные скоростные и количественные характеристики деформационных процессов, но и их разномасштабность, т.е. они являются взаимодополняющими друг друга при изучении закономерностей протекания деформационных процессов.

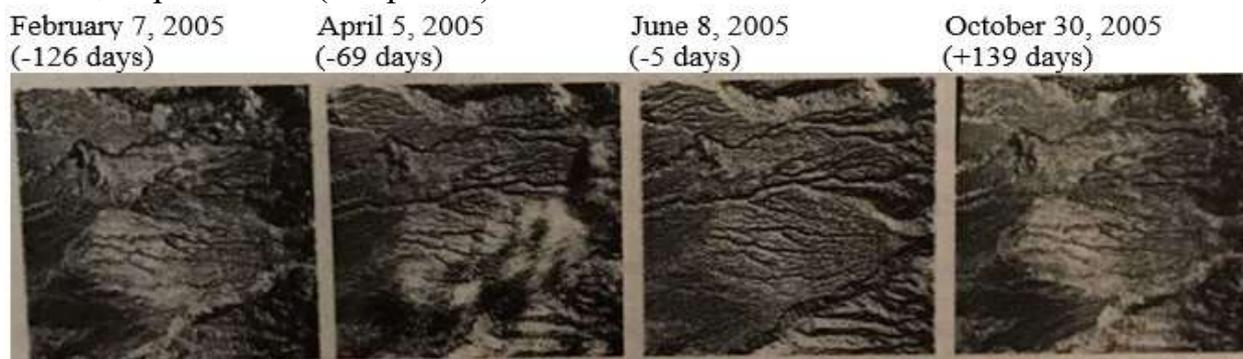
Рассматривая вопрос об увеличении ширины очага при его разрушении, следует иметь в виду, что в стадии предразрушения имеет место значительное увеличение объёма очага вследствие возникновения дилатансионных процессов — увеличения пористости пород, формирования в них различных трещин и др. Существенное увеличение объёма разрушающегося очага может быть обусловлено также его заполнением (насыщением), оказывающими распирающее действие, подземными водами из окружающего пространства. Реальность этих соображений находит подтверждение в экспериментальных данных - результаты наблюдений за изменениями уровней воды в колодцах и скважинах в сейсмоактивных зонах, а также наблюдаемые подъёмы (вспучивания) земной поверхности в эпицентральных зонах будущего землетрясения.

Лабораторные эксперименты по изучению этого явления показали, что для разных типов пород увеличение их объёма составляет от долей до первых процентов, т.е. до  $10^{-2}$  [11]. Если реальное увеличение объёма очага будет сопоставимо с полученным в лаборатории, то его отслеживание геодезическим методом более чем реально.

Таким образом, можно полагать, что деформационные процессы этапа разрушения могут быть на порядок (или порядки) интенсивнее деформационных процессов при подготовке очага землетрясения

### **О возможности прогнозов места и времени для глубокофокусных землетрясений**

В статье [10], посвящённой использованию космических снимков высокого разрешения для отслеживания деформаций земной поверхности в местах подготовки сильных землетрясений, рассмотрены деформации (изменения ширины линеаментов) для землетрясения в северной части Чили, произошедшего вблизи побережья 13.6.2005. Магнитуда 7.8, глубина гипоцентра 115 км (см. рис. 1).



**Рис. 1.** Космические снимки одного и того же участка земной поверхности в эпицентральной зоне чилийского землетрясений, сделанные до и после землетрясения 13 июня 2005 г., по [7]

На снимках прекрасно видно, что с приближением к дате землетрясения (за 69 и 5 дней) линеаменты видны очень чётко, в то время как за 126 дней до землетрясения и через 139 дней после события такой чёткой картины нет.

В свете вышеизложенного можно полагать, что увеличение объёма глубокофокусного разрушающегося очага землетрясения достигает земной поверхности и столь значительно, что даже визуально улавливается на космических снимках. Совершенно очевидно, что указанные процессы вариаций объёмов очагов землетрясений с большой точностью можно отслеживать геодезическим методом. Без сомнения, такие исследования могут явиться ключом к познанию закономерностей процессов разрушения очагов землетрясений.

### **Выводы.**

Подготовка и разрушение очага землетрясения являются процессами механическими - накопление и сброс упругих сейсмогенных деформаций (напряжений). Это прямые указатели, прямые предвестники, как подготовки, так и разрушения очага землетрясения, и поэтому в решении проблемы прогноза землетрясений изучение именно этих процессов должно быть определяющим. Все остальные методы, рассматриваемые как предвестники, не являются обязательными в этих процессах, и поэтому они могут иметь

место, а могут и не иметь.

При подготовке очага землетрясения уменьшение ширины его очага (без изменения его объёма) возможно лишь при чистом сдвиге. Если же при этом в очаге имеют место и другие поля напряжений (сжатие, растяжение), то, в этом случае, наряду с вариациями ширины очага будут иметь место и вариации объёма очага. Очевидно, это и имеет место в реальных условиях. Однако при этом определяющим является поле сдвиговых напряжений.

Определение момента перехода от уменьшения объёма готовящегося очага землетрясения (фаза накопления упругих сейсмогенных напряжений) к его увеличению (фаза разрушения очага) - крайне важно в решении проблемы прогноза времени землетрясений. В этом случае появляются реальные возможности для организации комплексных исследований, нацеленных на расшифровку законов разрушения очагов землетрясений, что необходимо для осуществления прогноза времени максимального сброса накопленной в очаге упругой энергии, т. е. для точного прогноза времени землетрясения.

Геодезический метод можно с успехом использовать для прогноза как коровых, так и сильных глубокофокусных землетрясений.

#### **Использованные источники:**

1. Гамбургцев А.Г., Певнев А.К. О перспективах геодезического и сейсмического мониторинга при прогнозе землетрясений // Геофизика. 1996. №4. С. 35-41.
2. Гохберг М.Б. Взаимодействие литосферы и ионосферы Земли // Изв. РАЕН. Секция наук о Земле. 1999. Вып. 2. С. 136-140.
3. Китайгородский А.И. Введение в физику. - М.: Наука. Главная редакция физико-математической литературы, 1974.
4. Лукк А.А., Дещеревский Ф.В., Сидорин А.Я., Сидорин И.А. Вариации геофизических полей как проявление детерминированного хаоса во фрактальной среде. М.: ОИФЗ РАН. 1996. 210 с.
5. Певнев А.К. О прогнозе сильных коровых землетрясений // Геодезия и картография. 1987, № 4, с. 18-23.
6. Певнев А.К. Прогноз землетрясений - геодезические аспекты проблемы // Изв. АН СССР. Сер. Физика Земли. 1988. № 12. С. 88-98.
7. Певнев А.К. Пути к практическому прогнозу землетрясений. М.: ГЕОС, 2003. 152 с.
8. Певнев А.К. Геодезический мониторинг для прогноза землетрясений // Землеустройство, кадастр и мониторинг земель. 2011, №11, с.65-72.
9. Развитие идей Г.А. Гамбургцева в геофизике. М.: Наука, 1982. 320 с.
10. Arellano-Baeza A.A., Garcia R.V. and Trejo-Soto M. *Use of high resolution satellite images for tracking of changes in the liniament structure, caused by earthquakes.* arXiv:0706.1827v2 [physics.geo-ph] 14Jun 2007.
11. Scholz C.H., Saykes I.R., Aggarwall Y.P. et al. Earthquake prediction: A physical basis // Science. 1973. Vol. 181. P.803-810.

## Оглавление

Zubinova A., TYPES OF METAPHORS IN STEPHEN KING'S NOVELS .....	3
Байдаков К. А., МЕХАНИЗМ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	5
Батырмурзаева З.М., Абдуллаева Л.А., УЧЕТ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ .....	12
Валиева Л.М., Коба А.В., НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМ КАПИТАЛОМ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....	15
Воробьева (Пригода) Н.С., ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ИЗУЧЕНИЯ РУССКОГО ЯЗЫКА КАК ИНОСТРАННОГО В ИНДИИ .....	19
Голощапова М.И., ПРОЕКТИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ .....	22
Жарикова Е. А., Сухорукова И. А., ЗАКАЛИВАНИЕ, КАК СРЕДСТВО ПРОФИЛАКТИКИ И УКРЕПЛЕНИЯ ЗДОРОВЬЯ СТУДЕНТОВ .....	25
Зайберт И.А., РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ .....	29
Искакова Д.Н., ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ .....	33
Клименко Т.И., ПОКУПАТЕЛЬСКИЙ СПРОС КАК ОТРАЖЕНИЕ ДИНАМИКИ РЫНКА .....	36
Куренко К.Н., ОСОБЕННОСТИ КОНТЕКСТУАЛЬНОГО-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА В ПРОЦЕССЕ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛИЯЗЫЧНОЙ ЛИЧНОСТИ.....	41
Куренко К.Н., ОСОБЕННОСТИ ОТОБРАЖЕНИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ НЕМЕЦКОЙ КУЛЬТУРЫ В ШУТОЧНЫХ ВЫСКАЗЫВАНИЯХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА.....	45
Мидриган Н.Ю., О СЕЙСМИЧНОСТИ ПЛАТФОРМ.О БАЛЛАХ И МАГНИТУДЕ ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЯ, А ТАКЖЕ О ДВУХ ПРИЧИНАХ СЕЙСМИЧНОСТИ ВОСТОЧНО-ЕВРОПЕЙСКОЙ ПЛАТФОРМЫ.....	49
Мингазова В.М., ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ .....	57
Нургалиева А.К., АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	61

Петрова С.О., РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УЧАСТНИКОВ ВЭД И ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ .....	70
Пидшморга Ю.В., Кучерук Д.А., ИНФОРМАЦИОННЫЙ ТЕРРОРИЗМ КАК ОБЪЕКТИВНОЕ ЯВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА .....	74
Ракова В.С., ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ .....	77
Рахматуллин Н.Р., Сулейманов Р.А., Валеев Т.К., Бактыбаева З.Б., ЭКОЛОГО-ГИГИЕНИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА НОВЫХ УСЛОВИЙ ОБЕЗВРЕЖИВАНИЯ СТОЧНЫХ ВОД НА НЕФТЕХИМИЧЕСКИХ И ДРУГИХ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН .....	80
Раянов Э. И., ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ .....	84
Слепцова Е.В., Бойко Н.Д., РОЛЬ СОЦИАЛЬНЫХ ГАРАНТИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ .....	88
Слепцова Е.В., Бойко Н.Д., СПЕЦИФИКА ОРГАНИЗАЦИИ РАБОТЫ ПЕРСОНАЛА В СФЕРЕ УСЛУГ .....	93
Стрелкова Н.К., ОПЫТ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В МИРОВОЙ ИСТОРИИ .....	97
Тигранян М.А., НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ РАБОТЫ БАНКА С ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ») .....	101
Ткачева Э.А., О СЕЙСМИЧНОСТИ ПЛАТФОРМ. СИЛЬНЫЕ ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЯ ПЛАТФОРМ .....	105
Хашимова Н., ФУНКЦИОНАЛЬНО-СТИЛИСТИЧЕСКОЕ СВОЕОБРАЗИЕ ПОВТОРОВ В ИНОСТРАННОМ ЯЗЫКЕ .....	114
Шагапов А.Г., УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В 2018 ГОДУ- ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ .....	116
Якубов Ш.Г., О НОВЫХ ВОЗМОЖНОСТЯХ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМЫ ПРОГНОЗА ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЙ .....	119

Научное издание

# **НАУЧНАЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ**

Материалы международной  
научно-практической конференции  
26 апреля 2018

Статьи публикуются в авторской редакции  
Ответственный редактор Зарайский А.А.  
Компьютерная верстка Чернышова О.А.